

ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЛУЖБА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СТАТИСТИКИ

ЭНЦИКЛОПЕДИЯ СТАТИСТИЧЕСКИХ ТЕРМИНОВ В 8 ТОМАХ

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТАТИСТИКА

ТОМ **4** РАЗДЕЛ

МОСКВА 2011

Аннотация

Данный том Энциклопедии статистических терминов включает раздел 4 «Экономическая статистика», в котором рассматриваются основные понятия экономической статистики, изучающей количественные закономерности массовых экономических явлений и процессов в их качественной определённости. Цель раздела - характеристика системы статистической информации об экономических процессах и явлениях, происходящих в отдельных сегментах экономики, в стране и мире в целом, включая описание статистических принципов, категорий и определений, применяемых при статистической характеристике национального хозяйства. Объект описания в разделе - экономическая система как совокупность экономических агентов и потоков экономических операций между ними. Предметом характеристики в разделе являются статистические термины и понятия, относящиеся к компонентам и свойствам определённого объекта.

Содержание

Раздел 4. Экономическая статистика

Подраздел 4.1. Система национальных счетов (СНС)

Рубрика 4.1.1. основополагающие концепции, определения и классификации СНС

Рубрика 4.1.2. Общая структура СНС, основные счета и показатели

Рубрика 4.1.3. Сателлитные и региональные счета

Рубрика 4.1.4. Международные сопоставления на основе агрегатов СНС

Подраздел 4.2. Статистика производителей товаров и услуг

Рубрика 4.2.1. Статистика предприятий

Рубрика 4.2.2. Статистика производства товаров и услуг

Подраздел 4.3. Статистика видов экономической деятельности

Рубрика 4.3.1. Статистика промышленного производства

Рубрика 4.3.2. Статистика сельского хозяйства

Рубрика 4.3.3. Энергетическая статистика

Рубрика 4.3.4. Статистика строительства

Рубрика 4.3.5. Статистика транспорта

Рубрика 4.3.6. Статистика связи

Рубрика 4.3.7. Статистика внутренней торговли

Рубрика 4.3.8. Статистика услуг

Рубрика 4.3.9. Статистика туризма

Рубрика 4.3.10. Статистика жилищно-коммунального хозяйства

Подраздел 4.4. Статистика государственных финансов (СГФ)

Подраздел 4.5. Статистика цен

Подраздел 4.6. Денежно-кредитная, банковская и финансовая статистика

Подраздел 4.7. Статистика науки, технологий и инноваций

Подраздел 4.8. Статистика информационного общества

Подраздел 4.9. Статистика внешнеэкономических связей

Список литературы

Подраздел 4.1. Система национальных счетов

Подраздел 4.2 Статистика производителей товаров и услуг

Подраздел 4.3. Статистика видов экономической деятельности

Рубрика 4.3.3. Энергетическая статистика

Рубрика 4.3.4. Статистика строительства

Рубрика 4.3.6. Статистика связи

Рубрика 4.3.8 Статистика услуг

Рубрика 4.3.9. Статистика туризма

Рубрика 4.3.10 Статистика жилищно-коммунального хозяйства

Указатель статей (от А до Я)

Раздел 4. Экономическая статистика

Подраздел 4.1. Система национальных счетов (СНС)

РУБРИКА 4.1.1. ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЕ КОНЦЕПЦИИ, ОПРЕДЕЛЕНИЯ И КЛАССИФИКАЦИИ СНС

А

АГРЕГАТЫ

- обобщающие стоимостные показатели, которые измеряют результаты экономической деятельности в целом, напр. валовая добавленная стоимость и ВВП, валовой национальный доход, национальное сбережение, национальное богатство, конечное потребление и др. Некоторые А. могут быть получены путём суммирования определённых операций (напр., операций конечного потребления), тогда как другие А. исчисляются путём суммирования балансирующих статей соответствующих счетов институциональных секторов.

АГРЕГИРОВАНИЕ

- процедура упорядочения бесчисленного числа экономических операций, совершаемых бесчисленным числом хозяйствующих субъектов путём сведения их в относительно ограниченное число однородных по содержанию групп, представляющих интерес для экономического анализа. Напр., в результате А. всех хозяйствующих субъектов (институциональных единиц) в рамках построения национальных счетов они сведены в пять институциональных секторов, для каждого из которых составляется полный набор счетов и балансов. Т.о., А. позволяет получить компактное и удобное для анализа описание макроэкономики.

АКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ

- обладающие стоимостью экономические объекты (произведённые и непроизведённые, финансовые и нефинансовые), на которые распространяются права собственности институциональных единиц (индивидуальные или коллективные) и экономическая выгода от которых может быть получена их собственниками в результате владения ими или использования в течение некоторого периода. Экономическая выгода может состоять в получении первичных доходов от использования А.э. (в виде прибыли или доходов от собственности) и стоимости объектов от их реализации или ликвидации. Некоторые А.э. (ценности) используются как средство сохранения стоимости в условиях инфляции. Наиболее типичные примеры ценностей - золотые слитки в собственности отдельных граждан и коммерческих банков, но не центральных банков, где они рассматриваются как финансовый актив; запасы других драгоценных металлов, дорогие ювелирные изделия, произведения искусства и антиквариат. В СНС 2008 в классификации нефинансовых активов введены новые виды осн. капитала, такие как капитализированные расходы на н.-и. цели, системы вооружения (представляющие собой в осн. военное оборудование - танки, самолёты, ракетные установки и другие военные объекты длительного

пользования). Оценка этих и некоторых других видов А.э. представляет значительные практические проблемы для статистических служб большинства стран мира.

АНКЛАВ

– терр. или часть терр. государства, окружённая со всех сторон терр. к.-л. другого государства. А. за рубежом, но принадлежащий данной стране, рассматривается как часть экономической терр. данной страны. А., принадлежащие другим странам или междунар. орг-циям, но находящиеся на географической терр. данной страны, рассматриваются как экономическая терр. других стран. Типичным примером А., как части экономической терр. РФ, является Калининградская обл., окружённая со всех сторон странами Европейского союза. Терр., занимаемые российскими дипломатическими учреждениями за границей, также являются А., входящими в экономическую терр. РФ.

Б

БАЗИСНЫЙ ПЕРИОД

1) индекса - период, значение индекса за который принимается равным единице или 100%;

2) весов - период, цены или количества которого используются в качестве весов для исчисления индексов для последующих периодов. Б.п. индекса и Б.п. весов, как правило, совпадают, но не обязательно. Напр., при исчислении индекса физического объёма ВВП страны за 2008 по сравнению с 2000 в качестве весов могут быть использованы цены 2005. Т.о., Б.п. индекса не будет совпадать с Б.п. весов. В мировой практике Б.п. весов рекомендуется менять не реже, чем раз в 5 лет, однако в случае значительных изменений в структуре экономики и цен возможно и более частое изменение Б.п. В этом случае

индекс физического объёма за длительный период исчисляются методом цепных индексов.

БАЛАНС НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА

(БНХ) - система взаимосвязанных макроэкономических показателей, использовавшаяся в СССР и других странах социалистической ориентации для анализа и планирования наиболее важных результатов и пропорций экономического процесса. БНХ основан на марксистских концепциях общественного воспроизводства, среди которых наиболее важной является концепция материального произ-ва. В соответствии с этой концепцией стоимость и продукт создаются только в отраслях материального произ-ва, а в непродуцированной сфере (сфере нематериальных услуг) происходит потребление и перераспределение доходов. В соответствии с другой важной концепцией БНХ источником стоимости является труд в сфере материального произ-ва. БНХ был создан в СССР в нач. 1920-х гг. Первый БНХ был опубликован Центральным статистическим управлением СССР в 1926 по данным за 1923-24. Публикация первого БНХ содержит уникальную информацию об экономике СССР за этот период, о национальном доходе, о произ-ве и использовании продукции осн. отраслей экономики, о структуре потребления важнейших видов товаров различными социальными группами нас., о капитале в различных отраслях экономики. Наконец, некоторые таблицы первого БНХ содержали информацию о межотраслевых поставках продукции, и их можно рассматривать как прообраз межотраслевого баланса. Разработка первого БНХ намного опередила по времени работы в капиталистических странах по созданию СНС. В довоенное время были построены балансы за 1928, 1929, 1930 (последний был издан в 1932), за 1935 (издан в 1937),

после чего работы по построению БНХ были остановлены.

После Второй мировой войны 1939-45 работы по построению БНХ были возобновлены. Общая схема новой версии БНХ была утверждена в 1957 и после этого уже почти не менялась до нач. 1990-х гг. Важнейшие элементы БНХ: баланс произ-ва, потребления и накопления общественного продукта (сводный материальный баланс), баланс произ-ва, распределения, перераспределения и конечного использования общественного продукта и национального дохода (сводный финансовый баланс), межотраслевой баланс произ-ва и потребления общественного продукта, баланс трудовых ресурсов, баланс осн. фондов, баланс денежных доходов и расходов нас. Кроме того, в систему был включён ряд материальных балансов важнейших продуктов и некоторые другие табл.

БНХ был признан в ООН как система макроэкономических показателей, альтернативная СНС. Он использовался в качестве системы статистических показателей макроуровня в СССР и в других социалистических странах. БНХ просуществовал вплоть до нач. 1990-х гг., когда и в РФ, и в других странах бывшего СССР было принято решение перейти к разработке СНС, приспособленной для описания и анализа рыночной экономики.

В области БНХ работали видные советские статистики В.А. Соболев, С.Г. Струмилин, В.Ю. Кац, М.Р. Эйдельман, И.А. Морозова.

БАЛАНСИРУЮЩАЯ СТАТЬЯ

– ст. в счетах *системы национальных счетов* (СНС), которая исчисляется как разница между ресурсами и использованием ресурсов на различные цели. Напр., в счёте произ-ва Б.с. является *валовая добавленная стоимость*, получаемая как разница между выпуском и промежуточным потреблением. Б.с.- важные аналитические показатели. Напр.,

данные о валовой добавленной стоимости, созданной в отраслях и институциональных секторах, позволяют получить систематизированную картину об отраслевой и институциональной структуре экономики. Важной в аналитическом отношении Б.с. является *валовой располагаемый доход* (ВРД) домашних хозяйств, распадающийся на расходы на *конечное потребление* и *сбережение*. ВРД - один из важных показателей уровня жизни нас. Ещё одна важная Б.с. - *«Кредитование чистое/Заимствование чистое»*, исчисляемая в *операций с капиталом счёте*. Эта Б.с. показывает размер ресурсов, которые один институциональный сектор экономики может на возвратной и возмездной основе передать другим институциональным секторам (кредитование) или на тех же условиях получить ресурсы других институциональных секторов. Эта статья в счёте операций с капиталом, составляемом для экономики в целом, показывает чистое кредитование данной страной остального мира либо чистое заимствование у него.

БАЛАНСОВОЕ РАВЕНСТВО (ТОЖДЕСТВО)

- способ описания в алгебраической форме взаимосвязей между наиболее важными показателями СНС или их компонентами. Б.р.(т.) описывает соотношения между: ресурсами и использованием отдельных продуктов или групп продуктов, между ВВП и компонентами его использования на различные цели, между ВВП и компонентами доходов, на которые он распадается, между запасами активов на начало и конец периода, с одной стороны, и соответствующими потоками, с другой стороны, между источниками финансирования инвестиций и инвестициями в различные активы. Т.о., Б.р.(т.)- один из способов описания общей структуры СНС и взаимосвязей между отдельными её элементами.

Следующее Б.р.(т.) описывает соотношение между ресурсами всех товаров и услуг и их использованием на различные цели: $ВВП = К + Н + П + З + Э$, где ВВП - валовой внутренний продукт, К - конечное потребление, Н - валовое накопление осн. капитала, П - изменение запасов материальных оборотных средств, З - чистое приобретение ценностей, Э - чистый экспорт.

БАРТЕРНЫЕ ОПЕРАЦИИ

– операции, в которых участвуют две стороны, одна из которых предоставляет другой стороне товар, услугу или к.-л. актив (кроме денег) и получает в обмен товар, услугу или к.-л. актив, кроме денег. В СНС стоимость Б.о. рекомендуется оценивать по средней рыночной цене аналогичных операций.

В

ВНУТРЕННЯЯ ЭКОНОМИКА

– экономическая деятельность на экономической терр. данной страны, которая определяется как географическая терр., находящаяся под контролем правительства, в пределах которой физические лица, товары и капитал могут перемещаться без ограничений; она включает также воздушное пространство, терр. воды, континентальный шельф в терр. водах, в отношении которого страна имеет исключительные права собственности или юридическое право заниматься рыболовством и использовать различные ресурсы, находящиеся ниже дна моря, а также терр. анклавов в остальном мире, но не включает терр. анклавов других стран или междунар. орг-ций. Концепция В.э. используется при расчёте таких показателей СНС как валовой внутренний продукт.

ВСПОМОГАТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

– деятельность подразделений пр-тия, функция которых состоит гл. обр. в обеспечении нормальных условий для осуществления осн. или вторичного вида деятельности. Напр., это деятельность бухгалтерии, отдела кадров, службы безопасности и др. Затраты, связанные с В.д., относятся к затратам на осн. или вспомогательный вид деятельности. В соответствии с положениями СНС 1993 оценки выпуска служб пр-тий, осуществляющих В.д., не производятся. В СНС 2008 предусмотрена возможность оценки выпуска деятельности вспомогательных служб пр-тий и особенно в тех случаях, когда эти службы терр. обособлены от осн. пр-тия. Решения по этому вопросу должны принимать статистические службы при составлении национальных счетов. Т.о., эта рекомендация СНС 2008 не имеет обязательного характера.

ВТОРИЧНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

– деятельность, осуществляемая производителем (пр-тием) в дополнение к осн. виду деятельности, продукт которой, так же как продукт осн. вида деятельности может быть реализован (предоставлен) за пределы производителя (пр-тия или заведения). Существование В.д. предполагает существование соответствующих заведений на данном пр-тии и, следовательно, возможность получения данных для оценки их выпуска и затрат на произ-во. Напр. пром. пр-тие может в качестве В.д. иметь строительное произ-во (включая стр-во объектов для собственных нужд) или транспортную деятельность (оказание транспортных услуг на сторону транспортной службой пр-тия). В.д. отражается в отраслях, к которым относятся аналогичные виды осн. деятельности. Напр., вторичная строительная деятельность отражается в

виде экономической деятельности «стро-во».

Г

ГРАНИЦЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СНС

см. в ст. Экономическая деятельность.

Д

ДВУСТОРОННЯЯ ОПЕРАЦИЯ

- экономическая операция, предполагающая взаимодействие по взаимному согласию в экономическом процессе двух институциональных единиц. Преобладающая часть экономических операций, регистрируемых в СНС являются Д.о. Наиболее простые примеры Д.о. - операции по приобретению товаров и услуг, по приобретению финансовых активов и принятию обязательств, по выплате оплаты труда и других видов доходов, по выплате налогов органам гос. управления.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НЕЗАКОННАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ

- охватывает деятельность по произ-ву товаров и услуг, которые запрещены законом. К ней относятся произ-во и реализация наркотиков, проституция (в странах, где эти виды деятельности запрещены законодательно), контрабанда, оказание медицинских услуг лицами, не имеющими для этого квалификации и разрешения соответствующих органов, незаконное произ-во копий аудио- и видеоматериалов и программ для компьютеров, произ-во и распространение порнографических материалов и некоторых других, нелегальная охота и нелегальное рыболовство. По мнению авторов СНС, исключение Д.н.э. из расчётов ВВП сделало бы данные о ВВП несопоставимыми как во времени, так в междунар. отношении, поскольку представления о законности тех или иных видов деятельности различны в различных странах и могут меняться во

времени. Однако большинство стран мира (включая РФ и другие страны СНГ) не включает в ВВП результаты Д.н.э. В большинстве стран препятствием к этому являются проблемы с получением надёжной информации. В то же время доходы от Д.н.э., не включаемые в оценки произведённого ВВП, вполне легально тратятся на приобретение обычных товаров и услуг, отражаемых в конечном использовании ВВП, и это создаёт проблему балансировки счетов произ-ва и использования продукции. В некоторых странах (Нидерланды, Австралия) статистические ведомства для отслеживания Д.н.э. и включения соответствующих оценок в официальные данные о ВВП сотрудничают с правоохранительными органами.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НЕНАБЛЮДАЕМАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ

- виды деятельности, не охваченные полностью или частично регулярным статистическим наблюдением, и оценки которых для включения в ВВП могут быть получены косвенными методами. Включает теневую (подпольную) экономику, незаконную экономику, неформальную экономику, а также произ-во продукции домашними хоз-вами для собственного потребления. Некоторые виды деятельности считаются ненаблюдаемыми ввиду недостатков в системе отчётности или программах сбора данных. Определение Д.н.э. появилось в теории и методологии национальных счетов сравнительно недавно. Напр., первые междунар. стандарты ООН по национальным счетам (СНС 1953 и СНС 1968) не содержали к.-л. рекомендаций относительно включения в официальные оценки ВВП незаконной и теневой (подпольной) экономики. Такие рекомендации появились лишь в СНС 1993. В методологии составления БНХ не было предусмотрено получение оценок теневой и

незаконной экономики, но были предусмотрены методы исчисления с.-х. продукции в подсобных хоз-вах нас., формирующих значительную часть неформальной экономики.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НЕФОРМАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ

- деятельность единиц неформального сектора некорпорированных пр-тий, принадлежащих домашним хоз-вам, занятых произ-вом товаров и услуг с целью обеспечения занятости и доходов членов этих домашних хоз-в. Эти единицы функционируют, как правило, на относительно низком уровне организации экономического процесса и в небольших размерах, где нет чёткого различия между трудом и капиталом как факторами произ-ва. Произ-во продукции сел. хоз-ва подсобными хоз-вами нас. для собственного потребления не рассматривается как часть деятельности неформального сектора, но рассматривается как отдельный компонент ненаблюдаемой экономики. Пр-тия неформального сектора не ведут бухгалтерского учёта. К Д.н.э. относится, напр., деятельность мелких ферм, подсобных хоз-в нас., которые реализуют на рынке часть производимой продукции, мелкие торговые пр-тия, часто основанные на использовании труда членов семей, индивидуальная трудовая деятельность в различных областях (напр., в стр-ве, транспорте, ремонте и т.д.).

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ТЕНЕВОЙ (ПОДПОЛЬНОЙ) ЭКОНОМИКИ

- деятельность пр-тий, занятых произ-вом разрешённых законом товаров и услуг, но скрываемую от органов гос. управления с целью неуплаты налогов или отчислений в фонды социального страхования или с целью уклонения от выполнения определённых юридически установленных

стандартов, таких, напр., как миним. заработная плата, максим. число часов работы, представление статистической отчётности и др.

Практически все страны мира, в т.ч. РФ и другие страны СНГ, включают оценки теневой экономики в официальные данные о ВВП. Для получения этих оценок используются различные методы и источники информации. Наиболее эффективным является метод товарных потоков. Он состоит в разработке достаточно детальных таблиц "ресурсов и использования", в рамках которых по каждой группе продуктов производится сопоставление данных о ресурсах (произ-во и импорт), получаемых из одних источников, с данными об использовании (потребление, накопление и экспорт), получаемых из других источников. Такое сопоставление этих потоков позволяет выявить возможные расхождения для каждой товарной группы и обеспечивает основу для анализа надёжности источников данных, и в конечном счёте для внесения коррективов в те или иные статьи. Сотрудничество статистических ведомств с правоохранительными органами может помочь им получить данные о некоторых видах теневой экономики.

ДОМАШНЕЕ ХОЗЯЙСТВО

- тип *институциональной единицы*, определяемой как небольшая группа лиц, проживающих совместно, объединяющих (полностью или частично) свои доходы и имущество, и совместно потребляющих определённые виды товаров и услуг, к которым относятся, гл. обр., жильё и продукты питания. Как правило, каждый член Д.х. имеет определённые права на совместные ресурсы этого Д.х. По крайней мере, некоторые решения, касающиеся потребления, распоряжения активами и т.д. должны приниматься от имени Д.х. в целом. Д.х. часто совпадает с семьёй, однако эти понятия не идентичны. Понятие семьи

имеет демографический характер и отражает способность нас. к биологическому воспроизводству, в то время как Д.х. – экономическая категория. К Д.х.относятся, напр., члены религиозных орденов, проживающих в монастырях, лица, отбывающие длительные сроки заключения, лица пожилого возраста, постоянно проживающие в домах для престарелых. С другой стороны, студенты, проживающие на время обучения отдельно от своей семьи, тем не менее, рассматриваются как члены своих первоначальных Д.х.

По определению, Д.х. занимаются, в основном, потреблением. Тем не менее, в рамках Д.х. может осуществляться определённая производственная деятельность, напр., выращивание овощей в личных подсобных хозяйствах. Иногда эта деятельность имеет значительные масштабы и не может быть проигнорирована статистикой. Теоретически, производственная деятельность Д.х. должна быть выделена отдельно и показана в качестве условной институциональной единицы, отнесённой к иному сектору, напр., к сектору нефинансовых корпораций. Однако на практике такое разделение затруднено. Поэтому в состав Д.х. могут включаться т.н. некорпорированные пр-тия, занятые произ-вом товаров и услуг, как правило, на неформальной основе.

Понятие Д.х. широко используется не только в *системе национальных счетов* (СНС), но и в других отраслях статистики, в т.ч. - социальной статистике, демографии и др.

ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ СЕКТОР

- один из секторов, используемых в *системе национальных счетов* (СНС) для группировки *институциональных единиц*. Основу сектора составляют *домашние хозяйства*, а также *некорпорированные пр-тия*, принадлежащие домашним хозяйствам.

В составе сектора домашних хоз-в могут выделяться подсектора, соответствующие осн. источнику доходов домашних хоз-в. Как правило, Д.х.с. разбивается на подсектора: работодатели; самостоятельно занятые работники; наёмные работники; получатели доходов от собственности и трансфертов (в т.ч. - пенсионеры).

Существуют и другие подходы к разбиению Д.х.с. на подсектора и группы, напр., в соответствии с его размером, с размером получаемого дохода, типом р-она, на терр. которого находится домашнее хоз-во.

ДОМАШНИЕ УСЛУГИ

- услуги, производимые членами *домашнего хоз-ва* для собственного конечного потребления. К ним относятся, напр., приготовление пищи, поддержание жилища в чистоте, уход за детьми и их воспитание, уход за больными и престарелыми, обслуживание товаров длительного пользования. В соответствии с концепцией экономического произ-ва, принятой в *системе национальных счетов* (СНС), Д.у. не включаются в официальные оценки ВВП. Одна из причин исключения этих услуг из ВВП состоит в том, что они не имеют каких-либо финансовых последствий, не создают ни финансовых активов, ни финансовых обязательств. Другая причина - проблемы с получением надёжной информации о размерах Д.у. и с методами их оценки. В специальной лит. по национальным счетам используется термин "парадокс женитьбы на собственной прислуге". Он состоит в том, что женитьба на собственной прислуге уменьшает ВВП страны, т.к. оплата услуг прислуги включается в ВВП, тогда как те же услуги, которые выполняются женой, не включаются в ВВП. Статистические ведомства и н.-и. орг-ции некоторых стран (напр., Германии) производят экспериментальные оценки Д.у. и используют эти оценки для некоторых

аналитических целей (напр., для анализа благосостояния нас.).

ДОХОДЫ ОТ СОБСТВЕННОСТИ

- доходы, полученные собственником финансовых активов или непроизведённых активов (таких как земля или иные природные ресурсы) за предоставление их во временное пользование другим хозяйствующим субъектам (*институциональным единицам*). Д. от с. включают ренту, проценты, дивиденды, реинвестированный доход от прямых иностранных инвестиций, изъятия дохода собственниками квази-корпораций, доход, вменённый держателям страховых полисов. Сальдо Д. от с., полученных и выплаченных институциональными секторами, показывает Д. от с., выплаченные остальному миру или полученные от него. Это сальдо в значительной мере определяет разницу между ВВП и валовым национальным доходом страны. Другой элемент, влияющий на эту разницу - сальдо доходов от занятости, выплаченных остальному миру или полученных от него. В РФ наиболее важная статья Д.о.с., переданных остальному миру или полученных от него - проценты по внешним долгам. В связи с процессами глобализации всё большее значение приобретают реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций.

Е

ЕВРОПЕЙСКАЯ СИСТЕМА СЧЕТОВ (ЕСС–1995)

- система счетов, разработанная и опубликованная Евростатом в 1995; предназначенная для адаптации *системы национальных счетов* 1993 (СНС–1993) к европейским условиям. ЕСС–1995 сохраняет основополагающие концепции и определения СНС–1993, но детализирует некоторые положения методологии. Напр., в отличие от СНС–1993, в которой не

предусмотрен конкретный критерий разграничения рыночных и нерыночных производителей, ЕСС вводит для этого разграничения критерий, в качестве которого предложено использовать отношение выручки к затратам на произ-во (в размере 50% и более).

З

ЗАВЕДЕНИЕ (НАЦИОНАЛЬНЫЕ СЧЕТА)

- одна из осн. единиц наблюдения, принятых в национальных счетах; пр-тие (или часть пр-тия), находящееся в одном месте и занятое одним однородным видом производственной деятельности, или осн. вид деятельности которого производит преобладающую часть добавленной стоимости. Определение З. предполагает возможность получения данных о его выпуске и затратах на произ-во и, следовательно, возможность исчисления добавленной стоимости. З. является единицей отраслевой классификации видов экономической деятельности.

ЗАПАСА КОНЦЕПЦИЯ

- важная основополагающая концепция *системы национальных счетов* (СНС). Запас характеризует наличие активов (нефинансовых и финансовых) или обязательств на к.-л. дату, обычно на начало и конец периода. Запасы на кон. и нач. периода связаны с помощью потока, который, в свою очередь, подразделяется на потоки, являющиеся результатом экономических операций, и потоки, представляющие другие изменения в активах (напр., как следствие экстраординарных событий, инфляции и др.). Т.о. $S_0 + P + R = S_1$, где S_0 и S_1 - запасы на нач. и кон. периода, P - поток, связанный с экономическими операциями, и R - поток, связанный с другими изменениями активов и обязательств. Запасы активов и обязательств отражаются в *активов и пассивов балансе*. Запасы должны

оцениваться в рыночных (восстановительных) ценах, существующих на момент составления баланса.

И

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ СЕКТОР

- группа *институциональных единиц*, однородных с точки зрения выполняемых ими функций и целей в экономическом процессе, а также методов и источников финансирования их издержек, что предполагает их сходное экономическое поведение. В *системе национальных счетов* (СНС) различают И.с.: сектор нефинансовых корпораций, сектор финансовых корпораций, сектор гос. управления, *домашних хоз-в сектор* и сектор *некоммерческих орг-ций, обслуживающих домашние хоз-ва*. Для отражения взаимосвязей с другими странами предусмотрен сектор "остальной мир". Для каждого И.с. в СНС предусмотрен стандартный набор счетов. Регистрация экономических операций в этих счетах позволяет получить данные о роли каждого сектора в различных аспектах экономического процесса: в произ-ве продукции, распределении и перераспределении доходов, в конечном потреблении и накоплении и др. Данные этих счетов позволяют анализировать взаимосвязи между отдельными секторами в экономическом процессе, напр., они показывают как взаимодействуют органы гос. управления с другими секторами, осуществляя перераспределительную функцию с помощью налогов и трансфертов по предоставлению социальной помощи нас. Данные о доле отдельных И.с. в создании ВВП стран СНГ за 2007 показывают, что в большинстве стран на долю сектора нефинансовых корпораций приходится 60–70%, тогда как на долю финансовых корпораций - 4–5%; значительный вклад в создании ВВП во всех странах СНГ вносит сектор домашних хоз-в, однако доля этого сектора

значительно варьирует по странам: от 9,5% в Белоруссии до 49,4% в Киргизстане.

ИСТОЩЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ

- уменьшение стоимости месторождений полезных ископаемых в результате добычи или полного использования этих активов; в эту статью входит также истощение природных лесов, запасов рыбы в открытом море и других некультивируемых биологических ресурсов, истощение водных ресурсов. И.э.п.р. отражается в *системе национальных счетов* (СНС) в *других изменений в объеме активов счёте* и не влияет на ВВП или его компоненты.

К

КАПИТАЛЬНАЯ ОПЕРАЦИЯ

- экономическая операция, связанная с инвестированием в приобретение нефинансовых активов (осн. фонды, материальные оборотные средства, ценности, земля и другие природные ресурсы, а также контракты, договоры аренды, лицензии и др.). Кроме того, К.о. включают *капитальные трансферты*, которые вместе со сбережением образуют источники финансирования инвестиций.

КАПИТАЛЬНЫЙ ТРАНСФЕРТ

- экономическая операция в денежной или натуральной форме, в результате которой собственность на капитальный актив передаётся безвозмездно одной *институциональной единицей* другой единице. С помощью К.т. производится перераспределение богатства. Примеры К.т.: безвозмездное финансирование капитальных вложений из гос. бюджета, бесплатная приватизация гос. имущества, прощение долга, безвозмездное стр-во объектов одной страной для другой. Прощение долга РФ в последние годы целому ряду развивающихся стран - пример К.т. РФ остальному миру. В недавнем

прошлом прощение долгов осуществлялось правительством РФ и в отношении собственных хозяйствующих субъектов (напр., долгов колхозов и совхозов). Бесплатная приватизация квартир в РФ - ещё один пример К.т. внутри страны.

КВАЗИ-КОРПОРАЦИЯ

- некорпорированное пр-тие, которое функционирует аналогично корпорации, ведёт полный набор счетов бухгалтерского учёта, включая *активов и пассивов баланс*. Собственником К.-к. могут быть органы гос. управления и *домашние хоз-ва*. Напр., т. н. унитарные пр-тия являются К.-к., собственник которых - органы гос. управления. К.-к. в собственности домашних хоз-в - юридические лица, и в этом состоит их гл. отличие от некорпорированных пр-тий, принадлежащих домашним хоз-вам и классифицированных в секторе домашних хоз-в. К.-к. в зависимости от вида их деятельности могут быть отнесены к сектору нефинансовых корпораций или к сектору финансовых корпораций.

КЛАССИФИКАЦИИ СНС

- К. СНС видов экономической деятельности; К. СНС осн. продуктов; К. СНС *институциональных единиц по институциональным секторам*; К. СНС экономических операций; К. СНС нефинансовых и финансовых активов; К. СНС первичных доходов; К. СНС текущих и капитальных трансфертов; К. доходов от собственности; К. СНС налогов; К. СНС индивидуального потребления по целям (КИПЦ); К. СНС *функций органов гос. управления* (КФОГУ); К. СНС целей некоммерческих орг-ций, обслуживающих домашние хоз-ва (КЦНО); К. СНС расходов производителей по целям (КРПЦ). Многие К. СНС применяются также в других отраслях статистики.

КЛАССИФИКАЦИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ ПО ЦЕЛЯМ (КИПЦ)

- классификация, используемая для идентификации целей как расходов на *конечное потребление домашних хоз-в*, так и фактического конечного потребления домашних хоз-в. Осн. рубрики этой классификации включают: продукты питания и безалкогольные напитки, алкогольные напитки, табачные изделия и наркотические средства; одежду и обувь; жилищные услуги, воду, электричество, газ и другие виды топлива; предметы домашнего обихода, бытовую технику и текущее обслуживание жилья; здравоохранение; транспорт; связь; отдых и культуру; образование; гостиницы и рестораны; прочие товары и услуги.

КЛАССИФИКАЦИЯ НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

- охватывает виды активов: 1) произведённые активы: осн. фонды, материальные оборотные средства и ценности; 2) произведённые природные активы: земля, минеральные и энергетические ресурсы, некультивируемые биологические ресурсы, водные ресурсы, прочие природные ресурсы; 3) произведённые неприродные активы: контракты, договоры аренды и лицензии, гудвиллы. К.н.а. применяется в *системе национальных счетов* (СНС) при построении табл. активов и пассивов и *операций с капиталом счёта*.

КЛАССИФИКАЦИЯ ПЕРВИЧНЫХ ДОХОДОВ

- охватывает виды доходов: оплату труда, включая отчисления на социальное страхование (фактические и условно исчисленные); прибыль и смешанный доход; чистые налоги на произ-во и импорт; доходы от собственности. К.п.д.

используется в *системе национальных счетов* (СНС) в осн. при построении счёта распределения первичных доходов. Элементы первичных доходов регистрируются также в *образовании доходов счёте* и в межотраслевом балансе (табл. затраты-выпуск).

См. также *Определение доходов от собственности*.

КЛАССИФИКАЦИЯ ТЕКУЩИХ ТРАНСФЕРТОВ

- охватывает экономические операции перераспределительного характера: налоги на доходы и имущество; отчисления на социальное страхование; социальные пособия (пенсии, пособия, стипендии); страховые премии; страховые возмещения; пени и штрафы; подарки, пожертвования. Данная классификация применяется в основном при построении *вторичного распределения доходов счёта*.

КЛАССИФИКАЦИЯ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

- охватывает виды активов: *монетарное золото* и специальные права заимствования (СПЗ); наличную валюту и депозиты; долговые ценные бумаги; ссуды; акционерный капитал и акции инвестиционных фондов; страховые, пенсионные и стандартизированные гарантированные программы; производные финансовые инструменты и опционы на акции для работников; прочую дебиторскую/кредиторскую задолженность. К.ф.а. используется при построении финансового счёта *системы национальных счетов* (СНС), а также *активов и пассивов баланса*.

КЛАССИФИКАЦИЯ ФУНКЦИЙ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ (КФОГУ)

- классификация, используемая для идентификации социально-экономических целей текущих и капитальных расходов органов гос. управления. Осн. рубрики КФОГУ: гос. службы общего назначения; оборона; общественный порядок и безопасность; экономические вопросы; охрана окружающей среды; жилищные и коммунальные услуги; здравоохранение; отдых, культура и религия; социальная защита.

КЛАССИФИКАЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ

применяется в *системе национальных счетов* (СНС) для сведения различных операций между *институциональными единицами* в три группы: операции с товарами и услугами; операции с доходами; операции с финансовыми инструментами (с финансовыми активами и обязательствами). Применение этой классификации позволяет отграничить в счетах различные по характеру экономические операции, что является важным требованием анализа экономических процессов.

КОНЕЧНАЯ ПРОДУКЦИЯ

- продукция, приобретённая *институциональными единицами* не для целей дальнейшей переработки, а для *конечного потребления*, накопления и экспорта. Понятие К.п. используется в СНС для исчисления показателя ВВП, поскольку он определён как совокупность конечной продукции.

КОНСОЛИДАЦИЯ

(позднелат. consolidation, от consolido - укрепляю) - особая процедура обработки данных; представляет собой исключение

некоторых видов экономических операций, происходящих между институциональными единицами, принадлежащими одному и тому же *институциональному сектору*. К. особенно применима в отношении операций сектора гос. управления. В отношении некоторых экономических операций К. не применяется, напр., это относится к показателям *выпуска* и *промежуточного потребления*.

КОНЦЕПЦИИ СНС

- наиболее важные основополагающие концепции *системы национальных счетов* (СНС): *границ экономической деятельности и концепция дохода по Д. Хиксу*. Среди других концепций и постулатов СНС: первичного и вторичного распределения доходов; конечного потребления и промежуточного потребления; сбережения как осн. источника финансирования инвестиций; потока и запаса; резидентства и остального мира; концепция, предполагающая проведение различия между экономическими операциями с товарами и услугами, с доходами и финансовыми инструментами.

КОНЦЕПЦИЯ ДОХОДА ПО Д. ХИКСУ

- определяет доходы как денежные ресурсы, которые их собственник может истратить на приобретение потребительских товаров и услуг, не делая при этом себя беднее, не сокращая начальный капитал. Не является доходом по Д. Хиксу выручка от продажи имущества, финансовых или нефинансовых активов, поскольку в результате такой операции происходит лишь смена формы активов, а любые расходы из этой выручки сокращают начальный капитал. Также не является доходом по Д. Хиксу прирост стоимости товаров в результате инфляции за время нахождения их в запасах. Этот прирост стоимости активов называется

холдинговой прибылью/убытком. Этот показатель исключается из ВВП и из всех показателей доходов, предусмотренных в *системе национальных счетов* (СНС): *валовой национальный доход*, *валовой национальный располагаемый доход* и др.

КОРПОРАЦИЯ

(от позднелат. Corporatio - объединение) - юридическое лицо, созданное с целью произ-ва товаров и услуг для продажи их на рынке, которое может быть источником дохода или финансовых выгод для его собственника. К. принадлежит группе держателей акций, которые имеют право назначать директоров, ответственных за управление К. Согласно определениям, принятым в *системе национальных счетов* (СНС), К. - рыночный производитель и не может нести расходов на *конечное потребление*. В силу своего рыночного статуса, К. относятся либо к *институциональному сектору* нефинансовых пр-тий, либо к *институциональному сектору* финансовых пр-тий.

М

МАТЕРИАЛЬНЫЕ ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА

- включают запасы товаров, приобретённых у других производителей для целей переработки и другого использования в произ-ве (сырьё и материалы, топливо, запасные части) или для дальнейшей перепродажи без какой-либо переработки. В это понятие включается также готовая, но не реализованная продукция, незавершённое произ-во.

Гос. материальные резервы (запасы стратегических материалов, зерна и других товаров, имеющих особо важное гос. значение) относятся также к соответствующим видам запасов материальных оборотных средств в зависимости от их состава.

Запасы материальных оборотных средств не включают стоимость запасов полезных ископаемых и других природных ресурсов, относимых к материальным произведенным активам.

Понятие М.о.с. используется в *системе национальных счетов* (СНС) в *операций с капиталом счёте* при расчёте показателя изменения запасов М.о.с., а также в *активов и пассивов балансе*.

Стоимость запасов М.о.с. на начало и конец года в балансе активов и пассивов, оценивается по текущей рыночной стоимости, в ценах, преобладавших на даты, к которым относятся соответствующие данные. В соответствии с порядком российского бухгалтерского учёта, М.о.с. учитываются по фактической себестоимости, т.е., - для приобретённых за плату- по сумме затрат на приобретение;- при собственном изготовлении- по затратам на произ-во;- при безвозмездном получении- по рыночной стоимости на дату принятия на учёт.

Н

НАЦИОНАЛЬНОЕ БОГАТСТВО

- совокупная стоимость всех экономических активов (нефинансовых и финансовых) в рыночных ценах, находящихся на ту или иную дату в собственности резидентов данной страны, за вычетом их финансовых обязательств как резидентам, так и нерезидентам; или - совокупная стоимость нефинансовых экономических активов в рыночных ценах, находящихся на ту или иную дату в собственности резидентов данной страны, плюс сальдо их финансовых требований к нерезидентам. Обобщающий показатель в балансе активов и пассивов.

При исчислении величины Н.б. возникают проблемы, связанные с оценкой активов, особенно - произведённых, поскольку рыночные цены на них могут отсутствовать. Данное обстоятельство является причиной того, что рос.

статистикой осуществляется стоимостной учёт лишь отдельных видов нефинансовых экономических активов: осн. фондов, материальных оборотных средств, потребительских товаров длительного пользования, находящихся в собственности домашних хоз-в, данные о которых приводятся в качестве стоимости элементов Н.б.

НЕКОММЕРЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ, ОБСЛУЖИВАЮЩИЕ ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА (НКООДХ)

- охватывают некоммерческие орг-ции, которые предоставляют товары и услуги членам этих орг-ций или другим *домашним хоз-вам* бесплатно или по экономически незначимым ценам. Они включают профсоюзные и политические орг-ции, религиозные орг-ции и общества, культурные и спортивные клубы, благотворительные общества. НКООДХ финансируют свои издержки гл. обр. за счёт взносов членов этих орг-ций, а также за счёт пожертвований, грантов и доходов от собственности. В *системе национальных счетов* (СНС) *институциональные единицы*, являющиеся НКООДХ, группируются в составе отдельного сектора НКООДХ (доля сектора в создании ВВП в странах СНГ незначительна, менее 1%; данные за 2007).

НЕКОРПОРИРОВАННЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

- экономическая единица- производитель товаров и услуг, которая не имеет акционерную форму собственности, не является юридическим лицом, независимым от её собственника (домашнего хоз-ва, органа гос. управления или нерезидента). Активы Н.п. принадлежат не пр-тию, а его собственнику; Н.п. как таковое не может вступать в экономические операции с другими институциональными единицами,

не может заключать контракты или принимать обязательства от своего имени. Собственники Н.п. несут персональную ответственность по долгам или обязательствам, возникшим в результате производственной деятельности Н.п. Особая разновидность Н.п. - *квази-корпорации*.

НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ

- охватывают произведённые Н.а.: оригиналы литературных и художественных произведений, программное обеспечение для компьютеров, разведка полезных ископаемых и непроизведённые Н.а.: патенты, лицензии, гудвиллы и др. Эта категория использовалась в *системе национальных счетов* 1993 (СНС - 1993), но не сохранена в СНС - 2008.

НЕПРОИЗВЕДЁННЫЕ АКТИВЫ

- *нефинансовые активы*, которые не являются результатом произ-ва, включают землю и аналогичные природные ресурсы, а также диапазоны радиочастот, контракты, договоры аренды и лицензии, гудвиллы. Н.а. учитываются в составе *накопления* в счетах накопления *системы национальных счетов* (СНС), а также при построении активов и пассивов балансов СНС.

НЕРЫНОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

- товары и услуги (индивидуальные и коллективные), произведённые органами гос. управления и *некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хоз-ва*, и предоставленные другим *институциональным единицам* или обществу в целом бесплатно или по экономически не значимым ценам. В эту категорию включается также произ-во домашними хоз-вами продукции для собственного потребления. Понятие Н.п. используется в *системе национальных*

счетов (СНС) для определения показателя выпуска товаров и услуг.

НЕФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ

- один из двух видов активов, согласно применяемой в *системе национальных счетов* (СНС) классификации активов первого уровня. Другой вид активов-*финансовые активы*. Большинство Н.а. выполняют две функции. Во-первых, они могут быть использованы в экономических операциях, таких как произ-во или потребление, во-вторых, их можно рассматривать как носители стоимости. Этим они отличаются от финансовых активов, которые являются, в основном, только носителями стоимости, хотя иногда они могут выполнять также и другие функции.

Н.а. подразделяются на *произведённые активы* и *непроизведённые активы*.

Стоимость запасов Н.а. на нач. и на кон. периода отражается в *табл. активов и пассивов*. Выпуск Н.а. отражается в *счёте производства*. Формирование запасов Н.а. отражается в *счете операций с капиталом*.

О

ОБЩАЯ ФАКТОРНАЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ (ОФП)

- показатель, исчисляемый как разность между *валовой добавленной стоимостью* (ВДС) и затратами факторов произ-ва-услуг труда и услуг капитала. Индекс физического объёма ОФП- разность между индексом физического объёма ВДС вида экономической деятельности и индексами физического объёма услуг труда и услуг капитала, умноженными на коэффициенты, представляющие доли оплаты труда и прибыли в добавленной стоимости соответственно. Т.обр., ОФП отражает влияние т.н. "невоплощённого" технического прогресса и улучшения организации произ-ва.

ОБЩАЯ СТРУКТУРА СНС

Осн. идея национальных счетов заключается в том, чтобы статистически отразить насколько и за счёт каких факторов меняется стоимость активов, принадлежащих резидентным институциональным единицам, в течение референтного периода. Это достигается путём построения табл. активов и пассивов на нач. периода, и последовательных *счетов потоков*, отражающих произ-во добавленной стоимости, её превращение в доходы, а затем в расходы на конечное потребление и накопление. Изменение стоимости активов за счёт изменения цен отражаются в *счёте переоценки*, а изменения, связанные с неэкономическими факторами, такими как стихийные бедствия и т.д., отражаются в *других изменений в объёме активов счёте*. Для отражения стоимости активов и пассивов с учётом всех описанных выше факторов строится табл. активов и пассивов на кон. референтного периода. Таблицы активов и пассивов на начало и на конец референтного периода в совокупности составляют *баланс активов и пассивов*.

Помимо того, что *система национальных счетов* (СНС) отражает изменение общей стоимости активов и пассивов в экономике, в ней отражается также распределение и перераспределение активов между различными типами статистических единиц.

В СНС используется два типа базовых статистических единиц - *институциональные единицы*, которые объединяются в секторы по критерию однородности экономического поведения и *заведения*, которые объединяются в виды экономической деятельности по критерию однородности с точки зрения технологии произ-ва и места расположения. Соответственно, табл. активов и пассивов, а также счета потоков строятся в разрезе институциональных секторов, чтобы отразить трансакции между ними. Счёт производства и счёт распределения

первичных доходов строятся также в разрезе отраслей (видов деятельности). Для более полного отражения макроэкономических процессов в разрезе отраслей строятся модели «затраты-выпуск», которые также входят в состав СНС. Наконец, совр. СНС нередко включает в себя региональные счета, отражающие пространственные трансакции.

Изменение макроэкономических параметров изучается не только в рамках одного периода времени, но также и в динамике. Для этого строятся временные ряды всех осн. показателей национальных счетов. Для обеспечения сопоставимости и устранения влияния изменений цен, эти показатели оцениваются в сопоставимых ценах. В целях оперативного анализа, помимо годовых счетов, строятся также квартальные национальные счета, более агрегированные и менее точные, чем годовые счета, но которые могут затем уточняться по мере построения годовых счетов.

Помимо перечисленных выше осн. компонентов СНС, система может включать в себя также т.н. *спутниковые счета*, которые строятся для более углублённого анализа отдельных аспектов развития экономики (напр., для изучения взаимного влияния экономического роста и охраны окружающей среды).

Система допускает различные формы представления показателей. Напр., счета могут показываться по-отдельности или в виде интегрированных табл. либо матриц. Это не меняет общей схемы СНС.

Степень реализации СНС отличается от страны к стране. Очень немногие статистические службы регулярно строят все элементы СНС. К сожалению, пока СНС полностью не была реализована и в РФ.

ОБЯЗАТЕЛЬСТВО

- финансовое требование, в соответствии с которым одна *институциональная единица* (дебитор) должна произвести платёж другой институциональной единице (кредитору) при определённых условиях и обстоятельствах, зафиксированных в договоре между ними. Возникновение О. у одних институциональных единиц происходит в связи с приобретением *финансовых активов* другими институциональными единицами. Напр., прирост денежной наличности у всех институциональных единиц является приростом О. центральных банков, которые эмитируют денежную наличность. Предоставление ссуды банками пр-тиям означает приобретение финансовых активов банками и принятие О. пр-тиями. Не рассматриваются в качестве О. *монетарное золото* и специальные права заимствования, поэтому прирост этих финансовых активов не влечёт за собой возникновения чьих-либо О.

Изменение О. единиц (секторов) находит отражение в финансовом счете *системы национальных счетов* (СНС).

ОДНОСТОРОННЯЯ ОПЕРАЦИЯ

- операция, в которой участвует только одна *институциональная единица*. Такие операции иногда называют внутренними. Они относятся к некоторым действиям, происходящим в рамках одной институциональной единицы. Эти действия могут происходить, когда институциональная единица выступает в разных ипостасях, напр., как производитель и потребитель собственной продукции. Напр., пр-тие производит осн. фонды для собственного использования. Если пр-тие состоит из нескольких заведений, и они обмениваются своей продукцией, то такие операции также рассматриваются как односторонние.

ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ

- произведённые активы, которые используются постоянно или неоднократно в произ-ве товаров и услуг в течение года и больше. К О.к. относятся: здания, сооружения, машины и оборудование, транспортные средства, культивируемые биологические ресурсы, оригиналы литературных и художественных произведений, программное обеспечение для компьютеров, базы данных, разведка недр и оценка запасов полезных ископаемых, капитализированные расходы на н.-и. цели, капитализированные расходы на приобретение военной техники и военного оборудования. Понятие О.к. используется в *системе национальных счетов* (СНС) при построении счетов накопления, межотраслевого баланса, а также баланса активов и пассивов.

Состав О.к. в СНС в целом соответствует составу осн. фондов, предусмотренному действующим *Общероссийским классификатором осн. фондов* (ОКОФ).

Вместе с тем, в СНС активы учитываются в составе осн. фондов с момента перехода их в собственность владельца, который предполагает использовать их в процессе произ-ва в качестве осн. фондов, т.е. неоднократно или постоянно (при этом степень их готовности к участию в этом процессе не имеет значения), в составе компонентов осн. фондов, являющихся результатом длительного цикла произ-ва, учитывается стоимость незавершенных объектов, если они перешли в таком состоянии от производителя в собственность пользователя, или при их поэтапной оплате, или если произ-во таких объектов осуществляется самим пользователем. Это касается незавершённого стр-ва зданий и сооружений, скота-молодняка, многолетних насаждений, не достигших плодоносящего возраста, незавершённого произ-ва оборудования при длительном цикле произ-ва (судов, самолетов), неустановленного оборудования.

В этом состоит отличие от существующего рос. учёта, в котором к фондам относятся законченные объекты, сданные в эксплуатацию, взрослый продуктивный и рабочий скот, плодоносящие многолетние насаждения, а незавершенные объекты учитываются как незавершённое произ-во в составе запасов материальных оборотных средств.

ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОЙ СИСТЕМЫ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ

Рос. система национальных счетов (СНС) в принципе базируется на основополагающих концепциях, определениях и классификациях СНС-1993. Вместе с тем, рос. национальные счета на практике имеют некоторые особенности, которые обусловлены, в осн., незавершённостью развития рыночных механизмов в рос. экономике, а также особенностями имеющейся информационной базы. Особым образом исчисляются показатель условно исчисленной стоимости услуг по проживанию в собственном жилище, поскольку рыночные цены на аренду жилья в РФ в значительной степени субсидируются государством и пока не являются полностью рыночными. Некоторые счета СНС - 1993, такие как финансовый счёт, счёт других изменений в активах, баланс активов и пассивов, пока не составляются в связи с проблемами в получении исходной информации. Важная О.р.с.н.с. заключается в том, что некоторые показатели рос. счетов исчисляются в региональном разрезе, что не предусмотрено стандартной структурой СНС –1993.

Национальные счета большинства стран в той или иной степени содержат некоторые особенности. О.р.с.н.с. не оказывают заметного влияния на размер макроэкономических показателей, таких как

ВВП, и не служат значительной помехой для их междунар. сопоставимости.

ОСТАЛЬНОГО МИРА ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ СЕКТОР

- охватывает все институциональные единицы, не являющиеся резидентами данной страны, которые осуществляют экономические операции с резидентами данной страны. Счета системы национальных счетов (СНС) для отражения операций остального мира с резидентами данной страны рассматривают эти операции с точки зрения остального мира. Другими словами, экспорт товаров остальным миром из данной страны рассматривается как его расходы, тогда как импорт товаров остального мира в данную страну рассматривается как его доходы. В то же время в платёжном балансе данной страны экспорт в остальной мир рассматривается как доход данной страны, а импорт данной страны из остального мира рассматривается как её расход.

П

ПЕРВИЧНЫЕ ДОХОДЫ

- доходы, поступающие институциональным единицам в качестве вознаграждения за их непосредственное участие в произ-ве товаров и услуг или за предоставление другим институциональным единицам находящихся в их собственности финансовых активов, земли и других природных ресурсов, которые могут быть использованы в произ-ве. Понятие П.д. используется в системе национальных счетов (СНС) в основном при построении показателей счёта распределения П.д., элементы П.д. отражаются также в счёте образования доходов, и в межотраслевом балансе (табл. затраты-выпуск).

См. также *Классификация первичных доходов.*

ПРИНЦИП ДВОЙНОЙ ЗАПИСИ В СНС

Принцип двойной оценки операций аналогичен принципу бухгалтерского учёта. Отражение каждой операции происходит в счетах дважды: один раз - как изменение ресурса (или изменение обязательства) и другой - как использование на те или иные цели (или как изменение в активах). Напр., заработная плата наёмных работников должна быть отражена в счетах работодателей, которыми могут быть, напр., нефинансовые корпорации, ресурсы которых уменьшаются, и одновременно- в счетах сектора домашних хоз-в, ресурсы которых возрастают на ту же сумму.

ПРИНЦИПЫ ОЦЕНКИ В СНС

- оценка экономической операции в рыночных ценах, существующих на момент совершения операции, или оценку актива в рыночных ценах, существующих на момент, на который производится составление баланса активов и пассивов. При исчислении отдельных показателей рекомендуется использовать: а) цены конечного потребителя, включающие все налоги на продукты (за вычетом субсидий на продукты), а также торгово-транспортную наценку, б) цены производителя, отличающиеся от цен конечного потребителя на величину налога на добавленную стоимость (НДС) и торгово-транспортную наценку, и в) осн. цены, исключающие из цен производителя налоги на продукты (кроме НДС), но включающие субсидии на продукты. Наконец, в *системе национальных счетов* (СНС) различают факторную стоимость, которая в отличие от осн. цены исключает все налоги на продукты и другие налоги на произ-во, но включает все субсидии на продукты и другие субсидии на произ-во. Нерыночные операции оцениваются в рыночных ценах на аналогичные товары и услуги, или по сумме текущих затрат на произ-во.

ПРОИЗВЕДЁННЫЕ АКТИВЫ

- *нефинансовые активы*, являющиеся результатом процесса произ-ва, границы которого определены в *системе национальных счетов* (СНС); П.а. подразделяются на осн. фонды, материальные оборотные средства и ценности. В СНС - 2008 к осн. фондам отнесены новые ст., не предусмотренные в СНС - 1993: капитализированные расходы на н.-и. цели и расходы на системы вооружения (товары военного назначения, предназначенные для длительного использования (танки, самолеты, ракетные установки и др.). Понятие П.а. используется в СНС при построении счетов накопления, а также баланса активов и пассивов.

Р

РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНАЯ ОПЕРАЦИЯ

- операция по первичному и вторичному распределению доходов. В результате первичного распределения все институциональные единицы получают *первичные доходы* либо *вторичные доходы* - *трансферты*, имеющие перераспределительный характер. Результат распределения первичных доходов - показатель сальдо первичных доходов, исчисляемый для каждого *институционального сектора*. Результат вторичного распределения доходов - показатель располагаемого дохода, исчисляемый для каждого институционального сектора. Показатель располагаемого дохода аккумулирует результаты первичного и вторичного распределения доходов.

РЕАЛЬНЫЙ ДОХОД

- номинальный доход институциональной единицы или группы институциональных единиц, скорректированный на изменение соответствующих цен. Наиболее распространенный показатель Р.д. - показатель реального располагаемого дохода *домашних хоз-в*, - номинальный

располагаемый доход, скорректированный на индекс потребительских цен.

РЕГИСТРАЦИИ ОПЕРАЦИЙ МЕТОДЫ

- метод начислений и кассовый метод; в *системе национальных счетов* (СНС) регистрация экономических операций осуществляется на основе метода начислений, т.е. регистрация осуществляется на момент создания экономической стоимости, её трансформации, обмена или погашения. Это означает, что многие потоки (выручка от реализации товаров и услуг, оплата труда, приобретение товаров и активов и др.) регистрируются на момент перехода прав собственности. Альтернатива регистрации операций на основе начислений – кассовый метод, в соответствии с которым регистрация операций в счетах осуществляется на момент фактического поступления денежных средств. Этот метод регистрации не применяется в СНС.

РЕЗИДЕНТСТВА КОНЦЕПЦИЯ

используется для отграничения экономики данной страны от экономики остального мира. В её основе лежит определение резидента, в качестве которого может быть как юридическое, так и физическое лицо. Все операции, регистрируемые в счетах *системы национальных счетов* (СНС), совершаются *резидентами* данной страны, а для операций резидентов с остальным миром предусмотрен набор счетов для сектора "Остальной мир".

РЕЗИДЕНТ

(от лат. *Residens* - сидящий, остающийся на месте) - *институциональная единица* (юридическое или физическое лицо), имеющая центр экономического интереса на экономической терр. данной страны в течение относительно длительного периода

(год и больше), т.е. владеющая недвижимым имуществом, осуществляющая или намеревающаяся осуществлять свою деятельность на экономической терр. данной страны. Физические лица - Р. данной страны должны большую часть своих расходов на потребление осуществлять на экономической терр. данной страны и иметь осн. жилище (по времени проживания в нем) в данной стране. Р. данной страны - дипломаты, находящиеся на службе в других странах, независимо от срока пребывания за границей, персонал военных баз, находящихся в других странах, независимо от срока пребывания, студенты, обучающиеся в других странах, если они не утратили связи со своей страной.

РЫНОЧНОЕ ЗАВЕДЕНИЕ НЕРЫНОЧНОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

- подразделение (*заведение*) нерыночного производителя, реализующее свою продукцию по рыночным экономически значимым ценам. В качестве Р.з.н.п. может, напр., выступать подразделение бюджетного вуза, взимающее плату за обучение. Распределение заведений на рыночные и нерыночные используется в *системе национальных счетов* (СНС) для применения соответствующего метода оценки выпуска этих заведений.

РЫНОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

- произ-во продукции для реализации по экономически значимым ценам. Рыночный выпуск, являющийся результатом рыночного произ-ва, также включает товары, обмененные по бартеру, товары, использованные в качестве оплаты труда в натуральной форме, изменение запасов готовой продукции и незавершенного произ-ва продукции, предназначенных для продажи по экономически значимым ценам. Понятие Р.п. используется для

определения принадлежности институциональных единиц к тому или иному сектору.

РЫНОЧНЫЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ

- производитель, реализующий свой выпуск или большую его часть по экономически значимым ценам. На практике к рыночным производителям относятся корпорации и квази-корпорации, а также некорпорированные пр-тия домашних хоз-в, реализующие большую часть своей продукции по экономически значимым ценам. Понятие Р.п. используется для определения принадлежности институциональных единиц к тому или иному сектору.

С

СЕКТОР ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

- включает институциональные единицы, которые в дополнение к выполнению ими политических функций и функции регулирования экономики производят нерыночные услуги и товары для индивидуального или коллективного потребления и перераспределяют доход и богатство, реализуя цели социальной политики. К услугам индивидуального характера относятся услуги в области образования, здравоохранения, социального обеспечения, жилищно-коммунальные услуги, услуги в области отдыха, культуры и религии. К коллективным услугам относятся гос. службы общего назначения, услуги в области обороны, обеспечения общественного порядка и безопасности, экономические услуги, услуги по охране окружающей среды. Стоимость индивидуальных услуг, производимых органами гос. управления, рассматривается как социальный трансферт, передаваемый домашним хоз-вам. Он формирует важный элемент фактического конечного потребления домашних хоз-в - одного из

наиболее важных показателей уровня жизни. Коллективные услуги отражаются как фактическое конечное потребление сектора гос. управления.

СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ (СНС)

- система взаимосвязанных макроэкономических счетов, балансов и табл., основанная на концепциях, согласованных на междунар. уровне, определениях, классификациях и методах регистрации экономических операций и активов.

Различают междунар. стандарты по составлению СНС, разрабатываемые междунар. орг-циями, и системы счетов, используемые на практике в национальной статистике стран; последние хотя и в основном опираются на положения междунар. стандартов, тем не менее могут иметь некоторую специфику, связанную с особенностями в организации экономики и статистики, возможностями в получении исходной информации, первоочередными потребностями органов гос. управления в макроэкономической информации.

СНС применяется практически во всех странах мира для получения обобщающей характеристики наиболее важных результатов развития экономики на макроуровне: размеров произведённого продукта, темпов экономического роста, отраслевой и институциональной структуры экономики, структуры использования произведённого продукта на потребление и накопление, процессов распределения и перераспределения доходов, источников финансирования инвестиций, кредитования и заимствования, активов и пассивов и др. Осн. счета СНС разрабатываются не только для экономики в целом, но и для отраслей и институциональных секторов экономики. Согласованность в рамках СНС основополагающих концепций, определений и классификаций позволяет

проследить взаимосвязь и взаимозависимость между экономическими процессами, различными аспектами экономического развития и наиболее важными макроэкономическими переменными. Это создаёт возможность установления влияния решений органов гос. управления по отдельным вопросам экономической политики (напр., в области налогообложения, курсовой политики или стимулирования иностранных инвестиций и т.д.) на темпы экономического роста, инвестиции, уровень жизни и т.д.

Данные СНС используются органами гос. управления для разработки экономической политики, для принятия решений по разработке программ социально-экономического развития и, в частности, разработке гос. бюджета. Показатели СНС во всё большей мере используются представителями бизнеса и деловых кругов для оценки экономической конъюнктуры и экономического цикла, что необходимо им для принятия конкретных хоз. и финансовых решений. Показатели СНС представляют интерес для н.-и. орг-ций, занимающихся изучением тенденций и закономерностей в развитии экономики, разработкой различных моделей и методов прогнозирования. Важный потребитель данных СНС - междунар. орг-ции, которые используют их для анализа тенденций в развитии региональной и мировой экономики и решения ряда практических задач, связанных с их функционированием. Показатели СНС - основа для проведения Программы междунар. сопоставлений ВВП. Обязательность составления национальных счетов и публикации их результатов зафиксирована в ряде междунар. соглашений в частности в программах Общего и Специального стандартов распространения данных МВФ. СНС обеспечивает особый универсальный язык, на котором во всём мире общаются экономисты, статистики, политики и гос. деятели, дипломаты, учёные и представители средств информации.

Основы национального счетоводства преподаются во многих экономических вузах, т.к. это позволяет повысить общую экономическую культуру студентов, помогает им усвоить связь между важнейшими макроэкономическими переменными и различными аспектами экономического процесса.

СНС - центральный раздел экономической статистики, разрабатываемый национальными статистическими органами стран не только потому, что он содержит наиболее важные показатели экономического развития, но и потому, что СНС служит эффективным инструментом координации всей экономической статистики. Определения и классификации, используемые в различных разделах экономической статистики, должны быть согласованы, или гармонизированы, с определениями и классификациями, принятыми в СНС. Гармонизация СНС с такими разделами экономической статистики, как платёжный баланс, междунар. инвестиционная позиция, статистика гос. финансов, статистика цен, особенно важна для обеспечения целостности и согласованности всей системы показателей экономической статистики. Показатели этих систем экономической статистики прямо используются для составления отдельных счетов СНС и исчисления её отдельных показателей. Напр., такие показатели платёжного баланса, как сальдо внешней торг., сальдо первичных доходов, полученных из-за рубежа, сальдо текущих трансфертов, полученных из-за рубежа, используются в СНС для исчисления ключевых показателей.

СНС возникла в 1930-е гг. в наиболее развитых в экономическом отношении странах (США, Великобритания, Нидерланды, Франция, Швеция, Норвегия) в ответ на потребность органов гос. управления в информации макроэкономического характера, необходимой для принятия решений по

вопросам регулирования рыночной экономики. Потребность в такой информации была осознана особенно ясно после Великой экономической депрессии 1929 - 33 и обоснована в работе Дж.М. Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег». В этой работе Кейнс показал возможность использования ключевых макроэкономических переменных и взаимосвязей между ними для принятия решений по регулированию рыночной экономики. Первоначально СНС возникла на базе статистики национального дохода путём интеграции в единую взаимосогласованную систему показателей оценок национального дохода и продукта, выполняемых различными методами (производственным, распределительным и методом конечного использования) и нередко различными ведомствами. Такой подход к разработке СНС был использован, в частности, в США, и С. Кузнец, возглавлявший эту работу, получил за неё Нобелевскую премию.

После Второй мировой войны 1939–45 большой вклад в развитие СНС внесли междунар. орг-ции. В частности, в рамках ООН уже в 1953 был опубликован первый междунар. стандарт по составлению ряда счетов СНС. В результате дальнейшей работы по совершенствованию междунар. стандартов в этой области, проводимой в ООН, были разработаны более подробные рекомендации в области национального счетоводства - СНС - 1968 и СНС - 1993, в которых были значительно расширены сферы экономического анализа из-за включения в общую структуру ряда дополнительных разделов и показателей.

В нач. 2008 Статистическая комиссия ООН одобрила *систему национальных счетов 2008*, которая, хотя и сохраняет наиболее важные концепции и определения СНС - 1993, тем не менее, содержит ряд инноваций в решении отдельных вопросов методологии, напр., в трактовке расходов на научные исследования, расходов на товары длительного пользования военного

назначения, в методологии исчисления продукции страховых компаний и центральных банков и др.

В упомянутых междунар. стандартах развитие СНС шло по линии интеграции в общую систему показателей ряда важных разделов экономической статистики, которые ранее разрабатывались относительно независимо от получения оценок национального продукта и дохода. Благодаря этому процессу в структуру СНС, осн. блоком в которой были и остаются показатели ВВП, национального дохода и их компонентов, были подключены такие блоки, как межотраслевой баланс, статистика национального богатства, статистика гос. бюджета, статистика финансовых операций, статистика внешнеэкономических связей и платёжного баланса. Подключение упомянутых разделов макроэкономической статистики в общую структуру СНС, получившее назв. "интеграции" в специальной лит., означало гармонизацию наиболее важных определений и классификаций СНС и смежных систем макроэкономической статистики. Напр., в случае с интеграцией в СНС межотраслевого баланса, который первоначально разрабатывался независимо от разработки СНС, его осн. показатели и методы их исчисления были чётко координированы с осн. счетами СНС. Благодаря этому показатели ВВП и его компонентов стали идентичны в межотраслевом балансе и в счетах СНС.

В процессе совершенствования междунар. стандартов по СНС в них получила развитие идея изучения макроэкономических процессов не только для экономики в целом, но и для отдельных институциональных секторов экономики, к которым в соответствии с функциями, выполняемыми отдельными хозяйствующими субъектами (пр-тиями, орг-циями, банками, домашними хоз-вами и др.), должны быть отнесены все участники экономического процесса.

Разработка счетов для институциональных секторов экономики, принципы которой были сформулированы в СНС - 1968 позволяет не только анализировать состояние и динамику экономики отдельных секторов, но и изучать сложные взаимосвязи между ними в экономическом процессе, напр., взаимосвязи, складывающиеся в процессе распределения и перераспределения доходов, заимствования и кредитования с помощью операций по приобретению финансовых активов и принятию финансовых обязательств. Обособление в структуре СНС сектора "Остальной мир" позволяет анализировать взаимосвязи отечественной экономики с экономикой остальных стран мира по наиболее важным видам экономических операций.

Разработка междунар. стандартов по национальным счетам преследует несколько целей: оказание содействия заинтересованным странам, прежде всего, развивающимся, в организации и совершенствовании национального счетоводства на основе научных принципов, а также сбор от стран сравнимых в междунар. плане наиболее важных макроэкономических показателей, необходимых им для анализа тенденций в развитии региональной и мировой экономики, разработки краткосрочных и среднесрочных прогнозов экономического развития.

В СССР СНС не применялась. Её функции выполняла т.н. система баланса нар. хоз-ва, методологически основанная на постулатах теории воспроизводства К. Маркса и приспособленная к потребностям плановой экономики. СНС в России и других странах СНГ внедряется с нач. 1990-х гг. Первые официальные расчёты ВВП России были осуществлены в 1991 за 1989 и 1990. К нач. 2000-х гг. Федеральная служба гос. статистики освоила регулярные расчёты всех осн. ежегодных консолидированных и секторальных счетов (за исключением финансового счёта, баланса активов и

пассивов, счёта переоценки и счёта других изменений в стоимости активов и пассивов), а также квартальных счетов и важнейших региональных счетов. Регулярно строится межотраслевой баланс (табл. «затраты–выпуск»).

Совр. СНС - уникальная всеохватывающая система, в которой в обобщённом виде представлены: все хозяйствующие субъекты (именуемые институциональными единицами), сгруппированные в пять институциональных секторов экономики; все виды экономических операций: с товарами и услугами, с доходами и финансовыми инструментами, сгруппированные в относительно ограниченное число рубрик; все виды активов и обязательств, которыми располагают все хозяйствующие субъекты, сгруппированные в ограниченное число категорий; все изменения в активах и обязательствах как в результате нормального экономического процесса, так и в результате событий экстраординарного характера (стихийные бедствия, войны и др.).

Т.о., СНС - система особого упорядочения данных обо всех экономических операциях, совершаемых всеми институциональными единицами, и обо всех активах и обязательствах. Такое упорядочение опирается на ряд основополагающих концепций политэкономического характера, среди которых наиболее важные: концепция экономического произ-ва, определяющая виды деятельности, в которых создаётся продукт и стоимость; концепция дохода в определении Д. Хикса.

Такое упорядочение разнообразной информации о различных операциях, активах и обязательствах позволяет получить компактную и хорошо обозримую систему показателей, анализ которой выявляет осн. тенденции в развитии экономики.

В процессе совершенствования междунар. стандартов в области национального счетоводства в последние годы были уточнены принципы оценки ВВП и его компонентов в постоянных ценах для исчисления темпов экономического роста и индексов физического объёма отдельных элементов СНС. Сформулированы рекомендации в отношении ключевых вопросов методологии расчётов, касающихся применения различных индексных формул, выбора базисного года, цепных индексов, отражения в индексах цен, используемых для дефлятирования показателей, влияния изменений в качестве товаров и услуг.

В структуре междунар. стандартов по СНС и, в частности, в СНС - 1993, предусмотрен особый раздел, посвящённый т.н. *спутниковым счетам*, назначение которых состоит в более подробном, а в ряде случаев альтернативном описании отдельных экономических процессов, напр., в области распределения доходов между отдельными социальными группами нас.

Наиболее важные показатели СНС, используемые для макроэкономического анализа: *валовой внутренний продукт* (ВВП); *валовой национальный доход* (ВНД); *валовой национальный располагаемый доход* (ВНРД); расходы на конечное потребление (домашних хоз-в, органов гос. управления, некоммерческих орг-ций, обслуживающих домашние хоз-ва); фактическое конечное потребление домашних хоз-в; фактическое конечное потребление органов гос. управления; валовое накопление; валовое накопление осн. капитала; прирост материальных оборотных средств; чистое приобретение ценностей; национальное сбережение; чистое кредитование/ чистое заимствование; сальдо экспорта и импорта; национальное богатство.

В развитие основополагающих концепций и определений СНС внесли большой вклад

многие учёные и специалисты, работавшие в гос. экономических ведомствах. Среди них амер. экономисты М. Джильберт, Э. Денисон, Р. Раглс и В. Кендрик, британские учёные К. Кларк, Р. Стоун (Нобелевская премия по экономике 1984 за вклад в развитие систем национального счетоводства). В. Леонтьев (США) разработал метод табл. "затраты - выпуск", которые сегодня являются неотъемлемым элементом СНС. Большое влияние на формирование структуры СНС и её концепций оказали работы учёных и специалистов скандинавских стран, подготовленные ими в 1930 - 40: И. Олсона (Швеция), О. Аукруста (Норвегия), Я. Тинбергена и Дж. Дерксена (Нидерланды). В разработку СНС - 1993 большой вклад внёс П. Хилл (Великобритания).

См. также раздел 8 «Выдающиеся отечественные и зарубежные учёные в области статистики».

СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ 2008 ГОДА

(СНС - 2008)- очередной междунар. стандарт в области национального счетоводства, призванный придать импульс развитию национальной статистики в этой области, повышению аналитической ценности её показателей на основе учёта совр. процессов и тенденций в экономике (предыдущие междунар. стандарты ООН по национальным счетам: СНС - 1953, СНС - 1968, СНС- 1993); опубликована Секретариатом ООН в 2009. В соответствии с решением Статистической комиссии ООН, принятым в 2003, СНС - 2008 - обновление СНС - 1993, которое не предполагает радикального пересмотра её основополагающих концепций, определений и классификаций. Вместе с тем Статистической комиссией ООН было признано, что СНС - 2008 должна отражать существенные изменения в организации экономики значительного числа стран мира, произошедшие за последние 15 - 20

лет, возросшую роль информационных и коммуникационных технологий в процессах произ-ва, увеличение значимости нематериальных активов и услуг, инновации в финансовой сфере, углубление процессов глобализации, изменения в социальной сфере СНС.

Эти изменения нашли отражение в уточнении ряда положений методологии СНС - 1993, и это делает СНС- 2008 более адекватным инструментом описания и анализа макроэкономики, что важно для потребителей данных СНС и в первую очередь для органов гос. управления, принимающих на основе данных СНС решения по вопросам формированию экономической политики. Показатели, исчисленные по методологии СНС - 2008, позволят ООН и другим междунар. орг-циям улучшить анализ и прогноз тенденций в развитии региональной и мировой экономики, более точно оценивать различия в уровне экономического развития отдельных стран.

Изменения, внесённые в текст СНС - 1993 в результате работы по её обновлению, затрагивают многие её разделы, но в основном они касаются уточнений в классификациях финансовых и нефинансовых активов, трактовке операций с финансовыми инструментами, операций с остальным миром, а также операций сектора гос. управления. Ряд существенных изменений касается отражения некоторых операций, связанных с произ-вом, *конечным и промежуточным потреблением и накоплением.*

Общая структура СНС - 2008 сохраняет осн. разделы СНС- 1993, однако в неё включен ряд принципиально новых глав. Напр., это относится к главе, посвящённой трактовке услуг капитала, к главе об измерении деятельности корпораций, к главам, описывающим связи СНС с платёжным балансом и системой показателей денежной статистики.

СНС - 2008 сохраняет осн. агрегаты СНС - 1993, такие как *валовой внутренний продукт (ВВП), валовой национальный доход (ВНД), валовой национальный располагаемый доход (ВНРД), национальное богатство* и их определения. Сохраняются и взаимосвязи между этими агрегатами. Так ВНД отличается от ВВП на сальдо первичных доходов, полученных от остального мира, а ВНРД отличается от ВНД на сальдо текущих трансфертов, полученных от остального мира. Вместе с тем изменения в трактовке некоторых экономических операций влияют на эти показатели, их структуру и динамику.

Наиболее значительные изменения в методологии СНС - 1993, влияющие на объём, структуру и динамику ВВП, связаны с новой трактовкой следующих экономических операций: расходов на н.-и. цели, расходов на приобретение военной техники, выпуска центральных банков, финансовых услуг и услуг страхования, в частности. Так расходы на н.-и. цели, которые в СНС - 1993 относились к промежуточному потреблению в СНС - 2008 рекомендовано регистрировать в составе валового накопления осн. капитала. Капитализированные расходы на н.-и. цели рассматриваются как элемент активов в *активов и пассивов балансе*. Т.о. следствие новой трактовки расходов на н.-и. цели - увеличение объёма ВВП, изменение его структуры и динамики, увеличение национального богатства.

Изменение в трактовке расходов на приобретение органами гос. управления военной техники повлекут за собой изменения в структуре использования ВВП, поскольку эти расходы рекомендовано регистрировать в составе накопления осн. капитала, тогда как в СНС - 1993 - они в конечном счёте учитывались в составе расходов на конечное потребление сектора гос. управления. Капитализированные расходы на приобретение военной техники должны быть учтены в балансе активов и пассивов в качестве отдельной ст.

нефинансовых активов, что влечёт за собой изменения в объёме и структуре национального богатства.

Изменения в методологии исчисления выпуска продукции центральных банков требуют подразделения этого выпуска на: рыночные услуги, оказываемые гл. обр. коммерческим банкам, которые отражаются как промежуточное потребление потребителей этих услуг, и нерыночные услуги, связанные с общим регулированием экономики на макро-уровне, которые отражаются в составе конечного потребления органов гос. управления. Для финансирования этого потребления во *вторичного распределения доходов счёте* должен быть показан условный трансферт от центрального банка сектору гос. управления. Результат реализации этого подхода на практике - увеличение ВВП.

Новая методика исчисления выпуска услуг финансового посредничества, исчисляемых косвенным методом (УФПИК), предусматривает распределение этого выпуска между различными категориями потребителей этих услуг (в первую очередь между пр-тиями и домашними хоз-вами), а не отнесение его целиком к промежуточному потреблению условного вида экономической деятельности, как это было предусмотрено в СНС - 1993. Как следствие этого подхода ВВП должен увеличиться на сумму конечного потребления УФПИК домашними хоз-вами. Следует также отметить, что в СНС-2008 уточнены определения неформального сектора. За последние годы важность этой темы возросла, поскольку неформальный сектор обеспечивает во многих странах все возрастающую долю ВВП. Кроме того сформулированы определения гос. сектора, частью которого является сектор гос. управления, пояснены критерии отграничения частного сектора от гос.

В СНС - 2008 уточнены определения налогов с целью проведения более чёткого

различия между налогами и платежами за услуги; сформулированы предложения о методах оценок и отражения несобираемых налогов и налоговых льгот.

Существенно уточнены *классификации нефинансовых и финансовых активов*. Так в классификации нефинансовых активов устранено деление на нематериальные и материальные как утратившее значение в совр. условиях. В составе осн. фондов появился целый ряд новых позиций, таких как «исследования и разработки», «системы вооружений». В составе ст. «машины и оборудование» введена рубрика «оборудование для информационных технологий». В связи с возрастающей ролью продуктов интеллектуальной собственности они выделены в отдельную группу осн. фондов.

В рамках данной ст. невозможно рассмотреть все изменения, внесённые в СНС- 1993 в результате работы по её обновлению; эти изменения систематизированы и пояснены в отдельной главе СНС - 2008.

Применение СНС - 2008 в практике зарубежных стран, и стран СНГ, в частности, потребует значительного времени, что связано гл. обр. с необходимостью решения проблем по обеспечению расчётов источниками первичных данных. Статистической комиссией ООН разработана Стратегия применения СНС - 2008, которая предусматривает на относительно длительный период времени ряд конкретных мер, реализация которых поможет странам постепенно перейти от СНС - 1993 к СНС - 2008. Стратегия предусматривает разработку пособий, проведение семинаров и совещаний, широкий обмен опытом, оказание технической помощи национальным статистическим службам со стороны междунар. орг-ций.

СТРАХОВЫЕ КОРПОРАЦИИ И ПЕНСИОННЫЕ ФОНДЫ

- подсектор *институционального сектора* финансовых корпораций; резидентские корпорации и квази-корпорации, занятые операциями по страхованию, а также автономные пенсионные фонды. Осн. функции корпораций, занятых страхованием- страхование жизни, страхование от несчастных случаев, страхование на случай болезни, страхование на случай пожара или другие виды страхования индивидуальных институциональных единиц или групп единиц.

Т

ТЕКУЩИЕ ОПЕРАЦИИ

- операции, связанные с текущей деятельностью институциональных единиц и отражаемые в текущих счетах *системы национальных счетов* (СНС): счетах производства, образования доходов, распределения и перераспределения доходов, использования доходов на конечное потребление и сбережение. В текущих счетах не отражаются операции с капиталом и финансовые операции, а также другие изменения в активах, учитываемые в счетах накопления.

ТЕРРИТОРИЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ

- находящаяся под управлением правительства страны географическая терр., в пределах которой беспрепятственно перемещаются люди, товары и капиталы, относящиеся к данной экономике. Т.э. страны включает: воздушное пространство, терр. или континентальный шельф, расположенный в междунар. водах, в отношении которого страна пользуется исключительными правами на рыбную ловлю, добычу полезных ископаемых; терр. анклавы в странах остального мира; любые свободные зоны, управляемые в рамках экономического законодательства данной страны.

Понятие Т.э. может относиться не только к стране, но и к междунар. орг-ции, которая состоит из анклава или анклавов, находящихся под юрисдикцией данной орг-ции. Т.э. страны не включает анклавов, используемые иностранными правительствами или междунар. орг-циями.

Т-ОБРАЗНЫЙ СЧЁТ

- используется в *системе национальных счетов* (СНС) для регистрации экономических операций. Как правило, на правой стороне счёта регистрируются ресурсы, а на левой - использование ресурсов. В счетах накопления в правой части счёта регистрируются изменения в активах, а в левой части изменения в *обязательствах* и чистой стоимости капитала. Все счета закрываются с помощью *балансирующей ст.*

ТРАНСАКЦИЯ

- *экономический поток*, представляющий собой взаимодействие между *институциональными единицами* по взаимному согласию или действие в рамках одной институциональной единицы, которое из аналитических соображений целесообразно рассматривать как операцию между двумя квази-единицами, поскольку институциональная единица нередко выступает в двух различных качествах. Примеры Т. - все платежи, передача прав собственности, *трансферты*. Практически, термин «Т.» - синоним термина «экономическая операция».

ТРАНСФЕРТ

(от франц. *transfert*, англ. *transfer*, лат. *Transferre* - переносить, переводить)- *экономическая операция*, в результате которой одна *институциональная единица* передает другой институциональной единице безвозмездно товар, услугу или актив, не получая взамен никакого

стоимостного эквивалента. Т. бывают текущими и капитальными, в денежной и натуральной форме. С помощью Т. органы гос. управления или некоммерческие орг-ции осуществляют перераспределение доходов и богатства (капитала) в соответствии с целями социальной и экономической политики. Пример текущего Т. в денежной форме - пенсии. Текущие Т. в денежной форме отражаются во *вторичного распределения доходов счёте*. Текущие Т. в натуральной форме находят отражение в счёте перераспределения доходов в натуральной форме. Наиболее распространённая форма Т. в натуральной форме - обеспечение нас. нерыночными (бесплатными) услугами образования, здравоохранения, социального обеспечения со стороны государства. Другой пример Т. в натуральной форме - безвозмездная раздача предметов первой необходимости государством или некоммерческими орг-циями нас., пострадавшему в р-оне стихийных бедствий. Т. в виде гуманитарной помощи могут поступать из-за границы, т.е. от сектора "остальной мир". Капитальные Т. отражаются в *операций с капиталом счёте*. К ним относится безвозмездная передача прав собственности на элементы осн. капитала, напр., приватизация жилья.

У

УВЯЗКА СНС И БАЛАНСА НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА

Задача обеспечения сопоставимости ключевых показателей *системы национальных счетов* (СНС) и баланса нар. хоз-ва (БНХ), основополагающие концепции и определения которых весьма различны, потребовала разработки в рамках ООН методологии увязки показателей этих систем. В основе этой методологии, опубликованной Секретариатом ООН в середине 1980-х гг., лежат табл., содержащие описание шагов, необходимых

для перехода от показателей СНС к показателям БНХ и наоборот - от показателей БНХ к показателям СНС. Эта методология использовалась Секретариатом ООН для получения оценок национального продукта стран с централизованно планируемой экономикой по методологии СНС в связи с разработкой шкалы взносов в бюджет ООН. В нач. 1990-х гг., статистические органы РФ и других стран бывшего СССР использовали методы увязки показателей СНС и БНХ для расчёта ВВП и некоторых других показателей СНС на основании первичной информации, используемой для БНХ.

УПУЩЕННАЯ ВЫГОДА

- разница между фактически полученной выгодой и выгодой, которая могла бы быть получена при альтернативном использовании актива или ресурса. Эта концепция не используется в *системе национальных счетов* (СНС) для оценки операций, однако в экономической лит. иногда предлагается её использовать. Напр., для оценки домашних услуг, производимых членами семьи для собственного конечного потребления, можно было бы использовать концепцию У.в., применяя ставки заработной платы, которую член семьи мог бы получать, работая в каком-либо учреждении или на пр-тии.

УСЛОВНАЯ РЕЗИДЕНТСКАЯ ЕДИНИЦА

- используется для отражения в счетах операций нерезидентов по приобретению земли и домов. Приобретения этих активов нерезидентами рассматриваются в *системе национальных счетов* (СНС) как приобретения финансовых требований к некоторой У.р.е., которая приобретает упомянутые *нефинансовые активы* (землю и здания). Т.о., нерезиденты в соответствии с правилами СНС приобретают не землю и

здания, а финансовые активы - требования к У.р.е.

УСЛОВНО ИСЧИСЛЕННЫЕ ОПЕРАЦИИ

- операции, в отношении которых отсутствуют рыночные цены и которые поэтому должны быть условно оценены для того, чтобы можно было включить их в национальные счета. Напр., это относится к продукции сел. хоз-ва, произведённой в хоз-вах нас. или на фермах для собственного конечного потребления, или к нерыночным услугам органов гос. управления. Для целей условной оценки в *системе национальных счетов* (СНС) рекомендуется использовать рыночные цены на аналогичные товары, а в случае отсутствия рыночных цен - производить условную оценку операции по затратам на произ-во.

УСЛОВНО ИСЧИСЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ ЖИЛИЩНЫХ УСЛУГ, ЗАНИМАЕМЫХ ИХ ВЛАДЕЛЬЦАМИ

- один из видов условно исчисленных операций по произ-ву услуг, не имеющих прямой рыночной оценки. Главы *домашних хоз-в*, являющиеся владельцами жилых помещений, в которых проживают члены этих хоз-в, формально считаются собственниками *некорпорированных пр-тий* производящих жилищные услуги, потребляемые самими этими домашними хоз-вами. Стоимость выпуска этих услуг должна быть оценена и включена в общую стоимость выпуска товаров и услуг. Для оценки этого вида услуг рекомендуется использовать рыночную стоимость аренды аналогичных помещений, однако на практике такая оценка может быть затруднена из-за недостатка первичных данных о средних ценах за аренду. Допускается применение альтернативных методов, в частности - оценка по текущим затратам на содержание жилья.

УЧЁТ ПО ВОССТАНОВИТЕЛЬНОЙ СТОИМОСТИ

- применяется в системе национальных счетов (СНС) гл. обр. для оценки активов в активах и пассивов балансе. Восстановительная стоимость - стоимость воспроиз-ва объектов осн. фондов в современных условиях. Полную восстановительную стоимость определяют исходя из затрат, которые необходимо было бы осуществить для полной замены оцениваемых осн. фондов на аналогичные новые объекты по ценам и тарифам, существующим на дату переоценки, включая затраты на приобретение (строительство), транспортировку, установку (монтаж) объектов и т.д. Остаточная восстановительная стоимость - это полная восстановительная стоимость осн. фондов за вычетом их накопленного износа.

Понятие восстановительной стоимости следует отличать от понятия рыночной стоимости экономических активов, то есть наиболее вероятной стоимости, по которой активы могут быть реализованы на открытом рынке в условиях конкуренции, когда стороны сделки действуют разумно, располагая достаточной информацией, и на величине сделки не отражаются какие-либо чрезвычайные обстоятельства. В балансе активов и пассивов для оценки активов используется категория рыночной стоимости.

УЧЁТ ПО ПЕРВОНАЧАЛЬНОЙ СТОИМОСТИ

- оценка активов в ценах, которые были уплачены в момент приобретения актива. На практике У.п.с практически не применяется - в бухгалтерском учёте осн. средства учитываются по полной учётной и остаточной балансовой стоимости, в смешанных ценах. Поступающие осн. фонды учитываются по первоначальной (исторической) стоимости, т.е. в ценах приобретения соответствующих лет.

Имеющиеся и выбывающие осн. фонды учитываются по смешанной стоимости. Те из них, которые не подвергались переоценкам, отражаются в учёте по первоначальной стоимости, а те, которые проходили переоценки- учитываются по полной восстановительной стоимости на дату последней их переоценки.

Первоначальную стоимость приобретения совокупности имеющихся осн. фондов (или- данные по инвестициям) в ценах лет приобретения можно определить расчетным путем, суммируя соответствующие годовые данные, что применяется при методе непрерывной инвентаризации и определении рыночной стоимости осн. фондов на основе затратных подходов к оценке.

Этот вид оценки активов не рекомендуется применять при непосредственном расчёте показателей *системы национальных счетов* (СНС), напр., показателя потребления осн. капитала, но он применяется в качестве исходной информации в моделях, предназначенных для определения фактической рыночной стоимости активов.

Ф

ФИНАНСОВАЯ ОПЕРАЦИЯ

- *экономическая операция* по приобретению *финансовых активов* и принятию *финансовых обязательств*. Ф.о. регистрируются в финансовом счёте. Они показывают, с помощью каких инструментов и операций осуществляется процесс чистого кредитования/чистого заимствования. Сальдо между суммой приобретённых финансовых активов и принятых обязательств представляет собой сальдо финансового счёта: "чистое кредитование/чистое заимствование". Это сальдо в финансовом счёте для экономики в целом показывает чистое кредитование данной страной остального мира или чистое заимствование данной страной у остального мира.

ФИНАНСОВОЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВО

- производственная деятельность, в которой *институциональная единица* (финансовая корпорация или квази-корпорация) принимает от своего лица обязательство с целью приобретения финансовых активов путём осуществления финансовых операций на рынке; цель Ф.п. состоит в том, чтобы направить поток финансовых ресурсов от тех институциональных единиц, которые их сберегают, к тем институциональным единицам, которые будут использовать их для инвестирования, т.е. от кредитора к заёмщику. Результаты Ф.п. включаются в выпуск финансовых учреждений в размере разницы между процентами, полученными за предоставленные ссуды, и процентами, выплаченными за привлечение депозитов. Выпуск деятельности по Ф.п. может быть отнесён частично к промежуточному потреблению пр-тий, частично к конечному потреблению домашних хоз-в и частично к экспорту в зависимости от потребителя этих услуг.

ФИНАНСОВЫЕ

ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ

- охватывают все финансовые корпорации или квази-корпорации, которые осуществляют деятельность, тесно связанную с финансовым посредничеством, но которые сами не осуществляют финансового посредничества. Напр., к ним относятся такие корпорации, как брокерские компании по операциям с ценными бумагами, посредники в получении кредита, страховые брокеры и др. Ф.в.к. составляют подсектор *институционального сектора* финансовых корпораций.

ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

- обобщающее понятие, охватывающее как *финансовые активы*, так и *обязательства*, с помощью которых *институциональные*

единицы осуществляют процесс кредитования и заимствования.

ФИНАНСОВЫХ КОРПОРАЦИЙ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ СЕКТОР

- включает финансовые корпорации и квази-корпорации- *резиденты* данной страны, осн. функция которых состоит в осуществлении *финансового посредничества* или вспомогательной финансовой деятельности, связанной с финансовым посредничеством. В составе сектора банки, включая Центральный банк, страховые орг-ции, а также вспомогательные финансовые корпорации.

Ц

ЦЕНТР ЭКОНОМИЧЕСКОГО ИНТЕРЕСА

- ключевой элемент определения резидентства. *Институциональная единица* имеет Ц.э.и. в данной стране, если существует какое-либо пр-тие, жилище или какое-либо другое помещение на *терр. экономической* данной страны, с которых она осуществляет экономическую деятельность в значительных размерах или осуществляет экономические операции с другими институциональными единицами в течение относительно длительного периода времени. На практике все пр-тия, функционирующие на экономической терр. данной страны в течение года и более, имеют Ц.э.и. в данной стране. Физические лица имеют Ц.э.и. в данной стране, если они тратят в данной стране большую часть своих потребительских расходов, если имеют осн. жильё в данной стране и проживают в нём большую часть времени.

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ БАНК (ЦБ)

- гос. финансовая корпорация, являющаяся органом валютно-финансового регулирования. Эмитирует банкноты и монеты, является держателем всех или части междунар. резервов. В СНС- 1993,

ЦБ рекомендовано включать в *финансовых корпораций институциональный сектор*. В соответствии с положениями СНС- 2008 ЦБ может производить различные финансовые услуги, а также услуги по общему регулированию экономики, которые должны быть отнесены к конечному потреблению.

Ч

ЧИСТЫЙ КАПИТАЛ

- стоимость всех активов, нефинансовых и финансовых, в рыночных ценах, которые находятся в собственности *институциональной единицы (институционального сектора)*, являющейся *резидентом* данной страны, на ту или иную дату, (обычно на нач. и кон. года) за вычетом обязательств на ту же дату. Сумма Ч.к. всех резидентов данной страны- её *национальное богатство*.

Э

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

- в *системе национальных счетов (СНС)* включает произ-во всех товаров и услуг, которые могут быть использованы для удовлетворения потребностей отдельных лиц, домашних хоз-в и общества в целом. Э.д. охватывает произ-во как рыночных товаров и услуг, так и нерыночных, предоставляемых бесплатно либо по экономически не значимым ценам; включает произ-во нелегальных товаров и услуг (проституция, произ-во и продажа наркотиков, предоставление услуг лицами, не имеющими на это право, контрабанда и др.), а также произ-во обычных товаров и услуг, осуществляемое подпольным образом с целью неуплаты налогов. Э.д. включает также деятельность производителей неформального сектора, т.е. *некорпорированных пр-тий*, принадлежащих *домашним хоз-вам*. Гл. обр. по практическим причинам не

включаются в Э.д. нерыночные услуги домашних хозяйств по приготовлению пищи, поддержанию жилища в чистоте, воспитанию детей и др. Преобладающая теоретическая точка зрения по этому вопросу состоит в том, что домашние услуги являются неотъемлемой частью экономического произ-ва и что необходимо проводить исследования по вопросу о получении надёжных оценок их деятельности. В некоторых странах (напр., в Германии, США) производятся экспериментальные оценки стоимости домашних услуг, которые не включаются в официальные данные о ВВП.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОПЕРАЦИЯ

- взаимодействие между различными *институциональными единицами* в связи с произ-вом и использованием товаров и услуг на конечное потребление и накопление, распределением, перераспределением и использованием доходов, а также приобретением финансовых активов и принятием обязательств. Э.о. регистрируются в различных счетах *системы национальных счетов* (СНС) в рыночных ценах или по затратам на произ-во, если рыночные цены отсутствуют. Не являются Э.о. изменения в активах по причинам экстраординарного характера (пожары, наводнения, землетрясения и другие стихийные бедствия), а также в результате инфляции (холдинговая прибыль/убыток).

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕРРИТОРИЯ СТРАНЫ

см. в ст. Внутренняя экономика, Терр. экономическая.

ЭКОНОМИЧЕСКИ ЗНАЧИМЫЕ ЦЕНЫ

- рыночные цены, возмещающие издержки произ-ва и обеспечивающие нормальную прибыль. Э.з.ц. по определению должны влиять на решение производителя производить товар в определённых количествах для продажи и на решение покупателя приобретать определённое количество товара. Другими словами, Э.з.ц. должны оказывать существенное влияние на формирование спроса и предложения товаров и услуг.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОТОКИ

- создание, трансформация, обмен, трансферт или погашение экономической ценности. Э.п. могут влиять на изменения в объёме, структуре или стоимости активов и обязательств *институциональной единицы*. Э.п. подразделяются на потоки: товаров и услуг, первичных и вторичных доходов, финансовых активов и обязательств. Э.п. не включают другие изменения в активах и обязательствах, которые не являются результатом нормального экономического процесса.

ЭКСТЕРНАЛИИ

(от лат. Externus - внешний, посторонний) - определяются как изменения в условиях или обстоятельствах функционирования *институциональных единиц*, вызванные действиями других институциональных единиц без согласия первых. Пример Э., напр., неудобства, причиняемые жителям городов городским шумом; а также конфискация, кража имущества. Э. отражаются в счетах *системы национальных счетов* (СНС) в ограниченных размерах.

РУБРИКА 4.1.2. ОБЩАЯ СТРУКТУРА СНС, ОСНОВНЫЕ СЧЕТА И ПОКАЗАТЕЛИ

А

АКТИВОВ И ПАССИВОВ БАЛАНС

- табл. или система табл. *системы национальных счетов* (СНС), отражающая текущую рыночную стоимость экономических активов и пассивов на начало и конец периода, а также изменение этой стоимости в течение периода. А. и п.б.

могут составляться для институциональных единиц, институциональных секторов и всей экономики в целом.

Примерная схема баланса активов и пассивов (по экономике в целом) имеет (по СНС- 1993) вид:

Виды активов	Стоимость на начало периода	Изменение стоимости в течение периода					Стоимость на конец периода
		Операции валового накопления	Операции с финансовыми активами	Другие изменения	Изменения, связанные с изменением цен		
					Общее изменение цен	Изменение цен на данные активы	
...							
Чистая стоимость основного капитала (национальное богатство)							

Наличие активов и обязательств показывается в А. и п.б. в разрезе соответствующих классификаций, принятых в СНС. *Балансирующая ст.* А. и п.б. показывает суммарную стоимость всех имеющихся в распоряжении институциональной единицы, сектора или экономики финансовых и нефинансовых ресурсов и называется «Чистая стоимость капитала». Для экономики в целом балансирующая ст. А. и п.б. показывает стоимость *национального богатства*.

А. и п.б. завершает последовательность счетов СНС, показывая начальное и итоговое значение стоимости капитала, изменение которой в течение отчётного периода отражается показателями счетов произ-ва, распределения и использования

доходов, а также накопления. Т.о., основ. тождество, связывающее А. и п.б. на нач. и на кон. отчётного периода: 1) стоимость всех активов (по их видам) на нач. периода; «+/-» 2) разность между общей стоимостью приобретённых активов и общей стоимостью выбывших активов на протяжении периода, при этом операции с нефинансовыми активами учитываются в *операций с капиталом* счёте, а операции с финансовыми активами- в *финансовом счёте*; «+/-» 3) величина изменений в стоимости активов, связанных с причинами экстраординарного характера, учитываемых в *других изменений объёмов активов* счёте, такие изменения могут быть как положительными, напр., в результате открытий новых месторождений

полезных ископаемых, так и отрицательными- в результате военных действий

или стихийных бедствий; «+/-» 4) величина *холдинговой прибыли номинальной* (с положительным или отрицательным знаком), получаемой владельцем актива в результате изменения соответствующих цен, холдинговая прибыль учитывается в *переоценке счёте*; «=» 5) стоимость всех активов (по их видам) на кон. отчётного периода.

Данные А. и п. б позволяют судить о результатах инвестиционных процессов. Вместе с другими обобщающими показателями системы национальных счетов и иными статистическими данными показатели баланса могут быть использованы для комплексного анализа процессов накопления и использования экономического потенциала страны и их влияния на её социально-экономическое развитие.

Построение А. и п.б. связано с решением многих методологических и практических проблем. Наиболее сложная методологическая проблема- выработка адекватных подходов к определению рыночной оценки некоторых видов экономических активов, в частности- природных ресурсов, интеллектуальной собственности, уникальных предметов культуры и некоторых других. Осн. практическая проблема- сбор необходимых первичных данных о стоимости активов, находящихся в собственности домашних хоз-в. В РФ, дополнительная проблема связана с переходным характером экономики и отсутствием рыночной оценки многих видов активов.

В совр. рос. статистике А. и п. б не составляется. Поэтому анализ экономических активов осуществляется на основе стоимостного учёта отдельных видов экономических активов, элементов национального богатства: осн. фондов, материальных оборотных средств,

потребительских товаров длительного пользования, находящихся в собственности домашних хозяйств.

В

ВАЛОВАЯ ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ (ВДС)

- одна из разновидностей показателя *добавленной стоимости*; исчисляется как стоимость выпуска за вычетом стоимости промежуточного потребления (без вычета стоимости потребления осн. капитала). Рассчитывается для *институциональных единиц и секторов*, а также *заведений*. Сумма ВДС всех институциональных единиц- *резидентов- валовой внутренний продукт* (ВВП).

ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ (ВВП)

- центральный показатель *системы национальных счетов* (СНС). Характеризует стоимость конечных продуктов (товаров и услуг), произведённых резидентными *институциональными единицами* данной страны за тот или иной период времени. Исчисляется в рыночных ценах конечных покупателей.

ВВП исчисляется, как видно из его названия, на валовой основе, т.е. до вычета потребления осн. капитала, однако с теоретической точки зрения более правильным было бы исчисление чистого валового продукта. Принятие ВВП в качестве центрального показателя СНС связано с трудностями практического характера по получению соответствующей первичной информации о потреблении осн. капитала.

На основе данных СНС, ВВП может быть исчислен разными методами. Производственным методом ВВП исчисляется на основе данных *произ-ва счёта* как сумма *валовой добавленной стоимости* (ВДС) в *осн. ценах*,

произведённых единицами- *резидентами* за отчётный период, плюс все налоги за вычетом субсидий на продукты. Методом доходов ВВП исчисляется как сумма первичных доходов (данные *образования доходов счёта*) резидентных единиц, т.е. как сумма ВДС по факторным издержкам плюс все налоги (за вычетом субсидий) на продукты, все другие налоги (за вычетом субсидий) на произ-во. Методом расходов ВВП рассчитывается как сумма расходов *на конечное потребление, валовое накопление* и чистый экспорт (экспорт в ценах ФОБ минус импорт в ценах ФОБ). Во всех трёх случаях речь идёт о разных способах оценки одного и того же макроэкономического агрегата, поэтому полученные результаты одинаково важны. Как правило, Росстат использует оценку ВВП, исчисленного производственным методом, в качестве официальной, что связано с большей достоверностью, в рос. условиях, информации, используемой для расчётов ВДС. Количественные расхождения между значениями ВВП, исчисленными разными способами, отражаются в показателе статистического расхождения.

В СССР показатель ВВП начал исчисляться в экспериментальном порядке, со второй пол. 1980-х гг. До этого осн. макроэкономическим показателем в СССР считался показатель *национального дохода* (НД). В России ВВП официально исчисляется, с 1992.

Показатель ВВП имеет важное аналитическое значение. В частности, на основе ВВП исчисляются показатели структуры экономики, уровня экономического развития, анализа производительности труда и т.д. Очень часто ВВП используется для анализа в сочетании с другими показателями, напр., с показателями, характеризующими гос. расходы и доходы. Темпы экономического роста, как правило, принято определять на основе показателя ВВП, исчисленного в сопоставимых ценах. На основе

показателей ВВП, приведённых к сопоставимому виду с помощью *паритетов покупательной способности* (ППС), проводятся междунар. сопоставления в рамках соответствующей программы ООН.

См. также *Междунар. сопоставления на основе агрегатов СНС*.

ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД (ВНД)

- один из осн. агрегатов национальных счетов. Рассчитывается в *распределения первичных доходов счёте* как сумма валовых *первичных доходов* всех секторов. Первичные доходы, образовавшиеся в процессе производственной деятельности резидентных *институциональных единиц*, распределяются в основном среди других институциональных единиц- *резидентов*; вместе с тем, часть таких доходов может поступать нерезидентным единицам. С другой стороны, некоторые первичные доходы, образуемые в остальном мире, могут поступать единицам-резидентам. Т.о., от *валового внутреннего продукта* (ВВП), показатель ВНД отличается на разницу первичных доходов, полученных резидентами от нерезидентов и общей суммой первичных доходов, выплаченных резидентами нерезидентам (т.е. чистому доходу из-за границы). Другими словами, ВНД равен ВВП, минус оплата труда наёмных работников и доходы от собственности, подлежащие выплате остальному миру, плюс соответствующие первичные доходы, подлежащие получению от остального мира; рассчитывается в рыночных ценах.

Следует отметить, что в СНС –1953 ВНД в рыночных ценах назывался *валовым национальным продуктом* (ВНП). В отличие от ВВП, ВНД не является понятием добавленной стоимости, а представляет собой понятие дохода (первичного дохода).

С аналитической точки зрения, показатель ВНД представляет наибольший интерес для стран, активно привлекающих/предоставляющих инвестиции, а также иностранную рабочую силу. Напр., в РФ значительная часть первичных доходов в виде заработной платы получается работниками-нерезидентами. Т.о., ВНД РФ меньше ВВП на эту величину.

ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ

- один из осн. агрегатов *системы национальных счетов* 1953 (СНС –1953). Соответствует показателю *валового национального дохода* в СНС –1993.

ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД (ВНРД)

- важный агрегат *системы национальных счетов* (СНС); один из вариантов *располагаемого дохода*; рассчитывается на валовой основе, т.е. включает в себя потребление осн. капитала. Хотя потребление осн. капитала не является концепцией дохода, а относится к издержкам произ-ва, на практике показатель ВНРД рассчитывается чаще, чем показатель чистого располагаемого дохода, поскольку его исчисление сопряжено с проблемами, связанными с практическими трудностями. Термин «национальный» означает, что ВНРД рассчитывается с учётом чистых текущих *трансфертов* из-за границы.

ВНРД рассчитывается в ходе построения *вторичного распределения доходов счёта*: *валовой национальный доход* (ВНД); «+» текущие трансферты в денежной и натуральной форме, подлежащих получению *институциональными единицами-резидентами* от единиц – нерезиденттов; «–» текущие трансферты в денежной и натуральной форме,

подлежащие выплате единицами-резидентами единицам-нерезидентам.

К наиболее важным текущим трансфертам, имеющим место между резидентами и нерезидентами, относятся: текущие операции в рамках междунар. сотрудничества, т.е. текущие трансферты между правительствами разных стран (напр., трансферты по программам помощи, которые направляются для поддержания нас., пострадавшего от войн или стихийных бедствий), а также трансферты некоммерческих орг-ций; денежные переводы между резидентными и нерезидентными домашними хоз-вами; имущество эмигрантов и иммигрантов.

ВНРД имеет важное аналитическое значение как показатель потребительских возможностей страны.

ВАЛОВОЙ СКОРРЕКТИРОВАННЫЙ РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД (ВСРД)

- одна из разновидностей показателя скорректированного *располагаемого дохода*; рассчитывается как балансовый показатель *перераспределения доходов в натуральной форме счёта*; строится на уровне *институциональных секторов*.

ВСРД выводится из показателя валового располагаемого дохода институционального сектора: а) прибавления суммы социальных трансфертов в натуральной форме, получаемых данным сектором; б) вычитания суммы социальных трансфертов в натуральной форме, выплачиваемых данным сектором.

ВТОРИЧНОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ СЧЁТ

- один из счетов *системы национальных счетов* (СНС); составляется для *институциональных секторов* и для экономики в целом; относится к группе счетов текущих операций; имеет:

Использование	Ресурсы
3. Текущие трансферты выплаченные	1. Сальдо первичных доходов/ Национальный доход
4. Располагаемый доход (1 + 2- 3)	2. Текущие трансферты полученные
Итого использовано	Итого ресурсов

В общей последовательности счетов В.р.д.с. следует за *первичного распределения доходов счётом, балансирующая ст.* которого- *сальдо первичных доходов/* национальный доход- переносится в его ресурсную часть. В свою очередь, В.р.д.с. предшествует *использования располагаемого дохода счёту*, причём балансирующая статья В.р.д.с.- *располагаемый доход*- переносится в ресурсную часть счёта использования располагаемого дохода.

Показатели В.р.д.с., особенно построенного в разрезе институциональных секторов, имеют важное аналитическое значение, поскольку позволяют анализировать перераспределение доходов, гл. обр.- в денежной форме, в обществе.

ВЫПУСК

- показатель ресурсной части *произ-ва счёта системы национальных счетов* (СНС); рассчитывается для *институциональных единиц* и *институциональных секторов, для заведений*, а также для экономики в целом; включает: 1) рыночную продукцию, т.е. продукцию, которая продается по экономически значимым ценам или иным образом реализуется на рынке, либо предназначена для продажи на рынке. В состав рыночной продукции входят: общая стоимость проданных по экономически

значимым ценам товаров и услуг; общая стоимость товаров и услуг, поставленных в порядке натурального обмена (бартер); общая стоимость товаров и услуг, использованных затем выплат в натуральной форме, включая оплату труда в натуральной форме; общая стоимость товаров и услуг, поставленных одним заведением другому заведению в рамках одной институциональной единицы для использования в качестве промежуточного потребления; общая стоимость изменения запасов готовой продукции и незавершенного произ-ва, предназначенных для использования в дальнейшем для одной из указанных целей; 2) продукцию, предназначенную для собственного конечного потребления владельцами пр-тий, на которых она производится. В состав продукции, предназначенной для собственного конечного потребления, включается: общая стоимость товаров и услуг, произведённых некорпорированными пр-тиями, принадлежащими домашним хоз-вам и потреблённых членами этих домашних хоз-в; общая стоимость осн. фондов, произведённых пр-тиями и сохраняемых для последующего использования в произ-ве; общая стоимость изменения запасов готовой продукции и незавершенного произ-ва, предназначенных для использования в дальнейшем для одной из указанных целей; 3) другую нерыночную продукцию, т.е. товары и услуги, предназначенные для индивидуального или коллективного конечного потребления, которые предоставляются и некоммерческими орг-циями, обслуживающими домашние хоз-ва и органами гос. управления индивидуальным домашним хоз-вам или обществу в целом бесплатно или по ценам, не являющимися экономически значимыми.

Оценивается в *осн. ценах* или рыночных ценах производителей. Оценка всех элементов В. осуществляется на момент произ-ва. На практике, методология расчёта

В. значительно варьирует в зависимости от конкретного вида экономической деятельности и институциональной принадлежности единиц и заведений.

Д

ДВОЙНОЕ ДЕФЛЯТИРОВАНИЕ

- осн. метод переоценки в постоянные цены показателя *валовой добавленной стоимости* (ВДС). Осн. проблема, связанная с дефлятированием этого показателя, заключается в том, что ВДС является расчётным показателем, не имеет физической субстанции, и, следовательно, цены на неё не существуют и не могут быть измерены. Поэтому, для дефлятирования ВДС применяется косвенный метод, согласно которому, сначала с помощью соответствующих дефляторов (построенных на основании наблюдения за ценами производителей) дефлятируется *выпуск*, затем с помощью дефляторов, построенных на основании рыночных цен на промежуточные товары и услуги, дефлятируется промежуточное потребление. Затем из выпуска, оцененного в постоянных ценах, вычитается промежуточное потребление, оцененное в постоянных ценах, и т.о. получается ВДС, оцененная в постоянных ценах.

Метод Д.д.- лучший, с теоретической точки зрения, метод дефлятирования ВДС, однако его применение обусловлено достаточно высокими требованиями к качеству исходной информации, т.е. к структуре выпуска и промежуточного потребления в разрезе составляющих их продуктов и услуг, а также соответствующим индексам цен на эти товары и услуги. Такая информация доступна не всегда. Поэтому, иногда для дефлятирования ВДС применяется метод прямого (одинарного) дефлятирования, который основан на предположении, что динамика физического объёма выпуска примерно соответствует динамике реального объёма ВДС. При этом дефлятированию подвергается только

показатель выпуска. Альтернативой является применение, для некоторых видов деятельности, метода экстраполяции, основанного на прямом наблюдении изменения физических объёмов выпуска. Дефлятор при этом рассчитывается имплицитно. Однако следует иметь в виду, что не один из альтернативных методов не обеспечивает такого же высокого качества результатов, как и метод Д.д.

См. также *Дефлятирование в СНС*.

ДЕФЛЯТИРОВАНИЕ В СНС

- процедура переоценки показателей *системы национальных счетов* (СНС) в постоянные цены с целью исследования динамики их физических объёмов, путём нивелирования влияния изменения цен. В СНС принято дефлятировать показатели произ-ва товаров и услуг, прежде всего *валовой добавленной стоимости* (ВДС)/*валового внутреннего продукта* (ВВП), а также показатели расходов на конечное потребление и накопление. Для дефлятирования различных показателей применяются различные техники дефлятирования, что связано с особенностями самих показателей и имеющейся информационной базы. Напр., классический метод дефлятирования ВДС-метод *двойного дефлятирования*. Элементы расходов на конечное потребление и накопления дефлятируются с помощью специфических индексов- дефляторов. Так, для дефлятирования большей части элементов расходов на конечное потребление используются соответствующие индексы потребительских цен, а для дефлятирования показателей накопления осн. капитала- индекс цен капитальных вложений.

Дефлятирование является теоретически наиболее правильным и распространённым методом, применяемым для оценки динамики физических объёмов ВВП и других агрегатов СНС. Вместе с тем, на

практике иногда применяются и альтернативные методы оценки динамики физических объёмов показателей, в частности- метод экстраполяции. Это связано с отсутствием или низким качеством соответствующих индексов цен, которые могут быть использованы в качестве дефляторов. В этом случае индексы–дефляторы исчисляются на основании имеющихся показателей динамики физических объёмов, т.е. получаются имплицитно. Средний индекс–дефлятор, исчисляемый для всего ВВП, также является имплицитным. В СНС не принято дефлировать показатели доходов, напр., национального дохода или *располагаемого дохода*, поскольку неизвестно, когда и на какие нужды эти доходы будут использованы.

ДЕФЛЯТИРОВАНИЕ СТОИМОСТИ НЕРЫНОЧНЫХ УСЛУГ ПО ЭЛЕМЕНТАМ ЗАТРАТ

- один из способов *дефлятирования в СНС*; основан на том, что, согласно правилам *системы национальных счетов (СНС)*, нерыночные услуги в тех случаях, когда невозможно применить для их оценки цены на аналогичные рыночные услуги, могут быть оценены по затратам на их произ-во, т.е. по затратам на рабочую силу, промежуточным затратам товаров и услуг, а также стоимости потреблённого осн. капитала. Чтобы переоценить такие нерыночные услуги в постоянные цены для последующего расчёта соответствующих индексов физических объёмов, в постоянные цены переоцениваются последовательно все элементы затрат. Для переоценки заработной платы наёмных работников в этом случае часто используют индекс средней заработной платы для данного вида деятельности.

ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ

- *балансирующая ст. произ-ва счёта системы национальных счетов (СНС)*; рассчитывается для *институциональных единиц и институциональных секторов, а также заведений*; отражает стоимость, создаваемую в процессе произ-ва, и может рассчитываться либо до вычета потребления осн. капитала, либо после вычета осн. капитала; измеритель выпуска продукции, не содержащий повторного счёта, поскольку из стоимости продукции вычитается стоимость товаров и услуг, используемых как *промежуточное потребление*.

Д.с.- абстрактный стоимостной показатель, который нельзя связывать с каким-либо реально существующим набором товаров и услуг. Будучи балансирующей ст., она не обладает размерностью, т.е. её нельзя выразить в физических единицах, и, следовательно, она не имеет собственной цены. Тем не менее, поскольку Д.с. рассчитывается на основании показателей *выпуска* и *промежуточного потребления*, каждый из которых выражается в определённых ценах, величина Д.с. также зависит от различных цен. Хотя выпуск и промежуточное потребление могут рассчитываться в разных ценах (напр., выпуск- в осн. ценах производителей, а промежуточное потребление- в ценах покупателей), принято считать, что Д.с. выражается в тех же ценах, что и выпуск.

Д.с. может также рассчитываться как сумма факторов произ-ва (компенсаций наёмным работникам, налогов на произ-во и валовой прибыли и смешанного дохода), но в СНС этот метод счёта не применяется.

См. также *Валовая добавленная стоимость*, *Чистая добавленная стоимость*.

ДРУГИЕ НАЛОГИ НА ПРОИЗВОДСТВО

- применяемая в системе национальных счетов (СНС) категория налогов в составе налогов на произ-во и импорт, в неё включаются налоги, величина которых не зависит от стоимости произведённых продуктов или оказанных услуг. Д.н. на п.-по существу, плата за право заниматься определённым видом экономической деятельности или использованием некоторого вида ресурсов. К этой группе налогов относятся с.-х. налог, плата за пользование природными ресурсами, различные лицензии и т.д.

Д.н. на п. входят в состав первичных доходов и отражаются в расходной части счёта образования доходов по секторам, которые выплачивают эти налоги (сектора нефинансовых и финансовых корпораций, домашних хоз-в), и в ресурсной части счёта распределения первичных доходов по сектору гос. управления, являющимся их получателем.

В счетах Д.н. на п. обычно показываются в чистом виде, т.е. за вычетом соответствующих им других субсидий на произ-во.

ДРУГИХ ИЗМЕНЕНИЙ В ОБЪЁМЕ АКТИВОВ СЧЁТ

- один из счетов системы национальных счетов (СНС); предназначен для характеристики изменения стоимости активов и обязательств в течение отчётного периода по причинам, которые не являются ни результатами операций между институциональными единицами, итоги которых находят отражение в операциях с капиталом счёте и финансовом счёте, ни результатом изменения цен. К этим изменениям относятся экономическое возникновение или исчезновение активов (напр., открытие месторождений природных ископаемых, введение в экономический оборот ранее некультивируемых земель или, напротив,

прекращение возделывания с.-х. угодий вследствие их истощения), потери в результате войн, катастроф, некомпенсируемые конфискации, естественный рост некультивируемых биологических активов (напр., рыбы в водоёмах), а также некоторые технические изменения, связанные, напр., с изменениями в классификациях активов и обязательств. Все эти причины, весьма условно, можно считать причинами экстраординарного характера. Т.о., Д.и. в о.а.с. имеет вид:

Изменения в активах	Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала
2. Изменение стоимости активов по причинам экстраординарного характера	1. Изменение стоимости обязательств и изменений по причинам экстраординарного характера
Итого изменений в активах	Итого изменений в обязательствах и чистой стоимости капитала

Оценка изменений стоимости активов вследствие причин экстраординарного характера представляет большую практическую проблему. Поэтому этот счёт в статистике РФ не составляется.

3

ЗАИМСТВОВАНИЕ ЧИСТОЕ

- балансирующая ст. операций с капиталом счёта; рассчитывается для институциональных секторов и для экономики в целом; представляет собой отрицательную разницу между показателями сбережения и чистых капитальных трансфертов, с одной стороны, и показателями чистого накопления осн. капитала, изменения

запасов материальных оборотных средств, чистого приобретения ценностей и чистого приобретения земли и других непроектных активов. Тот же показатель, но имеющий положительную величину, называется *кредитованием чистым*. Показатель З.ч. имеет важное аналитическое значение, поскольку знак минус перед ним означает, что сумма расходов на конечное потребление и накопление институционального сектора или экономики в целом была выше соответствующих располагаемых доходов, а достигнутый уровень потребления и накопления в течение периода удалось обеспечить за счёт снижения накопленной части финансовых активов или увеличения финансовых обязательств. Напр., наличие З.ч. по институциональному сектору гос. управления означает наличие дефицита гос. бюджета в части показателей, охваченных национальными счетами.

И

ИЗМЕНЕНИЕ ЗАПАСОВ МАТЕРИАЛЬНЫХ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ

- показатель *операций с капиталом счёта*. Рассчитывается для *институциональных секторов* и для экономики в целом. Включает прирост стоимости запасов сырья, материалов, топлива, инструментов, незавершенного произ-ва, готовой, но нереализованной продукции, а также товаров, приобретённых для дальнейшей перепродажи. На практике этот показатель рассчитывается как разница между запасами материальных оборотных средств на нач. и на кон. отчётного периода, с поправкой на холдинговую прибыль. Последняя поправка производится, поскольку данный показатель не должен включать в себя стоимости И.з.м.о.с., возникших в результате изменения цен на них.

Расчёт показателя И.з.м.о.с. для ряда отраслей (напр., для сел. хоз-ва)

представляет значительную методологическую и практическую проблему.

Изменение запасов товаров, предназначенных для личного конечного потребления, в домашних хоз-вах, не включается в размер показателя И.з.м.о.с., поскольку конечное потребление домашними хоз-вами условно считается на момент приобретения ими соответствующих потребительских товаров.

ИЗМЕНЕНИЕ СТОИМОСТИ АКТИВОВ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО ПРИЧИНАМ ЭКСТРАОРДИНАРНОГО ХАРАКТЕРА

см. в ст. Других изменений в объёме активов счёт.

ИНДЕКС-ДЕФЛЯТОР ВВП

см. в ст. Дефлятирование в СНС, Индекс физического объёма ВВП.

ИНДЕКС КОЛИЧЕСТВА

- индекс, примерно отражающий изменение физических объёмов совокупности не вполне однородных продуктов. Напр., классификации, принятые для измерения внешней торг. отображают некоторые виды оборудования в весовом эквиваленте, т.е. в т. Если объём экспортируемых или импортируемых машин и оборудования, измеряемого в т, охватывает не вполне однородные продукты, продаваемые по различным ценам, то построенные на основе такой информации индексы не могут быть признаны полноценными индексами физического объёма. Иногда такие индексы называют индексами объёма.

См. также *Индексы физического объёма в СНС*.

ИНДЕКС ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЁМА ВВП

- один из важнейших макроэкономических показателей. Он характеризует темп экономического роста за тот или иной период. Исчисляется как соотношение показателей ВВП двух периодов в постоянных ценах, то есть в ценах базисного периода. Исчисление ВВП в постоянных ценах производится по отдельным компонентам, для чего используются различные методы и источники данных. Напр., для оценки конечного потребления домашних хоз-в в постоянных ценах используются индексы потребительских цен, для оценки в постоянных ценах конечного потребления органов гос. управления его стоимость подразделяется на элементы затрат, и для каждого элемента затрат подбирается свой индекс цен. *Валовая добавленная стоимость* (ВДС) оценивается в постоянных ценах с помощью *двойного дефлятирования метода*, при котором с помощью индексов цен последовательно в постоянных ценах исчисляются *выпуск* и *промежуточное потребление*, а затем ВДС в постоянных ценах исчисляется как разница между выпуском и промежуточным потреблением. Соотношение между индексом стоимости ВВП и И.ф.о. ВВП- дефлятор ВВП, исчисляемый косвенным образом (*implicit deflator*), используемый для характеристики общего изменения цен в экономике. Однако дефлятор ВВП не может быть использован для исчисления И.ф.о. ВВП, поскольку он получен уже после того, как И.ф.о. ВВП исчислен.

ИНДЕКСЫ ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЁМА В СНС

- показатели, характеризующие средние, произошедшие между двумя периодами, изменения количества товаров и услуг,

входящих в определённый набор. Сопоставляемые количества должны быть однородными, а изменения по различным товарам и услугам должны учитываться посредством введения определённых весов, отражающих экономическое значение этих товаров (услуг), измеряемое, как правило, их стоимостью в тот или иной период (или в оба периода).

В *системе национальных счетов* (СНС) рассчитываются индексы физического объёма показателей, характеризующих объёмы произ-ва и использования ВВП. Индексы физических объёмов агрегатов, характеризующих доходы, как правило, не рассчитываются.

И.ф.о. в СНС рассчитываются, как правило, путём деления стоимостного показателя текущего периода, переоцененного в постоянные цены, на соответствующий показатель базисного периода, оцененного в тех же постоянных ценах. Для этого используется формула Ласпейреса. В СНС рекомендуется построение цепных индексов, т.е. таких индексов, которые используют предыдущий период в качестве базы для сопоставления. Однако в определённых случаях, когда это необходимо, допускается применение и базисных индексов.

Техника расчёта часто бывает тесно связана с техникой дефлятирования, поскольку для их расчёта на основании имеющихся стоимостных показателей необходимо исключить влияние изменения цен. Иногда для расчёта И.ф.о. в СНС используется техника экстраполяции на основании показателей, измеряемых в натуральном выражении. Чаще всего применение этой техники связано с недостатками соответствующей стоимостной информации или первичной информации по ценам.

Индексы физического объёма многих агрегатов СНС, особенно *индексы физического объёма ВВП*, играют огромную роль в макроэкономическом

анализе. Принято, что индекс физического объёма ВВП-осн. показатель экономического роста экономики. Индексы физического объёма других показателей, напр., валового накопления или конечного потребления, также очень важны.

См. также *Дефлятирование в СНС, Исчисление динамики стоимости нерыночных услуг с помощью метода экстраполяции.*

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЕДИНИЦА

- одна из первичных единиц наблюдения, принятых в национальных счетах. И.е.- хозяйствующий субъект (юридическое и физическое лицо), который имеет право от своего имени быть собственником активов, принимать обязательства и вступать в *экономические операции* с другими хозяйствующими субъектами, принимать экономические решения и осуществлять экономическую деятельность, за которую несёт полную ответственность по закону. И.е. должна вести бухгалтерский учёт, включая баланс активов и пассивов. Существуют две группы И.е.: домашние хоз-ва вместе с принадлежащими им некорпорированными пр-тиями и юридические лица и общественные орг-ции, существование которых признано законом или обществом как единиц, независимых от лиц или других хозяйствующих субъектов, которые являются их собственниками или контролируют их. Примеры И.е.- корпорации, органы гос. управления, банки и страховые компании, некоммерческие организации, домашние хоз-ва. Домашние хоз-ва не ведут бухгалтерский учёт, но являются центрами принятия экономических решений и удовлетворяют всем другим критериям определения И.е. Не являются И.е. некорпорированные пр-тия, принадлежащие домашним хоз-вам, классифицируемые в секторе домашних хоз-в, поскольку они не являются центрами

принятия решений и не отвечают другим характеристикам И.е.

ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

вид конечного потребления, важной характеристикой которого является то, что потребление товаров и услуг одним домашним хоз-вом, индивидуумом или небольшой группой индивидуумов не приносит (или практически не приносит) пользы остальным членам общества. Хотя предоставление некоторых видов услуг в области здравоохранения или образования (напр., массовая вакцинация), может приносить некоторую пользу и остальным членам общества, осн. пользу от потребления таких услуг получают только потребляющие их домашние хоз-ва. К И.п. относится конечное потребление домашними хоз-вами всех рыночных товаров и услуг, приобретаемых за счёт собственных средств, а также нерыночных услуг в области образования, здравоохранения, социального обеспечения, культуры, спорта, которые оплачиваются за счёт расходов органов гос. управления и некоммерческих орг-ций, обслуживающих домашние хоз-ва, и передаются для конечного потребления домашним хоз-вам в виде *социальных трансфертов в натуральной форме*. Этот процесс отражается в *перераспределении в натуральной форме счёте*. Произ-во индивидуальных нерыночных услуг отражается в *произ-ва счёте*, расходы на конечное потребление- в *использования располагаемого дохода счёте*.

См. также *Коллективное потребление.*

ИНТЕГРИРОВАННЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СЧЕТА

- одна из форм презентации осн. показателей *системы национальных счетов* (СНС). Табл. И.э.с. даёт полную картину счетов по всей экономике в целом, включая *активов и пассивов балансы*, т.о., что это

позволяет показать осн. экономические отношения и гл. агрегаты. Табл. И.э.с. показывает общую структуру счетов и в тоже время содержит набор данных по институциональным секторам, экономике в целом и остальному миру. Назв. табл. объясняется тем, что она объединяет счета институциональных секторов, счета остального мира, счета операций и упрощённые счета активов и пассивов.

Табл. И.э.с. построена следующим образом. Использование, изменение активов и активы отражаются в левой стороне табл., ресурсы, изменение пассивов, изменение чистой стоимости капитала и пассивы отражаются в правой стороне табл.

Столбцы соответствуют институциональным секторам и сектору остального мира. Имеется также столбец для всей экономики в целом и столбец для отражения товаров и услуг. По традиции, на двух сторонах табл. применяется обратный порядок расположения столбцов.

В строках табл. показываются операции и другие потоки, активы и пассивы, отражаемые в балансах активов и пассивов, балансирующие ст. и некоторые важные агрегаты. Порядок представления операций и других потоков соответствует структуре последовательности счетов для институциональных секторов (см. рис. 1).

Товары и услуги	Остальной мир	Экономика в целом	Институциональные сектора	балансирующие статьи, активы и	Институциональные сектора	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги
Использование			Показатели счетов текущих операций			Ресурсы		
Изменение активов			Показатели счетов накопления			Изменение пассивов		
Активы			Показатели балансов активов и пассивов			Пассивы и чистая стоимость капитала		

Рис. 1 Принципиальная схема табл. интегрированных экономических счетов

Табл. И.э.с.- очень эффективное и наглядное средство презентации показателей осн. операций, происходящих в экономике, потому что она позволяет показать не только величину, но и направление трансакций и трансфертов, что очень полезно для правильного понимания экономической сущности операций. Табл. И.э.с. по рос. экономике составляется и публикуется Росстатом, за исключением показателей балансов активов и пассивов, которые в РФ на данный момент не составляются.

ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РАСПОЛАГАЕМОГО ДОХОДА СЧЁТ

- один из счетов системы национальных счетов (СНС); составляется для институциональных секторов и для экономики в целом. Относится к группе счетов текущих операций; имеет вид:

Использование	Ресурсы
2. Расходы	на 1. Располагаемый

конечное потребление	доход
3. Сбережение (1–2)	
Итого использовано	Итого ресурсов

общей последовательности счетов И.р.д.с. следует за *вторичного распределения доходов счётом, балансирующая ст.* которого- *располагаемый доход* переносится в его ресурсную часть. В свою очередь, И.р.д.с. предшествует *операций с капиталом счёту*, причём балансирующая ст. И.р.д.с.- сбережение переносится в ресурсную часть счёта операций с капиталом. При сложении показателей сбережения всех секторов экономики получается показатель национального сбережения.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СКОРРЕКТИРОВАННОГО РАСПОЛАГАЕМОГО ДОХОДА СЧЁТ

- один из счетов *системы национальных счетов* (СНС); составляется для *институциональных секторов*. Вместе с *перераспределения доходов в натуральной форме счётом*, служит отражению процесса перераспределения затрат на конечное потребление в пользу сектора домашних хоз-в; имеет вид:

Использование	Ресурсы
2. Фактическое	1.
конечное потребление	Скорректированный располагаемый доход
3. Сбережение (1–2)	
Итого использовано	Итого ресурсов

В общей последовательности счетов И.р.д.с. следует за *перераспределения доходов в натуральной форме счётом, балансирующая ст.* которого- *скорректированный располагаемый доход*

переносится в его ресурсную часть. В свою очередь, И.р.д.с. предшествует *операций с капиталом счёту*, причём балансирующая ст. счёта использования располагаемого дохода- сбережение переносится в ресурсную часть счёта операций с капиталом. Общая величина и секторальная структура показателя сбережения соответствует общей величине и секторальной структуре показателя сбережения в счёте использования располагаемого дохода.

ИСЧИСЛЕНИЕ ДИНАМИКИ СТОИМОСТИ НЕРЫНОЧНЫХ УСЛУГ С ПОМОЩЬЮ МЕТОДА ЭКСТРАПОЛЯЦИИ

- альтернативный метод расчёта показателей динамики нерыночных услуг при построении национальных счетов.

Общая рекомендация по оценке показателей нерыночных услуг в *системе национальных счетов* (СНС) сводится к тому, что они должны быть оценены по стоимости аналогичных рыночных услуг. Если такие услуги неизвестны или информация по ним недоступна, то нерыночные услуги оцениваются по величине затрат на их оказание, т.е. заработной платы, промежуточного потребления товаров и услуг, а также стоимости потреблённого осн. капитала. При расчёте соответствующих показателей нерыночных услуг в постоянных ценах в этом случае используется дефлятирование с использованием в качестве дефляторов индексов цен на соответствующие услуги. Однако, для применения этого метода переоценки надо иметь данные по структуре затрат на оказание нерыночных услуг и соответствующие индексы цен. Если такая информация отсутствует, применяются альтернативные методы, одним из которых является метод экстраполяции на основании имеющихся данных в натуральном измерении. Метод сводится к тому, что для искомого

стоимостного показателя подбирается какой-либо показатель в натуральном выражении, динамика которого, предположительно, может тесно коррелировать с динамикой искомого стоимостного показателя, выраженного в постоянных ценах, и информация по которому доступна. Напр., для нерыночных услуг в сфере образования такими показателями могут быть количество учеников или учителей, для здравоохранения - количество врачей или пациентов. На основании этих данных в натуральном исчислении строятся индексы, которые затем применяются в качестве индексов физического объема для исчисления показателей стоимости в постоянных ценах соответствующих нерыночных услуг.

Следует отметить, что применение метода экстраполяции не позволяет отразить изменение качества предоставляемых нерыночных услуг и, поэтому, может обеспечивать приемлемые результаты только на протяжении достаточно непродолжительного времени.

См. также *Дефлятирование стоимости нерыночных услуг по элементам затрат.*

К

КВАДРАНТ МЕЖОТРАСЛЕВОГО БАЛАНСА

- составная часть *межотраслевого баланса произ-ва и использования товаров и услуг* (МОБ), называемого также симметричной табл. «затраты-выпуск». Понятие квадрантов используется также при построении *табл. ресурсов и использования.*

Гл. табл. межотраслевого баланса (симметричная табл. «затраты-выпуск») делится на четыре части (квадранта).

Первый квадрант - квадратная матрица, строки (i) и столбцы (j) которой соответствуют продуктам (чистым отраслям). Каждая ячейка первого квадранта, т.е. пересечение i строки и j

столбца, содержит информацию, отражающую стоимость продукта i, потреблённого в процессе произ-ва продукта j. Т.о., столбцы первого К.м.б. содержат детальную информацию о составе промежуточного потребления каждой из чистых отраслей, а строки - структуру использования каждого продукта (товара, услуги) на цели промежуточного потребления. При построении табл. использования товаров и услуг, первый квадрант характеризует связи типа «продукт-отрасль», а не связи «продукт-продукт», как в межотраслевом балансе. В остальном понятия первого квадранта в межотраслевом балансе и в табл. ресурсов и затрат совпадают.

Строки второго К.м.б., также как и в первом квадранте, соответствуют продуктам (чистым отраслям), а его столбцы - категориям *конечного потребления*, т.е. конечному использованию (включая расходы на конечное потребление домашних хоз-в, гос. управления и некоммерческих орг-ций, обслуживающих домашние хоз-ва), валовому накоплению (включая валовое накопление осн. капитала, изменение запасов материальных оборотных средств и чистое приобретение ценностей), и экспорту товаров и услуг. Т.о., столбцы второго квадранта раскрывают структуру использования в разрезе соответствующих товаров и услуг, а его строки содержат детальную информацию о структуре конечного использования каждого из продуктов. Также строится второй квадрант и в табл. использования товаров и услуг.

Третий квадрант характеризует стоимостной состав валовой добавленной стоимости (оплату труда, валовую прибыль, валовой смешанный доход, другие налоги на произ-во, другие субсидии на произ-во) по чистым отраслям при построении межотраслевого баланса или по отраслям экономики при построении табл. использования товаров и

услуг, а также импорт соответствующих товаров и услуг.

Т.о., первые два квадранта отражают стоимость использования продуктов на *промежуточное потребление* (первый квадрант) и на конечное потребление (второй квадрант). Суммарные значения всех столбцов первого и второго квадрантов по каждой из строк- общую величину использования *i* товара и услуги.

Первый и третий квадранты, рассматриваемые вместе, раскрывают стоимостную структуру ресурсов каждого *j* товара и услуги (в межотраслевом балансе) или *j* отрасли- в табл. ресурсов и использования. Ресурсы складываются из стоимости выпуска (*промежуточного потребления* и *валовой добавленной стоимости*) и импорта. Соответственно, первый квадрант раскрывает структуру промежуточного потребления, а второй квадрант- структуру добавленной стоимости и импорт.

Четвертый квадрант теоретически должен отражать структуру *добавленной стоимости* в отраслях, оказывающих нерыночные услуги, однако он традиционно не составляется.

КЛАССИФИКАЦИЯ СЧЕТОВ В СНС

- производится по группам счетов: 1. счета для институциональных счетов экономики (секторальные счета). Эти счета включают три группы: счета текущих операций, т.е. счета, отражающие трансакции между секторами. Каждый из счетов текущих операций характеризует какую-то группу однотипных операций, напр., произ-во или распределение первичных доходов. Эта группа включает следующие счета: *произ-ва счёт, образования доходов счёт, распределения первичных доходов счёт, вторичного распределения доходов счёт, использования располагаемого дохода счёт, перераспределения доходов в натуральной форме счёт, использования скорректированного располагаемого*

дохода счёт; счета накопления, т.е. счета, в которых рассматриваются изменения активов и финансовых обязательств, а также чистой стоимости капитала, происходящие в реферируемом периоде как вследствие операций между секторами, так и вследствие других причин. К этой группе счетов относятся: *операций с капиталом счёт, финансовый счёт, других изменений в объёме активов счёт, переоценки счёт, активов и пассивов балансы-* табл., характеризующие наличие активов и пассивов разного вида, а также чистой стоимости капитала на начало и на конец реферируемого периода; 2. счета для отраслей экономики (видов экономической деятельности). В разрезе видов экономической деятельности строятся счета произ-ва и образования доходов; 3. счета для отдельных экономических операций. К этой группе счетов относятся *счёт товаров и услуг* и *счета остального мира*. Счета этой группы предназначены для отражения специфических операций, таких как операции с остальным миром; 4. счета для экономики в целом (консолидированные счета). Для экономики в целом строятся все перечисленные выше счета. Они получаются путём суммирования соответствующих секторальных или отраслевых счетов. Балансовыми показателями консолидированных счетов часто выступают важнейшие агрегаты СНС: *валовой внутренний продукт* или *валовой национальный доход*.

КОЛЛЕКТИВНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

- потребление особого вида нерыночных услуг, которые характеризуются следующими отличительными чертами: они могут предоставляться одновременно каждому члену общества или определённых групп общества (напр., нас. конкретного региона страны); пользование такими услугами обычно носит пассивный

характер и не требует явно выраженного согласия индивидуумов или их активного участия; предоставление коллективной услуги одному лицу не сокращает размер её предоставления другим членам общества.

Коллективные услуги предоставляются обществу институциональными единицами сектора гос. управления и финансируются за счёт гос. бюджета. Некоммерческие орг-ции в принципе могут оказывать услуги, предназначенные для потребления группами людей (напр., деятельность политических партий или общественных орг-ций), однако в СНС условно считается, что все нерыночные услуги, оказываемые некоммерческими орг-циями, носят только индивидуальный характер.

Оказание коллективных услуг отражается в *произ-ва счёте*, а расходы на их конечное потребление - в *использования располагаемого дохода счёте*. Стоимость коллективных услуг оценивается, как правило, по затратам на оказание услуг. К коллективным услугам относятся: осуществление функций гос. управления, обороны, охраны окружающей среды, поддержание фундаментальной науки.

КОНЕЧНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕТОД РАСЧЁТА ВВП

см. в ст. Валовой внутренний продукт (ВВП).

КОНЕЧНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЦЕНА

- сумма, которую платит покупатель, обеспечивающая получение единицы товара или услуг покупателем в том месте и в тот момент, где и когда это необходимо покупателю. Поскольку в реальности потребители имеют дело, как правило, не непосредственно с производителем товаров, а с поставщиками, которыми являются торговые или посреднические орг-ции, К.и.ц. включает торговую

наценку. Цена покупателя товара включает также все транспортные наценки, включая оплату транспортных услуг, которые отдельно оплачивает покупатель для того, чтобы товар был доставлен на место его непосредственного использования со склада поставщика и налоги, за вычетом субсидий на произ-во и на импорт. К.и.ц. является рыночной ценой и складывается под воздействием соотношения спроса и предложения. Она оценивается для оценки многих статистических показателей, в т.ч. - *промежуточного* и *конечного потребления*, валового накопления и некоторых других.

КОНЕЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

- вид деятельности, заключающийся в использовании товаров и услуг для удовлетворения индивидуальных и коллективных потребностей человека. В *системе национальных счетов* (СНС) различаются понятия фактического К.п. и расходов на К.п. Деятельность по фактическому К.п. осуществляется только домашними хоз-вами, однако К.п. коллективных нерыночных услуг принято не включать в общую величину фактического К.п. домашних хоз-в.

В СНС К.п. не включено в границы экономической деятельности, поэтому деятельность домашних хоз-в по К.п. не рассматривается как производственная деятельность и не влияет на величину произведённой валовой добавленной стоимости, и, следовательно, на размер *валового внутреннего продукта* (ВВП). Вместе с тем, показатель расходов на К.п. (включая расходы на К.п. домашних хоз-в, органов гос. управления и некоммерческих орг-ций, обслуживающих домашние хоз-ва) учитывается при расчёте ВВП методом расходов.

Расходы на К.п. всех секторов отражаются в *использования располагаемого дохода счёте*. Показатель фактического К.п. содержится в *использования*

скорректированного располагаемого
дохода счёте.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ СЧЕТА

см. в ст. Классификация счетов в СНС.

КОСВЕННО ИЗМЕРЯЕМЫЕ УСЛУГИ ФИНАНСОВОГО ПОСРЕДНИЧЕСТВА (КИУФП)

- осн. часть выпуска институциональных единиц сектора финансовых посредников (кроме страховых компаний и пенсионных фондов). Суть экономической деятельности финансовых посредников- банков, инвестиционных фондов и т.д.- заключается в том, что эти корпорации ссужают привлеченные ими средства вкладчиков под более высокие проценты, чем те, которые они сами должны выплачивать своим вкладчикам. Получаемые в результате чистые доходы используются для покрытия собственных расходов посредников и обеспечение их прибыли. Такая система процентных ставок позволяет избегать необходимости взимать плату за предоставление клиентам услуги. Именно эта величина составляет КИУФП. Иными словами, КИУФП измеряется как сумма получаемых финансовыми посредниками доходов от собственности минус общая сумма выплачиваемых ими процентов, исключая стоимость любых доходов от собственности, получаемых от вложения собственных средств, поскольку источником таких доходов не является финансовое посредничество.

Произ-во КИУФП отражается в счёте произ-ва в составе выпуска институциональных единиц сектора финансовых посредников или по виду деятельности «финансовое посредничество» (если счёт произ-ва составляется в разрезе видов экономической деятельности). Более сложным является отражение в счетах использование КИУФП. Та часть,

которая относится к операциям с вкладами нас., включается в состав *конечного потребления* домашних хоз-в. Другая часть, которая относится к операциям с другими секторами, должна включаться в промежуточное потребление соответствующих институциональных единиц и заведений различных видов деятельности. Поскольку распределение КИУФП между промежуточным потреблением различных секторов и видов деятельности весьма трудоемко, то СНС-1993 допускало вынесение КИУФП в отдельный показатель в составе промежуточного потребления, без разнесения его по секторам и видам деятельности. СНС-2008, однако, определённо требует внесения соответствующих долей КИУФП в промежуточное потребление конкретных секторов и видов деятельности. Делается это с помощью достаточно сложной и довольно условной процедуры, построенной на учёте разницы в процентных ставках по привлечению и выдачи банковских кредитов, а также учётной ставки Центрального банка.

КОЭФИЦИЕНТЫ ЗАТРАТ- показатели, рассчитываемые на основании данных *межотраслевого баланса произ-ва и использования товаров и услуг* (МОБ); показывают отношение затрат *i*-ого товара или услуги на произ-во одной стоимостной единицы *j*-ого товара или услуги; различают коэффициенты прямых затрат и коэффициенты полных затрат.

Коэффициенты прямых затрат учитывают только прямые затраты *i*-ого товара или услуги на произ-во единицы *j*-ого товара или услуги, напр., стоимость угля, необходимого на выплавку стали стоимостью 1 тыс. руб. Коэффициенты прямых затрат a_{ij} рассчитывают по формуле: $a_{ij} = x_{ij} / x_j$, где x_{ij} - величина затрат *i* товара (услуги) на произ-во *j* товара

(услуги), x_j - стоимость выпуска j товара (услуги).

Коэффициенты полных затрат учитывает не только прямые, но и косвенные затраты i -го продукта на произ-во единицы конечного продукта вида экономической деятельности j по всей цепи сопряжённых произ-в. Напр., при расчёте коэффициента полных затрат учитываются не только затраты угля, необходимые непосредственно для выплавки стали, но и угля, необходимого для выработки электроэнергии, которая, в свою очередь, используется при выплавке стали. Во многих случаях полные затраты существенно превышают прямые затраты: степень превышения связана с технологией произ-ва того или иного продукта. Кроме того, в коэффициентах полных затрат нередко отражается более широкая, по сравнению с коэффициентами прямых затрат, номенклатура учитываемых ресурсов: напр., сырая нефть не употребляется непосредственно при произ-ве стали (коэффициент прямых затрат равен нулю), но в числе полных затрат она может быть отражена (учитывая использование нефти на выработку электроэнергии и т.д.). Расчёт полных затрат достаточно сложен. Обычно коэффициенты полных затрат рассчитываются, исходя из матрицы коэффициентов прямых затрат с помощью операции, называемой обращением матрицы. Матрица коэффициентов полных затрат B рассчитывается по формуле: $B = (E - A)^{-1}$, где E - единичная матрица, A - матрица коэффициентов прямых затрат.

Коэффициенты полных и прямых затрат используются при математическом моделировании и прогнозировании на основе МОБ.

КОЭФФИЦИЕНТЫ ПОЛНЫХ ЗАТРАТ

см. в ст. Коэффициенты затрат

КОЭФФИЦИЕНТЫ ПРЯМЫХ ЗАТРАТ

см. в ст. Коэффициенты затрат

КРЕДИТОВАНИЕ ЧИСТОЕ

- *балансирующая ст. операций с капиталом счёта*. Рассчитывается для институциональных секторов и для экономики в целом; представляет собой положительную разницу между показателями сбережения и чистых капитальных трансфертов, с одной стороны, и показателями чистого накопления осн. капитала, изменения запасов материальных оборотных средств, чистого приобретения ценностей и чистого приобретения земли и других непроизводственных активов. Тот же показатель, но имеющий отрицательную величину, называется *заимствованием чистым*. Показатель К.ч. имеет важное аналитическое значение, поскольку знак плюс перед ним означает, что сумма расходов на конечное потребление и накопление институционального сектора или экономики в целом была ниже соответствующих располагаемых доходов, а разница была направлена на кредитование других секторов.

М

МЕЖОТРАСЛЕВОЙ БАЛАНС ПРОИЗВОДСТВА И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТОВАРОВ И УСЛУГ

(МОБ) - неотъемлемая часть *системы национальных счетов* (СНС); известен также в специальной литературе как табл. затраты- выпуск. МОБ имеет форму симметричной табл., в которой строки и колонки представляют либо виды экономической деятельности, либо однородные группы продуктов. Т.о. МОБ составляется либо по схеме «отрасль на отрасль», либо по схеме «продукты на продукты».

С концептуальной точки зрения МОБ может быть получен путём некоторой трансформации «*Табл. ресурсов и использования*», в которой матрице *промежуточного потребления* придаётся квадратная форма.

МОБ предназначен для детального описания и анализа связей между отраслями экономики, складывающимися в процессе произ-ва *валового внутреннего продукта* (ВВП), использования товаров и услуг на различные цели (*промежуточное и конечное потребление, накопление* и др.), дохода, создаваемого в процессе произ-ва. МОБ позволяет производить

системное и взаимно согласованное исчисление осн. показателей СНС, выявлять осн. экономические пропорции, исследовать особенности ценообразования в различных отраслях экономики.

Авторство в разработке этого метода изучения макроэкономики принадлежит В. Леонтьеву, под рук. которого в США ещё в 1940-х гг. были начаты первые в мире практические работы по составлению МОБ. После завершения Второй мировой войны МОБ использовался в США для анализа влияния на экономику и на её отраслевую структуру программ перевода экономики на «мирные рельсы».

Первый баланс нар. хоз-ва СССР, составленный ЦСУ СССР по данным за 1923–24, включал табл. с подробными данными о потреблении в произ-ве одними отраслями продукции других отраслей, которые характеризуют суть межотраслевых связей. С этими работами ЦСУ СССР был знаком и В. Леонтьев, который в эти годы жил в СССР, но позднее эмигрировал сначала в Германию, а потом в США. Заслуга В. Леонтьева состояла в том, что он предложил математическую форму описания межотраслевых связей и взаимосвязей между макроэкономическими переменными МОБа (выпуск продукции, конечный спрос, первичные затраты). Эта

математическая форма (система линейных уравнений) открыла возможность для более глубокого изучения экономики, применения для проведения ряда расчётов ЭВМ. Математическая интерпретация взаимосвязей между переменными МОБ создала возможность для применения МОБ для прогнозирования, планирования, проведения различных экономических расчётов.

В СССР предпринимались попытки использовать МОБ для совершенствования планирования, повышения сбалансированности показателей народнохозяйственного плана. В Госплане СССР для этой цели было создано специальное подразделение, однако, эти попытки по ряду причин не увенчались успехом.

В РФ и многих других странах мира МОБ составляется гл. обр. для статистических целей. Его разработка позволяет получить более детальную и взаимно согласованную информацию об отраслевой и товарной структуре осн. показателей. Такая информация используется для уточнения показателей, исчисляемых на основе традиционных счетов СНС.

В течение относительно длительного периода МОБ составлялся в странах без какой-либо увязки с осн. счетами СНС. Интеграция МОБ в СНС произошла после Второй мировой войны. Впервые эта интеграция была осуществлена в СНС – 1968 (в дальнейшем – в пересмотренном варианте СНС- 1993). Интеграция МОБ в СНС означала, что правила его составления были скоординированы с правилами составления ключевых счетов СНС, и содержание осн. показателей в различных квадрантах МОБ было идентично содержанию этих показателей в других разделах СНС.

В схеме МОБ выделяются три осн. части (квадранты): внутренний или первый квадрант (I); боковое или правое крыло (II)

квadrant); нижнее крыло (III квадрант) (см. рис. 1); IV квадрант не разрабатывается.

(виды экономической деятельности)	n	$a_{n1}X_1$...	$a_{nj}X_j$...	$a_{nn}X_n$	Y_n	X_n
Валовая добавленная стоимость		Z_1	...	Z_j	...	Z_n		
Всего ресурсов		X_1	...	X_j	...	X_n		

Рис. 2. Схема МОБ

Если рассматривать данные МОБ по строкам, то выпуск продукции каждого вида экономической деятельности и его использования можно описать в виде уравнения:

$$x_i = a_{ij}x_j + y_i, (i = 1, 2, \dots, n), (1)$$

где x_i - выпуск продукции i -й отрасли; a_{ij} - коэффициент прямых затрат продукции i -й отрасли на единицу продукции отрасли j ($a_{ij} = x_{ij} / x_j$); x_j - выпуск продукции j -й отрасли;

y_i конечный спрос на продукцию i -й отрасли (конечное потребление, валовое накопление, сальдо экспорта-импорта).

Уравнение (1) характеризует использование продукции каждого вида экономической деятельности на промежуточное и конечное потребление, накопление и другие конечные нужды.

В матричной форме уравнение (1) имеет вид:

$$\begin{pmatrix} X_1 \\ \dots \\ X_n \end{pmatrix} = \begin{pmatrix} a_{11} & \dots & a_{1j} & \dots & a_{1n} \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ a_{n1} & \dots & a_{nj} & \dots & a_{nn} \end{pmatrix} \begin{pmatrix} X_1 \\ \dots \\ X_n \end{pmatrix} + \begin{pmatrix} Y_1 \\ \dots \\ Y_n \end{pmatrix} \quad (2)$$

или

$$X = A X + Y, (3)$$

где X - вектор выпуска продукции,

A - матрица коэффициентов прямых затрат, позволяющая установить прямые производственные связи между отраслями, Y - вектор конечного спроса.

Путём специальных математических расчётов на ЭВМ на основе данных матрицы A рассчитывается матрица коэффициентов полных затрат, характеризующих как прямые, так и косвенные затраты на произ-во единицы конечной продукции. Важнейшая

особенность матрицы коэффициентов полных затрат состоит в том, что, если матрицу коэффициентов умножить на вектор конечного спроса, можно получить выпуск продукции по каждому виду экономической деятельности. Математическая форма этого расчёта имеет вид:

Из уравнения (3) вытекает, что:

$$Y = X - A X (4)$$

или

$$Y = (E - A) X (5),$$

где E- единичная матрица; умножив обе части уравнения на $(E - A)^{-1}$, получим:

$$(E - A)^{-1} Y = (E - A)^{-1} (E - A) X \quad (6),$$

где $(E - A)^{-1}$ - матрица коэффициентов полных затрат, тогда

$$(E - A)^{-1} Y = X. \quad (7).$$

Уравнение (7) называют осн. уравнением МОБ, т.к. оно имеет большое практическое значение прежде всего для прогнозирования: имея матрицу коэффициентов полных затрат и перебирая различные варианты вектора распределения конечного спроса, можно рассчитать различные варианты прогнозов.

В осн. схеме МОБ возможны некоторые модификации в зависимости от оценки его показателей в ценах покупателя, в ценах производителя или в осн. ценах, а также от метода отражения импорта.

МОНЕТАРНОЕ ЗОЛОТО

- золото, являющееся собственностью органов денежно-кредитного регулирования (центрального банка или центрального правительства) и используемое ими в качестве валютных резервов для обеспечения стабильности национальной денежной системы; вид финансовых активов. Обычно М.з. представлено золотыми монетами, слитками или брусками не ниже 995 пробы. Обычно его продажа осуществляется на организованных рынках или в рамках двухсторонних операций между центральными банками, поэтому оценка этого актива не вызывает затруднений.

Операции с М.з. отражаются в финансовом счёте. Золото, находящиеся в собственности любых других институциональных единиц, рассматривается как нефинансовые активы. Операции других секторов с золотом (включая нерезервное золото, принадлежащее гос. органам, и все золото, принадлежащее финансовым корпорациям), рассматривается как

приобретение/выбытие ценностей, или как *конечное потребление, промежуточное потребление* или *изменение запасов материальных оборотных средств*, в зависимости от целей приобретения/использования.

Н

НАКОПЛЕНИЕ

- как элемент *валового внутреннего продукта* (ВВП) охватывает *накопление осн. капитала валовое, изменение запасов материальных оборотных средств* и чистое приобретение ценностей. Понятие Н. используется при построении счетов накопления СНС. В счетах накопления СНС, кроме упомянутых элементов ВВП, отражается чистое приобретение земли и других природных ресурсов, а также приобретение таких активов, как контракты, договоры аренды и лицензии, гудвиллы, операции по приобретению финансовых активов и принятию обязательств, и изменения активов по причинам экстраординарного характера (в счёте других изменений в активах).

НАКОПЛЕНИЕ ВАЛОВОЕ

- показатель расходной части *операций с капиталом счёта*; рассчитывается для *институциональных секторов* и для экономики в целом. Включает в себя *накопление осн. капитала валовое, изменение запасов материальных оборотных средств* и чистое приобретение ценностей.

НАКОПЛЕНИЕ ОСНОВНОГО КАПИТАЛА ВАЛОВОЕ

- показатель *операций с капиталом счёта*, составная часть показателя *накопление валовое*; рассчитывается для *институциональных секторов* и для экономики в целом. Показывает вложение резидентными единицами средств в объекты осн. капитала для создания нового

дохода в будущем путём многократного использования их в произ-ве. Н.о.к.в. включает: 1) приобретение, за вычетом выбытия, новых и существующих осн. фондов; 2) затраты на существенные улучшения произведённых материальных активов; 3) затраты на улучшение непроизведённых материальных активов; 4) расходы на передачу прав собственности на непроизведённые активы. В рос. практике основу для расчёта показателя Н.о.к.в. составляет показатель капитальных вложений, который, в свою очередь, включает затраты на капитальное стр-во, затраты на машины и оборудование, затраты на капитальный ремонт, затраты на выращивание многолетних насаждений и увеличение продуктивного стада в сел. хоз-ве. В последние годы все большее значение стало играть инвестирование в нематериальные активы, такие как патенты, ноу-хау, товарные знаки. Эти элементы также учитываются в составе Н.о.к.в.

НАЛОГИ НА ДОХОДЫ

- применяемая в *системе национальных счетов* (СНС) категория налогов, включающая подоходный налог с физических лиц или домашних хоз-в, налог на доходы корпораций, а также некоторые другие виды налогов, такие как налоги на выигрыши или на наследство. Н. на д. отражаются во *вторичного распределения доходов счёте*.

НАЛОГИ НА ПРОДУКТЫ

- применяемая в *системе национальных счетов* (СНС) категория налогов в составе *налогов на произ-во и импорт*. В эту категорию включаются налоги, величина которых пропорциональна количеству или стоимости товаров и услуг, производимых, продаваемых или импортируемых *резидентами*. К этой группе налогов относятся налог на добавленную

стоимость, налог с продаж, акцизы, а также налоги на импорт и экспортные пошлины.

Н. на п. входят в состав первичных доходов и отражаются в расходной части *образования доходов счёта* по секторам, которые выплачивают эти налоги (сектора нефинансовых и финансовых корпораций, домашних хоз-в), и в ресурсной части *распределения первичных доходов счёта* по сектору гос. управления, который является их получателем. Помимо того, Н. на п. показываются в *произ-ва счёте*, в его ресурсной части.

Категория Н. на п. играет важную роль в определении *осн. цен* на товары и услуги, которые меньше рыночных цен именно на величину Н. на п. (но включают субсидии на продукты). Поскольку показатель выпуска и показатель *валовой добавленной стоимости* в счёте произ-ва принято показывать в осн. ценах, то Н. на п. показываются отдельно. Наличие показателя Н. на п. позволяет увязать показатель валовой добавленной стоимости в осн. ценах с итоговым показателем *валового внутреннего продукта*, который показывается в рыночных ценах. Особенность заключается в том, что в счёте произ-ва, которые строятся не только в разрезе институциональных секторов, но и в разрезе отраслей, показатели выпуска и валовой добавленной стоимости также показываются в разрезе отраслей, в то время как Н. на п. обычно показываются только суммарно, что связано с техническими трудностями разнесения по отраслям налога на добавленную стоимость и налогов на импорт.

НАЛОГИ НА ПРОИЗВОДСТВО И ИМПОРТ

- применяемая в *системе национальных счетов* (СНС) категория налогов, включающая *налоги на продукты* и *другие налоги на произ-во*. Н. на п. и и. входят в состав первичных доходов и отражаются в расходной части *образования доходов*

счёта по секторам, которые выплачивают эти налоги (сектора нефинансовых и финансовых корпораций, домашних хоз-в), и в ресурсной части *распределения первичных доходов счёта* по сектору гос. управления, который является их получателем.

НЕПРЕРЫВНОЙ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ МЕТОД

- метод, применяемый в статистической практике для определения стоимости запасов осн. и, отчасти, оборотного капитала основанный на определении той их части, приобретенной в предшествующие годы, которая сохранилась на референтную дату. Применение этого метода вызвано проблемами, связанными с отсутствием информации о текущей восстановительной стоимости капитала, которую можно было бы получить от предприятий. Можно обозначить два вида проблем этого рода - необходимость учёта старения фондов и изменения цен на них.

Расчёт стоимости запасов капитала не является простым процессом. Несмотря на то, что стоимость нового капитала, вводимого в данном году, известна, расчёты общей стоимости запасов капитала, даже того же вида, но с учётом его различных характеристик и года выпуска, как правило, вызывает проблемы. Теоретически, если существует развитый рынок подержанных фондов, для оценки существующих запасов фондов следует использовать цены, сложившиеся на рынке для данного вида фондов и данного года выпуска, однако на практике такая информация очень редко бывает в наличии. Поэтому на практике запасы капитала оцениваются косвенно, путём принятия определённых гипотез о том, каким образом цены на каждый вид фондов снижаются с течением времени. При использовании метода непрерывной инвентаризации стоимость каждого вида

активов, существовавшая на нач. года, определённым образом уменьшается, пока данные активы не достигают нормативного возраста списания.

Вторая сложность заключается в изменении цен на активы. При построении моделей, основанных на применении Н.и.м., для каждого вида активов временные ряды данных о вводимых осн. фондах дефлируются с помощью индексов цен покупателей на соответствующие активы и, т.о., данные о вводе в действие фондов выражаются в ценах базисного периода. Эти временные ряды в сопоставимых ценах затем агрегируются для получения сводного показателя стоимости активов, выраженного также в сопоставимых ценах референтного периода. В качестве референтного может быть выбран текущий период и тогда стоимость запасов капитала будет выражена в текущих ценах.

В принципе, тот же подход должен использоваться для оценки запасов не только осн., но и оборотных фондов с поправкой на то, что оборотные фонды редко хранятся долго и не устаревают морально. Тем не менее, в период высокой инфляции может возникать существенный эффект холдинговой прибыли/убытка, который необходимо учитывать при построении некоторых показателей *системы национальных счетов* (СНС)

Н.и.м. в РФ полностью не реализован.

О

ОБРАЗОВАНИЯ ДОХОДОВ СЧЁТ

- один из счетов *системы национальных счетов* (СНС); первая часть *первичного распределения доходов счёта*; служит для отражения первичных доходов, генерируемых *институциональными единицами*, непосредственно занятыми в произ-ве, а также гос. учреждениями. Составляется для экономики в целом, а также для *институциональных секторов*, видов деятельности и институциональных единиц-резидентов, выступающих в

качестве производителей товаров и услуг. По О.д.с. показываются те сектора, подсектора или виды деятельности, в которых эти первичные доходы создаются, в отличие от секторов и подсекторов, являющихся получателями этих доходов, которые отражаются в счёте первичного

распределения доходов. Напр., оплата труда работников, занятых в финансовом секторе, будет отражаться в О.д.с. в его расходной части по сектору финансовых корпораций, которые выплачивают этот вид первичных доходов своим работникам (см. рис. 1).

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ	РЕСУРСЫ
2. Оплата труда наёмных работников 3. Налоги на произ-во и импорт: налоги на продукты другие налоги на произ-во 4. Субсидии на произ-во субсидии на продукты другие субсидии на продукты	1. Валовая добавленная стоимость
Валовая прибыль экономики и валовые смешанные доходы	Итого ресурсов

Рис. 1

Ресурсы, отражаемые на правой части О.д.с., представлены только одним показателем- *добавленной стоимостью*, которая является *балансирующей ст.*, переносимой из счёта произ-ва. На левой стороне О.д.с. отражается использование добавленной стоимости. Поскольку доходы от собственности, выплачиваемые институциональными единицами, отражаются в счёте распределения первичных доходов, остаются два осн. вида первичных доходов, которые покрываются за счёт добавленной стоимости, а именно- заработная плата наёмных работников и любые виды налогов (за вычетом субсидий) на произ-во, выплачиваемые в связи с участием в производственной деятельности. Состав налогов на произ-во, отражаемых в О.д.с., зависит от метода оценки выпуска в *произ-ва счёте*. Если показатель валовой добавленной стоимости в счёте произ-ва оценен в *осн. ценах* (т.е. в ценах без налогов на продукты), и был в таком виде перенесён в качестве

балансирующей статьи в ресурсную часть О.д.с., то в расходной части этого счёта *налоги на продукты* не учитываются. Т.о., в составе *налогов на произ-во и импорт* показываются только *другие налоги на произ-во*.

Балансирующей ст. О.д.с. являются показатели, которые называется либо валовая прибыль экономики, либо валовой смешанный доход в зависимости от институциональной принадлежности единицы, для которой строится счёт. Для секторов нефинансовых и финансовых корпораций используется термин валовая прибыль экономики, для сектора домашних хоз-в- термин валовой смешанный доход. Для институциональных единиц, занятых выпуском нерыночных услуг, выпуск которых измеряется как сумма затрат на произ-во, балансирующая статья в валовом исчислении теоретически должна быть равна стоимости потребления осн. капитала, а в чистом исчислении- равна нулю.

В принципе, данные, содержащиеся в О.д.с., могли бы быть использованы для расчёта *валового внутреннего продукта* (ВВП) методом доходов. Однако, поскольку показатель валовой прибыли рассчитывается здесь балансовым путём на основе показателя валовой добавленной стоимости, то общий объём ВВП, рассчитанный методом доходов, совпадет с общим объёмом ВВП, рассчитанным производственным методом, что делает такой расчёт бессмысленным. Однако показатели О.д.с. важны для определения стоимостной структуры ВВП с точки зрения доходов.

ОБЯЗАТЕЛЬСТВО

- финансовое требование, в соответствии с которым одна *институциональная единица* (дебитор) должна произвести платёж другой институциональной единице (кредитору) при определённых условиях и обстоятельствах, зафиксированных в договоре между ними. Возникновение О. у одних институциональных единиц происходит в связи с приобретением финансовых активов другими институциональными единицами. Напр., прирост денежной наличности у всех институциональных единиц является приростом О. центральных банков, которые

эмитируют денежную наличность. Предоставление ссуды банками пр-тиям означает приобретение финансовых активов банками и принятие О. пр-тиями. Не рассматриваются в качестве О. монетарное золото и специальные права заимствования, поэтому прирост этих финансовых активов не влечёт за собой возникновения чьих-либо О.

ОПЕРАЦИЙ С КАПИТАЛОМ СЧЁТ

- один из счетов *системы национальных счетов* (СНС); составляется для *институциональных секторов* и для экономики в целом; относится к группе счетов накопления. О. с к.с. предназначен для того, чтобы показать источники финансирования инвестиций и их использование на различные виды капитальных затрат; имеет вид (см. рис. 1).

В общей последовательности счетов *операций с капиталом счёт* следует за использованием *доходов счётом*, *балансирующая ст.* которого - *валовое сбережение* - переносится в его ресурсную часть. В свою очередь, О. с к.с. предшествует *финансовому счёту*, причём балансирующая ст. О. с к.с. - Чистое кредитование (+), чистое заимствование (-) сопоставляется с балансирующей ст. финансового счёта.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ	РЕСУРСЫ
4. Валовое накопление осн. капитала	1. Валовое сбережение
5. Изменение запасов материальных оборотных средств	2. Капитальные трансферты, полученные от «остального мира»
6. Приобретение за вычетом выбытия произведенных нефинансовых активов	3. Капитальные трансферты, переданные «остальному миру» (-)
7. Чистое кредитование (+), чистое заимствование (-)	
Итого использовано	Итого ресурсов

Рис. 1

ОПЛАТА ТРУДА НАЁМНЫХ РАБОТНИКОВ

- вознаграждение в денежной и натуральной форме, выплачиваемое работодателем наёмному работнику. К денежной оплате труда относятся все виды выплат, выплачиваемых работнику в качестве компенсации за выполненную работу, в т.ч.- все надбавки, доплаты, премии, комиссионные, чаевые. В состав заработной платы не входят никакие социальные пособия, возмещение расходов на проезд к месту работы, переезд в связи со сменой места работы, возмещение расходов на приобретение инструментов и т.п. К вознаграждению в натуральной форме относится предоставление работодателем наёмному работнику в качестве вознаграждения за проделанную работу товаров и услуг бесплатно или по заниженным ценам. Вознаграждение в натуральной форме состоит из товаров и услуг, которые не являются необходимыми для работы и могут использоваться работниками во внерабочее время для удовлетворения личных потребностей.

О.т.н.р. учитывается на основе начисленных сумм, т.е. включает в себя заработную плату, по тем или иным причинам задержанную работодателем. Включает в себя налоги на доходы и другие выплаты, которые подлежат уплате наёмным работникам, даже если они, в соответствии с существующим законодательством фактически удерживаются нанимателем в адм. интересах или по другим причинам, и выплачиваются непосредственно органам социального страхования, налоговым службам от лица наёмного работника. Согласно практике составления российских национальных счетов, О.т.н.р. включает скрытую оплату труда, оцененную косвенным образом. О.т.н.р. состоит из двух частей- собственно заработной платы и *отчислений работодателей на социальное страхование.*

О.т.н.р. отражается в двух счетах *системы национальных счетов (СНС) –образования доходов счёте* и *распределения первичных доходов счёте*, которые составляются в разрезе *институциональных секторов* и экономики в целом. В счёте образования первичных доходов О.т.н.р. оплата отражается в расходной части по тем секторам, которые осуществляют её выплату, т.е.- по секторам нефинансовых пр-тий, финансовых посредников, гос. учреждений и некоммерческих орг-ций, обслуживающих домашние хоз-ва. Получателем заработной платы являются домашние хоз-ва, поэтому она также отражается в ресурсной части счёта распределения первичных доходов по сектору домашних хоз-в.

Помимо того, получателем заработной платы могут быть наёмные работники-нерезиденты. Эти суммы включаются в общие суммы выплаченной заработной платы в расходной части счёта образования доходов по секторам, осуществляющих соответствующие выплаты, а общая сумма заработной платы, выплаченной нерезидентам, показывается в ресурсной части счёта первичных доходов и текущих трансфертов по сектору «остальной мир». С другой стороны, наёмные работники-резиденты могут получать заработную плату, временно, сроком менее одного года, работая за границей. Эти суммы включаются в общую сумму полученной заработной платы, отражённой в счёте распределения первичных доходов по сектору домашних хоз-в и в расходную часть счёта первичных доходов и текущих трансфертов по сектору «остальной мир».

ОСНОВНАЯ ЦЕНА

- сумма, получаемая производителем от покупателя в расчёте на единицу продукции за вычетом всех уплаченных налогов на продукты, но с добавлением всех полученных субсидий на продукты. Не включает транспортные наценки,

включённые производителем в отдельный счёт-фактуру. В СНС рекомендуется использовать О.ц. для исчисления выпуска, поскольку она показывает объём всех ресурсов (выплат), поступивших производителю за произведённую и реализованную продукцию.

ОТРАЖЕНИЕ В СНС ВОЕННЫХ ТОВАРОВ ДЛИТЕЛЬНОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ

В системе национальных счетов 1993 года (СНС - 1993) приобретение военных товаров длительного пользования, таких как танки, боевые корабли и самолёты, не включалось в накопление, хотя по формальным признакам эти товары следует трактовать как осн. капитал, а признавалось расходами на конечное потребление. Расходы на приобретение военных товаров длительного пользования отражались в счёте использования располагаемого дохода по сектору гос. управления. Исключением являлись товары и объекты двойного назначения, такие как военно-транспортные самолеты, которые могли быть использованы как в военных, так и гражданских целях. Покупка таких товаров и объектов признавалась накоплением осн. капитала, и отражалась в *операций с капиталом счёте*. Такое решение было продиктовано скорее морально-этическими, чем экономическими соображениями, и оно приводило к определённым техническим проблемам при построении счётов.

В системе национальных счетов 2008 года (СНС- 2008) данная рекомендация была изменена. Приобретение военных товаров длительного пользования (как чисто военного характера, так и двойного назначения) было рекомендовано считать накоплением осн. капитала и отражать в счёте осн. капитала. Износ военной техники рекомендовано учитывать при расчёте стоимости услуг национальной обороны, которая является частью

нерыночных услуг коллективного характера.

ОТРАЖЕНИЕ В СНС РАСХОДОВ НА НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЕ ЦЕЛИ

В системе национальных счетов 1993 года (СНС- 1993) расходы на н.-и. цели рекомендовалось учитывать в качестве расходов на конечное или промежуточное потребление, в зависимости от вида научных исследований. Эти расходы отражались в *произ-ва счёте* в составе промежуточного потребления, если речь шла, напр., о конструкторских или проектно-изыскательских работах, либо, в случае финансирования фундаментальных исследований, они отражались в составе расходов на конечное потребление в *использования располагаемого дохода счёте*. Такая трактовка расходов на н.-и. цели находилась в известном противоречии с другой рекомендацией СНС- 1993, согласно которой, по крайней мере, некоторая часть результатов научных исследований, оформленных в виде изобретений, патентов и т.д. имела рыночную ценность и трактовалась в качестве нематериальных активов в составе осн. капитала.

В системе национальных счетов 2008 года (СНС- 2008) эта рекомендация была изменена. Расходы на н.-и. цели предписано трактовать как расходы на накопление осн. капитала. Соответственно, все результаты н.-и. деятельности должны трактоваться как осн. капитал.

ОТЧИСЛЕНИЯ НА СОЦИАЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ

- фактические или условно исчисленные платежи в программы социального страхования, за счёт которых формируются резервы для выплат пособий по социальному страхованию. Они могут производиться работодателями от имени

своих работников либо работниками, самостоятельно занятыми или незанятыми лицами от собственного имени.

О. на с.с.- показатель *вторичного распределения доходов счёта*. Они могут в принципе отражаться на стороне ресурсов для любого сектора. Вместе с тем, в большинстве случаев, такие отчисления отражаются на стороне ресурсов по сектору гос. управления, в состав которого входят гос. фонды социального страхования, а также по сектору финансовых посредников, в который включаются страховые компании и негосударственные пенсионные фонды. На стороне использования О. на с.с. отражаются только для домашних хоз-в, как резидентов, так и нерезидентов.

См. также *Отчисления работодателей на социальное страхование*.

ОТЧИСЛЕНИЯ РАБОТОДАТЕЛЕЙ НА СОЦИАЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ

- сумма, равная величине *отчислений на социальное страхование*, производимых работодателями для обеспечения их работникам социальных пособий. О.р. на с.с. могут быть фактическими и условно исчисленными.

К фактическим О.р. на с.с. относятся выплаты работодателей, которые осуществляются ими от лица своих работников в фонды социального обеспечения, страховым компаниям и другим институциональным единицам, занимающихся предоставлением услуг социального страхования. Хотя фактически эти средства в соответствии с законодательством и выплачиваются работодателями, делается это от имени работников. Соответственно, считается, что работники получают от работодателей средства, равные величине указанных отчислений, дополнительно к своей заработной плате. Т.о., в *системе национальных счетов* (СНС) принято

считать, что О.р. на с.с. входят в состав заработной платы наёмных работников. Эта операция учитывается в *образовании доходов счёта* и *распределения первичных доходов счёта*. Затем во *вторичного распределения доходов счёта* равные по величине суммы отчислений на социальное страхование показываются уже в виде текущих трансфертов сектора домашних хоз-в институциональным единицам (гос. и негосударственным фондам социального страхования, страховым компаниям), осуществляющим соответствующие программы социального страхования.

Некоторые работодатели сами предоставляют социальные пособия напрямую своим работникам, бывшим работникам или их иждивенцам за собственный счёт, не прибегая к услугам страховых компаний или фондов социального страхования. В таких случаях в состав доходов работников включается условное вознаграждение, равное по величине сумме отчислений на социальное страхование, которое потребовалось бы внести, для того чтобы де-факто обеспечить работников правами на получение положенных им пособий. На практике оценка такого рода условных пособий сильно затруднена, т.к. первичная информация по ним редко бывает доступна.

II

ПЕРВИЧНОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ СЧЁТ

- один из счётов *системы национальных счетов* (СНС), относящийся к группе счётов потоков; состоит из двух последовательных счётов: *образования доходов счёта* и *распределения первичных доходов счёта*. Цель построения П.р.д.с.- показать, каким образом первичные доходы распределяются среди *институциональных единиц* и *секторов*. Первичные доходы- это доходы, получаемые институциональными единицами в результате их участия в производственном процессе или владении

активами, которые могут использоваться для произ-ва. Помимо того, к первичным доходам относятся *налоги* (за вычетом субсидий) *на произ-во и импорт*. Общая величина первичных доходов определяется величиной произведённой *добавленной стоимости*.

Своеобразная конфигурация П.р.д.с., а именно то, что он состоит из двух последовательных счётов, объясняется необходимостью отражения потоков доходов, т.е. процесса, в котором занято две стороны- та, которая генерирует первичные налоги в процессе произ-ва и передает их, а также та, которая получает их. Поэтому на одном из счётов (счёте образования доходов) отражается передача первичных доходов, а на другом (П.р.д.с.)- их получение тем или иным институциональным сектором и единицей. Сумма первичных доходов всех секторов, с учётом *сальдо первичных доходов* с сектором «остальной мир» отражается в показателе *валового национального дохода*, который является балансовым показателем П.р.д.с., построенного для экономики в целом.

ПЕРЕОЦЕНКИ СЧЁТ

- счёт, предназначенный для отражения холдинговой прибыли/убытка, полученной за референтный период владельцами нефинансовых и финансовых активов/обязательств. П.с. составляется для институциональных секторов и для экономики в целом. Холдинговая прибыль / убыток по активам регистрируется на левой стороне счета, а по пассивам- на правой стороне. П.с. показывает *холдинговую прибыль номинальную / убыток*. Эта прибыль/убыток затем разбивается на *холдинговую прибыль нейтральную* и *холдинговую прибыль реальную*, показываемую в двух субсчетах.

Балансирующая ст. по П.с. показывает изменение чистой стоимости активов, обусловленное номинальной холдинговой

прибылью/убытком. Она определяется как сумма всех положительных или отрицательных изменений стоимости всех активов и обязательств, принадлежащих институциональной единице (сектору). Поскольку П.с. состоит из двух отдельных субсчетов, балансирующая позиция по этому счёту также может быть представлена двумя ст.- изменение чистой стоимости в результате нейтральной холдинговой прибыли/убытка и изменение чистой стоимости в результате реальной холдинговой прибыли/убытка.

Хотя холдинговая прибыль исчисляется при составлении СНС РФ, П.с. не составляется.

ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ В НАТУРАЛЬНОЙ ФОРМЕ СЧЁТ

- один из двух счетов *системы национальных счетов* (СНС), специально предназначенных для учёта *социальных трансфертов в натуральной форме*. Счёт строится для *институциональных секторов домашних хоз-в, гос. управления и некоммерческих орг-ций, обслуживающих домашние хоз-ва* (НКООДХ). В ресурсной части счёта показывается располагаемый доход, являющийся *балансовой ст. вторичного распределения доходов счёта*. Социальные трансферты в натуральной форме отражаются в П.д. в н.ф.с. на стороне ресурсов для домашних хоз-в и на стороне использования для органов гос. управления или НКООДХ, производящих трансферт. Балансирующая ст. счёта- показатель *скорректированного располагаемого дохода*. Потребление переданных продуктов и услуг отражается в *использования скорректированного располагаемого дохода счёта*.

ПОТРЕБЛЕНИЕ ОСНОВНОГО КАПИТАЛА

- снижение в течение референтного периода рыночной стоимости запасов осн. капитала, находящегося в собственности производителя, в результате физического износа, нормального устаревания или нормальных случайных повреждений. По своему содержанию термин П.о.к. близок понятию амортизации, используемому в бухгалтерском учёте, однако их не следует смешивать, по следующим причинам: - в отличие от амортизации исчисление П.о.к. не должно являться методом распределения на последующие отчетные периоды прошлых расходов на осн. фонды; - отражаемый в бухгалтерском учёте износ ни по срокам начисления, ни по характеру изменения на протяжении этих сроков не совпадает с динамикой реального износа осн. фондов.

Показатель П.о.к. используется для определения вклада осн. капитала в процесс произ-ва, наравне с другими факторами, такими как продукты, предназначенные для промежуточного потребления. Чтобы обеспечить сопоставимость этих факторов, они должны быть исчислены в ценах одного периода. Между тем, осн. фонды могли быть приобретены в прошлые периоды, и цены на них с тех пор могли существенно измениться. Поэтому использование первоначальных цен для исчисления П.о.к., как это делается при исчислении амортизации в бухгалтерском учёте, недопустимо. Для исчисления величины потребления стоимости осн. капитала правильно использовать восстановительную стоимость осн. фондов, которая может быть получена с помощью *непрерывной инвентаризации метода*.

Величина П.о.к. исчисляется для всех видов осн. капитала, находящегося в собственности производителя, за исключением ценностей (напр., драгоценных камней, благородных металлов и т.д.), поскольку их стоимость со

временем не снижается. П.о.к. не распространяется на истощение природных ресурсов, таких как земля, месторождения природных ископаемых, а также на нематериальные активы, такие как лицензии или права аренды.

П.о.к. может учитываться или не учитываться при исчислении балансирующих ст. счетов потоков СНС, в т.ч.- *валового* либо *чистого внутреннего продукта*, *валового* либо *чистого национального дохода* и т.д. Термин «валовой» в названии показателя означает, что в его состав входит величина П.о.к.; термин «чистый» означает, что величина П.о.к. не включена в данный показатель. В некоторых случаях эта разница очень важна для экономического анализа. Напр., показатель чистого накопления осн. капитала- прирост стоимости осн. капитала за вычетом износа уже имеющегося капитала, т.е. по его величине можно судить, является ли воспроиз-во осн. капитала расширенным.

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ МЕТОД РАСЧЁТА ВВП

см. в ст. Валовой внутренний продукт

ПРОМЕЖУТОЧНАЯ ПРОДУКЦИЯ

- охватывает стоимость товаров и услуг, использованных для произ-ва других товаров и услуг (сырьё, материалы, топливо, энергия, запасные части, и другие предметы труда). Потребление осн. капитала не входит в состав П.п. по определению. Понятие П.п. используется в *системе национальных счетов (СНС)* для определения показателя *валовой добавленной стоимости* в *произ-ва счёте*.

ПРОМЕЖУТОЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

- показатель *произ-ва счёта системы национальных счетов (СНС)*; включает стоимость товаров и услуг, потреблённых в

процессе произ-ва другой продукции (за исключением осн. фондов, потребление которых учитывается как *потребление осн. капитала*). Эти товары и услуги могут либо преобразовываться (напр., зерно превращается в муку), либо полностью потребляться в процессе произ-ва (топливо сжигается для получения энергии).

В П.п. не включаются товары, приобретаемые для перепродажи, ценности, рассматриваемые как элемент накопления, а также издержки, связанные с улучшением и капитальным ремонтом осн. средств. С другой стороны, П.п. включает арендную плату, выплачиваемую за использование осн. капитала, оплату за услуги, включая финансовые услуги, комиссионные сборы, роялти, а также стоимость товаров и услуг, потребляемых в ходе вспомогательной деятельности (маркетинг, учёт, обработка данных, транспортировка и т.д.).

П.п. оценивается в ценах покупателей и отражается в счетах на момент фактического потребления товара и услуги в процессе произ-ва. Поскольку на практике часть сырья, материалов и других товаров, предназначенных для последующего П.п., закупаются заранее, и цены за период хранения могут измениться, то в данном случае возникает эффект холдинговой прибыли/убытка, который должен быть нивелирован.

Если товары и услуги, производимые в рамках одного заведения, вновь поступают в произ-во в рамках того же заведения, они не отражаются в счетах как часть выпуска и П.п. данного заведения. С другой стороны, поставки товаров и услуг между заведениями, относящимися к одному пр-тию, отражаются в счетах как выпуск заведений- производителей и П.п. заведений- получателей.

ПРИБЫЛЬ

- балансирующая ст. образования доходов счёта. Как и другие балансирующие

показатели, может показываться с учётом (прибыль валовая) или без учёта (прибыль чистая) *потребления основного капитала*. П.- та часть *добавленной стоимости*, которая остается у производителей после вычета расходов, связанных с оплатой труда наёмных работников и чистых налогов на произ-во и импорт. Эта ст. измеряет прибыль (или убыток) полученную от произ-ва, до учёта выплаты или получения доходов от собственности. Показатель П. в *системе ме национальных счетов* (СНС) отличается от величины П. от реализации, отражаемой в бухгалтерском учёте пр-тий, на величину некоторых элементов оплаты труда, определённой части затрат на представительские и командировочные расходы, а также на величину холдинговой прибыли.

Показатель П. является значимым для институциональных секторов нефинансовых и финансовых корпораций. Для сектора государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, оказывающих нерыночные услуги, показатель прибыли (чистый) должен равняться нулю, и отличается от нуля только в той части, в которой единицы этих секторов оказывают рыночные услуги. Согласно рекомендациям СНС- 2008 рыночные заведения гос. учреждений и некоммерческих орг-ций должны показываться отдельно и включаться в секторы финансовых и нефинансовых корпораций, хотя на практике выполнить это требование достаточно сложно.

Для некорпорированных пр-тий, принадлежащих домашним хоз-вам, эта ст. содержит элемент вознаграждения за работу, который не может быть отделён от дохода владельца или предпринимателя. В этом случае она называется смешанным доходом.

ПРИБЫЛЬ / УБЫТОК ХОЛДИНГОВЫЕ

- прибыль/убыток, получаемые владельцами активов или *обязательств*, вследствие увеличения/уменьшения цен на данные активы и обязательства без какой-либо их трансформации. П./У.х. могут быть получены не только владельцами капитальных активов, таких как осн. фонды, но также и владельцами любого сорта оборотных фондов, в т.ч. незаконченного произ-ва. Помимо того, П./У.х. могут быть получены владельцами финансовых активов и обязательств. Поскольку финансовым активам всегда соответствуют обязательства, холдинговой прибыли в данном случае всегда соответствует соответствующий убыток. Холдинговая прибыль возникает, когда активы растут в цене или обязательства дешевеют; напротив, холдинговые убытки возникают, когда активы дешевеют, а обязательства растут в цене.

П./У.х. возникают в результате обладания активами на протяжении любого отрезка времени в рамках референтного периода, даже если обладание этими активами не было зафиксировано в балансовых табл. на нач. или кон. периода. На практике, конечно, для оценки П./У.х. необходима определённая информация по стоимости активов, времени обладания ими и по изменению соответствующих цен. Стоимость П./У.х. исчисляется по каждому виду активов на протяжении периода времени между двумя моментами, на которые имеется информация о наличии активов.

Если активы, цены на которые выросли за время прошедшее с начала референтного периода, были проданы, то получается в результате *холдинговая прибыль реализованная*. Если активы продолжают находиться в собственности прежнего владельца, то холдинговая прибыль является *нереализованной*.

Различают *холдинговую прибыль номинальную, нейтральную и реальную*.

В период высокой инфляции П./У.х. могут существенно исказить величину некоторых макроэкономических показателей. В частности, величина *промежуточного потребления* может занижаться, поскольку цены на сырьё и материалы с момента их покупки по моменту использования в произ-ве могут вырасти, но это, как правило, никак не отражается в первичном учёте пр-тий. Реальная величина запасов материальных оборотных средств, напротив, может завышаться, так как в первичном учёте на кон. года будет отражена стоимость запасов по изменившимся ценам. Чтобы избежать упомянутых искажений, при расчёте показателей, подверженных влиянию холдинговой прибыли, в первичные данные вносятся соответствующие поправки. Непосредственно величина номинальной холдинговой прибыли/убытка (как реализованной, так и нереализованной) находит отражение в *переоценки счёте*. Наличие П./У.х. позволяет увязать между собой стоимость активов/обязательств, содержащихся в табл. активов и пассивов на нач. и на кон. референтного периода и оцениваемых по текущим ценам.

ПРОИЗВОДСТВА СЧЁТ

- один из осн. счетов *системы национальных счетов (СНС)*; составляется для *институциональных секторов*, отраслей и для экономики в целом; относится к группе счетов потоков. П.с. предназначен для того, чтобы показать произ-во *валовой добавленной стоимости (ВДС)*; имеет вид (см. рис. 1):

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ	РЕСУРСЫ
2. Промежуточное потребление 3. Валовая добавленная стоимость (1-2)	1. Выпуск
Итого использовано	Итого ресурсов

Рис. 1

В общей последовательности счетов потоков П.с. идёт первым, перед *образования доходов счётом*. В ресурсной части счёта содержится показатель *выпуска*, в его расходной части - показатель *промежуточного потребления*. Балансирующая ст. счёта - *добавленная стоимость*, которая, как и балансирующие ст. других счетов СНС, может показываться в чистом (т.е. без *потребления осн. капитала*) и валовом (т.е. включая потребление осн. капитала) виде. Наиболее часто используется показатель *валовой добавленной стоимости (ВДС)*. Сумма ВДС по всем отраслям или институциональным секторам экономики составляет *валовой внутренний продукт (ВВП)*.

П.с. играет особую роль в СНС. Во-первых, с его помощью рассчитывается ВВП, который является осн. макроэкономическим показателем. Во-вторых, данные о ВДС, полученной в результате произ-ва, затем переносятся в последующие счета и служат основанием для расчета других показателей, П.с. важен как ключевой элемент системы, во многом определяющий точность исчисления других показателей. В-третьих, П.с. - самый трудоёмкий из всех счетов.

П.с. - обязательный элемент не только годовых, но также и кв. национальных счетов. С определёнными изменениями, П.с. составляется также при расчёте *валового регионального продукта*.

Р

РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД

- макс. сумма, которую институциональная единица или сектор, а также экономика в целом, могут позволить себе израсходовать на конечное потребление и накопление за отчётный период, не прибегая к финансированию этих расходов за счёт своих денежных средств, реализации других финансовых или нефинансовых активов, либо увеличению своих финансовых обязательств.

Балансирующая ст. вторичного распределения доходов счёта рассчитывается:

сальдо *первичных доходов* институциональной единицы; «+» *текущие трансферты* (за исключением *социальных текущих трансфертов в натуральной форме*), подлежащие к получению данной единицей или сектором; «-» *текущие трансферты* (за исключением *социальных текущих трансфертов в натуральной форме*) подлежащих выплате данной единицей или сектором.

Р.д. может отражаться в счетах без вычета или с вычетом *потребления осн. капитала*. Соответственно, используются показатели *валового располагаемого дохода* и *чистого располагаемого дохода*.

Денежную форму имеет не весь Р.д. Он включает в себя некоторые условные доходы, связанные с произ-вом продукции для собственного потребления, а также междунар. трансферты в виде

продовольствия, одежды, лекарств, и т.п. для облегчения последствий войн, природных катаклизмов и пр. Условно считается, что получатели трансфертов в натуральной форме (кроме социальных трансфертов в натуральной форме) производят условно исчисляемые расходы на потребление соответствующих товаров и услуг, как если бы эти трансферты были получены в денежной форме.

Р.д. может отражаться в СНС без вычета и с вычетом потребления осн. капитала. Хотя потребление осн. капитала не является концепцией дохода, а относится к издержкам произ-ва, исчисление чистого располагаемого дохода сопряжено с проблемами, связанными с практическими трудностями и редко реализуется на практике. Поэтому, Р.д. чаще отражается на валовой основе.

См. также *Валовой национальный располагаемый доход*.

РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПЕРВИЧНЫХ ДОХОДОВ СЧЁТ

- один из счётов системы национальных счетов (СНС); вторая часть *первичного*

распределения доходов счёта. Первая часть *образования доходов счёта*. Оба счёта отражают движение первичных доходов, т.е. доходов, непосредственно связанных с производственной деятельностью. В отличие от счёта образования доходов, который отражает выплаты первичных доходов секторами и единицами, в которых была произведена соответствующая добавленная стоимость, Р.п.д.с. служит для отражения деятельности институциональных единиц и институциональных секторов, выступающих как получатели этих доходов. Напр., оплата труда наёмных работников будет показана в Р.п.д.с. по сектору домашних хоз-в, как получателей этого типа первичных доходов.

Поскольку не существует прямой зависимости между производственной деятельностью и получением первичных доходов, Р.п.д.с. строится для экономики в целом и для институциональных секторов, но не для видов экономической деятельности или отраслей (см. рис. 1).

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ	РЕСУРСЫ
6. Доходы от собственности переданные	1. Валовая прибыль и валовой смешанный доход 2. Оплата труда наемных работников 3. Налоги на произ-во и импорт: налоги на продукты другие налоги на произ-во 4. Субсидии на произ-во: субсидии на продукты другие субсидии на продукты 5. Доходы от собственности полученные
Сальдо первичных доходов (валовое)	Итого ресурсов

Рис. 1. Вид счёта распределения первичных доходов.

В ресурсной части счёта фигурируют два типа доходов. Первый- это первичные доходы, получаемые институциональными единицами и уже отраженные в качестве переданных в сети образования доходов. К ним относятся: оплата труда наёмных работников, получаемая домашними хозяйствами; чистые налоги на произ-во импорт, получаемые гос. учреждениями; валовая прибыль, получаемая финансовыми и нефинансовыми корпорациями, а также валовой смешанный доход, получаемый домашними хозяйствами.

Второй тип доходов- это доходы от собственности, получаемые в результате владения финансовыми или нематериальными произведенными активами (земля и т.д.). К этому типу доходов относятся, напр., проценты, дивиденды, распределённый доход корпораций, доход от собственности, получаемый владельцами страховых полисов, а также рента, получаемая владельцами земли и её недр, сдаваемых в аренду.

Использование, отражаемое на левой стороне счёта первичных доходов, включает только доходы от собственности, выплачиваемые институциональными секторам или единицами. За исключением ренты за землю и её недра, эти виды платежей могут осуществляться как резидентами, так и нерезидентами.

Балансирующая статья счёта называется «сальдо первичных доходов». Размер сальдо первичных доходов может меняться достаточно существенно в зависимости от сектора, поскольку некоторые виды доходов могут получаться только определёнными секторами, включая сектор «остальной мир». Суммарное значение сальдо первичных доходов по всем секторам экономики равно показателю *валового национального дохода*.

РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫЙ МЕТОД РАСЧЁТА ВВП

см. в ст. Валовой внутренний продукт (ВВП)

РАСЧЁТА ВВП МЕТОДЫ

см. в ст. Валовой внутренний продукт

С

САЛЬДО ПЕРВИЧНЫХ ДОХОДОВ

- *балансирующая ст. распределения первичных доходов счёта*, построенного в разрезе *институциональных секторов*. Характеризует сумму *первичных доходов*, полученных институциональным сектором за вычетом соответствующих выплаченных доходов. Суммарное значение показателей С.п.д. для всех институциональных секторов экономики равняется показателю *валового национального дохода*.

СЕКТОРАЛЬНЫЕ СЧЕТА

см. в ст. Классификация счетов в СНС.

СКОРРЕКТИРОВАННЫЙ РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД

- важный агрегат *системы национальных счетов (СНС)*; *балансирующая ст. перераспределения доходов в натуральной форме счёта*; строится на уровне *институциональных секторов* и выводится из показателя *располагаемого дохода институционального сектора*: а) прибавления суммы *социальных трансфертов в натуральной форме*, получаемых данным сектором; б) вычитания суммы *социальных трансфертов в натуральной форме*, выплачиваемых данным сектором.

Поскольку социальные трансферты в натуральной форме выплачиваются домашними хозяйствами только институциональными единицами сектора гос. управления и некоммерческими орг-

циями, С.р.д. этих секторов меньше их располагаемых доходов, а С.р.д. сектора домашних хоз-в больше его располагаемого дохода на общую сумму социальных трансфертов в натуральной форме. С.р.д. домашних хоз-в определяется максимально возможной стоимостью потребительских благ и услуг, а также расходов на накопление, которые домашние хоз-ва могут себе позволить в текущем периоде, не прибегая для этого к сокращению накопленных запасов денежных средств и других видов экономических активов или увеличению своих обязательств. Потребительские возможности домашних хоз-в определяются не только возможными расходами на эти цели, но и стоимостью социальных трансфертов в натуральной форме, которые домашние хоз-ва получают от органов гос. управления или некоммерческих орг-ций. С другой стороны, скорректированный располагаемый доход сектора гос. управления определяется макс. стоимостью услуг коллективного характера, которые он может предоставить обществу, и средств, направляемых на накопление, не прибегая для этого к сокращению накопленных денежных средств и других активов или увеличению своих обязательств.

Для экономики в целом С.р.д. равен располагаемому доходу. Как и другие виды доходов, С.р.д. может быть исчислен на валовой или чистой основе.

Аналитическая ценность С.р.д. определяется его способностью отражать полный размер располагаемых доходов домашних хоз-в и характеристикой социальной нагрузки на органы гос. управления и некоммерческие орг-ции.

См. также *Валовой располагаемый доход*, *Чистый располагаемый доход*.

СМЕШАННЫЕ ДОХОДЫ

- *балансирующая ст. образования доходов счёта*, рассчитываемая для сектора домашних хоз-в. Имеет то же экономическое содержание, что и показатель *прибыли*. Особенностью показателя С.д. является то обстоятельство, что для некорпорированных пр-тий, принадлежащих домашним хоз-вам, эта ст. содержит элемент вознаграждения за работу, который не может быть отделен от дохода владельца или предпринимателя.

СОЦИАЛЬНЫЕ ТРАНСФЕРТЫ В НАТУРАЛЬНОЙ ФОРМЕ

- показатель национальных счетов, предназначенный для отражения различного рода индивидуальных нерыночных услуг, оплачиваемых органами гос. управления или некоммерческими орг-циями, но потребляемых домашними хоз-вами. По определению, расходы на конечное потребление несут только органы гос. управления, некоммерческие орг-ции, обслуживающие домашние хоз-ва и сами домашние хоз-ва. Все расходы домашних хоз-в на конечное потребление производятся только от собственного имени и в собственных интересах. С другой стороны, расходы органов гос. управления на потребление производятся в интересах всего общества в целом (т.н. коллективное потребление: оборона, гос. управление), либо в интересах домашних хоз-в (индивидуальное потребление: образование, здравоохранение, социальное обеспечение). Условно считается, что все расходы некоммерческих орг-ций, обслуживающих домашние хоз-ва, по определению совершаются только в интересах домашних хоз-в. Т.о., часть нерыночных услуг полностью или частично оплачиваются органами гос. управления и некоммерческими орг-циями, но потребляются домашними хоз-вами. Считается, что такие услуги передаются

домашним хоз-вам в виде социальных трансфертов.

С.т. в н.ф. отражаются в *перераспределения доходов в натуральной форме счёте* и входят (с положительным или отрицательным знаком) в состав *скорректированного располагаемого дохода*.

Т

ТАБЛИЦА РЕСУРСОВ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

- важный раздел *системы национальных счетов (СНС)*, и в частности, *системы национальных счетов 2008 (СНС- 2008)*.

Т.р. и и. содержит данные о том, как ресурсы различных групп товаров и услуг, формирующиеся из отечественного произ-ва и импорта, используются на цели *промежуточного потребления* различных отраслей и конечного использования (*конечного потребления*, валового накопления и экспорта); включает также данные о *валовой добавленной стоимости* отраслей в разбивке по осн. компонентам.

Т.р. и и. состоит из двух взаимосвязанных разделов: табл. ресурсов и табл. использования.

В схеме табл. ресурсов содержатся данные о формировании ресурсов товаров и услуг (в разбивке по осн. группам «Классификации осн. продуктов») за счёт выпуска отраслей экономики и импорта. Выпуск каждого вида экономической деятельности состоит из товаров (услуг), являющихся осн. для данного вида деятельности, и аналогичных товаров

(услуг), производимых и другими видами экономической деятельности в качестве вторичных продуктов. Напр., выпуск продукции сел. хоз-ва состоит из с.-х. продуктов, производимых в качестве осн. в сел. хоз-ве, и с.-х. продуктов, производимых в качестве вторичной продукции в других отраслях экономики; с другой стороны вторичные продукты, производимые с.-х. пр-тиями, (напр., продукты пром. произ-ва) отражаются как выпуск соответствующего вида экономической деятельности. Записи в каждой строке табл. ресурсов показывают, какими видами деятельности производятся продукты данного вида в качестве осн. или вторичной продукции.

Табл. использования состоит из трёх квадрантов. Первый квадрант содержит данные об использовании товаров и услуг (в разбивке по осн. группам классификации осн. продуктов) на промежуточное потребление отраслей экономики (в разбивке по категориям междунар. стандартной отраслевой классификации (МСОК)). Второй квадрант- о конечном потреблении (в разбивке по осн. группам классификации осн. продуктов (КОП) и осн. статьям конечного потребления), валовом накоплении и экспорте (в разбивке по осн. группам КОП). Третий квадрант содержит данные о валовой добавленной стоимости и её осн. элементах, созданной в отраслях экономики в разбивке по осн. отраслям МСОК. Показатели использования товаров и услуг оцениваются в ценах конечного покупателя (см. рис. 1).

Использование		Отрасли экономики	Конечное потребление	Валовое накопление	Остальной мир	Итого
		(1)	(3)	(4)	(5)	
Продукты (товары и услуги)	(1)	Промежуточное потребление по продуктам и отраслям	Конечное потребление (по продуктам)	Валовое накопление (по продуктам)	Экспорт (по продуктам)	Общее использование продуктов
Компоненты добавленной стоимости	(2)	Валовая добавленная стоимость по отраслям				
Итого:	(3)	Итого выпуск по отраслям	-	-	-	-

Рис. 1. Упрощённая схема табл. использования

Для каждого вида экономической деятельности выпуск равен сумме промежуточного потребления и валовой добавленной стоимости (1). Для каждого продукта общие ресурсы равны общей величине их использования, т.е. выпуск + импорт = промежуточное потребление + конечное потребление + валовое накопление + экспорт (2).

Эти тождества (1) и (2) используются для проверки сбалансированности и согласованности ключевых показателей СНС, для идентификации пробелов в системе первичных данных и внесения необходимых коррективов.

Т.р. и и. составляется в текущих и постоянных ценах; её данные используются для исчисления ряда важных аналитических показателей: индексов физического объёма, индексов цен, показателей структурного характера. Данные Т.р. и и. позволяют получить оценки ВВП как суммы валовой

добавленной стоимости, а также как суммы расходов на конечное потребление, валовое накопление и чистого экспорта.

Т.о. Т.р. и и. могут быть использованы для статистических и аналитических целей. Составление Т.р. и и. во многих странах рассматривается как важный этап в разработке симметричной табл. межотраслевого баланса.

ТАБЛИЦЫ ЗАТРАТЫ-ВЫПУСК

см. в ст. Межотраслевой баланс произ-ва и использования товаров и услуг (МОБ)

ТАБЛИЦА "ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТОВАРОВ И УСЛУГ"

см. в ст. Табл. ресурсов и использования

ТАБЛИЦА "РЕСУРСЫ ТОВАРОВ И УСЛУГ"

см. в ст. Табл. ресурсов и использования

ТЕКУЩИХ ОПЕРАЦИЙ СЧЕТА

см. в ст. Классификация счетов в СНС

У

УСЛОВНО ИСЧИСЛЕННЫЕ УСЛУГИ ПО ПРОЖИВАНИЮ В СОБСТВЕННОМ ЖИЛИЩЕ

Несмотря на то, что в целом произ-во услуг для собственного потребления в *системе национальных счетов* (СНС) не включается в границы произ-ва, деятельность владельцев жилых помещений по произ-ву жилищных услуг для собственного потребления является исключением, т.е. эта величина соответствующим образом оценивается и включается в границы произ-ва. Соответственно, стоимость этих услуг учитывается в общей стоимости выпуска товаров и услуг в рамках *произ-ва счёта*, по ним рассчитывается добавленная стоимость, которая включается в ВВП. Проблема состоит в оценке услуг по проживанию в собственном жилище.

Услуги по проживанию в собственном жилище относятся к разряду нерыночных услуг, по отношению к которым существует общая рекомендация, согласно которой они должны быть оценены на основании цен на аналогичные рыночные услуги. Иными словами, для оценки услуг по проживанию в собственном жилище следует использовать рыночные ставки квартирной платы, взимаемой домовладельцами при сдаче ими аналогичного жилья в наём. Однако в случае, если такая информация отсутствует, либо принятые ставки квартирной платы не являются рыночными из-за наличия субсидий со стороны государства, допускается применение других методов. Напр., можно оценивать такие услуги по размеру затрат на поддержание жилья в

рабочем состоянии хотя, очевидно, что такая оценка будет существенно занижать общую стоимость жилищных услуг.

Ф

ФАКТИЧЕСКОЕ КОНЕЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

- показатель *использования скорректированного располагаемого дохода счёта*; рассчитывается для сектора домашних хоз-в и секторов гос. управления и некоммерческих орг-ций, обслуживающих домашние хоз-ва. Фактическое конечное потребление домашних хоз-в рассчитывается как сумма их расходов на конечное потребление плюс сумма получаемых социальных трансфертов в натуральной форме, а аналогичный показатель для органов гос. управления и некоммерческих орг-ций, обслуживающих домашние хоз-ва - как разница между их расходами на конечное потребление и выплачиваемыми социальными трансфертами в натуральной форме, исходя из предположения, что указанные трансферты имеют место исключительно между единицами-резидентами, общая сумма трансфертов, получаемых домашними хоз-вами, должна равняться сумме трансфертов, предоставляемых двумя последними секторами, из чего следует, величина фактического конечного потребления для экономики в целом должна совпадать с величиной совокупных расходов на конечное потребление.

ФАКТОРНАЯ СТОИМОСТЬ

- стоимость товаров и услуг за вычетом всех налогов на произ-во: налогов на продукты и других налогов на произ-во, но с учётом всех субсидий: субсидии на продукты и другие субсидии на произ-во.

ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ

- экономические активы, существующие гл. обр. в форме требований одной *институциональной единицы*, которая является их собственником, к другой институциональной единице. Исключение составляют такие Ф.а. как *монетарное золото* и специальные права заимствования, которые не являются требованиями держателей этих активов к другим институциональным единицам. Собственники Ф.а. могут извлекать экономическую выгоду, оставаясь их держателями или используя их в течение определённого периода времени. Эта выгода может иметь различную форму, напр., некоторые Ф.а. обеспечивают получение доходов от собственности или холдинговую прибыль. Некоторые Ф.а. могут быть использованы для приобретения товаров и услуг или других активов. Как минимум, Ф.а. воплощают

некоторый запас стоимости и участвуют в формировании чистого капитала институциональной единицы/институционального сектора. Большинство Ф.а. отличается от других видов экономических активов тем, что владение ими одними институциональными единицами предполагает обязательства других институциональных единиц.

ФИНАНСОВЫЙ СЧЁТ

- один из счетов *системы национальных счетов* (СНС); составляется для *институциональных секторов* и для экономики в целом; относится к группе счетов накопления. В Ф.с. регистрируются операции с финансовыми активами и пассивами, совершаемые между институциональными единицами. Ф.с. имеет вид:

Изменение активов	Операции и балансирующие статьи	Изменение пассивов и чистой стоимости капитала
	Чистое кредитование (+) Чистое заимствование (-)	
	Чистое приобретение финансовых активов	
	Чистое принятие обязательств	
	– монетарное золото и СДР	
	–наличные деньги и депозиты	
	– ценные бумаги, кроме акций	
	– кредиты и займы	
	– акции и другие формы участия в капитале	
	– страховые технические резервы	
	– другая дебиторская/кредиторская задолженность	

Ф.с.- второй из счетов, характеризующих накопление. Он отражает изменения финансовых активов и обязательств, произошедших на протяжении референтного периода и вместе со счетами других изменений в активах и переоценки увязывает между собой суммы финансовых активов и обязательств, отраженных в балансовых табл. активов и пассивов на нач. и на кон. периода. Ф.с.- также последний счёт в полной последовательности счетов, в которых отображаются операции между институциональными единицами. В отличие от остальных счетов Ф.с. не имеет балансирующей ст., переносимой на другой счёт. Вместе с тем, сальдо Ф.с. равно по величине, но противоположно по знаку балансирующей ст. *операций с капиталом счёта*, т.е. показателю «кредитование чистое или чистое заимствование».

Показатель «Чистое кредитование или чистое заимствование» переносится из счета операций с капиталом. На левой стороне Ф.с. отражается приобретение минус выбытие финансовых активов, а на правой стороне- принятие или погашение обязательств. При этом финансовые активы группируются в семь осн. категорий. Как уже отмечалось, балансовая ст. Ф.с., т.е. чистое принятие обязательств за вычетом чистого приобретения финансовых активов равна (с противоположным знаком) показателю «Чистое кредитование или чистое заимствование».

Ф.с. показывает, каким образом сектора, испытывающие дефицит (чистые заёмщики), получают необходимые финансовые ресурсы путём принятия обязательств или сокращения активов и каким образом сектора, являющиеся чистыми кредиторами, размещают свои избыточные ресурсы путём приобретения финансовых активов или сокращения пассивов. Ф.с. отражает также финансовые отношения секторов внутренней экономики с сектором «остальной мир» и в этом качестве корреспондирует с финансовым

счётом платёжного баланса. Кроме того, Ф.с. показывает относительную долю различных категорий финансовых активов в соответствующих операциях.

Ч

ЧИСТАЯ ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ

- одна из разновидностей показателя *добавленной стоимости*; исчисляется как стоимость выпуска за вычетом стоимости промежуточного потребления и стоимости потребления осн. капитала; рассчитывается для *институциональных единиц и секторов*), а также *заведений*. Теоретически- более содержательный показатель, чем показатель *валовой добавленной стоимости*, однако из-за трудностей расчёта потребления осн. капитала на практике рассчитывается редко.

ЧИСТЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД

(ЧНД)- один из агрегатов системы национальных счетов (СНС); представляет собой *валовой национальный доход* за вычетом *потребления осн. капитала*. Хотя потребление осн. капитала не является концепцией дохода, а относится к издержкам произ-ва, исчисление ЧНД сопряжено с проблемами, связанными с практическими трудностями и редко реализуется на практике.

ЧИСТЫЙ РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД

(ЧРД) - *валовой располагаемый доход* за вычетом *потребления осн. капитала*. Хотя потребление осн. капитала не является концепцией дохода, а относится к издержкам произ-ва, исчисление ЧРД сопряжено с проблемами, связанными с практическими трудностями и редко реализуется на практике.

См. также *Валовой национальный располагаемый доход*.

ЧИСТЫЙ СКОРРЕКТИРОВАННЫЙ РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД (ЧСРД)

- *валовой скорректированный располагаемый доход* за вычетом *потребления осн. капитала*. Хотя потребление осн. капитала не является концепцией дохода, а относится к издержкам произ-ва, исчисление ЧСРД сопряжено с проблемами, связанными с практическими трудностями и редко реализуется на практике.

Х

ХОЗЯЙСТВЕННАЯ ОТРАСЛЬ

- термин, применяемый для обозначения совокупности пр-тий (институциональных единиц) однородных с точки зрения осн. вида экономической деятельности, положенного в основу классификационного признака. Напр., Х.о. «Автомобильная пром-сть»- совокупность пр-тий, зарегистрированных с кодом ОКВЭД 34.1 «Произ-во автомобилей». Поскольку, помимо собственно произ-ва автомобилей, пр-тия (институциональные единицы), зарегистрированные с данным кодом, на практике могут заниматься и другими видами производственной деятельности (напр., производом инструмента для собственных нужд и на продажу), то Х.о. не является однородной с точки зрения производимой продукции. Вместе с тем, большая часть первичной информации финансового содержания, основанной на данных бухгалтерского учёта пр-тий, может быть первоначально сгруппирована именно в разрезе Х.о., поскольку бухгалтерский учёт ведется для пр-тия в целом. Т.о., для привязки к произ-ву определённых видов продукции финансовые данные, сгруппированные в разрезе Х.о., должны быть подвергнуты дополнительной обработке. Как правило, такого рода расчёты проводятся на основании данных специально организованных структурных обследований.

ХОЛДИНГОВАЯ ПРИБЫЛЬ/УБЫТОК НЕЙТРАЛЬНАЯ

- составная часть номинальной *прибыли/убытка холдинговой*; аналитическое построение, призванное облегчить расчёт *холдинговой прибыли/убытка реальной*. Х.п./у.н. определяется как сумма холдинговой прибыли/убытка, которая имела бы место, если бы цена актива менялась бы с течением времени пропорционально изменению общего уровня цен. Если цена на актив меняется в той же пропорции, что и цена на другие активы, его реальная стоимость в среднем относительно стоимости других активов остается неизменной. Иными словами, нейтральная холдинговая прибыль равна номинальной при условии, что реальная стоимость актива остается постоянной.

ХОЛДИНГОВАЯ ПРИБЫЛЬ/УБЫТОК НОМИНАЛЬНАЯ

- выгода, получаемая собственником актива, в результате изменения его цены за период. Х.п./у.н.- наиболее общая характеристика *прибыли/убытка холдинговых*. Х.п./у.н. подразделяется на *холдинговую прибыль/убыток нейтральную* и *холдинговую прибыль/убыток реальную*.

ХОЛДИНГОВАЯ ПРИБЫЛЬ РЕАЛИЗОВАННАЯ

см. в ст. Прибыль/убыток холдинговые.

ХОЛДИНГОВАЯ ПРИБЫЛЬ/УБЫТОК РЕАЛЬНАЯ

- составная часть *холдинговой прибыли/убытка номинальной*; разница между номинальной и нейтральной холдинговой прибылью. Величина реальной холдинговой прибыли зависит от изменения цен на данный актив за

референтный период относительно динамики цен на другие активы. В зависимости от того, превышал ли рост цен на данный актив среднее значение индекса цен за референтный период или нет, реальная холдинговая прибыль может быть положительной или отрицательной.

Иными словами, если относительная цена данного актива на протяжении референтного периода растет, то в конце

периода за этот актив можно получить большее количество других активов, чем в начале периода. Полученная т.о. холдинговая прибыль называется реальной, потому что она отражает стоимость дополнительных активов, которые могут быть приобретены владельцем данного актива за счет его продажи не в начале. А в конце референтного периода.

РУБРИКА 4.1.3. САТЕЛЛИТНЫЕ И РЕГИОНАЛЬНЫЕ СЧЕТА

В

ВАЛОВАЯ ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ, ОБУСЛОВЛЕННАЯ ТУРИЗМОМ (ВДСТ)

- один из важнейших показателей *сателлитных счетов туризма*. Категория ВДСТ тесно связана с показателем *валовая добавленная стоимость* (ВДС) отраслей, включаемых в индустрию туризма, но не дублирует его. Производственные единицы, относящиеся к видам деятельности, характерным для туризма, обслуживают на практике не только посетителей, но и любых других клиентов, которым требуется такая же услуга. К тому же, не вся их продукция сводится только к профильным товарам и услугам. ВДСТ включает только пропорциональную часть добавленной стоимости, порождённой в производственном процессе, предназначенном для обслуживания туристов или их представителей (т.е. то, что включено в туристское потребление). Добавленная стоимость туристской индустрии включает всю добавленную стоимость, сформированную, напр., ресторанами. ВДСТ включает добавленную стоимость, созданную в процессе обеспечения питанием туристов в ресторанах, но исключает добавленную стоимость, соответствующую питанию других категорий посетителей в тех же ресторанах. Она также исключает добавленную стоимость, сформированную любой другой второстепенной деятельностью ресторанов, как, напр., поставка продовольствия в коммерческие орг-ции, аренда помещений и т.д., если только эта услуга не была предоставлена туристам.

ВАЛОВОЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ (ВРП)

- рассчитываемый рос. статистикой региональный показатель, построенный на основании методологических подходов, принятых в *системе национальных счетов* (СНС); аналог *валового внутреннего продукта* (ВВП), исчисленного на региональном уровне производственным методом. Иными словами, ВРП- сумма *валовой добавленной стоимости* всех резидентных единиц региональной экономики. Методология расчёта *выпуска, промежуточного потребления* и валовой добавленной стоимости по большинству отраслей, составляющих основу экономики регионов, на региональном и федеральном уровне совпадают. Вместе с тем, при расчёте ВРП по методологическим причинам не учитывается деятельность финансовых корпораций, оказание некоторых нерыночных коллективных услуг и объём *налогов на продукты*. Из-за этого, суммарное значение ВРП по всем рос. регионам не совпадает с итоговым значением ВВП, рассчитанным на федеральном уровне. Как правило, величина расхождения показывается отдельно под названием «элементов ВВП, рассчитываемых на федеральном уровне по экономике в целом».

Расчёты ВРП другими методами, кроме производственного (методом доходов и методом расходов) не проводятся из-за открытого характера региональной экономики и невозможности наладить корректный учёт потоков товаров, услуг и денег между регионами.

ВВП, ИСЧИСЛЕННЫЙ С ПОПРАВКОЙ НА ИСТОЩЕНИЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

см. в ст. «Зелёный» ВВП

ВВП, ОБУСЛОВЛЕННЫЙ ТУРИЗМОМ (ВВПТ)

- один из осн. обобщающих показателей *спутниковых счетов туризма*. ВВПТ можно определить как сумму добавленной стоимости, созданной в туристской индустрии и в других отраслях, занятых обслуживанием туристов, и налогов на продукты и импорт, включённых в рыночную оценку этого потребления. Категория ВВПТ тесно связана с категорией *валовой добавленной стоимости, обусловленной туризмом* (ВДСТ), *валовой добавленной стоимостью* (ВДС) видов деятельности, относящихся к индустрии туризма, однако шире их обеих. Особенность категории ВВПТ обусловлена тем, что туристы (*посетители*) могут потреблять товары и услуги, произведённые вне пределов отраслей, обычно включаемых в индустрию туризма. Напр., они могут ездить на городском транспорте, которым обычно пользуются местные жители и покупать товары, не относящиеся к туризму. Иными словами, ВВПТ включает в себя всю добавленную стоимость, обусловленную дополнительным спросом со стороны туристов (посетителей), вне зависимости от того, произведена она в отраслях, входящих в индустрию туризма или вне этих отраслей.

Практическая сложность определения ВВПТ связана с невозможностью получения прямой информации о том, были ли товары или услуги проданы туристам (посетителям) или местными жителями. Такая оценка может быть получена косвенным образом путём сопоставления данных об общей стоимости продаж и оценкой потребления резидентных домашних хоз-в, основанных на данных бюджетных обследований, либо путём опросов посетителей, покидающих страну, о сумме их затрат, либо другими косвенными методами.

3

ЗЕЛЁНЫЙ ВВП

- важный показатель *экологических спутниковых счетов*, отражающий влияние экологических процессов на развитие экономики и наоборот. Существует три подхода к расчёту этого показателя: расчёт на основании ущерба, расчёт на основании затрат, связанных с экологией и расчёт, основанный на концепции благосостояния.

Первый подход основан на *концепции дохода по Хиксу*, согласно которому доходом является сумма, которую институциональная единица может потратить на конечное потребление и накопление без уменьшения стартовой стоимости своих активов. Иными словами, если конечное потребление или накопление какого-то вида активов производится за счёт уменьшения суммы накопленных ранее активов, то это не может рассматриваться как элемент национального дохода и *валового внутреннего продукта* (ВВП). Т.о., если рассматривать окружающую среду в качестве экономического актива, имеющегося в наличии на нач. года, то ущерб, нанесённый окружающей среде, должен быть исключён из суммы ВВП. При этом под ущербом понимается: ущерб, нанесённый произведённым и непроизведённым активам (напр., ущерб, нанесённый лесными пожарами лесам и постройкам); ущерб в виде недополученной выгоды (гибель урожая вследствие кислотных дождей); ущерб здоровью людей из-за ухудшения условий обитания. Очевидно, что при осуществлении этого подхода величина «З.» ВВП должна быть меньше, чем величина ВВП, рассчитанная традиционным методом. Практические проблемы при осуществлении этого метода связаны с теоретической неопределённостью перечисленных выше категорий, отражающих истощение

окружающей среды, и трудностью их денежной оценки.

Второй подход основан на парадигме, что затраты на охрану окружающей среды должны трактоваться как капитальные затраты даже в том случае, если по правилам первичного учёта они подпадают под определение текущих затрат. Напр., текущая замена катализаторов в двигателях автомобилей должна учитываться уже не как промежуточное потребление, а как накопление. В этом случае величина «З.» ВВП будет больше величины ВВП, исчисленного традиционным методом. При расчёте производственным методом, стоимость ВВП вырастет за счёт уменьшения стоимости промежуточного потребления, а при расчёте методом расходов стоимость ВВП вырастет за счёт накопления осн. капитала. Проблемы с реализацией этого метода на практике связаны с тем, что правилами первичного учёта не предусмотрена возможность выделения всех расходов, связанных с защитой окружающей среды.

Третий подход, разработанный менее других, основан на концепции благосостояния, которая включает в себя многие факторы, в т.ч.- экологические.

Несмотря на стабильный спрос со стороны потенциальных пользователей этого показателя, регулярные расчёты «З.» ВВП пока не производятся ни в РФ, ни за границей. Тем не менее, экспериментальные расчёты производятся многими странами и поддерживаются заинтересованными междунар. орг-циями. (Integrated Environmental and Economic Accounting, 2003 United Nations European Commission, IMF, OECD, WB).

См. также *Валовой внутренний продукт* (ВВП).

К

КОНЕЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ ТУРИСТОВ

- все расходы на конечное потребление, относящиеся к *посетителям*, в то время, когда они находятся вне места своего обычного проживания, вне зависимости от того, когда были произведены фактические платежи, и также вне зависимости от типа приобретённых товаров услуг, но при условии, что они относятся к конечному потреблению; одна из базовых категорий *спутниковых счетов туризма*. К.п.т.- все расходы на конечное потребление, сделанные посетителем, до того момента, когда он покинул место своего постоянного пребывания и после того, как он вернулся в него, не включаются в расходы на туризм. Рассчитывается исходя из общих подходов к оценке конечного потребления в национальных счетах. Условно считается, что все покупки, сделанные посетителями во время путешествия, относятся к категории конечного потребления, если только товары не закупаются ими в целях дальнейшей перепродажи. В этом случае деятельность посетителей нельзя трактовать как туризм. В эту категорию также не входят инвестиции и другие расходы капитального характера, т.е. покупка посетителями земли, домов, недвижимости, произведений искусства и других дорогостоящих предметов (автомобили, прицепы, катера и летние домики) даже если эти приобретения сделаны в ходе туристских поездок. Из приведённого выше определения также следует, что к категории К.п.т. относятся расходы, сделанные авансом: предварительная оплата номеров в гостиницах, туристских услуг и т.д., т.е. то, что обычно включается в концепцию перемещённого спроса.

Следует также различать понятия К.п.т. и расходов на туризм, потому что

значительная часть расходов может быть произведена туристами в месте их постоянного проживания (напр., закупка туристского снаряжения). Такого рода покупки не относятся к категории К.п.т., поскольку они не согласуются с концепцией туризма как деятельности по осуществлению расходов вне места постоянного проживания посетителя, положенной в основу сателлитных счетов туризма.

П

ПОСЕТИТЕЛЬ

- путешественник, совершающий поездку в осн. пункт назначения вдали от своего обычного места проживания на период менее одного года с любой осн. целью (с деловой целью, с целью досуга или с иной личной целью), за исключением работы по найму в орг-ции- резиденте в посещаемой стране или месте посещения. Такие совершаемые П. поездки квалифицируются как туристские.

Не все путешественники являются П. Ключевые категории, применяемые для идентификации П.- место их обычного пребывания, продолжительность пребывания и цель путешествия. Место обычного пребывания П. понимается как место его обычного потребления. Иными словами, если поездка П. привела к снижению уровня потребления в месте, где он обычно делает покупки, и привела к повышению уровня потребления в другом месте, то это обстоятельство находится в центре внимания всей системы экономической информации по туризму.

Концепция места обычного проживания не совпадает с *резидентства концепцией*, применяемой в *системе национальных счетов* (СНС). Место обычного пребывания характеризует индивидуума, резидентство характеризует домашнее хозяйство. Индивидуумы, являющиеся частью одного домашнего хозяйства, могут иметь различные места постоянного пребывания:

в случае, если они перемещаются из места в место для работы, или если они являются студентами, обучающимися вдали от дома, но экономически зависимыми от своих семей. В тоже время все они являются *резидентами* одного экономического образования и понятие резидентства у них общее. Одно место может рассматриваться как место обычного пребывания для всех членов одного домашнего хозяйства, но некоторые члены этого домашнего хозяйства могут иметь и другие места постоянного пребывания.

Место, где индивидуумы работают, являются, очевидно, местом из обычного пребывания, но не обязательно является местом их резидентства. Перемещение из места, где индивидуум обычно живет, в место, где он работает, является перемещением из одного места его постоянного пребывания в другое место, это поездка, но это не может быть определено как туризм. Перемещение из одного места постоянного пребывания в другое также не может быть определено как туризм. Мигранты, беженцы, перемещенные лица не являются П. С точки зрения продолжительности визита, принят критерий одного года, т.е. П. должны находиться в месте их визита менее одного года.

В зависимости от целей визита П. классифицируются, с учётом рекомендаций Всемирной туристской орг-ции (ВТО): отдых, развлечение и отпуск; посещение друзей и родных; бизнес и профессиональная деятельность; лечение; религиозное паломничество; другие цели (экипажи самолетов и кораблей, транзит, другие или неизвестные виды деятельности).

С

САТЕЛЛИТНЫЕ СЧЕТА

- инструмент дополнительного анализа отдельных важных аспектов экономического и социального развития

общества, реализуемый на основании базовых подходов стандартной *системы национальных счетов* (СНС) и параллельно с ней. СНС построена на основании системы принципов и подходов, позволяющих анализировать различные стороны экономического и социального развития общества в их взаимосвязи. Эти принципы во многом универсальны, что, собственно, и позволяет осуществить согласованный подход к разностороннему анализу, но, в тоже время, универсальность принципов является результатом определённых компромиссов, что затрудняет углублённый анализ отдельных аспектов. Это противоречие разрешается с помощью построения наборов дополнительных, или С.с., каждый из которых реализуется с целью углубленного анализа какой-то отдельно взятой проблемы, напр., охраны окружающей среды, развитию туризма или здравоохранения. С.с. увязываются с СНС в плане использования общих принципов учёта, форм представления, методов расчёта агрегатов, но, в тоже время, оставляют возможность для осуществления специфических расчётов в соответствующих сферах. Иными словами, в целях лучшего отражения изучаемой проблемы с учётом ее специфики, при построении сателлитных счетов допускается некоторое отклонение от принятых в стандартной СНС определений некоторых экономических категорий, принципов оценки, стандартных экономических классификаций и т.д. В отдельных случаях возможно также условное расширение границ производственной деятельности сверх пределов, оговоренных в СНС. Напр., в *экологических сателлитных счетах* используется оригинальная трактовка затрат на охрану окружающей среды в качестве капитальных затрат, даже если по стандартным правилам учёта они не подпадают под эту категорию, а при построении *сателлитных счетов туризма*

рекомендуется отойти от группировок, принятых в стандартных классификаторах видов экономической деятельности. Все эти отклонения специально оговариваются. Что касается других принципов и подходов, то в С.с. они применяются также, как и стандартной СНС, что позволяет сохранить сопоставимость показателей сателлитных и осн. счетов. Такой подход к построению С.с. был формализован в СНС- 1993.

СНС формулирует некоторые рекомендации, касающиеся функционально-ориентированных С.с., предназначенных для изучения конкретных видов экономической деятельности, которые позволяют «обеспечить дополнительную информацию по отдельным отраслям с точки зрения их функционирования и межотраслевых связей, использовать дополнительные и альтернативные концепции, которые необходимы для внедрения дополнительных аспектов в структуру СНС, последующий анализ данных с использованием соответствующих показателей и агрегатов, обеспечить взаимосвязь с данными в физической форме и анализом денежной системы».

Данные рекомендации подразумевают, что специфические товары и услуги, а также характерные виды деятельности, являющиеся предметом дополнительного изучения с помощью С.с. могут быть определены. Обычно выделяются два типа специфических товаров и услуг: характерные товары и услуги и товары и услуги, связанные с данным видом деятельности. Первая категория включает те продукты, которые являются типичными в этой сфере. Напр., характерными видами услуг, обычно включаемых в индустрию туризма, являются отели и рестораны, транспорт, экскурсионные услуги, услуги по организации туристических поездок. В этом случае изучается, каким образом эти продукты производятся, какие виды производителей вовлечены в процесс, какую рабочую силу и какие осн. фонды

они используют. Вторая категория, т.е. товары и услуги, связанные с данным видом деятельности, включает продукты, которые интересуют нас с точки зрения их использования, поскольку они подпадают под определение использования в данной сфере, причём признак типичности не принимается тут во внимание ни в плане физической сущности этих продуктов, ни по их классификациям.

В С.с., когда процесс рассматривается с точки зрения произ-ва, гл. акцент делается на изучении производителей и их деятельности. Характерные товары и услуги в данном случае являются типичными для данной сферы. Виды деятельности, в ходе которой они производятся, называются характерными видами деятельности, а производители, занятые этими видами деятельности, называются характерными производителями.

Характерные производители определяются несколькими путями. В идеальном случае, это- совокупность единиц, однородных с точки зрения произ-ва, причём это могут быть как *заведения*, где профильный вид деятельности является осн., так и те заведения, где этот вид деятельности- только вспомогательный. Производственная деятельность профильных единиц исследуется по возможности детально. Подразумевается, что для них могут быть построены счета произ-ва и образования доходов, известна информация о выпуске в разрезе каждого из продуктов и о количестве производственных единиц, осуществляющих этот выпуск, а также данные по занятости и об осн. фондах. Что касается данных по рабочей силе, то, помимо показателя заработной платы, которая может субсидироваться по различным критериям, желательно также иметь детальные данные по численности работников. Показатели прироста осн. капитала, стоимости осн. фондов и их

характеристики в натуральном выражении также включаются в систему показателей.

Для характерных продуктов и видов деятельности могут быть построены табл. затрат-выпуска, в которых исследуемые продукты представлены как можно детальнее, в то время как данные по остальной экономике приводятся в упрощённом виде.

Различные страны на практике реализуют те наборы С.с., которые считают наиболее актуальными для себя. Впервые С.с. стала строить Франция. Следует отметить, что степень реализации С.с. в разных странах весьма различается. Это связано не только с ограниченностью ресурсов, но и отчасти с недостаточной методологической проработкой некоторых вопросов построения С.с. В РФ ни один из наборов С.с. полностью не реализован. См. также *Сателлитные счета здравоохранения*.

САТЕЛЛИТНЫЕ СЧЕТА ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

- один из осн. видов *сателлитных счетов*; относятся к группе функционально-ориентированных сателлитных счетов. С.с.з.- набор табл., с помощью которых детально описывается производственная деятельность экономических единиц, относящихся к виду деятельности «здравоохранение» в его расширенном толковании, а также расходы на здравоохранение из различных источников и фактическое конечное потребление услуг здравоохранения домашними хоз-вами. С.с.з. включают в себя также ряд табл. показателей в натуральном измерении. Трактовка вида деятельности «здравоохранение» в С.с.з. шире, чем в стандартной классификации видов экономической деятельности. В частности, в неё включены некоторые институциональные единицы (или заведения) обычно включаемые в виды деятельности «наука» и «образование», если эти единицы занимаются научными

исследованиями в области медицины или подготовкой медицинских кадров.

В РФ разработка показателей С.с.з. носит экспериментальный характер.

САТЕЛЛИТНЫЕ СЧЕТА ТУРИЗМА

- один из осн. видов *сателлитных счетов*.

В отличие от других функционально-ориентированных сателлитных счетов, в С.с.т. туризм рассматривается не как вид экономической деятельности, а как деятельность туристов, или *посетителей*. Туризм включает в себя деятельность людей путешествующих и временно проживающих вне мест их обычного проживания на протяжении менее одного года, с целью отдыха, по деловым соображениям и для других целей. Туризм объединяет любую деятельность таких посетителей. Термин «деятельность» в том широком понимании, в каком он здесь употребляется, отличается от значения термина экономической деятельности. Деятельность посетителей описывает окружение, условия и специфические действия людей, вытекающие из факта, что они являются посетителями. Явление туризма, определяемого в С.с.т. как деятельность посетителей, не может быть отнесено к производственной экономической деятельности. В соответствии с экономической терминологией, это может быть определено только как потребительская деятельность. Из этого определения следует, что туризм не может быть определён сам по себе, независимо от лиц, которые совершают соответствующие затраты, т.е. посетителей.

С.с.т.- логически увязанный набор определений и табл., который позволяет оценить экономическую значимость туризма с точки зрения как произ-ва, так и потребления. Поскольку в основе определения туризма лежит понятие потребления, табл., включённые в С.с.т., содержат информацию о туризме сначала с точки зрения использования

соответствующих товаров и услуг, а затем с точки зрения их произ-ва. В центральном блоке системы содержатся показатели, позволяющие согласовывать показатели потребления и произ-ва между собой. Для этого вводятся некоторые сводные показатели, такие как *валовая добавленная стоимость, обусловленная туризмом* и *ВВП, обусловленный туризмом*. Наконец, С.с.т. содержит некоторые другие специфические показатели, в т.ч.- натуральные, отражающие важные особенности туризма, как экономического феномена.

Развитие С.с.т. поддерживается многими междунар. орг-циями, в т.ч.- Всемирной туристской орг-цией (ВТО), Всемирной орг-цией по туризму и путешествиям, ОЭСР и др. В РФ расчёты показателей С.с.т. носят экспериментальный характер.

Э

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ САТЕЛЛИТНЫЕ СЧЕТА

- один из осн. видов *сателлитных счетов* в составе *системы национальных счетов* (СНС), разработка которых рекомендуется междунар. орг-циями. Цель составления Э.с.с.- статистически отразить процессы экономического и экологического развития в их взаимосвязи. Полная рекомендуемая система Э.с.с. должна включать четыре группы счетов. Первая категория счетов Э.с.с. строится с использованием данных в физической форме и отражает потоки материалов и энергии в виде, близком к стандартной схеме *табл. ресурсов и затрат*, принятой в СНС. Эта категория содержит также т.н. «гибридные» счета, в которых потоки в физическом и денежном измерении увязываются между собой. Счета второй категории включают в себя те элементы стандартной СНС, которые относятся к расходам, относящимся к защите окружающей среды, и призваны более подробно и ясно отразить транзакции этого рода. Для этой цели используются

многие элементы стандартной СНС, включая счета произ-ва, образования, распределения, перераспределения и использования доходов. К этой категории примыкают табл., отражающие функционирование системы связанных с экологией налогов, адм. ограничений, лицензий и т.п. Третья категория Э.с.с. включает счета, отражающие состояние и движение активов, связанных с экологией и показывают, каким образом этого рода активы участвуют в экономическом процессе. Эти счета строятся как в физическом, так и в денежном измерении. Примеры счетов данной категории- счета лесных запасов, отражающие наличие леса на нач. и кон. периода, а также все осн. изменения этого вида активов, имевшие место за рассматриваемый период, в т.ч.- использование леса в экономических целях и его восстановление в увязке с соответствующими расходами. К последней категории относятся счета, отражающие воздействие экономики на окружающую среду. В этих табл., в частности, рассматриваются поправки к макроэкономическим показателям, которые отражают взаимосвязь экономического и экологического развития общества.

Э.с.с. достаточно тесно увязаны с осн. структурой СНС, однако они имеют ряд

методологических отличий, необходимых для более полного отражения экологических аспектов. Эти особенности касаются: несколько отличной от содержащейся в стандартной СНС трактовки видов деятельности, относящихся к произ-ву и использованию видеоизмененных классификаций произ-ва и потребления; изменённой трактовке понятия и перечня активов, учитываемых при составлении счетов; методов, используемых для оценки экологических активов и потоков экологических товаров и услуг. Важной методологической особенностью Э.с.с. является также то, что, помимо экологических активов, относящихся к данной стране, в рассмотрение включаются активы, относящиеся к категории глобальных или принадлежащих экономикам других стран. Напр.,- влияние мирового океана или глобальные процессы изменения климата.

Э.с.с. полностью не реализованы ни в РФ, ни в других странах. Тем не менее, отдельные табл., особенно- в натуральной форме, строятся регулярно. Последняя ревизия междунар. рекомендаций, относящихся к Э.с.с., относится к 2008.

См. также «Зелёный» ВВП.

РУБРИКА 4.1.4. МЕЖДУНАРОДНЫЕ СОПОСТАВЛЕНИЯ НА ОСНОВЕ АГРЕГАТОВ СНС

А

АГРЕГИРОВАНИЕ НА ОСНОВЕ ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

- процедура расчёта сводных показателей *паритетов покупательной способности* в рамках *программы междунар. сопоставлений ООН*. Включает в себя взвешивание, суммирование и расчёт соответствующих средних величин исходных показателей покупательной способности валют по группам продуктов для получения сводных агрегатов для каждого из вышестоящих уровней, включая уровень *валового внутреннего продукта*.

АДДИТИВНОСТЬ

- принцип, применяемый в программе междунар. сопоставлений. Как правило, стоимостная оценка (в текущих национальных ценах) сводных показателей национальных счетов стран, участвующих в сопоставлениях, равна суммарной стоимости их компонентов. Принцип А. предусматривает, что это правило выполняется и в том случае, если агрегаты и их компоненты выражены в междунар. ценах. Принцип А. выполняется, если для каждой страны, участвующей в сопоставлениях стоимости осн. агрегатов СНС, пересчитанные в междунар. цены с применением *паритетов покупательной способности* (ППС) равны сумме компонентов этих агрегатов, также пересчитанных в междунар. цены с применением ППС. Принцип А. также предполагает, что выполняется тест на внутреннюю согласованность для *индексов физического объёма*.

АДДИТИВНОСТЬ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ

- один из базовых принципов построения показателей программы междунар. сопоставлений ООН (ПМС ООН), согласно которому величины сводных агрегатов национальных счетов стран-участниц должны быть равны сумме стоимостей соответствующих компонентов, если компоненты и агрегаты оценены не только в текущих национальных ценах, но и в междунар. ценах. Результаты расчётов будут удовлетворять принципу *аддитивности* в том случае, если для каждой страны суммарная стоимость представленных в сопоставлениях продуктов и услуг равна стоимости соответствующих макроэкономических агрегатов.

АНАЛИТИЧЕСКИЕ КАТЕГОРИИ ДЛЯ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ

- стандартная система сводных показателей, применяемая для публикации результатов междунар. сопоставлений. Включают в себя *валовой внутренний продукт*, другие осн. сводные показатели (агрегаты) национальных счетов, осн. категории конечного потребления, а также более подробную классификацию элементов конечного потребления по группам и классам.

АСТЕРИСКИ

см. в ст. Указатели репрезентативности продуктов

Б

БАЗИС СРАВНЕНИЯ В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ

- страна или группа стран, такая, напр., как Европейский Союз или ОЭСР, для которых величина *паритетов покупательной способности* (ППС) принимается за единицу, а величины индекса относительных уровней цен и индексов физического объема- за 100.

БИГ-МАКА МЕТОД

- упрощённый метод междунар. сопоставлений покупательной способности национальных валют, основанный на сопоставлении цен на единственный *товар - представитель*- гамбургер «Биг-Мак» из меню ресторана «Макдональдс», который продаётся примерно в 120 странах мира. Сопоставления проводятся британским журналом «The economist». Метод не может обеспечить точные результаты, поскольку игнорирует расхождения покупательной способности национальных валют на все другие товары, кроме Биг-Мака, в т.ч.- на инвестиционные товары, услуги и т.д. Вместе с тем, метод имеет и очевидные преимущества- простоту методологии, низкую стоимость проведения обследования и понятные результаты. Поэтому результаты междунар. сопоставлений на основе Б.-М.м. довольно популярны среди широкой публики.

Результаты сопоставлений покупательной способности по Б.-М.м. ежемесячно публикуются в журнале «The economist» и в интернете:
<http://www.economist.com/markets/bigmac/>

В

ВЫБОР СОПОСТАВИМЫХ ПРОДУКТОВ И ИХ ОЦЕНКА

- оценка сопоставимых продуктов в различных странах и сопоставления их характеристик с тем, чтобы убедиться, что разница в ценах не вызвана разницей в их качестве. Цель процедуры- установление цены за некую единую величину. При правильно проведённой процедуре сопоставления продуктов разница в их ценах между странами может быть целиком отнесена на разницу в покупательной способности валют.

Г

ГИРИ-КАМИСА МЕТОД

- метод, основанный на применении средних цен в междунар. сопоставлениях; впервые использован в *Программе междунар. сопоставлений ООН* (ПМС) для расчёта *паритетов покупательной способности* (ППС) и расходов на конечное потребление для высоких уровней агрегации. Состоит в оценке матрицы некоторых товаров с помощью вектора междунар. цен. Вектор получается путём расчёта среднего уровня цен по всем странам-участницам ПМС, после того как они были переоценены в единую валюту с помощью ППС и соответствующим образом взвешены. ППС получается путём усреднения соотношений между национальными и междунар. ценами между странами, взвешенными по структуре расходов. Междунар. цены и ППС определяются с помощью системы взаимосвязанных линейных уравнений, которые требуется решить одновременно. С помощью Г.-К.м. получают ППС, которые являются транзитивными и реальные расходы на конечное потребление, отвечающие требованию аддитивности. В тоже время, метод имеет ряд недостатков. Один из них состоит в том, что изменение в составе набора товаров может существенно

изменить междунар. цены равно как и соотношения между странами. Другой недостаток заключается в том, что реальные расходы подвержены влиянию эффекта Гершингкрона, который может быть достаточно большим. При сопоставлениях, проводимых в рамках Евростата- ОЭСР, Г.-К.м. используется в основном для анализа структуры цен и физических объёмов между странами.

Евростат и ОЭСР публикуют результаты этого структурного анализа в специальном приложении в рамках своей совместной публикации.

Д

ДВУСТОРОННЕЕ (ПАРНОЕ) СОПОСТАВЛЕНИЕ

- сопоставление цен или физических объёмов между двумя странами, с помощью которых получают результаты только для этой пары стран.

ДВУСТОРОННИЙ (ПАРНЫЙ) ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

- паритет покупательной способности между национальными валютами двух стран, рассчитанный на основании цен и соответствующих весов этих двух стран.

ДОЛЛАР ОЭСР

- имя, данное пользователями искусственной денежной единице, в которой были выражены ППС и реальные расходы 30 стран, членов ОЭСР, участников соответствующей программы междунар. сопоставлений. Официально эта единица называлась «американский долл в средних по ОЭСР ценах». Д. ОЭСР-американский долл, который обладает одинаковой покупательной способностью во всех 30 странах-членах ОЭСР. Его покупательная способность равна средней взвешенной покупательной способности

всех валют стран-членов орг-ции; он отражает средний уровень цен в 30 странах ОЭСР или, более строго, среднюю взвешенную величину из уровней цен стран-членов.

Е

ЕВРОПЕЙСКАЯ ПРОГРАММА СОПОСТАВЛЕНИЙ

- региональная программа в рамках Программы междунар. сопоставлений ООН, осуществляемая под патронажем Экономической Комиссии ООН для Европы.

И

ИНВАРИАНТНОСТЬ ИНДЕКСОВ ОТНОСИТЕЛЬНО ВЫБОРА БАЗОВОЙ СТРАНЫ

- один из базовых принципов междунар. сопоставлений, согласно которому индексы цен и индексы физических объёмов по странам не должны быть зависимы от выбора конкретной страны или конкретной валюты в качестве базы для сопоставлений.

ИНВАРИАНТНОСТЬ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ ОТНОСИТЕЛЬНО ЕДИНИЦ ИЗМЕРЕНИЯ

- важное правило междунар. сопоставлений, согласно которому результаты сопоставлений не должны зависеть от выбора единиц измерения цен или количеств.

ИНДЕКС ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЁМА В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ

- средняя взвешенная величина соотношений уровней физических объёмов потребляемых товаров и услуг двух стран, участвующих в сопоставлениях. При этом товары и услуги должны быть достаточно гомогенными, поскольку соответствующие

соотношения по различным товарам и услугам должны взвешиваться по их экономической значимости, измеряемой их долей в *валовом внутреннем продукте* одной из стран либо в обеих странах сразу.

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

- отношение цены на к.-л. продукт в одной стране к цене на этот же продукт в другой стране. Показывает, как много единиц валюты А придётся потратить в стране А на приобретение того же количества товаров того же качества, которые можно было бы приобрести на Х единиц валюты Б в стране Б.

К

КОРРЕКТИРОВКА ИСХОДНЫХ ЦЕНОВЫХ ДАННЫХ ДЛЯ РАСЧЁТА ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ ПРИ ПОМОЩИ КВАРАНТА-ТАБЛИЦ

- проверочная процедура, применяемая Евростатом и ОЭСР для того, чтобы уточнить средние цены по совокупности данных, представленных странами-респондентами. Суть процедуры заключается в том, что отчётные данные по каждой группе продуктов, включённых в обследование, сопоставляются со средними значениями по ген. совокупности для обнаружения возможных ошибок и оценки надёжности ценовых соотношений, рассчитываемых на их основе. Для этого все цены выражаются в одной валюте, затем анализируется дисперсия стандартизованных ценовых соотношений между странами и между продуктами. Т.о. метод применяют одновременно как в виде проверочной, так и аналитической процедуры. В качестве проверочной процедуры метод позволяет выявить значения ценовых наблюдений с высоким отклонением от средних значений, которые возвращаются странам для проверки. В

качестве аналитического инструмента метод позволяет получить шкалу коэффициентов вариации, которые могут быть использованы для оценки степени надёжности первичных данных по наблюдению за ценами и помочь в планировании будущих обследований.

КОРРЕКТИРОВКА НА РАЗЛИЧИЯ В ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА ПРИ РАСЧЁТЕ ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

- поправка, которая делается к ценам на нерыночные товары и услуги, оцениваемые на основании затрат труда, капитала и промежуточного потребления, т.е. на основании нормального уровня многофакторной продуктивности. На практике, такая поправка делается к уровню цены, которую нерыночный производитель платит за труд работников (т.е. поправка делается к показателю компенсации наёмным работникам), что изменяет её до уровня, который является нормальным для того же уровня производительности. Поправки на производительность труда не применяются при сопоставлениях, проводимых Евростатом и ОЭСР.

КОРРЕКТИРОВКА ЦЕН НА РАЗЛИЧИЯ В КАЧЕСТВЕ ПРОДУКТОВ ПРИ РАСЧЁТЕ ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

- поправка к ценам на продукты, номинальные характеристики которых являются в общем схожими, но всё-таки различны в различных странах, которые включают их в списки репрезентативных товаров. Цель этой поправки состоит в том, чтобы исключить из ценовой дифференциации продуктов между странами ту её часть, которая обусловлена различиями в качественных характеристиках. Скорректированные т.о.

данные должны отличаться только на «чистую» разницу в ценах. Поправки на качество не применяются при сопоставлениях, проводимых Евростатом и ОЭСР.

КОСВЕННОЕ МЕЖСТРАНОВОЕ СОПОСТАВЛЕНИЕ

- сопоставление цен или физических объёмов между двумя странами, сделанное через третью страну. Напр., если есть три страны- А, Б и В, то *паритет покупательной способности* (ППС) между странами А и В получается путём деления ППС между странами А и Б на ППС между странами В и Б, т.е. $ППС (A/B) = PPS (A/B) / PPS (B/B)$.

КОСВЕННОЕ СОПОСТАВЛЕНИЕ ОБЪЁМОВ

- сопоставление физических объёмов потребления и накопления между двумя странами, которое производится путём деления соответствующего отношения расходов на соответствующее отношение цен. Т.о., К.с.о. между странами А и В по продукту I проводится по формуле: $(PIA QIA / PIB QIB) / PIA / PIB = QIA / QIB$, где PI- индекс цен, QI- индекс физического объёма.

КОЭФФИЦИЕНТ МЕЖСТРАНОВОЙ СХОЖЕСТИ СТРУКТУР ОБЪЁМОВ

- применяемый в практике междунар. сопоставлений показатель, описывающий схожесть структуры объёмов показателей любых двух стран, который измеряется степенью корреляции между внутренней структурой соответствующего показателя одной страны и соответствующей структурой другой страны. При этом под внутренней структурой понимается вектор отношений физических объёмов отдельных продуктов к какому-то базисному объёму. На практике коэффициент корреляции

обычно рассчитывается на основании сопоставления структуры расходов на конечное потребление одной страны и соответствующей структуры другой страны.

КОЭФФИЦИЕНТ МЕЖСТРАНОВОЙ СХОЖЕСТИ СТРУКТУР ЦЕН

- применяемый в практике междунар. сопоставлений показатель, описывающий схожесть структуры цен любых двух стран, получаемый как коэффициент корреляции между внутренней структурой цен в одной стране и структурой цен в другой стране. Под структурой цен в данном случае понимается отношения цены продуктов к какой-то базовой цене. На практике, коэффициент корреляции обычно определяется на основании сопоставления структуры индивидуальных *паритетов покупательной способности* (ППС) по группам товаров в одной стране относительно соответствующей структуры другой страны. ППС интерпретируются здесь как цены.

М

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЦЕНЫ В АДДИТИВНЫХ МЕТОДАХ РАСЧЁТА ПАРИТЕТА ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

- термин, применяемый в ходе осуществления расчётов методом аддитивной агрегации. Для того, чтобы оценить расходы на покупку первичных товаров различных стран в общей валюте, расходы выражаются в неких междунар. ценах, под которыми понимаются средние цены, рассчитанные на основании национальных цен на соответствующие товары, превалирующих в странах- участницах сопоставлений. Средние цены бывают взвешенными или невзвешенными, с поправкой на *паритет покупательной способности* (ППС) или без неё. Это может быть также средняя цена либо средняя

структура цен. Напр., в *Гири-Камиса методе* используется средняя арифметическая цена, взвешенная на основании структуры физических объёмов, рассчитанная с учётом поправки на ППС по всем странам, участвующим в сопоставлении.

МЕТОД «УСЛОВНЫХ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОБЪЕКТОВ» В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ

- метод, применяемый в междунар. сопоставлений для установления некоторой единой единицы стр-ва, которая затем оценивается в валютах и ценах различных государств. Стандартный строительный объект представляется в виде набора товаров, работ и услуг, необходимых для его возведения. Набор включает в себя стоимость затрат на стр-во (труд, материалы и оборудование), стоимость смежных услуг, необходимых подготовительных работ и дополнительных расходов. Стоимость также включает в себя прибыли или убытки строителей, стоимость архитектурных и инжиниринговых услуг, а также налоги. Применение «условных строительных объектов» позволяет получить взвешенную цену каждого элемента строительных работ, которые потом, будучи просуммированными, дают цену покупателей на данный стандартный строительный объект.

МЕТОД ТОВАРНО-СТРАНОВЫХ УСЛОВНЫХ ПЕРЕМЕННЫХ

- многосторонний метод, применяемый в междунар. сопоставлениях для получения транзитивных *паритетов покупательной способности* (ППС) для уровня первичных товарных групп путём регрессионного анализа. Метод предполагает трактовку расчёта ППС как проблему расчёта статистических условных величин, а не расчёта соответствующих индексов.

Исходная гипотеза заключается в том, что за исключением случайных колебаний, ППС для всех товарных групп для данной пары стран, участвующих в сопоставлениях, равны между собой. Предполагается, что набор относительных цен для всех товаров внутри товарной группы- один и тот же для всех стран. Предполагается также, что каждая страна имеет свой собственный общий уровень цен для каждой товарной группы, и что цены внутри товарной группы для каждой страны являются фиксированными. Если эмпирические цены на конкретные товары, собранные в различных странах, рассматриваются как случайные величины, ППС между двумя странами и общий набор относительных цен могут быть рассчитаны с помощью классического метода наименьших квадратов. Метод позволяет оценить величину случайных ошибок для рассчитанных ППС.

МНОГОСТОРОННЕЕ МЕЖДУНАРОДНОЕ СОПОСТАВЛЕНИЕ

- сопоставление цен или физических объёмов между более чем двумя странами, проводимое одновременно, которое позволяет получить взаимоувязанные соотношения между любыми двумя странами, участвующими в сопоставлении, т.е. удовлетворяет требованию *транзитивности результатов междунар. сопоставлений*.

Н

НОМИНАЛЬНЫЕ СТОИМОСТНЫЕ ОБЪЁМЫ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

- показатели расходов в составе *валового внутреннего продукта* стран-участников междунар. сопоставлений, которые были конвертированы в единую валюту путём применения соответствующих рыночных обменных курсов. Оцененные т.о. показатели продолжают отражать разницу

в ценах и физических объёмах между странами.

О

ОБЩИЕ ТОВАРЫ–ПРЕДСТА-ВИТЕЛИ ИЗ РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОДУКТОВЫХ КОРЗИН

- товары, которые включаются в список товаров–представителей двух или более групп стран, участвующих в сопоставлениях, в целях комбинирования этих групп в единое целое в ходе многосторонних сопоставлений. Использование общих товаров–представителей является альтернативой увязыванию между собой групп стран через т.н. *связующие страны*, включённые в различные группы (страны–мосты).

ОПИСАНИЕ ТОВАРА-ПРЕДСТАВИТЕЛЯ ИЗ ПРОДУКТОВОЙ КОРЗИНЫ ДЛЯ РАСЧЁТА ПАРИТЕТА ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

- описание или список характеристик, которые используются для идентификации продукта, отобранного для наблюдения за ценой на него. Описания используются для обеспечения сопоставимости наборов товаров–представителей между странами. Описание может быть выполнено путём точного указания марки производителя и модели- в том случае, если речь идёт о продуктах, представленных определённым количеством известных производителей и моделей- либо перечислением характеристик, если цена определяется не брэндом производителя, а исключительно совокупностью технических характеристик товара. В некоторых случаях для спецификации продуктов могут применяться их физические или экономические характеристики, если это необходимо для точной идентификации.

ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА ПРОГРАММЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ ООН

- состоит из Исполнительного комитета Программы междунар. сопоставлений (ИК ПМС), Глобального офиса (ГО) ПМС, Региональных и национальных офисов ПМС. ИК ПМС создан при ООН для стратегического руководства, принятия решений о приоритетах и стандартах, общих рабочих программах и бюджете; состоит из известных статистиков и менеджеров, многие из которых- главы национальных статистических служб или главы статистических служб междунар. орг-ций. ГО ПМС создан в структуре Всемирного Банка для осуществления текущей работы, разработки методологии и координации деятельности региональных участников ПМС ООН. Работой ГО руководит Глобальный Менеджер. Важнейшие работы ГО, выполненные с помощью внешних консультантов: подготовка Методологического и Операционного Руководств по ПМС, а также программного обеспечения для ввода и корректировки исходных данных, расчёта ППС и других результатов ПМС. ГО проводит межрегиональное сопоставление и расчёт всемирных результатов. ГО ПМС информирует ИК ПМС о годовых рабочих программах и бюджете для их утверждения. ГО ПМС регулярно готовит доклады для ИК ПМС и для Статистической Комиссии ООН. Техническая группа советников при ГО, приглашённых ИК ПМС, ответственна за разработку концептуальных и методологических аспектов ПМС. Она состоит из всемирно известных экспертов в области национальных счетов и статистики цен. Региональные офисы ПМС координируют работу в регионах: Африканский Банк Развития- Африка; Азиатский Банк Развития- Азия; Экономическая и Социальная Комиссия по Западной Азии- Западная Азия; Экономическая Комиссия по Латинской

Америке и Канадский Статистический Офис- Латинская Америка; Росстат, Бюро Экономического Анализа (РФ) и Статкомитет СНГ- СНГ; Евростат и Статистический Департамент ОЭСР- ЕС/ОЭСР. Национальные координаторы и Национальные Офисы в странах- базисный уровень ПМС. В большинстве стран в работы по ПМС вовлечены различные учреждения. В этих случаях одно агентство выбирается в качестве Национального Офиса ПМС и внутри него назначается Национальный координатор. Их осн. задачи- подготовка персонала для сбора исходных данных для ПМС, проверка собранных данных на соответствие ПМС требованиям, участие в региональных встречах, анализ региональных результатов и необходимая корректировка исходных данных для обеспечения межстрановой сопоставимости.

ОТНОСИТЕЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ ЦЕН

- определяется как отношение *паритета покупательной способности* (ППС) на конкретный продукт к общему уровню ППС, исчисленному для всего ВВП. Относительные уровни цен показывают, являются ли уровень цен для данной продуктовой группы или агрегата ВВП выше или ниже общего уровня цен по стране. Использование этих показателей облегчает сопоставление структуры цен между странами. Строго говоря, относительные уровни цен должны быть основаны на ППС, рассчитанном *методом агрегации*, который обеспечивает выполнение принципа *аддитивности*.

ОШИБКИ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ

- разница между расчётной величиной *паритета покупательной способности* или *индексов физического объёма* и их истинным значением. Ошибки бывают

случайными и систематическими. Для обозначения случайных ошибок обычно используется термин «ошибка». Для обозначения систематических ошибок чаще используется термин «*смещение результатов междунар. сопоставлений*».

П

ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ (ППС)

- количество денежных единиц страны, необходимых для покупки некоего набора товаров, который можно купить за одну денежную единицу базисной страны или за одну единицу общей валюты (чаще всего условной) группы стран. Используется в *Программе междунар. сопоставлений ООН* (ППС) в качестве своеобразных "пространственных дефляторов", приводя национальные стоимостные показатели к некоему "реальному" денежному измерителю. Расчёт ППС включает три стадии: для индивидуальных продуктов, для продуктовых групп и для агрегатов ВВП. ППС для товарных групп получается как невзвешенная средняя из ППС для товаров-представителей, включённых в эту группу. ППС для агрегатов ВВП рассчитывается как средняя взвешенная из ППС для товарных групп. В качестве весов используются расходы на покупку данных товарных групп. ППС на всех стадиях увязываются между собой. Они показывают, как много единиц валюты А придется потратить в стране А на покупку такой же величины единицы товара (товарной группы, агрегата), которую можно приобрести за X единиц валюты В в стране В. В случае одного продукта, термин «такая же величина» означает тот же физический объём. Однако для продуктовых групп или агрегатов ВВП термин «такая же величина» не означает «такую же корзину товаров и услуг. Состав корзины будет изменяться от страны к стране, но каждая корзина будет удовлетворять одинаковые нужды.

ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ (ППС) ТИПА ЛАСПЕЙРЕСА

- ППС, рассчитанный на уровне продуктовой группы или агрегата *валового внутреннего продукта* (ВВП) в ходе сопоставлений между двумя странами: страной А и страной В, где базовой страной является страна А и для расчёта средних величин используются веса, построенные на основании использования структуры соответствующих показателей страны А.

На уровне продуктовых групп ППС т.л. рассчитывается как квази-взвешенная средняя геометрическая ценовых соотношений между странами В и А для продуктов, являющихся представительными для страны А. На уровне агрегатов ВВП, ППС т.л. рассчитывается как средняя арифметическая из ППС для продуктовых групп, включаемых в этот агрегат, между страной В и страной А, причём в качестве весов используется структура данного агрегата в стране А.

ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ (ППС) ТИПА ПААШЕ

- ППС, рассчитанный на уровне продуктовой группы или агрегата *валового внутреннего продукта* (ВВП) в ходе сопоставлений между двумя странами, страной А и страной В, где базовой страной является страна А и для расчёта средних величин используются веса, построенные на основании использования структуры соответствующих показателей страны В.

На уровне продуктовых групп ППС т.п. рассчитывается как квази-взвешенная средняя геометрическая ценовых соотношений между странами В и А для продуктов, являющихся представительными для страны В. На уровне агрегатов ВВП, ППС рассчитывается как средняя гармоническая

из ППС для продуктовых групп, включаемых в этот агрегат, между страной В и страной А, причём в качестве весов используется структура данного агрегата в стране В.

ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ (ППС) ТИПА ФИШЕРА

- ППС, рассчитанный на уровне продуктовой группы или агрегата *валового внутреннего продукта* в ходе сопоставлений между двумя странами, как средняя геометрическая между соответствующими *паритетами покупательской способности типа Ласпейреса и типа Пааше*.

ПЕРВИЧНАЯ ГРУППА ДЛЯ РАСЧЁТА ПАРИТЕТА ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ (ППС)

- самый низкий уровень агрегации продуктов, для которых рассчитывается ППС. Теоретически, первичная группа определяется как группа однородных и чётко определённых товаров или услуг. На практике, первичные группы определяются как самый низкий уровень конечных расходов, для которых могут быть определены эмпирические веса. Т.о., первичные группы на практике могут включать наиболее детальные уровни дисагрегации продуктов и услуг, из всех возможных. Первичные группы-кирпичики, из которых складывается сопоставление. Это тот самый низкий уровень, для которого могут быть идентифицированы конечные расходы, отобраны соответствующие товары-представители, собрана информация по ценам и рассчитаны ППС.

ПРЕЙСКУРАНТНЫЕ ЦЕНЫ

- объявленные цены, за которые продавцы готовы продать свой товар; обычно

включаются в каталоги, прайс-листы, объявления и т.д. П.ц. не обязательно совпадают с фактическими ценами совершения сделок. В зависимости от страны и продукта, они могут включать или не включать стоимость доставки и установки, налог на *добавленную стоимость* и другие косвенные налоги, скидки, дисконты, и т.д.

ПРОБЛЕМНЫЕ КАТЕГОРИИ В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ

- термин, изначально применявшийся для описания нерыночных услуг, которые не просто поддаются междунар. сопоставлениям из-за того, что они часто не имеют экономически обоснованных цен для оценки выпуска, физические объёмы выпуска трудно измерить, институциональные особенности значительно варьируют от страны к стране, качество услуг различно и его трудно учесть. В настоящее время этот термин часто используется также применительно к накоплению осн. капитала и некоторых рыночных услуг, сложность и неоднородность которых значительно затрудняют междунар. сопоставления.

ПРОГРАММА МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ ООН

- междунар. программа сопоставлений макроэкономических показателей на основе *паритетов покупательной способности* (ППС) валют, организованная под эгидой ООН.

Интерес к междунар. сопоставлениям макроэкономических показателей (ВВП и др.) связан с интенсификацией внешнеэкономических связей, интеграционных процессов и глобализацией междунар. экономического сотрудничества. Междунар. орг-ции (ООН, МВФ, Всемирный Банк, ОЭСР, Европейский союз и др.) испытывают

потребность в сопоставимой информации для анализа состояния и тенденций развития мировой и региональной экономики, для решения практических задач, связанных с осуществлением их функций (предоставление странам финансовой помощи, кредитов, определение доли стран в формировании их бюджетов и т.д.). Органы гос. управления стран нуждаются в информации о позиции их стран в региональной и мировой экономике для принятия решений по вопросам формирования экономической политики. Н.-и. орг-ции, занимающиеся анализом тенденций развития и моделированием мировой экономики, также нуждаются в информации по междунар. сопоставлениям.

Обменные валютные курсы примерно с начала 50-х гг. 20 в. не обеспечивают удовлетворительную точность сопоставлений макроэкономических показателей. Они сильно колеблются по политическим или конъюнктурным причинам, не отражая изменений относительной покупательной способности валют. Поэтому пересчёт макроэкономических показателей из национальных валют в единую сопоставимую валюту производится на основе ППС валют (PPP = Purchasing Power Parity). ППС- некоторый пространственный аналог традиционных динамических индексов цен. Если динамические индексы цен измеряют изменение покупательной способности одной и той же валюты во времени, то ППС измеряют различия в покупательной способности разных валют в пространстве. Первые подобные сопоставления были выполнены в рамках орг-ции по Европейскому экономическому сотрудничеству по данным за 1950 и 1954. Эти сопоставления послужили базой для дальнейших регулярных сопоставлений в рамках ОЭСР и Европейского Союза. Для стран с плановой экономикой сопоставления на основе ППС были

выполнены в рамках СЭВ по данным за 1959, 1966, 1973, 1978, 1983 и 1988 гг.

Наиболее разработанным (как с методологической, так и с организационной точек зрения), широким по охвату стран, развернутым, регулярным и общепризнанным методом сопоставления на основе ППС является П.м.с. ООН, которая была разработана в конце 1960-х гг. для получения более достоверных (по сравнению с расчётами на основе обменных валютных курсов) объёмов показателей системы национальных счетов (СНС) в мировом масштабе (международ. национальные счета в сравнимой оценке). П.м.с. ООН выполняется силами статистических органов междунар. орг-ций, национальных статистических служб, научных подразделений. В силу особой важности в организации и финансировании работ по П.м.с. ООН принимают участие Всемирный Банк, Статистическая комиссия ООН, Орг-ция по экономическому сотрудничеству и развитию- ОЭСР, Евростат (статистический орган Европейского союза), региональные службы ООН и Всемирного Банка.

П.м.с. ООН осуществляется по фазам (примерно один раз в 5–7 лет). Первые 3 фазы П.м.с. ООН (по данным за 1970, 1973 и 1975) были скорее исследовательским Проектом и носили экспериментальный характер с целью разработки методологии получения показателей СНС в сопоставимой оценке в мировом масштабе. Поэтому сопоставления охватывали небольшое число стран, но из всех регионов, с разным уровнем развития и разными социальными системами. Проект выполнялся под руководством Статистической комиссии ООН с научной поддержкой подразделения Пенсильванского университета. Начиная с 4-ой фазы (1980), в связи с большим числом стран- участниц, П.м.с. ООН проводится по региональному принципу. Считается, что страны соответствующих регионов образуют более или менее однородные группы с большей точностью результатов

сопоставлений. Региональные сопоставления связываются для получения мировых итогов путем проведения специального сопоставления между странами- репрезентантами регионов. Европейские страны участвуют в Европейской программе сопоставлений- составной части П.м.с. ООН. Сопоставления в рамках ОЭСР и Европейского Союза также являются составными частями П.м.с. ООН, хотя и сохраняют некоторые методологические особенности.

Бывший СССР впервые принял участие в Европейской программе сопоставлений по данным за 1990, в рамках которой провел двустороннее сопоставление с Австрией. РФ включилась в участие в П.м.с. ООН, начиная с VI-ой фазы, выполняющуюся по данным за 1993. РФ участвовала также в Европейской программе сопоставлений за 1996 и в сопоставлениях в рамках ОЭСР за 1996, 1999, 2002 и за 2005. Росстат РФ и Статкомитет СНГ организовали и координировали сопоставление ВВП стран СНГ за 2000. Следующие сопоставления ВВП стран СНГ проводились по данным за 2004–05 в рамках последнего глобального раунда П.м.с. ООН, организованного Всемирным банком.

Фазы П.м.с. ООН 1970–93 выявили ряд серьезных проблем. В 1998 по заказу Статистической комиссии ООН (СК ООН), Всемирного Банка и МВФ подготовлен «Доклад Райтена» по П.м.с. ООН. Доклад был одобрен на сессии СК ООН 1–2 марта 2000. Комиссия попросила Всемирный Банк совместно с другими заинтересованными орг-циями подготовить план действий, содержащий практические шаги, направленные на развитие ПМС, основываясь на рекомендациях «Доклада Райтена». Всемирный Банк представил СК ООН на её 33-ей сессии, проведённой в марте 2002, проект проведения нового глобального раунда П.м.с. ООН. Предложенная стратегия была направлена на улучшение методологических и технических стандартов, установление

максимального взаимодействия между сбором данных для П.м.с. ООН и регулярными национальными статистическими программами по ценам и национальным счетам, восстановление доверия к П.м.с. ООН и более широкое использование данных программы.

Объект сопоставления в П.м.с. ООН-показатель *валового внутреннего продукта* (ВВП) и его главные компоненты конечного использования. Осн. результатами сопоставления являются соответствующие физические (реальные) объёмы, исчисленные в сопоставимой валюте и на едином уровне цен (напр., в т.н. междунар. долл.) и ППС валют. Это позволяет производить как сравнения уровней экономического развития стран, так и уровней цен, включая сравнение уровней цен для беднейших слоёв населения.

Проведение междунар. сопоставлений макроэкономических стоимостных показателей требует решения двух осн. проблем: унификации экономического содержания сравниваемых показателей; выбор метода пересчёта показателей из национальных валют в единую денежную единицу, учитывая различия в покупательной способности валют.

Первая проблема решается на основе использования стандартных междунар. классификаций и методологических документов. В настоящее время в качестве такого стандарта при сопоставлениях ВВП используется СНС-1993, одобренная СК ООН, содержащая подробное описание основополагающих концепций и определений ВВП и смежных показателей.

Решение второй проблемы по выбору способа расчётов результатов (формул индексов, весов, способов агрегирования частных индексов и т.д.) определяется содержанием, целями и задачами проводимого сопоставления, исходной информацией (степень её детализации, точности, сопоставимости) и

аналитическими требованиями, предъявляемыми к результатам расчётов. СНС-1993 содержит указания по выбору наиболее подходящего способа расчётов результатов межстрановых сопоставлений. Обменные валютные курсы предназначены гл. обр. для обслуживания внешнеэкономических операций, они не отражают покупательную способность валют и не обеспечивают удовлетворительную точность сопоставлений макроэкономических показателей. Поэтому пересчёт показателей из национальных валют в единую сопоставимую валюту производится путём исчисления ППС валют.

ПРОДУКТОВАЯ КОРЗИНА ДЛЯ РАСЧЁТА ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

- термин, часто используемый для обозначения общего списка специфицированных определённым образом товаров и услуг, из состава которых страны, участвующие в сопоставлениях, выбирают представительные товары для использования в качестве объекта для наблюдения за ценами и расчёта паритета покупательной способности.

ПРОСТРАНСТВЕННЫЕ КОЭФФИЦИЕНТЫ ДЛЯ РАСЧЁТА СРЕДНИХ НАЦИОНАЛЬНЫХ ЦЕН

- коэффициенты, применяемые для расчёта средних национальных цен на основе первичных данных наблюдения за ценами в различных регионах стран-участников программы междунар. сопоставлений ООН.

ПРЯМОЕ СОПОСТАВЛЕНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ ОБЪЁМОВ В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ

- сопоставление физических объёмов между двумя или более странами, которое совершается путём сопоставления физических объёмов репрезентативной выборки сопоставимых продуктов; сопоставление физических объёмов обычно является косвенным.

ПРЯМОЕ СРАВНЕНИЕ ЦЕН В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ

- сопоставление цен между двумя или более странами, которое совершается путём сравнения цен на сопоставимые продукты из репрезентативной выборки; в этом случае *паритет покупательной способности* обычно получаются исходя из данных прямого сопоставления цен.

Р

РАСЧЁТ ЕЖЕГОДНЫХ ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ МЕТОДОМ СКОЛЬЗЯЩЕЙ ВРЕМЕННОЙ БАЗЫ СРАВНЕНИЯ

- метод, который позволяет ежегодно осуществлять расчёты *паритетов покупательной способности* (ППС) и реальных объёмов *валового внутреннего продукта* (ВВП), в то время как сбор информации по ценам осуществляется один раз в несколько лет (напр., сопоставления ОЭСР- Евростата осуществляются один раз в три года). Исходная точка для осуществления расчётов этим методом- построение матрицы ППС всех товарных групп по каждой из стран-участниц для базисного года, т.е. года t . Для последующего года ($t+1$), некоторые из ППС по товарным группам заменяются новыми ППС, рассчитанными с использованием цен, наблюдаемых в году $t+1$, в то время как другие ППС, годовая

информация по ценам для которых отсутствует, пересчитываются с использованием существующих индексов цен для товаров со схожими характеристиками. Т.о., формируется новая матрица для года $t+1$. Агрегирование матрицы со взвешиванием с помощью весов, характерных для структуры расходов года $t+1$, позволяет рассчитать показатели ППС и реальных конечных расходов для каждого из уровней агрегации, вплоть до ВВП в целом. Это позволяет провести сопоставления для года $t+1$. Продолжая делать подобные цикличные действия по замене, экстраполяции и агрегации показателей для последующих лет $t+2$, $t+3$, $t+4$, и т.д., можно выполнить соответствующие сопоставления для этих лет.

РАСЧЁТ ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ МЕТОДОМ УЧЁТА ЦЕН ПО ЭЛЕМЕНТАМ ЗАТРАТ

- метод, позволяющий рассчитать *паритет покупательной способности* (ППС) для нерыночных услуг. Поскольку рыночные цены, с помощью которых можно было бы оценить выпуск этих услуг, отсутствуют, при построении национальных счетов используется допущение, согласно которому нерыночные услуги оцениваются по стоимости затрат на их оказание. Поэтому ППС для нерыночных услуг рассчитываются с использованием цен на элементы затрат на произ-во этих услуг.

РЕАЛЬНЫЕ (ФИЗИЧЕСКИЕ) ОБЪЁМЫ ПОКАЗАТЕЛЕЙ В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ

- показатели конечных расходов в составе *валового внутреннего продукта* (ВВП) стран- участниц междунар. сопоставлений, выраженные в единой валюте и переоцененные в соответствии с

унифицированным уровнем цен с использованием *паритетов покупательной способности*. Показатели конечных расходов, переоцененные т.о., отражают лишь различия физических объёмов потребления между странами.

РЕПРЕЗЕНТАТИВНОСТЬ ПРОДУКТОВ В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ

- концепция, с помощью которой отбираются продукты внутри продуктовых групп, и формируются списки продуктов, включаемых в продуктовые группы.

Репрезентативность продуктов внутри продуктовых групп определяется для каждой страны в отдельности. Продукт является репрезентативным или нерепрезентативным для существующего уровня цен для данной группы продуктов в стране А, вне зависимости от важности самой этой группы относительно других продуктовых групп. Он считается репрезентативным, если в стране А уровень цен на этот продукт близок к среднему уровню цен на продукты данной группы. Важное или даже обязательное условие отнесения продукта к категории репрезентативных- правило, согласно которому продажи этого продукта составляют существенную часть общих продаж по данной продуктовой группе. Если это правило не выполняется, то продукт должен быть продаваем по крайней мере в существенных количествах по ценам, которые являются типичными для данной группы товаров.

Репрезентативность перечня продуктов, составляющих продуктовую группу, определяется относительно всех стран, участвующих в сопоставлении. Перечень продуктов должен быть одинаково представителен для всех стран- участниц. В общем, репрезентативные продукты имеют более низкие цены, чем нерепрезентативные продукты. Поэтому, если перечень продуктовых групп не

является репрезентативным для всех стран, уровни цен по продуктовым группам могут оказаться переоцененными для стран, для которых количество репрезентативных товаров недостаточно и недооцененными для стран, для которых количество репрезентативных товаров в перечне будет велико. Это не означает, что все страны должны иметь одинаковое количество репрезентативных товаров в каждой продуктовой группе, хотя это обстоятельство должно приниматься во внимание при проведении расчётов паритетов покупательной способности. Это означает, что все страны должны быть способны представить информацию по ценам на достаточное количество репрезентативных товаров, которое отражало бы гетерогенность совокупности продуктов, включенных в группу.

РЕПРЕЗЕНТАТИВНЫЙ ПРОДУКТ

см. в ст. Товар- представитель.

С

СВЯЗУЮЩАЯ СТРАНА (СТРАНА МОСТ)

- страна, обеспечивающая взаимосвязь (мост) между двумя различными сопоставлениями, проводимыми различными группами стран. С.с. участвуют в обоих сопоставлениях и т.о. обеспечивают возможность для стран одной группы быть сопоставленными со странами другой группы и наоборот.

СМЕЩЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ

- систематическая ошибка, возникающая при проведении расчётов паритетов покупательной способности и индексов физических объёмов. Смещение может возникать по многим причинам, включая недостаточное обеспечение репрезентативности или сопоставимости

товаров, ошибки в осуществлении процедуры наблюдения за ценами, систематические ошибки в расчётах, использовании неправильных формул и т.д.

СИММЕТРИЧНЫЕ ИНДЕКСЫ В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ

- индексы, при построении которых две страны сопоставляются симметрично, т.е. данным по ценам и физическим объёмам обеих стран предоставляется равная степень важности.

СОГЛАСОВАННОСТЬ ЦЕН, ИСПОЛЪЗУЕМЫХ ПРИ РАСЧЕТЕ ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ, С ЦЕНАМИ, ИСПОЛЪЗУЕМЫМИ В НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТАХ

- требование, согласно которому цены, собранные странами в целях использования их для расчёта паритетов покупательной способности (ППС) должны быть сопоставимы с ценами, используемыми для построения показателей конечных расходов в составе *валового внутреннего продукта* (ВВП). В большинстве случаев это означает, что для расчёта ППС должны быть использованы среднегодовые цены покупателей. Поскольку в основе сопоставлений лежит равенство, согласно которому расходы равны произведению цен и соответствующих физических объёмов, а физические объёмы получаются путём деления расходов на соответствующие цены, то использование цен, которые не корреспондировали бы с расходами, привело бы к завышению либо занижению результатов.

СОПОСТАВИМОСТЬ, см. в ст. Репрезентативность продуктов в международных сопоставлениях.

СООТНОШЕНИЕ ИНДЕКСОВ ПААШЕ И ЛАСПЕЙРЕСА

- соотношение между индексом при парных сопоставлениях, для построения которого были использованы веса страны- партнёра в сопоставлениях и индексом, для построения которого были использованы веса базовой страны.

СОПОСТАВИМОСТЬ ПРОДУКТОВ В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ

- требование, согласно которому страны должны использовать для наблюдения за ценами продукты, которые являются идентичными, или не идентичными, но эквивалентными. Продукты сопоставимы, если они обладают равными или эквивалентными физическими и экономическими характеристиками, т.е. если они обладают равными техническими параметрами и свойствами, определяющими их цену. В этом контексте, сопоставимость между продуктами определяется тем, что они удовлетворяют одни и те же нужды потребителей с одинаковой эффективностью, и, т.о., покупателям, если они находятся в равных условиях, нет смысла платить за один из продуктов более высокую цену, чем за другой продукт. Использование сопоставимых продуктов для сбора информации о ценах должно служить гарантией того, что разница в ценах отражает только собственно разницу в ценах, а не вызвана разницей в качестве. Если это требование не соблюдается и наряду с разницей в ценах имеет место разница в качестве, это приведёт к завышению или занижению уровней цен и соответствующим ошибкам в расчётных величинах индексов физического объёма.

СОПОСТАВИМЫЙ УРОВЕНЬ ЦЕН

- отношение *паритета покупательной способности* (ППС) к соответствующему обменному курсу. Данные показатели

позволяют, путём выражения ППС в общих денежных единицах, измерить разницу в уровнях цен между странами, т.е. показывают, какое количество единиц общей валюты потребуется для покупки одного и того же физического объёма продуктов данной продуктовой группы или агрегата *валового внутреннего продукта* (ВВП) в каждой из стран. На уровне ВВП они характеризуют разницу средних цен между странами.

СОПОСТАВЛЯЕМЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ (АГРЕГАТ)

- набор транзакций, составляющих поток товаров и услуг в определённый период, таких как сумма покупок потребительских товаров и услуг, сделанных резидентными домашними хозяйствами, или общая величина расходов правительственных учреждений на оказание коллективных услуг, либо общая величина валового накопления осн. капитала.

СРЕДНЕГОДОВЫЕ НАЦИОНАЛЬНЫЕ ЦЕНЫ

- цены, которые являются средними как в отношении всего географического пространства данной страны, т.е. с учётом разницы в ценах между различными регионами, так и в отношении всего периода наблюдения, т.е. принимая во внимание возможные изменения цен в течение дней, недель, месяцев и кв. отчётного периода, как вследствие сезонности, так и общей инфляции или изменения структуры цен.

ССЫЛОЧНЫЙ (ЗАИМСТВОВАННЫЙ) ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

- *паритет покупательной способности* (ППС), который используется для тех продуктовых групп, по которым отсутствует информация о фактических

ценах; основан на использовании информации о ценах по другим товарным группам. С.ППС- приблизительная оценка ППС, который мог быть рассчитан для данной товарной группы, если бы была собрана информация по ценам по этой товарной группе и она оказалась бы близка к данным по товарной группе, на которую делается ссылка.

СТАНДАРТИЗОВАННАЯ ЕДИНИЦА ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ ВАЛЮТ

- название, данное Евростатом искусственной денежной единице, в которой в ходе сопоставлений выражаются *паритеты покупательной способности* (ППС) и физические объёмы агрегатов *валового внутреннего продукта* (ВВП) 25 стран- членов ЕС. Точное название единицы- «евро для ЕС25»- это евро, которые имеют одинаковую покупательную способность во всех 25 странах ЕС. Эта покупательная способность рассчитывается как средняя взвешенная между покупательными способностями евро и национальных валют во всех странах ЕС. Как таковая, единица отражает средний уровень цен в ЕС или, более точно, средневзвешенный уровень цен среди стран ЕС. Применение стандартизированной единицы основано на использовании всеми странами ЕС одинаковых товарных групп, агрегатов ВВП и аналитических категорий для номинальных конечных расходов.

СТРАНОВАЯ РАВНОРЕПРЕЗЕНТАТИВНОСТЬ ПРОДУКТОВОЙ КОРЗИНЫ ДЛЯ РАСЧЁТА ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

- требование, согласно которому состав продуктовой корзины в разрезе продуктовых групп должен быть таким, чтобы каждая страна, участвующая в

сопоставлении, могла выбрать из неё достаточное количество товаров–представителей, которое было бы соизмеримо со степенью гетерогенности продуктовой группы и обеспечивало бы репрезентативность в плане формирования средней цены.

СЧЁТНАЯ ЕДИНИЦА ДЛЯ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ

- термин, используемый для обозначения единицы валюты, выбранной в качестве единой валюты, в которой будут выражаться паритеты покупательной способности и реальные объёмы агрегатов валового внутреннего продукта (ВВП) при проведении междунар. сопоставлений. В качестве счётной единицы может быть выбрана существующая валюта одной из стран, такая как евро или долл., или же некая искусственная валюта, такая как евро для ЕС25. или долл. ОЭСР.

См. также *Стандартизованная единица покупательной способности валют.*

Т

ТЕСТ НА ВНУТРЕНнюю СОГЛАСОВАННОСТЬ ДЛЯ ИНДЕКСОВ ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЁМА

- тест, применяемый при междунар. сопоставлениях, направленный на проверку правильности утверждения о том, что индекс физического объёма сводного показателя, рассчитанного на душу населения, должен лежать между наименьшим и наибольшими значениями индексов физического объёма составляющих его компонентов, рассчитанных на душу населения.

ТЕСТ НА ВНУТРЕНнюю СОГЛАСОВАННОСТЬ ДЛЯ ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

- тест, применяемый при междунар. сопоставлениях, направленный на проверку правильности утверждения о том, что паритет покупательной способности для сводного показателя должен лежать между наименьшим и наибольшим значениями его компонентов.

ТЕСТ НА ОБРАТИМОСТЬ ИНДЕКСНЫХ ФАКТОРОВ

- тест, применяемый при междунар. сопоставлениях, направленный на проверку правильности утверждения, что результат перемножения индекса цен и индекса физических объёмов, если оба индекса рассчитаны по одной формуле, должен быть равен соответствующему индексу стоимости. Напр., индексы цен и физического объёма, рассчитанные по формуле Фишера, соответствуют данному требованию. Индексы Ласпейреса и Пааше данному требованию не удовлетворяют.

См. также *Паритет покупательной способности типа Ласпейреса, Паритет покупательной способности типа Пааше, Паритет покупательной способности типа Фишера.*

ТОВАР–ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

- товар или услуга, точно специфицированная для использования в качестве объекта наблюдения за ценами; совокупность Т.-п. составляет список Т.-п., составляемый организаторами сопоставления в разрезе продуктовых групп. Страны, участвующие в сопоставлениях, выбирают товары и услуги из списка, которые являются наиболее представительными для них, и организуют необходимое наблюдение за ценами.

ТРАНЗИТИВНОСТЬ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ

- требование, предъявляемое к результатам междунар. сопоставлений, согласно которому прямой паритет покупательной способности (ППС), рассчитанный для двух стран, должен обеспечивать те же результаты что и ППС, рассчитанный путём косвенного сопоставления через третью страну. Напр., в случае трёх стран А, В и С, соотношение между ППС рассчитанного для стран А и В и ППС рассчитанного для С и В равно ППС между странами А и С, что можно записать в виде следующей формулы: $ППСА/С = ППСА/В / ППСС/В$.

У

УКАЗАТЕЛИ РЕПРЕЗЕНТАТИВНОСТИ ПРОДУКТОВ (АСТЕРИСКИ)

- отметки, делаемые каждой страной в списке продуктов, которые указывают на то, что данный продукт или услуга выбраны данной страной в качестве репрезентативного. Согласно условиям *программы международных сопоставлений ООН*, страны должны наблюдать цены на те продукты, которые являются репрезентативными для них, а также- в целях обеспечения сопоставления- за нерепрезентативными товарами, которые являются репрезентативными для других стран. Предоставляя собранную информацию о ценах, страны обязаны указать, какие из продуктов для них- репрезентативны. Это делается с помощью специального указателя. В междунар. сопоставлениях, проводимых ОЭСР-Евростатом, такие указатели называются «Астериски».

УСЛОВНАЯ ЦЕНА ЗА ЕДИНИЦУ ПРОДУКЦИИ

- общая стоимость покупок/продаж набора гомогенных продуктов делённая на суммарный показатель физического объёма продаж/покупок. Т.о., получается средняя взвешенная цена, по которым продавались/покупались продукты. Часто У.ц. за е.п. рассчитывается по набору продуктов, которые схожи, но не обязательно гомогенны, однако, с условием, что все они измеряются в одинаковых единицах, напр., легковые автомобили. Т.о., условная цена может меняться (или различаться по странам) не только из-за разницы цен, но также и из-за изменения набора продуктов. Эта проблема получила название «проблемы состава условной цены».

Ф

ФИКСИРОВАННОСТЬ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ

- принцип, согласно которому если сопоставления проводятся сначала для одной группы стран, а затем- для другой, большей группы стран, то, несмотря на это, результаты сопоставлений паритета покупательной способности (ППС) для начальной группы должны сохраняться. Иными словами, соотношения цен и физических объёмов между странами, которые были получены в результате проведения сопоставлений для небольшой группы стран, должны оставаться неизменными, даже если затем эти страны участвуют в сопоставлениях в составе другой, расширенной группы. Напр., соотношения между странами, участвующими в сопоставлениях, проводимых Евростатом, будут оставаться неизменными, когда эти же страны участвуют в сопоставлениях, проводимых ОЭСР. Если бы принцип фиксированности результатов не соблюдался, то для стран ЕС образовалось бы два набора показателей.

Эти наборы не обязательно будут совпадать из-за разницы в составе групп стран, участвующих в сопоставлениях. Принцип фиксированности результатов призван гарантировать, что для каждой из стран, участвующих в сопоставлениях, будет существовать только один набор итоговых результатов.

Х

ХАРАКТЕРНОСТЬ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ

- свойство, которое предполагает сохранение транзитивными результатов многосторонних сопоставлений между группой стран осн. качеств нетранзитивных парных сопоставлений, которые существовали до того, как результаты стали транзитивными. На результаты сопоставлений между двумя странами, участвующими в транзитивных многосторонних сопоставлениях, воздействуют показатели цен и физических объемов всех стран, участвующих в сопоставлениях. Принцип характеристики предполагает, что изменения, возникающие вследствие этого, должны быть минимальны. Иными словами, множественные паритеты покупательной способности (ППС) между двумя странами, должны как можно меньше отличаться от соответствующих ППС, полученных в результате парных сопоставлений.

Э

ЭЛТЕТЕ-КЕВЕШ-ШУЛЬЦ МЕТОД

- метод, используемый Евростатом и ОЭСР для расчёта паритетов покупательной способности (ППС) для продуктовых групп и агрегатов валового внутреннего продукта (ВВП) и их агрегации на всех уровнях, включая уровень ВВП. Строго говоря, Э.-К.-Ш.м. представляет собой процедуру, в результате осуществления которой набор нетранзитивных парных индексов превращается в множественные и транзитивные, наряду с сохранением их

характерности. Процедура не зависит от того, каким именно методом были получены нетранзитивные парные индексы. Однако в руководстве по Э.-К.-Ш.м. содержатся не только описания процедуры превращения нетранзитивных парных индексов в транзитивные множественные, но и указания, каким образом рассчитывать нетранзитивные парные индексы. В основном, метод заключается в том, что сначала на базе парных нетранзитивных индексов строится матрица ППС Ласпейреса, затем- матрица ППС Паше, и наконец, путём расчёта геометрических средних- матрица ППС Фишера. ППС Фишера превращаются в транзитивные и множественные путём применения к ним процедуры Э.-К.-Ш.м., которая предполагает замену ППС Фишера для каждой пары стран на квадрат собственного среднего геометрического, а также замену всех соответствующих косвенных ППС Фишера для пар стран, с использованием других стран в качестве мостов. Полученные в результате ППС ЕКС не аддитивны и не подвержены *эффекту Гершенкрона в междунар. сопоставлениях*. В ходе сопоставлений Евростата- ОЭСР принято считать, что в результате применения Э.-К.-Ш.м. получаются результаты, которые наилучшим образом обеспечивают сопоставимость цен и физических объёмов между странами. Т.о. официальные результаты сопоставлений Евростата-ОЭСР- результаты, полученными с помощью применения Э.-К.-Ш.м.

См. также *Характерность результатов междунар. сопоставлений, Паритет покупательной способности типа Ласпейреса, Паритет покупательной способности типа Пааше, Паритет покупательной способности типа Фишера.*

ЭЛТЕТЕ-КЕВЕШ-ШУЛЬЦ-СЕРГЕЕВ МЕТОД

- вариант *Элтете-Кевеш-Шульц метода* расчёта паритетов покупательной способности (ППС) для товарных групп, который, в определённых обстоятельствах, обеспечивает лучшие результаты в случае асимметрии количества репрезентативных товаров, выбранных странами для наблюдения за ценами. При использовании метода *Элтете-Кевеш-Шульц*, индексы Фишера заменяются на квадрат среднего геометрического между двумя ППС: ППС, основанный на продуктах, репрезентативных для одной страны и ППС, основанных на продуктах, репрезентативных для второй страны. Продукты, репрезентативные в обеих странах, используются для обоих ППС. При использовании Э.-К.-Ш.-С.м., индексы Фишера между двумя странами заменяются величиной, которая рассчитывается как средняя геометрическая между тремя ППС: ППС, рассчитанных по продуктам, репрезентативным для обеих стран, ППС, рассчитанные на продуктах, которые репрезентативны для первой страны, но не репрезентативных для второй страны, и ППС, для продуктов, репрезентативных для второй страны, но репрезентативных для первой. Симметрия обеспечивается путём присваивания идентичных весов ППС, рассчитанных для продуктов, которые репрезентативны только для одной из стран.

ЭФФЕКТ ГЕРШЕНКРОНА В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ

- имеет место только при применении методов агрегации для сопоставления стран, основанных на применении базовой структуры цен (т.е. в случае, когда физические объёмы каждой страны оцениваются по одному и тому же набору цен), либо базовой структуры физических объёмов (т.е. в случае, когда средние цены для каждой из стран рассчитываются, исходя из унифицированной структуры физических объёмов). Этот расчёт заключается: для методов, основанных на применении стандартной структуры цен, доля валового внутреннего продукта (ВВП) страны в ВВП, общем для группы стран, участвующих в сопоставлениях, будет тем выше, чем менее стандартная структура цен будет характерна для этой страны. Для методов, основанных на использовании стандартной структуры физических объёмов, доля ВВП страны в ВВП, общем для группы стран, участвующих в сопоставлениях, будет тем меньше, чем менее стандартная структура физических объёмов будет характерна для структуры этой страны. Э.Г. в м.с. возникает из-за отрицательной зависимости между ценами и физическими объёмами.

Подраздел 4.2. Статистика производителей товаров и услуг

РУБРИКА 4.2.1. СТАТИСТИКА ПРЕДПРИЯТИЙ

В

ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ, КЛАССИФИКАЦИЯ

Переход на междунар. систему классификаций занимает значительное место среди задач развития гос. статистики. Первый шаг для решения этой крупной задачи - переход на Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (ОКВЭД), разработанный на базе Статистической классификации видов экономической деятельности ЕС (КДЕС/NACE). Новый классификатор введён взамен морально устаревшего Общесоюзного классификатора отраслей нар. хоз-ва (ОКОНХ).

ОКВЭД предназначен для описания структуры рос. экономики в условиях рыночных отношений и является одним из наиболее важных для гос. статистики общероссийских классификаторов. На его основе осуществляется идентификация деятельности хозяйствующих субъектов в процессе их гос. регистрации и статистического учёта.

С 1 янв. 2005 разработка и публикация официальной статистической информации осуществляются только по ОКВЭД.

ОКВЭД предназначен для решения осн. задач: классификации и кодирования видов экономической деятельности, заявляемых хозяйствующими субъектами при регистрации; определения осн. и других фактически осуществляемых видов экономической деятельности хозяйствующих субъектов; количественного описания отраслевой структуры совр. экономики; обеспечения потребностей органов гос. власти и управления в информации о результатах экономической деятельности хозяйствующих субъектов по видам;

подготовки статистической информации для сопоставлений на междунар. уровне;

ОКВЭД применяется практически во всех сферах управления экономикой, включая прогнозирование и мониторинг социально-экономического развития РФ, статистический учёт и проведение гос. статистических наблюдений, лицензирование отдельных видов экономической деятельности.

ОКВЭД служит инструментом систематизации, упорядочения и агрегирования экономико-статистической информации, обеспечивает сопряжение гос. информационных систем и ресурсов и позволяет проводить гос. статистическое наблюдение на основе стандартных классификационных группировок, сопоставимых на междунар. и национальном уровнях.

Публикация официальной статистической информации в соответствии с ОКВЭД даёт количественную оценку совр. отраслевой структуры России, отражает масштабы вновь появившихся на рынке видов экономической деятельности, обеспечивая диалог с междунар. экономическим сообществом.

В ОКВЭД использованы иерархический метод классификации и последовательный метод кодирования. Код группировок видов экономической деятельности состоит из двух-шести цифровых знаков, его структура может быть представлена в виде: XX.- класс; XX.X- подкласс; XX.XX- группа; XX.XX.X- подгруппа; XX.XX.XX- вид.

Гармонизация ОКВЭД с Статистической классификацией видов экономической деятельности в ЕС (КДЕС ред. 1) осуществляется путём сохранения в ОКВЭД кодов (до четырёх знаков включительно) и наименований соответствующих позиций из КДЕС (без

изменения объёмов понятий). При разработке общероссийских классификаторов на основе междунар. (европейских) аналогов проводится работа по их адаптации к национальным условиям для учёта специфики рос. экономики. Так, особенности, отражающие потребности рос. экономики по детализации видов деятельности, учитываются в группировках ОКВЭД с пяти- и шестизначными кодами.

Группировки, обозначенные двухзначными кодами, представляют наиболее важные отрасли экономики: сел. хоз-во, охота и лесное хоз-во; рыболовство, рыбоводство; добыча полезных ископаемых; обрабатывающие произ-ва; произ-во и распределение электроэнергии, газа и воды; стр-во; оптовая и розничная торг., ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования; гостиницы и рестораны; транспорт и связь; финансовая деятельность; операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг; гос. управление и обеспечение военной безопасности; обязательное социальное обеспечение; образование; здравоохранение и предоставление социальных услуг; предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг; предоставление услуг по ведению домашнего хоз-ва; деятельность экстерриториальных орг-ций.

Порядок расположения видов, подгрупп, групп, подклассов и классов имеет объективные экономические обоснования: первоочередное положение принадлежит видам деятельности, направленным на получение продуктов питания, виды экономической деятельности вторичного произ-ва размещаются после видов экономической деятельности, связанных с первичным произ-вом, произ-во услуг после произ-ва товаров и т.п.

В качестве классификационных признаков видов экономической деятельности в ОКВЭД используются признаки,

характеризующие сферу деятельности, процесс (технологию) произ-ва и т. п. В качестве дополнительного (в пределах одного и того же процесса произ-ва) может выделяться признак «используемые сырьё и материалы».

3

ЗАВЕДЕНИЕ

- хозяйствующая самостоятельно единица или часть пр-тия, которая функционально однородна; расположенная в одном учётном регионе и предоставляющая информацию о выпуске и затратах, т.е. ведущая самостоятельный учёт. З. в очень многих странах мира является осн. единицей наблюдения при организации статистики пр-тий, а остальные рассматриваются на уровне дополнительной, справочной информации. Местная единица вида деятельности является частью единицы вида деятельности, относящейся к одной местной единице. Или, наоборот, можно сказать, что местная единица вида деятельности- это часть местной единицы, осуществляющая определённый вид деятельности. Т.о., учёт в разрезе З. позволяет анализировать технологическую структуру произ-ва на региональном уровне.

Для учёта как можно более однородных результатов произ-ва, Евростат допускает выделение в рамках статистики пр-тий единиц классификации с большей степенью детализации. Так, напр., в ряде стран, использующих отраслевой подход к организации гос. статистики (напр., в Германии), в качестве вспомогательной используется единица классификации «специализированное подразделение заведения». Однако не всегда система организации обследований позволяет получать данные в такой глубоко детализированной разбивке, т.к. принцип отбора функционально неоднородных единиц на основе центра тяжести их

выпуска не применяется на достаточно углублённом уровне национального классификатора видов деятельности.

Статистика пр-тий как область экономической статистики, связанная с обследованием и анализом деятельности производственных единиц, независимо от их вида экономической деятельности- осн. источник информации для экономического анализа и, следовательно, для принятия адекватных хоз. и политических решений.

В РФ, как и в большинстве европейских стран, учёт производителей товаров и услуг ведется в разрезе орг-ций и в разрезе 3.. 3. как единицу наблюдения используют, напр., при анализе устойчивости национальной экономики, когда необходимо вести учёт осн. продуктов, независимо от того, каким сектором они произведены. Для получения целевых статистических показателей в результате проведения сводки, группировки и перегруппировки собранного первичного статистического материала от статистических единиц в статистике пр-тий переходят к единице классификации.

В гос. статистике РФ и Германии при организации статистики пр-тий до настоящего времени используется отраслевой подход к организации статистики производителей товаров и услуг. Статистические управления агрегируют первичную статистическую информацию в разрезе функциональных признаков пр-тий- последовательно с целью получения на уровне Росстата макромоделей функционирования экономики страны в виде системы национальных счетов. Отраслевой подход к организации статистики производителей товаров и услуг затрудняет построение системы секторальных счетов для сектора пр-тий и его подсекторов: нефинансовых пр-тий и финансовых пр-тий. Эта проблема агрегирования данных не возникает, если гос. статистика использует национальный

(т.е. институциональный) подход к организации статистики пр-тий.

См. также *Виды деятельности пр-тия, классификация.*

И

ИЗДЕРЖЕК НА РАБОЧУЮ СИЛУ СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ

- характеризует расходы, которые несёт работодатель в связи с наймом и содержанием рабочей силы. В Международной стандартной классификации расходов на рабочую силу указывается, что статистическое понимание издержек на рабочую силу включает вознаграждение за выполненную работу, платежи за время оплачиваемое, но не отработанное, премии и денежные подарки, расходы на питание и тому подобные выплаты, расходы предпринимателя на обеспечение работников жильем, на социальное страхование, профессиональную подготовку, культурно-бытовое обслуживание и иные цели, такие как транспорт для рабочих, рабочая одежда и наём новых работников, а также налоги, рассматриваемые в качестве издержек на рабочую силу.

И. на р.с.с.п. разработана и принята на 11-й Международной конференции статистиков труда (МКСТ) в окт. 1966. Показатели, характеризующие затраты орг-ций на рабочую силу, сгруппированы по направлениям затрат в 10 групп. В составе этих групп выделены показатели, характеризующие структуру заработной платы, неденежную оплату труда, структуру расходов на социальную защиту работников и в т.ч. отдельно страховые взносы, уплачиваемые по договорам добровольного пенсионного и медицинского страхования. В составе затрат на рабочую силу можно выделить две группы затрат: прямые и косвенные. Прямые затраты включают расходы, направленные орг-циями непосредственно на удовлетворение потребностей

работников: заработная плата, расходы на жильё, выплаты социального характера, расходы на профессиональное обучение и культурно-бытовое обслуживание, оплата проезда и другие расходы. К косвенным затратам относятся средства, которые изымались в виде единого социального налога, взносов на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на произ-ве и профессиональных заболеваний, а также налоги и сборы, связанные с использованием рабочей силы.

МОТ рекомендовала Международную стандартную классификацию расходов на рабочую силу как основу для системы показателей, а методологию проведения статистического наблюдения, разработанную в соответствии с резолюцией, принятой на 11-й МКСТ как Международ. стандарт для проведения такого обследования.

Обследование проводилось во всех субъектах РФ по данным за 1995, 1996, 1998, 2000 и 2002. Начиная с 1996 обследование проводится с периодичностью один раз в года.

Статистическое наблюдение за составом затрат орг-ций на рабочую силу проводится с целью получения информации об уровне, структуре и динамике затрат, произведённых орг-циями в пользу работников, по субъектам РФ, по видам экономической деятельности, формам собственности, размерам орг-ций. Сбор сведений от орг-ций осуществляется на выборочной основе с последующим распространением данных по всем показателям на ген. совокупность, как в целом по терр., так и по наблюдаемым видам деятельности и формам собственности. Выборочная совокупность создаётся на основе плано-обоснованного подхода - многомерного расслоенного случайного отбора с простой оценкой показателей по среднему значению признака в страте на единицу. Выборка обеспечивает получение репрезентативных

данных обследования на федеральном и региональном уровнях. Респондентами являются юридические лица, а именно пр-тия и их обособленные подразделения по видам деятельности, которые устанавливают органы гос. статистики. Установлен ценз участия в обследовании из трёх параметров: пр-тие должно попасть в список видов деятельности, по которым проводится обследование; среднесписочная численность за год должна быть более 10 чел.; среднемесячная заработная плата за год должна быть больше миним. заработной платы.

Обследование орг-ций проводится по форме федерального статистического наблюдения № 1 (рабочая сила) «Сведения о составе затрат орг-ции на рабочую силу». Бланк обследования состоит из двух осн. и справочного разделов. В первый раздел включены показатели, характеризующие среднесписочную численность работников, количество отработанных и оплаченных человеко-часов. Второй раздел содержит показатели, характеризующие затраты орг-ций на рабочую силу, сгруппированные по направлениям затрат в 10 групп, соответствующих Международ. классификации расходов, рекомендованной МОТ: оплата за отработанное время; оплата за неотработанное время; единовременные поощрительные выплаты; оплата питания и проживания, включаемая в заработную плату; расходы орг-ции по обеспечению работников жильём; расходы орг-ции на социальную защиту работников; расходы на профессиональное обучение; расходы на культурно-бытовое обслуживание; налоги и сборы, связанные с использованием рабочей силы; расходы, не отнесённые к ранее приведённым классификационным группам. Также в этом разделе представлены расходы, не входящие в затраты орг-ции на рабочую силу.

Статистическое изучение затрат работодателей, связанных с использованием труда наёмных работников, позволяет выявить

особенности социальной политики орг-ций в зависимости от вида экономической деятельности, размера орг-ции, терр., формы собственности. Все эти показатели используются на национальном уровне для разработки социальной политики, а также междунар. орг-циями для междунар. сопоставлений. Третий, справочный раздел, содержит отдельные финансовые показатели деятельности орг-ций.

Для характеристики затрат орг-ций на рабочую силу показатели рассчитываются в разрезах: по экономике в целом, по федеральным округам и субъектам РФ; по видам экономической деятельности; по гос. и негосударственным орг-циям; по регионам; по группам орг-ций с численностью работников: до 50 чел., 50–99, 100–199, 200–499, 500–999, 1000 и более чел.; по прибыльным и убыточным орг-циям.

Осн. расчётные показатели: 1) среднемесячные затраты на рабочую силу в расчёте на одного работника; 2) затраты на рабочую силу в расчёте на один отработанный час и затраты на один оплаченный час в руб.; 3) состав затрат на рабочую силу по элементам, в % от общей суммы затрат на рабочую силу в среднем на одного работника - заработная плата, в т.ч.: оплата за отработанное время, оплата за неотработанное время, единовременные поощрительные выплаты, оплата питания и проживания, расходы по обеспечению работников жильём, расходы на социальную защиту, в т.ч.: обязательные отчисления и выплаты, добровольные расходы, расходы на профессиональное обучение, расходы на культурно-бытовое обслуживание, налоги и сборы, связанные с использованием рабочей силы, прочие расходы; 4) состав заработной платы по элементам, в % и руб. в среднем на одного работника: оплата за отработанное время, оплата по тарифным ставкам, окладам, сдельным расценкам, надбавки и доплаты, премии, выплаты по районному регулированию оплаты труда, другие виды

оплаты труда, оплата за неотработанное время, единовременные поощрительные выплаты, оплата питания и проживания; 5) структура расходов на социальную защиту работников по элементам, в процентах; 6) количество отработанных и оплаченных часов в среднем на одного работника; 7) доля прямых и косвенных затрат в общей сумме затрат на рабочую силу, в %.

ИЗДЕРЖЕК ПРОИЗВОДСТВА СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ

- абсолютные, относительные и средние статистические показатели, которые характеризуют издержки или расходы - размер ресурсов, использованных в процессе хозяйственной деятельности за определённый временной этап.

Анализ издержек произ-ва пр-тий осуществляется с помощью системы показателей, описывающих с разных сторон процесс осуществления затрат и их влияние на эффективность произ-ва.

Осуществление любого вида деятельности немисливо без затрат, которые необходимы на приобретение факторов произ-ва. Затраты на приобретение производственных факторов называются издержками произ-ва. При этом затраты - это расходование ресурсов в их физическом, натуральном виде; а издержки - стоимостная оценка производственных затрат. Выделяют общественные издержки и издержки произ-ва.

Общественные издержки - это затраты всего живого и овеществленного труда, отражённые в стоимости готовой продукции.

Издержки произ-ва тесно связаны с издержками обращения или реализации произведенной продукции; их сумма представляет собой общие (полные, валовые) издержки.

Издержки произ-ва и реализации - стоимостная оценка используемых в процессе произ-ва продукции (работ, услуг)

природных ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии, осн. фондов, трудовых ресурсов, а также других затрат на её произ-во и реализацию. Существует несколько определений издержек: издержки - денежное выражение затрат производственных факторов, необходимых пр-тию для осуществления своей производственной и коммерческой деятельности; издержки - затраты, выраженные в денежной форме и обусловленные расходом разных видов экономических ресурсов (сырья, материалов, труда, осн. средств, услуг, финансовых ресурсов) в процессе произ-ва и обращения продукции, товаров.

Учение об издержках произ-ва создано усилиями многих экономистов. Совр. теория издержек произ-ва разработана А.Маршалом, Дж.С. Миллем, Дж. Робинсоном. Они исследовали издержки произ-ва в связи с ценой, объёмом произ-ва и предложением товара.

Существует бухгалтерский и экономический подход для определения издержек пр-тия. Экономическое понимание издержек основывается на проблеме ограниченности ресурсов и возможности их альтернативного использования. Задача экономиста состоит в выборе оптимального варианта использования ограниченных ресурсов. Экономически издержки любого ресурса, выбранного для применения в производственном процессе равны его ценности при наиболее оптимальном варианте использования. Экономические издержки бывают явные и неявные (альтернативные).

Явные издержки - затраты в денежной форме, которые фирма осуществляет в пользу поставщиков факторов произ-ва;

неявные (альтернативные) издержки – издержки использования ресурсов принадлежащих самому производителю, которые недополучены в обмен на явные денежные платежи.

Альтернативные издержки - это то, как сказал Мэнкью Н.Г.: «от чего приходится отказаться, чтобы получить желаемое» Так при учёбе на дневном отделении в вузе студент упускает возможность заработать и получать заработную плату. Заработная плата в данном случае будет для студента альтернативными издержками обучения на дневном отделении вуза. Недаром альтернативные издержки нередко называют издержками упущенных возможностей. В РФ альтернативные издержки часто называют временными. В реальном произ-ве действует проверенная закономерность увеличения альтернативных издержек по мере увеличения выпуска каждой дополнительной единицы продукции, которую именуют законом возрастающих альтернативных издержек. В бухгалтерском и статистическом учёте альтернативные издержки не отражаются. Практическое значение имеет деление издержек на постоянные и переменные.

Постоянными издержками называются затраты, имеющие место вне зависимости от объёма произ-ва, напр., затраты на содержание зданий, оборудования, адм. аппарата, на обслуживание, налоги

Переменными издержками называются затраты, непосредственно связанные с объёмом произ-ва, изменяющиеся в зависимости от объёма произ-ва, напр., затрата на материалы и сырьё, полуфабрикаты, сдельная оплата труда (см. рис. 1).

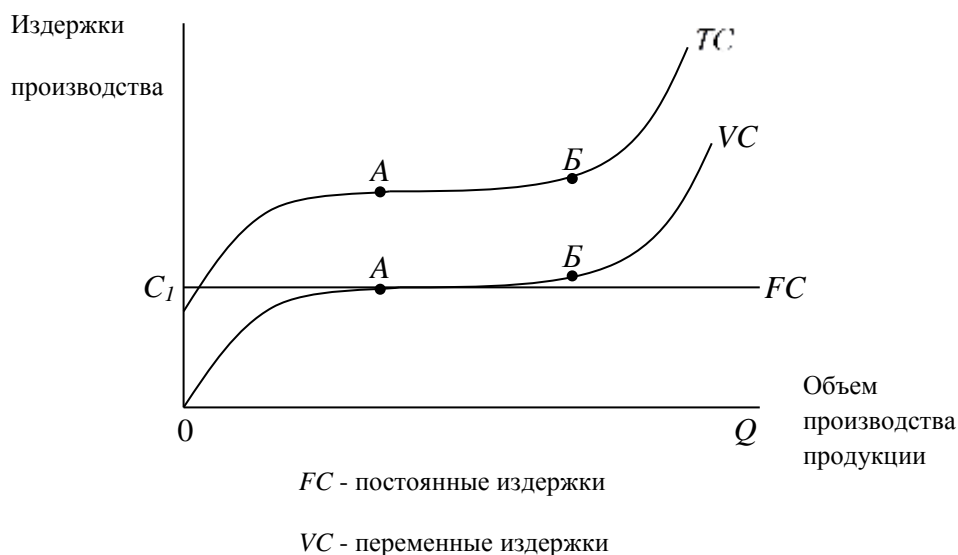


Рис. 1 Кривые постоянных, переменных и общих издержек произ-ва.

По мере увеличения объёма продукции на издержки оказывает влияние фактор экономии на массовом произ-ве, в результате рост переменных издержек происходит медленнее роста произ-ва. Однако в дальнейшем, когда закон убывающей доходности вступает в полную силу, текущие переменные издержки начинают обгонять рост произ-ва. Прирост издержек произ-ва при увеличении объёма выпускаемой продукции на одну дополнительную единицу продукции называется маржинальными издержками.

Деление затрат на условно-постоянные и условно-переменные, рассчитываемые по экономическим элементам, применяется при расчёте экономии от влияния технико-экономических факторов. Подобные расчёты выполняются для определения будущей плановой себестоимости продукции на основе имеющейся фактической себестоимости. Такого рода расчёты не всегда целесообразны, поскольку позволяют всего лишь определить увеличение затрат в случае, если бы условно-постоянные расходы возросли прямо пропорционально росту объёма производимой продукции (практически невозможная ситуация).

Увеличение объёмов произ-ва приводит к уменьшению постоянных расходов, приходящихся на единицу продукции, что повышает прибыль с единицы продукции за счёт положительного эффекта масштаба.

На практике используется понятие условно-постоянные затраты, т.к., хотя данный вид расходов присутствует даже во время простоя пр-тия, их величина может быть изменена в зависимости от величины выбранного периода времени. Данный тип затрат во многом пересекается с накладными, или косвенными затратами, сопутствующими осн. произ-ву, но не связанными с ним напрямую.

В соответствии с междунар. стандартами финансовой отчётности (МСФО) существует две группы переменных затрат: производственные переменные прямые затраты- расходы, которые можно отнести непосредственно на себестоимость конкретных изделий на основе данных первичного учёта; производственные переменные косвенные затраты- расходы, которые находятся в прямой зависимости от изменения объёма деятельности, однако в силу технологических особенностей произ-ва их нельзя или экономически нецелесообразно прямо отнести на

изготавливаемые продукты. Примеры переменных затрат первой группы: расходы на сырьё и осн. материалы; затраты на энергию, топливо; заработная плата рабочих, осуществляющих произ-во продукции. Данный тип затрат во многом пересекается с накладными, или косвенными затратами, сопутствующими осн. произ-ву, но не связанными с ним напрямую.

Для измерения издержек на произ-во единицы продукции используются категории средних, средних постоянных и средних переменных издержек. Средние издержки равны частному от издержек на количество произведённой продукции. Средние затраты на единицу изделия по всему объёму выпускаемой продукции представляют собой средние издержки произ-ва. Дополнительные издержки, связанные с увеличением выпуска продукции на 1 единицу, называются предельными издержками.

Деление затрат на прямые и переменные позволяет получить показатель «добавленная стоимость», которая определяется как разность между стоимостью валовой продукции пр-тия и текущими материальными затратами. Добавленная стоимость даёт возможность оценить общественную эффективность произ-ва. Заметный вклад в изучение проблемы эффективности произ-ва внёс итал. экономист В. Парето. Согласно его концепции при совершенной конкуренции рост прибыльности одной фирмы происходит за счёт ухудшения положения дел у другой. Концепция В. Парето опирается на соответствие между предельной полезностью и предельными издержками. Последние имеют тенденцию к снижению по мере роста объёма произ-ва. Однако это снижение происходит до определённого момента, после которого рост объёма произ-ва ведёт к повышению общих, средних и предельных издержек. Это явление носит название эффекта масштаба. Положительный эффект

масштаба связан со снижением средних общих издержек произ-ва, осн. факторами которого являются: специализация труда; специализация управленческого персонала; эффективное использование капитала; произ-во побочных продуктов.

Отрицательный эффект масштаба связан с ростом средних общих издержек произ-ва, причинами которых являются: рост адм. аппарата; увеличение производственных подразделений с сохранением централизованного управления и т.п.

Издержки обращения- издержки, связанные со сбытом и приобретением товаров, с их продвижением в сфере обращения; издержки обращения производителей- издержки обращения, входящие в расходы производителей; включают затраты на содержание сбытового подразделения, на исследование рынков, на рекламу, на связь, транспортно-экспедиционные расходы, расходы по банковским операциям, стоимость банковских кредитов, выплаты вознаграждений посредникам, расходы на проданный сервис и техническое обслуживание, представительские расходы и т.д. По своей экономической природе они подразделяются на чистые и дополнительные издержки.

Издержки чистые- расходы, связанные с исчислением товарных цен (калькуляции), оплатой труда продавцов, торговых агентов, ведения счётных книг, командировки, содержание бухгалтеров, рекламы и т.д. Чистые издержки являются непроизводственными затратами, так как они никакой стоимости товару не прибавляют.

Издержки дополнительные- производственные расходы, обусловленные процессом произ-ва в сфере обращения (по транспортировке, хранению, обработке, комплектации, расфасовке, упаковке товаров).

Для анализа издержек произ-ва рассчитывают приростные издержки и поступления, которые представляют собой

разницу между понесёнными расходами и поступления рассматриваемых видов продукции при каждом анализируемом варианте, напр., дополнительные расходы на увеличение выпуска продукции с 1000 до 1100 единиц в неделю. Приростные затраты могут включать или не включать постоянные издержки. Если постоянные издержки в результате принятия решения меняются, увеличение таких расходов будет дополнительными затратами. Если же в результате принятия решений результаты не меняются, приростные затраты будут нулевыми.

ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ

- совокупность индикаторов, характеризующих объём и структуру затрат рабочего времени на пр-тии. Учёт рабочего времени ведётся в человеко-часах и человеко-днях. Отработанный человеко-час- наиболее точная характеристика отработанного времени- это час фактической работы работника на своём рабочем месте. Отработанным человеко-днём считается день, когда работник явился на работу и приступил к ней, независимо от продолжительности фактического времени работы.

На практике используются такие единицы рабочего времени, как отработанный человеко-месяц и отработанный человеко-год, которые равны среднесписочной численности работников за соответствующий период. При статистическом изучении использования рабочего времени исходные показатели: календарный (T_K), табельный (T_T) и максимально возможный (T_M) фонды рабочего времени, которые могут быть исчислены в человеко-днях и человеко-часах. Календарный фонд рабочего времени в человеко-днях равен сумме списочной численности работников за все

календарные дни периода. Для определения календарного фонда в человеко-часах необходимо календарный фонд рабочего времени в человеко-днях умножить на установленную продолжительность рабочего дня. Календарный фонд рабочего времени в человеко-днях равен сумме человеко-дней явок и неявок работников на работу за соответствующий период или его можно определить как сумму отработанных и неотработанных по всем причинам человеко-дней, включая праздничные, выходные дни и т.п. Табельный фонд рабочего времени определяется путём вычитания из календарного фонда праздничных и выходных человеко-дней.

Макс.-возможный фонд рабочего времени равен разности между табельным фондом и числом человеко-дней очередных отпусков; это время, теоретически предназначенное для работы. На практике отрабатывается не весь макс. возможный фонд, поэтому при изучении использования рабочего времени в составе макс. возможного фонда выделяется: фактически отработанное время; время, не использованное по уважительным причинам; адм. отпуска; потери рабочего времени; массовые невыходы на работу.

Время, не использованное по уважительным причинам, включает только неявки по причинам, предусмотренным законом (болезни, учебные отпуска, выполнение гос. обязанностей и пр.). Потери рабочего времени- прогулы, простои и неявки с разрешения администрации. Для анализа использования рабочего времени строится соответствующий баланс использования рабочего времени, схема которого представлена на схеме (см. табл. 1). В левой половине баланса отражается процесс формирования указанных выше фондов рабочего времени, а в правой- анализируется использование макс. возможного фонда рабочего времени.

Баланс рабочего времени

Фонды рабочего времени	чел.-дн.	Использование рабочего времени	чел.-дн.
1. Календарный фонд рабочего времени (T_K)		1. Фактически отработанное время (T_ϕ)	
		2. Время, не использованное по уважительным причинам:	
– праздничные и выходные дни			
2. Табельный фонд рабочего времени (T_T)		– неявки по болезни;	
		– отпуска по учебе;	
– очередные отпуска		– прочие неявки, разрешенные законом;	
3. Макс. возможный фонд рабочего времени (T_M)		3. Адм. отпуска	
		4. Потери рабочего времени:	
		– неявки с разрешения администрации;	
		– простои;	
		– прогулы;	
		5. Массовые невыходы на работу	
ИТОГО (T_M)		ИТОГО (1+2+3+4+5)	

На основе данных баланса использования рабочего времени могут быть исчислены коэффициенты использования календарного ($K_{K\phi}$), табельного ($K_{T\phi}$) и макс. возможного ($K_{M\phi}$) фондов рабочего

времени, которые представляют собой отношение фактически отработанного рабочего времени к соответствующему фонду:

$$K_{K\phi} = \frac{T_\phi}{T_K} \times 100\% ; K_{T\phi} = \frac{T_\phi}{T_T} \times 100\% ; K_{M\phi} = \frac{T_\phi}{T_M} \times 100\%$$

Для характеристики использования рабочего времени рассчитываются коэффициенты использования рабочего дня (K_t), рабочего периода (K_D) и интегральный коэффициент использования рабочего времени ($K_{инт}$).

Для расчёта коэффициента использования продолжительности рабочего дня (K_t) необходимо среднюю фактическую

продолжительность рабочего дня (t_ϕ) разделить на установленную продолжительность рабочего дня (t_n):

$$K_t = \frac{t_\phi}{t_n} \times 100\% \quad . \quad \text{Коэффициент}$$

использования продолжительности рабочего периода (K_D), который равен частному от деления числа дней, фактически отработанных одним рабочим

за период (D_{ϕ}), на число рабочих дней в периоде (D_n): $K_D = \frac{D_{\phi}}{D_n} \times 100\%$.

Интегральный коэффициент использования рабочего времени ($K_{инт}$)- это произведение коэффициента использования рабочего дня и коэффициента использования рабочего периода:
 $K_{инт} = (K_t \times K_D) / 100\%$.

М

МАЛОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

Малое предпринимательство - один из ключевых элементов экономики, во многом определяющий уровень благосостояния общества в целом; его развитие- одно из приоритетных направлений гос. экономической и социальной политики. В РСФСР экономическая категория «М.п.» и критерии, очерчивающие её границы, впервые были определены Пост. Совета Министров РСФСР от 18 июля 1991 N 406 « О мерах по поддержке и развитию малых предприятий в РФ». К М.п. в соответствии с Пост. относились пр-тия всех организационно-правовых форм, установленных Законом РФ "О предприятиях и предпринимательской деятельности", как вновь созданные, так и действующие, со среднесписочной численностью работающих, не превышающей 200 человек, в т.ч.: в пром-сти и стр-ве- до 200 человек; в науке и научном обслуживании- до 100 человек; в других отраслях производственной сферы- до 50 человек; в отраслях непроизводственной сферы- до 15 человек.

В дальнейшем первоначальное определение «М.п.» было уточнено и дополнено в Федеральном Законе РФ «О гос. поддержке малого предпринимательства в РФ» от 14 июля 1995. Согласно ст. 3 данного Закона, «под субъектами малого предпринимательства понимаются коммерческие орг-ции, в уставном капитале которых доля участия РФ,

субъектов РФ, общественных и религиозных орг-ций (объединений), благотворительных и иных фондов не превышает 25 процентов, доля, принадлежащая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимся субъектами малого предпринимательства, не превышает 25 процентов и в которых средняя численность работников за отчётный период не превышает предельных уровней: в пром-сти- 100 чел.; в стр-ве- 100 чел.; на транспорте- 100 чел.; в сел. хоз-ве- 60 чел.; в научно-технической сфере- 60 чел.; в оптовой торг.- 50 чел.; в розничной торг. и бытовом обслуживании нас.- 30 чел.; в остальных отраслях и при осуществлении других видов деятельности- 50 чел. Под субъектами малого предпринимательства понимаются также физические лица, занимающиеся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица. В соответствии с Законом в перечень субъектов малого предпринимательства включены также фермерские хоз-ва.

В 2007 принят Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» № 209-ФЗ от 24.07.2007. Законом введена новая типизация субъектов малого предпринимательства.

К М.п. относятся хозяйствующие субъекты, соответствующие условиям, установленным данным законом: 1) внесённые в единый гос. реестр юридических лиц (потребительские кооперативы, коммерческие орг-ции (за исключением гос. и муниципальных унитарных пр-тий); 2) внесённые в единый гос реестр индивидуальных предпринимателей физические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица (индивидуальные предприниматели).

Законом установлены три условия отнесения перечисленных выше

хозяйствующих субъектов к М.п.: 1) структура уставного капитала- для юридических лиц- суммарная доля участия РФ, субъектов РФ, муниципальных образований, иностранных юридических лиц, иностранных граждан, общественных и религиозных орг-ций (объединений), благотворительных и иных фондов в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) указанных юридических лиц не должна превышать двадцать пять процентов (за исключением активов акционерных инвестиционных фондов и закрытых паевых инвестиционных фондов), доля участия, принадлежащая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимся М.п., не должна превышать двадцать пять процентов; 2) средняя численность работников за предшествующий календарный год не должна превышать 100 чел. включительно, среди М.п. выделяются *микрпредприятия*- до 15 чел.; 3) выручка от реализации товаров (работ, услуг) без учёта налога на добавленную стоимость или балансовая стоимость активов (остаточная стоимость осн. средств и нематериальных активов), установленная Правительством РФ. Пост. Правительства РФ от 22 июля 2008 N 556 "О предельных значениях выручки от реализации товаров (работ, услуг) для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства" значение выручки от реализации товаров для М.п. установлено в размере 400 млн руб.

Федеральный закон РФ № 209-ФЗ от 24.07.2007 типизирует субъекты малого предпринимательства независимо от их организационно-правового статуса. Это означает, что индивидуальный предприниматель в зависимости от параметров своей деятельности может быть как М.п., так и не являться таковым. При организации федеральных статистических наблюдений большое значение имеет обоснованность и правильность идентификации объектов наблюдения при отнесении их к М.п. Учитывая, что в

едином гос. реестре юридических лиц и в едином гос. реестре индивидуальных предпринимателей ФНС РФ не содержится информация об их статусе, в целях статистического учёта Росстат осуществляет идентификацию М.п. на основе имеющейся статистической информации.

МЕТОД ДЕМОГРАФИИ

см. в ст. Предприятий демография

МИКРОПРЕДПРИЯТИЕ

- новый тип в совокупности малых предприятий; к М. относятся: внесённые в единый гос. реестр юридических лиц- потребительские кооперативы, коммерческие орг-ции (за исключением гос. и муниципальных унитарных пр-тий); внесённые в единый гос. реестр индивидуальных предпринимателей физические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица (индивидуальные предприниматели).

Законом установлены три условия отнесения пр-тий к типу М.: 1) структура уставного капитала- для юридических лиц- суммарная доля участия РФ, субъектов РФ, муниципальных образований, иностранных юридических лиц, иностранных граждан, общественных и религиозных орг-ций (объединений), благотворительных и иных фондов в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) указанных юридических лиц не должна превышать 25 процентов (за исключением активов акционерных инвестиционных фондов и закрытых паевых инвестиционных фондов), доля участия, принадлежащая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимся *малым пр-тием* не должна превышать 25 процентов; 2) средняя численность работников за предшествующий календарный год не должна превышать 15 чел.; 3) выручка от

реализации товаров (работ, услуг) без учёта налога на добавленную стоимость или балансовая стоимость активов (остаточная стоимость осн. средств и нематериальных активов), установленная Пост. Правительства РФ «О предельных значениях выручки от реализации товаров (работ, услуг) для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства» N 556 от 22 июля 2008 для малых пр-тий установлена в размере 60 млн руб.

Федеральный закон РФ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» № 209-ФЗ от 24 июля 2007 типизирует субъекты малого предпринимательства независимо от их организационно-правового статуса. Это означает, что индивидуальный предприниматель в зависимости от параметров своей деятельности может быть как М., так и не являться таковым. Для получения информации о состоянии и развитии М. предусматривается их обследование (как и всей совокупности малых пр-тий) в сплошном режиме 1 раз в пять лет. В промежутке между сплошными обследованиями раз в год проводится выборочное обследование М. Пост. Правительства РФ «О порядке проведения выборочных статистических наблюдений за деятельностью субъектов малого и среднего предпринимательства» № 79 от 16 февр. 2008 утверждены правила проведения таких наблюдений, которые способствуют равномерности статистической нагрузки на хозяйствующие субъекты при увеличении представительности (репрезентативности) полученных данных и повышении качества статистической информации по субъектам малого (включая М.) и среднего предпринимательства по видам экономической деятельности, РФ, субъектам РФ.

О

ОБЪЕКТ ИССЛЕДОВАНИЯ СТАТИСТИКИ ПРЕДПРИЯТИЙ

- формирует совокупность рыночных экономических агентов, являющихся единицами наблюдения. При этом фамилия пр-тия как единицы наблюдения, в соответствии с институциональным подходом к организации статистики пр-тий, который базируется на концепциях и категориях системы национальных счетов. Имя пр-тия как единицы наблюдения, в соответствии с концепциями и категориями системы национальных счетов (СНС), определяется (в настоящее время- в том числе и в РФ) его идентификационным кодом в *статистическом регистре*. В качестве пр-тий- субъектов экономического оборота- в экономической статистике рассматриваются хозяйствующие, т.е. занимающиеся экономической деятельностью единицы, или экономические агенты. Термин «экономическая деятельность» в статистике означает соединение в процессе произ-ва технологически и экономически необходимых ресурсов труда и капитала с целью получения дохода за счёт произ-ва определённого набора продукции: товаров или услуг. Эта трактовка соответствует расширенной концепции произ-ва, используемой в СНС, унифицирована с междунар. требованиями по статистике и учёту и позволяет в дальнейшем построить макростатистическую модель описания и анализа большой полиструктурной системы- национального хоз-ва- в виде системы национальных счетов. СНС в настоящее время моделирует национальное хоз-во как пересечение ряда относительно простых подсистем, каждая из которых образует некоторый его структурно-функциональный срез (отраслевой- по технологической структуре, секторальный- по институциональной структуре или региональный- по терр. структуре) и, в свою очередь, является полиструктурной. В

результате проведения текущих и структурных обследований (на основе сплошного или выборочного наблюдения) экономические агенты предоставляют информацию, на основе которой составляются терр. и динамические статистические ряды значений показателей, характеризующих ресурсы и результаты произ-ва пр-тий. Т.о., пр-тия как экономические агенты представляют собой статистические единицы. Конкретизация единицы наблюдения- практически всегда центральный вопрос организации обследования, исходный пункт статистического анализа. Эта проблема значима вообще, а для статистики пр-тий особенно, т.к. только адекватное определение границ пр-тия (которое и представляет собой осн. единицу наблюдения в этой отрасли статистики) позволит обеспечить возможность проведения пространственных и динамических сопоставлений, как внутри страны, так и на междунар. уровне.

В строгом определении Евростата, пр-тие- это наименьшая самостоятельная юридическая единица, в рамках которой организовано использование авансированных ресурсов труда и капитала

с целью произ-ва продукции, обладающее определенной автономией в ведении текущих дел, т. е. ведущее бухгалтерский учёт, представляющее статистическую отчётность и т. п. Т.о., статистическая единица в статистике пр-тий- это непосредственно опрашиваемый при проведении статистических обследований самостоятельный рыночный экономический агент, в рамках которого проводится статистическое наблюдение и, следовательно, регистрация показателей. В соответствии с учётными критериями Евростата, пр-тие может определяться в форме 8 категорий. На самом общем уровне организации наблюдения за сектором пр-тий, имеют значение 4 осн. категории: *организация, заведение, местная производственная единица и специализированная производственная единица* (см. рис. 1).

Как видно на схеме, в основе выделения осн. категорий пр-тия определённых междунар. статистическим стандартом лежит используемая в центральной классификации СНС комбинация критериев функциональной и терр. однородности единиц.

по функциям	Неоднородность	Однородность
по местоположению		
Неоднородность	организация (пр-тие в узком определении enterprise)	специализированное подразделение пр-тия (special unit) Пример: вычислительный центр
Однородность	местная производственная единица (local unit)	заведение (establishment)

Рис. 1. Схема определения категорий экономических агентов в секторе предприятий.

Критерий функциональной однородности означает деление производственных единиц на классификационные группы, исходя из однородности или неоднородности выполняемых функций с точки зрения удовлетворения промежуточных или конечных потребностей совокупного потребителя в произ-ве определённых полезностей. Функционально неоднородные экономические агенты производят для экономики различные полезности, т.е. выпускают разные виды продуктов или услуг. Функционально однородные экономические агенты занимаются одним технологическим видом производственной деятельности, т.е. выпускают однородную продукцию. Критерий терр. однородности (критерий местоположения) предполагает выделение терр. неоднородных (расположенных в нескольких регионах орг-ций учёта) и однородных, (расположенных в одном регионе орг-ции учёта) производственных единиц. Определение терр. однородности хозяйствующего субъекта зависит от уровня организации статистического учёта и анализа. Как видно на схеме, классификационные критерии являются альтернативными признаками. Комбинация их значений позволяет определить осн.

типы единиц обследования в статистике пр-тий.

Дополнительно, для учёта как можно более однородных результатов произ-ва, Евростат допускает выделение в рамках статистики пр-тий единиц классификации с большей степенью детализации. В ряде стран, использующих отраслевой подход к организации государственной статистики (напр., в Германии), в качестве вспомогательной используется единица классификации «специализированное подразделение заведения». Однако не всегда система организации обследований позволяет получать данные в такой глубоко детализированной разбивке, т.к. принцип отбора функционально неоднородных единиц на основе центра тяжести их выпуска не применяется на достаточно углублённом уровне национального классификатора видов деятельности.

См. также *Виды деятельности пр-тия, классификация.*

ОРГАНИЗАЦИЯ

(собственно пр-тие в узком определении) - производственная единица, неоднородная с точки зрения функционального деления и неоднородная с точки зрения месторасположения. Пр-тие- это

наименьшая комбинация правовых единиц, которая одновременно является организационной единицей, производящей товары и услуги; пользуется определённой степенью автономии в принятии решений, особенно в области распределения имеющихся в данный момент ресурсов. В РФ правовую единицу «юридическое лицо» можно рассматривать в качестве статистической единицы «пр-тия». С целью устранения неопределённости терминологии, для функционально и территориально неоднородных категорий экономических агентов в статистической отчётности Росстата с 2005 принят термин «орг-ция» (который пока не «устоялся» в специальной лит.).

ОРГАНИЗАЦИЯ СТАТИСТИКИ ПРЕДПРИЯТИЙ, ПОДХОДЫ

см. в ст. Статистика предприятий

ОСНОВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОНЦЕПЦИЯ

Для адекватного формирования сводных данных важное значение имеет правильное определение осн. вида деятельности пр-тия, заложенное в основу агрегации. Осн. вид экономической деятельности – тот, который создает наибольшую часть валовой добавленной стоимости. Существующий в настоящее время порядок гос. регистрации предполагает самостоятельное заявление юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем осуществляемых ими видов экономической деятельности. Практика показывает, что не всегда заявленная пр-тием или индивидуальным предпринимателем деятельность реально осуществляется. Определённая условность видов экономической деятельности, заявленных при гос. регистрации, ставит перед органами гос. статистики задачу определения фактического осн. вида деятельности. Важность этого вопроса обусловлена необходимостью проведения

статистических наблюдений по сферам экономической деятельности с целью отражения реальной структуры экономики страны. В 2004 Росстатом были разработаны Методические рекомендации по определению осн. вида деятельности с использованием данных статистических наблюдений. В 2005 начались работы по внедрению указанных методических рекомендаций по определению осн. вида деятельности орг-ций (ОВД) в систему гос. статистики. Определённый в соответствии с Методическими указаниями ОВД используется исключительно в статистических целях и не содержит ни прав, ни обязанностей для хозяйствующих субъектов.

Определение фактического ОВД на основе данных статистических наблюдений даёт возможность: повысить достоверность сведений о видах деятельности хозяйствующих субъектов; сформировать перечни объектов, осуществляющих реальную деятельность в конкретных сферах экономики для проведения федеральных статистических наблюдений; разработать более достоверную официальную статистическую информацию о деятельности различных секторов экономики. Определение осн. вида деятельности осуществляется по данным статистической отчётности с использованием *ОКВЭД*. В основу алгоритма положен метод «сверху–вниз», рекомендованный Европейской статистической комиссией (Евростат).

При использовании метода «сверху–вниз» определение осн. вида деятельности начинается с высоких группировок, т.е.: устанавливается вид деятельности, имеющий наибольшую долю показателя, на уровне раздела; далее рассматривают виды деятельности, входящих в них группировок; устанавливается вид деятельности, имеющий наибольшую долю показателя, на уровне подразделов, затем классов и т.д. (см. рис. 1).

ОСНОВНОЙ ВИД ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

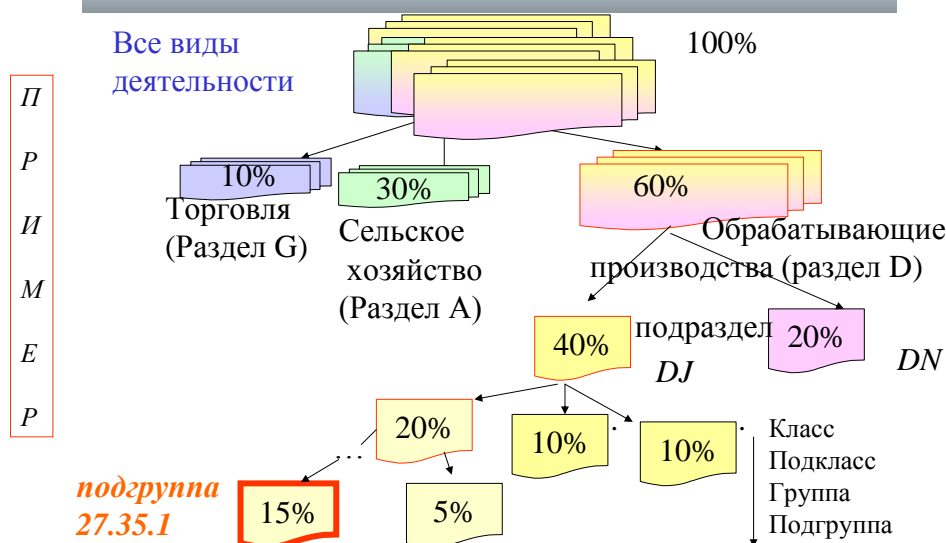


Рис. 1. Пример основного вида деятельности

Правило «стабильности» означает, что ОВД, установленный хозяйствующему субъекту, как правило, не меняется в течение всего отчётного года. В соответствии с указанным правилом для изменения ОВД хозяйствующему субъекту необходимо, чтобы показатели деятельности считающейся второстепенной однократно (по годовым данным) превышали на 25% и более показатели той деятельности, в соответствии с которой данная орг-ция классифицируется в настоящее время, или меньше, чем на 25%, но в течение двух лет подряд. Исключение-изменение устава, исключающего указанный вид деятельности. Решение об изменении ОВД пр-тий принимается отраслевыми подразделениями терр. органов Росстата.

Определение фактического осн. вида деятельности пр-тия возможность правильно отнести пр-тие к той или иной сфере экономики и, т.о., адекватно отразить её фактическую структуру.

II

ПЕРСОНАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ КЛАССИФИКАЦИЯ

- единая общепринятая группировка персонала пр-тия по к.-л. признакам. В статистике труда на уровне пр-тий используются два классификатора: 1) Общероссийский классификатор занятий (ОКЗ); 2) Общероссийский классификатор профессий рабочих, должностей служащих и тарифных разрядов (ОКПДТР). Классификаторы разработаны в соответствии с гос. программой перехода РФ на принятую в междунар. практике систему учёта и статистики, исходя из требований развития рыночной экономики. ОКЗ введён в действие 1 янв. 1995; представляет собой систематизированный перечень видов трудовой деятельности, обеспечивающий единообразие их наименований и возможность проведения статистических сравнений, учёта и анализа при разработке и осуществлении рациональной политики занятости. Систематизация видов трудовой деятельности в данном классификаторе, в

основном, соответствует Международной стандартной классификации занятий.

Классификационная единица в ОКЗ- вид трудовой деятельности (занятие), в основе которого лежит квалификация (профессиональное мастерство) и профессиональная специализация работника. Объект классификации- однородные по характеру выполняемой работы группы профессий рабочих и должностей служащих. Для выделения таких однородных групп используются осн. характеристики трудовой деятельности работника: содержание выполняемой работы; используемые предметы и орудия труда; масштаб и сложность руководства; конечные результаты трудовой деятельности, определяющие квалификацию и специализацию работников.

В ОКЗ выделяются укрупнённые группы работников: 1) руководители (представители) органов власти и управления всех уровней, включая руководителей учреждений, орг-ций и пр-тий; 2) специалисты высшего уровня квалификации; 3) специалисты среднего уровня квалификации; 4) служащие, занятые подготовкой информации, оформлением документации, учётом и обслуживанием; 5) работники сферы обслуживания, жилищно-коммунального хозяйства, торг. и родственных видов деятельности; 6) квалифицированные работники сел., лесного, охотничьего хоз-в, рыбоводства и рыболовства; 7) квалифицированные рабочие крупных и мелких пром. пр-тий, художественных промыслов, стр-ва, транспорта, связи, геологии и разведки недр; 8) операторы, аппаратчики, машинисты установок и машин и слесари-сборщики; 9) неквалифицированные рабочие.

В зависимости от степени укрупнения групп занятий, для кодирования используется один, два, три или четыре знака. Напр., при кодировании занятий

профессиональной группы специалистов по компьютерам высшего уровня квалификации используется код 2131, каждая цифра которого означает: 2- принадлежность к укрупненной группе «специалисты высшего уровня квалификации»; 21- принадлежность к подгруппе «Специалисты в области естественных и инженерных наук»; 213- принадлежность к составной группе «Специалисты по компьютерам»; 2131- принадлежность к базовой группе «Разработчики и аналитики компьютерных систем».

ОКПДТР введён в действие 1 янв. 1996; используется при оценке численности рабочих и служащих, учёте их состава и распределения кадров по категориям персонала, уровню квалификации, степени механизации и условиям труда. Классификатор состоит из двух разделов: 1) профессии рабочих; 2) должности служащих.

Первый раздел включает профессии рабочих в соответствии с Единым тарифно-квалификационным справочником работ и профессий рабочих (ЕТКС). Второй раздел разработан на основе Единой номенклатуры должностей служащих, Квалификационного справочника должностей руководителей, специалистов и служащих и других нормативных документов.

ПЕРСОНАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ

- набор взаимосвязанных количественных индикаторов, характеризующих объём и структуру используемой на пр-тии рабочей силы; включает показатели состояния (численности и состава), движения (изменения численности) и использования (показатели производительности труда).

Осн. показатель численности используемой рабочей силы на пр-тии – списочная численность работников, учитываемая по

состоянию на каждый календарный день периода; в неё включаются наёмные работники, работавшие по трудовому договору, и выполнявшие постоянную, временную или сезонную работу в течение одного дня и более в отчётном периоде, а также работавшие собственники пр-тий и орг-ций, получавшие заработную плату. В списочную численность за каждый календарный день включаются лица, фактически явившиеся на работу, а также отсутствовавшие на работе по причинам, предусмотренным законом. К их числу относятся работники: 1) фактически явившиеся на работу, но не работавшие по причине простоя; 2) находящиеся в командировках, если за ними сохраняется заработная плата в орг-ции; 3) не явившиеся на работу по болезни, в связи с очередным, дополнительным или учебным отпуском, отпуском по беременности и родам, дополнительном отпуске по уходу за ребенком, выполнением гос. обязанностей и по другим законным причинам; 4) принятые на работу на неполный рабочий день, на половину ставки, с испытательным сроком; 5) заключившие с орг-цией договор о работе на дому; 6) направленные в учреждения образования для повышения квалификации или получения новой профессии; 7) студенты и учащиеся образовательных учреждений, работающие в орг-ции в период практики и зачисленные на рабочие места; 8) имевшие выходной день; 9) находящиеся в отпуске по инициативе администрации; 10) принимавшие участие в забастовках; 11) совершившие прогулы; 12) находившиеся под следствием до решения суда.

В списочную численность не включаются работники: 1) принятые на работу по совместительству; 2) выполнявшие работу по договорам гражданско-правового характера; 3) направленные на обучение с отрывом от произ-ва, и получающие стипендию за счёт средств орг-ции; 4) не работающие собственники орг-ции.

Списочная численность работников учитывается по состоянию на каждый календарный день периода; в праздничные и выходные дни она принимается равной списочной численности за предшествующий рабочий день. На базе данных о численности работников пр-тия рассчитываются: среднесписочная численность работников; средняя численность внешних совместителей; средняя численность работников, выполняющих работу по договорам гражданско-правового характера. На основе данных о списочной численности работников за каждый календарный день периода (T_i) рассчитывается средняя списочная численность работников за

период (\bar{T}):
$$\bar{T} = \frac{\sum_{i=1}^n T_i}{n}$$
, где n - число

календарных дней в периоде. Это осн., но не единственный способ исчисления среднесписочной численности работников пр-тия. Средняя списочная численность рабочих пр-тия определяется также: а) путём деления суммы отработанных и неотработанных по всем причинам человеко-дней на число календарных дней в периоде. При этом число неотработанных человеко-дней включает сумму неявок по всем причинам и целодневных простоев; б) путём деления суммы человеко-дней явок и неявок на работу на число календарных дней в периоде. Число человеко-дней явок на работу включает число отработанных человеко-дней и целодневных простоев.

Если предприятие работало не весь отчётный месяц, а только его часть, то при расчёте средней списочной численности работников за этот месяц в знаменателе берется число календарных дней в периоде. Такая методика расчёта позволяет избежать двойного учёта работников, которые одну часть месяца работали на одном пр-тии, а затем перешли на другое пр-тие.

При расчёте среднесписочной численности некоторые категории работников пр-тия,

входящие в списочную численность, не учитываются: женщины, находящиеся в отпуске по беременности и родам или в дополнительном отпуске по уходу за ребенком; работники, находящиеся в учебном отпуске или отпуске в связи с поступлением в образовательное учреждение без сохранения заработной платы. Лица, не включаемые в списочный состав, но привлекаемые для работы по специальным договорам с гос. орг-циями (военнослужащие, лица, отбывающие наказание в виде лишения свободы) учитываются при исчислении среднесписочной численности как целые единицы по дням явок на работу. Лица, работавшие неполное рабочее время при исчислении среднесписочной численности учитываются пропорционально отработанному времени. Для этого определяется общее количество отработанных ими человеко-часов ($T_{час}$), затем рассчитывается число отработанных человеко-дней ($T_{дн}$): $T_{дн} = T_{час} / t_n$, где t_n – установленная продолжительность рабочего дня, которая равна 8 часам при пятидневной рабочей неделе, и 6,67 часа при шестидневной. Среднесписочная численность данной категории за период равна: $\bar{T} = T_{дн} / D_n$, где D_n – число рабочих дней пр-тии за период.

ПОКАЗАТЕЛИ ДВИЖЕНИЯ ПЕРСОНАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

- совокупность индикаторов, отражающих изменение численности работников в результате их приёма на работу или увольнения с работы; включают четыре осн. абсолютных показателя и соответствующие им относительные показатели (коэффициенты): 1) общий оборот рабочей силы; 2) оборот по приёму; 3) оборот по увольнению; 4) текучесть рабочей силы. При анализе ситуации с трудовыми ресурсами на пр-тии рассчитываются относительные

показатели: 1) коэффициенты замещения рабочей силы; 2) коэффициент постоянства рабочих кадров. Сумма числа принятых и выбывших работников за период даёт представление об общем обороте рабочей силы на пр-тии ($T_{об}$). Число принятых работников – это абсолютная величина оборота по приёму ($T_{пр}$), а число выбывших – абсолютная величина оборота по увольнению ($T_{ув}$): $T_{об} = T_{пр} + T_{ув}$. Увольнение может происходить по объективным причинам, напр., выход на пенсию, призыв в ряды Вооруженных сил и др. Такая часть оборота по увольнению – необходимый оборот по увольнению. Кроме того, оборот по увольнению включает число работников, уволенных по собственному желанию, за прогулы и другие нарушения трудовой дисциплины, которое образует абсолютный размер текучести рабочей силы ($T_{тек}$). Каждый из относительных показателей движения рабочей силы рассчитывается путём сопоставления соответствующего абсолютного показателя со среднесписочной численностью работников пр-тии за соответствующий период: 1) коэффициент общего оборота рабочей силы ($K_{об}$):

$$K_{об} = \frac{T_{об}}{\bar{T}} \times 100\% ;$$

2) коэффициент оборота по приёму ($K_{пр}$):

$$K_{пр} = \frac{T_{пр}}{\bar{T}} \times 100\% ;$$

3) коэффициент оборота по увольнению ($K_{ув}$):

$$K_{ув} = \frac{T_{ув}}{\bar{T}} \times 100\% ;$$

4) коэффициент текучести рабочей силы ($K_{тек}$):

$$K_{тек} = \frac{T_{тек}}{\bar{T}} \times 100\% .$$

Коэффициент замещения рабочей силы ($K_{зам}$) характеризует процесс воспроиз-ва

рабочей силы на пр-тии и рассчитывается как соотношение между числом принятых на работу и уволенных за определённый период, или на основе соответствующих коэффициентов:

$$K_{зам} = \frac{T_{np}}{T_{ув}} = \frac{K_{np}}{K_{ув}}.$$

Если значение данного показателя меньше единицы, то это свидетельствует о сокращении числа занятых рабочих мест, т.е. о суженном воспроиз-ве рабочей силы на пр-тии. Коэффициент постоянства рабочих кадров ($K_{пост}$) даёт представление о степени стабильности трудового коллектива пр-тия; исчисляется путём деления численности работников, проработавших на пр-тии весь отчётный период ($T_{пост}$), на списочную численность работников по состоянию на кон. периода:

$$K_{пост} = \frac{T_{пост}}{T_{i+1}} \times 100\%.$$

ПОКАЗАТЕЛЕЙ СТАТИСТИКИ ПРЕДПРИЯТИЙ СИСТЕМА

- определяется рассмотренными задачами *статистики пр-тий* и по структуре соответствует описываемому объекту, т.к. содержит в себе статистические данные о функционировании экономических агентов рыночного сектора национального хоз-ва. В системе показателей статистики пр-тий можно выделить осн. подсистемы, каждая из которых возможно более детально и адекватно отражает предмет статистики пр-тий: 1) демография пр-тий (бизнес-демография)- а) показатели количества и состава единиц совокупности (в разрезе категорий пр-тий, соответствующих аналитическим задачам и системе организации статистики), б) характеристики вида и особенностей экономической деятельности, сочетание осн., подсобного, побочного, вспомогательного произ-ва; 2) показатели объёма потреблённых (абсолютные величины типа потока) и располагаемых,

т.е. применённых (абсолютные величины типа запаса) ресурсов, относительные показатели их структуры, абсолютные и относительные показатели движения ресурсов (в группировке по источникам и по причинам), показатели эффективности их использования (относительные величины интенсивности)- а) статистика персонала, б) статистика основного капитала, в) статистика оборотного капитала; 3) показатели объёма (абсолютные величины типа потока) и структуры (относительные величины- по видовой структуре, по стадиям обработки, по эффективности выпуска и пр.) результатов произ-ва- а) статистика натурально-вещественных результатов произ-ва (статистика продукции), б) статистика издержек, в) статистика финансовых результатов произ-ва; показатели объёма и структуры инвестиционных процессов и инноваций- а) статистика инвестиций (абсолютные величины типа потока и относительные величины структуры и эффективности- по видам и формам инвестиций, по видам и формам инвесторов, по видам пр-тий и проч.), б) статистика инноваций (абсолютные величины типа потока и относительные величины структуры и эффективности- по видам и формам инноваций, по технологичности, по конструктивному возрасту, по видам пр-тий и проч.), в) показатели вклада изучаемой совокупности пр-тий в ресурсы и результаты произ-ва семантически связанных сегментов экономики, а также экономики в целом (напр., на основе оценки доли валового выпуска вида деятельности в валовом внутреннем продукте (ВВП).

Т.о., П.с.п.с. позволяет комплексно охарактеризовать экономический оборот на пр-тии. Система организации обследований статистики пр-тий предусматривает различную периодичность и различный уровень детализации учёта для пр-тий различных видов деятельности, форм

собственности, а также различного размера. В настоящее время, в соответствии с междунар. методологией статистического учёта и отчётности, активно развивается т.к. демография пр-тий- самый новый из разделов статистики пр-тий, который позволяет оценить процессы воспроиз-ва в рыночном секторе экономики.

См. также *Виды деятельности пр-тия, классификация, Показатель статистический, Пр-тий демография.*

ПРЕДМЕТ ДЕМОГРАФИИ

см. в ст. Предприятий демография

ПРЕДПРИЯТИЕ

см. в ст. Организация

ПРЕДПРИЯТИЙ ДЕМОГРАФИЯ

(бизнес-демография) - раздел *статистики пр-тий*, в котором даётся характеристика численности и состава (структуры) совокупности пр-тий, функционирующих в определённое время на определённой терр. и в определённых экономических условиях. Предмет П.д. - состояние и развитие сектора пр-тий, а также степень и характер их активности в экономике. Специфика научного метода П.д. определяется использованием методов анализа, характерных для демографической статистики, для изучения сектора пр-тий как совокупности экономических агентов. Осн. задача П.д. - анализ жизненного цикла пр-тия на различных стадиях его существования, от момента зарождения до момента ликвидации («смерти») или до момента учёта. Соответственно, научный метод демографии пр-тий включает такие приёмы как анализ выживаемости и составление табл. смертности пр-тий.

Для исследования характера активности пр-тий используется метод группировок, который даёт возможность все собранные в результате статистического наблюдения

факты систематизировать и классифицировать и метод обобщающих показателей, позволяющий характеризовать изучаемые явления и процессы при помощи статистических величин. Осн. группировочные признаки при построении системы показателей бизнес-демографии - характеристики возраста пр-тий. Эти методы, используемые в изучении демографии пр-тий, позволяют выявить взаимосвязи и масштабы явлений и определить закономерности их развития. При разработке показателей используются осн. приёмы и принципы анализа, применяемые в демографической статистике.

П.д. является традиционным для западной и новым направлением рос. статистики. Отслеживание демографических процессов позволяет получать представление о реальных процессах, происходящих в экономике, оценить, насколько устойчиво предпринимательство в сложившихся условиях: идут процессы создания действительно нового бизнеса или рост числа пр-тий - результат реструктуризации и так далее. Напр., анализ динамики количества действующих пр-тий - юридических лиц и её влияния на уровень произ-ва продукции необходимо производить в неразрывной связи со способом их образования. Образование новых пр-тий создаёт новые производственные мощности и рабочие места и, следовательно, в большей степени оказывает влияние на улучшение социального положения региона, чем реструктуризация действующих пр-тий.

Решение задачи организации работ по П.д. имеет несколько этапов. На первом этапе использовался информационный фонд статистического регистра для построения ряда аналитических табл. характеризующих состав и структуру зарегистрированных пр-тий в разрезе видов деятельности, форм собственности и организационно-правовых форм, регионов. Содержащиеся в регистре сведения о численности работающих,

создают возможность сгруппировать пр-тия по этому показателю. На первом этапе разрабатывались три уникальных нерасчётных показателя: количество орг-ций на дату; количество вновь зарегистрированных орг-ций; количество официально ликвидированных орг-ций. Показатели разрабатывались в разрезах: по видам экономической деятельности; по формам собственности; по субъектам РФ.

В разрезе размерных групп (микро-, малые, средние и крупные пр-тия) демографические показатели не разрабатывались.

Вторым этапом изучения П.д. можно считать введение структурных обследований в статистическую практику. Результаты обследований, отражая состояние и развитие пр-тий, позволят существенно дополнить и расширить представление о происходящих демографических изменениях. С помощью структурных обследований могут быть развиты такие направления работы по изучению и оценке демографии пр-тий, как: актуализация показателей статистического регистра в части регистрационных данных (сопоставление даты регистрации и даты начала хозяйственной деятельности, оценка степени готовности к хозяйственной деятельности); регистрация структуры уставного капитала и распределения уставного капитала между акционерами (учредителями); выявление наличия дочерних и зависимых обществ; установление фактических финансовых связей и их влияния на формирование производственных структур, объединяющих ряд крупных и средних пр-тий, не зависимо от их вида деятельности; регистрация способов образования пр-тий и происходящих на пр-тиях изменений, включая выделение, поглощение, присоединение, стадию ликвидации; анализ дифференциации и концентрации в секторе пр-тий (путём построения системы показателей дифференциации и

показателей концентрации); получение сведений о структуре головных пр-тий, наличии обособленных подразделений, их местонахождении и видах деятельности; актуализация отраслевой разрезности (регистрация изменений осн. вида деятельности пр-тий, что связано в первую очередь с их адаптацией к изменяющейся экономической ситуации).

Учитывая, что в структурных обследованиях участвуют только крупные и средние пр-тия, следующий этап развития П.д.- формирование информации по демографии малых пр-тий, которая позволяет оценить динамику и тенденции их жизненного цикла. Такая информация необходима для выделения совокупностей «юридически» существующих малых пр-тий и «фактически» существующих малых пр-тий. Термин «юридически» существующие малые пр-тия определяет совокупность всех малых пр-тий, внесённых в статистический регистр. Термин «фактически» существующие малые пр-тия определяет совокупность только тех малых пр-тий, которые в течение ближайших двух лет сдавали статистическую или бухгалтерскую отчётность.

Данные по демографии малых пр-тий позволяют оценить не только продолжительность жизни малых пр-тий, но и их активные и затухающие фазы жизненного цикла. В зарубежной аналитической практике выделяются группы нарождающихся пр-тий (они делают первые шаги по организации производства, доходы образуются и заработная плата выплачивается в течение менее чем 3 мес.), новых пр-тий (доходы образуются и заработная плата выплачивается в течение периода от 3 до 42 мес.) и устоявшихся пр-тий (доходы образуются и заработная плата выплачивается более 42 мес.). Информация о пр-тиях на различных стадиях жизненного цикла как основа принятия решений о поддержке малых пр-тий

необходима в первую очередь для органов исполнительной власти. Разрабатываемая информация позволит ответить на следующие вопросы: когда необходима поддержка (на стадии организации, в середине жизни малого пр-тия или поддерживать нужно те пр-тия, которые подошли к черте «зрелого возраста»); как развивается пр-тие, на каком этапе «жизни» оно имеет наибольшую активность.

Сопоставляя продолжительность жизни и распределение такого показателя, как выручки от реализации продукции, работ, услуг для "фактически" существующих малых пр-тий, можно получить обоснованные критерии оценки «жизненности» малого пр-тия. Т.о., информация о демографии малых пр-тий необходима не только для более содержательной характеристики малого бизнеса, но и является основой для принятия обоснованных управленческих решений об оказании поддержке той или иной группе малых пр-тий.

Развитие работы по изучению демографических изменений предполагает формирование выборки наблюдаемых пр-тий и сохранение её неизменности в течение длительного периода времени. Такой подход позволит использовать зарубежный опыт (в частности методологию INSEE), применить разработанный зарубежными специалистами инструментарий и получить сопоставимую информацию, характеризующую демографические изменения и их особенности в зависимости от состояния и развития экономики направления «П.д.».

Одно из новых и перспективных направлений изучения в П.д.- составление табл. смертности материального осн. капитала- в первую очередь, активной части осн. фондов. Такой подход основан на теоретической трактовке массового обновления активных элементов осн. капитала как материальной основы

экономического цикла (коротких и средних волн). Это связано, прежде всего, с невосполнимостью потерь от морального износа второго рода, которые возникают в результате появления принципиально новых, более производительных элементов осн. капитала. В этом случае необходимой становится замена осн. фондов до их полного физического износа- и до истечения срока службы. Но принципиально новые средства произ-ва становятся в определённый момент доступными для всех экономических агентов, и все пр-тия (или их активное большинство) реагируют на эту ситуацию, что и придает процессам обновления и выбытия активной части осн. средств массовый характер, позволяя строить модель «дожития» осн. фондов в форме табл. смертности.

Табл. смертности в настоящее время строятся для активных элементов осн. капитала, а не для всего осн. капитала. Это связано с тем, что пассивная часть осн. средств не участвует непосредственно в процессе произ-ва, срок их эксплуатации в несколько раз превышает срок службы активной части, и выбытие их в совокупности пр-тий распределено неравномерно в течение фактического срока службы. Поэтому обновление пассивной части осн. капитала влияет не на короткую и среднюю волны, а на длинную волну экономического цикла, и составление табл. смертности для этой группы осн. средств в настоящее время не возможно.

ПРЕДПРИЯТИЙ ПРИНАДЛЕЖНОСТЬ ЦЕНЗОВАЯ

В большинстве развитых стран система статистического учёта основывается на возможности получения результатов деятельности хозяйствующих субъектов в зависимости от размера этих субъектов. Гибкий способ организации статистического наблюдения позволяет вести мониторинг за каждой размерной

группой, разрабатывать дифференцированную политику и отслеживать эффективность принятых решений для любой из таких групп. Широко используется понятие малых и средних пр-тий (SME), причём к этой категории относятся как пр-тия-юридические лица, так и индивидуальные предприниматели (см. рис. 1).



Рис. 1. Виды предприятий (SME)

В разных странах используются различные определения малых, средних и крупных пр-тий. Критерии отнесения к той или иной размерной группе (категории) хозяйствующих субъектов могут изменяться, но организация учёта, основанная на дифференцированном подходе, позволяет обеспечить сопоставимость данных. Основой классификации, как правило, служит численность персонала пр-тия и/или объём

его оборота. Т.к. до сих пор между европейскими странами есть различия в определении сектора SME, актуальной остаётся задача унификации определений SME, действующих в разных европейских странах и на уровне Европейского Союза.

Европейская Комиссия приняла следующее определение микро-, малых и средних пр-тий, которые в совокупности составляют сектор SME в экономике западноевропейских стран (см. табл.1).

Таблица 1

	Средние пр-тия	Малые пр-тия	Микро- пр-тия
Макс. число работающих	< 250	< 50	< 10
Макс. величина годового оборота (в евро, млн)	40	7	-
Макс. величина балансовой стоимости активов (в евро, млн)	27	5	-

Для того, чтобы в соответствии с приведённой классификацией ЕС, пр-тие считалось микро-, малым или средним, оно должно соответствовать критерию численности и одному из двух финансовых

критериев. Наряду с этим, пр-тие должно быть экономически независимым, что означает следующее: пр-тию или группе пр-тий, не принадлежащих сектору SME, может принадлежать не более 25%

собственности пр-тия из сектора SME. Верхние границы годового оборота и балансовой стоимости активов, указанные в определении, должны регулярно, обычно 1 раз в 4 года, пересматриваться, чтобы учесть изменения, происходящие в экономике стран- участниц ЕС (изменение уровня цен, рост производительности). Осн. критерий отнесения к SME- количество занятых, он должен непременно присутствовать в определении данного сектора. Введение финансовых критериев необходимо для того, чтобы определить реальную значимость пр-тия и его позицию среди конкурентов.

В силу специфики деятельности, пр-тия торг. и сферы распределения имеют больший годового оборот, чем пр-тия производственного сектора. Поэтому, желательно не ограничиваться только критерием «годовой оборот», а дополнить его критерием «балансовая стоимость активов», который более точно отражает реальный масштаб бизнеса. Учёт обоих критериев особенно актуален, когда по одному из них верхняя граница превышена. Критерий экономической независимости также важен. Если пр-тие по всем прочим параметрам удовлетворяет определению SME, но принадлежит к большой группе, оно, тем самым, имеет преимущественный доступ к ресурсам по сравнению с «обычным» SME. Верхняя граница SME по числу занятых в 250 человек обусловлена следующим обстоятельством. Результаты исследований, экономическая практика доказывают, что на пр-тиях, где количество работающих превышает число 250, существенно более сильный менеджмент во всех сферах предпринимательской деятельности: в произ-ве, продажах, маркетинге, исследованиях и разработках, в вопросах кадровой политики. Там, где количество работающих меньше 250 человек, менеджмент во всех сферах значительно слабее. Т.о., пороговое значение в 250 человек занятых отражает качественное отличие сектора SME от

сектора крупных пр-тий. В соответствии с данными Евростата, годового оборот пр-тий с числом занятых не более 250 человек не превышает 40 млн EUR. Поэтому резонно установить верхнюю границу по критерию «годовой оборот» на этом уровне. Последние расчёты показали, что для SME среднее отношение между годовым оборотом и балансовой стоимостью активов составляет 1,5 раза. Поэтому верхняя граница по критерию «балансовая стоимость активов» установлена в 27 млн EUR.

Установленные верхние границы критериев отнесения к SME не обязательно должны «описывать» среднестатистическое SME. Но они должны позволять пр-тиям, подпадающим под данные критерии, быть включёнными в категорию SME. Т.к. сектор SME внутренне неоднороден, желательно, чтобы меры поддержки были четко сориентированы на конкретные группы пр-тий в границах данного сектора. В соответствии с рекомендациями Европейской Комиссии, если по итогам финансового года пр-тие из числа SME превысило пороговые значения финансовых показателей, то не происходит автоматического исключения его из числа SME. Исключение наступает лишь в том случае, если зафиксированное превышение финансовых критериев повторяется по итогам ещё 2 финансовых лет.

Критерий по числу занятых учитывает как полную, так и частичную занятость на пр-тии. Статистическое наблюдение, в соответствии с рекомендациями Европейской Комиссии, ведётся за следующими группами пр-тий: 1) число занятых (наёмных работников)- 0; 2) число занятых (наёмных работников)- от 1 до 9; 3) число занятых (наёмных работников)- от 10 до 49; 4) число занятых (наёмных работников)- от 50 до 249; 5) число занятых (наёмных работников)- от 250 до 499; 6) число занятых (наёмных работников)- свыше 500. В РФ типизация пр-тия осуществляется на основе норм

Федерального закона РФ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» № 209-ФЗ от 24.07.2007.; он определяет совокупность и категории субъектов малого и среднего предпринимательства (ст. 4). Пр-тия, превышающие критерии указанные в ст. 4 этого закона, составляют совокупность крупных пр-тий.

ПРЕДПРИЯТИЙ СЕКТОРА ГРАНИЦЫ

- определяются на основе критериев и принципов системы национальных счетов (СНС). В первую очередь, для выделения сектора пр-тий используется признак резидентности. Для выделения однородных групп в совокупности резидентов, т.е. в пределах внутренней экономики, применяется центральная классификация СНС- классификация экономических агентов внутренней экономики по институциональным секторам (см. рис. 1). Критерий отнесения резидентов к институциональному сектору пр-тий- тип приоритетной группы экономических операций, осуществляемых экономическим агентом, поэтому относительная неоднородность экономической деятельности по тем или иным признаком не может мешать однозначной классификации единиц наблюдения.

На первом уровне секторальной классификации совокупность экономических агентов-резидентов, подразделяют на два функциональных типа: потребители и производители. Сектор пр-тий является сектором производителей. На следующем уровне классификации высоко неоднородную группу единиц-

производителей группируют по институциональному типу, выделяя рыночных и нерыночных производителей. Пр-тия- это рыночные производители, т.е. экономические агенты, которые осуществляют в основном рыночный выпуск и, следовательно, приоритетный тип финансирования их деятельности- рыночная выручка от реализации продукции. На последнем уровне классификации они подразделяются по функциональному признаку на подсектора финансовых и нефинансовых пр-тий. Кроме того, в экономическом пространстве существуют нерыночные производители, которые финансируются путём добровольных трансфертных платежей, поступающих от тех или иных экономических агентов как своего рода плата за услуги этих производителей, оказываемые на некоммерческой основе, т.е. бесплатно или по экономически незначимым ценам. Если некоммерческие орг-ции (НКО) оказывают такие услуги экономическим агентам-производителям (того или иного типа), то это означает, что в соответствующем сегменте рынка наблюдается своего рода симбиоз, взаимовыгодное добровольное сотрудничество производителей различных типов путём перераспределения доходов соответствующего институционального типа внутри симбиоза. Тогда соответствующие НКО и потребителей их услуг, которые осуществляют финансирование произ-ва, объединяют в единый институциональный сектор, в рамках соответствующей группы экономических агентов-производителей.



Рис. 1. Статистическая структура классификации экономических агентов по секторам.

Т.о., сектор пр-тий - совокупность институциональных единиц, т.е. хозяйствующих субъектов, которые имеют сходные цели (получение дохода на регулярной основе за счёт реализации продукции на рынке), функции (произ-во товаров и услуг) и источники финансирования (рыночную выручку), обуславливающие их сходное экономическое поведение.

Рассмотрим подробнее состав сектора пр-тий, включающего, в соответствии с центральной классификацией СНС, финансовые и нефинансовые корпорации (ФП и НФП), а также обслуживающие пр-тия некоммерческие орг-ции рыночного типа. Некоммерческие орг-ции (НКО)- пр-тия, созданные с целью произ-ва товаров и

услуг, чей статус не позволяет им служить источником прибыли или финансовой выгоды для единиц, которые их учреждают, контролируют или финансируют (физические лица, корпорации, государство). Некоммерческие орг-ции могут быть как нерыночными, так и рыночными производителями. Решение об отнесении их к той или иной группе должно приниматься в зависимости от характера финансирования их затрат.

К рыночным некоммерческим орг-циям относятся орг-ции, устанавливающие за оказываемые услуги плату, позволяющую им возмещать производственные затраты и получать прибыль, которую они оставляют в своем распоряжении. Получение прибыли не является их осн. целью. Они могут также

использовать в дополнение к выручке от оказания услуг доходы от собственности и за счёт этого устанавливать плату за услуги, покрывающую затраты на них. К ним относятся: а) некоммерческие орг-ции, создаваемые коммерческими пр-тиями для получения от них различных услуг и представления собственных интересов (напр., торгово-промышленные палаты, биржи, ассоциации предпринимателей);

б) некоммерческие орг-ции, цель которых - предоставление за плату услуг высокого качества в области здравоохранения, образования и т.п. (напр., негосударственные больницы, школы, университеты). Рыночные некоммерческие орг-ции относятся к рыночным производителям, т.е. к пр-тиям. Статус некоммерческой орг-ции позволяет получить налоговые льготы и другие преимущества, поэтому этот статус могут стремиться получить типично рыночные производители.

В составе сектора пр-тий выделяются два функциональных типа единиц: 1) подсектор "нефинансовые пр-тия" включает резидентные нефинансовые экономические единицы, занятые рыночным произ-вом товаров и нефинансовых услуг, всех форм собственности и организационно-правовых форм (корпорации и квазикорпорации). Ресурсы этих единиц формируются, гл. обр., за счёт средств, полученных от продаж товаров и услуг, но они могут покрывать часть издержек за счёт субсидий из гос. бюджета. В этот сектор также включаются: а) некоммерческие орг-ции, занятые рыночной деятельностью (напр., некоммерческие товарно-сырьевые биржи); б) некоммерческие орг-ции, обслуживающие предпринимателей (торговые палаты, с.-х., пром. и торговые ассоциации и т.п.), осн. источник финансовых ресурсов которых - отчисления или взносы заинтересованных предпринимателей, рассматриваемые как оплата услуг этих некоммерческих орг-ций; в) хоз. общества, созданные

некоммерческими орг-циями для реализации своих уставных задач, часть прибыли которых поступает в бюджет некоммерческой орг-ции наряду с платой за консультационные, информационные и другие услуги, оказываемые её службами по договорам, доходами от орг-ции денежно-вещевых лотерей, аукционов и др. По практическим соображениям в этот сектор могут включаться некорпорированные пр-тия, собственники которых - гос. учреждения. Т.о., сектор включает корпорации и квазикорпорации, осн. функция которых - произ-во продуктов и нефинансовых услуг для реализации на рынке по ценам, возмещающим издержки произ-ва и обеспечивающим получение прибыли.

2) подсектор «финансовые корпорации» - состоит из корпораций и квазикорпораций, осн. деятельность которых связана с произ-вом финансовых услуг для реализации на рынке по ценам, возмещающим издержки и обеспечивающим получение прибыли. Он включает резидентные финансовые корпорации и квазикорпорации, занятые финансовым посредничеством и другими связанными с ним финансовыми услугами на коммерческой основе. Это банки и страховые учреждения, пенсионные фонды, фондовые биржи, брокеры, дилеры, инвестиционные компании, инвестиционные фонды, трастовые компании, депозитарии и т.п. Их ресурсы формируются за счёт принятых обязательств и полученных процентов, страховых премий, комиссионных.

К сектору финансовых учреждений следует относить Центральный банк РФ, несмотря на тот факт, что он независим и определяет эмиссионную политику. В сектор финансовых учреждений входят также некоммерческие орг-ции, создаваемые и финансируемые финансовыми учреждениями.

С точки зрения однородности типа функционирования (рыночный выпуск и

финансирование за счёт выручки) для составления счетов произ-ва, потребления и капиталообразования часто бывает целесообразно рассматривать единый сектор пр-тий. Сектор пр-тий охватывает деятельность всех экономических агентов по произ-ву товаров, предназначенных для реализации на рынке, оказанию коммерческих услуг (в т.ч. финансовых). К этому же сектору относятся гос. пр-тия, выпускающие продукцию, аналогичную той, которая реализуется на рынке, даже если она реализуется бесплатно или по ценам, ниже себестоимости. Данный сектор также охватывает произ-во с.-х. продукции для собственных нужд, стр-во, осуществляемое хозяйственным способом и услуги по использованию жилых зданий и сооружений, независимо от того, используются ли они владельцами или сдаются в аренду. Информационная основа СНС в части описания его экономической деятельности- статистика пр-тий: корпораций, квазикорпораций и некорпорированных пр-тий. Корпорации-юридические лица, созданные для рыночного произ-ва товаров и услуг с целью получения прибыли или иной финансовой выгоды для своих владельцев (коммерческие орг-ции). Они действуют отдельно от своих владельцев, имеющих ограниченную ответственность по их обязательствам. К корпорациям обычно относятся коммерческие орг-ции в форме акционерных обществ, хозяйственных товариществ с ограниченной ответственностью, ответственность учредителей (участников) которых ограничена пределами внесённых вкладов, принадлежащих им акций, паевых взносов.

Пр-тие, не являющееся отдельной от своего владельца хоз. единицей, рассматривается как некорпорированное пр-тие. Если некорпорированные пр-тия действуют как корпорации, т.е. ведут самостоятельный учёт, реализуют свою продукцию на рынке по экономически значимым ценам, обладают определённой

самостоятельностью в отношении управления процессом произ-ва и использования средств, то они называются квазикорпорациями и рассматриваются так же, как корпорации. Квазикорпорациями являются, напр., гос. пр-тия, филиалы иностранных фирм.

Некорпорированные пр-тия, не обладающие такой самостоятельностью как квазикорпорации, рассматриваются как составная часть институциональных единиц, к которым они относятся. Некорпорированные пр-тия, кроме квазикорпораций, делятся на две группы: 1) некорпорированные пр-тия, собственниками которых являются орг-ции гос. управления (напр., типографии гос. учреждений); 2) некорпорированные пр-тия, собственниками которых являются домашние хоз-ва, напр.: предпринимательская деятельность граждан без образования юридического лица (как зарегистрированных, так и незарегистрированных в качестве индивидуального предпринимателя); б) крестьянское (фермерское) хоз-во, осуществляемое без образования юридического лица; в) личное подсобное хоз-во.

Сектор пр-тий- осн. костяк рыночной экономики, состоящий из рыночных единиц, однородных по ряду терр., функциональных и институциональных признаков. Эти признаки и формируют его границы.

ПРЕДПРИЯТИЙ СИСТЕМА КЛАССИФИКАЦИЙ

- комплекс статистических стандартов, обеспечивающих информационную совместимость систем управления и баз данных, позволяющая упорядочить и унифицировать статистическую информацию. Система *статистики пр-тий*, являясь сложной информационной системой, строится на основе комплексов статистических стандартов,

регламентирующих процессы сбора, обработки и представления статистических данных. Для обеспечения междунар. сопоставимости статистических данных разрабатываются общероссийские классификаторы (ОК) на базе имеющихся междунар. аналогов путём установления необходимого взаимного соответствия состава, структуры и содержания классификационных группировок. Т.о. достигается гармонизация ОК с междунар. классификациями ООН и ЕС. Отражение в ОК национальных специфических особенностей производится в соответствии с правилами и рекомендациями, установленными междунар. орг-циями. Наиболее часто применяемые в статистике пр-тий междунар. классификации: 1) классификации видов деятельности- на европейском уровне стандартом служит NACE (ред. 1993 ЕС), а на мировом уровне применяется ISIC ООН (МСОК). Первая представляет собой расширение последней, так что оба стандарта сопоставимы; 2) классификации институционального сектора- они особенно важны для национальных счетов, поскольку служат для классификации финансовых данных при составлении финансовых счетов. Стандарты предоставляют SNA/ESA 1995; 3) классификации продукции- коренное отличие классификаций этого вида от классификаций видов деятельности и секторных классификаций заключается в том, что их объект - не статистическая единица, а продукция. В отличие от видов деятельности, продукция определяется независимо от того, как организовано её произ-во. Важнейшие классификации продукции- принятый ООН Центральный классификатор видов продукции (СРС), Классификатор продукции по видам деятельности (СРА), используемый ЕС, а также разработанный в ЕС Перечень продукции добывающей и обрабатывающей пром-сти ЕС (ПРОДКОМ). ПРОДКОМ имеет фасетную (списочную) структуру, при которой

каждый фасет строится на последовательном порядковом перечислении объектов классификации по одному признаку. В СРА виды продукции классифицируются в соответствии с классами NACE; 4) классификации размеров- одного из признаков статистических единиц. Он выражается, гл. обр., в численности занятых лиц. Предметом классификации может быть любая статистическая единица; 5) классификации терр.- справочным документом на европейском уровне является классификатор терр. статистических единиц (NUTS). Терр. классификации играют важную роль при учёте многочисленных секторов произ-ва. Классификации терр. важны также для составления региональных счетов. С 1988 NUTS используется законодательством ЕС в качестве основы при рассмотрении терр. вопросов. При формировании данных по структурной статистике в ЕС применяется принцип субсидарности, т.е. каждая страна сама определяет методы получения и сбора информации.

Рос. статистика пр-тий базируется на ОК, гармонизированных с междунар. стандартными статистическими классификациями ООН: 1) ОК терр. муниципальных образований (ОКТМО), который введён в действие с 1 янв. 2006. Разработка ОКТМО осуществлялась законодательством субъектов РФ об установлении границ муниципальных образований. При формировании терр. муниципальных образований учитывались численность и плотность проживающего в них нас., пешеходная доступность до адм. центра сельского поселения. ОКТМО обеспечивает идентификацию терр. орг-ции местного самоуправления, сбор и обработку информации органами власти и управления в разрезе муниципальных образований. Особенность построения ОКТМО- его увязка с ОК объектов адм.-терр. деления (ОКАТО) путём установления соответствия коду каждого

муниципального образования соответствующих кодов ОКATO, присвоенных населённым пунктам, находящимся на терр. муниципального образования; 2) ОК, обеспечивающие решение задачи перехода на междунар. систему классификаций «виды деятельности- продукция». В эту группу входят ОК видов экономической деятельности (ОКВЭД) и ОК продукции по видам экономической деятельности (ОКПД). Использование этих классификаторов позволяет оценить отраслевую структуру РФ, масштабы вновь появившихся на рынке видов экономической деятельности, обеспечивая диалог с междунар. экономическим сообществом, а также оценить данные о произ-ве, продаже, экспорте, импорте продукции и проводить статистические сопоставления на междунар. и национальном уровнях.

При анализе состояния и развития сектора пр-тий для *системы национальных счетов* планируется разработка ряда новых и пересмотр отдельных действующих ОК с учётом междунар. стандартных классификаций: ОК отраслей экономики (ОКОЭ), включающего агрегированные на верхнем уровне группировки видов экономической деятельности; ОК инвестиционных, промежуточных и потребительских товаров, базирующегося на ОКПД; ОК услуг во внешнеэкономической деятельности (ВКУ ВЭД) на основе Междунар. классификации услуг ВТО; новой версии ОК осн. фондов (ОКОФ) с учётом ОКПД и целью разграничения материальных и нематериальных осн. фондов; ОК произведённых активов (ОКНА); ОК финансовых активов (ОКФА); ОК запасов материальных оборотных средств (ОКЗОС); ОК ценностей (ОКЦ); ОК полезных ископаемых и подземных вод (ОКПИиПВ).

ПРЕДПРИЯТИЙ СИСТЕМА ОБСЛЕДОВАНИЯ

- иерархически структурированная система текущих и структурных обследований, увязанных и согласованных между собой с точки зрения их содержания и охвата.

Для системного анализа экономического положения страны важным является развитие статистики пр-тий, как основы для формирования показателей, отражающих новые явления в экономике и процессы интеграции в мировое экономическое сообщество. Систему обследований статистики пр-тий следует рассматривать не только как обследования, проводимые с целью получения достоверной и надёжной экономической информации, но и как организационно-методологическую систему, в рамках которой может быть обеспечена реальная интеграция процессов сбора, обработки, анализа, хранения и распространения информационных ресурсов. Сравнительный анализ организации системы обследований в России, Франции, Германии и США представлен в табл. 1, осн. инструментов статистики пр-тий - в табл. 2.

В статистическую практику Росстата внедрены совр., учитывающие мировой опыт, подходы к организации системы обследований пр-тий. Эти подходы базируются на сочетании сплошных текущих обследований и несплошного статистического наблюдения, основу которого составляет выборочный метод. Внедрение методов выборочных обследований направлено в первую очередь на снижение информационной нагрузки на респондентов.

В рамках Федеральной целевой программы «Развитие гос. статистики России в 2007 - 2011 годах» к 2011 намечено снизить количество респондентов, участвующих в статистических опросах, на 25% (по сравнению с 2004), при этом количество выборочных обследований увеличить на 28%. (см. табл. 3).

ТАБЛИЦА 1

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОРГАНИЗАЦИИ СИСТЕМЫ ОБСЛЕДОВАНИЙ

Тип обследования	Цель обследования	Страна			
		Рф	Франция	Германия	Сша
Экономическая перепись	Получение пообъектной экономической информации о генеральной совокупности пр-тий и организаций для создания основы проведения выборочных обследований, а также уточнение осн. параметров состояния экономики страны и регионов	Ведётся подготовка к проведению сплошного наблюдения субъектов малого и среднего предпринимательства	Не проводится	Проводится с периодичностью 4-6 лет. Исходный пункт - регистрация рабочих мест. Данная перепись - основа для переписи отдельных отраслей	Проводится 1 раз в пять лет
Годовые (структурные) обследования	Предоставление количественных данных о структуре производственной системы. Анализ осн. параметров (показателей) экономической деятельности пр-тий Предоставление контрольных данных для других обследований Актуализация некоторых параметров статистического регистра	Проводится ежегодно. Опрашиваются только крупные и средние пр-тия	Проводится ежегодно. Опрашиваются пр-тия с численностью более 20 чел.	Не проводится	Не проводится
Текущие (месячные и квартальные) обследования	Количественные данные о динамике развития	Проводятся с ежемесячной и ежеквартальной периодичностью	Проводятся с ежемесячной и ежеквартальной периодичностью. При	При организации текущих обследований используется отраслевой	Проводятся с ежемесячной и ежеквартальной периодичностью. При

Тип обследования	Цель обследования	Страна			
		Рф	Франция	Германия	Сша
		ью. При организации статистических обследований используется национальный обобщающий подход	организации статистических обследований используется национальный обобщающий подход	подход	организации статистических обследований используется национальный обобщающий подход.
Обследования деловой активности	Качественные конъюнктурные данные	Проводятся с ежемесячной и ежеквартальной периодичностью	Проводятся с ежемесячной и ежеквартальной периодичностью	Проводится институтом ifo	Не проводятся

ТАБЛИЦА 2

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОСН. ИНСТРУМЕНТОВ СТАТИСТИКИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Взаимосвязь осн. инструментов статистики пр-тий	страна			
	РФ	Франция	Германия	США
Базовые	Статистический регистр	Регистр Налоговый регистр	Картотека (регистр) пр-тий и заведений	Регистр, Налоговый регистр
Первичные источники данных	статистические обследования пр-тий	ежегодные статистические обследования пр-тий, годовые декларации о прибыли, предоставляемые Гл. налоговым управлением, месячные декларации об обороте, годовые декларации о социальных данных, другие адм. источники данных	отраслевые статистические обследования, адм. источники данных	экономические переписи, выборочные обследования пр-тий, данные, предоставленные Службой внутренних доходов (ИРС), данные Администрации социального страхования (ССА), другие адм. источники данных
Микроэкономический синтез	База данных о произ-ве продукции в	Банк данных по пром-сти,	Система банка данных	Банк данных экономической

Взаимосвязь осн. инструментов статистики пр-тий	страна			
	РФ	Франция	Германия	США
	<p>натуральном выражении,</p> <p>База данных структурных обследований пр-тий,</p> <p>База данных бухгалтерской отчётности (БД БОО),</p> <p>База данных выборочного обследования средних и малых пр-тий,</p> <p>База данных о наличии и движении осн. фондов</p>	<p>Унифицированная система статистики пр-тий,</p> <p>База данных по крупным учреждениям.</p>		<p>переписи</p>

Количество респондентов, участвующих в статистических опросах

Показатели	В т.ч.							
	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Количество респондентов	500 тыс.	480 тыс.	490 тыс.	460 тыс.	430 тыс.	400 тыс.	385 тыс.	375 тыс.
Количество выборочных обследований различных сфер экономики и социальной сферы, (единиц)	47	47	51	54	56	58	59	60

С точки зрения применяемых методов статистических обследований пр-тий сбора и обработки информации систему можно разделить на группы (см. табл. 4).

Система статистических обследований предприятий

Методы сбора и обработки информации	Виды обследований					
	Статистики пр-тий				Статистика отдельных секторов экономики и видов деятельности	Статистика отдельных показателей
	структурные обследования (крупные и средние пр-тия)	текущие обследования (крупные и средние пр-тия)	обследования субъектов малого и среднего предпринимательства	обследования деловой активности (крупные, средние и малые пр-тия)		
Сплошные обследования			один раз в пять лет соответствии с законом N 209-ФЗ от 24 июля 2007			
Выборочн		Выбороч-				

ые обследова ния		ные обследо- вания средних пр-тий в соответств ии с законом N 209-ФЗ от 24 июля 2007				
------------------------	--	--	--	--	--	--

Осн. массив показателей статистики пр-тий формируется по результатам сплошных обследований крупных и средних пр-тий. Кроме обследований субъектов малого предпринимательства (и внедряемой практикой обследования средних пр-тий в соответствии с законом (N 209-ФЗ от 24 июля 2007), выборочные методы применяются также и для расчёта индексов деловой активности в таких видах деятельности как оптовая и розничная торг., обрабатывающие произ-ва, стр-во, транспорт, услуги нас.; для организации специальных наблюдений в сфере торг., расширяющих систему показателей, формируемой в рамках статистики пр-тий. Информационной основой статистики пр-тий являются формы статистической отчетности, системы показателей которых используются для характеристики демографии пр-тий, объёмов предпринимательской деятельности, структуры производственной системы и формирования информационной базы для расчета макроэкономических показателей.

Комплексная система наблюдений за пр-тиями (не являющимися субъектами малого предпринимательства) состоит из годового структурного обследования и краткосрочных (текущих) наблюдений. Система наблюдений за деятельностью субъектов малого и среднего предпринимательства включает сплошные статистические наблюдения (с периодичностью один раз в пять лет) и

выборочные наблюдения на основе представительной (репрезентативной) выборки. Выборочные статистические наблюдения проводятся путём обследования малых (кроме микропр-тий) и средних пр-тий в ежемесячном или ежеквартальном режиме. Микропр-тия обследуются раз в год. Порядок проведения выборочных статистических наблюдений определяется Правительством РФ. Организованная т.о. система обследований пр-тий обусловлена специфическими целями и задачами, периодичностью и программной обследовании.

ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ СИСТЕМА КЛАССИФИКАЦИИ

- систематизированное распределение продукции, обеспечивающее сравнимость данных о произ-ве, продаже, экспорте, импорте и потреблении пром. и с.-х. продукции методом товарных потоков для проведения анализа их движения. В соответствии с Федеральным законом «О техническом регулировании» № 184-ФЗ от 27 дек. 2002 (ст. 15) общероссийские классификаторы обязательны для применения при создании гос. информационных систем и ресурсов, межведомственном информационном обмене, при разработке проектов правовых актов федеральных органов исполнительной власти, что позволяет

осуществлять сопряжение экономико-статистических данных, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов. Особенность общероссийских классификаторов- их применение практически во всех сферах управления экономикой, включая прогнозирование и мониторинг состояния и развития экономики, статистический учёт и проведение гос. статистических наблюдений, лицензирование видов экономической деятельности, налоговое администрирование, стандартизацию и сертификацию продукции и услуг. Общероссийский классификатор продукции по видам экономической деятельности (ОКПД) входит в состав национальной системы стандартизации РФ и взаимосвязан с Общероссийским классификатором видов экономической деятельности (ОКВЭД). ОКПД введён в действие с 1 янв. 2008; объекты классификации в ОКПД –продукция (услуги, работы). ОКПД построен на основе гармонизации со Статистической классификацией продукции по видам деятельности в Европейском экономическом сообществе (КПЕС 2002) и Перечнем ПРОДКОМ. В ОКПД использованы иерархический метод классификации и последовательный метод кодирования. Код состоит из 2- 9 цифровых знаков, и его структура может быть представлена в виде:

XX	класс
XX.X	подкласс
XX.XX	группа
XX.XX.X	подгруппа
XX.XX.XX	вид
XX.XX.XX.XX0	категория
XX.XX.XX.XXX	подкатегория

В качестве осн. классификационного признака в ОКПД использован признак отнесения продукции к тому виду экономической деятельности, результатом которого является вся эта продукция или

большая её часть. Т. о. осуществлена гармонизация ОКПД с ОКВЭД. Гармонизация ОКПД с ОКВЭД достигается за счёт совпадения первых четырех знаков кода ОКПД и ОКВЭД. Гармонизация с КПЕС 2002 обеспечивается за счёт сохранения без изменения в ОКПД кодов (до шести знаков включительно) и объёмов понятий соответствующих позиций. Особенности, отражающие потребности рос. экономики по детализации продукции, учитываются в группировках ОКПД с 7- 9 разрядными кодами. Каждому виду продукции в ОКПД соответствует одна или несколько группировок Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности РФ (ТН ВЭД РФ), а деление видов на категории произведено с учётом классификации этих группировок в упомянутой номенклатуре. Это обеспечивает достаточный уровень гармонизации ОКПД и ТН ВЭД РФ. В ОКПД по аналогии с КПЕС 2002 и ОКВЭД введены разделы и подразделы с сохранением их буквенных обозначений. Эти уровни не предназначены для кодирования продукции, а могут применяться при анализе сводной информации и междунар. сопоставлениях. ОКПД используется при решении осн. задач: классификации и кодирования продукции (услуг, работ) для целей гос. статистики; каталогизации продукции, включая разработку каталогов и систематизацию в них продукции по важнейшим технико-экономическим признакам; статистического анализа произ-ва, реализации и использования продукции на макроэкономическом, региональном и отраслевом уровнях; структуризации экономической информации по видам продукции с целью проведения маркетинговых исследований; составления перечней и номенклатуры продукции при сертификации, лицензировании, налогообложении; подготовка статистической информации для сопоставлений на междунар. уровне.

Важность внедрения ОКПД в статистическую практику определяется необходимостью проведения сравнительного анализа статистических данных о произ-ве, продаже, экспорте, импорте продукции на междунар. и национальном уровнях, а также необходимостью разработки новых базовых таблиц «Затраты - Выпуск». Кроме этого ОКПД позволит повысить качество индексов произ-ва и цен, методологически построенных на основе товаров-представителей.

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ

- совокупность индикаторов, отражающих эффективность использования живого труда на предприятии и ее динамику. Рост производительности труда- важнейший фактор экономического развития страны, повышения степени её конкурентоспособности, роста уровня жизни нас.. Уровень производительности труда выражается: количеством продукции, произведённой в единицу времени-выработка (W); затратами времени на произ-во единицы продукции-трудоемкость (v). Первый показатель-прямой показатель уровня производительности труда, т.е. чем больше выработка, тем выше уровень производительности труда. Выработка может рассчитываться в натуральном и стоимостном выражении. Уровень производительности труда на пр-тии может быть охарактеризован с помощью показателей: средней часовой ($w_{час}$); средней дневной ($w_{дн}$); средней годовой выработки одного рабочего (w); средней годовой выработки в расчёте на одного работающего (w_P).

При расчёте производительности труда в стоимостном выражении в числителе любого из перечисленных показателей берется объём произведённой продукции в

сопоставимых ценах, т.е. $Q_{(P)}$. При этом для базисного и отчётного периодов в качестве сопоставимых принимаются цены базисного периода, т.е.

$$Q_{(P)0} = \sum q_0 P_0$$

– объём продукции за базисный период в сопоставимых ценах;

$$Q_{(P)1} = \sum q_1 P_0$$

– объём продукции за отчётный период в сопоставимых ценах.

Средняя часовая выработка одного рабочего ($w_{час}$) определяется путем деления объёма произведённой продукции на число отработанных человеко-часов:

$$w_{час.} = Q_{(P)} / T_{час.};$$

средняя дневная выработка одного рабочего ($w_{дн}$) рассчитывается как частное от деления объёма продукции на число отработанных человеко-дней:

$$w_{дн.} = Q_{(P)} / T_{дн.};$$

средняя дневная выработка может быть получена путём умножения средней часовой выработки на среднюю фактическую продолжительность рабочего дня в часах (t):

$$w_{дн.} = w_{час} \times t;$$

средняя годовая выработка одного рабочего (w) дает представление о количестве продукции, произведённой одним рабочим за год:

$$w = \frac{Q_{(P)}}{T};$$

может быть получена также как произведение средней дневной выработки на число рабочих дней в периоде (D):

$$w = w_{дн.} / D.$$

Для характеристики уровня производительности труда используется также показатель трудоемкости (v). Чем ниже трудоемкость, тем выше уровень производительности труда. Трудоемкость рассчитывается по отдельным видам

продукции или отдельным видам работ. Для нахождения трудоёмкости единицы продукции необходимо затраты времени разделить на количество произведенной продукции:

$$v = \frac{T_{\text{час}}}{q}$$

Т.о., существует два показателя производительности живого труда: выработка и трудоёмкость, но три способа измерения данного показателя:

$$I_w = \bar{w}_1 / \bar{w}_0 = \frac{\sum q_1}{\sum T_1} / \frac{\sum q_0}{\sum T_0} = \frac{\sum w_1 T_1}{\sum T_1} / \frac{\sum w_0 T_0}{\sum T_0}$$

где \bar{w}_1 и \bar{w}_0 – средняя выработка соответственно за отчетный и базисный период; индекс фиксированного состава:

$$I_w = \frac{\sum w_1 T_1}{\sum T_1} / \frac{\sum w_0 T_1}{\sum T_1};$$

индекс структурных сдвигов:

$$I_{w.emp} = \frac{\sum w_0 T_1}{\sum T_1} / \frac{\sum w_0 T_0}{\sum T_0}.$$

Указанные индексы используются в условиях однородной совокупности, т.е. когда производится продукция либо одного вида, либо сводимая к одному виду. В условиях однородной совокупности для анализа динамики производительности труда можно использовать также трудовые индексы производительности труда переменного, фиксированного состава и структурных сдвигов, но при этом базисная трудоёмкость должна быть в числителе индекса, а трудоёмкость за отчётный период – в знаменателе индекса. В качестве весов при построении трудовых индексов используются не затраты труда, а количество выпускаемой продукции.

Трудовые индексы производительности труда: индивидуальный трудовой индекс:

$$i_w = \frac{v_0}{v_1};$$

агрегатный трудовой индекс производительности труда:

натуральный, трудовой и стоимостной. Для анализа динамики производительности труда используются натуральные, трудовые и стоимостные индексы.

Натуральные индексы производительности труда: индивидуальный натуральный индекс:

$$i_w = \frac{w_1}{w_0};$$

индекс переменного состава:

$$I_{mp.azp} = \frac{\sum v_0 q_1}{\sum v_1 q_1}.$$

Более широкую сферу применения имеет агрегатный трудовой индекс производительности труда.

Стоимостные индексы производительности труда имеют самую широкую сферу применения, т.к. они рассчитываются не только в условиях однородной, но и неоднородной совокупности. К числу осн. стоимостных индексов производительности труда относятся индексы производительности труда переменного, фиксированного состава и структурных сдвигов. Формулы для их исчисления тождественны соответствующим натуральным индексам. Единственное отличие заключается в том, что при расчёте выработки в числителе берется не натуральный показатель объёма произведенной продукции (q), а стоимость продукции в сопоставимых ценах ($Q(P)$), т.е. выработка в стоимостном выражении равна:

$$w = \frac{Q(P)}{T}$$

Кроме указанных индексов для анализа динамики производительности труда может использоваться индекс, исчисленный по методу академика С.Г. Струмилина:

$$I_{w(p)} = \frac{\sum i_w T_1}{\sum T_1},$$

где i_w – индивидуальный стоимостной индекс производительности труда.

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ЕДИНИЦА МЕСТНАЯ

- производственное помещение, в котором неоднородную продукцию производит хотя бы одно лицо, включая директора или владельца. В эту группу входят преимущественно лица, занятые индивидуальной трудовой деятельностью (ИТД) в одном месте разнопрофильно, т.е. пр-тия без образования юридического лица (ПБОЮЛ). Местные производственные единицы играют все большую роль в формировании условий рынка. В Германии, напр., значительная (почти 25%) часть добавленной стоимости по ряду видов экономической деятельности в 2005 была сформирована за счёт местных производственных единиц без образования юридического лица, в осн. это перевозки, медицинские услуги, услуги нянь, репетиторов, торг. строительные и авторемонтные услуги. Местные единицы являются принадлежащими юридическому лицу частями, которые различаются своим местоположением. Если у юридического лица нет терр. обособленных подразделений, то ему соответствует только одна местная единица. Получение данных по местным единицам позволяет анализировать терр. структуру произ-ва.

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ЕДИНИЦЫ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ

или единицы вида деятельности - производственные единицы (специализированные подразделения пр-тий), занятые технологически однородной деятельностью и расположенные в нескольких местах (напр., складское хоз-во, вычислительный центр Росстата РФ и т.п.).

Единица вида деятельности объединяет все части пр-тия, участвующие в осуществлении вида деятельности, определённого как наиболее детализированная позиция в классификаторе видов экономической деятельности. Данные об осн. показателях хозяйствующего субъекта в разрезе видов деятельности позволяют выделять т.н. чистые отрасли, они необходимы для точного определения отраслевой структуры произ-ва ВВП и выявления осн. (преобладающего) вида деятельности каждого пр-тия.

С

СИСТЕМА ОБСЛЕДОВАНИЙ И ИСТОЧНИКИ ДАННЫХ О РЕСУРСАХ РАБОЧЕЙ СИЛЫ И РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ ПРЕДПРИЯТИЙ

- совокупность федеральных гос. статистических наблюдений за численностью работников, заработной платой работающих в орг-циях и использованием рабочего времени. Такие наблюдения проводятся сплошным методом или на выборочной основе путём заполнения пр-тиями и орг-циями специальных форм статистической отчётности, утверждаемых специальными постановлениями Росстата.

Осн. источник данных о численности работников, заработной плате и движении рабочей силы на пр-тиях - проведение сплошного наблюдения путём заполнения специальных форм № П-4 и № 1-т (годовая).

Форму № П-4 «Сведения о численности, заработной плате и движении работников» представляют все юридические лица независимо от формы собственности, а также их обособленные подразделения, за исключением малых пр-тий. Периодичность заполнения такой формы зависит от численности работников орг-ции: орг-ции, не являющиеся субъектами малого предпринимательства, средняя

численность работников которых превышает 15 человек, заполняют форму № П-4 ежемесячно; орг-ции, не являющиеся субъектами малого предпринимательства, средняя численность работников которых не превышает 15 человек, заполняют форму № П-4 ежеквартально.

Форму № 1-т (годовая) «Сведения о численности и заработной плате работников по видам деятельности» также представляют все юридические лица, за исключением малых пр-тий. Данные о численности и заработной плате работников малых пр-тий собираются ежеквартально на выборочной основе путём заполнения такими пр-тиями интегрированной формы № ПМ «Сведения об осн. показателях деятельности малого пр-тия».

С 1992 осуществляется сплошное наблюдение за просроченной задолженностью по заработной плате путём заполнения всеми пр-тиями и орг-циями, имеющими такую задолженность, включая малые пр-тия, специальных форм статистического наблюдения. Данные собираются по состоянию на первое число каждого месяца.

Для получения информации о степени дифференциации работников разных видов экономической деятельности по уровню оплаты труда проводится специальное статистическое наблюдение, которое до 1991 было сплошным и осуществлялось один раз в пять лет, а в настоящее время проводится ежегодно на выборочной основе. В состав ген. совокупности для проведения такого наблюдения включаются все юридические лица, за исключением малых пр-тий.

Один раз в два года на выборочной основе проводится также наблюдение по форме № 53-т «Сведения о средней заработной плате работников по отдельным профессиям (должностям) и отработанном ими времени». Такое обследование проводится по отдельным видам экономической

деятельности с целью получения информации об оплате труда по отдельным профессиональным группам работников за полностью отработанное ими рабочее время, а также для определения их часовой заработной платы.

На выборочной основе один раз в два года проводится статистическое наблюдение за составом затрат на рабочую силу, методология которого разработана в полном соответствии с Резолюцией 11-й Междунар. конференции статистиков труда и Междунар. стандартной классификацией расходов на рабочую силу. Целью такого наблюдения является получение информации об уровне, структуре и динамике затрат, производимых работодателем на рабочую силу. Объектом статистического наблюдения в данном случае являются юридические лица, среднесписочная численность работников которых за год превышает 10 человек, а среднемесячная заработная плата выше, чем официально установленный ее минимальный размер.

Статистическое наблюдение за состоянием условий труда, льготами и компенсациями за работу в неблагоприятных условиях труда осуществляется ежегодно сплошным методом по всем юридическим лицам, кроме малых пр-тий, которые осуществляют деятельность в пром-сти, стр-ве, на транспорте и в связи.

СРЕДНЕЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

один из типов пр-тий, определённый в соответствии с новой типизацией, увеличивающей количество существующих типов пр-тий, принятой Федеральным законом «О развитии малого и среднего предпринимательства в Рос. Федерации» № 209-ФЗ. До принятия указанного Закона законодательно были определены два типа пр-тий: «малые пр-тия» и «пр-тия, не являющиеся субъектами малого предпринимательства». В новом Законе выделяются новый тип пр-тий- С.п. К ним

относятся хозяйствующие субъекты соответствующие установленным данным законом условиям: 1) внесённые в единый гос. реестр юридических лиц (потребительские кооперативы, коммерческие орг-ции (за исключением гос. и муниципальных унитарных пр-тий); 2) внесённые в единый гос. реестр индивидуальных предпринимателей физические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица (индивидуальные предприниматели). Законом установлены три условия отнесения перечисленных выше хозяйствующих субъектов к С.п.: 1) структура уставного капитала- для юридических лиц: суммарная доля участия РФ, субъектов РФ, муниципальных образований, иностранных юридических лиц, иностранных граждан, общественных и религиозных орг-ций (объединений), благотворительных и иных фондов в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) указанных юридических лиц не должна превышать двадцать пять процентов (за исключением активов акционерных инвестиционных фондов и закрытых паевых инвестиционных фондов), доля участия, принадлежащая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимся субъектами малого и среднего предпринимательства, не должна превышать двадцать пять процентов (данное ограничение не распространяется на хоз. общества, деятельность которых заключается в практическом применении (внедрении) результатов интеллектуальной деятельности (программ для электронных вычислительных машин, баз данных, изобретений, полезных моделей, пром. образцов, селекционных достижений, топологий интегральных микросхем, секретов произ-ва (ноу-хау), исключительные права на которые принадлежат учредителям (участникам) таких хоз. обществ- бюджетным научным учреждениям или созданным гос. АН

научным учреждениям либо бюджетным образовательным учреждениям высшего профессионального образования (ВПО) или созданным гос. АН образовательным учреждениям ВПО); 2) средняя численность работников за предшествующий календарный год должна составлять от ста одного до двухсот пятидесяти человек включительно; 3) размер выручки от реализации товаров (работ, услуг) без учёта налога на добавленную стоимость или балансовая стоимость активов (остаточная стоимость осн. средств и нематериальных активов), установленный Пост. Правительства РФ "О предельных значениях выручки от реализации товаров (работ, услуг) для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства" N 556 от 22 июля 2008 для С.п. установлен в размере 1000 млн руб.;

Федеральный закон РФ № 209-ФЗ типизирует субъекты среднего предпринимательства независимо от их организационно-правового статуса. Это означает, что индивидуальный предприниматель в зависимости от параметров своей деятельности может быть как С.п., так и не являться таковым.

СТАТИСТИКА ПРЕДПРИЯТИЙ

- система статистической информации, предметом которой является состояние, изменение и эффективность функционирования осн. сектора рыночной экономики- сектора пр-тий как в целом, так и по отдельным группам экономических агентов, а также научная и практическая деятельность, имеющая целью получение, обработку, хранение и анализ соответствующей информации.

Информационной и методологической основой С.п. служит теория статистического наблюдения. Это обеспечивает получение репрезентативных, сопоставимых в динамическом и терр. разрезе статистических данных о пр-тиях

как единицах наблюдения, т.е. о реально существующих субъектах экономического оборота рыночного сектора экономики, а также о семантически связанных с ними элементах ресурсов и результатов произ-ва. Совокупность указанных единиц наблюдения формирует объект исследования С.п. При этом имя пр-тия как единицы наблюдения, в соответствии с концепциями и категориями системы национальных счетов (СНС) определяется (в т.ч. и в РФ) его идентификационным кодом в статистическом регистре.

В качестве пр-тий- субъектов экономического оборота в экономической статистике рассматриваются хозяйствующие, т.е. занимающиеся экономической деятельностью единицы, или экономические агенты. Термин «экономическая деятельность» в статистике означает соединение в процессе произ-ва технологически и экономически необходимых ресурсов труда и капитала с целью получения дохода за счёт произ-ва определённого набора продукции: товаров или услуг. Эта трактовка соответствует расширенной концепции произ-ва, используемой в СНС, междунар. требованиям по статистике и учёту и позволяет в дальнейшем построить макростатистическую модель описания и анализа большой полиструктурной системы- национального хоз-ва- в виде СНС, которая моделирует национальное хоз-во как пересечение ряда относительно простых подсистем, каждая из которых образует некоторый его структурно-функциональный срез (отраслевой- по технологической структуре, секторальный- по институциональной структуре или региональный- по терр. структуре) и в свою очередь является полиструктурной.

В результате проведения текущих и структурных обследований (путём сплошного или выборочного наблюдения) экономические агенты предоставляют информацию, на основе которой составляются терр. и динамические

статистические ряды значений показателей, характеризующих ресурсы и результаты произ-ва пр-тий. Т.о., пр-тия как экономические агенты представляют собой статистические единицы.

С.п. как область экономической статистики, связанная с обследованием и анализом деятельности производственных единиц, независимо от вида их экономической деятельности- осн. источник информации для экономического анализа и, следовательно, для принятия адекватных хоз. и политических решений.

В РФ и Германии при организации С.п. используется отраслевой подход к организации статистики производителей товаров и услуг. Он означает, что статистические управления агрегируют первичную статистическую информацию в разрезе функциональных признаков пр-тий- последовательно с целью разработки на уровне Росстата макро модели функционирования экономики страны в виде системы национальных счетов. Отраслевой подход к организации статистики производителей товаров и услуг затрудняет построение системы секторальных счетов для сектора пр-тий и его подсекторов: нефинансовых пр-тий и финансовых пр-тий. В соответствии с учётными критериями СНС объект статистики пр-тий должен выделяться на основе институционального подхода. Это означает, что при институциональном подходе границы объекта исследования соответствуют границам сектора пр-тий как институциональной единицы, характеризующейся рыночным типом произ-ва. Это обстоятельство важно как с точки зрения организации статистики пр-тий, так и с точки зрения национальной статистики в целом: подходы к определению границ описываемых совокупностей при расчёте показателей и агрегировании результатов измерений, в каждом из указанных разделов, являются общими для всех видов экономической деятельности и определяются

исключительно институциональным типом производителя как экономического агента рыночного сектора экономики. Эти подходы гармонизированы с осн. категориями и принципами СНС, поэтому их последовательное применение позволяет на макроуровне производить оценку агрегатов СНС для сектора пр-тий в целом.

Полученная в результате статистического исследования информация позволяет выявить реально существующие закономерности, свойственные рыночному сектору экономики, последовательно решив задачи: 1) описания объёма и структуры ресурсов сектора пр-тий и их изменения с течением времени; 2) описания объёма и структуры натурально-вещественных и финансовых результатов произ-ва сектора пр-тий и их изменения с течением времени; 3) сравнительной оценки эффективности использования пр-тиями авансированных и потреблённых ресурсов произ-ва (в динамическом, терр., функциональном и институциональном разрезах); 4) определения тенденций развития хоз. процессов в различных экономических, терр. и институциональных подсистемах сектора пр-тий в будущем; 5) оценки степени соответствия результатов и целей функционирования пр-тий в реальных условиях хозяйствования; 6) характеристики места и роли различных экономических агентов сектора пр-тий в хоз. процессах, протекающих в национальной экономике; 7) моделирования поведения экономических агентов рыночного сектора на микро- и макро-уровне; 8) анализа и прогнозирования результатов экономической деятельности на микро- и макро-уровне; 9) выявления экономических, социальных и адм. факторов развития сектора пр-тий, а также факторов принятия решений для управления социально-экономическими процессами в рамках сектора.

Конкретизация единицы наблюдения-практически всегда центральный вопрос

организации обследования, исходный пункт статистического анализа. Проблема эта значима вообще, а для С.п. особенно, т. к. только адекватное определение границ пр-тия (которое и представляет собой основную единицу наблюдения в этой отрасли статистики) позволит обеспечить возможность проведения пространственных и динамических сопоставлений как внутри страны, так и на междунар. уровне.

В строгом определении Евростата, пр-тие-это наименьшая самостоятельная юридическая единица, в рамках которой организовано использование авансированных ресурсов труда и капитала с целью произ-ва продукции, обладающее определённой автономией в ведении текущих дел, т.е. ведущее бухгалтерский учёт, представляющее статистическую отчётность и т. п.

В соответствии с учётными критериями Евростата, пр-тие может определяться в форме 8 категорий. На самом общем уровне организации наблюдения за сектором пр-тий имеют значение 4 категории: *орг-ция, заведение, местная производственная единица и специализированная производственная единица.*

В РФ, как и в большинстве европейских стран, учёт производителей товаров и услуг ведётся в разрезе орг-ций и в разрезе заведений. Заведение как единицу наблюдения используют, напр., при анализе устойчивости национальной экономики, когда необходимо вести учёт осн. продуктов, независимо от того, каким сектором они произведены.

В соответствии с принципами легальности, предметной централизации и региональной децентрализации, статистические органы преобразуют полученные от пр-тий микроданные и предоставляют потребителям информации, в полном соответствии с принципом конфиденциальности, только макроданные, относящиеся не менее чем к трём единицам

наблюдения. Вообще, осн. принципы организации статистики пр-тий соответствуют требованиям теории статистического наблюдения, базируются на теоретических концепциях СНС и гармонизированы с учётными критериями Евростата и Департамента статистики ООН.

В С.п. группировка пр-тий по различным видам экономической деятельности осуществляется на основе Общерос. классификатора видов экономической деятельности (ОКВЭД), гармонизированного с Междунар. отраслевой классификацией всех видов экономической деятельности (ISIC). Порядок расположения разделов, подразделов, групп и классов в ОКВЭД имеет объективные экономические обоснования: первоочередное положение принадлежит видам деятельности, направленным на получение продуктов питания; виды экономической деятельности исторического произ-ва размещаются после первичного произ-ва, произ-во услуг после произ-ва товаров и т. п.

С течением времени фактическая структура экономической деятельности пр-тия может изменяться под влиянием различных рыночных факторов. При этом формально вид экономической деятельности для орг-ции фиксируется при её лицензировании, т.е. в процессе проведения наблюдения явочным способом, а затем определяется в соответствии с кодом регистрации пр-тия в *Статистическом регистре*, поэтому остаётся неизменным до следующего лицензирования, когда вносятся изменения в регистр. Одна из задач С.п.- анализ изменения квоты осн. деятельности на пр-тии (по ресурсным характеристикам и по результатам произ-ва).

Статистический регистр, как и регистры всех видов, составляется в номинальной шкале. Предполагается, что, заявив некоторый признак или группу признаков

объекта, можно обнаружить единственный объект, зарегистрированный под определённым номером, или кодом.

Система показателей С.п. по структуре соответствует описываемому объекту и содержит в себе статистические данные о функционировании экономических агентов рыночного сектора национального хоз-ва. Т.о., в системе показателей С.п. можно выделить следующие разделы: статистику персонала, статистику осн. и оборотного капитала, статистику продукции, статистику издержек и статистику финансовых результатов произ-ва. С точки зрения организации С.п. важно, что подходы к определению границ описываемых совокупностей в каждом из указанных разделов являются общими для всех видов экономической деятельности и определяются исключительно институциональным типом производителя как экономического агента рыночного сектора экономики. Эти подходы гармонизированы с осн. категориями и принципами СНС, поэтому их последовательное применение позволяет на макроуровне производить оценку агрегатов СНС для сектора пр-тий в целом. В соответствии с междунар. методологией статистического учёта и отчётности, активно развивается ещё один раздел С.п., т.н. демография пр-тий. Используя информацию С.п., можно охарактеризовать отраслевые рынки, ресурсы и затраты рабочей силы национальной экономики, уровень концентрации произ-ва и пр.

Экономико-статистические исследования проводятся НИИ, ведомственными статистическими органами и орг-циями, а также независимыми специалистами, однако преимущественная часть статистической информации о пр-тиях формируется в системе официальной гос. статистической службы.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ РЕГИСТР

- многоцелевая информационная система, в которой увязаны адм. данные о хозяйствующих субъектах, отражающие процессы их создания, реорганизации, внесения изменений в учредительные документы или ликвидации, с данными, необходимыми для организации статистических обследований. В мировой статистической практике С.р.- один из важнейших и эффективных статистических инструментов. С.р. хозяйствующих субъектов Росстата- база данных об орг-циях, созданных на терр. РФ, их местных единицах, индивидуальных предпринимателях, других типах статистических единиц, являющихся объектами федерального статистического наблюдения. Одно из осн. решений, принимаемых на этапе планирования обследования, состоит в определении и выделении требуемой (целевой) совокупности пр-тий, которые будут участвовать в обследовании и от которых, в соответствии с целями обследования, должны быть получены статистические данные. Поэтому С.р. служит основой для качественного формирования официальной статистической информации, являющейся важнейшей частью гос. информационных ресурсов о социально-экономическом и демографическом положении страны, эта база данных формирует ген. совокупность для планирования и подготовки всех статистических обследований. Использование С.р. обеспечивает рациональный выбор источников статистической информации с учётом обеспечения её своевременности и качества, экономии ресурсов и снижения нагрузки на респондентов. На его базе определяются совокупности субъектов малого предпринимательства, объектов крупного и среднего бизнеса, формируются специальные признаки объектов наблюдения для реализации конкретных статистических задач. Использование в качестве основы статистических

наблюдений базы данных С.р. направлено на установление единых подходов к созданию и развитию системы взаимоувязанных статистических регистров и баз данных с расширенным перечнем характеристик хозяйствующих субъектов, которые получены на основании текущих статистических наблюдений и из других источников.

Практика создания и ведения регистров (реестров) характерна не только для системы гос. статистики, но и для системы ведомственной статистики. Напр., ФНС РФ и его терр. органы ведут единые гос. реестры юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, реестры налогоплательщиков. Иные ведомства ведут реестры кредитных орг-ций, паевых инвестиционных фондов,строек, фермерских хоз-в, реестры орг-ций, за которыми закреплено гос. имущество и другие. Органы гос. и муниципального управления, наделённые правами создания подведомственных им орг-ций и контроля за их деятельностью, ведут целевые регистры (реестры) подведомственных хоз. единиц.

Осн. принцип в методологии формирования и ведения С.р.- использование в регистре общероссийских классификаторов технико-экономической и социальной информации, приравненных к национальным стандартам и гармонизированных с междунар. экономическими классификациями. Осн. цель создания С.р.- формирование в органах гос. статистики полной, достоверной и актуальной информационной основы для проведения федеральных статистических наблюдений, включающей данные о различных категориях хозяйствующих субъектов независимо от их организационно-правовой формы и формы собственности. Статистические единицы в С.р.: орг-ции-юридические лица, прошедшие гос. регистрацию; неюридические лица, созданные в установленном

законодательством РФ порядке, филиалы, представительства и иные подразделения орг-ций, включая представительства и иные подразделения иностранных орг-ций, прошедшие аккредитацию в соответствии с законодательством РФ, иные орг-ции, не являющиеся юридическими лицами; индивидуальные предприниматели-граждане, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица; местные единицы (территориально-обособленные подразделения орг-ций).

Ведение С.р. осуществляется на основе единых методологических и программно-технологических принципов в целом по РФ ГМЦ Росстата, в субъектах РФ- терр. органами Росстата. С точки зрения источников поступления сведений для С.р., его информационный фонд можно разделить на адм. и статистические сведения (см. рис.1).

Адм. сведения обо всех категориях хозяйствующих субъектов содержатся во входящих в С.р. Базе данных «Юридические лица» и Базе данных «Индивидуальные предприниматели». Статистические сведения о юридических лицах и их структурных подразделениях содержатся во входящей в С.р. Базе данных «Ген. совокупность объектов статистического наблюдения (БД ГС)». Сведения об индивидуальных

предпринимателях в настоящее время в БД ГС не включаются, так как не проводятся регулярные статистические наблюдения их деятельности.

Адм. часть С.р. формируется на основе данных о гос. регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Начиная с 1 янв. 2004, данные о гос. регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей предоставляются налоговыми органами из Единого реестра юридических лиц (ЕГРЮЛ) и Единого реестра индивидуальных предпринимателей (ЕГРИП). Такая процедура установлена законодательством в области гос. регистрации, реализующим концепцию «одного окна». Статистические сведения формируются на основе адм. сведений, статистических баз данных и других гос. информационных ресурсов и систем.

Статистическая часть С.р.-информационный блок Ген. совокупности объектов статистического наблюдения (БД ГС). БД ГС ведется в двух состояниях: на нач. отчётного года (с включением экономических показателей)-фиксированное состояние ГС; на последнюю дату актуализации информационного фонда (экономические показатели не включаются)- текущее состояние ГС.

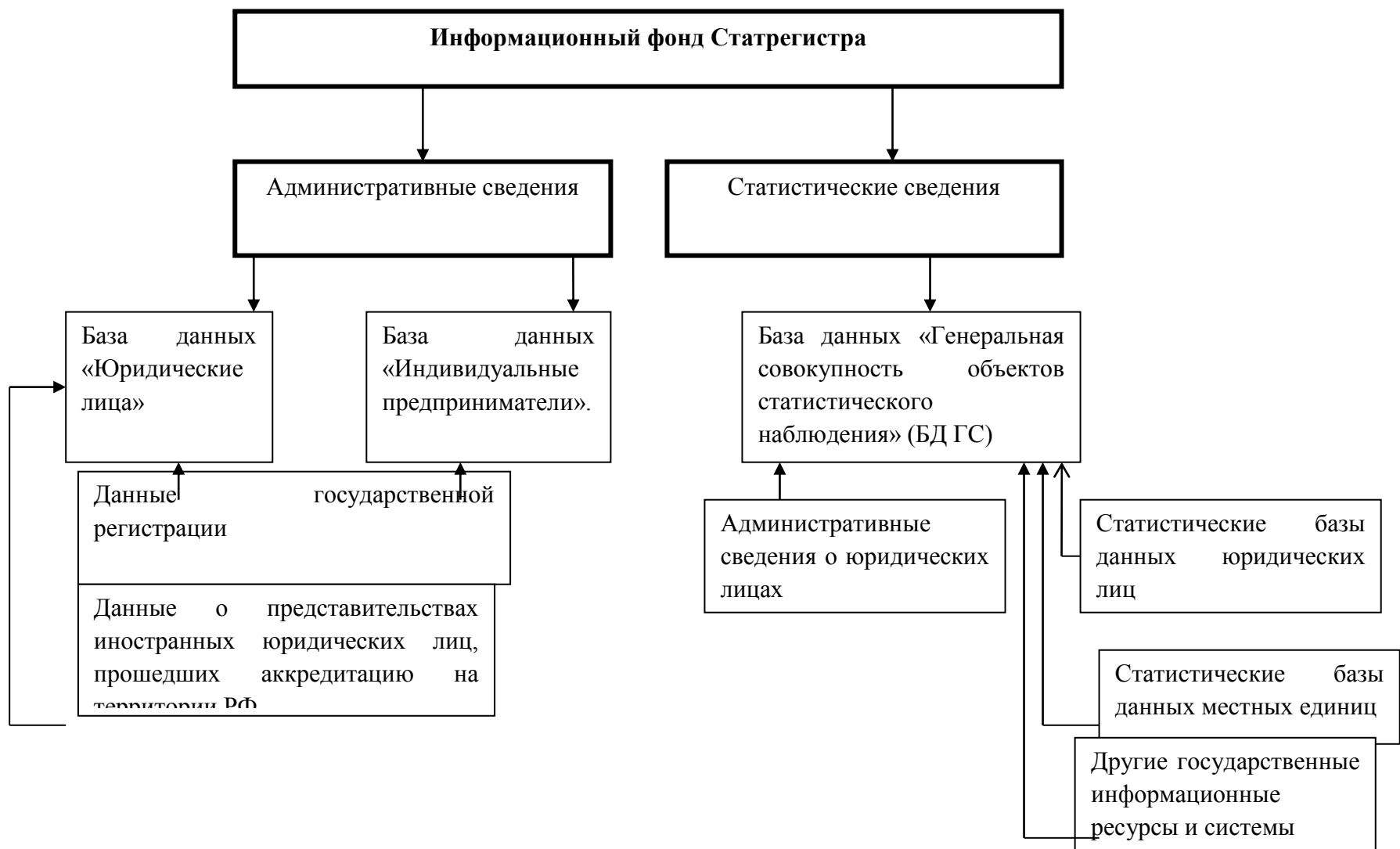


Рис.1 Информационный фонд статистического регистра

Схематически информационный фонд БД ГС делится на две части (см. рис.2)

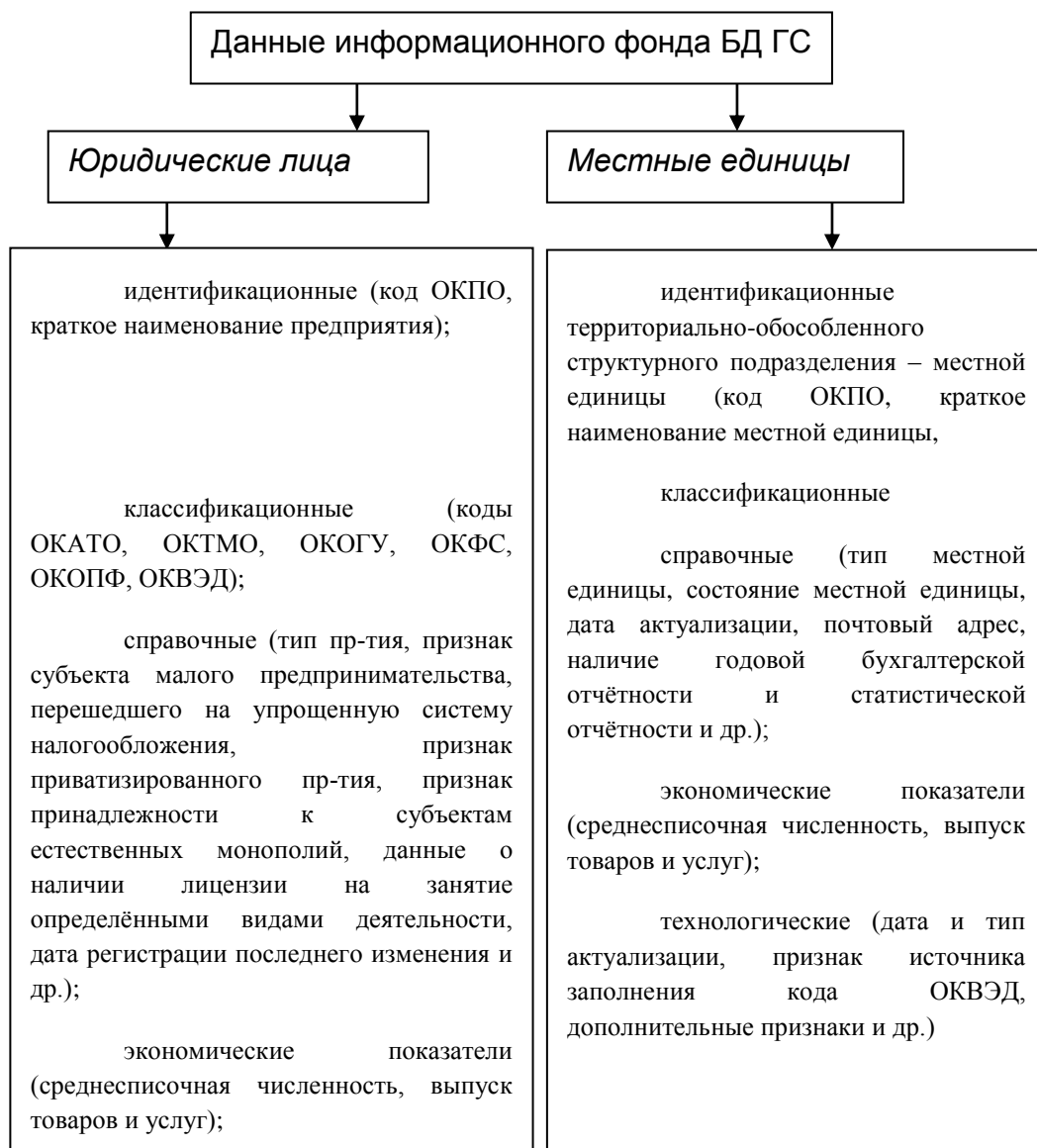


Рис.2 Информационный фонд Ген. совокупности объектов статистического наблюдения (БД ГС)

Статистическая часть содержит сведения о юридических лицах (пр-тиях) и терр. обособленных структурных подразделениях пр-тий, т.н. «местных единицах». Осн. цель реализации такого подхода- формирование базы для

проведения структурных обследований пр-тий, повышение объективности данных в терр. разрезе и группировка по «чистым» отраслям экономики.

На основе информации С.р. пр-тий о подчиненности, хоз. деятельности, виде

экономической деятельности местных единиц, сведений об агрегированных местных единицах (т.е. объединённых по принципу финансовых связей) возможна организация статистического наблюдения за потоками капиталовложений в экономику РФ и другими финансовыми показателями деятельности пр-тий.

Создание в РФ С.р. позволило систематизировать и упорядочить перечень хозяйствующих субъектов, подлежащих статистическому наблюдению, и создать оптимальную технологию сбора и разработки официальной статистической информации.

Актуализация С.р. в части сведений о хозяйствующих субъектах, получаемой от различных гос. органов, даёт возможность научно обоснованно строить выборочные совокупности объектов, обеспечивая постепенный переход на выборочные методы наблюдения, в сочетании с проведением полномасштабных экономических переписей.

СТРУКТУРА ПРОИЗВОДСТВА ПО ВИДАМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

(направления статистического изучения). Экономическая деятельность имеет место тогда, когда ресурсы (оборудование, рабочая сила, технологии, сырье, материалы, энергия, информационные ресурсы) объединяются в производственный процесс, имеющий целью произ-во продукции (оказание услуг). Экономическая деятельность характеризуется затратами на произ-во, процессом произ-ва и выпуском продукции (оказанием услуг). При изучении структуры произ-ва по видам экономической деятельности различают осн., второстепенные (вторичные) и вспомогательные виды экономической деятельности.

Осн. вид экономической деятельности- тот вид экономической деятельности, который создает наибольшую часть валовой добавленной стоимости. Критерий для выделения осн. продукта- коэффициент специализации- показатель структуры выпуска, рассчитываемый как доля стоимости определённого выпускаемого продукта в общей величине добавленной стоимости; приоритетными должны быть натурально-вещественные, а не стоимостные показатели. При оценке коэффициента специализации по продуктам, сильно различающимся в цене, оценка проводится по объёму трудовых, а не стоимостных затрат, более адекватно в этом случае характеризующих виды экономической деятельности, которыми пр-тие реально занимается. Для вновь образованных орг-ций, впервые включаемых в совокупность объектов статистического наблюдения, осн. видом деятельности устанавливается первый вид из заявленных орг-цией.

Второстепенный (вторичный) вид деятельности- любая другая (не определенная как осн.) деятельность по произ-ву товаров и услуг, т.е. виды экономической деятельности, относящиеся к различным областям произ-ва.

Продукция осн. и второстепенных видов деятельности, как правило, предназначена для сбыта на рынке для третьих сторон.

Вспомогательный вид деятельности- деятельность, которая выполняется в рамках орг-ции с целью обеспечения или облегчения произ-ва этой орг-цией товаров и услуг, предназначенных для продажи на сторону. Сама продукция этих вспомогательных видов деятельности не поставляется третьим сторонам. Большинство вспомогательных видов деятельности производят услуги (деятельность администрации, бухгалтерии, обработка данных, сбыт, маркетинг, складское хранение, транспортирование, по уборке и охране и т. д.).

Вспомогательные виды деятельности не учитываются при определении осн. вида деятельности, но при разработке статистических данных сведения по ним включаются в данные по осн. виду деятельности орг-ции. Технологические и торговые операции, поддерживающие осн. и вспомогательную деятельность, составляют подсобную деятельность. Подсобное пром. произ-во может быть расположено вне места нахождения юридического лица, на балансе которого оно состоит, и иметь статус филиала. Однако, оно может располагаться и по месту нахождения этого юридического лица и являться цехом, участком, мастерской и т.п. Побочный вид деятельности- деятельность, в результате которой одновременно с осн. продукцией производится продукция, которая не является целью осн. деятельности орг-ции.

СТРУКТУРНАЯ СТАТИСТИКА ПРЕДПРИЯТИЙ

- один из элементов экономической статистики, обеспечивающий систематическое количественное описание осн. аспектов экономического процесса и экономики в целом. Осн. цель С.с.п. состоит в регулярном (ежегодном) представлении данных о структуре производственной системы, осн. параметрах (показателях) результатов экономической деятельности орг-ций и используемых факторов произ-ва. С.с.п. обеспечивает формирование информационного фонда, используемого для расчёта осн. макроэкономических показателей в системе национальных счетов. С.с.п. кроме указанных осн. целей решает ряд задач, связанных с «технологией» произ-ва статистических данных, а именно, актуализацией отдельных параметров статистического регистра пр-тий, используемого для формирования каталога объектов наблюдения по различным формам

обследования, определение осн. вида деятельности пр-тия, представление данных для взаимоувязки или контроля по другим обследованиям (внутригодовым). Годовое структурное обследование по форме федерального статистического наблюдения № 1-пр-тие «Осн. сведения о деятельности орг-ции» проводится, начиная с 1998. Его внедрение в статистическую практику происходило поэтапно. На первом этапе по итогам за 1998 и 1999 обследование проводилось на пром. пр-тиях. По итогам 2000 и 2001 оно распространялось также на строительные орг-ции, орг-ции торг. и общественного питания. С 2002 обследованию подлежат орг-ции всех видов экономической деятельности. Программа годового структурного обследования- система показателей, характеризующих структуру и эволюцию пр-тий, использование факторов произ-ва и результатов производственной деятельности. Она базируется на осн. междунар. стандартах, в соответствии с которыми ежегодно по пр-тиям должны быть получены показатели: оборот (turnover), объём произ-ва (production value), добавленная стоимость (value added), затраты на рабочую силу (personnel costs), общая стоимость покупок товаров и услуг (total purchases of goods and services), стоимость товаров и услуг, купленных для перепродажи (purchases of goods and services for resale), валовые инвестиции в материальные активы (gross investment in tangible goods), численность работающих по найму (number of persons employed). Кроме этих показателей, необходимых для междунар. сопоставлений, программа структурного обследования включает ряд показателей, отражающих специфику рос. экономики. Эти показатели (по их содержанию) объединены в информационные блоки: I. Демография пр-тий. В этом разделе пр-тие предоставляет информацию о дате создания, способе образования, структурных изменениях; II. Организационная структура пр-тия. В

данном разделе приводится информация о структуре пр-тия с точки зрения терр. размещения его подразделений: количество терр.-обособленных подразделений, филиалов, в т.ч. находящихся на терр. других субъектов РФ, чем его головное подразделение. Кроме того, приводится информация о количестве дочерних и зависимых обществ; III. Уставный капитал; IV. Произ-во и отгрузка товаров, работ и услуг. В данном блоке приводится информация о результатах производственной деятельности в целом по пр-тию в стоимостном выражении; V. Расходы на произ-во и реализацию товаров, работ и услуг. В этом разделе пр-тия приводят информацию о покупках товарно-материальных ценностей, их остатках и других расходах, связанных с произ-вом и реализацией продукции; VI. Сведения о видах экономической деятельности. Данные о фактических видах экономической деятельности орг-ции представлены по отдельным показателям как в целом по юридическому лицу, так и по его структурным подразделениям (головной орг-ции, территориально-обособленным подразделениям).

Указанные информационные блоки являются общими для всех пр-тий независимо от осуществляемого вида экономической деятельности. Для получения оперативных данных, являющихся основой принятия управленческих решений, служит *краткосрочная статистика*. Информационная база краткосрочной статистики характеризует производственную, финансовую, инвестиционную деятельность хозяйствующих субъектов в рыночных условиях, использование осн. факторов произ-ва и обеспечивает отражение экономических процессов в стране, их объемы и динамику. С 1998 в статистическую практику внедрены унифицированные формы текущего статистического наблюдения за

деятельностью пр-тий, не являющихся субъектами малого предпринимательства. Формы ориентированы на отражение всех видов экономической активности каждого пр-тия, что позволяет повысить точность текущих оценок выпуска товаров и услуг и, следовательно, точность расчёта валового внутреннего продукта. Введение интегрированных форм статистической отчётности позволило не только улучшить взаимодействия с пр-тиями-респондентами, но и (что наиболее важно) дало возможность проводить расчёты по сопоставимому кругу единиц наблюдения. В РФ обследование орг-ций в текущем (внутригодовом) режиме осуществляется на основании форм федерального статистического наблюдения: № П-1 «Сведения о произ-ве и отгрузке товаров и услуг»; № П-2 «Сведения об инвестициях»; № П-3 «Сведения о финансовом состоянии орг-ции»; № П-4 «Сведения о численности, заработной плате и движении работников»; № П-5(м) «Осн. сведения о деятельности орг-ции».

Перечисленные формы являются унифицированными, т.к. предусмотренные ими показатели применимы для любых пр-тий. Блок показателей, содержащихся в формах, позволяет оперативно отследить ситуацию, складывающуюся на рынке товаров и услуг, проанализировать положение в сфере занятости и оплаты труда, оценить финансовое положение орг-ций и пр-тий, привлечение инвестиций в экономику. Порядок представления данных по орг-циям и система показателей составлены в соответствии с российским законодательством. Напр., орг-циям, не являющимся субъектами малого предпринимательства, численность работников которых не превышает 15 человек, представляется льготный режим отчётности. Применение упрощенной системы показателей и специальной формы статистического наблюдения для таких орг-ций продиктовано следующим: в соответствии с российским

законодательством они могут применять упрощенную систему налогообложения, учёта и отчётности, и в этих условиях формирование ряда показателей затруднительно; при их многочисленности совокупный «вклад» в произ-во несущественен и получение информации с более редкой периодичностью, чем по «осн. массиву» крупных и средних пр-тий, достаточно для обеспечения оценок по ним в оперативном (месячном) режиме.

В практику обследования малых пр-тий была внедрена форма № ПМ «Сведения об осн. показателях деятельности малого пр-тия». Осн. показатели этой формы и инструкция по их заполнению соответствуют показателям, заполняемым крупными и средними пр-тиями (в режиме краткосрочных (текущих)) наблюдений, что даёт возможность сформировать сводные стоимостные показатели по полному кругу пр-тий. Внедрение унифицированных форм № П-1- № П-5, № ПМ означал переход на комплексную систему текущего статистического наблюдения и отказ от отраслевого принципа сбора статистической информации от пр-тий. С помощью внедрения интегрированных форм статистической отчётности решена задача сопоставимости совокупностей объектов статистического наблюдения. Специфика отдельных видов деятельности сохраняется при организации сбора статистических сведений по другим формам отчётности, с помощью которых исследуются отдельные сектора экономики. Особое значение приобретает выборочный метод как при формировании специфических подсовокупностей респондентов, так и формировании круга опрашиваемых пр-тий.

В Росстате разработана система методологических положений и рекомендаций, необходимых для широкого использования выборочных методов в статистической практике: разработан подход классификации общей совокупности

объектов наблюдения и разбиения её на отдельные массивы, в зависимости от возможности осуществлять проверку, контроль и выверку собираемых данных; разработана методология стратификации планов выборочного наблюдения, исходя из особенностей массивов пр-тий; разработаны инструменты координации и ротации выборок и программно-технологические средства для их реализации; разработаны методы обработки неответов.

Разработанная система- единая методологическая основа для организации и проведения статистических наблюдений на выборочной основе. В Росстате отработаны схемы децентрализованной сводки первичной информации, при которой сводные итоги формируются в терр. органах статистики, что даёт возможность оперативно получать необходимые для регионов данные о развитии предпринимательства

Ф

ФОНД РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ

- система экономико-статистических показателей, характеризующих потреблённые (или пригодные в той или иной степени для производственного потребления) ресурсы рабочего времени на пр-тии.

При статистическом изучении ресурсов рабочего времени пр-тия исходным показателем является календарный Ф.р.в., величина которого представляет собой макс. ресурс рабочего времени, которым располагает пр-тие. Календарный Ф.р.в. исчисляется в человеко-днях и человеко-часах.

Календарный Ф.р.в. в человеко-днях равен сумме списочной численности работников за все календарные дни периода, т.е. его можно определить путём умножения средней списочной численности работников пр-тия за соответствующий период (мес., кв., год) на число

календарных дней в периоде. Это осн., но не единственный способ исчисления календарного Ф.р.в. Данный показатель можно рассчитать также путём суммирования человеко-дней явок и неявок работников на работу по всем причинам за соответствующий календарный период. В число человеко-дней неявок на работу при этом включаются неявки в праздничные и выходные дни, неявки во время очередных отпусков и другие невыходы работников на работу. Третий способ исчисления календарного Ф.р.в. основан на суммировании отработанных и неотработанных по всем причинам человеко-дней. Число фактически отработанных человеко-дней при этом меньше числа человеко-дней явок на работу на число дней целодневных простоев. На эту же величину различаются число неотработанных человеко-дней и число человеко-дней неявок на работу.

Для определения календарного Ф.р.в. в человеко-часах необходимо данный показатель в человеко-днях умножить на среднюю установленную продолжительность рабочего дня (\bar{t}_n). Средняя установленная продолжительность рабочего дня определяется по формуле средней арифметической взвешенной:

$$\bar{t}_n = \frac{\sum t_{ni} T_i}{\sum T_i},$$

где t_{ni} - установленная в соответствии с действующим трудовым законодательством продолжительность рабочего дня для i -й категории работников пр-тия; T_i - средняя списочная численность i -й категории работников.

На базе данных о величине календарного фонда рассчитывается табельный Ф.р.в., характеризующий ресурсы рабочего времени, которыми располагает пр-тие в рабочие дни периода. Табельный Ф.р.в. в человеко-днях определяется путем вычитания из календарного фонда числа праздничных и выходных человеко-дней.

При исчислении данного показателя в человеко-часах табельный Ф.р.в. в человеко-днях умножается на среднюю установленную продолжительность рабочего дня.

Наиболее точным индикатором ресурсов рабочего времени, которыми располагает пр-тие, является максимально возможный Ф.р.в., исчисляемый путём вычитания из табельного Ф.р.в. числа человеко-дней очередных отпусков. При расчёте данного показателя в человеко-часах его величина, исчисленная в человеко-днях, умножается на среднюю установленную продолжительность рабочего дня на пр-тии. Максимально возможный Ф.р.в.- это максимальный ресурс рабочего времени, который может быть отработан работниками пр-тия при отсутствии других причин недоиспользования рабочего времени, кроме указанных выше. При изучении его использования выделяются: фактически отработанное время; время, не использованное по уважительным причинам; адм. отпуска; потери рабочего времени; массовые невыходы на работу.

Время, не использованное по уважительным причинам, включает только неявки по причинам, предусмотренным действующим законодательством (болезни, учебные отпуска, выполнение гос. обязанностей и пр.), за исключением неявок в праздничные и выходные дни, а также во время очередных отпусков, которые не включаются в максимально возможный Ф.р.в..

Потери рабочего времени- это прогулы, простои и неявки с разрешения администрации.

Величина календарного, табельного и максимально возможного Ф.р.в. на пр-тии зависит не только от степени использования имеющихся ресурсов рабочего времени, но и от численности работников пр-тия. В связи с этим, при изучении динамики использования рабочего времени все указанные

показатели целесообразно анализировать в расчёте на одного работника пр-тия.

Ц

ЦЕНЫ СТАТИСТИЧЕСКАЯ СТРУКТУРА

- статистическая категория, которая устанавливается в соответствии с составом совокупности издержек пр-тия, которые были затрачены в процессе создания товаров и услуг и их продвижения на рынке, в среднем на единицу продукта, от момента начала произ-ва до момента учёта. В цену продукта включаются издержки, связанные с потреблением в производственном процессе фактора «труд» (в форме потреблённых ресурсов труда- наёмного и предпринимательского) и фактора «капитал» (в форме потреблённых ресурсов осн. и оборотного капитала), представляющие, с точки зрения пр-тия- производителя продукции, издержки труда, овеществленного ранее, вне его пределов.

В соответствии с критериями и базовыми

принципами СНС при оценке *экономического оборота на пр-тии системы показателей* в качестве соизмерителей объёма произ-ва продукции, неоднородной по полезности и, следовательно, не допускающей агрегирования в натуральных единицах измерения, а также при оценке объёма произ-ва услуг должна использоваться цена, реально зарегистрированная в экономической операции.

Указанное требование адекватности выбора цены как ценового соизмерителя приводит к различию моментов учёта состава издержек пр-тия, поскольку в процессе товародвижения продукция проходит ряд звеньев, каждое из которых является рыночной структурой, обладающей статусом хозяйственной самостоятельности и осуществляющей издержки в процессе произ-ва. Различия в Ц.с.с. продукта зависят от уровня фиксирования момента учёта цены. В табл. 1 представлена классификация цен по статистической структуре.

Таблица 1

Классификация цен по статистической структуре

Структура цены					Вид цены по структуре
Цены продукции до её выхода на рынок					
затраты труда (наёмного и предпринимательского)	затраты капитала (основного и оборотного)				факторная цена (факторная стоимость)
затраты труда (наёмного и предпринимательского)	затраты капитала (основного и оборотного)	чистые налоги на произ-во, не связанные с продуктом			основная цена
Цены продукции после её выхода на рынок					
затраты труда (наёмного и	затраты капитала	чистые налоги на	чистые налоги на		отпускная цена пр-тия

предпринимательск ого)	(основного и оборотного)	произ-во, не связанные с продуктом	продукты и приравненн ый к ним импорт		
затраты труда (наёмного и предпринимательск ого)	затраты капитала (основного и оборотного)	чистые налоги на произ-во, не связанные с продуктом	чистые налоги на продукты и приравненн ый к ним импорт	сумма рная торгов о- трансп ортная нацен ка	цена конечного потреблени я

Факторная цена (факторная стоимость) по статистической структуре соответствует полной себестоимости пр-тия до момента уплаты всех налогов. Чистые налоги на произ-во, т.е. налоги на произ-во за вычетом соответствующих субсидий на произ-во, по своему экономическому содержанию представляют собой затраты особого фактора произ-ва, который принято называть общими условиями экономического порядка и который предоставляется предприятию сектором органов гос. управления. Совокупность чистых налогов на произ-во, которая состоит из налогов на продукты и налогов на произ-во, не связанных с продуктом, т.е. т.н. других налогов на произ-во (за вычетом соответствующих субсидий), входит в структуру цены, так как представляет собой денежный эквивалент фактора «общие условия экономического порядка», потреблённого в произ-ве продукта. Структура осн. цены включает дополнительно совокупность издержек на уплату других налогов на произ-во (за вычетом соответствующих субсидий), которые пр-тие выплачивает независимо от того, был ли в отчётном периоде произведён продукт для рынка. После того, как продукция пр-тия была представлена рынку, в структуру цены должны быть включены чистые налоги на продукты. Суммарная торгово-транспортная наценка измеряет затраты ресурсов пр-тий, участвующих в продвижении товаров от

производителя к потребителю. Для услуг, в силу отсутствия у них натурально-вещественного носителя полезности, торгово-транспортная наценка всегда нулевая, поэтому отпускная цена пр-тия совпадает по величине (но не по структуре) с ценой конечного потребления. Цена товара для пр-тия-производителя всегда выполняет функцию некоторого нормативного уровня затрат для определения допустимого уровня расходов по отдельным подразделениям.

В практике макроэкономических расчётов показателей счетов СНС используется цены с особой, условно оцениваемой структурой, которая включает субсидии, полученные пр-тием- производителем на продукты, но не включает НДС и акцизы. Эта цена называется ценой производителя. Она не используется в реальных операциях и является промежуточной, условно исчисленной ступенью между осн. ценой и отпускной ценой пр-тия.

Структура цены товаров может быть детализирована путём выделения подгрупп элементов транспортных и страховых издержек в процессе товаропродвижения, в зависимости от учётных правил или контрактных условий, определяющих момент перехода права собственности на товар и ответственности за него от продавца к покупателю (или посреднику в торговой операции). В этом случае принято говорить о различии структуры цены по

видам франко. Правила выбора адекватной структуры цены в группировке по видам франко закреплены в нормативных документах. Наиболее распространены в учётной практике следующие разновидности структуры цен по видам франко: цена франко-вагон (борт судна) станции (пристань) отправления; цена франко-вагон (борт) станции (порта) назначения груза; цена франко-склад получателя; цена франко-склад отправителя груза (при т.н. "самовывозе").

Орг-ция статистического учёта в междунар. торг. товарами, в таможенной статистике и в платёжном балансе зачастую бывает достаточно сложно определить стоимость товара в каждой конкретной операции. Для устранения проблем оценки устанавливаются особые учётные правила для выбора структуры цены, адекватной виду регистрируемого товарного потока: цены FOB (free on board) или цены СИФ (costs, insurance, freight). Название цен соответствует их статистической структуре в части группировки включённых элементов транспортных, торговых и страховых издержек.

Цены FOB включают стоимость товара по ценам производителя и стоимость всех издержек по его доставке, страхованию, хранению на момент пересечения границы страны экспортера, включая расходы на погрузку для дальнейшей транспортировки. Из структуры цены FOB следует, что это такая цена, которую должен уплатить за товар импортер, если он осуществляет его доставку после того, как товар погружен на транспортное средство на границе страны-экспортера, после уплаты всех экспортных пошлин или получения налоговых скидок. Если на самом деле транспортировку или страхование товара после того, после того как он пересек границу страны-экспортера, осуществляет экспортер, то считается, что он действует как агент импортера, т.е. оплачивает транспортировку или страхование от имени импортера. Все такие платежи не включаются в структуру цены

товара, а отражаются в ПБ по статье «Услуги». Наоборот, если транспортировку или страхование до границы осуществляет импортер или другой нерезидент, то считается, что он действует как агент экспортера, и стоимость его услуг включается в структуру цены товара.

Из структуры цены СИФ следует, что это цена, которую должен был бы уплатить импортер за товар перед уплатой импортных пошлин и других налогов, если бы он осуществлял доставку товара от границы своей страны. Т.о., разницу между ценой СИФ и ценой FOB составляет стоимость издержек на оплату услуг страхования, транспортировки товара и иногда некоторых других издержек, связанных с товаропродвижением после того, как товар пересек границу страны экспортера, однако до границы страны импортера.

Ч

ЧИСТОЙ ОТРАСЛИ КОНЦЕПЦИЯ

- совокупность производственных единиц, производящих однородную продукцию («чистая» отрасль). Отрасль может определяться и как совокупность самостоятельных пр-тий (институциональных единиц), сгруппированных по признаку осн. вида деятельности («хозяйственная» отрасль).

Согласно концепциям СНС пр-тия, занимающиеся одновременно несколькими видами производственной деятельности, должны подразделяться на заведения для последующего отнесения к соответствующим отраслям. Заведение- это пр-тие или часть пр-тия, расположенное в одном месте и занятое произ-вом преимущественно однородной продукции. Разделение пр-тия на заведения может быть осуществлено в тех случаях, когда имеется возможность получения информации об осн. показателях деятельности заведения: об объёмах произ-ва продукции и затратах на её произ-во, труде, капитале. При

невозможности выделения к.-л. подразделения пр-тия в качестве заведения, его деятельность учитывается вместе с осн. деятельностью пр-тия.

Централизация бухгалтерского учёта привела к тому, что обособленные подразделения пр-тий не всегда могут располагать информацией о затратах на произ-во продукции, оплате труда, отчислениях на социальное страхование, уплаченных налогах, прибыли и т. д., поскольку такая информация имеется лишь в целом по предприятию (институциональной единице). Распределение этих показателей по заведениям можно осуществить лишь расчётным путём, что неизбежно приведет к некоторым условностям расчёта. Исходя из этого, наиболее целесообразным использовать пр-тие (институциональную единицу) в качестве единицы учёта для СНС. При таком подходе, называемом институциональным, выпуск вида экономической деятельности представляет собой выпуск пр-тий, сгруппированных по заявленному осн. виду деятельности. Используемые в статистической практике единицы наблюдения позволяют получать данные: по совокупности пр-тий в соответствии с их осн. видом деятельности (т.н. «хозяйственная» отрасль); по совокупности единиц вида деятельности-«чистый» вид деятельности.

Э

ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОБОРОТА НА ПРЕДПРИЯТИИ СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ

- по структуре соответствует описываемому объекту и содержит статистические характеристики функционирования экономических агентов рыночного сектора национального хоз-ва для каждой из стадий производственного цикла, как его определяют в соответствии с категориями и принципами СНС. В Э.о. на п.с.п. по статистической структуре выделяют

абсолютные, относительные и средние величины, характеризующие наличие, движение и эффективность использования применённых и потреблённых ресурсов труда и капитала. Применённые (авансированные) ресурсы- это запасы труда и капитала, которыми пр-тие располагает для организации производственного процесса. Система статистических показателей применённых ресурсов- взаимозвязанные блоки показателей типа запаса по состоянию на определённую дату (в абсолютном или относительном выражении). В части ресурсов труда это совокупность работников, связанных с пр-тием отношениями договора найма, или совокупность персонала. Совокупность применённых ресурсов труда характеризует система показателей персонала пр-тия. Различные виды оценки используются для характеристики применённых ресурсов основного капитала- совокупности элементов средств произ-ва, которые переносят свою полезность на продукт труда в течение длительного периода, за несколько производственных циклов. Для применённых ресурсов оборотного капитала составляется система показателей остатка элементов оборотных активов. Потреблённые ресурсы труда и капитала- это совокупность ресурсов рабочей силы и элементов капитала, которые были соединены в определённых технологических условиях пропорциях в ходе произ-ва продукции с целью получения новой полезности, в результате чего перестали существовать в прежней форме. Потреблённые ресурсы труда (рабочей силы) измеряются на основе фондов рабочего времени, а также косвенным образом- в форме *фондов рабочего времени*. Потреблённые ресурсы осн. капитала (часть полезности осн. капитала, которая была перенесена на продукт в течение отчётного периода или производственного цикла) характеризует система показателей износа осн. средств.

Потреблённые ресурсы оборотного капитала (с учётом их постоянного возмещения) характеризует система показателей материальных затрат. Система показателей потреблённых ресурсов труда и капитала на пр-тии является основой построения системы показателей издержек, включая *издержки работодателя на труд*. По статистической структуре для каждой подсистемы показателей экономического оборота можно выделить абсолютные, относительные и средние величины. По экономическому содержанию различают показатели, характеризующие наличие, движение и эффективность использования-запасов (для применённых ресурсов труда и капитала) или потоков потребления (для потреблённых ресурсов труда и капитала), а также результатов произ-ва в натурально-вещественном и стоимостном выражении, т.е. показатели издержек, показатели

выпуска продукции и показатели финансовых результатов произ-ва.

В соответствии со структурой Э.о. на п.с.п. в рос. статистике пр-тий принято выделять статистику персонала, статистику осн. и оборотного капитала, статистику инвестиций, статистику продукции, статистику издержек и статистику финансовых результатов произ-ва. В настоящее время, в соответствии с междуна. методологией статистического учёта и отчётности, активно развивается т.н. *пр-тий демография* (бизнес-демография): раздел статистики пр-тий, связанный с изучением жизненных циклов пр-тий в целом- от возникновения до ликвидации: слияния, разделения, выделения дочерних пр-тий, разнообразных форм олигополистического поведения, образования аффилированных групп и т.д.

РУБРИКА 4.2.2. СТАТИСТИКА ПРОИЗВОДСТВА ТОВАРОВ И УСЛУГ

Б

БАЛАНСОВАЯ СТОИМОСТЬ

- совокупная величина стоимости осн. фондов пр-тия; сумма стоимости объектов осн. фондов по остаточной первоначальной стоимости (т.е. объектов, которые не проходили переоценку) и объектов осн. фондов по остаточной восстановительной стоимости (т.е. переоцененных объектов осн. фондов).

Б.с. используется для отражения величины осн. капитала пр-тия в бухгалтерской финансовой отчётности.

В

ВАЛОВОЙ ОБОРОТ

- характеризует в стоимостном выражении объём продукции, произведённой за отчётный период всеми пром.-производственными цехами пр-тия, независимо от того, потреблена эта продукция в других его пром.-производственных цехах или отпущена за пределы пр-тия. В состав В.о. входят в стоимостном выражении все выработанные в отчётном периоде готовые изделия, полуфабрикаты, продукция вспомогательных цехов, а также выполненные работы пром. характера, как для отпуска на сторону за пределы пр-тия, так и для дальнейшей переработки и производственного использования в других цехах. В отраслях с длительным производственным циклом в В.о. включаются также изменение остатков незавершенного произ-ва как разность стоимости незавершенного произ-ва на кон. и нач. отчётного периода.

Показатели В.о., за отдельными исключениями, в настоящее время не рассчитываются, они включают повторный счёт стоимости в пределах пр-тия, равный стоимости внутризаводского оборота, под которым понимается сумма произведённых и потребленных на пром.-

производственные нужды полуфабрикатов, а также продукции подсобных и вспомогательных цехов.

В.о. на пр-тиях не рассчитывается, по данному методу исчисляется валовая продукция отдельных видов деятельности. Валовая продукция промышленного пр-тия - общий объём продуктов осн. деятельности пр-тия (работ, услуг) за определённый период времени в денежном выражении. В показателе валовой продукции учитываются все произведённые в данном периоде продукты (работы, услуги), отпущенные за пределы пр-тия и предназначенные для собственного потребления, а также продукты различной степени готовности. Валовая продукция пром. пр-тия рассчитывается двумя способами: исходя из В.о.; на основе поэлементного подсчёта.

Первый способ базируется на том, что валовая продукция отличается от В.о. на величину внутризаводского оборота: $ВП = ВО - ВЗО$, где ВП - валовая продукция, ВО - В.о., ВЗО - внутризаводской оборот.

При поэлементном подсчёте в валовую пром. продукцию входят: стоимость готовых изделий, выработанных за отчётный период осн., подсобными и побочными цехами как из своего сырья, так и из сырья и материалов заказчиков; стоимость полуфабрикатов собственного произ-ва и изделий вспомогательных цехов, отпущенных за пределы пр-тия; стоимость работ пром. характера, выполненных по заказам со стороны или для непром. пр-тий и орг-ций данного хоз-ва; стоимость прироста или убыли полуфабрикатов собственного произ-ва; стоимость изменения остатков инструментов, штампов, моделей, приспособлений, изготовленных для собственных нужд; стоимость изменения остатков незавершенного произ-ва (на тех заводах, где продолжительность производственного цикла составляет более двух месяцев).

Для сел. хоз-ва оценка валового выпуска осуществляется на основе метода В.о., т.е. включая стоимость всех с.-х. продуктов, произведённых данным пр-тием, в т.ч. использованных им на производственные нужды в отчётном периоде, напр., зерно, произведённое и использованное им же на семена или на корм скоту, яйца для инкубации, молоко для выпойки телят и т.п. Такой метод расчёта допускается в СНС, т.к. в конечном итоге включение внутрихозяйственного оборота в выпуск и в промежуточное потребление не влияет на величину добавленной стоимости. Для транспорта выпуск (в осн. ценах) определяется как сумма фактически полученных доходов от грузовых и пассажирских перевозок, транспортировки почты, погрузочно-разгрузочных работ, эксплуатации складских помещений и так далее с добавлением субсидий на продукты, полученных транспортными пр-тиями. Выпуск розничной и оптовой торг. (в осн. ценах) измеряется величиной торговой наценки (реализованного наложения), представляющей собой разницу между стоимостью реализованных товаров в продажных и покупных ценах за вычетом налога на добавленную стоимость (НДС) и других налогов на продукты плюс субсидии на продукты. Торговая наценка-валовой доход торгующих орг-ций, который используется на покрытие издержек обращения и образование прибыли. Т.о., она может быть также определена как сумма издержек обращения и прибыли. Валовая продукция не является показателем, по которому оценивается деятельность пр-тия. Однако она определяется пр-тиями, т.к. данные о произведённой валовой продукции необходимы для оценки динамики произ-ва.

ВЫПУСКА ПРОДУКЦИИ ПОКАЗАТЕЛИ

- система показателей, характеризующих изменение произведённой продукции (работ, услуг) в сравниваемых периодах. Применяемая в статистической практике система показателей динамики включает относительные показатели произ-ва (индивидуальные и сводные индексы произ-ва) и коэффициенты сезонности, характеризующие внутригодовую динамику явления или сезонную волну.

Выявление и элиминирование влияния сезонных колебаний занимает важное место при проведении сопоставлений произ-ва продукции в течение года. Сезонные колебания- это внутригодовые повторяющиеся колебания произ-ва продукции, носящие устойчивый характер; проявляются в том, что произ-во продукции периодически в определённые периоды из года в год возрастает или снижается. Во многом это связано с особенностями производственного цикла в зависимости от природных факторов. Сезонные колебания характеризуются амплитудой и формой сезонной волны (размещением макс. во времени). Показатели интенсивности сезонных колебаний (коэффициенты сезонности) определяются как отношение месячных (квартальных) данных о произ-ве продукции к некоторому сглаженному (выравненному) уровню, определённом на основе многолетних значений и принимаемому в качестве базы сравнения. Совокупность коэффициентов сезонности, исчисленных для каждого месяца (квартала) годового цикла, характеризует внутригодовую динамику явления или сезонную волну. В основу определения сезонной волны положены математические методы, позволяющие разложить общий объём произ-ва на составляющие: трендовая составляющая, которая характеризует осн. тенденцию изменения показателей произ-ва продукции; сезонная составляющая, отражающая периодические

колебания постоянной длительности, обусловленные особенностями технологий произ-ва, природными и климатическими факторами и т.д.; нерегулярная (случайная) составляющая, состоящая из беспорядочных колебаний (обусловлена неординарными событиями, недостатками системы сбора информации, округлением исходной информации).

Существуют различные типы моделей сезонности. Если T - время, U_t - трендовая составляющая ряда, S_t - его сезонная составляющая, а E_t - нерегулярная составляющая, то в моделях типа $Y_t = U_t + S_t + E_t$ сезонный эффект представлен аддитивно, а в моделях типа $Y_t = U_t * S_t * E_t$ или $Y_t = U_t * S_t + E_t$ - мультипликативно. Для аддитивных моделей объём произ-ва, в котором исключено влияние сезонной волны, рассчитывается по формуле $U_t = Y_t - S_t$, для мультипликативных моделей:

$$U_t = \frac{Y_t}{S_t}.$$

Мультипликативная модель сезонности используется для обработки рядов данных, у которых размах сезонных колебаний примерно пропорционален величине тренда. Если размах сезонных колебаний изменяется слабо, то используется аддитивная модель сезонности. Метод сглаживания данных для каждого конкретного вида продукции подбирается в зависимости от характера сезонных изменений произ-ва этого вида продукции. Росстат использует 5 различных подходов. Наиболее универсальный- метод сглаживания биномально взвешенным скользящим полиномом.

Полученные в результате расчётов значения трендовых составляющих U_t используются для расчётов относительных показателей произ-ва (индексов физического объёма) продукции. Индексы физического объёма, построенные на основании сезонно-скорректированных показателей U_t , характеризуют динамику

произ-ва, «очищенную» от влияния сезонности.

И

ИЗМЕРЕНИЯ КОНЦЕНТРАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА

см. в ст. Капитал осн., Капитала оборотного элементов система классификаций, Капитала оборотного элементов система показателей, Капитала осн. виды оценки, Концентрации анализ.

ИЗНОС ОСНОВНЫХ ФОНДОВ

- частичная или полная утрата осн. фондами потребительских свойств и стоимости в процессе эксплуатации, под воздействием сил природы и вследствие технического прогресса. Нормы и методы начисления износа определяются порядком бухгалтерского учёта.

Различают физический и моральный И.о.ф. Физический И.о.ф.- процесс, в результате которого объекты осн. фондов, теряя свои полезные для производственного процесса физические качества, становятся непригодными для дальнейшего использования. Степень физического износа конкретного объекта определяется из предположения о том, что степень И.о.ф. зависит от срока полезного использования или интенсивности эксплуатации.

Моральный И.о.ф. имеет место в том случае, если дальнейшее использование действующего объекта осн. фондов становится экономически нецелесообразным. Такая ситуация возникает, если: 1) произошло снижение рыночной стоимости объектов, аналогичных действующим, вследствие снижения затрат на их создание; 2) разработана более совершенная его модель, имеющая лучшие технические характеристики и большую эффективность. Моральный И.о.ф. первого и второго видов часто возникает одновременно.

И.о.ф., происходящий в процессе эксплуатации осн. фондов- затраты осн. фондов на произ-во продукции (выполнение работ, оказания услуг). В себестоимость эти затраты включаются в виде амортизационных отчислений.

Амортизация- накопление средств на воспроизводство амортизируемых экономических активов (осн. фондов, нематериальных произведенных активов) с помощью установленных методов и норм в целях распределения осуществляемых неравномерно, по мере необходимости, фактических затрат на приобретение этих активов по всему нормативному периоду их использования. Учёт амортизации способствует упорядочиванию накопления средств на замену устаревших экономических активов и стимулированию этой замены, в т.ч. за счёт налогообложения прибыли.

В статистическом учёте отражается начисление амортизации на осн. фонды, осуществляемое в бухгалтерском учёте, производимое одним из способов: 1) линейный способ; 2) способ уменьшаемого остатка; 3) способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования; 4) способ списания стоимости пропорционально объёму продукции (работ). При линейном способе годовая сумма амортизационных отчислений определяется, исходя из полной учётной стоимости объекта осн. фондов и нормы амортизации, исчисленной исходя из срока полезного использования этого объекта.

При способе уменьшаемого остатка сумма амортизации рассчитывается, исходя из остаточной балансовой стоимости объекта (т.е. полной учётной стоимости, уменьшенной на ранее начисленную амортизацию), и нормы амортизации, увеличенной на коэффициент ускорения. Этот способ часто применяется при списании объектов, подверженных быстрому обесценению (напр.,

компьютерная техника, программное обеспечение). Нормативными актами по бухгалтерскому учёту установлены разные значения коэффициента ускорения, дифференцированные для различных групп осн. фондов. Годовая норма амортизации при этом способе начисляется на остаточную стоимость.

При способе списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования сумма амортизации определяется, исходя из полной учётной стоимости объекта осн. фондов и соотношения, в числителе которого число лет, остающихся до конца срока полезного использования объекта, а в знаменателе- сумма чисел лет срока полезного использования объекта. Напр., при сроке полезного использования 5 лет сумма чисел лет срока службы составляет 15 лет (1 + 2 + 3 + 4 + 5). В первый год эксплуатации указанного объекта может быть начислена амортизация в размере 5/15, во второй год- 4/15, в третий год- 3/15, и т.д.

При применении начисления амортизации по объектам осн. фондов способа списания стоимости пропорционально объёму продукции (работ) годовая сумма амортизационных отчислений определяется исходя из натурального показателя объёма продукции (работ) в отчётном периоде и соотношения первоначальной стоимости объекта осн. фондов и предполагаемого объёма продукции (работ) за весь срок полезного использования такого объекта.

Для некоторой части осн. фондов коммерческих орг-ций (прежде всего, для жилых зданий) и для всех осн. фондов некоммерческих орг-ций амортизация, как механизм накопления средств на воспроизводство осн. фондов, не применяется, и на них начисляется износ, характеризующий изменение состояния осн. фондов (в бухгалтерском учёте ему соответствует износ, учитываемый на забалансовом счёте, или амортизация, понимаемая как синоним износа). Поэтому

в формах статистического наблюдения по осн. фондам различают амортизацию и учётный износ, начисляемые по нормам и методам, используемым в бухгалтерском учёте.

Отдельная система начисления амортизации существует в налоговом учёте. Она сформировалась в связи с введением в действие с нач. 2002 25-й главы Налогового Кодекса РФ и имеет некоторые отличия, по используемым методам и нормам, от системы отражения амортизации в бухгалтерском учёте. Амортизируемое имущество классифицируется, в целях налогообложения прибыли, на 10 амортизационных групп, по которым устанавливаются макс. и миним. сроки полезного использования.

Предусмотрено начисление амортизации линейным и нелинейным методами. При линейном методе начисления амортизации, её ежемесячный объём определяется перемножением полной учётной стоимости объекта осн. фондов на норму амортизации, определяемую по формуле $K=(1/n) \times 100\%$, где K- норма амортизации в процентах к полной учётной стоимости объекта, а n- нормативный срок его полезного использования.

При применении нелинейного метода ежемесячный объём амортизации определяется как произведение остаточной балансовой стоимости объекта на норму амортизации, определяемую по формуле $K=(2/n) \times 100\%$, где K- норма амортизации в процентах к остаточной стоимости объекта, а n- срок его полезного использования, выраженный в месяцах. После того, как остаточная балансовая стоимость объекта снижается до уровня 20% от полной учётной стоимости, осуществляется переход на линейный метод начисления амортизации.

Начисление амортизации имеет исключительно важное экономическое значение, т.к. отчисления, накапливаемые в

амортизационном фонде, используются при этом для замены полностью изношенного (самортизированного (списанного)) объекта другим, на приобретение которого затрачивается амортизационный фонд. Суммы начисленной амортизации должны соответствовать уровню износа осн. фондов.

Состояние осн. фондов характеризуется с помощью показателей годности и износа, которые являются моментными показателями и могут быть определены на нач. и кон. рассматриваемого периода.

Коэффициент И.о.ф. показывает, на сколько процентов изношены осн. фонды, и определяется отношением суммы износа накопленного за весь период эксплуатации, к полной стоимости осн. фондов на момент определения показателя:

на нач. периода

$$K_{изн} = \frac{ОФ_n - ОФ'_n}{ОФ_n} \times 100$$

на кон. периода

$$K_{изн} = \frac{ОФ_k - ОФ'_k}{ОФ_k} \times 100$$

Степень годности показывает, сколько процентов осн. фондов годно для использования, и определяется отношением остаточной стоимости осн. фондов ($ОФ'$) на момент определения показателя к их полной стоимости ($ОФ$):

$$K_{год} = \frac{ОФ'}{ОФ} \times 100$$

Сумма коэффициентов И.о.ф. и годности, рассчитанных на один и тот же момент времени, равна 100%.

К

КАПИТАЛ ОСНОВНОЙ

- средства труда, которые многократно участвуют в производственном процессе, сохраняя при этом свою натуральную форму. Предназначаются для нужд осн. деятельности орг-ции и должны иметь срок

использования более года. По мере износа, стоимость осн. средств уменьшается и переносится на себестоимость продукции с помощью амортизации.

Согласно *системе национальных счетов* (СНС), осн. капитал определяется, как совокупность активов, используемых неоднократно или постоянно в течение длительного периода времени, но не менее одного года, для произ-ва товаров, оказания рыночных и нерыночных услуг.

КАПИТАЛА ОБОРОТНОГО ЭЛЕМЕНТОВ СИСТЕМА КЛАССИФИКАЦИЙ

- включает стандартные группировки на основе различных признаков, актуальных с точки зрения решения тех или иных

аналитических задач орг-ции. Фундаментальной базой всех используемых группировок является определение границ совокупности группируемых элементов, т.е. совокупности оборотного капитала (см. рис.1).

Оборотный капитал- совокупность запасов нефинансовых и финансовых ресурсов, использование которых осуществляется орг-цией в рамках относительно календарного года (или стоимостью ниже установленного действующим законодательством лимита, независимо от их срока использования) и которые поэтому переносят свою стоимость на продукт в течение одного воспроизводственного цикла.

Оборотный капитал												
Капитал в произ-ве						Капитал в обращении						
Производственные запасы	Незавершённое и полуфабрикаты	Незавершённое сельскохозяйственное произ-во	Корма и фураж	Расходы будущих отчётных периодов	Готовая продукция	Товары	Прочие товарно-материальные ценности	Товары отгруженные	Денежные средства	Дебиторы	Краткосрочные финансовые вложения	Прочие оборотные средства
Нормируемые элементы оборотного капитала							Ненормируемые элементы оборотного капитала					

Рис. 1. Структура оборотного капитала предприятия

По признаку однородности формы в составе оборотного капитала выделяют группы: оборотные средства- материально-вещественные элементы имущества; денежные средства- в наличной и безналичной форме; краткосрочные финансовые вложения- элементы, которые могут быть источником дополнительного дохода пр-тия- владельца (напр., облигации и другие ценные бумаги; депозиты; займы, предоставленные контрагентам пр-тия; векселя, выданные клиентам).

Оборотные средства, из всех указанных групп, характеризуются наибольшей неоднородностью, поэтому подлежат более детализированным классификациям.

По признаку сферы функционирования выделяют капитал в произ-ве и капитал в обращении. Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения полностью сосредоточены в сфере обращения. Группу оборотных средств, по признаку сферы функционирования, делят на оборотные фонды и фонды обращения. Оборотными фондами называют часть

оборотных средств, сосредоточенную в сфере непосредственного произ-ва. Фондами обращения называют часть оборотных средств, сосредоточенную в сфере обращения.

По признаку экономической однородности в составе запасов оборотных средств выделяют: производственные запасы; запасы незавершённого произ-ва (включая незавершённое с.-х. произ-во и незавершённое строительное произ-во); запасы полуфабрикатов; запасы готовой продукции; запасы товаров; запасы прочих товарно-материальных ценностей; корма и фураж; отгруженные товары.

При более детальном представлении структуры элементов запасов оборотных средств по экономической однородности, в соответствии с принятым порядком учёта, в составе производственных запасов принято выделять: сырьё и материалы; комплектующие изделия; конструкции и детали; топливо, горючее и смазочные материалы; тару и тарные материалы; запасные части для ремонта собственного

оборудования; строительные материалы; прочие материалы; малоценные и быстроизнашивающиеся предметы; молодняк животных на откорме; материалы, переданные для переработки на сторону.

Приведённая классификация элементов запасов оборотного капитала по экономической однородности является основой для классификации издержек пр-тия по экономической однородности, так как именно затраты элементов оборотного капитала формируют показатель материальных затрат пр-тия. По признаку источника образования выделяют запасы элементов оборотного капитала собственного произ-ва и покупные запасы.

По признаку характера использования в производственном процессе выделяют нормируемый и ненормируемый оборотный капитал. Расчёты потребности в оборотном капитале, требуемом для обеспечения нормального хода воспроизведенного процесса, могут производиться как на основании более или менее подробных технико-экономических нормативов (потребность в сырье и материалах в расчёте на единицу продукции, запасы готовых изделий), так и по данным учёта, статистики и экспертных оценок (напр., в части дебиторской задолженности).

По источникам финансирования элементов оборотного капитала пр-тия выделяют собственные средства (входящие в состав уставного капитала, специальных фондов и образуемые за счёт прибыли) и привлечённые средства. К привлечённым относят полученные в коммерческих банках ссуды (кредиты), коммерческий кредит, кредиторскую задолженность поставщикам и привлечённые средства юридических и физических лиц (депозиты, реализованные сторонним лицам облигации, выданные векселя и пр.).

По признаку целевого назначения запасов элементов оборотного капитала выделяют текущие запасы, подготовительные запасы,

страховые запасы, сезонные запасы. Текущие запасы сырья и материалов необходимы для обеспечения нормального хода произ-венных процессов в течение всего периода времени их осуществления. Необходимая величина текущего запаса материала данного вида на складах пр-тия определяется с учётом общей потребности в нём на определённый календарный период, условий поставки (периодичность, объёмы каждой поставки) для возобновления запаса и календарного графика передачи материалов со склада в произ-во. Основой для расчёта ожидаемой величины остатка текущих запасов коэффициент задержки материалов в запасе. Зная показатели средней суточной потребности (МЗс), интервал поставок (Ин) и коэффициент задержки материалов в запасе (кзд), можно определить общую величину необходимого остатка текущего запаса материала: $Z_{тек} = МЗ * Инт * кзд$.

Подготовительный запас формируется с учётом времени, необходимого для подготовки имеющегося в запасе материала к передаче в произ-во, а также времени, необходимого на приёмку, разгрузку и сортировку поступающих на склад материалов.

Страховой запас предназначен для обеспечения нормальных условий произ-ва в случае возможных срывов регулярности, объёма и ассортимента поставок в связи с задержками отправки материалов поставщиком, задержками в пути и другими внешними с точки зрения пр-тия-потребителя причинами.

Величину страхового запаса можно установить с помощью анализа данных об интервалах поставок за предшествующие периоды, определения вероятности каждой задержки и расчёта средней величины задержки в днях. Однако может иметь место ситуация, в которой обеспечить регулярную поставку в необходимом размере оказывается невозможным или экономически невыгодным. Напр.,

поставщик может потребовать заключение договора на поставку стали в размерах не менее т.н. «транзитной» нормы (миним. веса груза, принимаемого к перевозке по ж.д.). В такой ситуации потребитель должен либо увеличить интервал времени между поставками, доведя размер каждой из них до транзитной нормы, либо принять меры к поиску другого поставщика или пр-тия- посредника с более приемлемыми для него условиями поставки.

Сезонные запасы создаются, если поставки осуществляются в течение года неравномерно, или вообще могут происходить только в отдельные периоды (сахарная свекла для переработки на сахарорафинадных заводах, товарные запасы, ввозимые в северные районы в период летней навигации и т. п.). В таких случаях величина сезонного запаса определяется по величине общей потребности на весь период с учётом равномерного использования запаса по времени.

КАПИТАЛА ОБОРОТНОГО ЭЛЕМЕНТОВ СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ

- включает систему абсолютных, относительных и средних величин, которые характеризуют состояние (наличие и структуру), движение (изменение) и эффективность использования для каждой из однородных групп элементов, в соответствии с используемой системой классификаций, а также для оборотного капитала в целом.

Наличие оборотного капитала, имеющегося в распоряжении того или иного пр-тия, может быть рассчитано как по состоянию на определенную дату (обычно отчётной датой является последний день соответствующего кв.), так и в среднем за истекший отчётный период. Такие показатели могут быть определены как по всему оборотному капиталу пр-тия в целом, так и по отдельным элементам, составляющим этот капитал или их

группам.

Наличие оборотного капитала по состоянию на отчётную дату определяется в форме моментного абсолютного показателя остатка запаса непосредственно по данным бухгалтерского баланса или более детально по данным бухгалтерского синтетического и аналитического учёта (по счетам и субсчетам плана счетов бухгалтерского учёта). При определении остатка запаса на ту или иную отчетную дату возникает проблема нестабильности цен, т.к. непрерывно протекающие процессы возобновления запасов на протяжении периода в условиях приводят к ситуации, когда партии запасов того или иного вида, приобретаемые в более поздние сроки, могут стоить дороже, чем приобретенные ранее. В практике учёта в РФ принято оценивать запасы по ценам приобретения, что приводит к необходимости оценивать расход этих запасов на произ-во по средним фактически сложившимся ценам. Однако в практике учёта ряда западных стран разрешается списывать по мере расходования партий материалов их стоимость в затраты на произ-во либо с оценкой первой из поступивших партий (метод ФИФО), либо с оценкой последней из поступивших партий (метод ЛИФО).

Относительные показатели наличия оборотных средств включают относительные величины структуры запасов и обеспеченность запасами в днях (по состоянию на момент учёта). Он рассчитывается как отношение остатка запаса к объёму суточной потребности в запасе.

Средний остаток (\bar{O}) оборотного капитала за период можно определить в форме средней величины, соответствующей системе исходных данных (арифметической или хронологической). Применение формулы средней арифметической эквивалентно принятию гипотезы о равномерном (линейном)

изменении остатков соответствующих элементов оборотного капитала в течение всего периода осреднения.

Изменение остатков оборотного капитала в целом и по его отдельным составляющим (элементам) происходит вследствие того, что имеющиеся в начале производственного цикла запасы непрерывно потребляются в процессе произ-ва, а их возобновление, необходимое для обеспечения непрерывности производственного процесса, происходит за счёт финансовых ресурсов, образующихся в результате реализации продукции. В этом состоит смысл категории цикла оборота оборотного капитала, в начале которого стоит потребление из имеющегося запаса, а в конце- возмещение (возобновление) запаса, оплачиваемое за счёт рыночной выручки от реализации. Схематически цикл можно иллюстрировать так:



где МЗ — запас материала,
 МП — потребление материала в производстве,
 ПР — процесс производства и ВР — выручка от реализации.

Поэтому в подсистему показателей движения элементов оборотного капитала включают относительные показатели динамики запасов, а также показатели оборачиваемости, характеризующие скорость оборота оборотного капитала и его элементов: коэффициент оборачиваемости, коэффициент закрепления и продолжительность оборота в днях.

Простейшим из показателей такого рода является коэффициент оборачиваемости оборотного капитала, равный частному от деления стоимости реализованной продукции (выручки от реализации) за данный период (Р) на средний остаток оборотного капитала за тот же период (О):

$$k = P / \bar{O}$$

Преимущество этого показателя в предельной простоте расчёта и ясности содержания. Отсюда легко определяется и

показатель средней продолжительности одного оборота в днях. Особенность этого показателя по сравнению с коэффициентом оборачиваемости в том, что он не зависит от продолжительности того периода, за который был вычислен.

В практике статистики пр-тий при оценке показателей оборачиваемости для некоторого их упрощения принято считать продолжительность любого месяца, равную 30 дням, любого кв.- 90 дням и года- 360 дням. Продолжительность же оборота в днях может быть исчислена по формуле:

$$D = T / K_{об},$$

где $K_{об}$ — коэффициент оборачиваемости,
 Т — продолжительность периода, за который определяется показатель, дней (Т = 30, 90, 360)

После подстановки в формулу соответствующих величин получим для определения продолжительности оборота в днях (D) развернутое выражение, связывающее все исходные величины:

$$D = \frac{T \cdot \bar{O}}{P}$$

Смысл этой формулы в том, что, поскольку величина Т заранее дана в условии задачи, с её помощью по известным двум величинам всегда можно определить третью. Именно поэтому она широко применяется в практике всевозможных финансовых и плановых расчётов. Из приведённой формулы вытекает, что в неё включён еще один показатель, характеризующий скорость оборота оборотного капитала, - среднесуточный оборот капитала (среднедневная выручка от реализации- P/T = \bar{P}), что позволяет определить продолжительность оборота в днях:

$$D = \bar{O} / \bar{P},$$

а также определить величину

$$\bar{O} / P = K_3,$$

которую называют коэффициентом закрепления оборотного капитала. Этот коэффициент- величина, обратная коэффициенту оборачиваемости:

$$K_3 = 1/K_{об},$$

а его экономический смысл в том, что он характеризует сумму среднего остатка оборотного капитала, приходящуюся на один руб. выручки от реализации.

Специфика движения элементов оборотного капитала определяет важность показателей движения (как индикаторов оборачиваемости) для формирования финансовых результатов пр-тия, поэтому подсистема показателей оборачиваемости входит в систему показателей финансовой устойчивости и одновременно характеризует эффективность использования располагаемых ресурсов оборотного капитала.

Расчёт показателей оборачиваемости является важной составной частью финансового планирования, так как недостаток оборотных средств неизбежно приводит к невозможности своевременного обеспечения производственного процесса необходимыми материальными ресурсами, а их избыток может приводить к финансовым потерям вследствие неэффективного «замораживания» части оборотного капитала в излишних запасах товарно-материальных ценностей.

Решение задачи, связанной с определением потребности в оборотном капитале, возможно двумя принципиально различными путями. Во-первых, на основе укрупненных расчётов с использованием информации о динамике показателей состояния и движения элементов оборотного капитала в периоды, предшествующие планируемому. Во-вторых, на основе детальных технико-экономических расчётов производственной потребности в отдельных нормируемых элементах оборотного капитала с последующей их денежной оценкой и агрегированием результатов по видам и группам элементов оборотного капитала.

В условиях кризисного состояния экономики и резко выраженных

инфляционных тенденций расчёты потребности в оборотном капитале на более или менее длительные периоды времени целесообразно производить на основе укрупненных расчётов с корректировкой полученных результатов на ожидаемый уровень инфляции, т.е., на основе экспертных оценок.

Если же речь идет об относительно коротких периодах времени (мес., кв.), то реально существующие потребности обеспечения произ-ва необходимыми видами запасов сырья, материалов, топлива и других элементов оборотных производственных фондов (средств) диктуют необходимость в детальных технико-экономических расчётах по отдельным видам запасов предметов труда. Такие расчёты необходимы потому, что на их основе формируется тактика организации материально-технического снабжения, определяются поставщики, сроки и объёмы поставок, другие связанные с этим моменты, составляющие неотъемлемую часть всего комплекса задач, решаемых в процессе оперативного управления производственной и коммерческой деятельностью пр-тия. Разумеется, состав и масштабы задач, решение которых связано с управлением запасами и определением потребности в оборотном капитале, существенно зависят от профиля деятельности и размеров пр-тия. Наиболее общий метод расчёта потребности в оборотном капитале основан на использовании данных о динамике коэффициента закрепления за предшествующие периоды в расчётах индексным методом. За основу расчёта принимается взаимосвязь: общая потребность в оборотном капитале определяется умножением намеченного на планируемый период коэффициента закрепления на планируемый объём реализации.

Зная потребность в оборотном капитале и наличие на нач. планируемого периода, несложно затем рассчитать дополнитель-

ную потребность в оборотном капитале и определить источники покрытия этой потребности (за счёт собственных или заёмных финансовых ресурсов).

Если полагать, что планируемый объём реализации собственной продукции пр-тия определяется на основе маркетинговых исследований, анализа сложившейся структуры и требований потребителей, зафиксированных в уже заключенных и предполагаемых к подписанию договорах поставки, то гл. проблему представляет обоснованное определение планируемого уровня коэффициента закрепления оборотного капитала.

Можно исходить из фактически сложившейся величины коэффициента закрепления в ближайшем к планируемому отчётном периоде; но корректнее предварительно проанализировать структуру оборотного капитала и выявить возможные резервы сокращения потребности в нем.

Метод поэлементного расчёта потребности в оборотном капитале на основе детальных технико-экономических расчётов состоит в использовании данных о предполагаемом объёме произ-ва конкретных видов продукции (изделий и услуг), с одной стороны, и данных о нормативах затрат конкретных видов запасов на произ-во единицы продукции каждого вида (о нормативных удельных расходах). После определения потребности в конкретных видах материальных элементов на планируемый период можно рассчитать необходимую величину запасов, а после оценки этих запасов оценить и общую стоимость производственных запасов, включаемую в стоимость оборотного капитала. Итог таких расчётов дает величину остатка необходимых нормируемых оборотных средств, к которой затем можно добавить определенную методом укрупнённых расчётов величину остатка ненормируемых оборотных средств.

К подсистеме показателей эффективности использования оборотного капитала относят коэффициенты задержки в запасе, которые характеризуют организацию поставок и условий производственного потребления элементов оборотного капитала в течение производственного цикла. Коэффициент задержки материалов в запасе характеризует среднюю относительную длину периода от момента поставки запаса соответствующей однородной группы до момента передачи его в произ-во. Для массового произ-ва с равномерно распределённым во времени потреблением оборотных средств (равными долями в равные промежутки времени), коэффициент задержки всегда будет равен 0.5, т.е. половине срока поставки. Если поставка производится в идеальных условиях один раз в месяц (при 100% гарантии своевременной поставки для возобновления запаса), а расход осуществляется ежедневно, то на нач. срока между поставками объём запаса будет максимальным, а в последний день (день возобновления запаса) равным нулю. Тогда коэффициент задержки рассчитывается как простая средняя арифметическая величина относительного размера запаса на нач. и кон. периода. В серийном и единичном произ-ве передача запасов обычно производится партиями, с учётом графиков запуска в произ-во отдельных заказов. Между моментами передачи материала в произ-во могут быть с учётом технологических особенностей установлены как равные, так и неравные интервалы времени. В этом случае используется форма средней арифметической величины запаса, взвешенной по продолжительности пребывания в запасе (выраженном в днях).

КАПИТАЛА ОСНОВНОГО ВИДЫ ОЦЕНКИ

- варианты определения стоимости осн. капитала пр-тия и его элементов. Объекты

осн. капитала (осн. фондов)- активы с длительным сроком полезного использования. В связи с многообразием видов осн. фондов, их общая величина для пр-тия может быть определена лишь в денежном выражении. Для этого каждый объект осн. фондов оценивают в стоимостном выражении. В условиях

постоянно меняющейся конъюнктуры рынка и нестабильности цен их стоимость осн. фондов подвержена частым изменениям. Для более или менее объективной характеристики стоимости осн. фондов была разработана система, включающая несколько видов оценок (см. рис. 1).

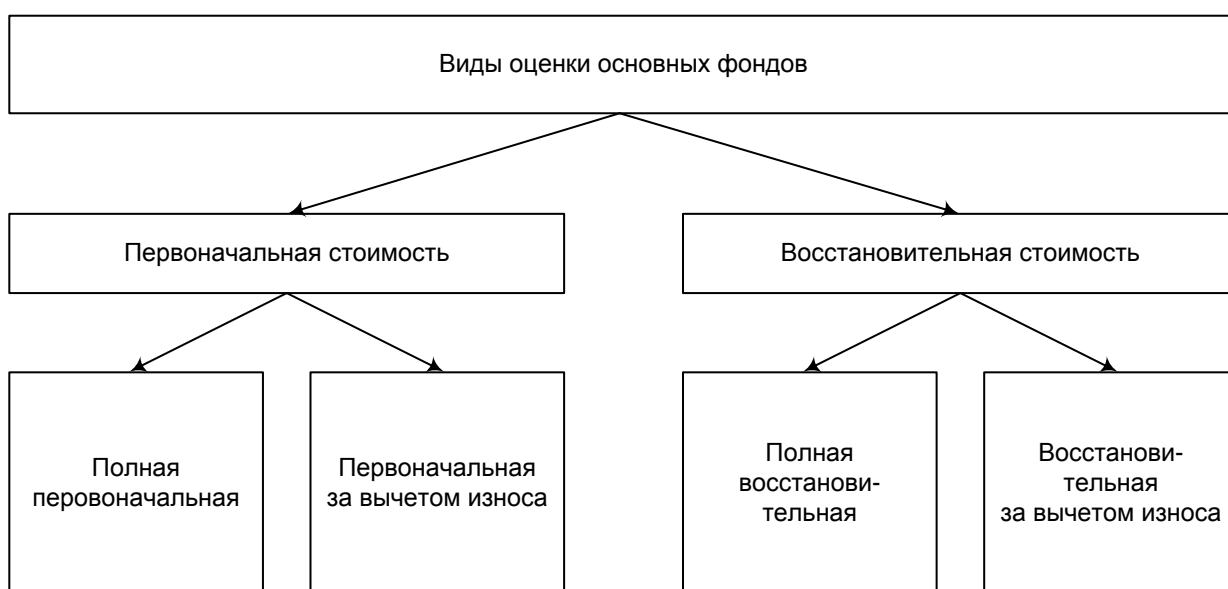


Рис. 1. Виды оценки основных фондов

Полная первоначальная стоимость объекта осн. фондов- общая сумма затрат пр-тия на сооружение или приобретение объекта, включая сумму транспортно-заготовительных расходов и сумму расходов на монтаж. Понятие «первоначальная» указывает на то, что это величина стоимости, с которой начинается учёт этого объекта в балансе пр-тия. Понятие «полная» указывает на охват всех видов затрат, связанных с вводом в эксплуатацию данного объекта.

Полной первоначальной стоимостью объекта осн. фондов признается сумма, исчисленная в денежном выражении, равная величине оплаты в денежной и иной форме или величине кредиторской задолженности, уплаченная или начисленная орг-цией при приобретении, создании актива и обеспечении условий для использования актива в запланированных

целях за исключением налога на добавленную стоимость и иных возмещаемых налогов (кроме случаев, предусмотренных законодательством РФ).

Фактическими затратами на приобретение, сооружение и изготовление осн. фондов являются: суммы, уплачиваемые в соответствии с договором поставщику (продавцу), а также суммы, уплачиваемые за доставку объекта и приведение его в состояние, пригодное для использования; суммы, уплачиваемые орг-циям за осуществление работ по договору строительного подряда и иным договорам; суммы, уплачиваемые орг-циям за информационные и консультационные услуги, связанные с приобретением осн. фондов; суммы, уплачиваемые в соответствии с договором об отчуждении исключительного права на результат интеллектуальной деятельности или на

средство индивидуализации правообладателю (продавцу); таможенные пошлины и таможенные сборы; невозмещаемые налоги, гос. пошлина, уплачиваемые в связи с приобретением объекта осн. средств; вознаграждения, уплачиваемые посреднической орг-ции, через которую приобретен объект осн. фондов; иные затраты, непосредственно связанные с приобретением, сооружением и изготовлением объекта осн. фондов и обеспечением условий для использования актива в запланированных целях.

При создании нематериального актива, кроме расходов, упомянутых выше, в первоначальную стоимость также включают: суммы, уплачиваемые за выполнение работ или оказание услуг сторонним орг-циям по заказам, договорам подряда, договорам авторского заказа либо договорам на выполнение н.-и., опытно-конструкторских или технологических работ; расходы на оплату труда работников, непосредственно занятых при создании нематериального актива или при выполнении н.-и., опытно-конструкторских или технологических работ по трудовому договору; отчисления на социальные нужды (в т.ч. единый социальный налог); расходы на содержание и эксплуатацию н.-и. оборудования, установок и сооружений, других осн. средств и иного имущества, амортизация осн. средств и нематериальных активов, использованных непосредственно при создании нематериального актива, фактическая (первоначальная) стоимость которого формируется; иные расходы, непосредственно связанные с созданием нематериального актива и обеспечением условий для использования актива в запланированных целях.

Капитальные вложения в многолетние насаждения, на коренное улучшение земель включаются в состав осн. фондов ежегодно в сумме затрат, относящихся к принятым в отчётном году в эксплуатацию пл.,

независимо от даты окончания всего комплекса работ.

Не включаются в фактические затраты на приобретение, сооружение или изготовление осн. фондов общехозяйственные и иные аналогичные расходы, кроме случаев, когда они непосредственно связаны с приобретением, сооружением или изготовлением осн. фондов.

Не включаются в расходы на приобретение, создание нематериального актива: возмещаемые суммы налогов, за исключением случаев, предусмотренных законодательством РФ; общехозяйственные и иные аналогичные расходы, кроме случаев, когда они непосредственно связаны с приобретением и созданием активов; расходы по н.-и., опытно-конструкторским и технологическим работам в предшествующих отчётных периодах, которые были признаны прочими доходами и расходами; расходы по полученным займам и кредитам за исключением случаев, когда актив, фактическая (первоначальная) стоимость которого формируется, относится к инвестиционным.

Если объект осн. фондов вносится в счёт вклада в уставный (складочный) капитал орг-ции (в т.ч. в случае внесения гос. или муниципального имущества в качестве вклада в уставные капиталы открытых акционерных обществ), уставный фонд, паевой фонд орг-ции, то первоначальной стоимостью признается его денежная оценка, согласованная учредителями (участниками) орг-ции, если иное не предусмотрено законодательством РФ.

Если объект осн. фондов был получен организацией по договору дарения (безвозмездно), то первоначальной стоимостью признается его текущая рыночная стоимость на дату принятия к учёту в качестве вложений во внеоборотные активы.

Если объект осн. фондов был получен орг-цией по договорам, предусматривающим исполнение обязательств (оплату) неденежными средствами, признается стоимость ценностей, переданных или подлежащих передаче орг-цией. Стоимость активов, переданных или подлежащих передаче орг-цией, устанавливается исходя из цены, по которой в сравнимых обстоятельствах обычно орг-ция определяет стоимость аналогичных активов. При невозможности установить стоимость активов, переданных или подлежащих передаче орг-цией, стоимость осн. фондов, полученных орг-цией по договорам, предусматривающим исполнение обязательств (оплату) неденежными средствами, определяется исходя из стоимости, по которой в сравнимых обстоятельствах приобретаются аналогичные объекты осн. фондов.

Первоначальная стоимость осн. фондов, т.е. стоимость, в которой они приняты к учёту, не подлежит изменению, кроме случаев, установленных законодательством РФ: достройки, дооборудования, реконструкции, модернизации, частичной ликвидации и переоценки объектов осн. средств, а нематериальных активов - в случаях переоценки и обесценения нематериальных активов.

Первоначальная стоимость за вычетом износа (остаточная первоначальная стоимость) получается вычитанием из полной первоначальной стоимости суммы накопленного износа, выраженного в виде амортизационных отчислений, которые уже включаются в себестоимость выпускаемой продукции (выполненных работ, оказанных услуг).

Полная восстановительная стоимость объекта осн. фондов - расчётная величина средств, которые пришлось бы затратить пр-тию, если бы оно приняло решение о приобретении точно такого же, но нового (неизношенного) объекта в совр. условиях, включая затраты на приобретение (стр-во),

транспортировку, установку (монтаж) объектов, для импортируемых объектов - также таможенные платежи и т.д.. Понятие «восстановительная» в назв. вида оценки указывает на то, что этот вид даёт возможность определить, сколько стоит восстановленный до начального состояния оцениваемый объект и справедливо ли он отражен в бухгалтерском учёте. Восстановительная стоимость может отличаться от первоначальной стоимости, как в меньшую, так и в большую сторону. Это связано с тем, что колебания рыночных цен на различные по типу объекты осн. фондов разнонаправлены. Напр., стоимость компьютерной техники имеет тенденцию к снижению, что связано с высокой скоростью развития новых технологий. А такие объекты как высокоточное оборудование и станки дешевеют медленно, а в определённые моменты могут и дорожать, их восстановительная стоимость будет выше первоначальной.

Полная восстановительная стоимость морально устаревших объектов, снятых с произ-ва, цены и затраты на изготовление точной копии которых в совр. условиях установить практически невозможно, должна определяться как стоимость замещения, на основе полной восстановительной стоимости функционально аналогичных выпускаемых объектов, скорректированной по соотношению важнейших эксплуатационных характеристик ранее выпускавшихся и совр. объектов.

Восстановительная стоимость за вычетом износа получается расчётным путём: полную восстановительную стоимость умножают на степень годности осн. фондов, полученный отношением остаточной первоначальной стоимости к полной первоначальной стоимости. Использование восстановительной стоимости осн. фондов решает проблему характеристики общего объёма осн.

фондов, его состава и структуры, т.к. стоимостные оценки объектов осн. фондов, приобретённых и введённых в действие в разные моменты времени, рассматривать в совокупности по первоначальной стоимости нельзя. Пр-тия и орг-ции, осуществляющие хоз. деятельность в экономике, создают, приобретают, продают и ликвидируют свои осн. фонды. Эти процессы отражаются изменениями в структуре активов пр-тий.

Полная учётная стоимость осн. фондов- первоначальная стоимость осн. фондов, изменённая в ходе проведённых переоценок осн. фондов и в результате их достройки, модернизации, дооборудования, реконструкции и частичной ликвидации.

Полная учётная стоимость для объектов, прошедших переоценку осн. фондов, равна их восстановительной стоимости на дату последней проведённой переоценки, т.е. стоимости воспроизводства в ценах, существовавших на эту дату. Для объектов, не проходивших переоценки, она равна первоначальной стоимости (стоимости приобретения в ценах, существовавших на дату приобретения), с учётом изменения в результате достройки, модернизации, дооборудования, реконструкции и частичной ликвидации. Полная учётная стоимость равна сумме остаточной балансовой стоимости и накопленного износа.

Остаточная балансовая стоимость осн. фондов- стоимость, отражающая изменение состояния осн. фондов, постепенную утрату ими потребительских свойств и стоимости в процессе эксплуатации, под воздействием сил природы и вследствие технического прогресса, в размере накопленного износа. При этом величина износа определяется в соответствии с нормами и методами начисления амортизации и износа, применяемыми в бухгалтерском учёте. Остаточная балансовая стоимость равна разнице

полной учётной стоимости и накопленного износа.

Под рыночной стоимостью, в соответствии с Федеральным законом от 29 июля 1998 N 135-ФЗ (ред. от 17 июля 2009, с изм. от 18 июля 2009) «Об оценочной деятельности в РФ», понимается наиболее вероятная цена, по которой данный объект оценки может быть отчужден на открытом рынке в условиях конкуренции, когда стороны сделки действуют разумно, располагая всей необходимой информацией, а на величине цены сделки не отражаются какие-либо чрезвычайные обстоятельства, т.е. когда: одна из сторон сделки не обязана отчуждать объект оценки, а другая сторона не обязана принимать исполнение; стороны сделки хорошо осведомлены о предмете сделки и действуют в своих интересах; объект оценки представлен на открытом рынке посредством публичной оферты, типичной для аналогичных объектов оценки; цена сделки представляет разумное вознаграждение за объект оценки и принуждения к совершению сделки в отношении сторон сделки с чьей-либо стороны не было; платёж за объект оценки выражен в денежной форме.

Одна из наиболее актуальных задач по освоению методологии *системы национальных счетов* (СНС)- определение текущей рыночной стоимости осн. капитала на нач. и кон. года, подлежащей отражению в балансе экономических активов и пассивов, наряду с её изменением по балансирующим ст., а также определение этой стоимости в среднегодовом исчислении.

В рос. статистической практике осн. фонды учитываются по полной учётной и остаточной балансовой стоимости (за вычетом износа), в смешанных ценах, т.е. часть инвентарных объектов отражается в балансах орг-ций по восстановительной стоимости на момент последней проведённой переоценки, а другая часть, не проходившая переоценок,- в ценах

приобретения. Производимый пересчёт полной учётной стоимости осн. фондов в полную восстановительную стоимость (стоимость воспроизводства), выраженную в среднегодовых ценах и постоянных ценах, существовавших на базовую дату, позволяет решать некоторые задачи, связанные с сопоставлением величины осн. фондов с другими статистическими показателями и с анализом динамики физического объёма осн. фондов. Однако всё это не соответствует методологическим требованиям СНС и ограничивает возможности использования получаемых данных по стоимостной оценке в аналитических целях, в проведении междунар. сопоставлений.

В условиях рыночной экономики, когда затраты на создание объектов изначально соизмеряются с предстоящими доходами от использования этих объектов при определении рыночной стоимости (вероятной цены, по которой объект оценки может быть отчуждён на открытом рынке в условиях конкуренции, когда стороны сделки действуют разумно, располагая всей необходимой информацией, а на величине цены сделки не отражаются какие-либо чрезвычайные обстоятельства), применяются различные подходы: 1. затратный, основанный на определении выраженных в текущих ценах затрат, необходимых для восстановления объекта или его замещения, с учётом его износа; 2. доходный, основанный на определении ожидаемых доходов от объекта оценки; 3. сравнительный, при котором объект оценки сравнивается с аналогичными объектами, в отношении которых имеется информация о ценах сделок с ними.

В условиях развитой рыночной экономики, применение всех трёх подходов к определению рыночной стоимости даёт, как правило, близкие, согласуемые между собой результаты. В совр. экономических условиях в России ещё не вполне сложились рыночные отношения в сфере операций с экономическими активами. Это

вызвано тем, что: имеется большое количество объектов, оставшихся от плановой экономики, затраты на воспроизводство которых значительны, а возможности получения доходов от их эксплуатации - низки; отсутствует информация о сложившихся закономерностях по показателям сроков службы, степени фактического использования, доходности, цены продажи объектов осн. фондов на первичном и вторичном рынке.

Переход к практическому внедрению в рос. статистическую практику расчёта рыночной стоимости осн. фондов, как и других нефинансовых экономических активов, осложнялся следующими причинами.

Для применения затратных подходов к оценке осн. фондов и использования метода непрерывной инвентаризации (МНИ), существенную проблему представляет определение сроков службы осн. фондов и необходимость наличия длительных динамических рядов показателей. Использование доходных подходов к оценке осн. фондов сдерживалось отсутствием необходимых данных о доходах, получаемых от эксплуатации фондов или их сдачи в аренду.

Кроме того, существует большое количество объектов, целью создания которых изначально являлось не извлечение доходов (напр., инфраструктурные объекты, объекты социальной сферы). Корректное определение доходов от эксплуатации таких объектов невозможно.

Для применения затратных подходов к оценке осн. фондов и использования МНИ, существенную проблему представляет определение сроков службы осн. фондов и необходимость наличия длительных динамических рядов показателей.

Возможности применения сравнительных подходов к оценке осн. фондов

ограничивались небольшими объемами сделок с ними на вторичном рынке, что обостряло проблему поиска сделок с осн. фондами, имеющими сходные качественные характеристики с объектами оценки.

Также существуют объекты, продажа которых невозможна в соответствии с требованиями рос. законодательства. Для таких объектов отсутствует рынок купли - продажи, применение сравнительного подхода невозможно.

В последние годы в рос. статистике проводилась определённая подготовительная работа для переоценки осн. фондов в рыночные цены: совершенствовались формы федерального статистического наблюдения по осн. фондам; были разработаны методологические подходы по стоимостной оценке осн. фондов и других нефинансовых экономических активов. В 2009 было проведено единовременное выборочное обследование по форме № 11-ФСС, утверждённой пост. Росстата от 13.04.2009 № 65, в ходе которого были получены данные о возрасте и сроках службы осн. фондов, ценах продаж, арендной плате, необходимые для оценки рыночной стоимости осн. фондов.

Создание методологических рекомендаций по практической реализации теоретических положений по оценке экономических активов по текущей рыночной стоимости в совр. рос. рыночных условиях и пересчёте её в постоянные цены - новый шаг в формировании рос. СНС.

КОНЦЕНТРАЦИИ АНАЛИЗ

- характеристика состояния и изменения распределения рынка между участниками. Измерение и анализ концентрации произ-ва - важный компонент исследования структуры рынка. Для измерения концентрации произ-ва используются показатели или индексы концентрации. В течение последних 50 лет проводились

многочисленные исследования по изучению показателей концентрации произ-ва, которые наиболее эффективно отражают структуру видов деятельности, различия между видами деятельности, а также различные тенденции изменения структуры, имевших место в течение определённого периода времени. В экономической теории и зарубежной практике существует множество вариантов измерения концентрации произ-ва, и используются около двух десятков обобщенных показателей концентрации, каждый из которых обладает преимуществами и недостатками. К таким показателям относятся: коэффициент концентрации (суммарная доля крупнейших производителей), индекс Херфиндаля-Хиршмана, индекс Ханна и Кея, индекс энтропии, разброс логарифмов рыночных долей, коэффициент Джини, индекс Холла-Тайдмана, коэффициент вариации, индекс Линда.

Все показатели концентрации строятся на основе сопоставления размера пр-тия с размером рынка, на котором пр-тие действует. Однако при оценке концентрации возникает проблема, связанная с определением относительных показателей, характеризующих размер пр-тия. Среди них осн.: 1) доля продаж (выпуска, оборота) орг-ции в рыночном объёме продаж (выпуска, оборота); 2) доля занятых в орг-ции в общей численности занятых в произ-ве данного продукта; 3) доля стоимости активов орг-ции в стоимости активов всех орг-ций, действующих на рассматриваемом рынке; 4) доля добавленной стоимости на пр-тии в сумме добавленной стоимости всех производителей, действующих на рынке; 5) доля в потреблении электроэнергии компаниями, действующими на данном рынке за год; 6) доли компаний в совокупных инвестициях, сделанных компаниями на данном рынке; 7) доля в разведанных запасах сырья.

Показатель (1) считается базовым, так как основан на гл. показателе натурально-вещественного результата деятельности пр-тия.

В специальной литературе представлены два типа индексов концентрации произ-ва: дискретные и кумулятивные. Дискретные индексы показывают процент совокупного выпуска (оборота), произведенного n -крупнейшими компаниями:

$$CRK = \sum_{i=1}^k s_i.$$

Одной из проблем использования данного индекса является неоднозначность выбора числа фирм, по которым он рассчитывается. В 1971 Бюро цензов США ввело в практику данный тип индекса концентрации на основе показателя доли отгруженной продукции по 4, 8, 20 и 50 крупнейшим производителям в виде экономической деятельности. Показатели концентрации рассчитываются и публикуются с регулярным пятилетним интервалом для четырехзначной подотрасли экономики и по отдельным видам продукции по пром. классификации США.

Традиционно как в исследовательской, так и законодательной европейской практике используется индекс концентрации, рассчитанный для 3, 4, 6, 10 и 25 крупнейших производителей. Ограниченность индекса концентрации состоит и в том, что он не отражает распределения долей как внутри группы крупнейших пр-тий, так и за её пределами- между пр-тиями- аутсайдерами. Для решения этой проблемы в странах Европейского экономического сообщества используется индекс Линда, характеризующий соотношение долей крупнейших фирм на рынке.

Кумулятивные (или суммирующие) показатели концентрации, обладают рядом преимуществ. Во-первых, они отражают изменения, происходящие в виде экономической деятельности на

определённом временном отрезке, в зависимости от абсолютного числа компаний и доли крупнейших компаний в общем объёме выпуска. Во-вторых, данный тип коэффициентов концентрации произ-ва отражает долю выпуска всех компаний в определённом виде экономической деятельности независимо от размера, а не только долю n -крупнейших компаний.

В качестве осн. кумулятивного показателя используется индекс Херфиндаля-Хиршмана (ННІ). Осн. преимущество ННІ- возможность с его помощью учесть реальное перераспределение рынка между крупнейшими производителями, так как данный показатель особенно чувствителен к изменению позиции доминирующих пр-тий на рынке. ННІ зависит как от числа пр-тий, так и от распределения их долей.

Т.к. в теории и на практике не существует единственного показателя для К.а., то для оценки достоинств показателя в статистике применяются правила, предложенные Ханна и Кейем: пусть показатель концентрации рассчитывается не для n фирм на рынке, а для k фирм при $k < n$, фирмы ранжированы по убыванию рыночной доли. Если концентрация продавцов на одном рынке выше, чем на другом, значение идеального показателя для первого рынка должно быть больше при любом k ; если доля крупной фирмы возрастает за счёт мелкой фирмы, то показатель концентрации возрастает; вход новой фирмы на рынок понижает уровень концентрации (при условии, что размер фирмы ниже некоего значимого уровня); слияния и поглощения увеличивают степень концентрации.

ННІ отвечает всем перечисленным требованиям. Низко концентрированными считаются рынки, на которых ННІ колеблется в интервале $[0;1000]$, умеренно концентрированными- $[1000;1800]$ и высоко концентрированными- $[1800;10000]$.

Росстат проводит систематические расчёты показателей концентрации с 1992. Для характеристики концентрации используются показатели: коэффициенты (индексы) концентрации по доле отгруженной продукции 1-ого, 3-х, 4-х, 6-ти, 8-ми, 10-ти, 15-ти, 20-ти, 25-ти и 50-ти пр-тий с наибольшим удельным весом в общем объёме отгруженной продукции (по видам экономической деятельности и отдельным видам продукции); НИИ (по видам экономической деятельности и отдельным видам продукции).

Информационной основой для их расчёта служат данные, получаемые из форм статистической отчётности №1-пр-тие «Осн. сведения о деятельности орг-ции» и №1-натура «Сведения о произ-ве и отгрузке продукции».

Росстат рассчитывает и накапливает данные по широкому перечню видов деятельности и наименований продукции в натуральном выражении. Подобные данные позволяют анализировать динамику концентрации: по видам продукции, концентрация произ-ва которой очень высока (напр., доля крупнейшего производителя превышает 35 или 50%, а доля трёх крупнейших производителей превышает 70%); по видам продукции, на рынках которой в соответствии с реестром антимонопольного органа, действуют доминирующие хозяйствующие субъекты; по отдельным видам экономической деятельности.

Возможности проведения сопоставлений концентрации произ-ва в РФ с данными зарубежных статистических публикаций представлены далее (см. Табл.1, 2, 3, 4).

ТАБЛИЦА 1.

Массивы исходных данных, используемых для расчёта показателей концентрации

Показатель	Страны		
	США	Германия	Россия
Добавленная стоимость			
Оборот			
Отгрузка			
Работающие			
Материальные затраты			
Инвестиции			
Количество заведений			

Учитывая, что показатели «Оборот» и расчёты концентрации по данному «Отгрузка товаров собственного произ-ва» показателю могут быть использованы для достаточно близки по своему содержанию, междунар. сопоставлений.

Таблица 2.

ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ДЛЯ КОТОРЫХ ПРОВОДИТСЯ ОЦЕНКА КОНЦЕНТРАЦИИ

Название	Степень агрегирования кодовых значений видов деятельности	Страны		
		США	Германия	Россия
Добыча полезных ископаемых	2-х значные кодовые позиции			
	3-х значные			
Обрабатывающие произ-ва	4-х значные			
	6-х значные			
Строительст-во	2-х значные кодовые позиции			
	3-х значные			
	4-х значные			

Междунар. сопоставления возможны концентрации для стр-ва рассчитываются только для укрупнённых видов только в Германии.
экономической деятельности. Показатели

Таблица 3.

Показатели концентрации, используемые в практической статистике

Показатели		Страны			
		США	Германия	Россия	
Показатели концентрации	уровня	CR-1			
		CR-3			
		CR-4			
		CR-6			
		CR-8			
		CR-10			
		CR-15			
		CR-20			
		CR-25			
		CR-50			
Коэффициенты концентрации НН					
Коэффициент вариации					

Рассчитываемые в РФ показатели концентрации CR позволяют проводить сопоставления, как с европейскими странами, так и с США. Ограничивает возможности сопоставлений различие критериального показателя при отборе пр-тий для расчёта CR, т.к. в РФ используется

отгруженная продукция; в Германии- оборот; в США- добавленная стоимость. Коэффициенты НН рассчитываются по единой методологии. Коэффициент вариации рассчитывается только в Германии.

Таблица 4.

Публикация данных по концентрации производства

США	Германия	Россия
Публикация Бюро цензов по данным экономических переписей.	Показатели концентрации публикуются в ежегодных изданиях Monopolkommission: текущий период- по 4-х значным кодам, динамика- по более агрегированным, 2-значным кодовым позициям	Публикация коэффициентов концентрации по видам экономической деятельности в сборнике «Пром-сть России» Последняя дата публикации- 2007; к выпуску готовится сборник с данными за 2008 и 2009. Результаты расчётов представляются в Федеральную

		антимонопольную службу (ФАС России).
--	--	--------------------------------------

КРАТКОСРОЧНАЯ СТАТИСТИКА ПРЕДПРИЯТИЙ

- система краткосрочных (текущих) *статистических наблюдений* за пр-тиями; служит для получения оперативных данных, являющихся основой принятия управленческих решений. Информационная база краткосрочной статистики характеризует производственную, финансовую, инвестиционную деятельность хозяйствующих субъектов в рыночных условиях, использование осн. факторов произ-ва и обеспечивает отражение экономических процессов в стране, их объёмы и динамику.

Унифицированные формы *текущего статистического наблюдения* за деятельностью пр-тий, не являющихся субъектами малого предпринимательства, внедрены в статистическую практику РФ с 1998. Формы ориентированы на отражение всех видов экономической активности каждого пр-тия, что позволяет повысить точность текущих оценок выпуска товаров и услуг и, следовательно, точность расчёта валового внутреннего продукта. Введение интегрированных форм статистической отчётности позволило не только улучшить взаимодействия с пр-тиями-респондентами, но и (что наиболее важно) дало возможность проводить расчёты по сопоставимому кругу единиц наблюдения.

В настоящее время обследование орг-ций в текущем (внутригодовом) режиме осуществляется на основании следующих форм федерального гос. статистического наблюдения: №П-1 «Сведения о произ-ве и

отгрузке товаров и услуг»; №П-2 «Сведения об инвестициях»; №П-3 «Сведения о финансовом состоянии орг-ции»; №П-4 «Сведения о численности, заработной плате и движении работников»; №П-5(м) «Осн. сведения о деятельности орг-ции».

Перечисленные формы являются унифицированными, т.к. предусмотренные ими показатели применимы для любых пр-тий.

Блок показателей, содержащихся в формах, позволяет оперативно отследить ситуацию, складывающуюся на рынке товаров и услуг, проанализировать положение в сфере занятости и оплаты труда, оценить финансовое положение орг-ций и пр-тий, привлечение инвестиций в экономику.

Порядок представления данных по орг-циям и система показателей составлены в соответствии с российским законодательством. Напр., орг-циям, не являющимся субъектами малого предпринимательства, численность работников которых не превышает 15 чел., представляется льготный режим отчётности. Применение упрощенной системы показателей и специальной формы статистического наблюдения для таких орг-ций продиктовано тем, что в соответствии с рос. законодательством они могут применять упрощенную систему налогообложения, учёта и отчётности, и в этих условиях формирование ряда показателей затруднительно. Несмотря на их многочисленность, их совокупный «вклад» в произ-во не является существенным и получение информации с

более редкой периодичностью, чем по «основному массиву» крупных и средних пр-тий, достаточно для обеспечения оценок по ним в оперативном (месячном) режиме.

В практику обследования *малых пр-тий* была внедрена форма № ПМ «Сведения об осн. показателях деятельности малого пр-тия». Осн. показатели этой формы и инструкция по их заполнению соответствуют показателям, заполняемым крупными и средними пр-тиями (в режиме краткосрочных (текущих)) наблюдений, что даёт возможность сформировать сводные стоимостные показатели по полному кругу пр-тий.

Внедрение унифицированных форм №П-1-№П-5, №ПМ означал переход на комплексную систему текущего статистического наблюдения и отказ от отраслевого принципа сбора статистической информации от пр-тий. С помощью внедрения интегрированных форм статистической отчётности решена задача сопоставимости совокупностей объектов статистического наблюдения.

Специфика отдельных видов деятельности сохраняется при организации сбора статистических сведений по другим формам отчётности, с помощью которых исследуются отдельные сектора экономики. При этом особое значение приобретает выборочный метод как при формировании специфических подсовокупностей респондентов, так и формировании круга опрашиваемых пр-тий.

О

ОСНОВНЫХ ФОНДОВ ПОКАЗАТЕЛИ

- система показателей, которая включает группы: показатели состояния- наличия (объёма), качества, состава и структуры; показатели движения; показатели эффективности использования осн. фондов (осн. капитала).

Первичные показатели наличия осн. фондов носят моментный характер. К показателям относятся: балансовая

стоимость осн. фондов пр-тия (обычно определяется на нач./кон. каждого отчётного кв.); стоимость и доля отдельных групп осн. фондов, выделенных по тому или иному признаку (группировочными признаками могут быть вид, возраст, правообладатель, степень износа, степень годности и т.д.).

Важное экономическое значение имеет показатель доли полностью изношенных осн. фондов, который определяется отношением полной учётной стоимости осн. фондов, остаточная балансовая стоимость которых достигла нуля, к полной учётной стоимости всех осн. фондов, на ту же дату; выражается в процентах.

Возраст осн. фондов может быть рассчитан на абсолютной и относительной основе.

Абсолютный возраст осн. фондов- промежуток времени между датой ввода в действие объекта осн. фондов и датой наблюдения. Для характеристики возраста осн. фондов, помимо возрастов их отдельных объектов, используются их группировки, напр., до 5 лет, свыше 5 до 10 лет, свыше 10 до 20 лет, свыше 20 лет.

Относительный возраст осн. фондов- доля прошедшей части расчётного срока службы осн. фондов, определяется отношением среднего фактического возраста осн. фондов к среднему расчётному сроку службы осн. фондов; выражается в процентах.

Для характеристики состава и структуры осн. фондов могут быть использованы показатели структуры осн. фондов по их видам, определяемые отношением остаточной балансовой стоимости осн. фондов определённого вида к общей величине балансовой стоимости осн. фондов. Рассчитываются по состоянию на определённую дату и выражаются в процентах.

Средняя стоимость осн. фондов за период определяется по формуле средней хронологической.

Показатели движения и состояния осн. фондов. Движение осн. фондов характеризуется с помощью показателей, расчёт которых основан на данных балансов осн. фондов: коэффициент поступления ($K_{пост}$) показывает, сколько процентов осн. фондов из тех, что числятся на балансе, поступило в рассматриваемом периоде:

$$K_{пост} = \frac{O\Phi_{пост}}{O\Phi_{к}} \times 100,$$

где $O\Phi_{пост}$ - стоимость поступивших осн. фондов, $O\Phi_{к}$ - стоимость осн. фондов на кон. периода.

Коэффициент обновления ($K_{обнов}$) показывает, на сколько процентов произошло обновление осн. фондов в рассматриваемом периоде:

$$K_{обнов} = \frac{O\Phi_{нов}}{O\Phi_{к}} \times 100,$$

где $O\Phi_{нов}$ - полная стоимость новых осн. фондов, поступивших в рассматриваемом периоде; коэффициент выбытия ($K_{выб}$) показывает, сколько процентов осн. фондов из тех, что числились на балансе, выбыло в рассматриваемом периоде:

$$K_{выб} = \frac{O\Phi_{выб}}{O\Phi_{н}} \times 100,$$

где $O\Phi_{выб}$ - стоимость выбывших осн. фондов, $O\Phi_{н}$ - стоимость осн. фондов на начало периода; коэффициент ликвидации ($K_{ликв}$) показывает, сколько процентов осн. фондов из тех, что числились на балансе, было ликвидировано:

$$K_{ликв} = \frac{O\Phi_{ликв}}{O\Phi_{к}} \times 100,$$

где $O\Phi_{ликв}$ - полная стоимость осн. фондов, ликвидированных в рассматриваемом периоде; коэффициент замены выбывших фондов поступившими ($K_{замены}$) показывает, сколько процентов поступивших осн. фондов пошло на замену выбывших:

$$K_{замены} = \frac{O\Phi_{выб}}{O\Phi_{пост}} \times 100;$$

коэффициент замены ликвидированных фондов новыми ($K_{замены}$) показывает, сколько процентов новых осн. фондов пошло на замену ликвидированных, вследствие их ветхости и полного списания:

$$K_{замены} = \frac{O\Phi_{ликв}}{O\Phi_{нов}} \times 100.$$

Коэффициенты обновления и выбытия (ликвидации) осн. фондов для исключения влияния изменения цен рассчитываются, при наличии соответствующих данных, в постоянных ценах.

Состояние осн. фондов характеризуется с помощью показателей годности и износа, которые являются моментными показателями и могут быть определены на нач. и кон. рассматриваемого периода.

Степень износа показывает, на сколько процентов изношены осн. фонды, и определяется отношением суммы износа, накопленного за весь период эксплуатации, к полной стоимости осн. фондов на момент определения показателя:

на нач. периода

$$K_{изн} = \frac{O\Phi_{н} - O\Phi'_{н}}{O\Phi_{н}} \times 100.$$

на кон. периода

$$K_{изн} = \frac{O\Phi_{к} - O\Phi'_{к}}{O\Phi_{к}} \times 100.$$

Степень годности показывает, сколько процентов осн. фондов годно для использования, и определяется отношением остаточной стоимости осн. фондов ($O\Phi'$) на момент определения показателя к их полной стоимости ($O\Phi$):

$$K_{год} = \frac{O\Phi'}{O\Phi} \times 100.$$

Сумма степеней износа и годности, рассчитанных на один и тот же момент времени, равна 100%.

Для отражения изменения стоимости осн. фондов в динамике, не связанного с изменением цен на эти осн. фонды используется показатель «Индекс изменения физического объёма осн. фондов».

Расчёт индекса осуществляется на основе показателей баланса осн. фондов в постоянных ценах, рассчитанных по полной восстановительной стоимости. Поэтому полученная динамика данных отражает изменение стоимости

осн. фондов, определённой затратным методом,- по стоимости затрат на создание имеющихся к тем или иным датам осн. фондов, выраженных в единых ценах, т.е. очищенных от влияния изменения цен. Эта динамика характеризует изменение физического объёма осн. фондов, независимо от состояния осн. фондов, уровня их износа, существующего и ожидаемого уровня его использования. В рассчитанный т.о. показатель входят и устаревшие, физически и морально изношенные, не используемые, ненужные осн. фонды, если они не списываются, т.е. не ликвидируются их владельцами.

Составление баланса активов и пассивов, выделение в нём показателя холдинговой прибыли от владения осн. капиталом-изменения стоимости осн. фондов, вызванного изменением их цены в течение отчётного периода, не связанным с каким-либо физическим или экономическим преобразованием этих осн. фондов, позволит рассчитать изменение текущей рыночной стоимости осн. фондов, очищенное от влияния изменения

цен, т.е. определить динамику их рыночной стоимости в сопоставимых ценах.

Различают холдинговую прибыль номинальную, нейтральную и реальную.

Показатели использования осн. фондов: *фондоотдача*; *фондоёмкость* продукции; показатели эффективности использования осн. фондов: рентабельность осн., оборотного и совокупного капитала; рентабельность собственного и заёмного капитала.

См. также *Система показателей рентабельности пр-тия*, *Эффективность капитала*.

ОТНОСИТЕЛЬНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПРОИЗВОДСТВА

- система показателей (индексов), характеризующих изменение масштабов произ-ва в сравниваемых периодах; различают индивидуальные и сводные индексы произ-ва. Индивидуальные индексы отражают изменение выпуска одного товара (услуги) и исчисляются как отношение объёмов произ-ва по товару в натуральном выражении в сравниваемых периодах или как соотношение стоимости товара в действующих ценах и индекса роста цен за сравниваемые периоды. Сводный индекс произ-ва характеризует совокупные изменения всех видов продукции в результате изменения только физического объёма производимой продукции. Для исчисления сводного индекса произ-ва индивидуальные индексы по товарам поэтапно агрегируются в индексы по видам деятельности, подгруппам, группам, подклассам, классам, подразделам и разделам. *Индекс пром. произ-ва*- агрегированный индекс произ-ва по видам деятельности «добыча полезных ископаемых», «обрабатывающие произ-ва», «произ-во и распределение электроэнергии, газа и воды».

II

ПЕРЕОЦЕНКА ОСНОВНЫХ ФОНДОВ

- изменение учитываемой стоимости осн. фондов, связанное с необходимостью её приведения в соответствие с текущим уровнем цен на фондообразующую продукцию. Значительное отклонение учётной стоимости осн. фондов от реального уровня цен осложняет их статистическое изучение и проведение макроэкономических расчётов, затрудняет процесс принятия необходимых для нормального функционирования экономики управленческих решений на микро- и макроуровне, препятствует накоплению в необходимых объёмах амортизационных средств и обеспечению своевременного обновления осн. фондов, искажает налогооблагаемую базу.

Частота проведения П.о.ф. зависит от темпов инфляции. Последняя П.о.ф., проводившаяся в стране в условиях плановой экономики, состоялась на нач. 1972 (по хозрасчётным пр-тиям и орг-циям) и на нач. 1973 (по бюджетным орг-циям). В 1990-е гг., характеризовавшиеся переходом к рыночной экономике и высокими темпами инфляции, переоценки, проводились, в соответствии с пост. Правительства России, практически ежегодно. При этом использовались индексный метод переоценки (на основе индексов, разработанных Госкомстатом России), и более точный метод прямой оценки по документально подтверждённым существующим на дату переоценки ценам на новые объекты, аналогичные оцениваемым. С 1998 П.о.ф. коммерческих орг-ций проводятся в добровольном порядке на основе положений по бухгалтерскому учёту осн. средств.

По состоянию на нач. 2003 и 2007 в соответствии с распоряжениями Правительства РФ были проведены обязательные переоценки осн. средств и нематериальных активов бюджетных учреждений; утверждён порядок,

определяющий процесс периодического проведения переоценок в этих учреждениях в соответствии с темпами инфляции.

П.о.ф. (по однородным группам) коммерческой орг-ции может проходить не чаще одного раза в год (на нач. отчётного года) по текущей (восстановительной) стоимости. При этом переоценка нематериальных активов производится по текущей рыночной стоимости, определяемой исключительно по данным активного рынка указанных нематериальных активов.

При принятии решения о переоценке следует учитывать, что в последующем эти осн. фонды будут переоцениваться регулярно, чтобы стоимость, по которой они отражаются в бухгалтерском учёте и отчётности, существенно не отличалась от текущей (восстановительной) стоимости.

Переоценка объекта осн. фондов производится путём пересчёта его первоначальной стоимости или текущей (восстановительной) стоимости, если данный объект переоценивался ранее, и суммы амортизации, начисленной за все время использования объекта или путём пересчёта их остаточной стоимости.

Результаты проведённой по состоянию на первое число отчётного года переоценки объектов осн. фондов подлежат отражению в бухгалтерском учёте обособленно. Результаты переоценки не включаются в данные бухгалтерской отчётности предыдущего отчётного года и принимаются при формировании данных бухгалтерского баланса на нач. отчётного года.

Сумма дооценки объекта осн. фондов в результате переоценки зачисляется в добавочный капитал орг-ции. Если сумма дооценки объекта осн. фондов, равна сумме его уценки, проведённой в предыдущие отчётные периоды и отнесённой на счёт учёта нераспределенной прибыли (непокрытого убытка), то она зачисляется

на счёт учёта нераспределённой прибыли (непокрытого убытка).

Сумма уценки объекта осн. фондов в результате переоценки относится на счёт учёта нераспределённой прибыли (непокрытый убыток). Сумма уценки объекта осн. фондов относится в уменьшение добавочного капитала орг-ции, образованного за счёт сумм дооценки этого объекта, проведённой в предыдущие отчётные периоды.

Превышение суммы уценки объекта над суммой его дооценки, зачисленной в добавочный капитал орг-ции в результате переоценки, проведённой в предыдущие отчётные периоды, относится на счёт учёта нераспределённой прибыли (непокрытый убыток). Сумма, отнесенная на счёт учёта нераспределённой прибыли (непокрытый убыток), должна быть раскрыта в бухгалтерской отчётности орг-ции.

При выбытии объекта осн. фондов сумма его дооценки переносится с добавочного капитала орг-ции в нераспределённую прибыль (непокрытый убыток) орг-ции.

Нематериальные активы могут проверяться на обесценение в порядке, определённом Международ. стандартами финансовой отчётности (МСФО).

Следует иметь в виду, что увеличение или уменьшение стоимости осн. фондов пр-тия с одной стороны делает информацию об имущественном положении пр-тия более достоверной, а с другой - сказывается на величине сумм, уплачиваемых по налогу на имущество. А значит, управленческие службы должны осуществлять постоянный мониторинг цен на объекты осн. фондов, имеющих в распоряжении пр-тия.

ПРИБЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ

- подсистема показателей финансовых результатов произ-ва, включающая абсолютные показатели финансовых результатов. Система показателей прибыли,

формирующихся в соответствии с рос. стандартами отчётности включает показатели: валовая прибыль, прибыль от продаж, прибыль до налогообложения, чистая прибыль.

Валовая прибыль определяется как разность между выручкой (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей) и себестоимостью проданных товаров, продукции, работ услуг.

Прибыль от продаж меньше величины валовой прибыли на величину коммерческих и управленческих расходов. С использованием факторных индексных моделей проводится оценка относительного и абсолютного изменения прибыли от продаж за счёт отдельных факторов. Модель может быть представлена в виде:

$$\sum_{i=1}^n \dot{I}_i = \bar{R} \cdot \sum_{i=1}^n B_i = \left(\sum_{i=1}^n R_i \cdot d_i \right) \cdot \sum_{i=1}^n B_i,$$

где \dot{I}_i - прибыль от продаж каждого из видов продукции пр-тия; \bar{R} - средняя по пр-тию рентабельность продаж; $\sum_{i=1}^n B_i$ - общая выручка пр-тия от продаж; R_i - рентабельность продаж каждого из видов продукции; d_i - структура выручки от продаж.

Изменение прибыли от продаж, как видно из модели, зависит как от прибыльности реализации- рентабельности продаж, так и от факторов, характеризующих структуру и объём реализации в стоимостном выражении. Прибыль (убыток) до налогообложения определяется на основе прибыли от продаж с учётом сальдо прочих доходов и расходов. Раскрываемые в рос. отчётности (Форма №2) прочие доходы и расходы включают статьи: проценты к получению, проценты к уплате, доходы от участия в других орг-циях, прочие доходы, прочие расходы. Чистая прибыль пр-тия определяется с учётом текущего налога на

прибыль, а также отложенных налоговых активов и обязательств. Поскольку современный учёт на пр-тии ведётся как для составления бухгалтерской, так и налоговой отчётности, использование которой существенно различается как по целям, так и субъектам, различаются и оценки одних и тех же объектов учёта. Общий порядок отражения в финансовой отчётности расчётов по налогу на прибыль предусмотрен международным стандартом финансовой отчётности (МСФО - 12) «Налоги на прибыль». В РФ аналог МСФО - 12- ПБУ 18/02 «Учёт расчётов по налогу на прибыль», устанавливающее правила формирования и порядок раскрытия информации о расчётах по налогу на прибыль. Применение этого положения позволяет отразить в учёте и отчётности отличие налога на бухгалтерскую прибыль, признанного в бухгалтерском учёте, от налога на налогооблагаемую прибыль, сформированного в бухгалтерском учёте и отраженного в налоговой декларации по налогу на прибыль.

Под отложенным налоговым активом понимается та часть отложенного налога на прибыль, которая должна привести к

уменьшению налога на прибыль, подлежащего уплате в бюджет в последующих периодах. Под отложенным налоговым обязательством- та часть отложенного налога на прибыль, которая должна привести к увеличению налога на прибыль, подлежащего уплате в бюджет в последующих периодах.

Т.о., чистая прибыль определяется: прибыль (убыток) до налогообложения + отложенные активы- отложенные обязательства- текущий налог на прибыль.

Пр-тия, формирующие финансовые результаты в соответствии с междунар. стандартами отчётности в качестве одного из осн. показателей определяют прибыль до вычета процентов и налогов или операционную прибыль (Earnings Before Interest and Taxes- EBIT). Этот показатель имеет исключительно важное значение в финансовом менеджменте, поскольку эта прибыль является источником покрытия постоянных финансовых расходов, которые пр-тию необходимо нести при любых обстоятельствах. Схема формирования операционной прибыли представлена на рис.1.



Амортизационные отчисления производственного назначения

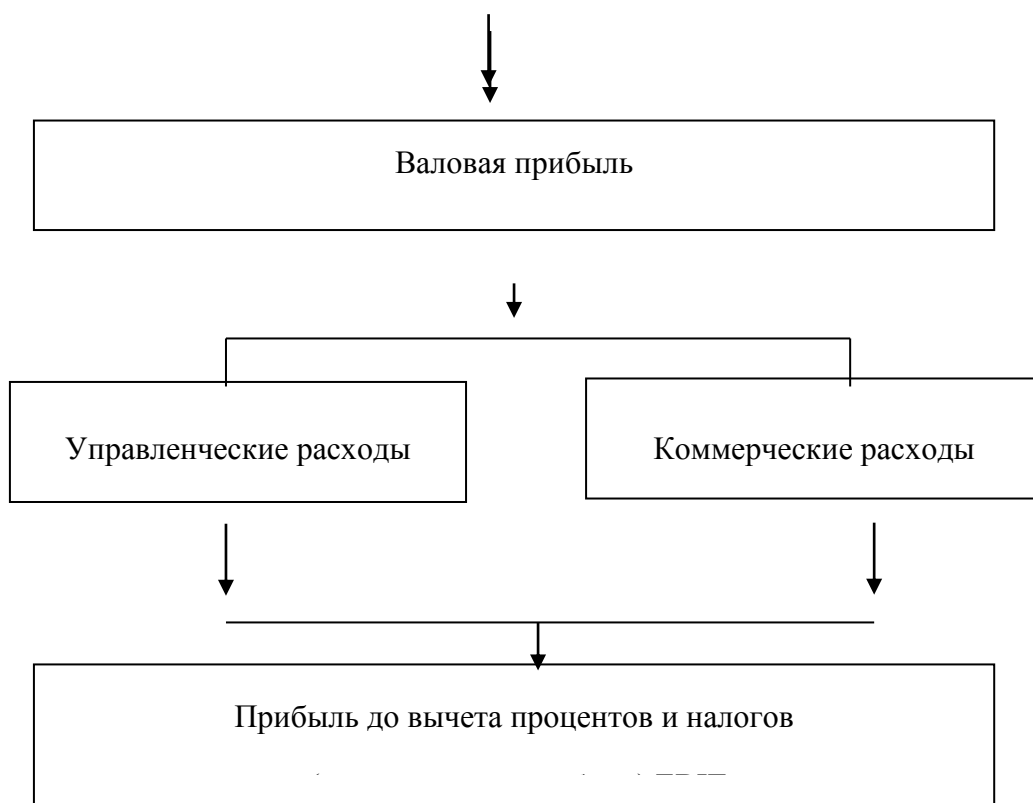


Рис.1 **Формирование операционной прибыли**

На первом этапе определяется EBITDA, этого показателя определяется величина представляющая собой валовую маржу или операционного рычага как отношение маржинальный доход. С использованием валовой маржи к операционнойприбыли:

$$\frac{\text{валовая маржа}}{\text{операционная прибыль}} = \frac{\text{постоянные затраты} + \text{операционная прибыль}}{\text{операционная прибыль}} = 1 + \frac{\text{постоянные затраты}}{\text{операционная прибыль}}$$

Из расчёта операционного рычага видно, что любое изменение выручки от продаж порождает более сильное изменение прибыли. Сила воздействия операционного рычага рассчитывается для определённого объёма продаж, для данной выручки от продаж. Поскольку операционный рычаг определяется представленным выше выражением, его величина тем выше, чем выше величина постоянных затрат. Эффект операционного рычага поддается контролю именно на основе учёта зависимости силы

воздействия рычага от величины постоянных затрат: чем больше постоянные затраты (при постоянной выручке от продаж), тем сильнее действует операционный рычаг и наоборот. Когда выручка от реализации снижается, сила воздействия операционного рычага возрастает, как при повышении, так и при понижении удельного веса постоянных затрат в общей их сумме. Каждый процент снижения выручки дает тогда все больший и больший процент снижения прибыли,

причём рост воздействия операционного рычага происходит быстрее, чем увеличиваются постоянные затраты. Сила воздействия операционного рычага макс. вблизи порога рентабельности, но при удалении от него она ослабевает и так вплоть до нового скачка постоянных затрат. Расчёт операционного рычага необходим для планирования налога на прибыль: при высоких значениях операционного рычага рост выручки приводит к многократному росту операционной прибыли и, следовательно, налога на прибыль. Операционная прибыль (ЕВИТ) определяется после вычета из ЕВИДТА постоянных нефинансовых расходов- амортизации, управленческих и коммерческих расходов. Именно ЕВИТ-

основа для распределения финансового результата между заинтересованными лицами. К ним можно отнести собственников пр-тия, лендеров, т.е. лиц предоставляющие пр-тию свой капитал на долгосрочной и возмездной основе, управленческий персонал пр-тия, государство, контрагентов. Для государства целевой показатель, представляющий наибольший интерес- прибыль до налогообложения, для собственников- чистая прибыль, для лендеров- операционная прибыль.

С точки зрения интересов различных пользователей система показателей прибыли может быть представлена (см. табл. 1):

Система показателей прибыли

Показатель прибыли	Категория заинтересованных пользователей
ЕВІТ	Лендеры
Прибыль до налогообложения = ЕВІТ- постоянные финансовые расходы	Государственные органы
Чистая прибыль = Прибыль до налогообложения- налоги о прочие обязательные платежи	Держатели привилегированных акций
Прибыль, принадлежащая держателям обыкновенных акций = Чистая прибыль- дивиденды по привилегированным акциям	Держатели обыкновенных акций
Прибыль, доступная к распределению среди держателей обыкновенных акций = Прибыль, принадлежащая держателям обыкновенных акций- резервный капитал	Держатели обыкновенных акций
Реинвестированная прибыль = Прибыль, доступная к распределению среди держателей обыкновенных акций- дивиденды по обыкновенным акциям	Менеджмент пр-тия

В табл. присутствуют показатели, формирующие *систему показателей финансовых результатов акционерного пр-тия*. См. также *Система показателей рентабельности пр-тия*.

С

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

- часть *системы показателей финансового состояния пр-тия*. Показатели рентабельности являются относительными индикаторами, обеспечивающими на сопоставимой основе сравнение абсолютного финансового результата деятельности и некоторой базы, характеризующей объект, рентабельность которого оценивается.

Прибыль пр-тия, являясь важнейшим абсолютным показателем финансового результата деятельности пр-тия, не даёт полного представления об его эффективности, так как не учитывает величину затраченных ресурсов и тех

условий, при которых она была получена. Для оценки эффективности деятельности используются относительные показатели результативности деятельности- показатели рентабельности.

При исчислении показателей рентабельности продукции в качестве базы сравнения используется себестоимость продукции:

$$R_{\text{продукции}} = \frac{\text{Прибыль от продаж}}{\text{Полная себестоимость реализованной продукции}} \cdot 100\%$$

При использовании в качестве базы сравнения выручки от продаж определяются показатели рентабельности продаж, как по всей продукции, так и по отдельным видам продукции, если это представляется целесообразным. В зависимости от используемых показателей прибыли рассчитываются следующие показатели рентабельности продаж: валовая рентабельность реализованной продукции (Gross Profit Margin)-

$$GPM = \frac{\text{Валовая маржа}}{\text{Выручка от продаж}} \cdot 100\% ;$$

операционная рентабельность реализованной продукции (Operating Income Margin) –

$$OIM = \frac{EBIT}{\text{Выручка от продаж}} \cdot 100\% ;$$

чистая рентабельность реализованной продукции (Net Profit Margin)-

$$NPM = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Выручка от продаж}} \cdot 100\% .$$

Показатель GPM может рассчитываться не только с использованием валовой прибыли, но и EBITDA, что связано с особенностями учёта амортизационных отчислений. В том случае, если амортизационные отчисления на пр-тии включены в себестоимость продукции, используется валовая прибыль, если относятся к постоянным операционным расходам- EBITDA. Показатели рентабельности продаж показывают, какая величина прибыли приходится на каждый рубль выручки от продаж.

Для оценки изменения средней рентабельности продаж используются индексы средних величин.

Общее изменение средней рентабельности продаж характеризуется следующим индексом:

$$I_{\bar{R}} = \frac{\sum_{i=1}^n R_i^{\hat{\Delta}} \cdot d_i^{\hat{\Delta}}}{\sum_{i=1}^n R_i^{\Delta\Delta} \cdot d_i^{\Delta\Delta}} ,$$

где $R_i^{\hat{\Delta}}$ и $R_i^{\Delta\Delta}$ - рентабельность продаж отдельных видов продукции отчётного и базисного периода соответственно; $d_i^{\hat{\Delta}}$ и $d_i^{\Delta\Delta}$ - доля каждого вида продукции в общей выручке от продаж отчетного и базисного периода соответственно.

Изменение средней рентабельности продаж формируется под влиянием двух факторов: рентабельности продаж отдельных видов продукции и структуры выручки от продаж. Индексы, характеризующие

изменение средней рентабельности продаж под влиянием каждого из факторов определяются:

влияние рентабельности продаж отдельных видов продукции:

$$I_{\bar{R}(R_i)} = \frac{\sum_{i=1}^n R_i^{\hat{\Delta}} \cdot d_i^{\hat{\Delta}}}{\sum_{i=1}^n R_i^{\Delta\Delta} \cdot d_i^{\Delta\Delta}} ;$$

влияние структуры выручки от продаж:

$$I_{\bar{R}(d_i)} = \frac{\sum_{i=1}^n R_i^{\Delta\Delta} \cdot d_i^{\hat{\Delta}}}{\sum_{i=1}^n R_i^{\Delta\Delta} \cdot d_i^{\Delta\Delta}}$$

Абсолютное изменение средней рентабельности соответственно определяется: общее-

$$\Delta_{\bar{R}} = \sum_{i=1}^n R_i^{\hat{\Delta}} \cdot d_i^{\hat{\Delta}} - \sum_{i=1}^n R_i^{\Delta\Delta} \cdot d_i^{\Delta\Delta} ;$$

за счёт изменения рентабельности продаж отдельных видов продукции-

$$\Delta_{\bar{R}(R_i)} = \sum_{i=1}^n R_i^{\hat{\Delta}} \cdot d_i^{\hat{\Delta}} - \sum_{i=1}^n R_i^{\Delta\Delta} \cdot d_i^{\Delta\Delta} ;$$

за счёт изменения структуры выручки от продаж-

$$\Delta_{\bar{R}(d_i)} = \sum_{i=1}^n R_i^{\Delta\Delta} \cdot d_i^{\hat{\Delta}} - \sum_{i=1}^n R_i^{\Delta\Delta} \cdot d_i^{\Delta\Delta} .$$

При использовании в качестве базы сравнения величины ресурсов пр-тия (ресурсный подход) или источников их формирования определяются показатели рентабельности пр-тия. Наиболее широко используемые показатели рентабельности этой группы- показатели рентабельности активов (ROA), рентабельности инвестированного капитала (ROIC), рентабельность собственного капитала (ROE). Алгоритм расчёта показателей рентабельности существенно зависит от того, с позиций каких заинтересованных лиц осуществляется её анализ. Напр., ROA (Return on Assets) определяется:

с позиции всех заинтересованных лиц:

$$ROA = \frac{EBIT}{\bar{A}},$$

где \bar{A} - средняя за период стоимость активов; с позиции инвесторов:

$$ROA = \frac{\text{Чистая прибыль} + \text{Проценты к уплате}}{\bar{A}};$$

с позиции собственников пр-тия-

$$ROA = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\bar{A}};$$

с позиции пр-тия –

$$ROA = \frac{\text{Чистая прибыль} + \text{Проценты к уплате} \cdot (1 - \text{ставка налога на прибыль})}{\bar{A}}.$$

Наиболее распространённый подход к оценке рентабельности инвестированного капитала-

$$ROIC = \frac{EBIT \cdot (1 - \text{ставка налога на прибыль})}{\text{Собственный капитал} + \text{Процентные обязательства}}.$$

В числителе при расчёте данного показателя используется прибыль после уплаты налогов, о которой заявило бы пр-тие при условии финансирования исключительно за счёт собственных источников, а в знаменателе - сумма всех источников финансирования, с использование которых предприятие может генерировать доход. Т.о., ROIC - это прибыльность всего инвестированного в бизнес капитала независимо от того, является ли он собственным или заёмным.

Рентабельность собственного капитала- ROE (Return on Equity) определяется как:

$$ROE = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Собственный капитал}}.$$

Для акционерных обществ, наряду с представленным выше показателем, при наличии привилегированных акций используется модификация ROE, учитывающая обособление обыкновенных акций (ROCE):

$$ROCE = \frac{\text{Чистая прибыль} - \text{Дивиденды по привилегированным акциям}}{\text{Собственный капитал}}$$

ROE представляет наибольший интерес с точки зрения учёта интересов

собственников пр-тия, поскольку характеризует, насколько эффективно компания использует собственный капитал.

В аналитической практике используются модели ROE, позволяющие выявить и оценить компоненты, формирующие её изменение.

Модель фирмы «DuPont» представляет факторы, формирующие ROE:

$$ROE = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Выручка от продаж}} \cdot \frac{\text{Выручка от продаж}}{\text{Средняя за период стоимость активов}} \cdot \frac{\text{Средняя за период стоимость активов}}{\text{Средний за период размер собственного капитала}}.$$

Как показывает приведённая модель, пр-тие может использовать три рычага изменения ROE: рентабельность продаж (NPM), т.е. чистая прибыль, полученная с каждого рубля выручки от продаж; коэффициент оборачиваемости активов, являющийся одним из осн. показателей деловой активности пр-тия- подгруппы системы показателей финансового состояния пр-тия; коэффициент финансовой зависимости- показатель финансовой устойчивости предприятия, функционально связанный с таким важнейшим показателем, как плечо финансового рычага. Данное сочетание факторов представляется наиболее рациональным, поскольку в модель включены индикаторы, характеризующие эффективность реализации, деловую активность пр-тия, а также структуру источников финансирования его деятельности.

Из приведённой модели видно, что пр-тие может добиваться одного и того же уровня ROE с использованием разных комбинаций факторов в зависимости от складывающейся на рынке ситуации. Регулирование различных составляющих ROE требует и различных решений не только в финансовой, но и в производственной, маркетинговой и других сферах деятельности пр-тия.

Модель позволяет оценить не только влияние представленных в ней в явном виде факторов, но и дать более развернутый анализ рентабельности. Произведение первых двух факторов: рентабельности продаж и коэффициента оборачиваемости активов - рентабельность активов (ROA):

$$ROA = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Выручка от продаж}} \cdot \frac{\text{Выручка от продаж}}{\text{Средняя за период стоимость активов}}$$

ROA - осн. критерий эффективности, в соответствии с которым пр-тие распределяет свои ресурсы и управляет ими. В отличие от ROE, рентабельность активов оценивает прибыльность не только средств собственников, но и различных кредиторов, за счёт средств которых сформирован соответствующий состав и структура активов пр-тия.

Кроме того, при использовании модели «DuPont» существует возможность оценки использования отдельных видов активов пр-тия, напр., осн. средств:

$$ROA = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Выручка от продаж}} \cdot \frac{\text{Выручка от продаж}}{\text{Средняя за период стоимость основных средств}} \cdot \frac{\text{Средняя за период стоимость основных средств}}{\text{Средняя за период стоимость активов}}$$

Второй показатель в приведённой выше модели представляет собой как коэффициент оборачиваемости осн. средств (фондоотдачу), а третий - характеризует структуру активов пр-тия (доля осн. средств в общей величине активов). Такое развернутое представление ROA может быть использовано в модели «DuPont» при оценке влияния факторов на изменение рентабельности собственного капитала.

Факторы, формирующие ROE, позволяют изучить возможности устойчивого развития компаний. Для акционерных пр-тий в условиях, когда для финансирования деятельности не проводится дополнительная эмиссия акций, а также пр-тий, которые имеют другие организационно-правовые формы,

формируется в целом следующий цикл: рост продаж требует роста активов для произ-ва и реализации продукции, а рост активов требует роста собственного капитала за счёт нераспределенной прибыли и заёмных средств. Рост заёмного и собственного капитала определяет скорость увеличения активов, что в свою очередь ограничивает темпы роста объёмов продаж. Т.о., осн. ограничением роста в данной ситуации является изменение собственного капитала, а тот, в свою очередь определяется наличием и динамикой нераспределённой прибыли.

Показатель устойчивого роста определяется:

$$GR = \frac{d \cdot \text{чистая прибыль}}{\text{собственный капитал}}$$

$$\text{где } d = \frac{\text{прибыль после выплаты дивидендов}}{\text{чистая прибыль}} = 1 - \text{коэффициент выплаты дивидендов}$$

Если пр-тие не является акционерным обществом, то при расчёте вместо показателя прибыли после выплаты дивидендов используется величина чистой прибыли после всех платежей и отчислений, производимых из неё.

$$GR = d \cdot ROE = \frac{\dot{I}_{\text{дв}}}{\dot{I}_{\text{ч}}} \cdot \frac{B}{V} \cdot \frac{\bar{A}}{\bar{K}_{\text{соб}}}$$

где $\dot{I}_{\text{дв}}$ - прибыль после выплаты дивидендов; $\dot{I}_{\text{ч}}$ - чистая прибыль; \hat{A} - выручка от продаж; $\bar{E}_{\text{н.а}}$ - средняя за период величина собственного капитала.

Из приведённой модели видно, что существует только один устойчивый прирост продаж, соответствующий сложившимся значениям четырёх факторов. Пр-тия, которые развиваются слишком быстро, будут испытывать недостаток денежных средств и их эквивалентов для обеспечения роста. Даже если увеличивать уровень зависимости от внешних источников финансирования, в конечном счёте, прибыли может не хватить для обеспечения роста и покрытия долга

одновременно. Устойчивый рост может быть также представлен:

$$GR = d \cdot ROE = \frac{\Pi_{\text{чист}}}{\Pi_{\text{в}}} \cdot ROA \cdot \frac{A}{\bar{K}_{\text{соб}}}$$

Здесь ROA описывает операционную деятельность пр-тия (произ-во и реализацию), а остальные два показателя- финансовую политику- структуру капитала и распределение (реинвестирование) прибыли.

Т.о., темпы устойчивого роста- это ряд изменений всех комбинаций роста и рентабельности, которые приводят к сбалансированности роста, а проблема устойчивого роста- проблема управления избытком или недостатком денежных средств.

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ АКЦИОНЕРНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

- составная часть системы показателей финансовых результатов произ-ва и включает как абсолютные (показатели прибыли пр-тия), так и относительные показатели. Поскольку финансовый результат на акционерных пр-тиях частично распределяется между собственниками пр-тия (держателями акций), кроме абсолютных показателей финансовых результатов используются следующие показатели: прибыль на акцию (Earnings per Share- EPS); базовая прибыль на акцию; разводненная прибыль на акцию; соотношение цены акции и прибыли на акцию (P/E).

Прибыль на одну акцию определяется как отношение чистой прибыли, доступной к распределению среди держателей обыкновенных акций, к средневзвешенному числу этих акций. Именно этот показатель в значительной степени оказывает влияние на рыночную цену акций пр-тия, поскольку рассчитан на держателей обыкновенных акций;

стабильная динамика этого показателя в целом способствует росту инвестиционной привлекательности компании.

Базовая прибыль на акцию - величина чистой прибыли пр-тия, доступной к распределению среди держателей обыкновенных акций, поделённой на фактическое средневзвешенное число этих акций в обращении в течение отчётного периода.

Разводнённая прибыль на акцию определяется на основе разводнённой, т.е. скорректированной чистой прибыли и числа обыкновенных акций в случае конвертации всех конвертируемых ценных бумаг в обыкновенные акции и (или) исполнения всех договоров купли-продажи собственных акций по цене ниже их рыночной стоимости.

Инвесторы часто предпочитают показатель соотношения цены акции и прибыли на одну акцию (price-to-earning):

$$P/E = \frac{\text{цена одной акции}}{\text{прибыль на одну акцию}}$$

В принципе этот коэффициент мало что говорит о текущей финансовой эффективности, но широко используется инвесторами. Осн. причина- это то, что этот коэффициент позволяет сравнивать компании, поскольку нормализует курс акций в соответствии с различной прибылью компаний- цена одного долл. (руб.) текущей прибыли. Курс акций, а следованно, и коэффициент поднимается с улучшением перспектив компании и падает с ростом риска. С другой стороны, если прибыль падает, коэффициент тоже будет расти и может ввести инвесторов в заблуждение: они могут посчитать рост положительным, а в крайнем случае, трудности временными.

Относительные показатели, характеризующие результаты деятельности пр-тия- показатели рентабельности.

См. также *Система показателей рентабельности пр-тия.*

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

- логически структурированная совокупность показателей, позволяющих оценить потенциал пр-тия, источники финансирования его деятельности, а также деловую активность и результативность деятельности пр-тия.

Финансовое состояние пр-тия оценивается как с точки зрения краткосрочной, так и долгосрочной перспективы деятельности. Краткосрочный анализ направлен на выявление текущих резервов для повышения эффективности управления оборотными активами, обеспечения текущей платёжеспособности и поддержание ликвидности. Осн. задачи краткосрочной оценки финансового состояния предполагают анализ состава и структуры оборотных активов; управления запасами; дебиторской задолженности; денежных средств; краткосрочных источники финансирования оборотных активов и т.п.

При проведении долгосрочного анализа финансового состояния осн. упор делается на оценку формирования финансовых результатов и обоснование политики их распределения; изучение структуры капитала; обеспечение долгосрочной платёжеспособности; анализ возможностей долгосрочного инвестирования и его источников.

Оценка финансового состояния требует системного подхода: отдельные направления изучаются с целью формирования аналитического заключения о состоянии и возможных изменениях в деятельности пр-тия.

Анализ финансового состояния пр-тия предполагает предварительный обзор экономического и финансового состояния,

общей направленности деятельности и выявление проблемных статей отчётности.

На следующем этапе изучается имущественный потенциал пр-тия с использованием методов анализа структуры и динамики отдельных статей отчётности пр-тия. Важную роль играет сравнительный анализ отдельных составляющих имущества пр-тия и источников их формирования. Однако оценка потенциала пр-тия не может рассматриваться только с точки зрения оценки объёма и состава имущества. Не менее важен анализ структуры оборотных активов с точки зрения обеспечения возможности текущей деятельности, контроль за достаточностью денежных средств, изучение структуры источников финансирования деятельности и т.д.

С позиций оценки финансовой деятельности пр-тия необходимо сочетание решения взаимосвязанных задач поддержания способности отвечать по текущим финансовым обязательствам и обеспечить долгосрочное финансирование деятельности и поддержание рациональной структуры источников финансирования.

С.п.ф.с.п. могут достаточно существенно различаться не только составом используемых показателей, но и подходами к оценке весомости используемых показателей, а также методами построения обобщающих оценок. Используемые финансовые коэффициенты объединяются в четыре группы: показатели ликвидности; показатели финансовой устойчивости; показатели деловой активности; показатели рентабельности пр-тия.

Финансовое состояние с позиций оценки краткосрочных перспектив деятельности изучается с использованием показателей ликвидности и платёжеспособности. Эти показатели в обобщённом виде характеризуют возможности пр-тия произвести расчёты по текущим обязательствам.

Ликвидность- способность актива трансформироваться в денежные средства в ходе производственно-технологического процесса, т.е. говоря о ликвидности пр-тия, подразумевают наличие у него оборотных средств в размере, теоретически достаточном для погашения краткосрочных обязательств, даже и с нарушением сроков их погашения. Формальным признаком ликвидности служит превышение величины оборотных активов над краткосрочными обязательствами.

Достаточно часто ликвидность отождествляют с платёжеспособностью, однако эти две категории не тождественны. Платёжеспособность- наличие у пр-тия денежных средств и их эквивалентов, достаточных для расчётов по кредиторской задолженности, требующей немедленного погашения. Осн. признаки платёжеспособности пр-тия - наличие в достаточном объёме средств на расчётном счёте и отсутствие просроченной кредиторской задолженности.

Ликвидность может быть удовлетворительной, а платёжеспособность нет, если в составе оборотных активов есть просроченная дебиторская задолженность или неликвидные активы. При стабилизации производственной деятельности постепенно складывается определённая структура активов и источников средств их формирования, резкие изменения которой сравнительно редки.

$$\begin{aligned} \text{Собственные} \\ \text{оборотные средства} \\ \text{(работающий капитал)} \end{aligned} = \text{Капитал и резервы} + \frac{\text{Долгосрочные}}{\text{обязательства}} - \frac{\text{Внеоборотные}}{\text{активы}}$$

или

$$\begin{aligned} \text{Собственные} \\ \text{оборотные средства} \end{aligned} = \text{Оборотные средства} - \text{Краткосрочные обязательства}$$

Увеличение собственных оборотных средств косвенно свидетельствует о рационализации соотношения различных видов имущества пр-тия и источников их финансирования.

Активы пр-тия по степени ликвидности можно разделить на четыре группы: 1 группа- наиболее ликвидные (быстрореализуемые) активы: касса, расчётный счёт, валютный счёт, краткосрочные финансовые вложения (легко реализуемые краткосрочные бумаги); 2 группа- активы средней степени ликвидности: расчёты с дебиторами (кроме просроченной и безнадежной), товары отгруженные; 3 группа- активы с низкой ликвидностью: производственные запасы, расходы будущих периодов, незавершенное произ-во, готовая продукция; 4 группа- практически неликвидные активы (трудно реализуемые): осн. средства, нематериальные активы, незавершенное стр-во, долгосрочные финансовые вложения, безнадежная дебиторская задолженность, неликвиды.

Система показателей оценки ликвидности включает как абсолютные, так и относительные показатели; один из важнейших абсолютных показателей – величина собственных оборотных средств или работающего капитала. Собственные оборотные средства представляют собой часть запасов в оборотных активах, которые финансируются из собственных и приравненных к ним источников. Положительная динамика собственных оборотных средств: расценивается как индикатор улучшения финансового состояния пр-тия. Расчёт коэффициента динамики собственных оборотных средств представлен на схеме.

В то же время в абсолютном выражении показатели ликвидности не позволяют проводить сопоставления финансового состояния пр-тий. Для решения задач сопоставлений более пригодны

относительные показатели, выраженные в форме коэффициентов.

Ниже приведены наиболее часто используемые коэффициенты ликвидности (см. табл. 1).

Таблица 1

Коэффициенты ликвидности

Коэффициент	Формула расчёта
<i>Коэффициент текущей ликвидности (коэффициент покрытия)</i>	$\frac{\text{Оборотные средства (активы)}}{\text{Краткосрочные обязательства}}$
Коэффициент срочной ликвидности	$\frac{\text{Денежные средства} + \text{Ценные бумаги} + \text{Денежные средства в расчетах дебиторами}}{\text{Краткосрочные обязательства}}$
Коэффициент абсолютной ликвидности	$\frac{\text{Денежные средства} + \text{Ценные бумаги}}{\text{Краткосрочные обязательства}}$
Коэффициент динамики собственных оборотных средств (работающего капитала)	$\frac{\text{Собственные оборотные средства отчетного периода}}{\text{Собственные оборотные средства предыдущего периода}}$
Коэффициент обеспеченности текущей деятельности собственными оборотными средствами	$\frac{\text{Собственные оборотные средства}}{\text{Оборотные активы}}$
Доля собственных оборотных средств в покрытии запасов	$\frac{\text{Собственные оборотные средства}}{\text{Запасы}}$
Показатель бескредитного периода	$\frac{\text{Денежные средства} + \text{Ценные бумаги} + \text{Дебиторская задолженность}}{\text{Средние ежедневные расходы предприятия}}$

Коэффициент покрытия даёт наиболее общую оценку ликвидности и показывает, в какой степени оборотные активы покрывают текущие обязательства пр-ия. Величина коэффициента покрытия зависит от достаточно большого числа факторов. Во-первых, поскольку текущие активы включают величину запасов, величина коэффициента может достаточно существенно различаться в зависимости от принятых методов их учёта. Во-вторых, на величину коэффициента существенное влияние оказывает принятая на пр-тии система управления запасами. При организации своих логистических систем

пр-тия могут использовать различные варианты оптимизации управления запасами, что снижает их величину (напр., система «Just-in-Time»). В-третьих, искусственное завышение коэффициента покрытия может происходить за счёт наличия в составе дебиторской задолженности просроченной или безнадёжной задолженности. В этой связи необходима предварительная корректировка отдельных статей отчётности пр-тия. И, наконец, в-четвертых, пр-тия с высоким уровнем деловой активности (высокой оборачиваемостью ресурсов) могут иметь

невысокие значения коэффициента покрытия. Часто приводится критическое значение коэффициента покрытия, равное двум, однако, такие значения не могут быть едиными нормативами для всех пр-тий, поскольку каждый вид деятельности имеет свои специфические особенности. Более логичным представляется с одной стороны, сравнения показателей пр-тий, сопоставимых по сфере деятельности и с другой- анализ динамики коэффициентов.

Коэффициент срочной ликвидности определяется по более узкому кругу оборотных активов. При его расчёте не используется величина наименее ликвидной части оборотных активов-запасов. Необходимо отметить, что стоимость запасов исключается не столько из-за их низкой ликвидности, сколько потому, что выручка от их реализации в большинстве случаев существенно ниже затрат на их приобретение. Критическая граница данного коэффициента указывается как 1, что имеет свое обоснование. Поскольку дебиторская и кредиторская задолженности представляют собой формы взаимного кредитования контрагентов, для пр-тия рациональным является примерное соответствие величины дебиторской и кредиторской задолженности. Если же рост коэффициента срочной ликвидности обусловлен опережающим ростом дебиторской задолженности и изменением её структуры по срокам, такое изменение не может оцениваться как положительное.

Коэффициент абсолютной ликвидности также носит название коэффициента платёжеспособности, поскольку показывает, какая часть текущих обязательств может быть погашена немедленно за счёт имеющихся денежных

средств. Этот коэффициент является наиболее жестким критерием ликвидности.

Коэффициент обеспеченности текущей деятельности собственными оборотными средствами показывает, какая часть оборотных активов финансируется за счёт собственных средств пр-тия. Этот показатель представляет существенный интерес для кредиторов, поскольку высокое значение коэффициента свидетельствует о возможностях заёмщика по обеспечению предоставленных займов.

Доля собственных оборотных средств в покрытии запасов представляет собой показатель, детализирующий коэффициент обеспеченности текущей деятельности собственными оборотными средствами. Использование этого показателя обусловлено тем, что при достаточном соответствии величины дебиторской и кредиторской задолженности, прочие оборотные активы покрываются из двух источников- собственных и привлечённых. А поскольку в их составе запасы доминируют, именно с их величиной целесообразно сравнение собственных оборотных средств.

Показатель бескредитного периода показывает, в какой степени наиболее ликвидные активы покрывают текущие расходы пр-тия. Средние ежедневные расходы пр-тия определяются делением полной себестоимости продукции на число календарных дней.

Показатели деловой активности могут быть представлены в двух вариантах: коэффициент оборачиваемости; продолжительность одного оборота в днях (определяется делением числа календарных дней на коэффициент оборачиваемости).

Наиболее часто используемые показатели оборачиваемости представлены в табл. 2.

Показатели деловой активности

Показатель	Формула расчёта
Коэффициент оборачиваемости активов	$\frac{\text{Выручка от продаж}}{\text{Средний за период размер активов}}$
Коэффициент оборачиваемости запасов	$\frac{\text{Сумма затрат на производство продукции (полная себестоимость)}}{\text{Средний за период размер запасов}}$
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	$\frac{\text{Выручка от продаж}}{\text{Средний за период размер дебиторской задолженности}}$
Средний период инкассации	$\frac{\text{Дебиторская задолженность}}{\text{Выручка от продаж в кредит за день}}$
Коэффициент оборачиваемости денежных средств	$\frac{\text{Выручка от продаж}}{\text{Денежные средства, краткосрочные финансовые вложения}}$
Дневные продажи за наличные (период обращения наличности)	$\frac{\text{Денежные средства, краткосрочные финансовые вложения}}{\text{Выручка от продаж за день}}$
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	$\frac{\text{Выручка от продаж в кредит}}{\text{Кредиторская задолженность}}$
Период обращения кредиторской задолженности	$\frac{\text{Кредиторская задолженность}}{\text{Выручка от продаж в кредит за день}}$
Коэффициент оборачиваемости осн. средств (фондоотдача)	$\frac{\text{Выручка от продаж}}{\text{Средний за период размер основных средств}}$

Коэффициент оборачиваемости активов является наиболее общим показателем деловой активности пр-тия и показывает, сколько оборотов за рассматриваемый период совершают все активы пр-тия. Этот показатель используется в качестве индикатора деловой активности при оценке влияния факторов на ROE.

Коэффициент оборачиваемости запасов характеризует число оборотов запасов и во многом зависит от метода учёта запасов на

пр-тии, а также подходов к формированию себестоимости продукции. Продолжительность оборота запасов представляет собой величину производственного цикла пр-тия. Производственный цикл характеризует время с момента поставки сырья и материалов для произ-ва продукции до момента отгрузки готовой продукции:

$$\text{Производственный цикл} = \frac{D_k}{K},$$

оборачиваемости запасов

где \dot{A}_e - число календарных дней в периоде.

Увеличение производственного цикла свидетельствует о замедлении оборачиваемости оборотных активов пр-тия и, следовательно, росте риска в деятельности пр-тия.

Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности является одним из важнейших индикаторов деловой активности. Его величина существенно зависит от структуры дебиторской задолженности по срокам и клиентам.

Средний по пр-тию коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности определяется:

$$\bar{E}_{\dot{a}\dot{a}\dot{a}} = \frac{\sum_{i=1}^n \hat{E}_i \cdot \zeta\dot{a}\dot{a}_i}{\sum_{i=1}^n \zeta\dot{a}\dot{a}_i} = \sum_{i=1}^n \hat{E}_i \cdot d_{\zeta\dot{a}\dot{a}_i},$$

где \hat{E}_i - коэффициенты оборачиваемости дебиторской задолженности по срокам (клиентам); $\zeta\dot{a}\dot{a}_i$ - величина дебиторской задолженности i -го срока (клиента); d_i - структура дебиторской задолженности по срокам (клиентам).

Для анализа влияния факторов на изменение коэффициента оборачиваемости дебиторской задолженности используются индексы средних величин.

Средний период инкассации представляет собой продолжительность оборота дебиторской задолженности и показывает средний период между продажей продукции и поступлением средств (наличных, если продажи осуществляются за наличные).

Операционный цикл характеризует общее время, в течение которого финансовые ресурсы находятся в запасах и дебиторской задолженности. Сокращение операционного цикла может быть

осуществлено за счёт сокращения длительности производственного цикла, а также сокращения оборачиваемости дебиторской задолженности. Операционный цикл = Производственный цикл + Период обращения дебиторской задолженности

Коэффициент оборачиваемости денежных средств характеризует количество оборотов наиболее ликвидной части оборотных активов- денежных средств и краткосрочных финансовых вложений. Дневные продажи за наличные (период обращения денежных средств) показывает, за сколько дней у предприятия имеется выручка в виде денежных средств и краткосрочных финансовых вложений.

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности показывает количество оборотов кредиторской задолженности. В анализе финансового состояния особое значение имеет сопоставление оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности. С точки зрения устойчивого функционирования пр-тия эти показатели и их динамика должны в достаточной степени соответствовать друг другу. Факторный анализ кредиторской задолженности осуществляется аналогично дебиторской с использованием следующей модели:

$$\bar{E}_{\dot{e}\dot{d}\dot{a}\dot{a}} = \frac{\sum_{i=1}^n \hat{E}_i \cdot \zeta\dot{a}\dot{a}_i}{\sum_{i=1}^n \zeta\dot{a}\dot{a}_i} = \sum_{i=1}^n \hat{E}_i \cdot d_{\zeta\dot{a}\dot{a}_i},$$

где \hat{E}_i - коэффициенты оборачиваемости кредиторской задолженности по срокам (клиентам); $\zeta\dot{a}\dot{a}_i$ - величина кредиторской задолженности i -го срока (клиента); d_i - структура кредиторской задолженности по срокам (клиентам).

Финансовый цикл меньше операционного на среднее время обращения кредиторской задолженности, поскольку пр-тие оплачивает счета поставщиков с некоторым

временным лагом. Сокращение финансового цикла может быть осуществлено за счёт длительности производственного цикла, сокращения оборачиваемости дебиторской задолженности (в днях), замедления оборачиваемости кредиторской задолженности: Финансовый цикл = Операционный цикл- Период обращения кредиторской задолженности

См. также *Система показателей рентабельности пр-тия.*

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРОИЗВОДСТВА

- часть системы показателей статистики пр-тий, характеризующая конечный результат деятельности пр-тия, как в абсолютном выражении, так и в сопоставлении с вложенными ресурсами и произведёнными затратами.

Высокая неопределённость деятельности любого пр-тия, а также эффективность управления финансами определяется именно устойчивостью получения прибыли в среднем, а не объёмом полученных доходов в отдельные периоды времени. В целом деятельность пр-тия не обязательно только прибыльна, поэтому при оценке результативности деятельности пр-тия более правомерно говорить о финансовом результате, хотя убыток можно рассматривать как прибыль с отрицательным знаком.

Исторически прибыль рассматривалась во взаимосвязи с такими понятиями как капитал и богатство и их взаимосвязь в теоретических работах 18–20-х. вв. рассматривалась как самостоятельный объект исследования. Напр., А. Смит трактовал прибыль как приращение богатства, а Дж.Хикс- следующим образом: «Прибыль индивидуума есть максимальная величина, которую он может использовать на потребление в течение любого периода,

оставшись при этом столь же богатым в конце периода, как он был на его начало». И.Фишер называет прибылью поток выгод, генерируемых капиталом. Т.о., в наиболее общем виде прибыль можно определить как доход от операции, требовавшей определённых расходов (или инвестиций) и проявляющийся в виде увеличения совокупного экономического потенциала инвестора по завершении операции.

Даже такое общее определение позволяет судить о том, что прибыль является чрезвычайно многогранным показателем как по своему содержанию, так и по методам определения. Конкретный показатель прибыли может быть идентифицирован только в том случае, если однозначны определения категории доходов и расходов, способы их оценки и увязки в алгоритме расчета показателей прибыли, поэтому определение прибыли как абсолютной величины финансового результата предполагает идентификацию по трём направлениям: факторы формирования прибыли и её составляющих; методы оценки составляющих прибыли; возможные ограничения на способ признания и оценку факторов, формирующих алгоритм расчёта показателей прибыли.

В современной литературе рассматривается несколько подходов к определению абсолютной величины финансового результата деятельности пр-тия. В частности В.В.Ковалёвым рассматриваются в качестве базовых три подхода: академический, предпринимательский и бухгалтерский.

В академическом подходе используется понятие экономической прибыли. Под экономической прибылью понимается разница между доходами пр-тия и его экономическими издержками, включая затраты упущенных возможностей. Под экономическими издержками понимается общая стоимость благ, которые можно было бы приобрести при наилучшем

использовании имеющихся ресурсов. Использование такого подхода на практике затруднено, в первую очередь, высоким уровнем субъективности определения альтернативных затрат. Кроме того, упущенные доходы также могут быть достаточно разнообразны. И, наконец, финансовый результат деятельности пр-тия формируется на основе использования всего комплекса активов пр-тия, а не его отдельных видов, следовательно, при определении экономической прибыли необходимо учитывать эти зависимости.

При использовании предпринимательского подхода прибыль определяется с позиции участников рынка капитала. Один из наиболее распространённых методов оценки прибыли в этом случае - расчёт прибыли через изменение рыночной капитализации фирмы: прибыль равна приросту капитала собственников за исключением операций по его преднамеренному изменению. Практически такую оценку можно провести либо на основе анализа динамики об изменениях капитала собственников для компаний, ценные бумаги которых котируются на биржах, либо на основе данных балансов, составленных в условиях гипотетической ликвидации.

Наряду с таким подходом в современной практике используется, в частности, концепция управления стоимостью, предложенная Дж.Б.Стюартом в 1991, в основу которой положен показатель добавленной экономической стоимости (англ.- EVA). Своеобразной альтернативой EVA является определение показателя добавленной рыночной стоимости (англ.- MVA), которая определяется как разность между совокупной рыночной стоимостью фирмы и совокупной учётной стоимостью фирмы. Гл. различие между EVA и MVA заключается в том, что EVA даёт оценку результативности работы с позиций прошлого и настоящего, а MVA - с позиции будущего, поскольку при расчёте MVA

используются рыночные оценки собственного и заёмного капитала.

При бухгалтерском подходе прибыль определяется в общем виде как разница между признанными доходами и затратами, отнесёнными к отчётному периоду. Бухгалтерская прибыль исчисляется в соответствии с бухгалтерскими регулятивами и нормативными документами. Соответственно прибыль-расчётный показатель, который определяется всей деятельностью пр-тия, а также принятыми методами оценки и учёта доходов и затрат. Поэтому в зависимости от комбинации доходов и затрат определяются различные показатели прибыли, имеющие определённую ценность для различных категорий заинтересованных лиц.

По своему составу и структуре доходы, признаваемые в отечественной практике учёта, достаточно разнообразны и порядок их признания регулируются, в частности, Положением по бухгалтерскому учёту «Доходы орг-ции» (ПБУ 9/99). В соответствии с принятой классификацией, отражаемой в Форме №2 «Отчёт о прибылях и убытках», доходы пр-тия делятся на доходы от обычных видов деятельности и прочие доходы.

Доходами от обычных видов деятельности является выручка от продажи продукции и товаров, а также поступления, связанные с выполнением работ и оказанием услуг. Выручка отражается в сумме, исчисленной в денежном выражении, равной поступлениям денежных средств и иного имущества, а также величине дебиторской задолженности.

Прочие доходы подразделяются на операционные, внереализационные и чрезвычайные. К операционным доходам относятся доходы, связанные с предоставлением за плату активов орг-ции во временное пользование; доходы, связанные с предоставлением за плату прав, возникающих из патентов на

изобретения и другие виды интеллектуальной собственности; доходы от продажи осн. средств и иных активов; проценты, полученные по предоставленным кредитам и займам и др.

К внереализационным доходам относятся штрафы, пени, неустойки, начисленные за нарушение условий договоров; доходы от безвозмездной передачи активов; поступления в возмещение убытков причинённых орг-ции; прибыль прошлых лет, выявленная в отчётном году; и т.п.

Перечисленные выше доходы признаются при соблюдении следующих условий: пр-тие имеет право на получение выручки; сумма выручки может быть определена; существует уверенность в том, что при проведении конкретной операции произойдет увеличение экономических выгод орг-ции; право собственности на продукцию перешло к покупателю или работа принята заказчиком; расходы, которые проведены или будут проведены пр-тием в связи с данной операцией, могут быть определены.

К чрезвычайным доходам относятся доходы, возникающие как последствия чрезвычайных обстоятельств деятельности пр-тий, напр., страховые возмещения, стоимость материальных ценностей, остающихся от списания непригодных к дальнейшему использованию активов и т.д.

Расходы, соответственно доходам делятся на расходы по обычным видам деятельности и прочие расходы (Положение по бухгалтерскому учёту «Расходы орг-ции» ПБУ 10/99). К расходам по обычным видам деятельности относятся расходы, связанные с изготовлением и продажей продукции, а также возмещение стоимости амортизируемых активов в виде амортизационных отчислений. Расходы отражаются в денежном выражении в сумме, равной величине оплаты и (или) кредиторской задолженности. Состав операционных, внереализационных и чрезвычайных расходов соответствует аналогичным статьям доходов пр-тия.

Приведённые выше классификации доходов и расходов чрезвычайно важны с точки зрения оценки структуры и динамики доходов и расходов. В то же время в отчётности пр-тия выделяются лишь их укрупненные группы, а прочие доходы и расходы отражаются в системе бухгалтерского учёта на счёте 91. В целях ведения управленческого и финансового учёта используются различные классификации издержек произ-ва пр-тий. Практически для доходов и расходов существуют по четыре типа соотношений их структуры и динамики, представленные в табл. 1.

Таблица 1

Комбинации структуры и динамики доходов и расходов

Доходы	Расходы
1. $\Delta \ddot{A}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{t}} \geq 0, \Delta \left[\frac{\ddot{A}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{t}}}{\sum \ddot{A}_i} \right] \geq 0$	1. $\Delta \mathcal{D}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{t}} \geq 0, \Delta \left[\frac{\mathcal{D}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{t}}}{\sum \mathcal{D}_i} \right] \geq 0$
2. $\Delta \ddot{A}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{t}} < 0, \Delta \left[\frac{\ddot{A}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{t}}}{\sum \ddot{A}_i} \right] \geq 0$	2. $\Delta \mathcal{D}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{t}} < 0, \Delta \left[\frac{\mathcal{D}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{t}}}{\sum \mathcal{D}_i} \right] \geq 0$
	3. $\Delta \mathcal{D}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{t}} \geq 0, \Delta \left[\frac{\mathcal{D}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{t}}}{\sum \mathcal{D}_i} \right] < 0$

3. $\Delta \ddot{A}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{z} \hat{i}} \geq 0, \Delta \left[\frac{\ddot{A}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{z} \hat{i}}}{\sum \ddot{A}_i} \right] < 0$	4. $\Delta \mathcal{D}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{z} \hat{i}} < 0, \Delta \left[\frac{\mathcal{D}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{z} \hat{i}}}{\sum \mathcal{D}_i} \right] < 0$
4. $\Delta \ddot{A}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{z} \hat{i}} < 0, \Delta \left[\frac{\ddot{A}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{z} \hat{i}}}{\sum \ddot{A}_i} \right] < 0$	

Условные обозначения:

$\ddot{A}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{z} \hat{i}}$ - доходы от обычных видов деятельности; $\sum \ddot{A}_i$ - сумма доходов от обычных видов деятельности и прочих доходов; $\mathcal{D}^{\hat{i} \hat{a} \hat{u} \hat{z} \hat{i}}$ - расходы по обычным видам деятельности; $\sum \mathcal{D}_i$ - сумма расходов от обычных видов деятельности и прочих расходов.

Доходы	Расходы
1. $\Delta \mathcal{D}^{\text{обычн}} \geq 0, \Delta \left[\frac{\mathcal{D}^{\text{обычн}}}{\sum \mathcal{D}_i} \right] \geq 0$	1. $\Delta \mathcal{P}^{\text{обычн}} \geq 0, \Delta \left[\frac{\mathcal{P}^{\text{обычн}}}{\sum \mathcal{P}_i} \right] \geq 0$
2. $\Delta \mathcal{D}^{\text{обычн}} < 0, \Delta \left[\frac{\mathcal{D}^{\text{обычн}}}{\sum \mathcal{D}_i} \right] \geq 0$	2. $\Delta \mathcal{P}^{\text{обычн}} < 0, \Delta \left[\frac{\mathcal{P}^{\text{обычн}}}{\sum \mathcal{P}_i} \right] \geq 0$
3. $\Delta \mathcal{D}^{\text{обычн}} \geq 0, \Delta \left[\frac{\mathcal{D}^{\text{обычн}}}{\sum \mathcal{D}_i} \right] < 0$	3. $\Delta \mathcal{P}^{\text{обычн}} \geq 0, \Delta \left[\frac{\mathcal{P}^{\text{обычн}}}{\sum \mathcal{P}_i} \right] < 0$
4. $\Delta \mathcal{D}^{\text{обычн}} < 0, \Delta \left[\frac{\mathcal{D}^{\text{обычн}}}{\sum \mathcal{D}_i} \right] < 0$	4. $\Delta \mathcal{P}^{\text{обычн}} < 0, \Delta \left[\frac{\mathcal{P}^{\text{обычн}}}{\sum \mathcal{P}_i} \right] < 0$

Условные обозначения: $\mathcal{D}^{\text{обычн}}$ - доходы от обычных видов деятельности; $\sum \mathcal{D}_i$ - сумма доходов от обычных видов деятельности и прочих доходов; $\mathcal{P}^{\text{обычн}}$ - расходы по обычным видам деятельности; $\sum \mathcal{P}_i$ - сумма расходов от обычных видов деятельности и прочих расходов.

Различные сочетания типов изменения величины и структуры доходов и расходов приводят к различным изменениям показателей характеризующих финансовые результаты деятельности. В частности увеличение или стабилизация величины расходов по обычным видам деятельности могут оцениваться положительно в том случае, если опережающими темпами увеличиваются доходы по обычным видам

деятельности, что приводит к росту прибыли от продаж. В то же время чистая прибыль может снижаться в условиях сочетания третьего типа изменения расходов и первого типа изменения доходов. Т.о., совместный анализ структуры и динамики доходов и расходов является одним из существенных направлений анализа финансовых результатов.

Система показателей прибыли, формирующихся в соответствии с рол. стандартами отчётности включает следующие показатели: валовая прибыль; прибыль от продаж; прибыль до налогообложения; чистая прибыль.

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

- одна из составляющих системы показателей финансового состояния пр-тия. Показатели финансовой устойчивости пр-тия позволяют охарактеризовать его деятельность с точки зрения долгосрочной перспективы, т.е. с точки зрения оценки

структуры финансирования деятельности и способности пр-тия отвечать по своим долгосрочным финансовым обязательствам.

Финансовая устойчивость может оцениваться как с позиций структуры источников финансирования, так и с позиций оценки расходов пр-тия по обслуживанию внешних источников. Соответственно, выделяются следующие группы показателей финансовой устойчивости: коэффициенты капитализации; коэффициенты покрытия; коэффициенты рыночной стоимости.

Расчёты коэффициентов капитализации представлены в табл. 1.

Таблица 1

Коэффициенты капитализации

Коэффициент	Формула расчёта
Коэффициент независимости (концентрации собственного капитала)	$\frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Итого баланса}}$
Коэффициент задолженности	$\frac{\text{Заемный капитал}}{\text{Итого баланса}}$
Коэффициент финансовой зависимости	$\frac{\text{Итого баланса}}{\text{Собственный капитал}} = \frac{\bar{K}_{\text{заемн}} + \bar{K}_{\text{соб}}}{\bar{K}_{\text{соб}}} = \frac{\bar{K}_{\text{заемн}}}{\bar{K}_{\text{соб}}} + 1$
Коэффициенты структуры долгосрочных источников финансирования	$\frac{\text{Долгосрочные обязательства}}{\text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные обязательства}}$ $\frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные обязательства}}$
Коэффициент финансового левериджа (плечо финансового рычага)	$\frac{\text{Заемный капитал}}{\text{Собственный капитал}}$

Условные обозначения: $\bar{K}_{\text{соб}}$ - средняя за период величина собственного капитала;

$\bar{K}_{\text{заемн}}$ - средняя за период величина заёмного капитала.

Коэффициент независимости (концентрации собственного капитала) характеризует долю средств собственников в общей величине источников финансирования деятельности. Дополнением к этому показателю является коэффициент задолженности: в сумме эти два коэффициента дают 1.

Коэффициент финансовой зависимости является величиной обратной коэффициенту концентрации собственного капитала. Этот коэффициент используется в качестве фактора, характеризующего структуру источников финансирования деятельности в модели «DuPont». Кроме того, коэффициент финансовой зависимости функционально связан с таким важнейшим индикатором финансового состояния как финансовый леверидж.

В общем виде под финансовым левериджем (англ.- Financial Leverage) понимается характеристика условно-постоянных финансовых расходов как фактор изменчивости финансового результата. В зависимости от того, какие показатели используются, финансовый леверидж может оцениваться по-разному.

Пр-тие повышает финансовый рычаг, когда увеличивает соотношение заёмного и собственного капитала для финансирования бизнеса. Увеличение финансового рычага не может являться самоцелью деятельности пр-тия, напротив, основная задача финансового управления- достижение разумного соотношения между преимуществами и недостатками финансирования посредством заёмного капитала. Характер деятельности пр-тия и его активы существенно влияют на финансовый рычаг, которым оно может воспользоваться.

Привлечение долгосрочных кредитов и займов сопровождается ростом финансового левериджа и, соответственно, финансового риска, выражающегося в увеличении вероятности непогашения обязательств к уплате процентных

расходов как платы за предоставленные компании финансовые ресурсы.

Поскольку регулярные платежи по обслуживанию заёмных средств являются обязательными, для пр-тия с высоким уровнем финансового левериджа даже небольшое изменение ЕВІТ, в силу ограничений налагаемых на её использование, приводит к существенному изменению чистой прибыли. Поэтому с точки зрения управления финансовой структурой пр-тия особую важность приобретает контроль за динамикой финансового левериджа и обеспечение устойчивого и обоснованного превышения ЕВІТ над условно-постоянными финансовыми расходами. Кроме того, в случае недостаточности ЕВІТ для обслуживания заёмных средств, может возникнуть ситуация, когда пр-тие вынуждено будет реализовать часть активов.

Преимуществом финансового левериджа является то, что, во-первых, привлечение заёмных средств, как правило, обходится дешевле, чем привлечение средств собственников, а, во-вторых, выплаты процентных платежей, хоть и являются обязательными, но в отличие от дивидендов уменьшают величину налогооблагаемой прибыли и, следовательно, снижают отток средств, связанных с налогообложением прибыли.

Для измерения уровня финансового левериджа применяются показатели: соотношение темпа прироста чистой прибыли и прибыли до вычета процентов и налогов; соотношение заёмного и собственного капитала (плечо финансового рычага).

Первый показатель используется в динамических сопоставлениях, а также для оценки последствий тех или иных решений о финансировании и их влияния на формирование финансового результата деятельности. Второй показатель используется для оценки эффекта

финансового рычага, как фактора формирующего рентабельность собственного капитала (ROE). Ему присуща пространственно-временная сопоставимость.

Соотношение темпа прироста чистой прибыли и прибыли до вычета процентов и налогов определяется:

$$FL = \frac{T_{\text{прироста чистой прибыли}}}{T_{\text{прироста EBIT}}}$$

$$\text{Чистая прибыль} = (EBIT - I) \cdot (1 - \text{ставка налога на прибыль})$$

где I - сумма процентов по заёмным средствам. При условии постоянства I :

$$\Delta \text{Чистой прибыли} = \Delta EBIT \cdot (1 - \text{ставка налога на прибыль})$$

$$FL = \frac{\frac{\Delta \text{Чистой прибыли}}{\text{Чистая прибыль}_{\text{базовая}}}}{\frac{\Delta EBIT}{EBIT_{\text{базовая}}}} = \frac{\Delta EBIT \cdot (1 - \text{ставка налога на прибыль}) \cdot EBIT_{\text{базовая}}}{(EBIT_{\text{базовая}} - I) \cdot (1 - \text{ставка налога на прибыль}) \cdot \Delta EBIT} = \frac{EBIT_{\text{базовая}}}{EBIT_{\text{базовая}} - I}$$

$$FL = \frac{EBIT}{\underbrace{EBIT - I}_{\text{прибыль до налогообложения}}} = \frac{1}{1 - \frac{I}{EBIT_{\text{базовая}}}}$$

Такой показатель характеризует превышение (в размах) операционной прибыли над прибылью до налогообложения. Кроме того, отсюда видно, что при высоком уровне левериджа (высоких значениях выплат по займам и кредитам), незначительное изменение операционной прибыли может резко увеличить нестабильность прибыли до

налогообложения и, следовательно, чистой прибыли.

Использование показателя соотношения заёмного и собственного капитала позволяет оценить приращение рентабельности собственного капитала, получаемое благодаря использованию заёмных средств, несмотря на их платность. В этом случае ROE представлена:

$$ROE = ROIC \cdot (1 - \text{ставка налога на прибыль}) + (ROIC - i) \cdot (1 - \text{ставка налога на прибыль}) \cdot \frac{\bar{K}_{\text{заям}}}{\bar{K}_{\text{соб}}}$$

где i - средняя процентная ставка по заёмным средствам. ROE также может быть представлена в виде модели:

$$\begin{aligned} ROE &= \frac{(EBIT - i \cdot \text{Подпроцентный заем})(1 - T)}{\text{Собственный капитал}} = \frac{EBIT(1 - T)}{\text{Собственный капитал}} - \frac{i \cdot \text{Подпроцентный заем}(1 - T)}{\text{Собственный капитал}} = \\ &= \frac{EBIT(1 - T)}{\text{Собственный капитал} + \text{Подпроцентный заем}} \cdot \frac{\text{Собственный капитал} + \text{Подпроцентный заем}}{\text{Собственный капитал}} - \\ &= \frac{i \cdot (1 - T) \cdot \text{Подпроцентный заем}}{\text{Собственный капитал}} = \\ &= ROIC \cdot \frac{\text{Собственный капитал} + \text{Подпроцентный заем}}{\text{Собственный капитал}} - \frac{i \cdot (1 - T) \cdot \text{Подпроцентный заем}}{\text{Собственный капитал}} \end{aligned}$$

где T - ставка налога на прибыль.

Данное преобразование показывает, что влияние финансового рычага на ROE в первую очередь зависит от соотношения рентабельности инвестированного капитала (ROIC) и процентной ставки после уплаты налогов, то есть дифференциала рычага. В том случае, если ROIC в достаточной степени превышает процентную ставку, новые заимствования, то есть увеличение

плеча финансового рычага повышают его эффект. В то же время при ухудшении условий деятельности, влиянии рычага становится крайне негативным.

Коэффициенты покрытия позволяют оценить возможность пр-тия поддержать сформированную структуру источников финансирования и обслужить заёмные источники финансирования (см. табл. 2).

Таблица 2

Коэффициенты покрытия

Коэффициент	Формула расчёта
Коэффициент процентного покрытия	$\frac{EBIT}{\text{Процентные платежи}}$
Коэффициент покрытия долга	$\frac{EBIT}{\text{Процентные платежи} + \text{Выплата основной суммы долга}}$
Коэффициент структуры долгосрочных вложений	$\frac{\text{Долгосрочные обязательства}}{\text{Основные средства и нематериальные активы}}$
Коэффициент покрытия внеоборотных активов из собственного капитала	$\frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Основные средства и нематериальные активы}}$
Коэффициент отношения материальных активов к заёмному капиталу	$\frac{\text{Итого баланса} - \text{Нематериальные активы}}{\text{Заемный капитал}}$
Коэффициент обеспечения долгового покрытия	$\frac{\text{Чистый денежный поток}}{\text{Краткосрочные обязательства} + \text{Долгосрочные обязательства}}$

Коэффициенты рыночной стоимости активов пр-тия: коэффициент соотношения характеризуют финансовую устойчивость заёмного и собственного капитала: на основе рыночных оценок капитала и

$$K^1 = \frac{\text{Рыночная стоимость заёмного капитала}}{\text{Количество акций} * \text{цена одной акции}};$$

коэффициент задолженности:

$$K^2 = \frac{\text{Рыночная стоимость заёмного капитала}}{\text{Рыночная стоимость заёмного капитала} + \text{Собственный капитал}}$$

Коэффициенты рыночной стоимости более информативны, поскольку используют в расчёте не балансовые оценки, а реально сложившиеся, учитывающие ожидания инвесторов и кредиторов относительно будущих денежных потоков. Поэтому

коэффициенты рыночной стоимости очень полезны при анализе деятельности молодых и быстроразвивающихся компаний. См. также Система показателей рентабельности пр-тия.

СТАТИСТИЧЕСКОЕ НАБЛЮДЕНИЕ ЗА ФОРМИРОВАНИЕМ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРЕДПРИЯТИЙ

см. в ст. Балансовая стоимость, Прибыли предприятия система показателей, Система показателей рентабельности предприятия, Система показателей финансовых результатов акционерного предприятия, Система показателей финансового состояния предприятия, Система показателей финансовых результатов произ-ва, Система показателей финансовой устойчивости предприятия.

СТРУКТУРНАЯ СТАТИСТИКА ПРЕД- ПРИЯТИЙ

- один из элементов экономической статистики, обеспечивающей систематическое количественное описание осн. аспектов экономического процесса и экономики в целом. Основная цель С.с.п. состоит в регулярном (ежегодном) представлении данных о структуре производственной системы, осн. параметрах (показателях) результатов экономической деятельности орг-ций и используемых факторов произ-ва. С.с.п. обеспечивает формирование информационного фонда, используемого для расчёта осн. макроэкономических показателей в системе национальных счетов. С.с.п. решает также ряд задач, связанных с «технологией» произ-ва статистических данных, а именно, актуализация отдельных параметров статистического регистра пр-тий, используемого для формирования каталога объектов наблюдения по различным формам обследования, определение осн. вида деятельности пр-тия, представление данных для взаимоувязки или контроля по другим обследованиям (внутригодовым).

Годовое структурное обследование по форме федерального статистического наблюдения №1-пр-тие «Осн. сведения о деятельности орг-ции» проводится,

начиная с 1998. Внедрение в статистическую практику происходило поэтапно. На первом этапе по итогам за 1998 и 1999 обследование проводилось на пр-тиях пром.произ-ва. По итогам за 2000 и 2001 оно распространялось также на строительные орг-ции, орг-ции торг. и общественного питания. Начиная с отчёта за 2002 обследованию подлежат орг-ции всех видов экономической деятельности.

Программа годового структурного обследования- система показателей, характеризующих структуру и эволюцию пр-тий, использование факторов произ-ва и результатов производственной деятельности. Она базируется на осн. междунар. стандартах, в соответствии с которыми ежегодно по пр-тиям должны быть получены следующие показатели: оборот (turnover); объём произ-ва (production value); добавленная стоимость (value added); затраты на рабочую силу (personnel costs); общая стоимость покупок товаров и услуг (total purchases of goods and services); стоимость товаров и услуг, купленных для перепродажи (purchases of goods and services for resale); валовые инвестиции в материальные активы (gross investment in tangible goods); численность работающих по найму (number of persons employed).

Кроме этих показателей, необходимых для междунар. сопоставлений, программа структурного обследования включает ряд показателей, отражающих специфику рос. экономики. Эти показатели (по их содержанию) объединены в следующие информационные блоки: 1) *Демография пр-тий*- информация о дате создания пр-тия, о способе образования, о структурных изменениях; 2) *Организационная структура пр-тия*- информация о структуре пр-тия с точки зрения терр. размещения его подразделений: количество территориально-обособленных подразделений, филиалов, в т.ч. находящихся на терр. других субъектов РФ, чем его головное подразделение и о количестве дочерних и зависимых обществ;

3) Уставный капитал; 4) Произ-во и отгрузка товаров, работ и услуг- в блоке приводится информация о результатах производственной деятельности в целом по пр-тию в стоимостном выражении; 5) Расходы на произ-во и реализацию товаров, работ и услуг- информация о покупках товарно-материальных ценностей, их остатках и других расходах, связанных с произ-вом и реализацией продукции; 6) Сведения о видах экономической деятельности- данные о фактических видах экономической деятельности орг-ции представлены по отдельным показателям как в целом по юридическому лицу, так и по его структурным подразделениям (головной орг-ции, территориально-обособленным подразделениям). Указанные информационные блоки- общие для всех пр-тий, независимо от осуществляемого *вида экономической деятельности*.

Ф

ФОНДОЁМКОСТЬ

- характеризует, сколько в среднем осн. фондов (в денежном выражении) потребовалось, чтобы произвести каждый руб. продукции, т.е. сколько руб. осн. фондов приходится на каждый руб. продукции пр-тия; величина обратная фондоотдаче. Ф. продукции (ΦE) определяется по формуле:

$$\Phi E = \frac{\overline{OF}}{OP} \quad (1)$$

Единица измерения показателя Ф. продукции- руб./руб.

Рост Ф. продукции в динамике рассматривают как негативную тенденцию. Из формулы Ф. (1) можно получить стоимость осн. фондов в виде произведения двух факторов её образующих- уровня Ф. продукции (качественный признак) и объёма продукции (количественный признак):

$$\overline{OF} = \Phi E \cdot OP.$$

Интерес к изучению Ф. во многом обусловлен тем, что с её помощью можно оценить степень влияния использования осн. фондов на потребность пр-тия в них. Тогда экономия или дополнительно возникшая потребность пр-тия в осн. фондах может быть определена под влиянием: а) динамики Ф. продукции (интенсивный фактор): в абсолютном выражении-

$$\Delta OF(\Phi E) = (\Phi E^1 - \Phi E^0) \times OP^1,$$

в относительном выражении-

$$\frac{\Delta \overline{OF}(\Phi E)}{\overline{OF}^0} = \frac{(\Phi E^1 - \Phi E^0) \times OP^1}{\overline{OF}^0};$$

б) динамики объёма произ-ва (экстенсивный фактор): в абсолютном выражении-

$$\Delta OF(OP) = \Phi E^0 \times (OP^1 - OP^0),$$

в относительном выражении –

$$\frac{\Delta \overline{OF}(OP)}{\overline{OF}^0} = \frac{\Phi E^0 \times (OP^1 - OP^0)}{\overline{OF}^0}.$$

Если исследование проводится по группе пр-тий, то сводные индексы Ф. и стоимости продукции определяются:

$$I_{\Phi E} = \frac{\sum_{j=1}^n \Phi E_j^1 \cdot OP_j^1}{\sum_{j=1}^n \Phi E_j^0 \cdot OP_j^1} \quad (2)$$

$$I_{OP} = \frac{\sum_{i=1}^n \Phi E_i^0 \cdot OP_i^1}{\sum_{i=1}^n \Phi E_i^0 \cdot OP_i^0} \quad (3)$$

Индексы (2-3) отражают, как в среднем изменилась Ф. продукции и её стоимость по группе пр-тий в относительном выражении. В абсолютном выражении то же самое можно определить из формул (4-5):

$$\Delta \overline{O\Phi}(\Phi E) = \sum_{j=1}^k \Phi E_j^1 \cdot ОП_j^1 - \sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot ОП_j^1, \quad (4)$$

$$\Delta \overline{O\Phi}(ОП) = \sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot ОП_j^1 - \sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot ОП_j^0. \quad (5)$$

Сумма приростов объёма продукции под влиянием отдельных факторов покажет общий прирост объёма продукции:

$$\Delta \overline{O\Phi}(\Phi E) + \Delta \overline{O\Phi}(ОП) = \Delta \overline{O\Phi}.$$

Если факторные приросты однонаправлены, то можно оценить их долю в общем изменении стоимости осн. фондов: доля изменения стоимости осн. фондов, обусловленная изменением эффективности их использования-

$$\frac{\Delta \overline{O\Phi}(\Phi E)}{\Delta \overline{O\Phi}};$$

доля прироста стоимости осн. фондов, обусловленная изменением объёма произва-

$$\frac{\Delta \overline{O\Phi}(ОП)}{\Delta \overline{O\Phi}}.$$

Средний уровень Φ . продукции группы пр-тий определяется отношением средней за период стоимости осн. фондов к выпуску холдинга за период:

$$\overline{\Phi E} = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi E_j \cdot ОП_j}{\sum_{j=1}^k ОП_j} = \sum_{j=1}^k \Phi E_j \cdot d_{ОП_j}, \text{ где } d_{ОП_j}$$

– доля отдельных пр-тий в общей стоимости продукции группы пр-тий.

Суммарную потребность в осн. фондах можно представить, как:

$$\overline{O\Phi} = \sum_{j=1}^k \Phi E_j \cdot d_{ОП_j} \cdot \sum_{j=1}^k ОП_j, \quad (6)$$

а её изменение (в абсолютном выражении) под влиянием динамики:

Φ . продукции по отдельным пр-тиям группы-

$$\Delta \overline{O\Phi}(\Phi E_j) = \sum_{j=1}^k \Phi E_j^1 \cdot d_{ОП_j}^1 \cdot \sum_{j=1}^k ОП_j^1 - \sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot d_{ОП_j}^1 \cdot \sum_{j=1}^k ОП_j^1$$

доли этих пр-тий в общей стоимости произведенной продукции (структурный фактор)-

$$\Delta \overline{O\Phi}(\Phi E_j) = \sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot d_{ОП_j}^1 \cdot \sum_{j=1}^k ОП_j^1 - \sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot d_{ОП_j}^0 \cdot \sum_{j=1}^k ОП_j^1$$

суммарного объёма продукции-

$$\Delta \overline{O\Phi}(\Phi E_j) = \sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot d_{ОП_j}^0 \cdot \sum_{j=1}^k ОП_j^1 - \sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot d_{ОП_j}^0 \cdot \sum_{j=1}^k ОП_j^0$$

Как видно из формулы (6), одним из факторов, характеризующих объём осн. фондов, вовлечённых в произ-во Φ . Динамику средней Φ . в относительном выражении отражает индекс переменного

состава ($I_{\overline{\Phi E}}$) и соответствующий абсолютный прирост ($\Delta \overline{\Phi E}$):

перемен.
состава

$$I_{\overline{\Phi E}}^{\text{перемен. состава}} = \frac{\overline{\Phi E}^1}{\overline{\Phi E}^0} = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^1 \cdot ОП_j^1}{\sum_{j=1}^k ОП_j^1} : \frac{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot ОП_j^0}{\sum_{j=1}^k ОП_j^0},$$

$$\Delta \overline{\Phi E} = \overline{\Phi E}^1 - \overline{\Phi E}^0 = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^1 \cdot ОП_j^1}{\sum_{j=1}^k ОП_j^1} - \frac{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot ОП_j^0}{\sum_{j=1}^k ОП_j^0}.$$

Влияние колебания показателей Φ . по ($I_{\overline{\Phi E}}^{\text{фиксир. состава}}$) и разность его числителя и отдельным пр-тиям группы на динамику среднего показателя Φ . осн. фондов знаменателя ($\Delta \overline{\Phi E}(\Phi E_j)$):
показывает индекс фиксированного состава

$$I_{\overline{\Phi E}}^{\text{фиксир. состава}} = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^1 \cdot ОП_j^1}{\sum_{j=1}^k ОП_j^1} : \frac{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot ОП_j^1}{\sum_{j=1}^k ОП_j^1} = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^1 \cdot d_{ОП_j}^1}{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot d_{ОП_j}^1},$$

$$\Delta \overline{\Phi E}(\Phi E_j) = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^1 \cdot ОП_j^1}{\sum_{j=1}^k ОП_j^1} - \frac{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot ОП_j^1}{\sum_{j=1}^k ОП_j^1} = \sum_{j=1}^k \Phi E_j^1 \cdot d_{ОП_j}^1 - \sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot d_{ОП_j}^1.$$

Влияние структурных сдвигов в структурных сдвигов ($I_{\text{влияния стр. сдвигов}}$) и разность распределении объёма продукции между пр-тиями группы на динамику средней Φ . его числителя и знаменателя ($\Delta \overline{\Phi E}(d_{ОП_j})$):
продукции показывает индекс влияния

$$I_{\text{влияния стр. сдвигов}} = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot ОП_j^1}{\sum_{j=1}^k ОП_j^1} : \frac{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot ОП_j^0}{\sum_{j=1}^k ОП_j^0} = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot d_{ОП_j}^1}{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot d_{ОП_j}^0},$$

$$\Delta \overline{\Phi E}(d_{ОП_j}) = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot ОП_j^1}{\sum_{j=1}^k ОП_j^1} - \frac{\sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot ОП_j^0}{\sum_{j=1}^k ОП_j^0} = \sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot d_{ОП_j}^1 - \sum_{j=1}^k \Phi E_j^0 \cdot d_{ОП_j}^0$$

Динамика показателей Φ . должна рассматриваться в постоянных ценах.

См. также *Переоценка осн. фондов, Балансовая стоимость осн. фондов.*

ФОНДОВООРУЖЁННОСТЬ

- статистический показатель, характеризующий обеспеченность рабочих (работников) пр-тия осн. фондами. Φ . труда

определяется делением стоимости осн. фондов пр-тия на численность производственного персонала.

Т.к. стоимость осн. фондов ($ОФ$) и численность персонала (N)- показатели моментные, то Φ . труда (ΦB)- моментный показатель, т.е. может быть определён по состоянию на определенную дату:

$$\Phi B = \frac{ОФ}{N}. \quad (1)$$

Для обобщённой характеристики обеспеченности производственного персонала пр-тия осн. фондами за период, чаще всего за год, в числителе показателя Φ указывается среднегодовая стоимость осн. фондов (\overline{OF}), в знаменателе – среднесписочная численность производственного персонала за год (\overline{N}):

$$\Phi B = \frac{\overline{OF}}{\overline{N}}. (2)$$

Единица измерения величины показателя Φ - руб./чел.

Расчёт и анализ динамики показателей Φ труда имеет важное экономическое значение. Из формул (1-2) можно представить стоимость осн. фондов как произведение Φ труда и численности работников. Такая модель позволяет выявить дополнительную потребность в осн. фондах пр-тия или их высвободившуюся величину вследствие влияния отдельных факторов: а) изменения Φ труда: в абсолютном выражении-

$$\Delta OF(\Phi B) = (\Phi B^1 - \Phi B^0) \times N^1,$$

в относительном выражении-

$$\frac{\Delta OF(\Phi B)}{OF^0} = \frac{(OF^1 - OF^0) \times N^1}{OF^0};$$

б) изменения численности персонала: в абсолютном выражении-

$$\Delta OF(N) = \Phi B^0 \times (N^1 - N^0),$$

в относительном выражении –

$$\frac{\Delta OF(N)}{OF^0} = \frac{\Phi B^0 \times (N^1 - N^0)}{OF^0}.$$

Глубокий анализ показателей использования осн. фондов проводится, как правило, на крупных пр-тиях, которые могут позволить содержание аналитика в составе персонала. Такие пр-тия, чаще всего, работают в несколько смен и в производственном процессе в разные смены используется одни и те же осн. фонды. Для определения показателя Φ труда среднегодовую стоимость осн. фондов целесообразно делить на

численность производственных работников в наиболее заполненную смену.

Φ труда рассматривается как один из факторов производительности труда и, как следствие, объёма произ-ва. При этом предполагается прямая зависимость, т.е. с увеличением Φ возрастает производительность труда. Модель производительности труда, как результативного признака, увязывает Φ труда и *фондоотдачу*:

$$ПТ = \Phi B \times \Phi O,$$

где $ПТ$ - производительность труда; ΦO - Φ .

Анализ динамики Φ целесообразно проводить в постоянных ценах.

ФОНДОТДАЧА

- статистический показатель, характеризующий использование осн. фондов. Φ показывает, сколько в среднем руб. произведённой продукции (в денежном выражении) приходится на каждый руб. осн. фондов пр-тия.

Φ определяется делением объёма произ-ва на стоимость осн. фондов. Поскольку в числителе объём произ-ва величина за период времени (как правило, за год), то для обеспечения сопоставимости показателей дроби, в знаменателе указывается среднегодовая стоимость осн. фондов:

$$\Phi O = \frac{OP}{OF} (1)$$

Факторы, влияющие на Φ : состав и структура осн. фондов (возрастная структура, удельный вес активной части осн. производственных фондов); производительность, цена и другие технико-экономические показатели машин и оборудования, уровень износа элементов осн. фондов; доля неиспользуемых элементов осн. фондов, степень загрузки машин и оборудования, коэффициенты использования производственной пл. и производственной мощности пр-тия и др.

Увеличение Φ - один из факторов роста объёма продукции. Из формулы Φ . (1) можно получить объём продукции (результативный показатель) в виде произведения двух факторов его образующих- уровня Φ . осн. фондов (качественный признак) и их средней стоимости (количественный признак):

$$ОП = \Phi O \cdot \overline{O\Phi}$$

Используя приведённую модель, можно определить, как на изменение объёма продукции влияет: а) динамика Φ . осн. фондов (интенсивный фактор): в абсолютном выражении-

$$\Delta ОП(\Phi O) = (\Phi O^1 - \Phi O^0) \times \overline{O\Phi}^1;$$

в относительном выражении-

$$\frac{\Delta ОП(\Phi O)}{ОП^0} = \frac{(\Phi O^1 - \Phi O^0) \times \overline{O\Phi}^1}{ОП^0};$$

б) динамика стоимости осн. фондов (экстенсивный фактор): в абсолютном выражении-

$$\Delta ОП(\overline{O\Phi}) = \Phi O^0 \times (\overline{O\Phi}^1 - \overline{O\Phi}^0);$$

в относительном выражении –

$$\frac{\Delta ОП(\overline{O\Phi})}{ОП^0} = \frac{\Phi O^0 \times (\overline{O\Phi}^1 - \overline{O\Phi}^0)}{ОП^0}.$$

Если анализ проводится по группе пр-тий, напр. корпоративному холдингу, то среднее по группе пр-тий (виду экономической деятельности) изменение уровня Φ . показывает сводный индекс Φ .:

$$I_{\Phi O} = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^1 \cdot \overline{O\Phi}_j^1}{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot \overline{O\Phi}_j^1} \quad (2),$$

где j – номер пр-тия.

Индекс (2) показывает, как изменилась стоимость продукции за счёт изменения уровня использования осн. фондов.

Среднее по группе пр-тий (виду экономической деятельности, региона) изменение стоимости осн. фондов показывает сводный индекс осн. фондов:

$$I_{\overline{O\Phi}} = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot \overline{O\Phi}_j^1}{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot \overline{O\Phi}_j^0}.$$

Этот же индекс показывает, как изменилась стоимость продукции за счёт влияния изменения стоимости осн. фондов.

Кроме того, можно определить, как влияет уровень Φ . осн. фондов (интенсивный фактор) и средняя их стоимость (экстенсивный фактор) на объём продукции холдинга в целом в абсолютном выражении:

$$\Delta ОП(\Phi O) = \sum_{j=1}^k \Phi O_j^1 \cdot \overline{O\Phi}_j^1 - \sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot \overline{O\Phi}_j^1,$$

$$\Delta ОП(\overline{O\Phi}) = \sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot \overline{O\Phi}_j^1 - \sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot \overline{O\Phi}_j^0.$$

Сумма приростов объёма продукции под влиянием отдельных факторов покажет общий прирост объёма продукции:

$$\Delta ОП(\Phi O) + \Delta ОП(\overline{O\Phi}) = \Delta ОП$$

Если факторные приросты однонаправлены, то можно оценить их долю в общем приросте объёма продукции: доля прироста объёма продукции, обусловленная изменением эффективности использования осн. фондов-

$$\frac{\Delta ОП(\Phi O)}{\Delta ОП};$$

доля прироста объёма продукции, обусловленная изменением стоимости осн. фондов-

$$\frac{\Delta ОП(\overline{O\Phi})}{\Delta ОП}.$$

Объём продукции каждого пр-тия группы ($ОП_j$) представляется в виде произведения Φ . (ΦO_j) и средней стоимости осн. производственных фондов ($\overline{O\Phi}_j$). Совокупный объём продукции ($ОП$) есть произведение среднего уровня Φ . ($\overline{\Phi O}$) и суммарной средней стоимости осн. фондов

$$\left(\sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j} \right): ОП = \overline{\Phi O} \cdot \sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j} \quad (3).$$

Средний уровень Φ . по группе пр-тий определяется отношением выпуска группы пр-тий за период к средней за период стоимости осн. производственных фондов:

$$\overline{\Phi O} = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j \cdot \overline{O\Phi_j}}{\sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j}} = \sum_{j=1}^k \Phi O_j \cdot d_{\overline{O\Phi_j}},$$

где j - номер пр-тия в группе; k - общее число пр-тий в группе; $d_{\overline{O\Phi_j}}$ - доля

$$\Delta ОП(\Phi O_j) = \sum_{j=1}^k \Phi O_j^1 \cdot d_{\overline{O\Phi_j}}^1 \cdot \sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j}^1 - \sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot d_{\overline{O\Phi_j}}^0 \cdot \sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j}^0;$$

доли этих пр-тий в общей стоимости осн. производственных пр-тий (структурный фактор)-

$$\Delta ОП(d_{\overline{O\Phi_j}}) = \sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot d_{\overline{O\Phi_j}}^1 \cdot \sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j}^1 - \sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot d_{\overline{O\Phi_j}}^0 \cdot \sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j}^0;$$

суммарной стоимости осн. производственных пр-тий (экстенсивный фактор)-

$$\Delta ОП\left(\sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j}\right) = \sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot d_{\overline{O\Phi_j}}^1 \cdot \sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j}^1 - \sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot d_{\overline{O\Phi_j}}^0 \cdot \sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j}^0.$$

Как видно из формулы (3), одним из факторов объема продукции группы пр-тий- средняя Φ . Динамику средней Φ . в относительном выражении отражает индекс

$$I_{\overline{\Phi O}}^{\text{перемен. состава}} = \frac{\overline{\Phi O}^1}{\overline{\Phi O}^0} = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^1 \cdot \overline{O\Phi_j}^1}{\sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j}^1} : \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot \overline{O\Phi_j}^0}{\sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j}^0} = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^1 \cdot d_{\overline{O\Phi_j}}^1}{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot d_{\overline{O\Phi_j}}^0},$$

$$\Delta \overline{\Phi O} = \overline{\Phi O}^1 - \overline{\Phi O}^0 = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^1 \cdot \overline{O\Phi_j}^1}{\sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j}^1} - \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot \overline{O\Phi_j}^0}{\sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j}^0} = \sum_{j=1}^k \Phi O_j^1 \cdot d_{\overline{O\Phi_j}}^1 - \sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot d_{\overline{O\Phi_j}}^0.$$

Влияние колеблемости Φ . по отдельным пр-тиям группы на динамику средней Φ . отражает индекс фиксированного состава (в

отдельных пр-тий в суммарной стоимости осн. фондов.

Суммарный объем продукции можно представить как:

$$ОП = \sum_{j=1}^k \Phi O_j \cdot d_{\overline{O\Phi_j}} \cdot \sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j},$$

а его изменение (в абсолютном выражении) под влиянием динамики: Φ . осн. производственных фондов по отдельным пр-тиям группы (интенсивный фактор)-

переменного состава ($I_{\overline{\Phi O}}^{\text{перемен. состава}}$) и соответствующий абсолютный прирост ($\Delta \overline{\Phi O}$):

относительном выражении) ($I_{\overline{\Phi O}}^{\text{фиксир. состава}}$) и разность его числителя и знаменателя (в абсолютном выражении) ($\Delta \overline{\Phi O}(\Phi O_j)$):

$$I_{\overline{\Phi O}}^{\text{фиксир. состава}} = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^1 \cdot \overline{O\Phi_j}^1}{\sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j}^1} : \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot \overline{O\Phi_j}^1}{\sum_{j=1}^k \overline{O\Phi_j}^1} = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^1 \cdot d_{\overline{O\Phi_j}}^1}{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot d_{\overline{O\Phi_j}}^1},$$

$$\Delta \overline{\Phi O}(\Phi O_j) = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^1 \cdot \overline{O\Phi}_j^1}{\sum_{j=1}^k \overline{O\Phi}_j^1} - \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot \overline{O\Phi}_j^1}{\sum_{j=1}^k \overline{O\Phi}_j^1} = \sum_{j=1}^k \Phi O_j^1 \cdot d_{\overline{O\Phi}_j}^1 - \sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot d_{\overline{O\Phi}_j}^1.$$

Влияние структурных сдвигов в ($I_{\text{влияния стр. сдвигов}}$), а в абсолютном- разность его распределении осн. фондов между пр-тиями группы на динамику средней Φ . показывает в относительном выражении индекс влияния структурных сдвигов ($\Delta \overline{\Phi O}(d_{\overline{O\Phi}_j}^1)$):

$$I_{\text{влияния стр. сдвигов}} = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot \overline{O\Phi}_j^1}{\sum_{j=1}^k \overline{O\Phi}_j^1} \cdot \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot \overline{O\Phi}_j^0}{\sum_{j=1}^k \overline{O\Phi}_j^0} = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot d_{\overline{O\Phi}_j}^1}{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot d_{\overline{O\Phi}_j}^0}.$$

$$\Delta \overline{\Phi O}(d_{\overline{O\Phi}_j}^1) = \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^1 \cdot \overline{O\Phi}_j^1}{\sum_{j=1}^k \overline{O\Phi}_j^1} - \frac{\sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot \overline{O\Phi}_j^0}{\sum_{j=1}^k \overline{O\Phi}_j^0} = \sum_{j=1}^k \Phi O_j^1 \cdot d_{\overline{O\Phi}_j}^1 - \sum_{j=1}^k \Phi O_j^0 \cdot d_{\overline{O\Phi}_j}^0.$$

При анализе, проводимом на микроуровне, дополнением к показателю Φ . всех производственных фондов- показатель Φ . активной их части (ΦO_a). В его знаменателе стоимость активной части осн. производственных фондов, которая может быть получена произведением общей стоимости осн. производственных фондов на долю их активной части (d_a).

$$\Phi O_a = \frac{ОП}{О\Phi_a} = \frac{ОП}{О\Phi \times d_a} \quad (4).$$

Чем более эффективно используются осн. фонды, тем выше значения представленных показателей. Следовательно, увеличение их значений в динамике можно рассматривать как положительную тенденцию.

Из формулы (4) объём произ-ва выражается как:

$$ОП = \Phi O_a \times d_a \times \overline{O\Phi}.$$

Показатель Φ . может быть использован для обобщённой оценки использования осн. фондов на уровне сектора экономики, вида экономической деятельности, региона или экономики страны в целом. В этом случае в качестве объёма произ-ва может выступать выпуск или валовая добавленная стоимость. В знаменателе такого показателя отражается балансовая стоимость осн. фондов. Динамика

показателей Φ . должна рассматриваться в постоянных ценах.

См. также *Переоценка осн. фондов, Балансовая стоимость.*

Э

ЭФФЕКТИВНОСТЬ КАПИТАЛА

- характеризуется прибыльностью вложения средств в произ-во. Система показателей Э.к. включает рентабельность осн., оборотного и совокупного капитала, рентабельность собственного и заёмного капитала.

Рентабельность капитала (R)- отношение суммы прибыли (Π), полученной за период к средней за этот период стоимости капитала (K)- осн. фондов, оборотного, или совокупного капитала (суммы осн. и оборотного):

$$R = \frac{\Pi}{K}.$$

Показатель рентабельности характеризует, сколько рублей прибыли получено в среднем на каждый рубль вовлечённого капитала. Чем выше значение показателя рентабельности, тем более эффективно используется капитал. Рентабельность капитала, являясь показателем эффективности, вместе с величиной самого капитала воздействует на сумму прибыли.

Мультипликативная модель прибыли в этом случае выглядит: $\Pi = R \cdot K$.

Изменение суммы прибыли под влиянием динамики: рентабельности капитала

$$I_R = \frac{\sum_{j=1}^n R_j^1 \cdot K_j^1}{\sum_{j=1}^n R_j^0 \cdot K_j^1}$$

и

$$\Delta \Pi(R) = \sum_{j=1}^n R_j^1 \cdot K_j^1 - \sum_{j=1}^n R_j^0 \cdot K_j^1;$$

стоимости капитала

$$I_K = \frac{\sum_{j=1}^n R_j^0 \cdot K_j^1}{\sum_{j=1}^n R_j^0 \cdot K_j^0}$$

и

$$\Delta \Pi(K) = \sum_{j=1}^n R_j^0 \cdot K_j^1 - \sum_{j=1}^n R_j^0 \cdot K_j^0.$$

Если приросты однонаправлены, то можно определить долю каждого из них в общем приросте прибыли.

Показатели рентабельности могут рассчитываться как для группы пр-тий, так и для отдельно взятого пр-тия или видов капитала.

Анализ проводится в масштабах одного пр-тия, использующего в финансово-хозяйственной деятельности и оборотные и осн. фонды. Если в знаменателе формулы рентабельности стоит величина стоимости всего капитала пр-тия, то в числителе также должна стоять сумма прибыли от всех видов деятельности. Полученный показатель называется рентабельностью пр-тия. Осн. фонды пр-тия могут быть сгруппированы по различным признакам, напр., по их роли в производственном процессе, по возрасту, по амортизационным группам и т.п. Каждая из указанных группировок имеет своё место в анализе хозяйственной деятельности. В последнее время в связи с введением налогового учёта особое значение

приобрела группировка осн. фондов по амортизационным группам. Отнесение конкретных объектов осн. фондов к той или иной амортизационной группе оказывает влияние на величину амортизационных отчислений, а следовательно, на величину затрат, включаемых в себестоимость продукции, выполняемых работ и оказываемых услуг, а значит и влияет на финансовый результат.

Распределение стоимости объектов осн. фондов по амортизационным группам по разным пр-тиям в относительном выражении достаточно устойчиво и находится в зависимости от отраслевой принадлежности пр-тия (или вида экономической деятельности).

Выделение групп осн. фондов и распределение между этими группами суммы прибыли, полученной в результате финансово-хозяйственной деятельности, позволяет оценить и сравнить их прибыльность, что имеет весьма важное практическое значение.

Для обобщенной характеристики прибыльности осн. капитала определяют средний показатель рентабельности:

$$\bar{R} = \frac{\sum_{j=1}^{10} \Pi_j}{\sum_{j=1}^{10} K_j} = \frac{\sum_{j=1}^{10} R_j \cdot K_j}{\sum_{j=1}^{10} K_j} = \sum_{j=1}^{10} R_j \cdot d_{K_j},$$

где j - номер амортизационной группы, который принимает значения от 1 до 10.

На среднюю величину рентабельности осн. капитала оказывают влияние два фактора: собственно уровень рентабельности осн. фондов по отдельным группам (R_j) и доли каждой этих групп в общей стоимости осн. капитала (d_{K_j}). Воздействие каждого из них можно оценить с использованием индексного метода статистического анализа.

Индекс фиксированного состава ($I_{\bar{R}}^{\text{фикс. состава}}$) показывает, как под влиянием изменения

уровня рентабельности осн. фондов по отдельным группам изменилась средняя по пр-тию рентабельность осн. фондов:

$$I_{\bar{R}}^{\text{фикс. состава}} = \frac{\sum_{j=1}^k R_j^1 \cdot d_{Kj}^1}{\sum_{j=1}^k R_j^0 \cdot d_{Kj}^1},$$

в абсолютном выражении:

$$\Delta \bar{R}(R_j) = \sum_{j=1}^k R_j^1 \cdot d_{Kj}^1 - \sum_{j=1}^k R_j^0 \cdot d_{Kj}^1$$

Влияние структурного фактора- изменений в распределении общей стоимости осн. фондов по амортизационным группам- показывает индекс влияния структурных сдвигов ($I_{\text{влияния стр. сдвигов}}$):

$$I_{\text{влияния стр. сдвигов}} = \frac{\sum_{j=1}^k R_j^0 \cdot d_{Kj}^1}{\sum_{j=1}^k R_j^0 \cdot d_{Kj}^0},$$

в абсолютном выражении:

$$\Delta \bar{R}(d_{Kj}) = \sum_{j=1}^k R_j^0 \cdot d_{Kj}^1 - \sum_{j=1}^k R_j^0 \cdot d_{Kj}^0.$$

Совокупное изменение среднего уровня рентабельности показывает индекс переменного состава

$$(I_{\bar{R}}^{\text{перемен. состава}}): I_{\bar{R}}^{\text{перемен. состава}} = \frac{\sum_{j=1}^k R_j^1 \cdot d_{Kj}^1}{\sum_{j=1}^k R_j^0 \cdot d_{Kj}^0},$$

в абсолютном выражении:

$$\Delta \bar{R} = \sum_{j=1}^k R_j^1 \cdot d_{Kj}^1 - \sum_{j=1}^k R_j^0 \cdot d_{Kj}^0 = \bar{R}^1 - \bar{R}^0.$$

В случае если оценка рентабельности осн. капитала проводится по группе пр-тий, то подстрочный символ j будет означать номер пр-тия, входящего в анализируемую группу, и принимает все значения в пределах общего числа рассматриваемых пр-тий, а сами модели при этом остаются неизменными.

Подраздел 4.3. Статистика видов экономической деятельности

РУБРИКА 4.3.1. СТАТИСТИКА ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

З

ЗАТРАТЫ НА ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖУ ПРОДУКЦИИ

- стоимостная оценка природных ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии, осн. фондов, трудовых ресурсов и других затрат, использованных в процессе производства и реализации продукции. Статистическое наблюдение З. на п. и п.п., которым ежегодно охватываются все коммерческие орг-ции (кроме малых пр-тий) и ежеквартально- осн. из них, тесно связано со структурным обследованием пр-тий.

З. на п. и п.п. в бухгалтерском учёте отражаются по дебету счетов затрат на произ-во и расходов на продажу и состоят

из элементов: затраты на сырьё и материалы, покупные комплектующие изделия и полуфабрикаты, топливо, энергию и воду; оплата услуг сторонних орг-ций; затраты на оплату труда; суммы начисленной амортизации осн. средств; другие расходы (арендная плата, обязательные страховые платежи, износ по нематериальным активам, те налоги, которые включаются в себестоимость продукции, расходы на командировки и подъёмные, а также некоторые другие затраты).

К показателю З. на п. и п.п. близок показатель себестоимости продукции, представляющий ту часть З. на п. и п.п., которая отнесена на готовую (либо реализованную) продукцию. Для получения

себестоимости продукции из общего итога затрат на произ-во вычитается (в случае прироста), или прибавляется (в случае уменьшения) изменение остатка незавершённого произ-ва, полуфабрикатов, инструментов и приспособлений собственной выработки, а также изменение остатков по бухгалтерскому счёту «Расходы будущих периодов». Изменение остатка по счёту «Резервы предстоящих расходов» прибавляется в случае прироста или вычитается в случае уменьшения.

Следует подчеркнуть различие между промежуточным потреблением и З. на п. и п.п. Промежуточное потребление по существу лишь часть З. на п. и п.п. А именно: оно включает лишь стоимость использованных в процессе произ-ва товаров и услуг (кроме объектов, относящихся к осн. капиталу), т.е. в промежуточное потребление не включаются расходы на оплату труда, амортизацию осн. средств, износ по нематериальным активам, налоги и некоторые другие элементы.

И

ИНДЕКС ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

- показатель, характеризующий изменение произ-ва совокупности товаров и услуг, отнесённых к группировкам ОКВЭД «Добыча полезных ископаемых», «Обрабатывающие», «Произ-во и распределение электроэнергии, газа и воды» и определённых в терминах Общероссийского классификатора продукции по видам экономической деятельности (ОКПД), гармонизированного с ОКВЭД.

При определении динамики произ-ва рос. статистика руководствуется рекомендациями междунар. статистических орг-ций в области индексных расчётов («Index numbers of industrial production». Statistical office of United Nations. N.Y.,1950, Series F No.1), а также

использует опыт в области индексных расчётов ЕЭК («Methodology of short-term business statistics». European Communities, 2002, Cat. № KS-BG-02-002-EN-N).

Индексные расчёты по методологии, адаптированной к требованиям междунар. стандартов, осуществляются по России с 1990, по субъектам РФ- с 1993.

Осн. принципы формирования индекса произ-ва: индекс произ-ва формируется преимущественно на основании данных о динамике выпуска по установленному набору («корзине») профильных товаров; в рамках индексного расчёта осуществляется поэтапная агрегация индивидуальных (товарных) индексов в индексы по видам экономической деятельности. Индексы для крупных совокупностей рассчитываются как средневзвешенные из составляющих элементов этих совокупностей; сопоставление объёмов произ-ва продукции сравниваемых периодов через базисный год.

По элементарным видам деятельности рассчитываются индексы на основе сформированных, когда это возможно, «корзин» профильных товаров-представителей. Затем эти индексы поэтапно агрегируются согласно иерархической структуре Общероссийского классификатора видов экономической деятельности (ОКВЭД) в индексы по подгруппам, группам, подклассам, классам, подразделам, разделам и пром. произ-у в целом.

На каждом этапе рассчитываются: 1) индексы, характеризующие изменение произ-ва в отчётном периоде t (мес. или периоде с нач. отчётного года) по сравнению со среднемесячным объёмом базисного года - $i_{t/b}$. В качестве базисного принимается год, в котором товарная структура произ-ва, цен и добавленной стоимости относительно устойчива, и в течение ближайших лет не ожидается её существенного изменения.

Решение об изменении базисного года принимается с учётом интенсивности происходящих в произ-ве структурных сдвигов и по согласованию с заинтересованными экономическими ведомствами; 2) индексы, характеризующие изменение произ-ва в прошедшем периоде $t-1$ или $t-n$ (предшествующем мес., соответствующем мес. прошлого года или соответствующем периоде с нач. прошлого года) по сравнению со среднемесячным объёмом базисного года - $i_{t-1/b}$; 3) индексы $i_{t/b}$, характеризующие изменение произ-ва в отчётном периоде t (мес. или периоде с нач. отчётного года) по сравнению с прошедшим периодом $t-1$ или $t-n$ (предшествующем мес., соответствующем мес. прошлого года или соответствующем периоде с нач. прошлого года), которые получаются путём деления индексов, рассчитанных в пп. 1) и 2): $i_{t-1/b} : i_{t-1} = i_{t/b} / i_{t-1/b}$.

Сопоставление объёма произ-ва за период времени t с объёмом произ-ва за период $t-1$ ($t-n$) осуществляется не непосредственно, а путём сравнения отклонений этих двух объёмов от среднемесячного значения базисного года.

Применение метода сопоставления посредством базисного года позволяет: обеспечить включение товара в индекс по элементарному виду деятельности и далее вида деятельности в расчёт индексов по более высоким группировкам ОКВЭД с учётом их реального веса в конкретный период года; избежать возникновения математической неопределённости (деления на ноль) в индексных расчётах, что особенно важно для периода неустойчивого развития экономики, характеризующегося высокой неритмичностью произ-ва и длительными простоями; обеспечить непротиворечивость различных типов индексов при условии неизменности базисного года; напр., индекс к соответствующему мес. прошлого года

равен произведению последовательности двенадцати индексов, исчисленных к предыдущему мес.

Расчёт И.п.п. проводится в несколько этапов и итераций на некоторых этапах.

На первом этапе расчёта определяются индексы произ-ва для каждого элементарного вида деятельности путём сопоставления выпуска товаров-представителей в отчётном периоде с их выпуском в базисном периоде. При этом выпуск каждого товара-представителя за сравниваемые периоды оцениваются в одних и тех же ценах- среднегодовых ценах базисного года, т.е. среднегодовая цена за единицу продукции базисного года выступает в качестве веса в индексных расчётах.

На первом этапе расчётов по элементарному виду деятельности формируется индекс валовой продукции (валового выпуска), а не добавленной стоимости. Однако, если добавленная стоимость по виду деятельности распределяется между товарами пропорционально их полной стоимости (что для большинства товаров вполне допустимо), то получаемое значение индекса будет близко к индексу чистой продукции по виду деятельности.

На последующих этапах расчёта индексы по элементарному виду деятельности, сформированные на первом этапе, агрегируются в индексы по подгруппе видов деятельности, которые, в свою очередь, - в индексы по группе, подклассам и классам, согласно вложенности ОКВЭД (этап 2), подразделам (этап 3), разделам С «Добыча полезных ископаемых», D «Обрабатывающие произ-ва», и E «Произ-во и распределение электро-энергии, газа и воды» и И.п.п. (этап 4).

Для учёта влияния конкретного вида деятельности (или подгруппы, группы видов деятельности и т.д.) на общий индекс по разделам С, D, E осуществляется поэтапное взвешивание на величину

добавленной стоимости по соответствующим группировкам ОКВЭД. В качестве весов используется добавленная стоимость базисного года.

Используемый в России метод расчёта И.п.п. прост и эффективен. Он не требует данных о промежуточном потреблении по конкретным товарным группам. Нет необходимости и в широком применении дефлятирования, поскольку расчёт в значительной степени основан на данных о произ-ве по товарам в натуральных единицах измерения. Расчёт индекса на основе репрезентативного набора товаров ведет к упрощению процедуры расчёта и обеспечивает оперативность получения результата.

Вместе с тем, при проведении индексных расчётов нужно учитывать, что в условиях динамичных и противоречивых структурных и региональных тенденций развития «видимая простота» применяемых алгоритмов может снижать представительность индексов. Это связано с меняющимися технологи-ческими и организационными границами произ-ва и трудностями обеспечения представительности корзины по отдельным видам деятельности, а также с тем, что показатели произ-ва в натуральных измерителях не позволяют в полной мере учесть изменение качественных параметров, особенно по высокотехнологичным товарам.

О

ОБЩИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА И СТРУКТУРНАЯ СТАТИСТИКА ПРЕДПРИЯТИЙ

Цель структурной статистики пр-тий - получение информации, позволяющей анализировать структуру и эволюцию пр-тий, использование факторов произ-ва и результаты производственной деятельности,

эффективность и конкурентоспособность пр-тий. В рамках ЕС осн. принципы структурной статистики пр-тий определены нормативным документом Совета ЕС No 58/97 1996.

Для этого необходимо получить экономические показатели по каждому пр-тию, набор которых был бы достаточным для проведения анализа, но не приводил бы к перегрузке учётного персонала пр-тий. Указанным документом ЕС определён миним. перечень таких показателей. Ежегодно по пр-тиям должны быть получены показатели: оборот; объём произ-ва; добавленная стоимость; затраты на рабочую силу; общая стоимость покупок товаров и услуг; стоимость товаров и услуг, купленных для перепродажи; валовые инвестиции в материальные активы; численность работающих по найму.

Этот перечень является общим для всех пр-тий. Для пром., а также строительных и торговых пр-тий он дополняется некоторыми другими показателями, характерными для этих видов деятельности.

Все указанные показатели вполне соответствуют совр. рос. условиям. В РФ показатели структурной статистики собираются путём проведения ежегодных структурных обследований пр-тий. Исключение составляют субъекты малого предпринимательства (малые пр-тия и индивидуальные предприниматели без образования юридического лица), которые обследуются один раз в несколько лет по упрощённой программе.

Т.о., конкретная цель структурного обследования состоит в получении вышеназванных и некоторых других показателей в целом по юридическому лицу, а важнейшие из них (численность работников, фонд их заработной платы, выпуск товаров и услуг) также по единицам вида деятельности и местным единицам пр-тия (территориально-обособленным подразделениям). Отчёт-ной единицей

(единицей, представляющей данные) является юридическое лицо.

В ходе структурного обследования изучается распределение уставного капитала пр-тий по категориям акционеров (учредителей), доля иностранных юридических и физических лиц в уставном капитале, изменение структуры пр-тий: выделение из них части существующих производственных мощностей и покупка новых подразделений. Все это помогает правильно определить тип и размер каждого пр-тия.

Из экономических показателей, получаемых в результате структурного обследования, наибольший интерес представляют те, на основе которых рассчитывается добавленная стоимость пр-тий.

В статистической деятельности Росстата используется междунар. методология расчёта выпуска товаров и услуг, промежуточного потребления и добавленной стоимости пр-тий, которая основана на показателях оборота, покупок и запасов.

Показатель «оборот»- один из осн. показателей *статистики пр-тий* в странах с развитой рыночной экономикой. В структурном обследовании рос. пр-тий этот показатель интерпретирован в терминологии «отгружено товаров и услуг собственного произ-ва» и «продано товаров, приобретённых на стороне».

Наряду с оборотом для расчёта выпуска товаров и услуг используются также данные об изменении остатков готовой продукции и незавершённого произ-ва за отчётный период. Эти показатели орг-ции приводят по себестоимости.

Валовой доход от торговой деятельности, который получают орг-ции от перепродажи приобретённых на стороне товаров, является той частью общего выпуска пр-тием товаров и услуг, который произведён в результате торговой деятельности (услуги торговли).

Промежуточное потребление отражает стоимость товаров и услуг (кроме осн. фондов), потребляемых пр-тием в процессе произ-ва. Эти товары и услуги либо преобразовываются, либо полностью используются в производственном процессе. При этом рабочая сила и труд работников не считаются товаром или услугой, и их затраты не включаются в промежуточное потребление.

Относительно новый для рос. статистической практики- показатель «расходы на приобретение сырья, материалов, топлива, энергии, покупных полуфабрикатов и комплектующих изделий для произ-ва и реализации продукции». Сумма этих расходов фиксируется по моменту поступления ресурсов на склад, и они учитываются в бухгалтерском учёте на счетах производственных запасов.

Добавленная стоимость- это новая стоимость, созданная пр-тием в процессе произ-ва. Валовая добавленная стоимость определяется как стоимость выпуска товаров и услуг за вычетом стоимости промежуточного потребления- измеритель выпуска продукции, не содержащий повторного счёта, поскольку из стоимости продукции вычитается стоимость товаров и услуг, используемых как промежуточные ресурсы.

ПОКАЗАТЕЛИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Развитие каждого вида экономической деятельности характеризуется специфическими, свойственными преимущественно этому виду показателями. Важнейшие показатели, отражающие специфику пром. произ-ва- объём заказов на поставку продукции в последующие периоды, мощность установленного производственного оборудования (прежде всего, механических и электрических двигателей и аппаратов) и произ-во

конкретных видов пром. продукции. Показатели заказов и производственных мощностей могут использоваться и в других отраслях экономики, однако именно в пром-сти их применение является необходимым и наиболее распространённым.

Объём заказов на поставку в последующие периоды товаров и услуг определяется их производителями ежемесячно на основе заключённых в отчётном и прошлых периодах договоров (контрактов), которые предстоит исполнить в будущем. Этот показатель важен для оценки ближайших перспектив произ-ва, поэтому он относится к группе «опережающих» индикаторов.

Ежегодно (по состоянию на кон. года) пром. пр-тия представляют в статистические органы сведения о максимально длительной (номинальной) мощности установленного энергетического оборудования, обслуживающего производственный процесс (в кВт). Это та наибольшая мощность, с которой оборудование может работать длительное время с полной надёжностью. Мощность указывается по видам оборудования: механических двигателей (паровые турбины и машины, дизели, прочие двигатели внутреннего сгорания и т.п.), электродвигателей и электроаппаратов.

В отчётности пр-тий указывается также потребление электроэнергии за отчётный период (в тыс. кВт·ч). При делении этой величины на среднесписочную численность работников промышленно-производственного персонала пр-тия получается показатель электро-вооружённости труда.

Одними из важнейших являются показатели выпуска конкретных видов пром. продукции. Они используются для анализа динамики произ-ва, в частности при расчёте *индекса пром. произ-ва*. Наблюдение ведётся по видам продукции, включённым в перечень, составленный для этих целей. Он формируется на основе

классификаторов продукции и охватывает практически все виды продукции, производимой в сферах добычи полезных ископаемых, обрабатывающих произ-в, произ-ва и распределения электроэнергии, газа и воды.

Странами ЕС для этих целей разработан перечень «PRODCOM» (List of Products of the European Community). В перечне «PRODCOM» продукция кодируется 8-значными кодами, из них первые шесть знаков соответствуют кодам европейской классификации продукции по видам деятельности CPA (European Union Classification of Products by Activity), а остальные два знака предназначены для более детального описания продукции.

Европейская система классификаций «виды деятельности- продукция» (CPA-PRODKOM) служит основой разработки основополагающих общероссийских классификаторов видов экономической деятельности, продукции и услуг. В РФ для статистического наблюдения, в т.ч. видов экономической деятельности, используются осн. национальные классификаторы.

С 2003 в статистической практике применяется Общероссийский классификатор видов экономической деятельности ОК 029-2001 (КДЕС Ред. 1) (ОКВЭД-2001), разработанный на основе гармонизации с официальной версией на рус. языке Статистической классификации видов экономической деятельности в ЕЭС путём сохранения в ОКВЭД из КДЕС кодов (до четырёх знаков включительно) и наименований соответствующих позиций без изменения объёмов понятий, что обеспечивает их полное соответствие. Особенности, отражающие потребности рос. экономики по детализации видов деятельности, учитываются в группировках ОКВЭД с пяти- и шестизначными кодами.

С 1 янв. 2009 идентификацию хозяйствующих субъектов органы статистики осуществляют в соответствии с

новой версией Общероссийского классификатора видов экономической деятельности ОК 029-2007 (КДЕС Ред. 1.1) (ОКВЭД-2007).

Учитывая, что КДЕС согласована на первых двух знаках кода с Международной стандартной отраслевой классификацией всех видов экономической деятельности ООН (МСОК/ISIC), обеспечивается сопоставимость ОКВЭД с МСОК по группировкам верхнего уровня агрегирования видов экономической деятельности, составляющих наиболее важные отрасли рыночной экономики.

В 2008 рос. статистиками начат поэтапный переход на новый Общероссийский классификатор продукции по видам экономической деятельности ОК 034-2007 (КПЕС 2002) (ОКПД), структурно взаимосвязанный с ОКВЭД, построенный на основе гармонизации со Статистической классификацией продукции по видам деятельности в ЕЭС- путём сохранения без изменения в ОКПД из КПЕС кодов (до шести знаков включительно) и объёмов понятий соответствующих позиций, что обеспечивает их полное соответствие.

Особенности, отражающие потребности рос. экономики по детализации продукции, учитываются в группировках ОКПД с 7–9 разрядными кодами.

По итогам года статистическое наблюдение охватывает несколько тыс. видов продукции, предусмотренных классификатором, а ежемесячно-осн. виды (ок. 1 тыс. наименований). Большая часть продукции учитывается в натурально-вещественных единицах измерения (кВт·ч, декалитры, т, Гкал и т.п.) и лишь немногие виды - в стоимостном выражении.

Согласно Международным рекомендациям по статистике пром-сти предпочтительная единица статистического наблюдения осн. показателей пром. произ-ва-заведение. Если обследования проводятся чаще, чем один раз в год (ежемесячно или ежеквартально), то иногда допускается наблюдение более

крупных единиц, в частности пр-тий в целом (юридических лиц). Однако именно наблюдение заведений позволяет добиться приемлемой точности данных в адм.-терр. разрезе и по видам экономической деятельности.

ПОКАЗАТЕЛИ ПРОИЗВОДСТВА И ПОТРЕБЛЕНИЯ ЭНЕРГИИ

Система показателей пр-тий, занятых в сфере произ-ва и распределения электроэнергии, имеет две осн. особенности.

Во-первых, ежегодно статистическими органами собираются максимально полные сведения о мощности электростанций и её использовании. Установленная мощность электростанции определяется как на кон. года, так и в среднем за отчётный год. При делении количества выработанной электроэнергии (в кВт·ч) на значение среднегодовой установленной мощности (в кВт) получается показатель «число часов использования установленной среднегодовой мощности». Его сравнение с календарным фондом времени позволяет оценить степень использования мощности электро-станций.

Во-вторых, производители электричества ежегодно представляют данные о распределении всего объёма отпущенной энергии по категориям получателей: отраслям-потребителям (пром-сть, сел. хоз-во и т.п.), перепродавцам электричества, другим пр-тиям- производителям электричества, для освещения улиц, водопровода и канализации и т.п. На основе этих данных статистические органы формируют электробаланс экономики по субъектам РФ и стране в целом. Он содержит показатели количества электроэнергии (в млн кВт·ч), выработанной в стране или регионе, полученной из-за пределов страны или региона, отпущенной за эти пределы, потреблённой осн. отраслями экономики, израсходованной в виде потерь в электрических сетях. При этом суммарное

поступление электроэнергии равняется суммарному расходу.

Аналогичные балансы составляются по другим видам топливно-энергетических ресурсов. Эти частные балансы увязываются в единое целое в ходе составления *топливно-энергетического баланса* (ТЭБ). Ежегодно составляется расчётный ТЭБ, опирающийся на имеющиеся отчётные данные и основанные на них расчёты. ТЭБ отражает процесс формирования ресурсов по видам топлива и энергии и их использование по осн. целевым направлениям.

Расчётный ТЭБ- совокупность балансов отдельных видов топлива и энергии, которые сгруппированы в шесть осн. групп: природное топливо (напр., уголь и природный газ), природные энергетические ресурсы (напр., гидро- и атомная энергия), продукты переработки топлива (напр., мазут и моторные топлива), горючие побочные энергоресурсы (напр., горючие отходы произ-ва), электроэнергия, теплоэнергия.

Показатели ТЭБ рассчитываются в натуральных единицах измерения и в единицах условного топлива. Для перехода к этой единице измерения используются коэффициенты пересчёта в условное топливо: напр., по газу природному коэффициент равен 1,154, по нефти- 1,43 и т.п. Одна т (тыс. куб. м, тыс. кВт·ч, Гкал) каждого вида топлива и энергии, умноженная на коэффициент пересчёта, равняется одной т условного топлива.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

- ведущие отрасли материального произ-ва; пр-тия, занятые добычей сырья, производом и переработкой материалов и энергии, изготовлением машин.

Группировка «П.», формировавшаяся до 2005 в рамках действия Общесоюзного классификатора отраслей нар. хоз-ва (ОКОНХ) отсутствует в Общероссийском

классификаторе видов экономической деятельности (ОКВЭД), применяемом в рос. статистической практике. К пром. видам экономической деятельности в соответствии с ОКВЭД относятся виды деятельности, сгруппированные в разделах «Добыча полезных ископаемых», «Обрабатывающие произ-ва», «Произ-тво и распределение электроэнергии, газа и воды».

С

СТАТИСТИКА ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

- раздел статистики, характеризующий показатели экономической деятельности орг-ций (пр-тий), относящихся к добывающим, обрабатывающим произ-вам, произ-ву и распределению электроэнергии, газа и воды в соответствии с Общероссийским классификатором видов экономической деятельности (ОКВЭД).

В междунар. статистической практике термин *«пром-сть»* согласно классификации ООН ISIC, версия 4 (International Standard Industrial Classification of All Economic Activities, Revision 4) включает в себя виды экономической деятельности, относящиеся к сферам: 1) добыча и разработка полезных ископаемых (раздел В); 2) обрабатывающие произ-ва (раздел С); 3) произ-во и распределение электроэнергии, газа и охрана окружающей природной среды (раздел D); 4) обеспечение водоснабжения, очистка сточных вод, организация сбора и переработки отходов и другие виды деятельности по очистке. Кроме этих видов деятельности в группировку включается сел. хоз-во и предоставление услуг. Получаемая т.о. группировка гораздо шире термина «пром-сть».

СТАТИСТИКА ТОВАРНЫХ ЗАПАСОВ И ПОТРЕБЛЕНИЯ СЫРЬЯ И МАТЕРИАЛОВ

При анализе сбалансированности экономики используется целый ряд балансовых табл., одна из которых - *табл. ресурсов и использования*. Она показывает соотношение между общим объёмом имеющейся в стране продукции и направлениями её использования. Табл. составляется по осн. группам продуктов, которые определены Классификацией осн. продуктов (КОП). Для её составления должны прослеживаться все стадии движения товаров и услуг в экономике: от их производителей до пользователей. Такой подход называется методом товарных потоков.

Для реализации этой статистической работы необходимо иметь данные об использовании осн. продуктов на пр-тиях и их остатках на кон. отчётного периода, поэтому Статистическая комиссия ООН рекомендовала статистическим органам собирать от пр-тий сведения о покупке (или потреблении) сырья и материалов, топлива и энергии, а также их запасах на конец периода. Междунар. рекомендации по *статистике пром-сти* отдают предпочтение сбору информации о покупке указанных товаров. В этом случае данные об их потреблении получают путём вычитания прироста запасов этих товаров из объёма их покупок. Однако многие страны учитывают непосредственно потребление осн. групп продуктов, что также допускается междунар. рекомендациями.

Эти данные рекомендуется собирать от пр-тий суммарно по всем потребляемым продуктам в стоимостном выражении, а также по их осн. группам, существенным для данного пр-тия, в стоимостном и натуральном выражении.

Напр., Бюро цензов США получает весьма детальную информацию о потреблении пр-

тиями осн. видов купленного сырья, материалов и комплектующих изделий в стоимостном выражении. Так, пр-тия авиационной пром-сти при проведении экономической переписи 2002 сообщали сведения о производственном потреблении 44 групп покупных товаров: двигатели, фюзеляжи, хвостовое оперение, крылья и т.д.

В РФ большее внимание традиционно уделяется сбору сведений об использовании ресурсов в натуральном выражении, прежде всего - топливно-энергетических ресурсов. По топливу собирается информация по всем трём из упомянутых выше показателей: имеющихся на пр-тии остатках топлива (в нач. и кон. отчётного периода), его поступлении и расходовании за отчётный период. Охватывается весьма широкий перечень видов топлива: бензины, керосины, дизельное топливо, топочный мазут, уголь (в т), газ (в тыс. куб. м) и др. Всего наблюдается около 30 видов топлива. Отчётность составляется на основании первичных учётных документов: товарно-транспортных накладных, приходных ордеров, актов о приёме топлива, требований, накладных на продажу топлива на сторону, карточек складского учёта топлива, ведомостей учёта остатков и т.д.

До 1995 собиралась столь же подробная информация об остатках, поступлении и расходе других ресурсов: металлов, химических продуктов, тканей и т.п. Учитывая междунар. рекомендации, возобновление получения этих данных становится все более актуальным.

Данные о расходовании пр-тиями важнейших ресурсов в стоимостном выражении собираются в РФ по очень ограниченному перечню товарных позиций, в частности, по топливу и энергии. Этого явно недостаточно, и спектр таких позиций должен быть расширен.

РУБРИКА 4.3.2. СТАТИСТИКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

В

ВАЛОВОЙ СБОР СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР (УРОЖАЙ)

- объём продукции с убранных пл. посевов различных с.-х. культур или других с.-х. угодий (многолетние насаждения, кормовые угодья). Исчисляется по отдельным культурам (пшеница, ячмень, картофель, сахарная свекла, подсолнечник, сено трав, кормовые корнеплоды и т.д.) и группам культур (зерновые и зернобобовые, овощные, эфирно-масличные, бахчевые, плодово-ягодные) в натуральном выражении. Размеры валовых сборов с.-х. культур определяются отдельно по категориям сельхозпроизводителей (с.-х. орг-ции, хоз-ва нас., включая хоз-ва граждан, имеющих участки в некоммерческих садоводческих, огороднических и дачных объединениях, крестьянские (фермерские) хоз-ва и индивидуальные предприниматели) и в целом по хоз-вам всех категорий. Различают урожай видовой, на корню перед началом своевременной уборки, фактический сбор. В статистической практике фактический (валовой) сбор большинства с.-х. культур учитывается в первоначально оприходованном весе, а валовые сборы зерновых и зернобобовых культур и семян масличных культур (подсолнечника, сои) также в весе после доработки (очистки, сушки). Сбор табака, сахарной свёклы показывается также в зачётном весе.

И

ИНДЕКСЫ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

- относительный показатель, характеризующий изменение объёма произ-ва с.-х. продукции в сравниваемых периодах. По отдельным продуктам q_i ,

взятым в натуральном выражении (картофель, сахарная свекла (фабричная), семена подсолнечника и т.п.), определяются индивидуальные индексы

$$i = \frac{q_1}{q_0};$$

по группам однородных продуктов, поддающимся непосредственному суммированию (зерно, овощи, плоды и ягоды, продукция выращивания скота и птицы, молоко и др.)- групповые индексы:

$$I = \frac{\sum q_{i1}}{\sum q_{i0}}.$$

Индексы произ-ва продукции растениеводства, животноводства и сел. хоз-ва в целом, взятой в стоимостном выражении, определяются по формуле Ласпейреса:

$$I_q = \frac{\sum q_1 p_0}{\sum q_0 p_0}.$$

Для исчисления И.п.п.с.х. используется показатель её объёма в фактических ценах за предыдущий год $\sum q_0 p_0$ и показатель объёма отчётного года в сопоставимых ценах предыдущего года в виде агрегата $\sum q_1 p_0$. Расчёт объёма продукции сел. хоз-ва в фактических ценах по каждой категории хоз-в осуществляется методом прямой оценки произведённых в соответствующем году с.-х. продуктов по средней цене их реализации с добавлением субсидий на продукты и за вычетом налогов на продукты. Расчёт объёма продукции сел. хоз-ва в сопоставимых ценах предыдущего года по каждой категории хоз-в производится методом прямой оценки произведённых в отчётном году с.-х. продуктов q_1 по средним ценам их реализации за предыдущий год p_0 с учётом выплаченных субсидий на продукты и за вычетом налогов на продукты. Расчёты проводятся по отдельным субъектам РФ и стране в целом в разрезе категорий хоз-в. Базисные

И.п.п.с.х. получают как произведение цепных индексов.

К

КОСМИЧЕСКИЙ МОНИТОРИНГ ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ

- метод систематического наблюдения за состоянием земельных ресурсов путём дистанционного зондирования земли из космоса и использования геоинформационных систем (ГИС). К.м.з.с.-х.н.- составная часть Единой системы информационного обеспечения Агропромышленного комплекса (АПК) и его информационно-телекоммуникационной системы. Система дистанционного мониторинга земель АПК (СДМЗ АПК) ориентирована на решение задач, связанных с обработкой пространственных данных на основе ГИС задач, имеющих значение для с.-х. деятельности: создание гос. земельного кадастра; составление статистической отчётности о земельном фонде; мониторинг состояния с.-х. угодий; оценка точных размеров пахотных земель и их продуктивности; оценка рельефа местности, погодных, климатических и гидрологических условий; прогноз урожайности; мониторинг уборки урожая и динамики роста с.-х. культур; оценка плодородия почв; выявление негативных почвенных процессов, признаков поражения культур и ареалов распространения вредителей; определение рисков и оценка страховых взносов; анализ последствий чрезвычайных ситуаций и т.п. Использование ГИС возможно для решения задач федерального, регионального и местного уровней управления, а также при обработке аналитической информации о хоз. деятельности пр-тий и орг-ций.

П

ПОГОЛОВЬЕ СКОТА И ПТИЦЫ

- система показателей, характеризующих численность с.-х. животных (используемых для произ-ва животноводческой и иной с.-х. продукции скота, пушных зверей, кроликов, птицы, пчёл) по ряду признаков-хоз. использованию, виду, возрасту, полу, производственно-экономическому назначению, породному составу. По хоз. использованию скот подразделяется на продуктивный и рабочий. К продуктивному скоту относятся животные, разводимые для получения молока, мяса, яиц, шерсти и других продуктов. К рабочему скоту относятся животные, используемые в качестве живой тягловой силы на с.-х. работах и др. Учитываются следующие виды с.-х. животных: крупный рогатый скот (молочного стада и мясного стада, включая буйволов, яков, зебу), свиньи, овцы, козы, лошади, верблюды, ослы, мулы и лошаки, олени сев., олени пятнистые и олени-маралы, птица по видам (куры, гуси, утки, индейки, цесарки, перепелки, фазаны), кролики, пушные звери клеточного разведения (лисицы, песцы, норки, нутрии, соболи, бобры, ондатры, хори), пчелосемьи, тутовый шелкопряд. По возрасту выделяются взрослые животные и молодняк. Взрослые животные учитываются по полу: маточное поголовье и самцы-производители; отдельно учитывается взрослый скот на откорме. Маточное поголовье составляют все коровы (включая сухостойных и яловых), осн. и проверяемые свиноматки, а также кобылы старше трёх лет, овцематки и ярки старше одного года, козوماتки и козочки старше одного года (независимо от того, давали они приплод или нет). К молодняку относят: ремонтный молодняк, молодняк на откорме, предназначенный для убоя на мясо; молодняк младших возрастов распределяют по возрастным группам и по полу. По производственно-экономическому назначению скот относят к осн. или

оборотным фондам. По породному составу каждая группа скота распределяется по породам, в пределах пород выделяются чистопородные животные, в т.ч. по классам, и помеси. Численность с.-х. животных учитывается в физических единицах (головах) на определённую дату (нач. или кон. мес., кв., года). Для анализа и расчёта ряда показателей определяют среднюю численность за период (мес., кв., год), которая наиболее точно исчисляется делением общей суммы кормодней по данной группе скота за период на число дней в периоде (кормодень - пребывание в хоз-ве одной головы скота в течение суток). Средняя численность может быть рассчитана по формуле средней хронологической, исходя из данных о наличии животных на нач. каждого мес. Для определения показателя общей численности всех видов и групп с.-х. животных делается пересчёт численности отдельных видов и групп скота в условные головы. За условную единицу принята голова взрослого крупного рогатого скота. Коэффициенты перевода в условное поголовье определяют по стоимости выращивания одной головы, а также по потреблению кормов на голову (всего за год или стойловый период, а также по видам кормов).

ПОСЕВНЫЕ ПЛОЩАДИ

- часть пашни или других с.-х. угодий, занятая под посевы с.-х. культур. Различают осн. посевы, повторные и междурядные на пл. многолетних насаждений. П.п. подразделяются по культурам с учётом назначения и вида получаемой продукции, группам культур и учётным категориям. По биологическим особенностям с.-х. культур все посевы делятся на посевы однолетних (озимых и яровых), двухлетних и многолетних культур. С.-х. культуры подразделяются на группы: зерновые и зернобобовые (рожь, пшеница, овёс, гречиха, горох и т.д.);

технические (сахарная свекла, подсолнечник, лен-долгунец, конопля и т.д.); картофель, овощи (огурцы, помидоры, капуста, лук и т.д.); бахчевые (арбузы, дыни); кормовые культуры (кормовые корнеплоды, кормовые культуры на силос, многолетние травы, однолетние травы и т.д.). По культурам и группам культур учитываются пл., удобренные органическими и минеральными удобрениями. По учётным категориям среди П.п. выделяются: 1) обсеменённая-пл., на которую были высеяны семена с.-х. культур (в текущем году и под урожай текущего года); 2) весенняя продуктивная-пл., занятая самостоятельными посевами к окончанию сева яровых. В её состав входят: посевы озимых культур, произведённые осенью предыдущего года, за вычетом осенне-зимней и весенней гибели; посевы яровых культур текущего года, включая пересев погибших озимых яровыми культурами и чистые посевы многолетних трав текущего года; сохранившиеся пл. многолетних трав посева прошлых лет (укосные пл.); 3) пл., занятая под посев, т.е. физическая, обсеменённая пл. к моменту окончания сева яровых. Рассчитывается исходя из величины весенней продуктивной пл. с добавлением к ней посевов на зеленое удобрение и пл. погибших озимых, не пересеянных яровыми. В статистической практике данная категория используется для характеристики степени использования пашни; 4) уборочная пл., на которой в текущем году должна производиться уборка урожая. Её размер определяют исключением из весенней продуктивной пл. участков, на которых посевы погибли летом данного года, а также посевов многолетних трав, если они в данном году не дают урожая, и посевов, используемых на выпас. Показатели уборочной пл. используются для определения необходимого количества рабочей силы, с.-х. техники, материальных и денежных затрат на проведение уборки урожая; 5)

уточнённая пл.- размеры весенней продуктивной пл. уточнённые осенью с учётом фактического использования посевов культур; б) фактически убранная-пл., на которой проведены уборочные работы. Исчисляется вычитанием из уборочной пл. участков, на которых созревший урожай не убран по каким-либо причинам (метеорологическим, хоз.), и посевов, намеченных ранее к уборке, но использованных на выпас скота, запаханных на удобрение и т.д. Данные о фактически убранных пл. используются в анализе хода уборочных работ и при определении размеров урожая с.-х. культур.

ПРОДУКТИВНОСТЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЖИВОТНЫХ

- средний выход продукции в расчёте на одно животное за определённый период. Показатели П.с.ж. исчисляются по группе животных, фактически дающих продукцию (продуцирующих), или по всей группе животных, содержащихся для произ-ва этой продукции. При расчёте показателей не должны учитываться животные, для которых произ-во данного продукта является побочным. Средний надой молока от одной коровы исчисляется в расчёте на среднегодовую корову молочного стада или на корову, имеющуюся на начало года. Средний настриг шерсти с одной овцы рассчитывается делением валового настрига шерсти на поголовье овец, имевшееся на нач. года; отдельно этот показатель рассчитывается для тонкорунных, полутонкорунных, полугрубошёрстных, грубошёрстных овец. Среднесуточный прирост массы одной головы скота на выращивании, откорме и нагуле рассчитывается делением продукции выращивания, откорма и нагула на сумму кормовой единицы содержания скота отдельно по видам и группам животных; средняя масса одной головы скота на определённый момент (при снятии с

откорма, продаже и др.)- делением общей массы скота на его численность. Средняя яйценоскость кур- несушек исчисляется за год путём деления валового сбора куриных яиц на среднегодовое поголовье кур-несушек. Показатели мясной продуктивности (продукция выращивания) определяются в расчёте на одну голову животных всего стада на нач. года и на одну матку (на нач. года или среднегодовую). О мясной продуктивности судят также по средней массе одной головы животных и птицы при сопоставимом их возрасте. В пчеловодстве определяют средний выход меда от одной пчелосемьи, имевшейся на нач. года или в период медосбора. По однородным группам животных разной численности S_i и продуктивности y_i определяют среднюю взвешенную продуктивность:

$$\bar{y} = \frac{\sum S_i y_i}{\sum S_i}.$$

При расчёте выхода продукции на одну голову всех видов животных численность поголовья берётся в пересчете на условное, а продукция в стоимостном выражении.

ПРОДУКЦИЯ ЖИВОТНОВОДСТВА

- продукция, получаемая в процессе хоз. использования скота и птицы (молоко, шерсть, яйца, мед), а также выращивания и откорма скота, птицы и других с.-х. животных. В показатель валового надоя включается фактически надоенное молоко всех видов (коровье, козье, овечье, кобылье, буйволиное, верблюжье), включая использованное на выпойку молодняка. Молоко, высосанное молодняком при подсосном его содержании, в продукцию не включается. При учёте произ-ва шерсти учитывают всю фактически настриженную овечью, козью, верблюжью шерсть и козий пух в физическом весе (немытая шерсть). Произ-во яиц включает их сбор от всех видов домашней птицы с учётом яиц, использованных на воспроизводство птицы

(инкубация) и др. Выход мёда определяется его количеством, собранным пчелами и вынутого из ульев. В продукцию выращивания скота и птицы, включается масса полученного живого приплода, прирост массы молодняка, а также привес массы скота и птицы (взрослых и молодняка) в результате их откорма и нагула, за вычетом веса павших молодняка скота и птицы и скота на откорме. Расчёт продукции выращивания с.-х. животных ведётся путём прямого суммирования её составных частей (приплод, прирост, привес) или балансовым методом (как сумма живого веса с.-х. животных, произведённого в отчётном периоде на убой, скота и птицы, проданных на племя, взрослого скота, павшего в отчётном году, и изменения живого веса поголовья скота и птицы от нач. к кон. года за минусом живого веса купленных скота и птицы). Наряду с продукцией выращивания в статистике широко используется показатель произ-ва скота и птицы на убой, характеризующий результат использования скота и птицы для забоя на мясо. Общий объём произ-ва скота и птицы на убой отражается в живом весе и в пересчете на убойный вес и включает как проданные скот и птицу, подлежащие забою, так и забитые в с.-х. орг-циях, крестьянских (фермерских) хоз-вах, у индивидуальных предпринимателей и в хоз-вах нас.

ПРОДУКЦИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

- сумма данных об объёме продукции растениеводства и животноводства всех с.-х. производителей, включая хоз-ва индивидуального сектора (хоз-ва нас., крестьянские (фермерские) хоз-ва и индивидуальные предприниматели), в стоимостной оценке - по фактически действовавшим ценам. Продукция растениеводства включает стоимость сырых продуктов, полученных от урожая отчётного года - зерна, картофеля, овощей и

бахчевых продовольственных культур, семян масличных культур, продукции льна и конопли, сахарной свеклы (фабричной), табака, махорки, плодов и ягод, кормовых культур, семян и посадочного материала с.-х. культур и многолетних насаждений, стоимость выращивания цветов и посадочного материала для декоративных целей и др., а также изменение стоимости незавершённого произ-ва в растениеводстве (посадка и выращивание до плодоношения с.-х. культур и многолетних насаждений) от нач. к кон. года. Продукция животноводства включает стоимость сырых продуктов, полученных в результате выращивания и хоз. использования с.-х. животных и птицы (молока, шерсти, яиц и др.), стоимость реализованного скота и птицы, изменение стоимости выращивания молодняка и скота на откорме за год, стоимость продукции пчеловодства и др.

Р

РЕАЛИЗАЦИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

- продажа продукции непосредственно с.-х. *товаропроизводителями*. Реализованной считается отгруженная (отпущенная), фактически оплаченная продукция. В объём реализации включается продукция, проданная с.-х. орг-циями, крестьянскими (фермерскими) хоз-вами, индивидуальными предпринимателями, хоз-вами нас. орг-циям, осуществляющим закупки для гос. и муниципальных нужд, перерабатывающим орг-циям, орг-циям оптовой торговли, на рынках, биржах, аукционах, через собственную торговую сеть и орг-ции общественного питания, в порядке оплаты труда, по бартеру и др. Объём Р.с.п. исчисляется в натуральном выражении в физической или зачётной массе, а также в стоимостном выражении по фактически действующим в отчётном периоде ценам с учётом надбавок или

скидок за отклонение качества продукции от установленных стандартов.

С

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ПЕРЕПИСЬ

- комплексное статистическое обследование, предусматривающее сбор установленных соответствующим федеральным законом сведений об объектах с.-х. переписи по состоянию на определённую дату и периодически проводимое по единой статистической методологии в целях получения статистической информации. За годы после реформы 1861 проводилось большое количество локальных переписей по отдельным терр. единицам (поземельные, военно-конские, земские подворные переписи в отдельных губерниях). Первая Всероссийская с.-х. перепись была проведена в 1916, затем летом 1917 с.-х. перепись по расширенной программе (включая поземельную перепись). Для получения сведений об изменениях в сел. хоз-ве после Октябрьской революции 1917 и Гражданской войны 1918–20 Всероссийская с.-х. перепись была проведена в 1920. Это была последняя сплошная с.-х. перепись в России. С целью изучения социально-экономических процессов в сов. деревне в период НЭПа в 1920–29 в различных р-онах страны проводились т.н. «динамические» («гнездовые») переписи. В сов. период, когда осн. формой статистического наблюдения стала отчётность, периодически проводились переписи многолетних плодово-ягодных насаждений и виноградников, а также переписи (учёты) скота, посевных пл., с.-х. машин и оборудования. В 2006 впервые в новых экономических условиях с 1 по 25 июля (на отдалённых и в труднодоступных р-онах с 15 сент. по 15 нояб. была проведена Всероссийская с.-х. перепись (ВСХП 2006).

Правовой основой ВСХП 2006 были Федеральный закон от 21 июля 2005 № 108-ФЗ "О Всероссийской с.-х. переписи" и Пост. Правительства РФ от 31 окт. 2005 "Об организации Всероссийской с.-х. переписи". Целями ВСХП 2006 являлись формирование федеральных информационных ресурсов о состоянии и структуре сел. хоз-ва, наличии и использовании его ресурсного потенциала; формирование данных по муниципальным образованиям; совершенствование системы статистического учёта в области сел. хоз-ва; получение детальных характеристик сел. хоз-ва, которые использованы в качестве базисных пропорций при расчетах статистических показателей в межпереписной период; актуализация ген. совокупности объектов для проведения различного рода выборочных обследований в межпереписной период. Объектами ВСХП 2006 были определены юридические и физические лица, которые являются собственниками, пользователями, владельцами или арендаторами земельных участков, предназначенных или используемых для произ-ва с.-х. продукции, либо имеют с.-х. животных. Переписи подлежали следующие категории объектов: с.-х. орг-ции; крестьянские (фермерские) хоз-ва и индивидуальные предприниматели; личные подсобные и другие индивидуальные хоз-ва нас.; садоводческие, огороднические, животноводческие и дачные некоммерческие объединения граждан. По итогам ВСХП 2006 в РФ было переписано: 59,2 тыс. с.-х. орг-ций и пр-тий, включая подсобные хоз-ва не с.-х. орг-ций; 253,1 тыс. крестьянских (фермерских) хоз-в; 32 тыс. индивидуальных предпринимателей; 22,8 млн личных подсобных и других индивидуальных хоз-в граждан; 80,3 тыс. садоводческих, огороднических, животноводческих и дачных некоммерческих объединений граждан, включающих 13,8 млн земельных участков. Программа переписи содержала показатели

о характеристике объектов с.-х. переписи и занятости в сел. хоз-ве, размерах и структуре пл. с.-х. культур и многолетних насаждений, поголовье скота и птицы, наличии машин и оборудования, построек производственного назначения, состоянии инфраструктуры сел. хоз-ва и др. Итоги переписи были опубликованы Росстатом в 2008 в девяти томах (в 12 кн.) официальных изданий Росстата в целом по России, в разрезе федеральных округов и субъектов РФ. В первые 6 томов включена информация о числе объектов переписи и видах их экономической деятельности, характеристике трудовых ресурсов; наличии и использовании земельных ресурсов, структуре с.-х. угодий, пл. с.-х. культур и многолетних насаждений по видам; поголовье с.-х. животных в разрезе половозрастных групп скота и птицы; товарности с.-х. продукции, материально-технической базе и инфраструктуре села. В т. 7 помещены итоги переписи по районам Крайнего Севера и приравненным к ним местностям. В т. 8 опубликованы материалы о нормативно-правовом, методологическом и организационном обеспечении переписи, роли информационно-разъяснительной работы в ходе её подготовки и проведения, принципах автоматизированной обработки материалов переписи, программе итогов и их опубликовании, а также образцы форм переписных листов, инструкции по их заполнению и другие документы. В т. 9 представлен картографический материал (атлас переписи) с итогами по осн. показателям в целом по России, федеральным округам и субъектам РФ в разрезе адм. р-онов. Терр. органами Росстата были подготовлены сборники с итогами переписи по муниципальным образованиям. Официальные издания с итогами переписи, включая CD-диски, были направлены широкому кругу пользователей и размещены на интернет-сайте Росстата и его терр. органов.

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ УГОДЬЯ

- составная часть земельного фонда; земельные угодья, систематически используемые для получения с.-х. продукции. К ним относятся пашня, залежь, многолетние насаждения, сенокосы и пастбища. Пашня- С.у., систематически обрабатываемое и используемое под посевы с.-х. культур, включая посевы многолетних трав, а также чистые пары. К пашне также относятся пл. парников и теплиц. В пашню не включаются земельные участки сенокосов и пастбищ, занятые посевами предварительных культур (в течение не более двух-трёх лет), распаханное с целью коренного улучшения, а также междурядья сада, используемые под посевы. Сенокосы- С.у., систематически используемое под сенокосение. Пастбища- С.у., систематически используемые для выпаса животных, и такое использование является осн., а также участки, пригодные для выпаса скота, не используемые под сенокос и не являющиеся залежью. Многолетние насаждения- С.у., используемое под искусственные насаждения древесных, кустарниковых (без лесной пл.) и некоторых травяных растений, предназначенных для получения урожая плодово-ягодной, технической и лекарственной продукции. Залежь- земельный участок, который ранее использовался под пашню и более одного года не используется под посевы с.-х. культур и не подготовлен под пар. Различают общую пл. С.у., пл. принадлежащую с.-х. производителям, а также фактически используемую ими пл. Пл. С.у. дифференцируются по землепользователям, формам собственности, состоянию, характеру и степени использования. Пл. С.у. определяется в физических гектарах, а для обеспечения сопоставимости также в

переводе на условную пашню по коэффициентам продуктивности каждого вида угодий.

У

УРОЖАЙНОСТЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР

- показатель, характеризующий средний сбор с.-х. продукции с единицы пл. (га или кв. м закрытого грунта). Применяется система показателей У.с.к.: размер формирующейся урожайности в определённые периоды вегетации растений, или виды на урожайность; урожайность на корню перед началом своевременной уборки; фактическая У.с.к. В статистике средняя У.с.к., естественных сенокосов,

культурных и улучшенных пастбищ исчисляется в расчёте на 1 га фактически убранной пл. У.с.к. рассчитывается также на 1 га уточнённой посевной пл., а в овощеводстве закрытого грунта- на 1 кв. м оборотной и инвентарной пл. Для исчисления фактической урожайности большинства с.-х. культур используется показатель фактического сбора урожая с убранной (посевной) пл. в первоначально-оприходованном весе, а по зерновым и зернобобовым культурам- в весе после доработки. По группам однородных культур (зерновые и зернобобовые, овощные, плодовые насаждения) с разной пл. S_i и урожайностью y_i рассчитывается средняя взвешенная урожайность:

$$\bar{y} = \frac{\sum S_i y_i}{\sum S_i} .$$

РУБРИКА 4.3.3. ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ СТАТИСТИКА

Б

БАЛАНС ВОДЫ ГИДРОЭЛЕКТРОСТАНЦИИ

- баланс, отражающий соотношение ресурсов воды электростанции и расхода воды из вдхр. за определённый период времени. Ресурсная часть баланса включает запас воды вдхр. на нач. отчётного года, включая приточность воды за год и потери воды на фильтрацию, испарение, льдообразование и т.п. На ресурсную часть баланса влияют природно-климатические условия. Расходная часть баланса включает расход воды на выработку электроэнергии, холостые сбросы, шлюзование, водопотребление другими отраслями нар. хоз-ва. Единица измерения баланса воды гидроэлектростанции- величины кратные куб.м. в зависимости от характеристики водного потока.

Б.в.г. учитывается в статистической форме отчётности № 6-ТП (гидро). Форму

федерального статистического наблюдения № 6-ТП «Сведения о работе гидроэлектростанции» предоставляют юридические лица (кроме субъектов малого предпринимательства)- АО-энерго, АО-электростанции, ОГК (оптовые генерирующие компании), ТГК (терр. генерирующие компании), РСК (распределительные сетевые компании), имеющие электростанции и районные котельные (независимо от мощности), а также другие электростанции мощностью 500 кВт и выше.

БАЛАНС ТОПЛИВА ТЕПЛОВОЙ ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ

- матричный баланс, отражающий остаток топлива на конец года, приход топлива за год, расход топлива на отпуск электрической и тепловой энергии и остаток топлива к концу года по видам топлива: нефтетопливо, включая поточный мазут; природный газ; уголь по сортам и

маркам; торф; сланцы, дрова и прочие виды топлива. Единицы измерения различных видов топлива- физические единицы измерения, такие как куб.м. и т. Виды топлива, используемые тепловой электростанцией характеризуются также качественными показателями, такими как теплота сгорания (ккал/кг), влажность в %, зольность в %.

Форму федерального статистического наблюдения № 6-ТП «Сведения о работе тепловой электростанции», в которой описывается Б.т.т.э., предоставляют юридические лица (кроме субъектов малого предпринимательства)- АО-энерго, АО-электростанции, ОГК (оптовые генерирующие компании), ТГК (терр. генерирующие компании), РСК (распределительные сетевые компании), имеющие электростанции и районные котельные (независимо от мощности), а также другие электростанции мощностью 500 кВт и выше.

В

ВТОРИЧНЫЕ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ (ВЭР)

- топливно-энергетические ресурсы, образующиеся как побочные продукты (сбросы и выбросы) производственного технологического процесса (напр., нагретые отходящие газы технологических агрегатов, газы и жидкости систем охлаждения, отработанный водяной пар, сбросные воды, вентиляционные выбросы, тепло которых может быть использовано), а также отходы, которые могут быть использованы как топливо- твёрдые отходы, жидкие сбросы и выбросы нефтеперерабатывающей, нефтедобывающей, химической, целлюлозно-бумажной, деревообрабатывающей и других отраслей пром-ти (доменный газ, древесная пыль, биошламы, городской мусор и т.п.). ВЭР делятся на горючие и тепловые. Вторичные горючие ресурсы содержат химически

связанную энергию отходов технологических процессов, не используемые или не пригодные для дальнейшей технологической переработки, которые могут быть использованы в качестве котельно-печного топлива. При этом продукты и отходы перерабатывающих установок (нефтеперерабатывающих, газогенераторных, углеобогатительных, по производству кокса и др.), содержащие химически связанную энергию, являются одним из видов перерабатываемого топлива (напр., шлам и отсев углеобогатительных произ-в) и к вторичным горючим ресурсам не относится.

Вторичные тепловые ресурсы- физическое тепло отходящих газов технологических агрегатов, физическое тепло осн., побочной, промежуточной продукции и отходов осн. произ-ва, тепло рабочих тел систем принудительного охлаждения технологических агрегатов и установок. К вторичным тепловым ресурсам относится также теплоэнергия, полученная попутно в технологических и энерготехнологических установках. К вторичным тепловым ресурсам не относятся: теплота продуктов (отходящих газов, осн., побочной, промежуточной продукции и отходов произ-ва), возвращаемая в агрегат-источник этих ресурсов за счёт регенерации или рециркуляции; теплота конденсата, возвращаемого в парогенераторы или источники пароснабжения; теплота продуктов, направляемых в следующую стадию переработки без изменения их параметров и энергетического.

Показатели образования и использования вторичных энергоресурсов отражаются в форме статистического наблюдения: Приложение к форме № 11-ТЭР «Сведения об образовании и использовании вторичных энергетических ресурсов». Важным условием успешного статистического учёта образования и использования ВЭР является то, что

энергопродукты на всех этапах преобразования и использования должны измеряться в одних и тех же единицах для каждого источника и типа потребления. Потери от неиспользования или недоиспользования ВЭР, которые можно получить с применением совр. высоких технологий, напр. из 1 т мусора, составляют: 620 кг топлива, по калорийности соответствующего 300 л мазута; 150 кг строительных материалов (песка, щебня, камня, измельченного стекла и др.); 20 кг цветных и чёрных металлов, с использованием которых энергоёмкость вторичной продукции из них значительно снижается; 65 кг пластмасс; 100 кг макулатуры (без 20% макулатуры в США запрещён выпуск бумаги); 5 кг химических солей, используемых в пром-ти и лабораториях.

ВТОРИЧНАЯ ЭНЕРГИЯ

- энергия, получаемая в результате преобразования первичного источника энергии (энергоресурса или энергопродукта.) Напр., произ-во электричества путём сжигания нефтепродуктов или газа; получение доменного кокса (вторичный энергопродукт)- из коксующего угля (первичный); вторичное тепло (тепловая энергия)- из уже добытых или

произведённых энергопродуктов (тепло, генерируемое теплоэлектростанцией). Руководство по энергетической статистике МЭА/ОЭСР-Евростат-ЕЭК ООН предлагает заменить традиционный термин, «энергия» на «энергопродукт». Для обозначения тех источников энергии, которые можно накапливать и транспортировать рекомендуется использовать термин «энергоносители», а источники энергии, являющиеся продуктами хоз. деятельности, называть «энергопродуктами». Наиболее часто встречаются вторичные энергопродукты в виде тепла различных параметров и топлива. Напр., к вторичным энергопродуктам (энергоресурсам) в виде тепла относят нагретые отходящие газы технологических агрегатов; газы и жидкости систем охлаждения; отработанный водяной пар; сбросные воды; вентиляционные выбросы, тепло, которых может быть полезно использовано. К вторичным энергетическим ресурсам в виде топлива относят, напр., твердые отходы, жидкие сбросы и газообразные выбросы различных видов товарного произ-ва, в частности доменный газ, древесную пыль, городской мусор и т.п. Взаимоотношения между первичными и вторичными энергопродуктами представлены на рис. 1.

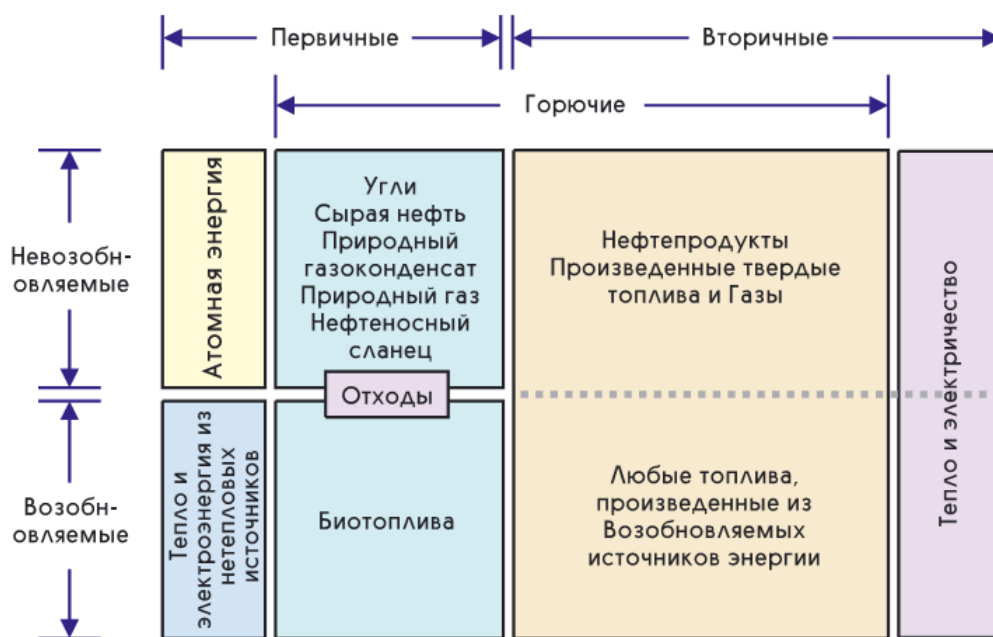


Рис. 1. Терминология по энергетическим продуктам

В отечественной статистике (см. табл. 1) условного топлива- ТУТ) и теплового (млн вторичные энергопродукты (ВЭР- Гккал- Гига калорий, хотя тепловая энергия вторичные энергоресурсы) представлены в соответствии с междунар. нормами двумя показателями: горючие (млн т должна измеряться в Джоулях).

Таблица 1

Использование вторичных энергетических ресурсов

	1995	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Вторичные энергетические ресурсы:									
горючие									
млн т условного топлива	13.3	14.3	15.9	16.7	18.9	18.4	17.4	18.4	18.5
в процентах от выхода	95	95	96	95	96	96	95	96	96
тепловые									
млн Гкал	56.5	67.1	69.6	68.7	74.0	75.8	78.0	80.6	79.8
в % от выхода	20	22	23	22	23	23	25	25	27
Фактически сэкономлено за счет использования вторичных энергетических ресурсов, млн т условного топлива	22.9	25.5	27.5	28.2	31.3	31.1	30.3	31.7	31.7

Источник: Промышленность России. 2008.

Е

ЕДИНИЦЫ ИЗМЕРЕНИЯ В ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ СТАТИСТИКЕ

- стандартные единицы учёта энергии в соответствии с междунар. системой единиц (СИ), адаптированные для унификации сбора и анализа данных, предусмотренных всеми разделами системы показателей энергетической статистики.

Источниками энергии (энергоисточниками) являются природные ресурсы, возобновляемые и не возобновляемые, для которых известен способ извлечения энергии в полезной для общества форме. Термин «энергоносители» используется для тех источников энергии, которые можно накапливать и транспортировать. Источники энергии, являющиеся продуктами хоз. деятельности, называются «энергопродуктами» или «энергетическим товаром».

Электричество- энергопродукт, используемый практически во всех областях человеческой деятельности: от космических программ до домашнего хоз-ва.

Производимая, потребляемая и продаваемая электроэнергия измеряется в единицах кратных Вт-ч. Выбор порядка кратности: мега, гига (Г), тера (Т) и т.д. зависит от объёмов произ-ва и потребления энергии.

Тепло, как энергоготовар используется, в основном, для поддержания комфортной температуры в помещениях и в производственных процессах.

Для обеспечения всех видов энергопотребности пользователей остальные виды энергий должны быть преобразованы в электрическую и (или) тепловую. Количество теплоты выражаться в единицах энергии, кратным Дж, калориям или Британским тепловым единицам (БТЕ- BTU- British Thermal Units). Один Дж- единица СИ, равен работе, совершаемой при перемещении точки приложения силы,

равной одному Н, на расстояние одного метра в направлении действия силы.

Один Дж равен 0,23885 калории, а одна калория равна количеству теплоты, необходимому для нагревания 1 г воды на 1°С при стандартном атмосферном давлении. ГДж = Дж x 10⁹, ТДж = Дж x 10¹².

Количество горючих веществ, потреблённых для произ-ва электрической и тепловой энергии, выражается в единицах измерения физических единиц, таких как метрическая т, кубический м, литр и т.д. или в единицах энергии Дж, в зависимости от вида топлива. Для сравнения статистических данных по различным источникам энергии необходим пересчёт натуральных единиц в общую учётную единицу. Такой пересчёт делается на основе теплотворной способности.

Теплотворная способность топлива- количество теплоты, выделяемое при сжигании единицы топлива. Теплотворность каждого вида топлива зависит от многих факторов и, прежде всего, от его горючих составляющих: углерода, водорода, летучей горючей серы и др., а также от его зольности и влажности. В процессе горения часть тепла расходуется на образование продуктов горения, которые выбрасываются в атмосферу (латентное тепло). Потому в статистике энергетики рекомендовано различать высшую и низшую (чистую) теплотворность. В междунар. рекомендациях используются термины gross and net calorific value.

Высшее значение теплотворности учитывает всё тепло, высвобождённое из топлива, включая и выброшенное в атмосферу. Низшее (чистое) значение не учитывает эту последнюю часть. Разница между двумя названными значениями равна, примерно, 5–6% от высшего значения для твёрдых и жидких видов топлива и около 10% для природного газа. Низшее значение теплотворности зависит

как от количества содержащейся в топливе воды, так и от количества воды, образуемой при сгорании. При сравнении потенциальной теплотворности различных видов топлива предлагается пользоваться высшим значением теплотворности. По практическим соображениям низшее (чистое) значение теплотворности широко используется в различных прикладных расчётах, в частности при составлении энергетических балансов.

Электрогенерирующая мощность для различных типов генерирующих станций измеряется и выражается в единицах кратных кВт. Максимальная годовая нагрузка и генерирующая мощность при пиковой нагрузке также измеряются в кВт или их десятичных кратных единицах. Данные о генерирующих мощностях отображаются как полезные (чистые) генерирующие мощности. Полезная генерирующая мощность равна валовой (паспортной) генерирующей мощности за вычетом мощности, потребляемой вспомогательным оборудованием и трансформаторами, установленными на конкретном пр-тии.

Электроэнергия отображается в отчёте в ГВт.ч., электрическая генерирующая мощность- в МВт, тепло- в ТДж.

Каждый источник энергии может измеряться в натуральных единицах (напр., уголь в т, нефть в т или баррелях, электроэнергия в кВт.ч. и т.д.). Такие единицы широко распространены в коммерческой практике и рекомендованы для использования в статистике произ-ва, потребления и цен различных видов топлива, а также при составлении балансов по отдельным энергопродуктам.

При сравнении различных видов энергоисточников применяются такие учётные единицы как т угольного эквивалента (ТУЭ) и т нефтяного эквивалента (ТНЭ). Статистический отдел ООН рекомендует для этих целей Дж, стандартную единицу учёта энергии в соответствии с междунар. системой единиц (СИ), и его кратные производные: ГДж и ТДж. Соотношение между ТУЭ, ТНЭ и Дж таково: ТУЭ = 0,7 ГДж; ТНЭ = 29, 31 ГДж. Для расчёта содержания энергии в различных учётных единицах созданы специальные табл. пересчёта. Их можно найти в публикации ООН «Энергетическая статистика: определение, единицы измерения и коэффициенты пересчёта».

В отечественной статистике до настоящего времени для сравнения различных энергоресурсов, несравнимых по своим качественным характеристикам, напр., уголь, нефть, газ, используется условно-натуральный показатель- т условного топлива (тут). В основе тут лежит физическая характеристика теплоёмкости топлива: количество тепловой энергии, измеряемой в ТДж и высвобождающейся при сжигании одной единицы топлива.

Жидкие виды ископаемого топлива (нефть, нефтезаводской газ) выражаются в тыс. т. Если отчитывающаяся орг-ция представляет информацию о количестве и цене жидкого вида топлива в литрах, то следует пересчитать её в расчёте за т с помощью коэффициентов пересчёта. При этом количество приобретённого ресурса необходимо умножить на коэффициент пересчёта, а цену- разделить на него (см. табл. 1).

Таблица 1

Пересчёт жидкого топлива

	Коэффициент пересчёта литра в т
Нефть	0.00086
Бензин автомобильный	0.00075

Топливо дизельное	0.00083
Мазут топочный	0.00100
Масла смазочные	0.00086

Энергоёмкость солнечной радиации оценивается или в кВт или в ТДж. Естественная плотность солнечной радиации- приблизительно 0.8 кВт/м² условие строительства низкотемпературного гелиоконцентратора-осн. технического устройства «солнечной» электростанции. Высокотемпературные гелиоконцентраторы повышают плотность солнечной радиации в 100–10 000 раз.

В соответствии с междунар. рекомендациями статистической комиссии ООН по энергетической статистике принято измерять солнечную энергию также в ТДж. См. также *Товарный энергетический баланс*.

К

КОНЕЧНЫЕ ПОТРЕБИТЕЛИ ЭНЕРГИИ

- бытовое понятие, исключённое из обихода федеральными законами «Об электроэнергетике» от 04.11.2007 № 250-93 и ФЗ «О государственном регулировании тарифов» от 04.11.2007. № 41.

Законами предусмотрены следующие термины: потребители электрической тепловой сети- лица, приобретающие электрическую и тепловую энергию для собственных бытовых и (или) производственных нужд; потребители мощности- лица, приобретающие мощность, в т.ч. для собственных бытовых и (или) производственных нужд и (или) для последующей продажи, лица, реализующие электрическую энергию на розничных рынках лица, реализующие электроэнергию на терр., где располагаются электроэнергетические системы иностранных государств; субъекты оптового рынка- юридические лица, получившие в

установленном настоящим федеральным законом порядке право участвовать в отношениях, связанных с обращением электрической энергии и (или) мощности на оптовом рынке, в соответствии с правилами оптового рынка, утверждаемыми Правительством РФ.

М

МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ СТАТИСТИКЕ

- комплекс документов, одобренных Статистической комиссией ООН позволяющих получать детальные и сопоставимые на междунар. уровне данные энергетической статистики. Потребность в М.р. по э.с. ощущалась всегда, но особенно актуальной задача разработки таких рекомендаций стала после мирового энергетического кризиса первой пол. 1970-х гг., чтобы эффективно реагировать на кризис и разрабатывать согласованную политику выхода из него. Проект рекомендаций, предназначенных для решения данной задачи, был подготовлен Статистическим отделом ООН и одобрен Статистической комиссией ООН в 1982. Рекомендации были опубликованы в документе «Концепции и методы энергетической статистики в связи с расчётом энергетических показателей». Дополнительные рекомендации- в публикациях Статистического отдела ООН: «Энергетическая статистика: определение, единицы измерения и коэффициенты пересчёта» и «Энергетическая статистика: руководство для развивающихся стран».

В 2004 Междунар. энергетическое агентство (МЭА) совм. с Евростатом выпустило в свет Руководство по энергетической статистике,

опубликованное на рус. языке в 2007. Руководство содержит полезное дополнение к названным выше публикациям ООН, особенно в плане разъяснения понятий, используемых данными организациями в рассылаемом ими вопроснике. Важное значение для дальнейшего развития энергетической статистики в Европе имеет принятая 22 окт. 2008 директива № 1099/2008 Европейского парламента и Европейского совета. Гл. задача этой директивы- уточнение общего для европейских стран подхода к сбору и распространению сопоставимых данных в разрезе как отдельных энергопродуктов, так и агрегированных показателей. В этой директиве подчёркивается необходимость обратить больше внимания на сбор данных о конечном потреблении энергии, о возобновляемых источниках энергии и ядерной энергетике. Более качественная и своевременная энергетическая статистика рассматривается как необходимое условие для мониторинга выполнения различных обязательств странами- членами ЕС. В частности, в директиве указано на обязательства стран предоставлять согласованные данные по произ-ву электроэнергии из возобновляемых источников, сокращению эмиссии парниковых газов, энергетической безопасности и функционированию рынка энергопродуктов. Директива определяет также формат предоставления данных Евростату странами- членами ЕС.

В 2005 вопрос о состоянии энергетической статистики был предметом специального рассмотрения Статистической комиссии ООН. Комиссия признала необходимым начать пересмотр и модернизацию имеющихся междунар. рекомендаций. Для осуществления этого решения в настоящее время готовятся две публикации- «Междунар. рекомендации по энергетической статистике (МРЭС)» и «Руководство по составлению энергетической статистики (РСЭС)». МРЭС будут содержать пересмотренную

методологию энергетической статистики, включая определение охвата данных и описание методов их сбора, стандартную междунар. энергетическую классификацию и рекомендации по распространению данных. РСЭС планируется как публикация, содержащая практические советы по внедрению пересмотренных рекомендаций. Ожидается, что МРЭС будут представлены на рассмотрение Статистической комиссии ООН в 2010, а РСЭС должно выйти в свет в 2011. Процесс подготовки этих документов координируется Статистическим отделом ООН. Конкретные предложения готовятся экспертами стран- участников Рабочей группы по энергетической статистике, членом которой является и РФ. Материалы о ходе пересмотра рекомендаций периодически публикуются на веб-сайте Статистического отдела ООН.

МОЩНОСТЬ ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ

- выработка электроэнергии в единицу времени, определяется в кВт путём умножения напряжения, измеряемого в В, на силу тока измеряемого в А. Напряжение- важная характеристика электростанции. Бытовые электростанции рассчитаны обычно на подключение тех же приборов, которые обычно включаются в сеть. Поэтому напряжение у таких электростанций стандартное- 220 В (либо изменяемое- напр., 127 и 220 В, для того, чтобы можно было использовать электростанцию в разных странах). Электростанции пром., военного и универсального назначения могут быть рассчитаны и на более высокое напряжение, а переносные и портативные электростанции- на более низкое.

В Ген. схеме размещения объектов электроэнергетики до 2020, утверждённой правительством РФ, рассматриваются электростанции только общесистемного (федерального) уровня: все атомные

электростанции, тепловые электростанции установленной мощностью 500 МВт и выше, гидроэлектростанции установленной мощностью 300 МВт и выше, электрические сети напряжением 330 кВт и выше, а также электрические сети напряжением 220 кВт, предназначенные для выдачи мощности новых электростанций, межсистемные и межгосударственные линии электропередачи. На Балаковской АЭС запланировано увеличение мощности на действующем оборудовании за счёт мероприятий по модернизации. К 2020 суммарное увеличение составит 174 МВт. В Нижегородской обл. запланировано строительство новой АЭС. Ввод первого блока- 2019. На Жигулевской и Саратовской ГЭС запланировано увеличение мощности на действующем оборудовании за счёт мероприятий по модернизации. На Нижнекамской ГЭС к 2020 запланирован выход на проектную мощность.

Осн. тенденции в развитии сетей напряжением 220 кВт будут состоять в усилении распределительных функций и

обеспечении выдачи М.э. Ген. схемой предусмотрен ввод большого количества линий 220 кВт, которые обеспечат повышение надежности электроснабжения потребителей.

Рабочая М.э.– располагаемая мощность электростанции за вычетом оборудования, выведенного в ремонт; М.э. располагаемая-установленная мощность генерирующего агрегата (электростанции) за вычетом ограничений его мощности.

М.э. установленная- наибольшая активная электрическая мощность, с которой электроустановка может длительно работать без перегрузки в соответствии с паспортом на оборудование; М.э. установленная генерирующая- мощность объектов по произ-ву электрической и тепловой энергии на момент введения в эксплуатацию соответствующего генерирующего объекта.

В гос. статистике показатель «М.э.» измеряется в млн кВт и производится по типам энергоносителя (ТЭС- топливные, ГЭС- гидроэлектрические станции, АЭС- атомные, см. табл. 1).

Таблица 1

Мощность электростанций (на кон. года; млн кВт)

	1970	1980	1990	1995	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Все	105.	165.	213.	215.	212.	214.	214.	216.	216.	219.	221.	224.
электростанции	1	4	3	0	8	8	9	0	6	2	4	0
в т.ч.:												
тепловые	81.3	121.	149.	149.	146.	147.	147.	148.	148.	149.	151.	153.
		1	7	7	8	4	3	0	3	5	5	3
гидроэлектро- станции	23.0	35.1	43.4	44.0	44.3	44.7	44.8	45.2	45.5	45.9	46.1	46.8
атомные	0.8	9.2	20.2	21.3	21.7	22.7	22.7	22.7	22.7	23.7	23.7	23.7

Приложение: 1. Вольт (В) равен электрическому напряжению, вызывающему в электрической цепи постоянный ток силой 1 ампер (А) при мощности 1 ватт (Вт).

2. А называется сила постоянного тока, текущего в каждом из двух параллельных бесконечно длинных бесконечно малого кругового сечения проводников в вакууме

на расстоянии 1 м, и создающая силу взаимодействия между ними $2 \cdot 10^{-7}$ Н на каждый метр длины проводника. 3. Вт- единица мощности (потока энергии); 1 Вт =

$1 \text{ Дж/с} = 1 \text{ Н*м/с} = 1.36*10^{-3} \text{ л.с.} = 0,86 \text{ Ккал/ч}$. Кратные единицы: кВт (1 кВт = 10^3 Вт) и МВт (1 МВт = 10^6 Вт). 4. Мощность-физическая величина, измеряемая отношением работы A к промежуточному времени t , в течение которого она совершается; если работа совершается равномерно, то $N = A/t$ исчисляется в Вт.

Мощность- особый товар, покупка которого предоставляет участнику оптового рынка право требования обеспечения готовности генерирующего оборудования к выработке электрической энергии установленного качества на конкурентных условиях в количестве, необходимом для удовлетворения потребности данного участника в электрической энергии.

О

ОБОРОТЫ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ

- стоимость той части электрической энергии, которая выработана в отчётном периоде энергогенерирующими организациями и потреблена в том же периоде на энергетическом рынке.

Отношения оборота (купли-продажи) электрической и/или тепловой энергии (мощности) между субъектами оптового и/или розничного рынка в рамках Объединённой энергетической системы (ОЭС) регламентируются хоз. законодательством.

Энергетический рынок подразделяется на оптовый и розничный рынки электроэнергии (мощности).

Оптовый рынок- сфера купли-продажи электроэнергии (мощности) в рамках ОЭС на основе баланса спроса и предложения крупных продавцов и покупателей электроэнергии (мощности), ограниченная антимонопольным законодательством.

Розничный рынок функционирует на основе баланса спроса и предложения продавцов и по-

купателей без лимитирования минимальных объёмов продаж-покупок электроэнергии (мощности) вне сферы оптового рынка.

Продавцом электрической энергии (мощности) выступает юридическое или физическое лицо, имеющее лицензию на право продажи электрической энергии (мощности) в рамках ОЭС субъектам хозяйствования.

Покупатель электрической энергии (мощности)- также юридическое или физическое лицо, имеющее право приобретать электрическую энергию (мощность) в рамках ОЭС в качестве хозяйствующего субъекта для собственных нужд или в целях перепродажи.

Потребитель-перепродавец- физическое или юридическое лицо, имеющее лицензию на право торговли энергопродуктами, осуществляющий оптовую покупку и продажу энергии другим субъектам рынка и имеющим на своем балансе часть распределительной энергетической сети.

Для оплаты субъектами рынка электропродукта осуществляется учёт коммерческий электроэнергии в точке коммерческого учёта. Такая точка выбирается на линии пересечения перетока электроэнергии с границей балансовой принадлежности электросети или совпадающая с точкой поставки электроэнергии.

Коммерческие расчёты по О.э.э. опираются на систему ценовых ставок, т.н. тарифы, по которым осуществляются расчёты за электрическую энергию (мощность).

Тарифы на электроэнергию делятся на одноставочные и двухставочные. Одноставочные тарифы используются для различных групп потребителей с осн. ставкой за каждый 1 кВт.ч. фактически потреблённой активной энергии за расчётный период. Двухставочный тариф используется для пром. и приравненных к ним потребителям с осн. ставкой за каждый 1 кВт.ч. мощности,

потребляемой в часы максимальных нагрузок энергосистемы, и дополнительной ставкой за каждый 1 кВт.ч. фактически потреблённой активной энергии за расчётный период.

Ценовая политика на электроэнергию использует дополнительные тарифы, в частности, двухставочно-дифференцированные по зонам суток (двухставочно-дифференцированный тариф)- тариф для пром. и приравненных к ним потребителям с осн. ставкой за каждый 1 кВт фактической совмещённой активной мощности, потребляемой в часы макс. нагрузок энергосистемы, и дополнительной ставкой за каждый 1кВт.ч. фактически потреблённой активной энергии за расчётный период отдельно по зонам суток с учётом фиксированных тарифных коэффициентов каждой зоны.

Для пром. и приравненных к ним потребителям с оплатой за фактически потреблённую активную энергию отдельно по суткам и другим временным циклам применяются фиксированные тарифы на электроэнергию, дифференцированные по времени (фиксированный зонный тариф, зонный тариф) с учётом фиксированных тарифных коэффициентов каждой зоны.

В некоторых случаях возможен неуправляемый рост тарифов на электроэнергию, связанный с форс-мажорными обстоятельствами (крупные аварии в энергосистеме, природные бедствия и др.), что требует вмешательства органов гос. власти с целью предотвращения социально-экономических последствий рыночных решений.

ОБРАЗОВАНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВТОРИЧНЫХ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ

см. в ст. Вторичные топливно-энергетические ресурсы (ВЭР).

ОБЩИЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ БАЛАНС

- табл. или несколько взаимосвязанных табл., характеризующие происхождение и использование всех потребляемых в данной стране энергопродуктов в течение определённого периода времени (как правило, года) источников энергии. В таком балансе все потоки должны измеряться в одной и той же энергетической единице. В О.э.б. учитываются все виды источников энергии и все виды потоков, включая потоки отработанного тепла, излучаемого в окружающую среду. Междунар. рекомендации предусматривают отражение в О.э.б. затрат первичных источников энергии, т.е. их поставки либо на преобразование во вторичные источники, либо конечным потребителям, а также поставки как первичных так и вторичных энергопродуктов конечным потребителям в разбивке на группы, осуществляющие энергетическое и неэнергетическое конечное потребление.

Форма О.э.б. зависит от цели его составления. Различают нисходящие и восходящие балансы, а также частичные и полные балансы. Если стоит задача анализа обеспечения энергетических потребностей страны в прошлом, то логично начинать с оценки энергоносителей, а затем проанализировать их использование. Это ведёт к т.н. нисходящей схеме О.э.б. Если же цель- оценка возможностей удовлетворения спроса на энергию в будущем, то удобнее начать с оценки размера этих будущих потребностей и сопоставить их с имеющимися запасами, возможностями произ-ва и ожидаемым импортом. Такая постановка задачи ведёт к восходящей схеме баланса. В наиболее обобщённом виде схемы нисходящего и восходящего балансов представлены на рис. 1.

Нисходящая схема энергетического баланса	Восходящая схема энергетического баланса
Произ-во	Потребление
+	+
Импорт	Экспорт
-	-
Экспорт	Расходование запасов
+	+
Расходование запасов	Пополнение запасов
-	-
Пополнение запасов	Произ-во
=	=
Потребление	Импорт

Рис. 1. Схемы нисходящего и восходящего балансов.

В О.э.б. можно показывать не только запасы и потоки общего количества энергопродуктов, но и разбивку по отдельным их видам, что позволяет построить частичные или полные энергетические балансы. В частичном балансе показываются лишь первичные энергоисточники, тогда как в полном балансе отражаются и первичные и вторичные источники энергопродуктов.

ОСТАТКИ, ПОСТУПЛЕНИЕ И РАСХОД ТОПЛИВА В ОРГАНИЗАЦИЯХ

- статистические показатели, характеризующие движение топлива, использованного в производственном процессе орг-ции за отчётный период.

В РФ использование топливно-энергетических ресурсов орг-ции в настоящее время учитывается статистикой по форме федерального статистического наблюдения № 4-ТЭР «Сведения об остатках, поступлении и расходе топливно-энергетических ресурсов, сборе и использовании отработанных нефтепродуктов», форме № 5-3 «Отчёт о затратах на произ-во и реализацию

продукции (работу, услуг) пр-тия (орг-ции)», утвержденной постановлением Госкомстата РФ от 02.02.98 № 8 (кв.). Эти формы предоставляют юридические лица, независимо от формы собственности и организационно-правовой формы (кроме субъектов малого предпринимательства), являющиеся потребителями топлива и теплоэнергии, а также занимающиеся реализацией топлива населению (пр-тия-производители, топливоснабжающие и другие орг-ции).

Форма № 4-топливо «Сведения об остатках, поступлении и расходе топлива, сборе и использовании отработанных нефтепродуктов», утверждённая пост. Федеральной службы гос. статистики от 19.08.2004 № 36 отменена с введением формы № 4-ТЭР, утверждённой Приказом Росстата от 29.04.2010 №176.

В показатели «Остаток на нач. отчётного года» и «Остаток на кон. отчётного года» включаются сведения о наличии топлива на всех общезаводских, промежуточных, цеховых и других складах орг-ции, включая ведомственные склады, склады подсобных произ-в, коммунальных и культурно-бытовых пр-тий, жилищно-коммунальных отделов, в других местах

хранения топлива (своих и арендованных), а также его остатках в бункерах, ёмкостях, баках автомобилей, мерниках, кладовых, на строительных площадках, у котлов, производственных агрегатов, в штабелях, на судах, находящихся у причалов, на пристанях, в портах и гаванях, в локомотивах в ж.-д. депо.

Остатки топлива, списанные на производственные, строительные, с.-х. или другие нужды, но фактически не израсходованные учитываются в общих остатках на данном пр-тии на кон. отчётного периода. Сюда же включаются остатки, принадлежащие этому пр-тию, но хранящиеся по каким-либо причинам на другом пр-тии.

При оценке расхода топлива в орг-ции учитываются данные о фактическом расходе топлива, включая потери в технологических процессах, потери при преобразовании его в другие виды топлива или энергии, а также оформленные соответствующими актами потери и недостачи при хранении и транспортировке.

Из общих сведений о расходе топлива в орг-ции выделяются данные о топливе, использованные в качестве моторного топлива, в качестве сырья и на нетопливные нужды (напр., уголь, который применяется в качестве добавки к глинистым растворам при бурении нефтяных скважин).

В данные о расходе орг-цией топливных ресурсов включаются сведения об их использовании непосредственно в качестве котельно-печного топлива (путём его сгорания) при произ-ве электроэнергии и теплоэнергии на электростанциях и котельных, для создания необходимого температурного режима в технологических процессах.

Все топливо, проданное нас., а также отпущенное рабочим, служащим, пенсионерам отчитывающего пр-тия (орг-ции) отражаются в показателе «Кроме того,

отпущено (продано) за отчётный год нас., включая отпущенное рабочим и служащим». В этот показатель включаются также данные о количестве топлива, проданного орг-цией товариществ собственников жилья (ТСЖ). Сами же товарищества собственников жилья отчёты по форме № 4-ТЭР не представляют.

Если отчитывающаяся орг-ция отпускает топливо топливоснабжающей орг-ции для последующей реализации с её складов населению, рабочим и служащим, то это топливо отражается в отчёте данного пр-тия, а не топливоснабжающей орг-ции.

Внутренние перемещения, т.е. поступление и расход топлива в порядке переброски со склада на склад, из одного цеха в другой, из кладовой цеха на склад, и другие перемещения в пределах пр-тия (орг-ции) в форме № 4-ТЭР не отражаются.

В графе 8 «Кроме того, отпущено (продано) за отчётный год нас., включая отпущенное рабочим и служащим» приводится всё топливо, проданное нас., а также отпущенное рабочим, служащим, пенсионерам отчитывающего пр-тия (орг-ции). По данной графе также отражается топливо, реализованное товариществам собственников жилья для нужд нас. (если не предусмотрена оплата непосредственно нас. стоимости потребленного топлива). Сами же товарищества собственников жилья отчёты по форме № 4-ТЭР не представляют.

Количество газа природного, реализованного нас., определяется по оплаченным в отчётном периоде счетам, исходя из установленных тарифов (когда стоимость израсходованного газа оплачивается непосредственно нас. независимо от формы и способа оплаты).

Если отчитывающаяся орг-ция отпускает топливо топливоснабжающей орг-ции для последующей реализации с её складов нас., рабочим и служащим (топливо оприходовано бухгалтерией пр-тия), то это топливо отражается в отчёте данного пр-

тия (в графе 8), а не топливоснабжающей орг-ции.

Внутренние перемещения, т.е. поступление и расход топлива в порядке переброски со склада на склад, из одного цеха в другой, из кладовой цеха на склад, и другие перемещения в пределах пр-тия (орг-ции) в данной форме не показываются. См. также *Расход в орг-циях топливно-энергетических ресурсов, Сбор и использование отработанных нефтепродуктов.*

ОТПУСК В СЕТЬ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ

- технологический, финансово-экономический и хозяйственно-правовой процесс передачи электричества как энергопродукта в присоединённую электрическую сеть потребителя (абонента). Этот процесс осуществляется в соответствии с коммерческим договором по оказанию услуг субъектам оптового рынка электроэнергии по передаче электроэнергии (мощности) по магистральным линиям электропередачи и дальнейшее её использование.

Продажу энергопродукта может осуществлять любая энергокомпания (ЭК) как коммерческая орг-ция. Энергокомпании (ЭК) включают в себя генерирующие (ГЭК), сетевые (СЭК), распределительные (РЭК), сбытовые (СЭК) и интегрированные (ИЭК) энергокомпании, которые осуществляют произ-во, присоединение к сетям (отпуск в сеть электрической энергии), передачу, распределение и/или сбыт энергии на принципах рыночных отношений.

Расчётный (коммерческий) учёт отпущенной в сеть электрической энергии проводится на основании приборных измерений объёма электрической мощности и количества электрической энергии в точке учёта, а также других регламентированных процедур. На

основании полученных данных осуществляются коммерческие расчёты между абонентами и энергоснабжающими орг-циями. Последние- коммерческие орг-ции, осуществляющие продажу абонентам (потребителям) произведённой или купленной электрической энергии независимо от их организационно-правовой формы.

Следует различать энергоснабжающие и энергораспределительные орг-ции различных форм собственности, которые участвуют в О. в с.э.э. Осн. вид деятельности энергораспределительной орг-ции- продажа купленной и (или) частично произведённой собственными источниками электрической энергии, а также оказание услуг по транспорту через свои сети полученного для распределения энергопродукта. В отношении абонентов, присоединённых к её сетям, энергораспределительная орг-ция выступает в качестве энергоснабжающей, включенной региональной энергетической комиссией в Реестр естественных монополистов в энергетике.

В целом терр. менеджмент развития электроэнергетики, осуществляется открытыми акционерными обществами (ОАО-энерго), на которые законодатель возложил ответственность за обеспечение бесперебойным электро-снабжением всех групп абонентов (потребителей), регулирования О. в с.э.э. и коррекции тарифов на неё.

См. также *Отпуск с шин электрической энергии, Присоединенная мощность потребителей, Распределение электрической энергии.*

ОТПУСК С ШИН ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ

- узко профессиональный термин, описывающий технологический процесс передачи энергии последовательно: от энергогенерирующей (энергоснабжающей)

орг-ции к энергораспределительной, а затем к конечному потребителю. Электротехнические шины- комплект технических элементов, используемых для коммутации различных электрических распределительных устройств (РУ). Эти устройства могут принадлежать различным энергогенерирующим и энергораспределительным орг-циям.

По своим техническим функциям электротехнические шины подразделяются на: обходную систему (сборных) шин- систему шин, предназначенную для переключения на неё присоединений на время ремонта их коммутационного или другого оборудования; рабочую систему (сборных) шин, к которой в нормальном режиме подключены все присоединения электрического распределительного устройства; секционированную систему (сборных) шин (систему сборных шин, состоящую из нескольких секций); резервную систему (сборных) шин, используемых для замены рабочей системы шин при её ремонте или повреждении; секционированную систему (сборных) шин, состоящую из нескольких секций.

Совр. электротехнические шины выполняют важнейшую функцию по рациональному распределению электрической энергии (мощности) для бесперебойного обеспечения электроэнергией (мощностью) потребителей.

В условиях множества частных орг-ций, занимающихся произ-вом и продажей электроэнергии, особое значение для статистического и финансового учёта приобретает установление границ балансовой принадлежности. Иными словами, установление линии разделения элементов электрической сети между владельцами электроустановок по признаку права собственности или иного законного основания на эти элементы. Близко к пониманию границ балансовой принадлежности примыкает понятие

«граница эксплуатационной ответственности», т.е. линия разделения электрической сети по признаку эксплуатационных обязанностей, установленных договором сторон. См. также *Распределение электрической энергии*.

II

ПЕРВИЧНАЯ ЭНЕРГИЯ

- энергия, заключённая в топливно-энергетических ресурсах. Руководство по энергетической статистике МЭА/ОЭСР-Евростат-ЕЭК ООН дифференцирует понятие «энергия» и «энергопродукт» по их качественной сущности. Энергия- физическая характеристика материального мира, Энергопродукт- экономико-статистическая категория, имеющая свою качественную характеристику и количественное измерение. Опираясь на это предложение междунар. статистических орг-ций целесообразно перейти от понятия «П.э.» к понятию «первичный энергопродукт». Первичный энергетический продукт получают либо непосредственно из природных запасов (сырая нефть, каменный уголь и т.д.), либо выделяют из них без дополнительных преобразований (сжигания газа для получения тепловой энергии). Электричество и тепло как особые виды энергоносителей могут быть и первичным и вторичным энергопродуктом. Первичное тепло, которое получается из природных источников (геотермальные резервуары, солнечные панели) представляют собой поступление «новой энергии» в национальные поставки энергетических продуктов.

Согласно Энергетической стратегии РФ на период до 2030 осн. сценарии роста произ-ва и потребления первичного энергопродукта (энергии) в РФ будут нарастать по сравнению с 2005: производство энергоресурсов соответственно на 25–35% и 33–50% при

существенном замещении нефти и газа атомной энергией, возобновляемыми ресурсами и углём; потребление энергии в зависимости от сценария- на 37–55% к 2030 и в 1.6–2 раза к 2050.

Несовершенство понятийного (категориального) аппарата энергетической статистики выдвигает на одно из первых мест унификацию таких терминов как

«энергия», «энергопродукт», энергетический ресурс, первичный и вторичный энергопродукт. В статистике РФ данные о первичных энергопродуктах содержатся в разделе «Добыча полезных ископаемых» в подразделе «Производство первичных энергоресурсов по видам», измеряются в т условного топлива топливо (см. табл. 1).

Таблица 1

Производство первичных энергоресурсов по видам (млн т условного топлива)

	1970	1980	1990	1995	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Всего	801	1423	1857	1408	1408	1455	1505	1607	1687	1722	1765	1781
в т.ч.:												
нефть, включая газовый конденсат	407	782	738	439	463	498	543	603	657	672	687	702
естественный газ	96.1	293	739	687	674	671	687	716	730	739	757	752
уголь	226	257	262	176	163	171	164	177	183	193	201	204
топливный торф (условной влажности)	13.4	4.5	1.8	1.5	0.7	1.0	0.7	0.3	0.5	0.5	0.5	0.4
сланцы	1.6	1.8	1.4	0.7	0.5	0.5	0.3	0.4	0.4	0.1	-	0.2
дрова	23.0	21.9	16.0	8.1	5.4	5.2	5.1	5.0	5.0	5.0	5.0	5.2
электроэнергия, вырабатываемая гидро-, атомными, геотермальными и ветровыми электростанциями	33.4	63.2	98.3	95.4	102	108	105	106	111	112	114	117

Источник: Рос. статистический ежегодник. 2008.

ПОКАЗАТЕЛИ БУРЕНИЯ СКВАЖИН

- система показателей, отражающая в количественной форме цикл строительства скважин, который состоит из последовательно выполняемых работ: строительство наземных сооружений; углубления ствола скважины; разобщения пластов и освоение скважины.

Бурение скважин- профессиональное понятие, которое отражает процесс сооружения горной выработки большой длины и малого, по сравнению с длиной, диаметра. Из множества способов бурения скважин в отчетную форму № 1-ТЭК (бур.) включается только четыре, которые отражены в табл. 1.

Таблица 1

Общие показатели работы по бурению

Показатели	Проходка, м (код по ОКЕИ-006)	Станко- месяцы бурения	Скорость бурения на один станко-месяц, м (гр. 1: гр.2)
А	1	2	3

Все способы бурения

в т.ч. на природный газ

Из общего объёма бурения:

электробурение

турбинное бурение

роторное бурение

бурение винтовыми двигателями

Из общей проходки- проходка по
нагнетательным скважинам

X

X

Обеспеченность бурения кадрами отражается в показателе «Буровые бригады», который описывается как «Среднедействующее число буровых бригад» (количество).

В системе П.б.с. наибольший объём принадлежит показателям, описывающим время, использованное на полный цикл сооружения скважин.

Показатель «Баланс времени бурения по всем скважинам, включая законченные бурением» формируется из двух показателей: «время, затраченное на бурение скважин», в т.ч.: проходка, крепление, вспомогательные и ремонтные работы; работы по ликвидации осложнений, вызванных сложными геологическими условиями. «Непроизводительные затраты времени»- показатель, который включает в себя затраты времени на работы по ликвидации аварии, по ликвидации брака и простоев.

Показатель «Простои» измеряется в часах и дифференцируются по причинам: из-за отсутствия электроэнергии, обсадных труб, глинистого раствора, химических реагентов и утяжелителей, транспорта и рабочей силы. В учёт «Простоев» включается также ожидание работ по ликвидации аварий и брака, а также из-за метеорологических условий, из-за бездорожья и отогрева оборудования.

«Вспомогательные работы во время бурения скважин» отображаются показателями (в часах): промыслово-геофизические работы; промывка скважин

в процессе бурения; проработка скважин в процессе бурения; приготовление, смена, обработка бурового раствора; смена, сборка и разборка бурового инструмента и др.

Показатель «Аварии, происшедшие в бурении» описывается двумя группами показателей: числом аварий и временем потерянных из-за них. Учёт ведётся по показателям: «число аварий, происшедших в отчётном году»; «число ликвидированных аварий» и временные показатели: «число часов, потерянных из-за аварий», «число часов, потерянных из-за аварий, ликвидированных в отчётном году». В форме № 1-ТЭК (бур.) приводятся сведения по техническому показателю работы долот: «количество долот», «проходка в м», «количество произведённых долблений» и «время, затраченное на долбление».

Детальное описание времени, затраченное юридическим лицом, осуществляющим бурение скважин на углеводороды, отражается в показателе: «затраты времени на строительство буровых, законченных вышкостроением и монтажом оборудования», которые измеряются календарным временем в часах и учитывают: «время ремонтных работ и работ по ликвидации аварий и брака»; «внутрисменные простои»; «межсменные перерывы».

Осн. показатели испытания (опробования) по скважинам, законченным циклом стр-ва в отчётном году (с начала испытания) включают в себя показатели: «скважины, законченные строительством- всего, в т.ч.: законченные испытанием (опробованием)

после окончания бурения; законченные испытанием (опробованием) в процессе бурения; выполнившие назначение без проведения испытания (опробования); после опрессовки без проведения перфорации». Осн. единицы измерения этих показателей: « количество испытанных объектов»; «время испытания скважин после окончания бурения, час»; «время испытания объектов в процессе бурения с помощью испытателей пластов на трубах и опробователей пластов на каротажном кабеле, час».

Процесс испытания скважин описывается временным показателем: «баланс календарного времени испытания (опробования) скважин после окончания бурения за отчётный год (по всем

скважинам, законченным испытанием и находящимся в испытании)». В соответствии с инструкцией по заполнению формы № 1-ТЭК (бур.) «баланс...» составляется по следующей схеме: «всё календарное время (в часах)» подразделяется на: «время, затраченное на испытание скважин» (работы по испытанию, ремонт оборудования, ликвидация осложнений); «непроизводительные затраты времени» (работы по ликвидации аварий и брака; простои, которые разделяются по причинам: ожидание испытания, межсменные и внутрисменные перерывы). Осн. показатели бурения скважин сводятся в итоговую табл. (см. табл. 2).

Основные показатели по скважинам, законченным строительством

Наименование	Распределение скважин по глубинам, м							
	до 1500	от 1501 до 2000	от 2001 до 2500	от 2501 до 3000	от 3001 до 4000	от 4001 до 5000	от 5001 до 6000	от 6001 и глубже
А	1	2	3	4	5	6	7	8

Количество скважин,
законченных циклом
строительства- всего

Суммарный метраж
скважин, законченных
циклом строительства, м

Количество долблений

Все календарное время
строительства скважин,
часов (стр.
165+166+175)

Календарное время
вышкостроения и
монтажа оборудования,
включая межсменные
перерывы, часов

Календарное время
бурения, часов

из него:

время долбления

время спуска и
подъема инструмента

время крепления

время
вспомогательных
работ

время ремонтных
работ

работы по ликвидации
осложнений в бурении

работы по ликвидации
аварий и брака в

бурении
простои в бурении
Календарное время
испытания
(опробования) скважин
после окончания
бурения
и в процессе бурения-
всего, часов

ПОКАЗАТЕЛИ ЭКСПЛУАТАЦИИ ГАЗОВЫХ СКВАЖИН

- система качественных показателей в их количественном измерении, которые используются статистикой для описания использования газовых скважин как осн. производственных объектов в системе добычи и отгрузки газа. Данные показатели отображаются в форме федерального статистического наблюдения № 2-ТЭК (газ) «Сведения об эксплуатации газовых скважин», утверждённой приказом Росстата от 23.09.2008 № 235.

Эту форму предоставляют юридические лица (кроме субъектов малого предпринимательства)- владельцы лицензии на добычу газа и газового конденсата, осуществляющие их добычу, в т.ч. с привлечением других юридических лиц. Форма предоставляется в целом по юридическому лицу (включая обособленные подразделения, в т.ч. расположенные на терр. других субъектов РФ) в терр. орган Росстата по месту своего нахождения. В случае, когда юридическое лицо не осуществляет деятельность по месту своего нахождения, форма предоставляется по месту фактического осуществления им деятельности.

В отчёте по эксплуатации газовых скважин отображается показатель «ресурсы и добыча газового конденсата», единица измерения которого- тыс. куб. м. В этом показателе приводятся данные: добыча газа из газоконденсатных скважин; ресурсы газового

конденсата в добываемом газе при текущем пластовом давлении; конденсат, подлежащий извлечению из газа; технологические потери ресурсов газового конденсата (нормируемые); добыча газового конденсата; степень извлечения газового конденсата, который рассчитывается как отношение показателя «добыча...» к показателю «ресурсы газового конденсата...».

Необходимость макс. извлечения газа из залежей и применение для этого инновационных методов отображается в показателе «применение совр. методов воздействия на пласт», включая показатели: «закачка отбензиненного природного газа в пласт при сайклинг-процессе, тыс. куб. м»; «добыча газового конденсата из пластов с применением сайклинг-процесса, т»; «прирост добычи газового конденсата за счёт применения сайклинг-процесса, т».

В соответствии с требованиями формы № 2-ТЭК (газ) в показатели эксплуатации газовых скважин включаются также данные по разделу 3 формы «ввод и действие газовых скважин (включая газоконденсатные), число скважин» и по разделу 4 показатель «фонд скважин на конец отчётного года, число скважин».

В показателях эксплуатации газовых скважин отображаются данные по разделу 2 формы 2- ТЭК (газ) «Баланс календарного времени эксплуатационного фонда газовых скважин», который включает две группы показателей: календарное время действующего фонда (включая время

эксплуатации и время простоев); календарное время скважин, не дававших продукцию в последнем мес. отчётного периода, включая находившихся в бездействии в прошлых периодах; календарное время скважин, находящихся в ожидании освоения и освоении после бурения.

Названные показатели составляют в сумме «Календарное время эксплуатационного фонда». Экономический результат эксплуатации газовой скважины в количественных показателях отображается в табл. 1 «Добыча газа и попутной нефти».

Таблица 1

Добыча газа и попутной нефти

Наименование	Добыча (газ, тыс. куб. м попутная нефть, т) с нач. года-фактически	Число скважино-мес. фактически с нач. года		Средний дебит на отработанный скважино-мес. с нач. года (гр. 3:гр. 5), тыс. куб. м	Число скважин, дающих продукцию на кон. отчётного года
		Числи в-шихся	Отрабо-танных		
1	3	4	5	6	7

Добыча газа: из старых скважин

в т.ч.:

перешедших с прошлого года

восстановлен-ных из бездействовав-ших

из новых скважин

Итого (001+004)

Добыча попутной нефти

Сожжено газа в факелах

X X X X

Показатель «сожжено газа в факелах» измеряется посредством технических средств измерений и регистраций и учитываются в тыс. куб. м.

Итоговые экономико-статистические показатели эксплуатации газовой скважины приводятся в табл. 2.

Таблица 2

Движение газа

Наименование	Количество, тыс. куб. м (код по ОКЕИ- 114)
Приход:	
Добыто	
поступило от других пр-тий и орг-ций	
Итого:	
Расход на производственно-технические нужды	
в т.ч.:	
на топливо	
на закачку в пласт для поддержания пластового давления	
Потери при очистке, осушке и транспортировке газа	
Сдано всего:	
в т.ч.:	
магистральным газопроводам	
заводам по переработке газа	
бурению	
прочим своим орг-циям	
прочим	

Данные по движению газа учитываются и сводятся в четыре осн. группы показателей: «добыто газа и поступило от других орг-ций»; «расходовано на производственно-технические нужды»; «потери при очистке и транспортировке газа» и «количество сданного газа различным потребителям».

См. также *Фонд и движение скважин*.

ПОКАЗАТЕЛИ ЭКСПЛУАТАЦИИ НЕФТЯНЫХ СКВАЖИН

- система качественных показателей в их количественном измерении, которые используется статистикой для описания использования нефтяных скважин как осн. производственных объектов добычи и отгрузки нефти. Данные показатели отображаются в форме федерального статистического наблюдения № 1-ТЭК (нефть) «Сведения об эксплуатации

нефтяных скважин», утверждённой приказом Росстата от 23.09.2008 № 235.

Эту форму предоставляют юридические лица (кроме субъектов малого предпринимательства)- владельцы лицензии на добычу газа и газового конденсата, осуществляющие их добычу, в т.ч. с привлечением других юридических лиц. Форма предоставляется в целом по юридическому лицу (включая обособленные подразделения, в т.ч. расположенные на терр. других субъектов РФ) в терр. орган Росстата по месту своего нахождения. В случае, когда юридическое лицо не осуществляет деятельность по месту своего нахождения, форма предоставляется по месту фактического осуществления им деятельности. В отчёте по эксплуатации нефтяных скважин по разделу 1 формы № 1-ТЭК (нефть) показатель «добыча нефти» отражается

различными натуральными показателями с различными единицами измерения (см. табл. 1). Показатель «добыча нефти с нач. года, (фактически)» отображается в физических т; «число скважин, дающих продукцию на кон. отчётного периода» в количестве единиц; показатель «извлечено из скважин жидкости с нач. года, т»-

физических т; показатель «число скважино-месяцев с нач. года»- расчётный; показатель «средний дебит на отработанный скважино-мес., т (фактически)»- также расчётный и получается путём деления показателя «добыча с нач. года» на показатель «Число скважено-месяцев, отработанных».

Таблица 1

Добыча нефти

Способы добычи и категории скважин	Добыча с нач. года, т (фактически) код по ОКЕИ-168	Число скважино-мес. с нач. года		Средний дебит на отработанный скважино-мес., т (фактически)	Число скважин, дающих продукцию на кон. отчётного периода	Извлечено из скважин жидкости с нач. года, т
		Число в-шихся	Отработанных			

Добыча нефти из скважин по способам эксплуатации:

насосами

в т.ч. электропогружными

компрессорами (включая бескомпрессорный газлифт)

фонтанами

прочими способами

Итого (001+003+004+005)=
(007+010)

Добыча нефти по категориям скважин:

из старых скважин

в т.ч. перешедших с прошлого года

из новых скважин

Добыча шахтной, попутной и случайной нефти

в т.ч. при опробовании разведочных скважин

Всего добыто нефти (без газового конденсата)

X	X	X	X	X
X	X	X	X	X
X	X	X	X	X

В отчёт по форме № 1-ТЭК (нефть) включается также показатель «добыча нефтяного (попутного) газа», которая измеряется в тыс. куб. м. В показателе дифференцируются данные по направлениям использования: «расходы газа на собственные нужды разработки месторождения» и «технологические потери при добыче газа». Выделяется показатель «сожжено в факелах», количественная оценка которого определяется инструментально или расчётно.

В показателе «добыча нефти из пластов, разрабатываемых с применением методов искусственного воздействия на пласт» отображаются наиболее эффективные методы добычи, известные в настоящее

время. Показатель «новые методы» отображает инновационные методы добычи нефти, которые оцениваются как «добыча нефти с применением методов искусственного воздействия на пласт» в т.ч. и «прирост добычи за счёт применения этих методов (фактически), в т.ч.»

В соответствии с требованиями формы 1-ТЭК (нефть) экономические результаты эксплуатации скважин характеризуются также показателем «ввод в действие скважин» и «фонд скважин на кон. отчётного периода».

Показатель «баланс календарного времени фонда нефтяных скважин, часов» используется для количественной оценки эффективности менеджмента нефтедобывающей орг-ции (см. табл. 2).

Таблица 2

Баланс календарного времени фонда нефтяных скважин, часов

Наименование	Календарное время эксплуатационного фонда-всего (гр. 2 +5+7)	В т.ч.					
		календарное время действующего фонда			календарное время скважин, не дававших продукцию в последнем мес. отчётного периода		календарное время скважин, находящихся в ожидании освоения и освоении после бурения
		всего	в т.ч.		всего	в т.ч. в бездействии с прошлых лет	
время эксплуатации	время простоев						
А	1	2	3	4	5	6	7
Всего скважин							
в т.ч. новых						Х	

В экономические характеристики эксплуатации нефтяных скважин включается также показатель «подготовка

нефти (включая газовый конденсат) в т.ч., который дифференцируется по различным

технологическим процессам подготовки нефти к отгрузке (см. табл. 3).

Таблица 3

Подготовка нефти (включая газовый конденсат)

Показатели	Фактически, т код по ОКЕИ- 168
А	1

Поступало жидкости на установки по подготовке нефти

Получено нефти с установок

Подготовлено нефти другими способами (трубная деэмульсация, простой, отстой и др.)

Потери нефти при подготовке

Итоговые экономико-статистические показатели движения нефти сведены в табл. 4 «Движение нефти (включая газовый конденсат) с нач. года», все данные в которой выражаются в т.

Таблица 4

Движение нефти (включая газовый конденсат) с нач. года, в т

	№ строки	Количество
А	Б	1
Остаток на нач. отчётного года	161	
Приход:		
добыто	162	
поступило от других пр-тий	163	
Итого (162+163)	166	
Расход на производственно-технические нужды	167	
Потери- всего	168	
Сдано- всего (172+174+175+176+177+178)	171	
в т.ч.:		
нефтегазоперерабатывающим заводам	172	
в т.ч. газоперерабатывающим	173	
сдано широкой фракции от стабилизации нефти	174	
экспорт	175	

	№ строки	Количество
А	Б	1
бурению	176	
прочим своим пр-тиям и орг-циям	177	
отпущено прочим пр-тиям	178	
Итого расхода (167+168+171)	179	
Остаток на кон. отчётного периода (161+166-179)	180	
в т.ч. в нефтепроводах и ёмкостях, введённых в отчётном году	181	

Данные по движению нефти учитываются и сводятся в осн. группы показателей: «остаток на нач. отчётного года», «приход, в т.ч. поступило от других орг-ций»; «расходовано на производственно-технические нужды»; «потери- всего»; «сдано- всего, в т.ч. ...» (различным орг-циям); «остаток на кон. отчётного периода». Следует обратить внимание, что данные о нефти, как о продукте, которые отображаются в форме № 1-ТЭК (нефть), не дифференцированы по качественным характеристикам, гл. из которых- теплотворная способность нефти и её химический состав. Эти характеристики отражают потребительные свойства нефти, играющие осн. роль на рынке нефтепродуктов.

ПОЛЕЗНАЯ ЭНЕРГИЯ (NET ENERGY)

- в РФ теоретический термин, объединяющий физическую сущность понятия «энергия» и измеряемое количество электрической или тепловой энергии, необходимой для произ-ва товара, или услуги. «П.э.»- энергия теоретически необходимая (в идеализированных условиях) для осуществления заданных операций, технологических процессов, или выполнения работы и оказания услуг.

Справочник даёт такое определение термина: П.э.- часть подведённой к потребителю энергии, которая выполнила полезную работу в процессе конечного преобразования, или количестве энергии теоретически необходимой для осуществления тех или иных энергетических процессов. Примеры применения показателя: в освещении- по световому потоку ламп; в силовых процессах- для двигательных процессов, по рабочему моменту на валу двигателя; для процессов прямого воздействия- по расходу энергии, необходимому в соответствии с теоретическим расчётом- для заданных условий; в электрохимических и электрофизических процессах- по расходу энергии, необходимому в соответствии с теоретическим расчётом- для заданных условий; в термических процессах- по теоретическому расходу энергии на нагрев, плавку, испарение материала и проведение эндотермических реакций; в отоплении, вентиляции, кондиционировании, горячем водоснабжении, холодоснабжении- по количеству тепла полученному пользователями; в системах преобразования, хранения, транспортировки топливно-энергетических ресурсов- по количеству ресурсов, получаемых из этих систем.

Следует отметить, что ISO 13602-1 (Международная организация стандартизации) установила методологию и методы сравнительной оценки всех технических схем прохождения энергии: приток (поступление) на входе в производственный процесс– потребление– потеря энергии– её остаточное количество– риски. Этот же документ ISO 13 602-1 описывает метод установки отношения между притоками и оттоками (чистая энергия) и т.о. облегчить свидетельство, маркировку, сопоставимые характеристики, коэффициенты работы, планирование запасов, энергии, оценок воздействия на окружающую среду, прогнозов, технических инвестиций и направление инвестиционных разработок.

В соответствии с рекомендуемым ISO 13602-2 Международного Энергетического агентства (МЭА) и рекомендациями Евростата используется понятие «чистая энергия» («Net Energy»). Следует отметить, что понятие «П.э.» примыкает к понятию «конечного потребления энергии» в технологических производственных процессах, т.е. сама энергия не преобразуется в иные формы (напр., электрическая в топливную), а только затрачивается на потребление конечного товара или услуги и т.о. исчезает со счетов.

ПОТЕРИ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ

- потери электроэнергии в электрических сетях; индикатор состояния системы учёта электроэнергии, эффективности энергосбытовой деятельности энергоснабжающих организаций.

Суммарные потери в натуральном выражении- разница между общим объёмом электрической энергии, поступившей в сеть от энергогенерирующей организации и полной величиной отпуска электрической энергии из сети.

Данные показатели объёмов электроэнергии определяют по показаниям приборов учёта, установленных, как правило, на границе балансовой принадлежности, на начало и окончание расчётного периода. Приём электрической энергии в сети электросетевой компании по границе балансовой принадлежности включает в себя суммарный объём электрической энергии, поступившей в точки поставки по соответствующему уровню напряжения от различных субъектов. П.э.э. рассчитываются как абсолютные, технические, технологические и коммерческие.

Абсолютные потери электроэнергии- разность электроэнергии, отпущенной в электрическую сеть и фактически полученной потребителями. Т.н. фактические (отчётные) П.э.э., которые определяются по данным системы учёта электроэнергии. Потери при реализации электроэнергии- сумма потерь, обусловленных погрешностями системы учёта электроэнергии, потерь и хищениями электроэнергии, виновники которых не установлены.

Технические П.э.э.- потери, обусловленные физическими процессами передачи, распределения и трансформации электроэнергии, определяются расчётным путём. Технические потери- сумма трёх составляющих потерь в линиях и оборудовании электрических сетей: потерь, зависящих от нагрузки электрической сети (нагрузочные потери); потерь, зависящих от состава включенного оборудования (условно-постоянные потери); потерь, зависящих от погодных условий.

Из общей величины технических потерь около 78% приходится на электрические сети 110 кВт и ниже, в т.ч. 33.5%- на сети 0.4–10 кВт. Если принять во внимание, что коммерческие потери сосредоточены в основном в сетях 0,4–10 кВт, то общая доля потерь в них от суммарных по стране в целом составляет около 60%. Учитывая, что по объективным причинам загрузка

электрических сетей 0.4 кВт будет увеличиваться в связи с опережающим ростом бытового потребления электроэнергии, доля потерь в распределительных сетях в ближайшие годы также будет расти.

Технологические потери электроэнергии при её передаче по электрическим сетям включают в себя технические потери в линиях и оборудовании электрических сетей с учётом расхода электроэнергии на собственные нужды подстанций и потери, обусловленные допустимыми погрешностями системы учёта электроэнергии. Технологические потери электроэнергии- сумма технологических потерь при транспортировке электроэнергии и потерь при реализации электроэнергии.

Технологические потери при транспортировке электроэнергии- сумма двух составляющих потерь: потерь в линиях и оборудовании электрических сетей, обусловленных физическими процессами, происходящими при передаче электроэнергии в соответствии с техническими характеристиками и режимами работы линий и оборудования (технические потери); расхода электроэнергии на собственные нужды подстанций. Снижение потерь электроэнергии в электрических сетях- сложная комплексная проблема,

требующая значительных капитальных вложений, необходимых для оптимизации развития электрических сетей, совершенствования системы учёта электроэнергии, внедрения новых информационных технологий в энергосбытовой деятельности и управления режимами сетей, обучения персонала и его оснащения средствами поверки средств измерений электроэнергии и т.п.

Потери, обусловленные погрешностью системы учёта электроэнергии, связаны с техническими характеристиками и режимами работы измерительных комплексов, фиксирующих объёмы поступления и отпуска электрической энергии. Коммерческие потери электроэнергии- потери, определяемые как разность абсолютных и технических потерь.

Потери электроэнергии в электрических сетях- прямые финансовые убытки электросетевых компаний. Экономия от снижения потерь можно было бы направить на техническое переоснащение сетей; увеличение зарплаты персонала; совершенствование организации передачи и распределения электроэнергии; повышение надежности и качества электроснабжения потребителей; уменьшение тарифов на электроэнергию.

Таблица 1

Динамика потерь электроэнергии в электрических сетях РФ за 1994–2003

Наименование показателя	Единица измерения	Численные значения показателя по годам									
		1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Отпуск в сеть	млрд кВт·ч	774.4	757.1	748.1	733.1	727.1	744.8	775.5	790.6	789.8	814.3
Потери в сети	млрд кВт·ч	78.1	79.5	81.5	83.9	88.9	83.5	99.2	103.6	103.1	107.1
	%	10.9	10.51	10.89	11.44	12.22	12.56	12.79	13.10	13.05	13.15

Источник: <http://www.energobit.net>.

Реформирование единой энергетической системы РФ, которое было начато по инициативе РАО ЕЭС, привело к резкому ухудшению сбора первичной информации, снижению качества данных электроэнергетической статистики в целом. Приведённые в табл. 1, данные о динамике потерь электроэнергии в электрических сетях РФ достаточно достоверны, поскольку они были собраны по унифицированной методике. В большинстве стран мира потери электроэнергии при её передаче и распределении в электрических сетях считаются допустимыми, если они не превышают 5–6%, макс. допустимые потери – на уровне 10%, что обусловлено физическими законами передачи электроэнергии по сетям. По данным табл. 1, потери электроэнергии в РФ превышают 13%. Поскольку названная проблема особенно актуальна для нашей страны, учитывая её географические размеры, решение её выведено на уровень ведущих гос. задач. Потери электрической энергии в электросетях отражаются в электробалансе страны отдельной строкой, напр., в 2006 они составили 107.6 млрд кВт.ч., что на 5 млрд кВт.ч. меньше, чем за 2005.

ПРИСОЕДИНЁННАЯ МОЩНОСТЬ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

- величина суммарной мощности трансформаторов абонента, преобразующих электрическую энергию в рабочее напряжение электроприемников абонента (потребителей) и электродвигателей с напряжением свыше 1000 В, присоединённых непосредственно к электрической сети энергоснабжающей орг-ции.

В случае, если электроустановки абонентов (потребителей) питаются от трансформаторов или сетей энергоснабжающей орг-ции напряжением до 1000 В, за П.м.п. принимается разрешённая

договором к потреблению мощность, размер которой устанавливается энергоснабжающей орг-цией.

Присоединённая договорная электрическая мощность – установленная договором предельная величина суммарной мощности, потребляемой абонентом, в зависимости от времени суток, дня недели, мес., сезона и режима электроснабжения. Эту мощность энергоснабжающая орг-ция передает абоненту (потребителю) при условии соблюдения последним всех технических требований, включая технико-эксплуатационные характеристики электротехнических шин присоединения к своим сетям.

В совр. системе экономических отношений по произ-ву и продаже электроэнергии возникли коммерческие эксплуатирующие орг-ции, которым, в соответствии с действующим законодательством, собственником энергосистемы переданы права доверительного управления электрической сетью. В их функции входит и заключение договоров о величине присоединённой мощности покупаемой энергии. В системе купли-продажи энергии законом разрешён т.н. «потребитель-регулятор» (юридическое лицо), принимающее на себя в договоре обязательство участвовать в согласованных размерах в регулировании графика использования присоединённой мощности потребителя.

Осн. потребитель – абонент, покупающий присоединённую электрическую мощность, как для собственного потребления, так и для частичной продажи абонентам, присоединённым к его сетям, по отношению к которым он выступает в качестве энергоснабжающей орг-ции. Предусмотренное реформой разделение Единой энергетической системы на множество собственников, каждый из которых может заключать договоры о присоединении и распределении электрических мощностей, является

объективной причиной значительного роста тарифов на конечный продукт электроэнергопроиз-ва- электричества.

См. также *Распределение электрической энергии, Отпуск с шин электрической энергии.*

ПРОИЗВОДСТВО (ВЫРАБОТКА) ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ

- технологический процесс переработки различными энергогенерирующими орг-циями энергоносителей в конечный энергопродукт- электрическую энергию.

На тепловых электростанциях (ТЭС) в электрическую энергию преобразуется энергия твёрдых, жидких и газообразных энергоносителей. ТЭС разделяются на две группы: конденсационные и теплофикационные или теплоцентрали (ТЭЦ).

Конденсационные станции снабжают потребителей только электрической энергией. Их сооружают вблизи залежей местного топлива с тем, чтобы не возить его на большие расстояния. ТЭЦ снабжают потребителей не только электрической энергией, но и теплом- водяным паром или горячей водой, которая по трубам передается потребителям. Топливо

транспортируют на ТЭЦ из мест его добычи.

Осн. двигатели на ТЭС- паровые турбины. Энергия движения паровой турбины генератором преобразуется в электрическую.

П.э.э. на гидроэлектростанциях (ГЭС) дешевле, чем на ТЭС, так как они используют энергию водного потока (реки). Однако капитальные затраты на строительство ГЭС значительно выше чем на стр-во ТЭС, т.к. требуют больших объёмов земляных и бетонных работ, переноса и обустройства населённых пунктов, попадающих в зону сооружения ГЭС.

В атомных электростанциях (АС) первичной энергией является энергия деления атома. В отдельных технико-экономических показателях работы орг-ций по виду экономической деятельности «Произ-во и распределение электроэнергии, газа и воды», ежегодно публикуемых Росстатом, удельный вес произ-ва электроэнергии атомными электростанциями в общей выработке электроэнергии, составляет 16%.

В официальных статистических источниках ежегодно публикуются данные о П.э.э. ТЭС, АЭС, ГЭС (см. табл. 1).

Таблица 1

Производство электроэнергии электростанциями (млрд кВт.ч)

	1970	1980	1990	1995	2000	2005	2006	2007	2008
Все электростанции	470	805	1082	860	878	953	996	1015	1037
в т.ч.:									
ТЭС	373	622	797	583	582	629	664	676	707
ГЭС	93.6	129	167	177	165	175	175	179	167
АЭС	3.5	54.0	118	99.5	131	149	156	160	163

Источник: Рос. статистический ежегодник. 2008.

П.э.э. отражается, как в целом по стране, по федеральным округам, так и по субъектам РФ (см. табл. 2).

Таблица 2

Производство электроэнергии по субъектам РФ (млрд кВт.ч)

	1970	1980	1990	1995	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007
РФ	470.2	804.9	1082.	860.0	877.8	891.3	916.3	931.9	953.1	995.8	1015.
			2								3
Центральный федеральный округ	90.0	163.0	246.6	189.7	195.8	196.7	207.1	200.4	209.8	224.7	228.2
Северо- Западный федеральный округ	35.4	78.6	101.6	79.3	84.2	89.9	89.8	94.5	95.0	99.6	103.6
Южный федеральный округ	47.7	68.2	81.4	66.6	59.3	67.3	65.6	68.7	70.0	69.4	72.0
Приволжский федеральный округ	99.3	162.0	220.2	172.7	175.8	177.0	181.8	187.5	187.5	191.1	197.7
Уральский федеральный округ	67.6	118.5	169.0	122.3	128.7	130.4	139.1	144.7	150.2	163.6	167.0
Сибирский федеральный округ	116.1	184.3	215.9	191.2	195.2	191.3	194.0	195.9	199.9	206.4	206.1
Дальневосточ ный федеральный	14.1	30.2	47.5	38.5	38.8	38.6	38.9	40.1	40.6	41.1	40.7

округ

Источник: Рос. статистический ежегодник. 2008.

В *электробалансе* рассматривается как П.э.э., так и потребление, которые отражаются в ГВт. В балансе энергоресурсов произ-во или выработка электроэнергии представлено в т условного топлива (тут).

Международ. рекомендации по *энергетической статистике* предлагают разрабатывать оба баланса в единой системе единиц измерения- Дж.

Электроэнергия, производимая электростанциями из альтернативных источников, которые классифицируются в междунар. статистике по видам, представленным в табл. 3. П.э.э. альтернативными источниками ежегодно в официальной статистике РФ не отражается. Однако, такая информация собирается на основе специально организованных обследований и публикуется для сопоставления с данными других стран.

Таблица 3

Производство электроэнергии по видам в 2005 (млрд кВт.ч.)

	Электро-энергия из ископаемых видов топлива	Атомная электро-энергия	Гидро-электро-энергия	Геотер-мальная и солнечная электро-энергия	Электро-энергия ветра, приливов, волн и от других источников	Электро-энергия из возобновля-емых видов топлива и отходов
РФ	629	149	175	0.4	0.01	...
Страны- члены Европейского союза						
Австрия	23.2	–	38.6	0.0	1.3	2.6
Бельгия	35.1	47.6	1.6	0.0	0.5	2.3
Болгария*	21.4	16.8	3.4	0.0	0.0	0.0
Венгрия	20.0	13.8	0.2	–	0.0	1.7
Германия	385.4	163.1	26.7	1.3	27.2	16.6
Греция	52.9	–	5.6	0.0	1.3	0.2
Дания	25.7	–	0.0	0.0	6.6	4.0
Ирландия	23.8	–	1.0	–	1.1	0.1
Испания	184.2	57.5	23.0	0.1	26.2	3.1
Италия	245.8	–	42.9	5.4	3.5	6.2
Люксембург	3.1	–	0.9	0.0	0.1	0.1
Нидерланды	87.0	4.0	0.1	0.0	2.3	6.7
Польша	151.1	–	3.8	–	0.1	1.9

	Электро- энергия из ископаемых видов топлива	Атомная электро- энергия	Гидро- электро- энергия	Геотер- мальная и солнечная электро- энергия	Электро- энергия ветра, приливов, волн и от других источников	Электро- энергия из возобновля- емых видов топлива и отходов
Португалия	37.6	–	5.1	0.1	1.8	2.0
Румыния ¹⁾	34.4	5.5	16.5	–	–	0.0
Словакия	8.9	17.7	4.7	–	0.0	0.1
Соединенное Королевство (Великобритания)	295.2	81.6	7.9	0.0	2.9	12.9
Финляндия	23.4	23.3	13.8	0.0	0.4	9.7
Франция	60.8	451.5	56.4	0.0	1.5	5.1
Чешская Республика	54.1	24.7	3.0	–	0.0	0.7
Швеция	3.9	72.4	72.9	–	0.9	8.4

* 2004

Источник: Россия и страны ЕС. 2007.

Для сравнения П.э.э. по странам Росстат публикует и другие междунар. сопоставления (см. табл. 4).

Таблица 4

Производство электроэнергии

(валовая выработка; млрд кВт.ч.)

	1995	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Россия*	860	878	891	891	916	932	953	996
Азербайджан	17.0	18.7	19.0	18.7	21.3	21.7	22.8	24.5
Армения	5.6	6.0	5.7	5.5	5.5	6.0	6.3	5.9
Беларусь	24.9	26.1	25.1	26.5	26.6	31.2	31.0	31.8
Болгария	41.8	40.9	44.0	42.7	42.6	41.6	44.4	45.8
Венгрия	34.0	35.2	36.4	36.2	34.1	33.7	35.8	35.9
Германия	537	571	586	572	601	617	620	637
Грузия	7.1	7.5	6.8	7.2	7.2	6.9	7.3	7.7
Италия	241	277	279	285	294	303	304	314
Казахстан	66.7	51.6	55.4	58.3	63.9	66.9	67.9	71.7

	1995	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Канада	562	606	590	601	590	600	628	613
Киргизия	12.3	14.9	13.7	11.9	14.0	15.1	14.9	14.5
Китай	1008	1356	1481	1640	1907	2200	2497	2864
Польша	139	145	146	144	152	154	157	162
Республика Молдова	1.2	0.9	1.3	1.2	1.0	1.0	1.2	1.2
Соединенное Королевство (Великобритания)	334	377	385	388	398	395	401	398
США	3582	4052	3865	4051	4081	4174	4286	4300
Таджикистан	14.8	14.2	14.4	15.3	16.5	16.5	17.1	16.9
Туркмения	9.9	9.9	10.6	10.7	10.9	12.0	12.8	...
Узбекистан	47.5	46.9	47.9	49.3	49.4	49.7	47.6	49.3
Украина	194	171	173	174	180	182	186	193
Франция	494	541	550	559	567	574	575	575
Япония	990	1061	1040	1058	1051	1080	1102	1100

* 2007- 1015 млрд кВт.ч.

Источник: Промышленность России. 2008.

Из приведённой табл. видно, что на первом месте по П.э.э., значительно опережая все страны, стоят США, на втором находится Китай, на третьем- Япония и только четвертое место принадлежит РФ.

ПРОТЯЖЁННОСТЬ ЛИНИЙ ЭЛЕКТРОПЕРЕДАЧ И РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫХ СЕТЕЙ

- суммарная протяжённость в км линий электропередач и местных распределительных сетей электроэнергии, характеризующая единую терр. энергетическую систему.

Линия электропередачи (ЛЭП), сооружение, состоящее из проводов и вспомогательных устройств- осн. звено энергосистемы, обеспечивающее передачу электрической энергии от электростанций к потребителям. Напр., ЛЭП переменного тока напряжением 750 кВ Москва- Санкт-Петербург, ЛЭП постоянного тока

напряжением 800 кВ Волжская ГЭС-Донбасс (Украина) и др. Протяжённость линий электропередач в Подмосковье составляет 16,5 тыс. км, а общее количество распределительных и трансформаторных подстанций- 28 тыс.

ЛЭП, вместе с электрическими подстанциями образует распределительную электрическую сеть, которая начинается от вводного устройства (вводно-распределительного устройства, гл. распределительного щита) и продолжается до распределительных пунктов и щитков.

ЛЭП классифицируются по следующим показателям: по физико-технологической характеристике тока- ЛЭП переменного или постоянного тока; по напряжению- ЛЭП высокого (выше 1 кВ) или низкого (до 1 кВ) напряжения; по конструктивному исполнению - воздушные или кабельные ЛЭП; одноцепные или двухцепные.

Под понятием «цепь» обычно подразумевают три провода одной

трехфазной ЛЭП. В соответствии с этим одноцепной называется воздушная линия электропередачи (ВЛЭ) с расположением на опорах одной цепи, а двухцепной- ВЛЭ с креплением на опорах двух электрических цепей. ВЛЭ- устройство для передачи электроэнергии по проводам, расположенным на открытом воздухе и прикрепленным с помощью изоляторов и арматуры к опорам или кронштейнам и стойкам на инженерных сооружениях (мостах, путепроводах и т.п.).

Кабельная линия электропередачи (КЛЭ)- линия электропередачи, состоящая из одного или нескольких параллельных кабелей с соединительными, стопорными и концевыми муфтами (заделками) и крепежными деталями. В состав маслонаполненной кабельной ЛЭП входят также подпитывающие аппараты и система сигнализации давления масла. ЛЭП может включать одновременно и воздушные и кабельные участки трассы. Быстрое развитие и совершенствование ЛЭП обусловлены созданием развитых электрических сетей и объединением их в электроэнергетические системы.

ЛЭП протяженностью порядка 100 км сооружают на напряжение 220–330 кВ; их общая длина около 70 тыс. км. ЛЭП с напряжением 400 кВ используется только в Объединённой энергосистеме (ОЭС) Юга для связи с энергосистемами стран ближнего зарубежья: Белоруссии, Украины, Молдавии и др.

Для передачи электроэнергии на расстояния свыше 100 км сооружаются ЛЭП с напряжением 500 кВ. Общая протяженность ЛЭП с напряжением 400–500 кВ- около 15 тыс. км. В 1972 действовала только одна опытная ЛЭП с напряжением 750 кВ- Конаковская ГРЭС- Москва.

Электроэнергия к потребителям в распределительных сетях поступает от центров питания (ЦП), под которыми понимаются шины распределительных устройств вторичного напряжения (6...35

кВ) понижающих подстанций электроэнергетической сети. В РФ для сетей гор. электроснабжения наиболее распространены системы напряжений 10 кВ с последующей трансформацией 10/0.4 кВ. Для пром. пр-тий- на напряжении 6–10/0.4 кВ.

Начиная с 1973 проводятся исследования по созданию ЛЭП линий переменного тока 1150–1200 кВ и постоянного тока ± 750 кВ. Ведутся также поисковые работы по созданию новых видов ЛЭП: криогенных, криорезисторных, полуразомкнутых, разомкнутых, высокочастотных, линий, у которых в качестве проводникового материала используется натрий, и др.

См. также Отпуск с шин электрической энергии.

Р

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ

- электротехнический процесс передачи электроэнергии потребителям посредством распределительных устройств в местных распределительных сетях, которые обеспечивают электроснабжение городских коммунально-бытовых потребителей и пром. пр-тий.

В местных сетях электроэнергия к потребителям распределяется от центров питания (ЦП), под которыми понимаются шины распределительных устройств вторичного напряжения (6...35 кВ), понижающих подстанций электроэнергетических систем. В РФ для сетей гор. электроснабжения наиболее распространены системы напряжений 10 кВ с последующей трансформацией 10/0.4 кВ. Для пром. пр-тий- на напряжении 6–10/0.4 кВ.

Местные распределительные сети с.-х. потребителей характеризуются большей протяженностью линий электропередачи, чем пром. и городские электрические сети, и, как правило, отсутствием

электроприёмников напряжением 6 кВ. Поэтому здесь используют напряжения 35/10/0.4 кВ.

В рассматриваемых сетях предусматривается питание ответственных потребителей от разных секций шин центров питания (ЦП). Наибольшее распространение для местных распределительных сетей получили радиальные, магистральные, смешанные (радиально-магистральные) и петлевые схемы.

В радиальной распределительной сети электроснабжение ответственных потребителей осуществляется по двум линиям, через два трансформатора и от разных секций шин ЦП. В магистральной схеме распределения электроэнергии несколько потребителей подключаются как к одиночным, так и к двойным магистралям. По техническим показателям и по надежности электроснабжения радиальная и магистральная схемы практически равноценны.

Смешанные схемы распределительных местных сетей применяются при различном расположении потребителей относительно ЦП и сочетают принципы построения как радиальной, так и магистральной схем.

Петлевая схема распределения электроэнергии, связывая между собой различных потребителей, образует замкнутый контур (петлю). В нормальных режимах петлевая схема всегда работает в разомкнутом состоянии. Петлевые схемы получили широкое распространение в городских распределительных сетях.

Районные распределительные электрические сети напряжением 110...220 кВ имеют, как правило, достаточно сложную структуру. Эти сети развиваются в соответствии с географическими условиями, распределением нагрузок, размещением источников электроэнергии. Многообразие и несхожесть этих условий для различных регионов страны приводит к большому количеству различных схем и конфигураций электрической сети. Как и

для местных распределительных сетей, здесь используются радиальные, магистральные и смешанные схемы. Кроме того, для районных распределительных сетей широко используются замкнутые и сложно замкнутые схемы.

К осн. типам схем районных электрических сетей относятся двойная и простая кольцевая схемы. Двойная схема- более надежна за счёт дублирования линии и обеспечения питания каждого потребителя с любой системы шин ЦП.

Простая кольцевая схема присоединяется к разным системам шин ЦП. Её надежность обеспечивается за счёт двухстороннего питания каждого потребителя. Кольцевые схемы применяются, как правило, для электроснабжения крупных городов.

На последующих этапах развития схем распределения электроэнергии может формироваться многоконтурная схема, что диктуется необходимостью создания узловых подстанций (с присоединением трёх и более линий) и повышением надёжности электроснабжения потребителей.

По мере роста потребления электроэнергии, мощностей электрогенерирующих орг-ций и расширения охватываемой электроснабжением терр., растёт и напряжение районной распределительной сети. С появлением в электроэнергетической системе (ЭЭС) линий нового более высокого напряжения часть системообразующих сетей переходит в разряд распределительных. Напр., на районную электрическую сеть напряжением 110 кВ постепенно накладывается сеть напряжением 220 кВ и т.д. Т.о, районная распределительная сеть строится по ступенчатому принципу последовательного наложения электрических сетей более высокой ступени напряжения на сеть более низкого напряжения.

Для системообразующих сетей напряжением 330...1150 кВ характерны большая протяженность (сотни км) и большая передаваемая мощность. Эти сети представляют собой магистраль: электростанция- линия электропередачи- приемная подстанция ЭЭС.

Целесообразность перехода на создание распределительных сетей электроэнергии на сверхвысоком напряжении определяется выбором одного из двух возможных вариантов: передача электроэнергии сверхвысокого напряжения от электрогенерирующей организации, находящейся на большом расстоянии от потребителя, но расположенной рядом с источником дешевого топлива; или перевозка топлива ж.-д. транспортом и сооружение электростанции на незначительном расстоянии от потребителя (критерием, ограничивающим расстояние, выступают экологические требования).

Передача электроэнергии сверхвысокого напряжения от производителя к районным распределительным сетям имеет ряд особенностей, отличающих их от других элементов ЭЭС. Управление такой сетью требует внедрения совр. технологических устройств, значительного финансирования и совершенствования менеджмента в условиях реформирования единой электроэнергетической системы страны.

См. также *Отпуск с шин электрической энергии.*

РАСХОД В ОРГАНИЗАЦИЯХ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ

- выраженные в денежной форме текущие затраты пр-тия на приобретение топлива и электричества, необходимого для его осн. деятельности. В соответствии с междунар. практикой учёта и отчётности в нормативной базе, регулирующей формирование и представление данных о расходах орг-ции (себестоимости),

совокупность ресурсов, потребленных фирмой, определяются как затраты (расходы).

В РФ использование топливно-энергетических ресурсов орг-ции учитывается статистикой по форме № 5-3 «Отчёт о затратах на произ-во и реализацию продукции (работу, услуг) пр-тия (орг-ции)», утверждённой пост. Госкомстата РФ от 02.02.98 № 8 (кв.). Эту форму представляют юридические лица всех форм собственности, их филиалы и представительства (кроме субъектов малого предпринимательства): органу гос. статистики по месту, установленному терр. органом гос. статистики в субъектах РФ.

Объём затрат на приобретение топлива и энергии включается в строку «материальные затраты, в т.ч. ст. 17- топливо, ст.18- энергия.

К нормативной базе учёта и отчётности по Р. в о.т.-э.р. относятся стандарты бухгалтерского учёта и бухгалтерской отчётности РФ: ПБУ1/98 «Учётная политика орг-ции», ПБУ10/99 «Расходы организации». Специфические требования к ведению налогового учёта расходов определены в гл. 25 Налогового кодекса РФ.

В рыночной экономике орг-ция самостоятельно принимает решение о количественном составе используемых ресурсов. Затраты, однородные по своему экономическому содержанию, группируются по следующим элементам: материальные затраты, включая затраты на топливно-энергетические ресурсы (за вычетом стоимости возвратных отходов); затраты на оплату труда; отчисления на социальные нужды; амортизация основных средств; прочие затраты.

В совр. финансовой отчётности затраты в такой группировке не отражаются, однако они используются в производственном и

условного топлива
на один
отпущенный кВт.ч.
электроэнергии на
электростанциях 355 315 312 312 341 338 337 335 334 333 333 333
общего
пользования*, г

* С 1996 изменена методология определения расхода условного топлива на один отпущенный кВт·ч электроэнергии.

Источник: Рос. статистический ежегодник. 2008.

Статистические данные по электроэнергии следует обозначать в ГВт.ч., а по тепловой энергии- в ТДж. Потребление твёрдого и жидкого топлива указываются в тыс. физических т (в статистике РФ возможно использование показателя в т условного топлива (тут) и ТДж. Потребление газообразного топлива выражается в ТДж. Все значения округляются до целого, отрицательные значения не допускаются.

РАСХОД ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ НА СОБСТВЕННЫЕ НУЖДЫ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЙ

- расход электроэнергии, необходимый для обеспечения работы обслуживающего персонала и технологического оборудования электростанций.

Р.э. на с.н. электростанций определяют на основе приборов учёта, установленных на трансформаторах собственных нужд (ТСН) и может достигать 20% в общем объёме выработки электроэнергии.

Данные о потреблении электроэнергии на собственные нужды электрогенерирующих орг-ций отражаются в *электробалансе* орг-ции по графе «потребление по виду экономической деятельности: добыча полезных ископаемых, обрабатывающие произ-ва, произ-во и распределение электроэнергии, газа и воды»- суммарно, в млрд кВт.ч. Однако, руководство по энергетической статистике рекомендует статистические данные по электроэнергии

обозначать не только в единицах, кратных кВт, но и в ТДж.

Правительству РФ указом Президента РФ от 4 июня 2008 г. № 889 поручено в 2008–09 гг. принять меры по техническому регулированию, направленному на повышение энергетической и технологической эффективности таких отраслей экономики, как электроэнергетика, стр-во, жилищно-коммунальное хоз-во, транспорт.

Снижение расхода электроэнергии на внутренние нужды- одна из важнейших задач стратегического и инновационного менеджмента в электроэнергетике.

С

СЕБЕСТОИМОСТЬ ДОБЫЧИ НЕФТИ

- выраженные в денежной форме текущие затраты нефтедобывающей орг-ции на разработку и эксплуатацию нефтяных месторождений, включая: буровые работы, управление движением жидкостей и газа в пласте к забоям эксплуатационных скважин, подъём жидкостей по стволу скважин на поверхность, движение нефти от устья скважин до нефтесборных пунктов и газа до пунктов сдачи потребителям.

Структура себестоимости нефти и газа по р-онам имеет большие различия, связанные с природно-географическими особенностями. К ним относятся месторасположение, рельеф местности, климат, характер почвы и растительности, водные и энергетические ресурсы, ресурсы

строительных материалов и др. В сложных экономико-географических условиях применяют кустовое наклонно-направленное бурение, что снижает затраты на подготовительные и вышкомонтажные работы.

Важные особенности формирования С.д.н.-одновременная добыча нефти и попутного газа; применение разных способов эксплуатации скважин- фонтанного, компрессорного и глубиннонасосного.

Технико-экономические особенности разработки и эксплуатации месторождений нефти и газа определяют номенклатуру статей расхода, связанных с добычей нефти и газа.

К нормативной базе, регулирующей формирование и представление данных о расходах орг-ции (себестоимости), относятся стандарты бухгалтерского учёта и бухгалтерской отчётности РФ: ПБУ1/98 «Учётная политика орг-ции», ПБУ10/99 «Расходы орг-ции». Специфические требования к ведению налогового учёта расходов определены в Налоговом кодексе РФ.

В междунар. практике учёта и отчётности термин «затраты» выражает совокупность ресурсов, потребленных орг-цией, которая самостоятельно принимает решение о количественном составе используемых ресурсов.

В соответствии с Междунар. стандартами финансовой отчётности (ФСФО) затраты-это ресурсы, потребляемые орг-цией в процессе её хоз. деятельности. Преобразование ресурсов в готовую продукцию (скважину, принятую на баланс), приводящее к получению доходов, «превращает» затраты ресурсов в расходы организации и позволяет учесть их в расчете бухгалтерской и налоговой прибыли отчетного периода. До момента реализации потребленные ресурсы, которые учитываются как затраты, должны отражаться в балансе орг-ции как её активы

в виде остатка незавершенного произ-ва и т.д.

Признание затрат расходами при добыче нефти, которые при анализе финансовых результатов не включаются в анализ дохода, возможно только в отдельных случаях, напр., в тех случаях, когда потребленные ресурсы на стр-во скважины не принесут ожидаемого результата. В таких случаях затраты признаются убытками, трансформируются в расходы, что учитывается при оценке финансовых результатов орг-ции. В совр. финансовой отчётности в нефтедобывающих орг-циях затраты, однородные по своему экономическому содержанию, группируются по элементам: материальные затраты (за вычетом стоимости возвратных отходов); затраты на оплату труда; отчисления на социальные нужды; амортизация осн. средств; прочие затраты.

Перечисленные группы затрат используются в производственном и финансовом планировании, а также и экономических расчётах орг-ций.

Группировка по объектам (носителям) затрат используется при калькулировании себестоимости (расчёте затрат) различных объектов затрат. Под объектами (носителями) затрат в нефтедобыче понимаются скважины.

В состав калькуляционных статей расходов нефтедобывающих орг-ций включаются: сырьё и осн. материалы за вычетом возвратных отходов; топливо и энергия на технологические нужды, которые дифференцируются по статьям в зависимости от учётной политики орг-ции. При глубиннонасосной эксплуатации эти затраты связаны со стоимостью используемой энергии (электроэнергии, энергии двигателей внутреннего сгорания, пара) для приведения в действие станков-качалок и групповых приводов, а при компрессорном- сжатого воздуха или газа, нагнетаемого в скважину; расходы на содержание и эксплуатацию оборудования

на покупные комплектующие изделия и услуги кооперативных пр-тий объединяют затраты на содержание и эксплуатацию технологического и энергетического оборудования фонтанной арматуры, насосно-компрессорных труб, глубинно-насосных штанг, станков-качалок, эксплуатационных вышек и мачт, погружных электронасосов, электродвигателей оборудование для эксплуатации, что отражается на амортизации скважин и прочих осн. средств. Эксплуатация глубоких скважин отличается также повышенными затратами на оплату труда, энергию, текущий ремонт осн. средств и по увеличению отдачи пластов; осн. и дополнительная заработная плата производственных рабочих. Эта статья включает заработную плату производственных рабочих, непосредственно связанных с обслуживанием нефтяных, газовых и контрольных скважин и находящихся в распоряжении инженерно-технических служб (операторов по добыче нефти и газа, по замеру давления и др.). Зарботная плата инженеров-технологов и техников этих служб также относится на эту статью; отчисления на социальные нужды определяется по установленным нормам к сумме осн. и дополнительной заработной платы; расходы на подготовку и освоение произ-ва состоят из затрат на подготовительные работы, связанные с организацией новых нефтегазодобывающих управлений на вновь вводимых в разработку пл.; общепроизводственные расходы по управлению и обслуживанию произ-ва включают затраты на содержание инженерно-технологических служб, эксплуатации средств автоматизации и телемеханизации производственных процессов, сооружений и инвентаря общепроизводственного назначения, содержанию нефтегазодобывающих управлений в целом, а также другие расходы общепроизводственного назначения; прочие производственные расходы включают

отчисления на геологоразведочные работы, расходы на н.-и. работы и др. В прочие расходы включаются также затраты на ликвидацию песчаных пробок. Эти «пробки» ведут к простоям скважин, снижению добычи нефти и требуют значительных затрат. Добыча парафинистой нефти требует специальных издержек, связанных с борьбой с отложениями парафина в подъемных трубах, выкидных манифольдах, трапах, промысловых нефтепроводах и на забоях скважин. На экономику добычи нефти влияет также коррозия пластовой водой насосно-компрессорных труб, насосных штанг, глубинных насосов, нефтепроводных труб и др.

Действующими нормативными актами по бухгалтерскому учёту перечень расходов по калькуляционным статьям затрат не устанавливается. Как и по каким статьям вести учёт и формировать затраты, орг-цией решается самостоятельно при разработке системы управленческого учёта.

Система калькулирования полной себестоимости решает задачу распределения всех затрат фирмы по объектам. Однако, её использование не позволяет точно оценить изменение затрат в связи с изменением объёма произ-ва, что затрудняет принятие решений по ценообразованию и оптимизации производственных программ.

Альтернативный подход- калькулирование С.д.н. по системе «директ-костинг» (система учёта прямых затрат). Это метод предусматривает калькулирование неполной себестоимости, т.к. в неё включаются только переменные расходы (прямые затраты и переменная часть накладных), т.е. те затраты, которые зависят от загрузки мощностей и объёма продукции.

Такой вариант калькулирования без дополнительных расчётов представляет управляющей системе чрезвычайно важную в условиях рынка информацию о

тенденциях поведения затрат в условиях изменяющихся параметров произ-ва.

Информация о затратах фирмы чрезвычайно важна как для самой фирмы, так и внешних пользователей- её контрагентов. К внешним пользователям относятся органы гос. управления, налоговые службы, инвесторы, кредиторы и потребители. Данные о затратах для этой категории пользователей должны составляться в соответствии с принятыми стандартами бухгалтерского учёта и финансовой отчётности, а также налогового законодательства. Разработка этих документов преследует цель защиты заинтересованных орг-ций от получения недостоверной информации о фирме.

Поскольку цена на нефть устанавливается на междунар. нефтяных биржах, постольку она оказывает осн. влияние на цену нефти на внутреннем рынке. Естественно, что задание на калькуляцию «С.д.н.» формируется собственником нефтедобывающей орг-ции (ОАО, ЗАО и т.д.). В свою очередь финансовый менеджмент первичного звена нефтедобычи- скважины- должен найти пути оптимизации затрат, формирующих себестоимость.

СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА НЕФТЕПРОДУКТОВ

- затраты пр-тия на произ-во и реализацию продуктов нефтепереработки, выраженные в денежной форме.

Особенность структуры себестоимости в нефтеперерабатывающей и нефтехимической промышленности - большой удельный вес затрат на сырьё и энергию, составляющий около 90% общих затрат на переработку нефти.

Другой особенностью расчёта себестоимости продукции нефтеперерабатывающего и нефтехимического произ-ва является большая величина переменных затрат (85–90%). Во всех процессах затраты на оплату труда не превышают 5–7%. С изменением схемы переработки нефти изменяется объём эксплуатационных затрат и уровень себестоимости продукции. С.п.н. формируется в условиях ряда особенностей, отличающих нефтеперерабатывающее произ-во: многообразие ассортимента вырабатываемых нефтепродуктов, непрерывность процесса произ-ва, применение обособленных, технологически взаимосвязанных процессов и их комплексный характер, химизация процессов переработки.

Наличие в нефтеперерабатывающем произ-ве ряда обособленных взаимосвязанных процессов определяет необходимость выявления затрат по каждому технологическому процессу и калькуляцию себестоимости отдельных продуктов внутри него. На этой основе определяют себестоимость конечной продукции нефтеперерабатывающего пр-тия.

Осн. технологические схемы нефтеперерабатывающего произ-ва - топливная, топливно-масляная и топливно-нефтехимическая. Структура себестоимости продукции по различным схемам также различна, так как указанные

схемы значительно отличаются по материало-, энерго- и капиталоемкости.

Структура себестоимости продукции на отдельных технологических процессах также зависит от особенностей их протекания. Так, в процессах первичной переработки нефти особенно велик удельный вес затрат на сырьё и материалы. Во вторичных процессах возрастают затраты на катализатор, энергию, амортизацию. Напр., для произ-ва большинства полимеров характерны высокие затраты на сырьё. В произ-ве мономеров затраты на сырьё ниже, но резко возрастают затраты на энергию, вспомогательные материалы, амортизацию и текущий ремонт.

На заводах, перерабатывающих нефть, осуществляются простые и преимущественно сложные технологические процессы, методика определения себестоимости которых также различна. При простых процессах (обессоливание нефти, произ-во консистентных смазок, присадок и т.п.) из одного или нескольких видов сырья или полуфабрикатов получается только один основной продукт. Все затраты в этих процессах относят на вырабатываемый продукт.

Расчёт С.п.н., получаемых в результате комплексных процессов проводится отдельно по осн. продукции, ради произ-ва которой создан процесс, и продукции, получаемой попутно, т.е. побочной. Побочная продукция оценивается условным методом, либо по стоимости сырья (или в процентах от него), либо по стоимости нефти (или в процентах от неё), либо по себестоимости продукции того процесса, где она является осн., либо по ценам возможной реализации.

На нефтехимических пр-тиях побочная продукция чаще всего оценивается по ценам возможной реализации. Стоимость побочной продукции исключается из затрат по процессу произ-ва. Оставшиеся затраты

распределяются между осн. продуктами поровну, поэтому себестоимость осн. продукции во многом зависит от оценки побочной продукции. Так, завышенная оценка побочной продукции может привести к искусственному снижению себестоимости осн. продукции, т.е. искажённому отражению состояния произ-ва. При сравнении с другими методами произ-ва той же продукции эти ошибки могут вести к ошибочным выводам и как следствие неверному выбору процесса. Все это предъявляет повышенные требования к совершенствованию методики расчёта С.п.н. В совр. условиях активизации междунар. торг. нефтью и нефтепродуктами проблема расчёта себестоимости названных продуктов приобретает гос. значимость.

СБОР И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОТРАБОТАННЫХ НЕФТЕПРОДУКТОВ

- совокупность операций с момента слива отработанных нефтепродуктов из рабочей системы до начала очистки, регенерации и использования наряду с другими товарными маслами.

Отработанные нефтепродукты различных марок, имеющих сходные свойства и (или) область применения подразделяются на: масло моторное отработанное (ММО), масло промышленное отработанное (МИО), смесь нефтепродуктов отработанных (СНО).

Отработанные моторные (для авиационных поршневых, карбюраторных и дизельных двигателей), компрессорные, вакуумные и промышленные масла используются как сырьё для регенерации; взамен других нефтепродуктов.

Отработанные промышленные масла и рабочие жидкости для гидросистем, газотурбинные, приборные, трансформаторные и турбинные масла

являются сырьём для регенерации и очистки; взамен других нефтепродуктов.

Смеси отработанных нефтепродуктов; нефтяные промывочные жидкости; масла, применявшиеся при термической обработке металлов, цилиндрические, осевые, трансмиссионные масла, масла для прокатных станков, масла, извлекаемые из отработанных нефтяных эмульсий; смеси нефти и нефтепродуктов, собранные при зачистке средств хранения, транспортирования и извлекаемые из очистных сооружений и нефтесодержащих вод используются как сырьё для нефтепереработки, в качестве компонента котельного топлива; взамен других нефтепродуктов.

В статистике данные о С. и и.о.н. собираются в течение года, отражаются в т. Осн. виды использования, изучаемые статистикой: регенерация (очистка) на собственных установках; использование на технологические нужды или в качестве котельно-печного топлива.

Поскольку отработанные нефтепродукты- ценный вторичный энергоресурс, статистикой анализируется их поставки на экспорт или для внутреннего использования заготовительными организациями (нефтебазами).

В статистической форме № 4-ТЭР количество отработанных нефтепродуктов учитывается как остаток на нач. отчётного года и на кон. отчётного года.

В целях охраны окружающей среды от загрязнения слив отработанных нефтепродуктов на почву, в водоёмы и канализационные системы категорически запрещен. Все отработанные нефтепродукты- не источник загрязнения, а ценнейший вторичный энергоресурс и подлежат обязательному сбору.

В условиях энергетического кризиса отработанные масла энергетической группы являются высокоприоритетным товаром на рынке энергоресурсов. Самые высокие цены на рынке вторичных

энергоресурсов у отработанных трансформаторных и турбинных масел.

Т

ТОВАРНЫЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ БАЛАНС

табл., в которой показаны потоки, отражающие происхождение и использование к.-л. одного вида энергоисточника. Происхождение- сумма добычи, импорта и расходования запасов. Использование же складывается из экспорта, накопления запасов и конечного потребления. Каждая из названных статей может разбиваться на свои отдельные составляющие. Все показываемые потоки должны быть выражены в соответствующих данному источнику единицах измерения, напр., в т, или в рекомендованных энергетических единицах (напр., в тераджоулях). Составление энергобалансов- одна из центральных задач статистики энергетики, поскольку только таким способом можно получить целостную картину движения как какого-либо одного типа энергисточника, так и всей их совокупности. На основе Т.э.б. осуществляется необходимый технико-экономический анализ и разрабатывается энергетическая политика. Кроме того, составление балансов- важнейший способ проверки данных по отдельным потокам и запасам на полноту охвата и непротиворечивость исходных данных. В энергобалансах учитываются все находящиеся на терр. страны запасы энергоисточников и их потоки между хоз. единицами, расположенными на этой терр.

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ БАЛАНС (ТЭБ)

- комплексный материальный баланс, охватывающий совокупность взаимозаменяемых топливно-энергетических ресурсов (ТЭР), который увязывает в единое целое частные балансы различных видов

топлива и энергии, дает характеристику общего объема и структуры их добычи (произ-ва), распределения и использования. ТЭБ- система показателей, отражающая полное количественное соответствие между приходом и расходом (включая потери и остаток) ТЭР в хоз-ве в целом или на отдельных его участках (отрасль, регион, предприятие, цех, процесс, установка) за выбранный интервал времени ТЭБ-соотношение объемов топливно-энергетических ресурсов, поступающих вследствие добычи или ввоза и убывающих вследствие потребления на месте или вывоза, для экономического объекта или некоторой терр. На основании ТЭБ принимается заключение: о достаточности или недостаточности топливно-энергетических ресурсов; о возможности создания новых произ-в на той же топливно-энергетической базе; о возможности вывоза топливно-энергетических ресурсов или необходимости их ввоза. Для расчёта ТЭБ разные виды топлива переводят в условное топливо. ТЭБ в историческом плане- соотношение разного вида топливно-энергетических ресурсов в мировом потреблении для некоторого отрезка времени.

В статистической практике РФ сводный отчётный ТЭБ разрабатывался раз в пять лет, с 1960. Последний сводный отчётный ТЭБ РФ разработан по полной программе и развернутой схеме на основании отчётных данных 1990. В связи с изменением гос. устройства, форм собственности и реформирования всей энергосистемы страны, баланс на уровне страны больше не разрабатывается. Однако, в целях оценки изменений в структуре произ-ва и потребления топлива и энергии, а также определения направлений развития топливно-энергетического комплекса (ТЭК) страны разрабатывается ежегодный расчётный ТЭБ по краткой схеме на федеральном уровне.

Расчётный ТЭБ- аналитическая табл., содержащая перечень видов топливно-

энергетических ресурсов и осн. показатели, характеризующие источники формирования ресурсов и направления их использования. Схема расчётного ТЭБ, отражает процесс

формирования ресурсов отдельных видов топлива и энергии и их использование по осн. целевым направлениям (см. рис.1).

I. РЕСУРСЫ- всего	II. РАСПРЕДЕЛЕНИЕ- всего
в т.ч.:	в т.ч.:
1. Добыча (произ-во)- всего	1. Потреблено в нар. хоз-ве- всего
2. Изменение запасов	в т.ч. израсходовано:
2.1. у поставщиков	1.1. на преобразование в другие виды энергии
2.2. у потребителей	1.2. в качестве сырья
3. Импорт- всего	1.3. в качестве материала на нетопливные нужды
в т.ч.:	1.4. непосредственно в качестве топлива или энергии
из ближнего зарубежья	2. Экспорт
из дальнего зарубежья	в т.ч.:
4. Прочие поступления и перечисления из других видов топлива	в ближнее зарубежье
5. Перечисления в другие виды топлива	в дальнее зарубежье
	3. Накопление запасов и резерва у потребителей
	4. Потери на стадии потребления.

Рис. 1 Схема расчётного ТЭБ

Расчётный ТЭБ разрабатывается как совокупность балансов отдельных видов топлива и энергии, которые сгруппированы в шесть осн. групп. В первую группу «Природное топливо» включены такие виды топлива, как уголь каменный и бурый, газ природный и нефтяной, нефть с газовым конденсатом, торф топливный, сланцы горючие, дрова для отопления, прочие виды природного топлива. Ко второй группе «Природные энергетические ресурсы» относятся: гидроэнергия, атомная и геотермальная энергия, учитываемые по количеству выработанной на их базе электро- и теплоэнергии. Третья группа «Продукты переработки топлива»- самая

большая и состоит из 25 наименований топливных ресурсов. В четвёртой группе «Горючие (топливные) побочные энергоресурсы» объединены продукты комплексной переработки энергоресурсов в различных технологических процессах. Сюда входят побочные горючие газы плавильных печей, горючие отходы технологических процессов произ-ва. Пятую и шестую группу представляют, соответственно, «Электроэнергия» и «Теплоэнергия». Все показатели расчётного баланса приводятся как в натуральном (физическом) выражении, так и в пересчёте в условное топливо. Балансы отдельных видов ТЭР формируются путём достижения

равенства ресурсной и распределительной части.

Информационной базой расчётного ТЭБа служат фактические данные ежегодных статистических отчётов о произ-ве, потреблении, экспорте, импорте, состоянии запасов и потерь ТЭР, разрабатываемых Росстатом, и ряд расчётных данных.

Методические расхождения в формировании схемы и структуры баланса, системы показателей и методов их расчёта по методологии ООН от принятых в отечественной практике заключаются в разном подходе к агрегированию видов ТЭР, к иному выделению стадий потребления.

Топливо-энергетический баланс, сформированный по методологии ООН, балансируется не по разделам «Ресурсы» и «Распределение», как принято в отечественной методологии, а по итоговым ст.: «Валовое потребление первичной энергии и её эквивалентов», «Преобразованная энергия», «Конечное потребление». Общий расход ТЭР рассчитывается в междунар. единицах энергии- тераджоулях. В Росстате разработаны ключи перехода от расчёта показателей ТЭБ по отечественной методологии к методам расчёта, учитывающим требования междунар. практики. На федеральном уровне Росстатом разрабатываются Баланс энергоресурсов (млн т условного топлива) и *Электробаланс* (млрд кВт·ч).

См. также *Условное топливо*.

Ф

ФОНД И ДВИЖЕНИЕ СКВАЖИН

- показатель, характеризующий сумму эксплуатационных фондов скважин всех назначений, а также законсервированных, ожидающих ликвидации и ликвидированных после эксплуатации и бурения.

Общий фонд скважин на кон. отчётного периода равен сумме общего фонда скважин на нач. отчётного года и числа скважин, принятых в течение отчётного периода из бурения и газового фонда.

Скважины, включаемые в общий фонд, подразделяются на скважины: находящиеся в вышкостроении и монтаже; в ожидании бурения; в процессе бурения; в испытании; в консервации; в ожидании консервации и ожидающие передачи нефтегазодобывающим пр-тиям.

Скважины, принятые в течение отчётного периода от других юридических лиц, осуществляющих добычу нефти, или, переданные другим юридическим лицам, включаются в анализ показателей, характеризующих общий фонд скважин.

Движение скважин- число скважин, прибывших в эксплуатационный фонд нефтяных скважин и выбывших из него в течение отчётного года.

К скважинам, прибывшим в эксплуатационный фонд, относятся все скважины, принятые в отчётном году: от всех буровых орг-ций систем Минтопэнерго РФ, Роскомнедр и других орг-ций и ведомств; из других фондов (групп) скважин (газовых, водозаборных, нагнетательных, контрольных, поглощающих, находящихся в консервации и ожидании ликвидации, ликвидированных); от других юридических лиц, осуществляющих добычу нефти.

Принятыми из бурения являются все скважины, по которым оформлены соответствующие акты (приёмки-сдачи, о ликвидации и т.п.) в отчётном периоде.

К скважинам, выбывшим из эксплуатационного фонда в отчётном году относятся скважины: переведённые в другие фонды (группы) скважин (газовые, водозаборные, нагнетательные, контрольные, поглощающие, находящиеся в консервации и ожидании ликвидации, ликвидированные), переданные другим юридическим лицам, осуществляющим

добычу нефти, переданные другим ведомствам.

Данные о Ф. и д.с. за год отражаются в форме статистической отчётности № 1-ТЭК (бур.).

Э

ЭЛЕКТРОБАЛАНС

- система показателей, характеризующих ресурсы и потребление электроэнергии на пр-тии, в виде экономической деятельности, регионе и стране в целом.

В разделе «приход» отражается объём ресурсов электроэнергии по источникам поступления: произ-во и получение электроэнергии со стороны, т.е. из-за пределов РФ.

В разделе «расход» отражается две группы показателей. Первая отражает потребление электроэнергии: по видам экономической деятельности по разделам: добыча полезных ископаемых, обрабатывающие произ-ва, произ-во и распределение электроэнергии, газа и воды; сел. хоз-во, охота и лесное хоз-во (производственные нужды); стр-во; транспорт (в т.ч. ж.-д., воздушный, автомобильный, а также на электротяге: метро, трамвай, троллейбус и др.) и связь; другие виды экономической деятельности: здравоохранение и предоставление социальных услуг,

образование, оптовая и розничная торг. и т.п. в городах и п.г.т.; потери в электросетях общего пользования. Ко второй группе показателей относится отпуск электроэнергии на сторону, т.е. за пределы РФ.

Энергоснабжение потребителей базируется на едином непрерывном процессе произ-ва, передачи, распределения и потребления электрической энергии. Для оценки его эффективности, анализа мероприятий, направленных на снижение потерь в электрических сетях, а также прогнозирования объёмов производимой, передаваемой и потребляемой электрической энергии на следующий период регулирования (календарный год) формируется баланс по электрическим сетям региональной сетевой компании (РСК). Периодичность формирования баланса зависит от его назначения и может составлять год, кв., мес., сутки и пр.

На уровне страны Э. строится на основе формы № 24-энергетика «Электробаланс и отчёты о работе электростанций (энергогенераторных установок)», имеет укрупнённую табличную форму и содержит данные по произведённой и купленной электроэнергии, потреблению по видам экономической деятельности и продажи в другие страны (см. табл. 1).

Электробаланс (млрд кВт·ч)

Годы	Произведено электроэнергии	Получено из за пределов РФ	Потреблено электроэнергии - всего	в т.ч.							Отпущено за пределы РФ
				добыча полезных ископаемых, обрабатывающие произ-ва, произ-во и распределение электроэнерг ии, газа и воды	сел. хоз-во, охота и лесное хоз-во (производственные нужды)	стр-во	транспорт и связь	другие виды экономической деятельности	нас.	потери в электро сетях	
2005	953.1	10.1	940.7	497.4	16.9	9.5	83.2	112.2	108.9	112.6	22.5
2006	995.8	5.1	980	534.1	16.8	10.5	85.9	112.6	112.5	107.6	20.9
2007	1015.3	5.7	1002.5	558.2	16.2	11.5	86.6	109.2	115.9	104.9	18.5

Источник: Рос. статистический ежегодник. 2008.

ЭЛЕКТРОВООРУЖЁННОСТЬ ТРУДА

- показатель, характеризующий обеспеченность труда электрической энергией; составная часть энерговооружённости труда. Повышение Э.т.- важный показатель внедрения инновационных технологий в совр. товарное произ-во и роста производительности труда. Различают Э.т. и электровооружённость рабочих. Коэффициент Э.т. исчисляется делением количества электрической энергии, потребленной на произ-ве на число фактически отработанных чел.-ч.

Электровооружённость рабочих характеризуется мощностью электропривода в кВт, приходящейся на 1 рабочего; коэффициент электровооружённости рабочих выражается отношением мощности электромоторов и электрических аппаратов к числу рабочих, занятых в наиболее заполненную смену.

В экономической статистике для описания электровооружённости пр-тий используются относительные показатели:

коэффициенты потенциальной и фактической действительной Э.т. Потенциальная Э.т.- один из важнейших показателей технического уровня произ-ва; характеризуется отношением суммарной установленной мощности электродвигателей оборудования в данном производственном подразделении к численности рабочих этого подразделения в макс. загруженную смену. Действительная Э.т.- показатель, характеризующий отношение объёма потребленной электроэнергии к числу отработанных чел.-ч., человеко-дней или среднесписочной численности рабочих. Повышение потенциальной Э.т. является необходимым условием ускорения научно-технического прогресса, комплексной механизации и автоматизации труда. Э.т. изучается по видам экономической деятельности. Данные табл. 1 демонстрируют неравномерность распределения Э.т. между ними.

Электровооруженность труда по видам экономической деятельности
(тыс. кВт·ч в расчёте на одного рабочего)

	2005	2006	2007
Добыча полезных ископаемых	90.4	100.6	106.4
из неё:			
добыча топливно-энергетических полезных ископаемых	98.4	111.8	120.3
добыча полезных ископаемых, кроме топливно-энергетических	73.1	145.5	77.6
Обрабатывающие произ-ва	37.3	40.6	41.7
из них:			
произ-во пищевых продуктов, включая напитки, и табака	12.4	13.6	13.6
текстильное и швейное произ-во	5.0	11.2	11.5
произ-во кожи, изделий из кожи и произ-во обуви	6.3	6.7	6.3
обработка древесины и произ-во изделий из дерева	16.2	18.1	19.4
целлюлозно-бумажное произ-во; издательская и полиграфическая деятельность	102.4	70.4	74.8
произ-во кокса и нефтепродуктов	130.5	130.1	130.3
химическое произ-во	69.0	75.9	79.7
произ-во резиновых и пластмассовых изделий	23.1	20.8	23.3
произ-во прочих неметаллических минеральных продуктов	29.7	32.6	34.5
металлургическое произ-во и произ-во готовых металлических изделий	131.8	133.1	128.8
произ-во машин и оборудования	11.5	11.9	13.5
произ-во электрооборудования, электронного и оптического оборудования	10.2	9.7	9.4
произ-во транспортных средств и оборудования	14.3	14.1	14.4
Произ-во и распределение электроэнергии, газа и воды	89.5	75.1	74.5

Источник: Рос. статистический ежегодник. 2008.

ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ СТАТИСТИКА

- отрасль социально-экономической статистики, необходимость развития которой диктуется совр. требованиями информационно-статистического обеспечения энергетической безопасности страны.

Методологические основы статистики энергетики опираются на фундаментальные

принципы теории статистики и социально-экономической статистики, осн. экономические теории, принятые на совр. этапе развития общества.

Отдельные данные, характеризующие статистику энергетического комплекса страны, рассредоточены по различным системам показателей социально-

экономической статистики и формируются по различным видам экономической деятельности. В частности, по таким видам экономической деятельности: «Добыча полезных ископаемых», «Обрабатывающие произ-ва», «Произ-во и распределение электроэнергии, газа и воды».

Показатели по названным видам экономической деятельности, собираемые на федеральном уровне, не позволяют дифференцировать различные виды полезных ископаемых и выделить из них данные по количеству и составу добываемых энергоресурсов (см. табл. 1).

Таблица 1

Основные показатели работы добывающих, обрабатывающих произ-в, производства и распределения электроэнергии, газа и воды

	2005	2006	2007
Число действующих орг-ций (на кон. года):			
добыча полезных ископаемых	7040	7795	8315
обрабатывающие произ-ва	212644	216894	216343
произ-во и распределение электроэнергии, газа и воды	39076	44155	44471
Объём отгруженных товаров собственного произ-ва, выполненных работ и услуг собственными силами по видам экономической деятельности, млрд руб.:			
добыча полезных ископаемых	3062	3721	4489
обрабатывающие произ-ва	8872	11185	13978
произ-во и распределение электроэнергии, газа и воды	1691	2174	2146
Индекс пром. произ-ва [*] , в % к предыдущему году	105.1	106.3	106.3
Среднегодовая численность работников орг-ций, тыс. чел.	12358	12085	12079
Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) ^{**} , млн руб.	1729311	2785277	2917956
Рентабельность проданных товаров, продукции (работ, услуг) орг-ций ^{**} , %	18.0	17.3	18.3

* Агрегированный индекс произ-ва по видам экономической деятельности «Добыча полезных ископаемых», «Обрабатывающие произ-ва», «Произ-о и распределение электроэнергии, газа и воды». С учётом поправки на неформальную деятельность.

** По данным бухгалтерской отчётности.

Источник: Рос. статистический ежегодник. 2008.

Данные о влиянии энергодобывающих и энергопроизводящих орг-ций на состояние окружающей среды также не дифференцированы по источникам

загрязнения и отражаются суммарно в терр. статистике в разделе «Охрана окружающей среды» и собираются различными ведомствами (см. табл. 2).

Таблица 2

Основные показатели, характеризующие воздействие хозяйственной деятельности на окружающую среду

	1990	1995	2000	2005	2006	2007
--	------	------	------	------	------	------

	1990	1995	2000	2005	2006	2007
Забор воды из природных водных объектов для использования*, млрд м ³	106.1	86.6	75.9	69.3	70.1	69.6
Сброс загрязненных сточных вод*, млрд м ³	27.8	24.5	20.3	17.7	17.5	17.2
Выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух, млн т:						
от стационарных источников	34.1	21.3	18.8	20.4	20.6	20.6
от автотранспорта**	21.0	11.0	13.5	15.4	15.2	16.2
Нарушено земель в связи с хозяйственной деятельностью***, тыс. га	119.3	83.4	54.6	35.1	47.7	46.2
Отработано нарушенных земель, тыс. га	112.4	149.1	46.7	32.6	31.7	28.7
Образовалось отходов произ-ва и потребления****, млн т	...	83.3	127.5	3035.5	3519.4	3899.3
в т.ч. опасных*****	...	83.3	127.5	142.5	140.0	287.7
Использование и обезвреживание отходов производства и потребления****, млн т	...	40.5	46.0	1265.7	1395.8	2257.4

* По данным Росводресурсов.

** 1995, 2000–2006- по данным Минприроды России, 2007- по данным Ростехнадзора.

*** По данным Роснедвижимости.

**** До 2002- токсичные отходы; с 2002- отходы произ-ва и потребления; 2002, 2003 –по данным Минприроды России, с 2004- по данным Ростехнадзора.

***** С 2002- отходы произ-ва и потребления (с I по IV класс опасности для окружающей природной среды).

Источник: Рос. статистический ежегодник. 2008.

Как следует из табл., данные о воздействии на окружающую среду, собираемые различными ведомствами и по различным методикам, объединяемые на региональном и федеральном уровнях, исключают возможность анализа данных о влиянии энергетического комплекса на окружающую среду.

Дальнейшее развитие и совершенствование Э.с. как специализированной отрасли социально-экономической статистики позволит оптимизировать информационную базу принятия управленческих решений по обеспечению бесперебойного

функционирования энергетического комплекса страны с учётом геополитических реалий.

Такое развитие возможно на интегрировании совр. знаний из различных областей науки и техники, напр., физики энергетических процессов, теории исчерпаемости природных ресурсов и др., технологических возможностей совр. информационных систем, понимании осн. закономерностей и экологических процессов, связанных с энергетикой и функционирования рыночной экономики в целом.

Поскольку проблемы энергетики (от добычи ресурсов до распределения энергопродуктов) носят глобальный характер, Статистическая комиссия ООН, Международ. Энергетическое Агентство, Евростат и другие междунар. орг-ции разработали руководство по энергетической статистике. Эти рекомендации целесообразно использовать при совершенствовании отечественной системы таких показателей.

Осн. идея междунар. рекомендаций по энергетической статистике заключается в отражении потоков различных энергопродуктов полученных из осн. энергоносителей. Последние подразделяются на: природный газ; нефть; твёрдые ископаемые топлива и синтез-газы; возобновляемые источники энергии; отходы.

Особое внимание уделяется понятийному аппарату Э.с., что позволяет унифицировать качественные

характеристики процессов получения, преобразования и распределения энергии с последующим количественным отображением.

Методология сбора и анализа данных по Э.с. формируется в соответствии с междунар. рекомендациями по построению системы национальных счетов (СНС), как единого учётного стандарта всей статистической системы, учитывающих формирование рыночных отношений в РФ.

Именно поэтому, финансово-экономические показатели энергетического рынка должны также найти своё отражение в системе показателей отечественной Э.с. Информационно-статистическая база, формирующаяся из этих показателей, должна корреспондировать с данными бухгалтерского и налогового учёта и отчётности, что необходимо для совершенствования методов ценообразования на внутреннем и междунар. рынках энергоресурсов и энергопродуктов.

РУБРИКА 4.3.4. СТАТИСТИКА СТРОИТЕЛЬСТВА

В

ВВОД В ДЕЙСТВИЕ МОЩНОСТЕЙ

- показатель оценки деятельности участников *стр-ва*, отражающий мощности, созданные в результате осуществления капитальных вложений в осн. фонды производственного и непроизводственного назначения.

В статистическом наблюдении В. в д.м. производственного и непроизводственного назначения отражается после приёмки мощностей и объектов в эксплуатацию в установленном порядке.

Различают полный и частичный В. в д.м. Полный ввод в действие означает, что все объекты стройки, предусмотренные проектом, завершены в полном объёме и, согласно актам сдачи-приёмки работ, введены в эксплуатацию. Частичный В. в д.м. означает, что согласно утверждённой в

установленном порядке проектной документации, ввод в действие отдельных объектов стройки осуществляется поэтапно с разбивкой во времени. При этом этапы стр-ва технологически обоснованы в контексте возможностей реализации проектных решений по В. в д.м. в целом по объекту стр-ва.

Г

ГОТОВАЯ СТРОИТЕЛЬНАЯ ПРОДУКЦИЯ

- завершённые жилые и нежилые здания, сооружения, мощности и объекты различных видов деятельности, принятые в эксплуатацию в установленном порядке, перемещение которых без несоразмерного ущерба их назначению невозможно.

Д

ДОГОВОР СТРОИТЕЛЬНОГО ПОДРЯДА

- договор на *стр-во* или реконструкцию, пр-тия, здания (в т.ч. жилого дома), сооружения или иного объекта, а также на выполнение монтажных и иных и иных непрерывно связанных со строящимся объектом работ, согласно которому *подрядчик* обязуется в установленные договором сроки, построить по заданию заказчика определённый объект либо выполнить иные строительные работы, а *заказчик (застройщик)* обязуется создать подрядчику необходимые условия для выполнения работ, принять их результат и выполнить финансовые обязательства, предусмотренные договором.

Стороны Д.с.п.- заказчик и подрядчик, в качестве которых могут выступать как юридические, так и физические лица.

Предмет Д.с.п.- перечень работ, которые обязуется выполнить подрядчик (стр-во определённого объекта и (или) выполнение иных строительных работ), осн. отношения сторон.

Д.с.п. содержит подробный перечень прав и обязанностей сторон договора, порядок приёмки результата работ и устранения недостатков, расчётов между заказчиком и подрядчиком, условия его дополнения, изменения и расторжения, а также ответственность сторон в случае нарушения условий договора.

Д.с.п. определяет временные границы выполнения строительных и монтажных работ и включает два момента времени: срок начала и срок окончания работы.

Правила о Д.с.п. применяются также к работам по капитальному ремонту зданий и сооружений, если иное не предусмотрено договором.

Ж

ЖИЛОЕ ЗДАНИЕ

- здание, состоящее из комнат и (или) помещений вспомогательного назначения, предназначенных для удовлетворения бытовых и иных нужд нас., связанных с его проживанием в Ж.з. К Ж.з. относятся: жилые дома постоянного типа, общежития, дома-интернаты для престарелых и инвалидов, ветеранов, детские дома и т.д. К Ж.з. не относятся здания, пригодные для сезонного или временного проживания (дачи, садовые дома и т.д.), специализированные здания (казармы для военнослужащих и т.д.), спортивные базы, санатории, гостиницы и т.д.

З

ЗАКАЗЧИК (ЗАСТРОЙЩИК)

- физическое или юридическое лицо любой организационно-правовой формы, зарегистрированное в установленном порядке на терр. РФ, обеспечивающее на принадлежащем ему земельном участке стр-во, реконструкцию, капитальный ремонт объектов капитального стр-ва, а также выполнение инженерных изысканий, подготовку проектной документации для их строительства, реконструкции, капитального ремонта (ст. 1 Градостроительного кодекса РФ). Чаще всего *инвестор* привлекает в качестве З. (З.) специализированную орг-цию, в штате которой имеются сотрудники, обладающие необходимыми специальностями, навыками и знаниями (сотрудники службы технического надзора, сметного планирования и т.д.) З. (З.) не являющийся инвестором, наделяется правами владения, пользования и распоряжения капитальными вложениями на период и в пределах полномочий, которые установлены гос. контрактом или договором в соответствии с законодательством РФ. З. (З.) несёт материальную и иную, предусмотренную действующим законодательством и/или договором ответственность за целевое

использование средств инвестора, за качественное выполнение строительно-монтажных и прочих работ, выполняемых при стр-ве объекта, сроки ввода объекта в эксплуатацию. З. (З.), как правило, получает свои права на заключение договора с инвестором на конкурсной основе. Для осуществления функций З. (З.) стр-ва объекта орг-ция- застройщик должна иметь допуск к видам работ, оказывающим влияние на безопасность объектов капитального стр-ва (лицензирование отменено с 01.01.2010).

З. (З.) заключает договор ген. подряда на стр-во объекта с подрядной орг-цией или берёт на себя функции, свойственные генподрядной орг-ции (содержание строительной площадки, снабжение, координация выполнения строительных работ на объекте и т.п.). При этом часть работ может выполняться силами самого З. (З.), а на выполнение отдельных видов и комплексов работ заключаются договоры подряда со строительными орг-циями.

Осн. функции З. (З.): заключение *договоров строительного подряда* на выполнение комплекса строительно-монтажных и пусконаладочных работ; формирование базы данных для проектирования объектов стр-ва; разработка и согласование проектно-сметной и разрешительной документации в установленные сроки и в установленном порядке; подготовка строительной площадки; надзор за соблюдением строительных норм и правил при производстве строительно-монтажных работ; координация деятельности проектных, строительно-монтажных, специализированных и других орг-ций, участвующих в стр-ве объекта; обеспечение рационального и экономного расходования выделенных на стр-во средств, своевременное осуществление платежей за материалы, оборудование, выполненные работы и т.п., принятие мер к сокращению сроков стр-ва и т.д.

ЗДАНИЕ

- архитектурно-строительный объект, наземное строительное сооружение, состоящее из несущих и ограждающих конструкций, образующих надземный замкнутый объём, предназначенный для проживания и деятельности людей, социально-культурного обслуживания нас. и хранения материальных ценностей и для размещения производств и осуществления различных производственных процессов. По функциональному назначению З. подразделяются на *жилые* и *нежилые*.

И

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ

- обоснование экономической целесообразности, объёмов и сроков осуществления инвестиций по созданию или изменению объекта или их комплекса, проведению н.-и. работ в экономической или социальной сфере.

Эффективность И.п. отражает соответствие проекта целям и интересам его участников.

ИНВЕСТОР

- субъект инвестиционной деятельности (юридическое или физическое лицо), осуществляющий финансирование стр-ва, реконструкции, расширения и технического перевооружения объекта за счёт собственных или заёмных средств.

И. формирует стратегию овеществления инвестиций: определяет организационную форму стр-ва, реконструкции, расширения или технического перевооружения объекта; проводит маркетинговое исследование рынка проектных и строительных услуг; объявляет и проводит тендер по выбору проектной, подрядной орг-ций и орг-ций-поставщиков осн. строительных материалов и конструкций; определяет условия договоров на стр-во и снабжение объекта с проектировщиками, подрядными и субподрядными орг-циями в разрезе предмета, сроков выполнения, прав и

обязанностей сторон и т.д.; определяет и реализует финансовые взаимоотношения с участниками инвестиционного процесса и кредитными организациями.

И. может выступать в роли заказчика (застройщика), кредитора, покупателя строительной продукции и выполнять функции застройщика.

И. в качестве инвестиций могут использовать: денежные средства, ценные бумаги, объекты движимого и недвижимого имущества, интеллектуальной собственности и другие объекты, ресурсы и т.д., принадлежащие И. на правах собственности.

К

КВАРТИРА

- структурно обособленное помещение в многоквартирном доме, обеспечивающее возможность прямого доступа к помещениям общего пользования в таком доме и состоящее из одной или нескольких комнат, а также помещений вспомогательного использования, предназначенных для удовлетворения гражданами бытовых и иных нужд, связанных с их проживанием в таком обособленном помещении

КООПЕРАЦИЯ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

- форма организации строительного производства, при которой строительные и монтажные организации совместно участвуют в строительстве объектов производственного и непроизводственного назначения на основе формирования устойчивых межорганизационных производственных связей.

Н

НЕЖИЛОЕ ЗДАНИЕ

- здание состоящее из помещений, предназначенных для создания условий труда, социально-культурного обслуживания нас. и хранения

материальных ценностей. По целевому назначению Н.з. подразделяются на пром., с.-х., коммерческие, учебные, здравоохранения и др. К Н.з. относятся здания сезонного или временного проживания (гостиницы, туристические базы и т.д.), специализированные здания (тюрьмы, казармы для военнослужащих и т.д.).

НЕЗАВЕРШЁННОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО

- один или совокупность незаконченных строительных объектов, не введённых в эксплуатацию.

В стоимостном выражении Н.с.- фактически осуществлённые капитальные вложения по незаконченным и не введённым в эксплуатацию строительным объектам по состоянию на определённую дату.

К незавершённым капитальным вложениям относятся не оформленные актами приёмки-передачи осн. средств и иными документами затраты на строительномонтажные работы, приобретение зданий, оборудования, транспортных средств и других материальных объектов длительного пользования, прочие капитальные работы и затраты.

Н.с. определяется заказчиком (застройщиком).

Сведения о Н.с. позволяют получить информацию об интенсивности освоения участков под стр-во; о перспективах ввода объектов в эксплуатацию в планируемом периоде; об объёмах Н.с. (в т.ч. по строительномонтажным работам) в отчётном периоде и в динамике; о проценте готовности строительных объектов в отчётном периоде и в динамике.

О

ОБЩАЯ ПЛОЩАДЬ ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ

- суммарная величина пл. всех *жилых помещений* в жилых домах, введенных в эксплуатацию, включая пл. помещений вспомогательного пользования, лоджий и балконов.

Помещения вспомогательного пользования предназначены для удовлетворения бытовых нужд граждан, проживающих в жилых помещениях. К ним относятся кухни, холлы, внутриквартирные коридоры, ванные или душевые, туалеты, кладовые.

В О.п.ж.п. не входит: пл. лестничных клеток, лифтовых площадок, тамбуров, общих коридоров, и т.д.; пл. помещений, предназначенных для жилищно-эксплуатационных орг-ций, магазинов и т.д.; пл. клубов, библиотек, спортивных залов и т.д.; пл. лоджий, балконов, веранд, террас в индивидуальных жилых домах, построенных нас.

О.п.ж.п. включает пл. помещений, полученных в ходе реконструкции и вводе в эксплуатацию жилого здания или помещений в нём в установленном порядке, с целью изменения их назначения.

В О.п.ж.п. не включается пл. помещений, полученных в ходе расширения пл. существующих *квартир* за счёт пл. лестничных клеток, лифтовых площадок, тамбуров, общих коридоров и т.д., и не приводящих к изменению назначения помещения в здании.

ОБЩАЯ ПЛОЩАДЬ ЗДАНИЯ

- суммарная величина всех без исключения пл. *здания*, включая пл. подвальных, цокольных, технических и мансардных этажей, балконов, лоджий и т.д., измеренных в границах внутренних стен

здания между отделанными их поверхностями.

ОБЩИЙ СТРОИТЕЛЬНЫЙ ОБЪЁМ ЗДАНИЙ

- суммарный итог строительного объёма надземной и подземной части *здания* в пределах ограничивающих поверхностей, обобщающий показатель ввода в эксплуатацию зданий.

ОБЪЕКТ СТРОИТЕЛЬСТВА

- отдельно стоящее *здание* или *сооружение*, на стр-во, реконструкцию, расширение или техническое перевооружение которого составлен отдельный проект и смета.

Если на строительной площадке по проекту возводится только один объект осн. назначения, без стр-ва подсобных и вспомогательных сооружений, то понятие О.с. совпадает с понятием *стройки*.

О.с. в зависимости от функционального назначения подразделяются: на объекты производственного (здания и сооружения производственного назначения) и непроизводственного назначения (здания и сооружения жилищного фонда, социально-культурного и коммунально-бытового назначения, а также иные объекты капитального стр-ва непроизводственного назначения), а также линейные объекты, к которым относятся трубопроводы, автомобильные и ж.д., линии электропередачи и т.д.

ОБЪЕКТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ СФЕРЫ

- денежные средства; ценные бумаги; движимое и недвижимое имущество; объекты интеллектуальной собственности; научно-техническая продукция; строящиеся и реконструируемые, расширяемые и находящиеся на техническом перевооружении объекты

производственного и непроизводственного назначения; имущественная часть создаваемой орг-ции, как нового юридического лица.

ОБЪЁМ РАБОТ, ВЫПОЛНЕННЫХ ПО ВИДУ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ «СТРОИТЕЛЬСТВО»

- стоимость работ, услуг строительного характера, выполненных орг-циями собственными силами на основании договоров и (или) контрактов, заключённых с *заказчиками (застройщиками)*.

К этим работам относятся строительно-монтажные работы, а также прочие подрядные работы, выполненные по ген., прямым и субподрядным договорам за счёт всех источников финансирования по новому стр-ву, капитальному и текущему ремонту, реконструкции, модернизации *жилых и нежилых зданий* и инженерных сооружений.

ОРГАНИЗАЦИОННАЯ ФОРМА СТРОИТЕЛЬСТВА

- методы организации строительных и монтажных работ.

К О.ф.с. относятся: хоз. способ, при котором стр-во объектов осуществляется собственными силами заказчика (застройщика) или инвестора без привлечения подрядных орг-ций; подрядный способ, при котором стр-во объекта осуществляется строительными, монтажными или строительно-монтажными орг-циями (подрядчиками); стр-во объектов «под ключ», при котором стр-во объекта осуществляется как единый инвестиционный процесс с функцией управления в одной организационной структуре.

ОЧЕРЕДЬ СТРОИТЕЛЬСТВА

- часть стр-ва объекта, состоящего из нескольких *зданий и сооружений*, ввод в эксплуатацию которых обеспечивает выпуск продукции или оказание услуг, предусмотренных утверждённой в установленном порядке проектно-сметной документацией.

П

ПОДРЯДНЫЙ СПОСОБ СТРОИТЕЛЬСТВА

- способ стр-ва объекта, осуществляемый подрядными *строительными и монтажными орг-циями* (подрядчиками) по *договорам строительного подряда* с заказчиком.

При П.с.с. организационно-управленческие функции по стр-ву объекта выполняет заказчик, которого выбирает *инвестор* (застройщик).

Инвестор и заказчик заключают договор на реализацию инвестиционного проекта по стр-ву, расширению объектов производственного и непроизводственного назначения.

Подрядный способ работ предполагает заключение между заказчиком и *подрядчиком* договора подряда на стр-во на весь период до полного его завершения, в котором отражаются: предмет договора, сроки его исполнения, права и обязанности сторон и их ответственность за качество, объёмы, сроки и соответствие строительным нормам и правилам стр-ва и т.д.

Заказчик предоставляет подрядчику площадку для стр-ва объекта, проектно-сметную документацию, обеспечивает финансирование стр-ва объекта в рамках условий заключённого договора подряда.

Заказчик совместно с подрядчиком обеспечивает ввод в действие объекта стр-ва в эксплуатацию в установленные сроки и в установленном порядке.

Заказчик осуществляет технический надзор за ходом и качеством стр-ва, применяемых материалов, оборудования и конструкций, контроль за исполнением положений договора подряда на стр-во, обеспечивает приёмку и оплату законченных стр-вом объектов и отдельных этапов работ, рассчитывается с подрядчиком за принятую законченную строительную продукцию.

ПОДРЯДЧИК (ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПОДРЯДЧИК)

- физическое или юридическое лицо, осуществляющее работы для заказчика по *договору строительного подряда*.

П. несёт ответственность перед заказчиком за стр-во объекта в соответствии с условиями договора, проектно-сметной документацией, утверждённой в установленном порядке, требованиями строительных норм и правил.

П., в соответствии с условиями договора на стр-во может привлекать субподрядные *строительные и монтажные специализированные орг-ции* к выполнению отдельных видов работ. П. несёт ответственность перед заказчиком за качество и сроки выполненных работ субподрядными орг-циями.

ПРОЕКТИРОВЩИК

- проектная или проектно-изыскательская орг-ция, принимающая на себя обязательства по созданию проекта или проектно-сметной документации на стр-во, реконструкцию, расширение или техническое перевооружение объектов производственного и непромышленного назначения по договору или контракту с *заказчиком (застройщиком)*.

П. отвечает по обязательствам перед заказчиком за качество проекта, его соответствие существующим строительным нормам и правилам, а также другим

законодательным и нормативно-правовым документам.

ПУСКОВОЙ КОМПЛЕКС

- совокупность нескольких объектов или их частей осн. и вспомогательного, производственного и непромышленного назначения, являющихся частью *стройки* или её очереди, ввод в эксплуатацию которых создает условия для организации производственного процесса по созданию товаров и оказанию услуг нас.

Составные части или объекты, входящие в состав и формирующие П.к., определяются совместно проектной и подрядной орг-циями, и заказчиком.

Р

РАСШИРЕНИЕ ДЕЙСТВУЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

- *стр-во* дополнительных объектов осн. и вспомогательного, производственного и непромышленного назначения в терр. границах действующих пр-тий с целью создания дополнительных или новых мощностей.

РЕКОНСТРУКЦИЯ

- конструктивное изменение параметров и качественных характеристик инженерно-технических систем уже существующих объектов осн. средств производственного и непромышленного назначения и их частей (объёма, пл. и т.д.).

С

СООРУЖЕНИЕ

- инженерно-строительный объект инженерной, транспортной и коммуникативной инфраструктуры, предназначенный для создания условий осуществления процесса произ-ва и реализации непромышленных функций. К С. относятся: устройства для передачи

различных видов энергии, теплоцентрали, трубопроводы различного назначения, линии связи и т.д.

Объектом, выступающим как С., является каждое отдельное С. со всеми устройствами, составляющими с ним единое целое. Напр., автомобильная дорога, включает в себя дорожное полотно, дорожные знаки, ограждения, кюветы, сходы, водосливы, мосты длиной не более 10 м.

СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ СТРОИТЕЛЬСТВА

- организационная форма разделения труда, которая выражается в создании *строительных и монтажных орг-ций*, выполняющих однотипные работы (возведение фундаментов, монтаж металлоконструкций и т.д.) или строящих объекты одинакового назначения (мосты, жилые дома и т.д.).

СТАТИСТИКА СТРОИТЕЛЬСТВА

- отрасль экономической статистики, изучающая количественную (во взаимосвязи с качественной) сторону социально-экономических явлений и процессов, происходящих в сфере строительного произ-ва и непосредственно связанных с осуществлением капитальных вложений в стр-во, реконструкцию, расширение и техническое перевооружение осн. фондов, в конкретных условиях места и времени, с целью выявления присущих этим явлениям тенденций и закономерностей развития.

С.с. изучает как процесс воспроизводства осн. фондов, так и его результаты.

К осн. показателям С.с. относятся: *ввод в действие мощностей, готовая строительная продукция, объём работ, выполненных по виду деятельности «Стр-во», общая пл. здания, общий*

строительный объём зданий, общая пл. жилых домов и т.д.

С.с. разрабатывает методологию статистического наблюдения, сводки и анализ достоверных и научно обоснованных статистических данных по показателям стр-ва с целью выявления осн. направлений и резервов повышения эффективности освоения капитальных вложений и строительного произ-ва.

В С.с. используются две формы статистического наблюдения: отчётность и специально организованные наблюдения.

Осн. организационная форма статистического наблюдения в С.с. и, соответственно, представление статистических данных - отчётность, при которой сведения от респондентов- *орг-ций-заказчиков (застройщиков)*, строительных, строительного-монтажных, проектно-изыскательских и других орг-ций) всех видов экономической деятельности, независимо от формы собственности и организационно-правовой формы субъектов, осуществляющих стр-во и ввод объектов в эксплуатацию поступают в гос. органы в виде обязательных отчётов в установленные сроки и в установленном порядке по утверждённым формам федерального статистического наблюдения. Различают отчётность текущую, представляемую несколько раз в течение года (месячная и кв.), и годовую, характеризующую деятельность стр-ва в целом за год.

Специально организованное статистическое наблюдение в С.с.- сбор сведений посредством проведения переписей, единовременных сплошных учётов и обследований (напр., *незавершённого стр-ва* и т.д.).

Объектами наблюдения в С.с. выступают: объекты, *очереди стр-ва, пусковые комплексы и стройки-* строящиеся и завершённые; объекты производственного и непромышленного, жилого и нежилого назначения- введённые в эксплуатацию;

здания и сооружения, числящиеся в незавершённом стр-ве.

СТРОИТЕЛЬНАЯ И МОНТАЖНАЯ ОРГАНИЗАЦИИ

- орг-ции различных организационно-правовых форм, предусмотренных действующим законодательством, осуществляющие строительную деятельность.

Общестроительные орг-ции- орг-ции выполняющие разные виды строительных работ.

К общестроительным работам относятся работы по стр-ву несущих и ограждающих конструкций *зданий* всех типов (жилых, торговых, производственных и т.п.) и *сооружений*, таких как дороги, мосты, тоннели, ж.д., аэродромы, порты и др. водные объекты, трубопроводы, линии электропередач, спортивные сооружения и т.п. Общестроительные работы не включают работы по монтажу инженерных систем и оборудования, отделочные работы, а также другие специальные строительные работы, связанные с использованием особых видов материалов и конструкций и специфических способов строительного произ-ва.

Специализированные орг-ции- орг-ции, специализирующаяся на произ-ве отдельных видов работ, которые составляют не менее 75% общего объёма работ, выполняемых собственными силами.

К специализированным работам относятся работы по устройству фундаментов, бурению водяных скважин, железобетонные работы и другие работы, относящиеся к определённой группировке вида деятельности «Стр-во».

СТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС

- совокупность производственных процессов, связанных со стр-вом. Составляющие элементы деятельности С.к.:

строительное произ-во, произ-во строительных материалов и конструкций, строительных машин, формирующих материальную базу стр-ва и т.д.

СТРОИТЕЛЬНЫЙ ПРОЦЕСС

- совокупность взаимосвязанных и взаимозависимых технологических операций, связанных с процессом произ-ва, снабжения, комплектации, эксплуатации осн. фондов производственного и непромышленного назначения, осуществляемых на строительной площадке, в результате взаимодействия которых создается строительная продукция.

СТРОИТЕЛЬСТВО ОБЪЕКТОВ «ПОД КЛЮЧ»

- метод стр-ва, сущность которого заключается в организации непрерывного комплексного инвестиционного процесса по созданию готовой строительной продукции (проектирование, строительные и монтажные работы, обеспечение и комплектация строительными материалами, конструкциями, инженерным и другим оборудованием, ввод объекта в эксплуатацию), управление которым осуществляется одной организационно-правовой структурой.

Участники процесса создания готовой строительной продукции при С.о. «под к.»: *заказчики (застройщики)*; ген. подрядные орг-ции (генподрядчики); субподрядные (специализированные) строительные и строительного-монтажные орг-ции (субподрядчики);

проектные орг-ции. При организации С.о. «под к.» ген. подрядчик выполняя весь комплекс работ и поставок, принимает на себя ответственность за сооружение объекта и заменяет заказчика по

отношению к другим лицам, участвующим в стр-ве.

СТРОИТЕЛЬСТВО

- вид экономической деятельности, в которой создаются *здания*, строения, *сооружения* (в т.ч. на месте сносимых объектов капитального стр-ва).

Если в ходе С. зданий, строений и сооружений предусмотрено выделение очереди С., то каждая из выделенных очередей до момента *ввода в действие* всех *мощностей* вновь создаваемых объектов осн. средств, зданий, строений, сооружений относится к новому С.

СТРОЙКА

- совокупность создаваемых *зданий* и *сооружений* различного назначения, стр-во, расширение, реконструкция и техническое перевооружение которых осуществляется по единой проектно-сметной документации, на которую утверждается отдельный титул С. или заменяющий его документ.

В случае если стр-во, расширение, реконструкция или техническое перевооружение пр-тия осуществляется по проектно-сметной документации на отдельные объекты, то С.- совокупность строящихся, расширяемых и реконструируемых объектов производственного назначения, располагающихся на одной или нескольких площадках.

В случае если проектно-сметная документация на стр-во жилья, объектов образования, культуры и здравоохранения не является составляющим элементом проектно-сметной документации на стр-во пр-тия, то С.- совокупность объектов производственного назначения, предусмотренная проектом комплексной застройки.

СУБПОДРЯДНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ

- орг-ция, специализирующаяся на выполнении отдельных видов и комплексов строительных и монтажных работ, требующих специальных навыков, оборудования, строительных машин и механизмов.

К специальным строительным работам относятся работы нулевого цикла, создание систем отопления, вентиляции, кондиционирования, канализации, водоснабжения и т.д.

Т

ТЕХНИЧЕСКОЕ ПЕРЕВООРУЖЕНИЕ

- комплекс мероприятий, связанных с внедрением достижений научно-технического прогресса в процесс произ-ва с целью повышения уровня его механизации, автоматизации и модернизации.

Х

ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ СПОСОБ СТРОИТЕЛЬСТВА

- способ, при котором осуществляется стр-во объектов для собственных нужд собственными силами орг-ции, создающими внутри своей орг-ции строительное, монтажное или строительное-монтажное (в зависимости от решаемых задач) структурное подразделение с целью организации комплексного стр-ва объекта.

Х.с.с. используется в случаях невозможности обеспечения *заказчиком (застройщиком) подрядчику* постоянного, равномерного объёма строительного-монтажных работ.

Ч

ЧИСЛО ПОСТРОЕННЫХ КВАРТИР

- общее число *квартир* во введенных в эксплуатацию *одноквартирных* и *многоквартирных* жилых домах и *нежилых зданиях*, секциях таун- и лейнхаусов.

Дом, предназначенный для проживания одной семьи, фиксируется как одна квартира и включается в число квартир.

Пристройка к *жилому зданию* или надстройка над ним, представляющая собой отдельную квартиру, фиксируется как квартира и включается в число квартир.

В жилых домах гостиничного типа изолированные комнаты с отдельным выходом в коридор фиксируются как

РУБРИКА 4.3.5. СТАТИСТИКА ТРАНСПОРТА

А

АВАРИЙНОСТЬ НА ТРАНСПОРТЕ

- показатель, характеризующий распространённость и травматичность дорожно-транспортных происшествий.

Транспорт- одна из важнейших отраслей хоз-ва, выполняющая функцию своеобразной кровеносной системы в сложном организме страны. Он не только обеспечивает потребности хоз-ва и нас. в перевозках, но и образует «каркас» территории, является крупнейшей составной частью инфраструктуры, служит материально-технической базой формирования и развития территориального разделения труда. Оказывая существенное влияние на динамичность и эффективность социально-экономического развития отдельных регионов и страны в целом, транспорт, вместе с тем, относится к числу отраслей повышенной опасности. А. на т. и её последствия все ещё довольно высоки. По данным Всемирного банка, в результате только дорожно-транспортных происшествий глобальные экономические потери в мире составляют 500 млрд долл. США в год. Дорожно-транспортные происшествия (ДТП) оказывают

квартиры и включаются в общее число квартир.

Э

ЭТАП СТРОИТЕЛЬСТВА

- *стр-во* одного объекта или его части из совокупности нескольких объектов, составляющих единый объект капитального стр-ва, расположенных на одном земельном участке, если такой объект может быть введен в эксплуатацию и эксплуатироваться автономно, независимо от стр-ва других объектов стр-ва или их частей на данном земельном участке.

существенное влияние на экономическое и социальное развитие многих стран мира. На национальном уровне А. на т. приводит к экономическим потерям, равным 1–3% валового национального продукта.

Для анализа и оценки состояния А. на т. организован учёт крушений, катастроф, кораблекрушений, предпосылок к ним и числа погибших и раненных. Показатели аварийности с учётом особенностей каждого вида транспорта уточняют: по видам происшествий (столкновения, опрокидывания, наезд на препятствие, наезд на пешехода т.д.); по видам перевозок (грузовые, пассажирские); по причинам (эксплуатация технически неисправных транспортных средств, неудовлетворительное состояние улиц и дорог и др.); в зависимости от форм собственности (гос., муниципальная, частная, смешанная форма, общественные орг-ции, с иностранным участием, предприниматели).

На автомобильном транспорте для характеристики аварийности часто определяют количество легковых автомобилей на 1 тыс. жителей, количество ДТП на 100 тыс. жителей, число погибших

на 100 тыс. жителей, число погибших на 10 тыс. транспортных средств.

Угрозы транспортной аварийности разнообразны: высокая степень износа технических средств транспорта, нарушение правил их эксплуатации, содержания и ремонта; квалификация персонала; междунар. и внутренний терроризм; возникновение техногенных и природных, социальных и политических кризисных ситуаций; вооружённые конфликты и другие. По источникам возникновения угрозы А. на т. можно условно представить двумя группами: внутренние угрозы (формируются в пределах вида экономической деятельности «транспорт» преимущественно технического, экологического, террористического, информационного характера); внешние угрозы (экономическая и национальная безопасность).

Для РФ приоритетное значение имеют внутренние угрозы. Они проявляются на всех видах грузового и пассажирского транспорта, включая транспорт городов (метрополитены) и гор. агломераций (пригородный рельсовый транспорт). Однако по уровню актуальных и потенциальных угроз наибольшую опасность представляет автомобильный транспорт: осн. причиной гибели людей остаются дорожно-транспортные происшествия. Автомобили оказываются более чем в 20 раз опаснее доступа к огнестрельному оружию.

ДТП в населённых пунктах и на автомобильных дорогах РФ- также одна из серьёзнейших социально-экономических проблем. Ежегодно в стране происходит около 160 тыс. ДТП, в которых погибают или получают ранения более 200 тыс. человек. Дорожно-транспортная аварийность наносит экономике РФ ущерб, который, по оценкам экспертов, составляет около 4–5% валового национального продукта. За последние 20 лет количество

происшествий и число пострадавших в них увеличилось более чем на четверть. Отмечаемое в отдельные годы снижение осн. показателей аварийности существенно не повлияло на многолетнюю тенденцию.

Высокие темпы прироста автопарка создают дополнительные предпосылки для ухудшения обстановки. При увеличении протяжённости автомобильных дорог общего пользования за последние 10 лет на 15%, автомобильный парк вырос почти в два раза.

Проблема дорожно-транспортного травматизма в нашей стране приобрела в настоящее время масштаб и характер национальной катастрофы. Только прямые экономические потери, связанные с ДТП, в несколько раз превышают ущерб от ж.-д. и авиационных катастроф, пожаров, наводнений и других несчастных случаев. Учитывая, что среди лиц, смертельно травмированных в ДТП свыше 70% находились в трудоспособном возрасте, фактический экономический ущерб включает потери, связанные с неиспользованным интеллектуальным и материальным продуктом.

Обращает внимание высокая летальность среди детей, пострадавших в ДТП, в 4–6 раз превышающая соответствующие показатели в промышленно развитых странах.

В РФ количество погибших в ДТП в перерасчёте на численность автомобильного парка и автомобиле-км пробега в 5–10 раз больше, чем в странах Европы.

Аналогичные пиковые ситуации в аварийности на автомобильных дорогах наблюдались практически во всех европейских странах и США в начале 70-х гг. XX в. Затем тенденция изменилась, и к 2000 число гибнущих в результате ДТП на дорогах большинства развитых стран, несмотря на продолжающийся рост моторизации, сократилось на 50- 60%.

К осн. факторам, определяющим причины высокого уровня аварийности в РФ, следует в первую очередь отнести недостатки системы гос. управления: регулирования и контроля деятельности транспортных орг-ций, отсутствия эффективных механизмов реализации государственной политики, механизмов финансирования и стимулирования деятельности по снижению аварийности на федеральном и региональном уровнях. Анализ состояния А. на т. свидетельствует о необходимости усиления гос. контроля. Эта задача имеет первостепенное значение не только на автомобильном, но и на других видах транспорта.

Причины аварийных происшествий на водных видах транспорта в 85% случаях - невыполнение комсоставом требований, установленных нормативными документами, 1% случаев - судоводительские ошибки, и около 0,6% - неудовлетворительное содержание судоходных путей. Возникла необходимость пересмотра системы управления безопасностью судов типа «река-море». Особое внимание требуется уделить контролю за транспортировкой нефтепродуктов.

На совр. этапе развития транспорта в содержание контроля необходимо внести изменения принципиального характера, делающие гос. контроль в сфере транспорта системой, а не эпизодической проверкой решений правительства, региональных властей и руководства отраслью.

Б

БАЛАНС ТРАНСПОРТНЫЙ

- система показателей за отчётный или прогнозируемый (планируемый) период для экономического субъекта (орг-ции, пр-тия, вида экономической деятельности, региона, страны) по отдельным видам материальных ресурсов, составляемая с целью выявления и рационализации грузопотоков.

Б.т. составляется на основе материальных балансов произ-ва и распределения продукции в экономическом субъекте и является составной частью транспортно-экономического баланса (ТЭБ) (см. табл. 1).

ТЭБ-система показателей, обеспечивающих сбалансированность объёмов произ-ва определённых видов ресурсов с размерами их потребления по рассматриваемым терр. единицам. Основой для составления ТЭБ являются терр. материальные балансы, которые разрабатывают гос. плановые органы отраслей, администраций субъектов Федерации и Минэкономразвития РФ по осн. видам продукции (нефти и нефтепродуктам, каменному углю, руде, чёрным металлам, лесной и хлебной продукции, некоторым строительным материалам, цементу, минеральным удобрениям и другим товарам). Исходная информация для разработки материальных балансов - складывающиеся спрос и предложение определённых видов продукции, производственные программы по отраслям и действующие нормы потребления сырья, топлива и материалов на единицу выпускаемой продукции или установленной нормы потребления товаров на 1 чел.

Т.о., ресурсы региона складываются из переходящих остатков и запасов продукции, возможного импорта и намечаемых объёмов произ-ва (добычи) в этом периоде. Спрос или потребности региона в рассматриваемой продукции складывается из собственных нужд пр-тий и орг-ций, рыночного спроса, переходящих остатков и возможностей экспорта продукции. Если потребности региона в данной продукции превышают имеющиеся ресурсы, то необходим ввоз её из других регионов. Если же ресурсы региона больше, чем спрос на данную продукцию, то р-он является избыточным и возникает необходимость вывоза излишков, в т.ч. и на экспорт. Б.т. - важный

источник определения размеров отправления, прибытия, ввоза и вывоза грузов по конкретным р-нам (республикам, краям, обл. и т.п.). На основе Б.т. отдельных экономических р-нов пункты потребления прикрепляют к пунктам произ-ва. При этом необходимо выполнить два условия: во-первых, суммарная потребность пунктов потребления должна быть равна ресурсам продукции в пунктах произ-ва; во-вторых, должен быть обеспечен минимум народнохозяйственных издержек на транспортировку грузов.

Для оптимизации планирования грузовых перевозок целесообразна конкретизация отправителей и получателей грузов в Б.т. Распределение перевозок по видам транспорта и выбор пунктов перевалки производятся на основе результатов технико-экономических изысканий с учётом возможностей и преимуществ каждого вида транспорта и пунктов. При этом в качестве критерия принимаются транспортные издержки на всем пути следования груза. Сложность и многовариантность задачи определяет рациональность использования для её решения экономико-математических методов и ЭВМ.

После решения распределительной задачи составляют детальные корреспонденции грузопотоков с указанием рода перевозимого груза и пунктов отправления и назначения. Напр., на морском транспорте для этой цели применяют так называемые «косые» табл., в которых указывают объёмы отправления и прибытия грузов по конкретным портам. Табл. составляют по отдельным бассейнам в разрезе укрупненной плановой номенклатуры грузов. Это позволяет не только устанавливать осн. направления межобластного обмена, но и выявлять узкие места в транспортной системе, обосновать необходимость развития пропускной и провозной способности

конкретных транспортных направлений. В связи с этим разрабатываемые Б.т. используются не только для прогнозирования спроса на перевозки грузов, при текущем планировании межрайонных перевозок, но и для стратегического планирования развития транспорта, обоснования инвестиционных программ на транспорте.

Методология определения потребности в транспортных услугах в зависимости от спроса на них со стороны грузовладельцев, пассажиров, заложенная в Б.т., является инструментом для гос. планирования, развития транспортной инфраструктуры, совершенствования технологий перевозки, создание транспортных средств нового поколения.

Наличие объективной информации о характере изменений национальной грузовой базы, выявление тенденций развития экспортно-импортных и транзитных грузопотоков, в первую очередь в евроазиатской корреспонденции, соотнесённой с объективной оценкой состояния существующей транспортной инфраструктуры, позволит определить перечень объектов, куда необходимо направлять в общем-то ограниченные финансовые ресурсы государства. Проявление научно-обоснованного перечня таких приоритетных объектов может быть сигналом бизнесу, куда направлять инвестиции, в т.ч. в рамках государственно-частного партнёрства.

Снижение степени централизации плановой работы привело к тому, что гл. роль в планировании стали играть не транспортные министерства, а непосредственные перевозчики- ж.д., судоходные компании, авиакомпания, порты, автотранспортные пр-тия. Перемещение осн. плановой работы из центра на места в меньшей степени коснулось ж.-д. транспорта, что объясняется его производственно-технологическими особенностями. Ж.-д.

перевозки по терр. РФ в редких случаях выполняются какой-то одной дорогой. В процессе перевозок часто участвуют несколько дорог, причём не только рос. Многим пр-тиям транспорта, внешнеторговым объединениям, фирмам и орг-циям предоставлено право свободного выхода на транспортный рынок. На терр. страны и за рубежом появились многочисленные транспортно-экспедиционные и другие фирмы, принявшие на себя часть функций, связанных с планированием перевозок, включая транзитные.

Часть транспортных операций, носящих посреднический характер, осуществляется специализированными объединениями Министерства экономического развития и торговли РФ и транспортных ведомств,

которые выполняют не только контрольные, но и плановые функции.

Изменилась не только организация планирования, но и его содержание. Спрос на рынке транспортных услуг используется как база планирования, конечно с учётом предложения услуг, требований грузовладельцев к качеству транспортного обслуживания и конкуренции между различными транспортными пр-тиями.

Т.о., разрабатываемые Б.т. носят рекомендательный характер и часто выполняют роль макроэкономического ориентира для хозяйствующих субъектов рынка. Б.т.- также средство косвенного гос. регулирования терр. в общих национальных интересах страны.

Таблица 1

Транспортно-экономический баланс

по _____ на _____ год
(наименование продукции) (наименование региона)

Раздел 1. Материальный баланс

Ресурсы	Распределение ресурсов
Остатки готовой продукции на нач. периода. План произ-ва (добычи, заготовки) продукции. Поступление по импорту Запасы и резервы. Дополнительные ресурсы	Потребность на производственные нужды. Спрос рыночного сектора. Экспорт продукции. Пополнение запасов и резервов. Остатки готовой продукции на конец периода.
Итого ресурсов	Итоги потребности в ресурсах

Раздел 2. Транспортный баланс

Ресурсы	Распределение ресурсов
Объём прибытия грузов от местных отправителей, всего, в т.ч. по видам транспорта. 2. Поставки (ввоз) продукции из других регионов, всего, в т.ч. по видам	Объём отправления грузов из собственных источников для местных потребителей, всего, в т.ч. по видам транспорта. 2. Поставки (вывоз) продукции в другие

транспорта.	регионы, всего, в т.ч. по видам транспорта.
3. Ввоз по импорту (в т.ч. по видам транспорта)	3. Поставки на экспорт (в т.ч. по видам транспорта).
Итого:	Итого:

БЮДЖЕТ ВРЕМЕНИ ПОДВИЖНОГО СОСТАВА

(средств транспорта) - характеризует распределение календарного периода на составные части с целью анализа эффективности его использования.

Календарный период для находящихся в эксплуатации транспортных средств составляет 365 суток. Для вновь поступающих и списываемых транспортных средств календарный период корректируют по дате поступления или списания транспортного средства соответственно. В течение календарного периода транспортное средство может находиться в эксплуатации или вне эксплуатации.

Эксплуатационный период, т.е. эксплуатационное (рабочее) время транспортного средства- время в течение которого осуществляется перевозка грузов и пассажиров. Разность между календарным и эксплуатационным периодом составляет внеэксплуатационный период.

В процессе транспортного произ-ва подвижной состав (локомотивный и вагонный парк, транспортный флот, парк автомобилей и самолетов) функционирует в разнообразных режимах и организационных формах. Кроме того, каждый вид транспорта обладает характерными для него технико-экономическими и другими особенностями. Это потребовало разработки и применения на каждом виде транспорта своей системы показателей для планирования, учёта и оценки использования Б.в.п.с. в составе системы эксплуатационных показателей работы.

Состав учитываемых эксплуатационных показателей работы транспортных средств, по своему содержанию отражающих использование подвижного состава по времени, очень обширен: свыше двадцати наименований на каждом виде транспорта. Сложившаяся система показателей позволяет дать оценку использования бюджета времени на всех видах и операциях транспортного процесса по необходимым временным периодам (сутки, декада, мес., год).

В оперативном планировании и учёте Б.в.п.с. наиболее часто используется суточный временной интервал. Это объясняется не только формальными соображениями и удобством расчета показателей. Ежесуточный учёт дисциплинирует работников, вносит чёткий ритм в работу подвижного состава и организаций инфраструктуры, облегчает оперативный контроль.

Многие показатели, характеризующие использование бюджетного времени подвижного состава рассчитывают как средние величины за мес., кв., год (на водном транспорте- навигацию) по группе транспортных средств или их типу или виду. При этом в расчёты включают весь эксплуатационный период, а не только время нахождения на транспортной работе. Анализируя полученную информацию, менеджмент принимает конкретные решения по сокращению непроизводительных операций в составе транспортного процесса.

Показатели использования Б.в.п.с. тесно связаны с нормированием работы подвижного состава. На каждом виде транспорта в области эксплуатации транспортных средств разрабатываются

технические нормы времени на выполнение отдельных операций для всех типов и видов подвижного состава с учётом условий работы.

В составе технических норм времени и эксплуатационных показателей времени есть много общего. Это объясняется взаимосвязью между нормированием, организацией и оценкой работы подвижного состава.

Технические нормы характеризуют техническую возможность выполнения, к.л. операции, а эксплуатационные показатели отражают степень реализации этой возможности. Нормы определяются техническими параметрами транспортных средств и перегрузочной техники, особенностями пути и свойствами грузов, а на фактическом значении показателя сказываются также организационные факторы, опыт и квалификация работников транспорта.

В целях использования показателей для сравнительной оценки работы транспортных средств различных типов (разной грузоподъёмности, мощности) показатели часто рассчитывают не на транспортную единицу, а на 1 т грузоподъёмности подвижного состава, на единицу мощности тягового средства и на пассажирское место. При этом значения грузоподъёмности, мощности и пассажироместимости принимают регистрационные, т.е. зафиксированные в паспорте транспортного средства.

Управление подвижными средствами произ-ва на транспорте много сложнее, чем, напр., управление стационарным станочным оборудованием в машиностроении. Технические средства транспорта- постоянные устройства и подвижной состав- пространственно разобщены и функционируют в сетях большого протяжения- от сотен до нескольких тыс. км и в то же время технологически тесно связаны друг с другом. Эта исключительная и характерная

для транспорта «связность», с одной стороны, позволяет в процессе управления маневрировать его производственными мощностями, быстро и эффективно перемещать их на тыс. км, концентрируя в нужных р-нах транспортной сети; с другой стороны, динамичность транспортных средств каждого вида транспорта в условиях рыночного хоз-ва порождает конкурентную борьбу, которая вынуждает преднамеренно создавать и поддерживать в рамках каждого вида транспорта огромные и не всегда хорошо используемые резервы перевозочных способностей. В силу этой своей особенности виды транспорта обладают редкими, но недостаточно использованными возможностями к кооперированию и координации своей деятельности, к эффективному взаимодействию и сотрудничеству. Никакая другая отрасль экономики не обладает такими ценными свойствами, позволяющими повышать организационный уровень произ-ва на базе синтеза, как транспорт. Его эластичность, способность к пространственно-временным преобразованиям средств произ-ва в ходе самого произ-ва, к взаимопроникновению, к взаимодействию со всеми отраслями произ-ва поистине феноменальны.

Перевозка грузов и пассажиров на огромные расстояния предъявляет повышенные требования к координации действий работников транспорта и транспортной техники для обеспечения непрерывности перевозочного процесса. Это усложняет контроль за работой транспортных пр-тий и порождает ряд характерных только для транспортного произ-ва управленческих задач.

Перевозочный процесс осуществляется на огромных пространствах суши, воздушного бассейна и Мирового океана, поэтому транспортная отрасль функционирует как огромный цех под открытым небом. Отсюда повышенная зависимость его

производственных процессов и территориальной организации от естественно-географических факторов. Климатические условия, состояние погоды, характер рельефа местности оказывают существенное влияние на эксплуатационно-экономические показатели перевозок (регулярность движения, среднесуточные пробеги транспортных средств, производительность труда, себестоимость перевозок и др.). На отдельных видах транспорта (особенно воздушном, водном и автомобильном) потери перевозочных возможностей в связи с этим составляют не менее 10 - 15 %. Режим функционирования транспорта также во многом своеобразен: нестационарность загрузки его производственных мощностей высока, и это находит свое отражение в первую очередь в коэффициентах неравномерности перевозок в пространстве и времени. Работа транспорта в «пульсирующей» среде, в изменяющейся эксплуатационной обстановке требует, с одной стороны, активного вмешательства человека в управление транспортными потоками, а с другой стороны - создания необходимых резервов в производственных мощностях и звеньях транспорта - участках дорог, ж.-д. станциях, морских и речных портах, аэропортах и других, что является своеобразной «адаптацией» транспорта к требованиям смежных отраслей произ-ва.

В

ВИД СООБЩЕНИЯ

- способ перемещения груза или пассажира, характеризующий его в зависимости от объекта перевозки, вида транспорта, дальности и других особенностей (режима движения транспортных средств, скорости и т.п.).

По объекту перевозки различают пассажирское или грузовое сообщения. На всех видах транспорта также выделяют внутреннее (т.е. пределах одной страны) и междунар. сообщения. По виду транспорта,

осуществляющего перевозку, сообщения классифицируют на автомобильное, ж.-д., речное (водное), морское и воздушное.

Сообщение называют смешанным при использовании в процессе перевозки нескольких видов транспорта. В случае оформления такой перевозки одним документом на весь путь следования её называют прямым смешанным сообщением.

Классы дальности сообщения устанавливаются для различных видов транспорта на основании отраслевых нормативно-технических документов.

Наиболее часто термин «сообщение» используют при характеристике пассажирских перевозок. Так, на автомобильном транспорте различают: городское сообщение с подразделением его на внутригородское (в пределах адм. границ города) и пригородное (удаление в большинстве случаев до 50 км от границы города); междугородное сообщение с подразделением его на внутриобластное (за пределы пригородного) и межобластное (в пределах двух или более субъектов РФ); международное сообщение - перевозки осуществляются за пределы терр. РФ или на её терр. с пересечением гос. границы.

Режим движения подвижного состава имеет существенное значение как для орг-ции- перевозчика, так и для грузовладельцев и пассажиров. Это нашло отражение в названии сообщений. Напр., в пассажирских автомобильных перевозках различают следующие виды сообщения: поостановочное (обычное), при котором пассажирообмен производят на всех остановочных пунктах маршрута; с остановками по требованию пассажиров. Данный вид сообщения характерен для автобусов особо малой пассажировместимости; скоростное, при котором автобусы останавливаются только на некоторых остановочных пунктах маршрута; полуэкспрессное, при котором

автобус в начале маршрута собирает пассажиров на нескольких остановочных пунктах, а потом без остановок доставляет их на конечный пункт (сборный маршрут), либо, наоборот, пассажиры, севшие в автобус в начальном пункте маршрута, доставляются в микрорайон назначения, в котором их затем развозят по нескольким остановочным пунктам (развозочный маршрут); экспрессное, при котором движение по маршруту от начального до конечного пункта осуществляется без промежуточных остановок. На междугородных автобусных маршрутах под экспрессным понимают сообщение, осуществляющееся с высокой скоростью.

Можно говорить одновременно о различных характеристиках сообщения: объекте перевозки, виде транспорта, классе дальности. Напр., перевозки в пассажирском междугородном автомобильном сообщении и т.д.

В пригородном сообщении наибольшее распространение получили перевозки пассажиров автобусами. Во внутригородских и пригородных перевозках пассажиров широко используются также ж.-д. и внутренний водный транспорт.

Если посмотреть на карту с нанесёнными на неё пригородными автобусными маршрутами и ж.-д. линиями, то можно заметить, что автобусные маршруты образуют густую паутину, а ж.-д. линии расходятся редко расположенными лучами. Автобусные маршруты зачастую доходят даже до сравнительно небольших населенных пунктов. Поэтому, можно говорить о том, что автобусное сообщение охватывает пл., в то время как ж.-д.- лишь отдельные направления. Такое положение сохранится и в перспективе, так как железные дороги строят преимущественно для перевозок больших объёмов грузов на дальние расстояния и соединения относительно крупных населённых пунктов.

На ж.-д. транспорте существуют следующие виды сообщений при перевозке пассажиров: прямое- в пределах двух и более дорог; местное- между станциями одной железной дороги; пригородное- в пределах пригородных участков, примыкающих к крупным населённым пунктам.

В зависимости от дальности следования пассажирские поезда подразделяются на три категории: дальние- следующие на расстояние свыше 700 км; местные- расстояние от 150 до 700 км; пригородные- расстояние до 150 км.

В зависимости от скорости движения, условий и комфортности поездки дальние и местные поезда подразделяются на скорые, скоростные и пассажирские. Скорые (в т.ч. скоростные) поезда имеют наиболее высокую маршрутную скорость благодаря меньшему числу остановок и меньшей их продолжительности. Эти поезда формируют из наиболее комфортабельных вагонов, обеспечивающих наибольшие удобства для пассажиров; они назначаются на осн. магистралях между крупными городами. Максимальная ходовая скорость скорых поездов 140 км в час. Поезда, следующие со скоростью свыше 140 км в час, относятся к скоростным, или поездам повышенной скорости.

Высокоскоростные поезда, курсирующие на специализированных линиях, развивают скорость до 300 км в час и более. Напр., на линии Париж- Лион рекордная скорость составила 515 км в час.

На морском транспорте при характеристике и планировании работы выделяют: каботажное плавание портовых судов в рамках одного морского бассейна (малый каботаж); каботажное плавание транспортных судов, осуществляющих перевозки между портами разных морских бассейнов той же страны (большой каботаж); заграничное сообщение, перевозки между портами разных стран.

По своему характеру и дальности морских пассажирские перевозки делятся на местные, каботажные и заграничные. К местным относятся перевозки пассажиров между портами и портовыми пунктами с дальностью плавания до 100 миль. Эти перевозки осуществляются преимущественно портовым флотом. К каботажным- перевозки пассажиров между портами различных экономических р-нов и внутри одного р-на с дальностью плавания свыше 100 миль. Заграничные перевозки осуществляются между рос.и и иностранными портами.

Для морских пассажирских перевозок за последние годы- характерно все более широкое использование флота в качестве средства отдыха. Одновременно снижается его роль как средства обычного перемещения людей в деловых и бытовых целях.

По дальности перевозки грузов по внутренним водным путям разделяют на транзитные и местные. Транзитными называются перевозки, которые осуществляются на значительные расстояния внутри одного пароходства или группы смежных пароходств, местными- перевозки, которые осуществляются в границах деятельности одного порта, районного управления или эксплуатационного участка и выполняются флотом, приписанным к этим подразделениям речного транспорта или арендованным у других владельцев, в т.ч. у пароходства.

Перевозки пассажиров выполняют в самоходных специализированных пассажирских или грузопассажирских судах. Пассажирские перевозки в зависимости от р-на обслуживания подразделяют на транзитные, местные, пригородные, внутригородские и переправные.

К транзитным относятся перевозки пассажиров в границах одного или нескольких пароходств на значительные расстояния. К местным- перевозки

пассажиров в границах деятельности порта, районного управления или эксплуатационного участка. Они выполняются флотом, приписанным к порту или закреплённым за пассажирским управлением.

Пригородными называют перевозки пассажиров в районах крупных пром. центров, внутригородскими- перевозки пассажиров в границах больших городов. Переправные перевозки осуществляются между пунктами, расположенными на противоположных берегах реки, в р-нах пересечения с речными путями автомобильных дорог.

Транспортные пассажирские перевозки выполняются по расписанию с обслуживанием и продажей билетов во всех промежуточных пунктах, предусмотренных расписанием движения. Туристские перевозки обслуживаются судами, работающими по специальному расписанию. Продолжительность туристской поездки- свыше суток. Экскурсионные перевозки пассажиров осуществляются на специально выделенных судах. Продолжительность экскурсионной поездки- менее суток. Перевозки организуют для ознакомления с памятными и историческими местами, а также для отдыха.

На внутреннем водном транспорте в городской черте эксплуатируются суда водоизмещающего типа (речные трамваи, катера и т. п.), а в пригородной зоне- также суда на подводных крыльях. Сообщение между противоположными берегами обеспечивается паромными. Водный транспорт имеет самую низкую себестоимость перевозок, но его работа ограничена периодом навигации и наличием судоходных путей сообщения.

Между крупными городами осуществляются коммерческие перевозки пассажиров гражданской авиацией как по регулярным маршрутам, так и в режиме «воздушное такси». Однако тарифы на

такие услуги значительно выше, чем на наземном пассажирском транспорте.

В междугородном сообщении с увеличением дальности перевозок возрастает роль ж.-д., а затем и воздушного транспорта. Междугородные автобусные перевозки преобладают на расстояниях до 200 км, в горных условиях и в случаях, когда в регионе имеется много близко расположенных городов с недостаточно развитой сетью ж.-д. путей сообщения (напр., р-он Кавказских минеральных вод).

Эффективная сфера междунар. автобусных перевозок ограничена преимущественно перевозками туристов. В РФ функционируют также несколько десятков регулярных междунар. автобусных маршрутов. По мере интеграции РФ в общеевропейское сообщество роль автобусного транспорта повышается в связи с упрощением пограничных и таможенных процедур. В межконтинентальном сообщении практически весь объем перевозок пассажиров выполняет гражданская авиация. Морской пассажирский транспорт специализируется на круизных перевозках туристов. Однако в приморских р-нах вдоль берега осуществляются регулярные пассажирские каботажные перевозки.

Изучение видов сообщения необходимо при анализе транспортного рынка, выявлении излишних, нерациональных перевозок, определении сфер наиболее эффективного использования того, или иного вида транспорта и обосновании перспектив их развития

ВИДЫ ТРАНСПОРТА

- совокупность способов организации экономической инфраструктуры по виду деятельности *транспорта*, различающихся технико-экономическими и технологическими особенностями, которые необходимо учитывать при решении

вопросов выбора способа транспортирования людей или грузов. В условиях, когда необходимая нормативно-справочная информация отсутствует и выполнить экономические обоснования не представляется возможным, значение и учёт данных особенностей особенно важен.

Принято различать следующие В.т.: ж.-д. транспорт- особенность этого В.т.- универсальность, высокая провозная способность и регулярность («всепогодность») перевозок. При средней грузонапряженности железных дорог страны в дореформенный период на уровне 25 –27 млн т км, на отдельных направлениях она достигала 90 млн т км в год и более. Скорость доставки грузов в среднем составляет 260- 270 км/сут, при маршрутных перевозках- 350- 370 км в сутки. Экономическая эффективность ж.д. во многом зависит от объёма перевозок, и поэтому ж.д. строят при больших потоках массовых грузов, измеряемых млн т в год, с устойчивыми темпами их прироста во времени. Ж.д. эффективно обслуживают пригородные зоны крупных городов, виды экономической деятельности «Добыча полезных ископаемых» и «Обрабатывающие произ-ва», осуществляют связи между городами и пром. центрами страны; морской транспорт- осн. преимущества этого В.т.- наличие естественного глубоководного пути, отсутствие ограничений и грузоподъёмности транспортного флота, малая энергоёмкость. Достаточно высока средняя продолжительность навигации (в условиях морей РФ около 330 суток). Скорость доставки грузов не ниже, чем на ж.д. (350- 550 км в сутки). Средняя себестоимость перевозок грузов морским транспортом ниже ж.-д. Она существенно зависит от вида плавания, рода груза и дальности перевозок. При линейном судоходстве на больших рейсах себестоимость перевозок грузов снижается, а в малом каботаже увеличивается в 2- 3 раза. Существенное влияние на

себестоимость оказывает тип используемого флота и организация перевозок. Морской флот играет главную роль во внешнеторговых перевозках, а также в обслуживании р-нов Крайнего Севера, Камчатки, Сахалина и Дальнего Востока: речной транспорт- этот В.т. обладает теми же достоинствами, что и морской, но с существенными ограничениями (сезонность работы, необходимость поддержания гарантированных глубин, извилистость судового хода). Средняя продолжительность навигации на реках РФ около 200 суток. Скорость доставки грузов речным транспортом в ряде бассейнов не ниже ж.-д. (280- 300 км в сутки). Себестоимость перевозок грузов в среднем близка к себестоимости перевозок ж.-д. транспортом; автомобильный транспорт характеризуется высокой маневренностью, возможностью прямой доставки грузов «от двери до двери» и сравнительно высокой скоростью доставки грузов- 350- 400 км в сутки и более. Средняя себестоимость перевозок грузов значительно выше ж.-д.. При перевозке грузов в автопоездах по хорошим дорогам она снижается в 2—3 раза. Производительность труда на автомобильном транспорте самая низкая- до 120- 150 тыс. приведённых т км на одного работника. Ограниченная грузоподъёмность транспортных единиц, высокая энерго- и трудоёмкость перевозок, недостаточно высокие регулярность перевозок и их безопасность- специфические особенности автомобильного транспорта.

Несмотря на это, автомобиль остается незаменимым при внутригородских и пригородных перевозках, а также как технологический вид транспорта на пр-тиях пром-сти и сел. хоз-ва. Повышается роль автотранспорта при перевозке грузов внешней торг.; воздушный транспорт- преимущество этого В.т.- наличие естественной среды, играющей роль «транспортного коридора», высокая

скорость доставки грузов и пассажиров в любые, самые отдаленные точки суши и Мирового океана.

Себестоимость перевозок грузов на воздушном транспорте в 60–70 раз выше ж.-д. Себестоимость пассажирских перевозок в 10–12 раз ниже грузовых (перевозка 1 пассажира с ручным багажом при общей массе 90 кг приравнивается к 1 т груза). Средняя скорость перевозок на воздушном транспорте составляет около 400 км в час (в поршневых самолетах- до 300 км в час, турбореактивных- 800- 900, сверхзвуковых- до 2500 км в час).

К недостаткам воздушного транспорта относятся высокая энергоёмкость, зависимость от погодных условий, ограниченность габарита и веса перевозимых грузов. Несмотря на эти недостатки, воздушный транспорт твердо удерживает свои позиции как осн. вид транспорта в междунар. пассажирском сообщении. Роль его в дальних пассажирских перевозках на внутренних линиях также остается высокой. В грузовых перевозках самолеты используются гл. обр. при доставке на дальние расстояния ранних овощей, фруктов и других скоропортящихся продуктов, а также- почты, ценных и дефицитных грузов (драгоценности, запасные части и т.п.). В последние годы повышается роль воздушного транспорта в перевозках грузов внешней торг.; трубопроводный транспорт- особенности трубопроводного транспорта (нефтепроводы, продуктопроводы и газопроводы)- отсутствие подвижного состава, а отсюда- и его порожних пробегов, устойчивый режим работы независимо от состояния погоды и климатических условий, простота эксплуатации и управления перевозками, в которых собственно транспортирование и погрузочно-разгрузочные операции слиты в едином процессе.

Трубопроводы- специализированный В.т., что благоприятно сказывается на экономических показателях его работы. Себестоимость перекачки нефти и нефтепродуктов по трубопроводам в 2- 3 раза ниже себестоимости соответствующих ж.-д. перевозок. В эксплуатационных расходах высокий удельный вес занимают затраты на содержание постоянных устройств, мало зависящие от объёма перекачки, а также энергетические затраты. Удельные капиталовложения ниже ж.-д. в расчёте на одну и ту же провозную способность примерно в 2 раза. Скорость перекачки нефтегрузов зависит от диаметра трубопровода и составляет в среднем 70- 80 км в сутки. В связи с высокой степенью механизации и автоматизации операций производительность труда на трубопроводном транспорте самая высокая- более 12 млн т км на одного работника. Трубопроводный транспорт используют при транспортировании массовых однородных грузов из мест добычи к местам распыления (распределения по терр.) при мощности потоков от сотен тыс. до млн т в год.

См. также *Показатели работы автомобильного транспорта, Показатели работы воздушного транспорта, Показатели работы внутреннего водного транспорта, Показатели работы ж.-д. транспорта, Показатели работы морского транспорта, Показатели работы морских портов.*

ВРЕМЯ ОБОРОТА (РЕЙСА) ПОДВИЖНОГО СОСТАВА (СРЕДСТВА ТРАНСПОРТА)

- в работе транспортных средств различают три вида технологических процессов: рейс, круговой рейс и оборот. Продолжительность каждого из них имеет очень важное значение не только для

организации транспорта, но и для потребителей его услуг. Укрупнённо содержание этих технологических процессов может быть представлено: транспортное средство совершает рейсы с грузом и порожним. Основанием для выполнения рейса служит диспетчерское распоряжение, которое может поступить на официальном бланке или быть переданным по радиосвязи. Распоряжение о начале выполнения очередного рейса поступает до завершения предыдущего. Началом любого рейса служит момент фактического окончания последней операции в предыдущем рейсе.

Продолжительность рейса с грузом- время, затраченное на все операции, совершаемые транспортным средством с момента подачи его под загрузку в пункте отправления до окончания разгрузки в пункте назначения.

В общем виде выражение для определения продолжительности гружёного рейса $t_{p.z.}$

выглядит так:

$$t_{p.z.} = \sum t_{m.n.} + t_n + t_{x.z.} + \sum t_{m.nym.} + t_g + \sum t_{m.k.},$$

где $\sum t_{m.n.}$; $\sum t_{m.nym.}$; $\sum t_{m.k.}$

– продолжительность технических и технологических операций соответственно в начальном пункте (с момента начала отсчёта времени данного рейса), в пути и в конечном пункте (до момента окончания данного рейса); t_n , t_g - продолжительность грузовых операций в пунктах погрузки и выгрузки; $t_{m.z.}$ - продолжительность операции хода с грузом.

Время порожнего рейса исчисляется с момента окончания разгрузки до момента подачи под загрузку в другом пункте. В порожний рейс $t_{p.nop}$ не входят грузовые операции, но время хода от пункта выгрузки до пункта погрузки $t_{x.nop}$ входит обязательно:

$$t_{p.nop} = \sum t_{m.n.} + t_{x.nop} + \sum t_{m.k.} + \sum t_{m.nym.}$$

Круговым рейсом называется совокупность операций, совершаемых транспортным средством между двумя последовательными подачами его под загрузку в одном и том же пункте. Круговой рейс - отображение технического характера транспортного процесса: отправляясь из данного пункта, транспортное средство вновь и вновь возвращается в этот пункт, чтобы освоить все перевозки. Круговой рейс $t_{кр}$ может состоять из грузёного и порожнего рейсов, из двух грузёных рейсов (прямого и обратного направлений), из нескольких грузёных и порожних рейсов прямого и обратного направлений:

$$t_{кр} = \sum t_{р.з} + \sum t_{р.пор.}$$

Особое значение в эксплуатации транспортных средств имеет технологический процесс, который называется оборотом. В оборот входят все операции, совершаемые подвижным составом при выполнении перевозки. Понятие «оборот» введено в практику с целью объективной оценки эффективности использования по времени как отдельного транспортного средства, так и их группы. Продукцию (перевозку) транспортное

$$t_{об.} = t_n + t_g + t_{х.з.} + t_{х.пор} + \sum t_{м.н.} + \sum t_{м.пум.} + \sum t_{м.к.}$$

При этом не имеет принципиального значения, с какого момента начинать отсчёт В.о.(р.)п.с., но важно учесть все его составляющие. В учебной литературе и в официальных документах началом оборота рекомендуется считать начало грузёного рейса, а продолжительность оборота определять как сумму времени на все операции между двумя последовательными подачами транспортного средства под загрузку.

Для повышения интенсивности использования транспортных средств для каждого вида транспорта разработаны технические нормы оборота транспортного средства и времени нахождения его на технических и начально-конечных

средство производит в процессе грузёного рейса, но по затратам времени только за грузёный рейс нельзя определить эффективность его использования, так как, чтобы быть готовым к началу грузёного рейса, оно зачастую должно совершить порожний рейс. Не подходит для этой цели и круговой рейс, ибо не обязательно подвижной состав будет работать на одном участке, совершая одинаковые круговые рейсы. Напр., существует т.н. рейсовая форма судоходства, при которой пункт назначения судна в каждом рейсе определяется исходя из оперативной обстановки. И может случиться, что за всю навигацию судно не совершит ни одного полного кругового рейса. Оборот же включает в себя грузёный и порожний рейсы или только грузёный рейс, если последующая загрузка осуществляется в том же пункте, где судно разгрузилось.

Т.о., продолжительность оборота транспортного средства включает в себя полные затраты времени на грузовую перевозку (загрузку и разгрузку, ход с грузом и порожнем, технические и другие операции в начальном, конечном пунктах и в пути):

операциях. Технические нормы устанавливаются расчётами на основе оценки плана перевозок, технологических процессов работы пр-ятий транспорта, данных о пропускной способности путей сообщения и учёта других факторов, с детализацией по видам сообщения.

Для анализа В.о. (р.) п.с. широко используется математический аппарат. Напр., на ж.-д. транспорте пользуются трёхчленной формулой:

$$G = \frac{1}{24} \left[\frac{(1 + \alpha)l_{ep}}{v_y} + \frac{(1 + \alpha)l_{ep}}{L_{mex}} t_{mex} + k_m t_{ep} \right],$$

где: $l_{гр}$ - рейс вагона в грузёном состоянии, км; α – коэффициент порожнего пробега; v_y – участковая скорость; $L_{тех}$ - вагонное

плечо, км; $t_{\text{тех}}$ - средний простой вагона на технической станции, час; км-коэффициент местной работы для общего рабочего парка вагонов.

Первый элемент формулы оборота вагона показывает, какую часть времени своего оборота вагон находится в пути: в движении и на стоянках на промежуточных станциях. Второй элемент выражает простой вагона за время оборота на технических станциях. При этом величина

$$\left[(1 + \alpha) \nu_{\text{сп}} \right] / L_{\text{тех}}$$

выражает среднее число технических операций с вагоном за время оборота. Третий элемент характеризует время простоя вагона на станциях погрузки и выгрузки за период оборота.

При необходимости уточнения прибегают к большему расчленению времени оборота. В случаях завышения времени оборота транспортного средства против нормы следует расчленить плановый и фактический оборот и сопоставить их по элементам и показателям.

Время нахождения транспортного средства в движении зависит от дальности рейса и скорости. При отклонении рейса от нормы надо выяснить, вследствие какой его части (грузёной или порожней) произошло отклонение, и определить вызвавшие его причины. Увеличение грузёного рейса может быть вызвано повышением доли перевозок, имевших большую дальность и другими факторами. Далее следует проверить, как выполняются нормы скоростей и какое влияние на выполнение норм оказали стоянки транспортных средств на промежуточных пунктах маршрута доставки. С увеличением рейса число таких промежуточных пунктов может увеличиться, а следовательно, увеличится суммарное время нахождения на них. Возможно, что экономия, достигнутая благодаря сокращению среднего простоя, будет поглощена увеличением числа таких пунктов.

Излишние простои транспортных средств обычно связаны с нарушением технологии работы, напр., задержками в обработке по прибытии и отправлении, необеспечением погрузочно-разгрузочных работ рабочей силой и механизмами и т.п. Поэтому следует проверить работу транспортного объекта по элементам простоя: от момента прибытия до подачи под погрузку, от окончания грузовых операций до отправления и непосредственно под грузовыми операциями.

Важным фактором рационального использования В.о.(р.)п.с. является совершенствование транспортных технологий и транспортной техники. Задачи применения экономически эффективных, безопасных и экологически ориентированных транспортных технологий должны рассматриваться в едином комплексе. Государство создает экономические условия, стимулирующие применение рациональных схем доставки и распределения товаров, снижение потребления топливно-энергетических ресурсов в расчете на единицу транспортной работы. Осн. направление совершенствования транспортных технологий в сфере грузодвижения-интеграция производственных и транспортных процессов на принципах транспортной логистики. Сегодня государство стимулирует этот процесс, поддерживая создание в транспортной инфраструктуре мультимодальных логистических центров, а на рынке транспортных услуг- мультимодальных транспортных операторов, способствуя комплексной информатизации транспортного процесса.

Г

ГРУЗОВЫЕ ПЕРЕВОЗКИ

выполняются различными *видами транспорта*: ж.-д., автомобильным, внутренним водным, морским, воздушным, трубопроводным. Распределение Г.п.

между отдельными видами транспорта зависит от их особенностей и экономического преимущества.

Ж.-д. транспорт используется при перевозке грузов на большие расстояния; автомобильный- в городах и р-онах на короткие расстояния, а также на более дальние расстояния при перевозках ценных и скоропортящихся грузов; внутренний водный и морской- при перевозках массовых грузов в р-онах, тяготеющих к внутренним водным и морским бассейнам; воздушный- при необходимости экстренной доставки грузов, а также при перевозке скоропортящихся и ценных грузов на дальние расстояния; магистральные трубопроводы служат для перекачки газа и сырой нефти с промыслов на перерабатывающие заводы и для транспортирования готовых нефтепродуктов с заводов в р-оны потребления и терминалы.

Учёт Г.п. базируется на данных текущего сплошного учёта. Для решения отдельных специальных задач проводятся обследования и единовременные учёты.

Единица наблюдения в статистике перевозок грузов- отправка, т.е. партия груза, перевозка которой оформлена соответствующим документом (договором перевозки). Первичные документы на разных видах транспорта имеют различные названия, однако включают все показатели, необходимые для статистического изучения перевозок.

Статистика Г.п. разработала систему показателей, которые обеспечивают возможность всесторонней характеристики работы каждого пр-тия и единой транспортной сети страны. Эти показатели подразделяются на две группы: объёмные (суммарные) и качественные.

К объёмным показателям статистики перевозок грузов относятся: отправлено (отправление) грузов; прибыло (прибытие) грузов; перевезено (перевозка) грузов; перевезено в прямом смешанном

сообщении; объём выполненной транспортной работы- *грузооборот*.

Показатель «отправлено (отправление) грузов» отражает начальный момент процесса перевозки грузов и выражается в т. Он характеризует объём продукции отраслей материального произ-ва, предъявленный транспорту к перевозке и отправленный им по назначению, а также выполнение транспортным пр-тием плана перевозок. Отчётные данные по отправлению группируются по роду грузов, скорости перевозки, адм.-терр. признаку. Момент учёта отправления грузов на отдельных видах транспорта определяется по моменту принятия грузов к перевозке или по моменту фактического отправления.

Показатель «прибыло (прибытие) грузов» отражает конечный момент процесса перевозки грузов и характеризует объём грузов, законченных перевозкой в отчётном периоде в тоннах. Экономическое значение показателя заключается в том, что он характеризует объём работы станций, портов и других мест назначения, связанный с конечным процессом перевозочной деятельности (подача подвижного состава под выгрузку, хранение грузов на складах). Группировки отчётных данных по прибытию грузов те же, что и по отправлению грузов.

Показатели количества отправленных и прибывших грузов не характеризуют грузовой работы отдельного транспортного пр-тия- ж.д., пароходства, компании. Это объясняется тем, что эти пр-тия, помимо местных перевозок, т.е. начинающихся и заканчивающихся в пределах данного транспортного пр-тия, выполняют также транзитные перевозки, начинающиеся и завершающиеся за пределами данного пр-тия. Такие перевозки не находят своего отражения ни в показателе прибытия, ни в показателе отправления грузов.

Показатель «перевезено (перевозка) грузов»- сумма отправленных грузов и принятых грузов от других пр-тий

(подразделений) для продолжения перевозки и выражается в т.

Показатель «перевозка в прямом смешанном сообщении»- перевозка грузов с участием двух и более подразделений транспортной сети и выражается в т. Он характерен для транспорта, представляющего собой единую транспортную сеть, в которой все виды транспорта взаимоувязаны. К числу подобных перевозок относятся, напр., перевозки в прямом смешанном железнодорожно-водном сообщении.

Грузооборот- объём работы при перевозке грузов (в т км или в т милях), исчисляется суммированием произведений массы перевезённых грузов на расстояние перевозки в км (милях). Он является одним из осн. показателей при оценке эффективности работы транспортного пр-тия.

Качественные показатели статистики перевозок грузов: среднее расстояние перевозки 1 т груза; средняя густота перевозок груза; средняя продолжительность доставки груза; средняя скорость продвижения груза.

Среднее расстояние перевозки 1 т груза- расстояние в км (на морском транспорте- в милях), на которое в среднем перевозится 1 т груза. Определяется путём деления величины грузооборота на величину объёма перевезённых грузов в т. Уровень показателя в основном определяется размещением производительных сил страны, а также междунар. связями по перевозке грузов.

Средняя густота перевозок грузов- количество грузов, проследовавших в среднем через участки сети ж.-д. дорог, водных путей сообщения или автомобильных дорог за год (или другой отчётный период); характеризует интенсивность использования протяжённости транспортной сети.

Средняя продолжительность доставки груза- время (в сутках) от момента приёма

груза к перевозке до момента выгрузки средствами транспорта или подачи под выгрузку, если выгрузка производится средствами грузополучателя; средняя продолжительность доставки исчисляется на 1 т или на одну отправку груза.

Средняя скорость продвижения груза- число км, на которое в среднем перемещается 1 т груза (или одна отправка) в единицу времени перевозки (сутки). При анализе отчётных данных выявляется зависимость фактической продолжительности и скорости доставки грузов от вида скорости (большая, грузовая, пассажирская), объёма отправок (маршрутные, повагонные, мелкие), расстояния перевозок и других факторов.

Метод расчёта объёмных показателей по видам транспорта.

Для автомобильного транспорта система статистических объёмных показателей включает два показателя: перевезено груза, грузооборот. Учёт осуществляется различно для автомобилей: работающих по тарифу за перевезённую т (сдельные автомобили); работающих по часовому тарифу (повременные автомобили).

Для сдельных грузовых автомобилей первичный документ по учёту перевозок- путевой лист и товарно-транспортная накладная, в которой фиксируются: грузоотправитель, грузополучатель, вид перевозки (централизованные, смешанные, контейнерные, пакетные и др.), род груза, масса груза, расстояние перевозки. В путевом листе автомобиля проставляются итоговые данные по перевозке: перевезено груза в тоннах, грузооборот в т км.

Объём перевезённого груза в т (Q_c) определяется путём суммирования массы груза, доставленного в пункты назначения:

$$Q_c = \sum q_i,$$

где q_i .- масса груза в т, доставленного в i -й пункт, в соответствии с данными товарно-транспортной накладной.

Из общего количества перевезённого груза выделяется количество груза, перевезённого на прицепах.

Грузооборот в т км (P_C) определяется путём суммирования выполненных т км по всем ездким, исчисляемым путём умножения массы перевезённого груза на расстояние перевозки (пробег с грузом):

$$P_C = \sum q_i \cdot l_i,$$

где l_i - расстояние перевозки от пункта отправления до i -го пункта назначения (км), в соответствии с записями в товарно-транспортной накладной.

Для грузовых автомобилей, работающих по часовому тарифу, первичный документ по учёту перевозок - путевой лист, на основании которого определяют общий пробег. По перевозкам для этих автомобилей расчётным путём определяют: объём транспортной работы - приведённые т км (P_{II}); объём перевезённого груза - приведённые т (Q_{II});

Объём транспортной работы (P_{II}), выполненный повреждёнными автомобилями, определяется путём суммирования приведённых т км по маркам автомобилей по формуле:

$$P_{II} = \sum P_{II_i} = \sum L_{0_i} \cdot q_{H_i} \cdot \beta \cdot \gamma,$$

где P_{II_i} - приведённые т км по каждой марке автомобилей;

L_{0_i} - общий пробег автомобилей данной марки, км; q_{H_i} - номинальная грузоподъёмность автомобиля данной марки, т; β - принятый коэффициент использования пробега; γ - принятый коэффициент использования грузоподъёмности.

Количество перевезённого груза (Q_{II}) исчисляется путём суммирования приведённых т по маркам автомобилей по формуле:

$$Q_{II} = \sum Q_{II_i} = \sum (P_{II_i} \div \bar{L}_i),$$

где Q_{II_i} - приведённые т по каждой марке автомобилей; P_{II_i} - приведённые т км по каждой марке автомобилей; \bar{L}_i - среднее расстояние перевозки 1 т груза для каждой марки автомобилей, определённое на основе специальных обследований.

Общее количество перевезённого груза по пр-тию (Q) определяется суммированием количества перевезённых т сдельными автомобилями (Q_C) и количества перевезённых т повреждёнными автомобилями (Q_{II}), т.е.:

$$Q = Q_C + Q_{II}.$$

Общий объём выполненной транспортной работы по пр-тию (P), определяется суммированием т км, выполненных сдельными автомобилями (P_C), и приведённых т км повреждённых автомобилей (P_{II}):

$$P = P_C + P_{II}.$$

Для получения информации о структуре объёма Г.п. по видам грузов на автомобильном транспорте общего пользования проводится выборочное статистическое наблюдение.

Перевозочная деятельность пр-тий, имеющих менее 10 грузовых автомобилей, и индивидуальных предпринимателей обследуется выборочным методом.

Для внутреннего водного транспорта первичными документами служат дорожная ведомость и передаточная ведомость, составляемая на входные грузы, принятые от других пр-тий. В этих документах указываются пристани отправления и назначения, наименование грузоотправителя и грузополучателя, масса груза, его наименование, расстояние перевозки и провозная плата. Дорожная ведомость следует с грузом до пристани назначения, её корешок остается на пристани отправления и служит для учёта перевозок.

Показатель «отправлено грузов» определяется по времени ухода судна с

грузом в рейс из начального пункта перевозки. Общий объём отправленных грузов по пр-тию (Q_0) определяется формулой:

$$Q_0 = Q_{ПК} + Q_{ПТ} + Q_{ВХ},$$

где $Q_{ПК}$ – масса (в т) отправленных грузов, поступивших от клиентуры; $Q_{ПТ}$ – масса (в т) отправленных грузов, поступивших от ж.-д. и автомобильного транспорта для дальнейшей перевозки; $Q_{ВХ}$ – масса (в т) «входных» грузов, принятых от других пр-тий водного транспорта в пунктах передачи или на границе пароконств.

Грузы, первично отправленные отчитывающимся пр-тием, носят название грузов «чистого отправления»

$$(Q_{ч}): Q_{ч} = Q_{ПК} + Q_{ПТ}.$$

По речному флоту в целом показатель «отправлено грузов» (Q_0^{ϕ}) определяется путём суммирования чистого отправления по всем пр-тиям:

$$Q_0^{\phi} = \sum Q_{ч_i},$$

где $Q_{ч_i}$ – чистое отправление каждого пр-тия.

Показатель «прибытие грузов» ($Q_{П}$) включает массу грузов, прибывших в адрес получателей ($Q_{СК}$) и для передачи на другие виды транспорта

$$(Q_{СТ}): Q_{П} = Q_{СК} + Q_{СТ}.$$

Показатель «перевезено грузов» для отдельного пр-тия (Q) соответствует показателю «отправлено грузов»:

$$Q = Q_0.$$

В целом по речному флоту объём перевезённых грузов (Q^{ϕ}) исчисляется суммированием чистого отправления всех пр-тий и измеряется в т:

$$Q^{\phi} = \sum Q_{ч_i}.$$

Транспортная работа- грузооборот (Р) в т км по пр-тию определяется как сумма произведений массы грузов по «чистому»

отправлению и «входных грузов» на расстояние перевозки в границах пр-тия (пароконства), т.е.:

$$P = \sum q_i \cdot l_i + \sum q'_i \cdot l'_i,$$

где q_i – масса отдельных отправок чистого отправления, т; l_i – расстояние перевозки отдельной отправки по тарифному руководству, км; q'_i – масса отдельной отправки «входного» груза, т; l'_i – расстояние перевозки отдельной отправки «входного» груза, км.

Грузооборот в целом по речному транспорту (P^{ϕ}) соответствует сумме грузооборота по отдельным пр-тиям РФ:

$$P^{\phi} = \sum P_i.$$

Важнейшие группировки, используемые в статистике перевозок внутреннего водного транспорта: 1. Группировка по видам сообщения- а) заграничное (международ.), включая страны СНГ, в т.ч.: экспорт, импорт, между иностранными портами без захода в порты стран СНГ (МИП), транзит через страны СНГ (между иностранными портами по внутренним водным путям стран СНГ); б) в границах России; 2. Группировка перевозок по видам речных путей сообщения: по магистральным речным путям, малым рекам, основным каналам. Материалы этой группировки используются для обеспечения рациональной расстановки флота, что повышает эффективность его использования; 3. Группировка перевозок по терр. признаку, при которой характеризуется отправление и прибытие груза как по отдельным подразделениям водного транспорта (портам, пристаням), так и по экономическим р-нам, обл., краям, республикам. Результаты этой группировки представляются в виде шахматной табл. и отражают транспортно-экономические связи между отдельными р-нами страны. Шахматные табл., построенные по отдельным видам грузов, выявляют производящие и потребляющие районы; 4.

Группировка перевозок грузов по технике движения: перевозки в нефтеналивных самоходных и несамоходных судах, перевозки в сухогрузных самоходных и несамоходных судах, грузопассажирских судах, перевозки в плотках. Эта группировка необходима при анализе себестоимости перевозок и при расчёте потребности в осн. видах флота; 5. Группировка по номенклатуре грузов, обеспечивающая подразделение перевозимых грузов по экономическому признаку и условиям транспортировки, т.е. эксплуатационному признаку; 6. Группировка перевозок по грузоотправителям.

Для воздушного транспорта первичный документ учёта Г.п.- сводная грузочная ведомость.

Показатель «отправлено грузов»-

$$Q_0 = Q_{II} + Q_T,$$

где Q_{II} – масса первоначально отправленных грузов, т; Q_T - масса грузов, отправленных транзитом, т.

Показатель «отправлено грузов» в целом по воздушному транспорту определяется суммированием объёма первоначально отправленного груза

$$(Q_{II_i}): Q_0^e = \sum Q_{II_i}.$$

Показатель «прибыло грузов» соответствует массе груза, принятого аэропортом назначения.

Показатель «перевезено грузов» (Q) по предприятию соответствует показателю «отправлено грузов»:

$$Q = Q_0.$$

Показатель «перевезено грузов» в целом по воздушному транспорту (Q^e) соответствует показателю «отправлено грузов» в целом по воздушному транспорту:

$$Q^e = Q_0^e.$$

Объём транспортной работы по пр-тию- грузооборот тарифный в т км

$$(P_T): P_T = \sum Q_i \cdot l_{T_i},$$

где Q_i - общая масса груза на борту самолёта на участке полёта, т; l_{T_i} - тарифное расстояние участка полета, км.

Объём транспортной работы в целом по воздушному транспорту равен сумме объёма грузооборота по пр-тиям.

Показатели по перевозкам грузов группируются по видам сообщения: междунар.- дальнее зарубежье, государства СНГ; внутреннее, в т.ч. местное.

Для выявления структуры перевозимых грузов применяется выборочный метод.

Для ж.-д. транспорта первичный документ по учёту грузовых перевозок- дорожная ведомость; по грузам междунар. сообщения- передаточная ведомость; по грузам, принятым от новостроек- сдаточный список.

Основанием для составления документов по учёту перевозок служит накладная, заполняемая грузоотправителем при предъявлении груза к транспортировке. Она представляет собой юридический документ, отражающий заключение договора на перевозку. На её основе определяются условия перевозки, производятся расчёты. При завершении перевозки накладная вместе с грузом выдается получателю в подтверждение его права на груз.

В дорожной ведомости по каждой отправке регистрируются следующие данные: дата приёма груза от грузоотправителя; станция и дорога отправления, станция и дорога назначения, что позволяет выделить два вида сообщения- местное и прямое; режим скорости- большая, грузовая, пассажирская; категория отправки- маршрутная, повагонная, контейнерная, мелкая; пункты перехода с дороги на дорогу; ряд груза в соответствии со списком грузов единой тарифно-статистической номенклатуры; масса груза в кг, включая массу тары и контейнеров; расстояние перевозки, определяемое по Тарифному руководству; размер провозной платы; дата прибытия груза на станцию назначения; дата

выгрузки железной дорогой или подача под выгрузку средствами получателя.

Объёмные показатели перевозок (за сутки, мес. кв., год) получают путём суммирования данных первичного учёта.

Показатель «отправлено грузов» (Q_o) характеризует совокупность грузов (в т), предъявленных к перевозке на станции отправления дороги данной ширины колеи за отчётный период. Определяется на основе корешков дорожных ведомостей (или их аналогов):

$$\text{по станции} - Q_o = Q_{пк} + Q_{пт} + Q_{пн} + Q_{пш} + Q_{пшш},$$

где $Q_{пк}$ - масса грузов (в т), принятых к перевозке непосредственно от грузоотправителей (клиентуры); $Q_{пт}$ - масса грузов (в т), принятых от водного и автомобильного транспорта для дальнейшей перевозки; $Q_{пн}$ - масса грузов (в т), принятых для дальнейшей перевозки от иностранных железных дорог; $Q_{пш}$ - масса грузов (в т), принятых от новостроящихся линий; $Q_{пшш}$ - масса грузов (в т), принятых с линий другой ширины колеи.

Показатель «прибыло грузов» ($Q_{п}$) - количество грузов (в т), законченных перевозкой в отчётном периоде на станции назначения дороги данной ширины колеи за отчётный период. Определяется на основе дорожных ведомостей (или их аналогов):

$$Q_{п} = Q_{ск} + Q_{ст} + Q_{си} + Q_{сн} + Q_{сш},$$

где $Q_{ск}$ - масса грузов (в т), выданных грузополучателю на станции или подъездных путях; $Q_{ст}$ - масса грузов (в т), сданных для дальнейшей перевозки водному и автомобильному транспорту; $Q_{си}$ - масса грузов (в т), сданных для дальнейшей перевозки иностранным железным дорогам; $Q_{сн}$ - масса грузов (в т), сданных на новостроящиеся линии; $Q_{сш}$ - масса грузов (в т), перегруженных на линии другой ширины колеи.

Показатели «отправлено грузов» и «прибыло грузов» определяются по

каждому виду колеи отдельно, а также суммарно по всем колеям. При учёте по каждой колее в прибытие (отправление) включается также и перегруз на другую колее; при расчёте суммарных показателей по всем колеям перегруз с одной колеи на другую не включается.

Общая масса отправленных грузов для дороги ($Q_o^д$) определяется путём суммирования отчётных данных по отправлению грузов по станциям: по дороге-

$$Q_o^д = \sum Q_o,$$

где Q_o - объём отправки грузов по каждой станции.

Общая масса отправленных грузов по сети ж.д. ($Q_o^с$) определяется путём суммирования отчётных данных по отправлению грузов по дорогам за исключением перегрузка с линий другой ширины колеи: по сети дорог-

$$Q_o^с = \sum Q_o^д - \sum Q_{пшш},$$

где $Q_o^д$ - объём отправки грузов по каждой дороге; $\sum Q_{пшш}$ - общая масса грузов, принятых с линий другой ширины колеи.

Аналогично определяется общая масса прибывших грузов по дорогам и сети дорог: прибыло грузов по дороге

$$Q_{п}^д = \sum Q_{п},$$

где $Q_{п}$ - объём прибывших грузов по каждой станции. Прибыло грузов по сети дорог-

$$Q_{п}^с = \sum Q_{п}^д - \sum Q_{сш},$$

где $Q_{п}^д$ - объём прибывших грузов по каждой дороге;

$\sum Q_{сш}$ - общая масса грузов, перегруженных на линии другой ширины колеи.

Показатель «перевезено грузов» (Q) измеряется в т и исчисляется по дорогам и сети дорог.

Показатель «перевезено грузов» для сети дорог можно исчислять по начальному или конечному моменту учёта, что соответствует показателям «отправлено грузов» или «прибыло грузов» (разница в уровне этих показателей за длительный период невелика):

$$Q^C = Q_O^C = Q_{II}^C,$$

где Q^C - общий объём перевезённого груза за отчётный период по сети дорог;

Практически показатель «перевезено грузов» по сети дорог определяется по начальному моменту учёта перевозок, т.е. соответствует общему объёму отправленного груза: по сети-

$$Q^C = Q_O^C.$$

Для дороги показатели «отправлено грузов» и «принято грузов» не включают транзитные перевозки, поэтому показатель «перевезено грузов» (Q^D) определяется путём суммирования объёма отправленных грузов по станциям дороги (Q_O^D) и принятых ими от соседних дорог грузов назначения на данную или другие дороги

$$(Q_{II}^D): Q^D = Q_O^D + Q_{II}^D.$$

Это равенство подтверждается схемой выполнения перевозок грузов дорогой (см. рис. 1).

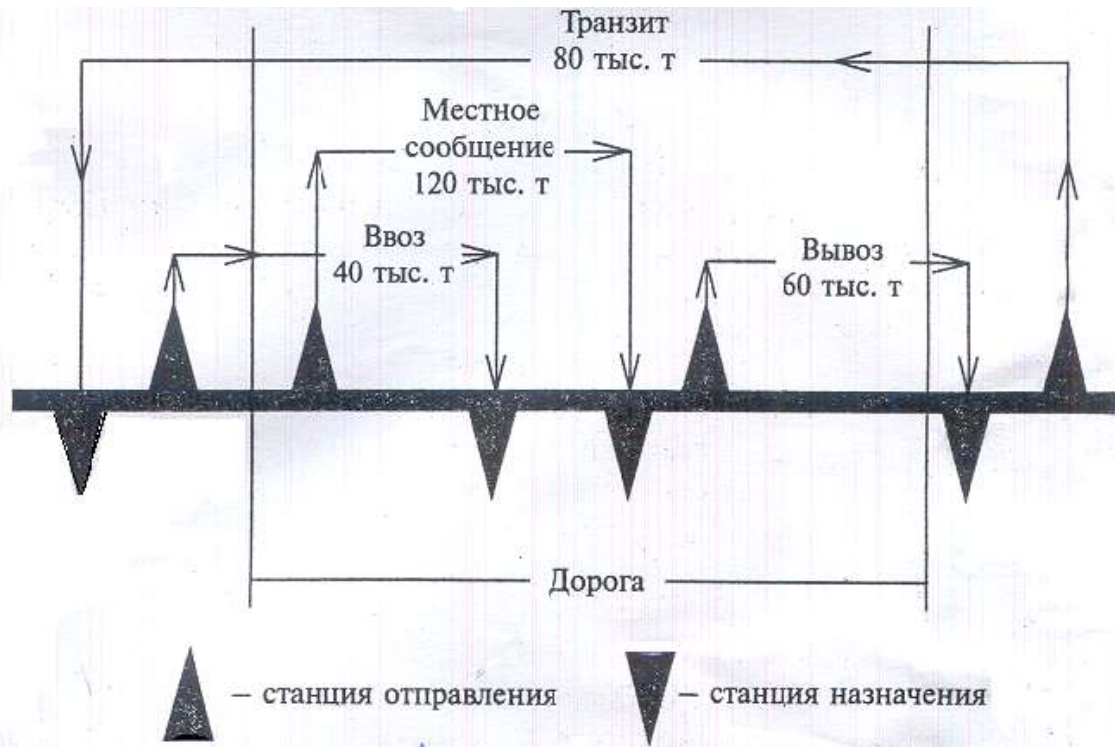


Рис. 1. Схема перевозок груза

На основе схемы перевозок показатели для дороги следующие: «отправлено груза»-

$$Q_O^D = 120 + 60 = 180 \text{ тыс. т.};$$

«прибыло груза»-

$$Q_{II}^D = 120 + 40 = 160 \text{ тыс. т.};$$

«перевезено груза»-

$$Q^D = 180 + (80 + 40) = 300 \text{ тыс. т.}$$

Объём выполненной работы по доставке грузов- грузооборот (P) определяется по дороге и сети дорог в тарифных тонно-км. Он исчисляется за отчётный период на основе дорожных ведомостей по моменту прибытия грузов как сумма произведений массы отдельной отправки груза на

расстояние перевозки, учитываемое по фактическому пути следования без учёта внутрಿದорожных кружностей, т. е.

$$P = q_1 \cdot l_1 + q_2 \cdot l_2 + \dots + q_n \cdot l_n = \sum q_i \cdot l_i ,$$

где q_i - масса отдельной отправки, т;

l_i - тарифное расстояние перевозки отправки, км.

Общее тарифное расстояние перевозки отдельной отправки складывается из кратчайших расстояний перевозки по каждой из дорог фактического пути следования груза, т. е.:

$$l_i = l_{i(0)} + l_{i(T1)} + l_{i(T2)} + \dots + l_{i(П)} ,$$

где $l_{i(0)}, l_{i(T1)}, l_{i(T2)}, l_{i(П)}$

– кратчайшее расстояние перевозки отправки соответственно по дороге отправления, по дорогам транзита и дороге прибытия.

Грузооборот распределяется между дорогами пропорционально расстоянию перевозки:

$$P = \sum q_i \cdot l_{i(0)} + \sum q_i \cdot l_{i(T)} + \sum q_i \cdot l_{i(П)} ,$$

где $\sum q_i \cdot l_{i(0)}$

– грузооборот дороги отправления;

$\sum q_i \cdot l_{i(T)}$ - грузооборот дороги транзита;

$\sum q_i \cdot l_{i(П)}$ - грузооборот дороги прибытия.

Для изучения размещения перевозок по сети ж.д. и их структуры применяются группировки перевозок по различным признакам, которые позволяют охарактеризовать не только явления, происходящие на транспорте, но и многосторонние связи его с орг-циями других видов деятельности.

Наибольшее значение имеют следующие группировки с экономической и эксплуатационной точек зрения:

Группировка по категориям перевозок-перевозка грузов в грузовом движении, в пассажирском движении, хоз. перевозки.

Она отражает взаимоотношение ж.-д. транспорта с другими подразделениями экономики.

К первой группе относятся перевозки для пр-тий всех видов деятельности, а также и самого ж.-д. транспорта, включенные в план перевозок, выполненные в вагонах рабочего парка в грузовом движении и оплаченные по нормальному тарифу.

В пассажирском движении перевозятся скоропортящиеся грузы и домашние вещи нас.. Доля этой части перевозок очень незначительна. Хоз. перевозки осуществляются для пр-тий ж.-д. транспорта. Объем их невелик и не включается в общий объем перевозок данного вида транспорта, публикуемый Росстатом.

Группировка перевозок по видам сообщения- местное и прямое сообщение; она имеет значение для отдельной дороги. К местному сообщению относятся перевозки, совершённые в пределах данной дороги без участия других дорог, к прямому- совершённые с участием двух дорог и более. Прямое сообщение, в свою очередь, подразделяется на три вида: вывоз, ввоз, транзит.

Значение этой группировки обуславливается тем, что она вскрывает характер транспортных связей данного р-она страны. При местном сообщении перевозимые грузы являются продукцией данного р-она и предназначены для потребления в этом же р-оне. Количество ввозимых грузов в р-он определяется размером его потребности в недостающей продукции, а количество вывозимых грузов- размером произ-ва р-она (за минусом продукции, потребляемой на месте). Размер транзитных грузов зависит от географического расположения района и интенсивности транспортно-экономических связей других р-онов. Данные о перевозках по видам сообщения используются при распределении парка вагонов.

Группировка перевозок по роду груза отражает структуру перевозимых грузов. Учёт перевозимых грузов по их роду осуществляется с использованием Единой тарифно-статистической номенклатуры грузов (ЕТСНГ).

Данные об объёме перевозимых грузов по родам необходимы для двух целей: общеэкономической и транспортной. Во-первых, они говорят о том, какие грузы ввозит или вывозит тот или иной регион страны; следовательно, можно охарактеризовать экономические отношения. Во-вторых, эти данные позволяют выявить влияние изменения структуры грузооборота по родам грузов на уровень средней дальности перевозок грузов, на степень использования подвижного состава. Кроме того, эти данные необходимы для подбора рода вагонов.

Группировка перевозок по терр. признаку (терр. группировка) характеризует грузообмен между отдельными подразделениями ж.-д. транспорта-станциями, дорогами, а также между отдельными р-онами страны. Связь между отдельными объектами по перевозкам называют корреспонденцией, которая может быть межстанционной, междорожной, межрайонной и т. д. Для характеристики этих связей применяются шахматные (косые) табл. При их построении используются данные об отправлении и прибытии грузов. Характеристика связей даётся как по всем грузам, так и по важнейшим ним.

Для морского транспорта первичные документы по учёту грузовых перевозок-коносамент, дорожная ведомость, передаточная ведомость.

Коносамент-осн. первичный документ учёта перевозок грузов. Он оформляется на каждую отправку груза в порту отправления и следует вместе с грузом до порта назначения. Его содержание соответствует дорожной ведомости,

используемой на ж.-д. и внутреннем водном транспорте; в нём регистрируются названия судна, порты отправления и назначения, отправитель и получатель груза, род и масса груза, расстояние перевозки, провозная плата.

Дорожная ведомость используется при перевозке сухогрузов в прямом смешанном железнодорожно-водном сообщении. Передаточная ведомость применяется при передаче грузов от других пароходств.

Показатель «отправлено грузов» (Q_0) определяется как сумма массы отправленного груза, принятого к перевозке от грузоотправителей ($Q_{ПК}$) и от других видов транспорта для продолжения перевозки

$$(Q_{ПТ}) \text{ т.е.: } Q_0 = Q_{ПК} + Q_{ПТ}$$

Показатель «прибыло грузов» ($Q_{П}$) определяется суммированием массы грузов, прибывших в адрес грузополучателей и для передачи на другие виды транспорта.

Показатель «перевезено грузов» (Q) соответствует показателю «отправлено грузов»,

$$Q = Q_0.$$

Показатель «объём транспортной работы» (грузооборот) определяется в тонно-милях:

$$TM = \sum q_i \cdot l_i,$$

где q_i - масса отдельных отправок, т;

l_i - расстояние перевозки отправки, указанное в Тарифном руководстве, миль.

Одна морская миля равна 1,852 км. Общий объём транспортной работы в т км-

$$P = TM \cdot 1,852$$

Учёт выполненных грузовых перевозок ведётся с распределением по видам плавания: малый каботаж, большой каботаж, заграничное плавание.

Внутри выделенных групп грузовые перевозки подразделяются по технике движения (перевозки в сухогрузных

наливных судах, грузопассажирских судах, лесных грузов в плотках), а затем по роду перевозимого груза и грузоотправителям.

Трубопроводный транспорт. Система статистических объемных показателей включает два показателя: общий объем перекачки (перевозки) и объем выполненной транспортной работы- грузооборот.

Общий объем перекачки (перевозки) в тоннах (Q) определяется путём суммирования объемов перекачки для всех грузополучателей:

$$Q = \sum Q_i,$$

где Q_i - масса груза в т, сданная i -му грузополучателю.

Объем перекачки (перевозки) в т для каждого грузополучателя определяется путём умножения объема закаченной нефти (нефтепродуктов) по показаниям расходомеров и счётчиков на значение удельной плотности нефти (нефтепродукта), определённое на основании результатов анализа проб.

Для природного газа пересчёт из единиц объема перекачки в единицы массы (веса) производится по соотношению: $1000 \text{ м}^3 \text{ газа} = 0,8 \text{ т}$.

Объем выполненной транспортной работы (грузооборот- P) определяется как сумма произведений объемов сданных грузов в т на расстояние перекачки, измеряемое в км по протяжению трубопровода от входного коллектора головной насосной станции до входного коллектора завода, наливного пункта, нефтебазы:

$$P = \sum Q_i \cdot l_i,$$

где l_i - расстояние перекачки груза для i -го получателя.

Объем перекачки и грузооборот определяются по всем трубопроводам в целом, а также в отдельности по нефтепроводам, продуктопроводам (по видам нефтепродуктов) и газопроводам.

ГРУЗОБОРОТ ТРАНСПОРТА

- объем работы *транспорта* по перевозкам грузов. Показатели Г. применяются в планировании, при распределении доходов, измерении трудовых и материальных затрат, для расчёта качественных показателей перевозок.

Г. автомобильного транспорта (в т км) определяется суммированием Г., выполненного сдельными грузовыми автомобилями и грузовыми автомобилями, работающими по часовому тарифу (повременные автомобили).

Г. сдельных автомобилей определяется умножением количества перевезённого груза в т за каждую езду (заезд) на расстояние езды (заезда) с грузом в км и суммированием полученных произведений.

Г. повременных автомобилей определяется суммированием Г., выполненного автомобилями различных марок. Г. каждой марки автомобиля (приведённые т км) исчисляются как произведение четырёх показателей: общего пробега автомобилей в км, номинальной грузоподъёмности в т, принятых коэффициентов использования пробега и грузоподъёмности.

Распределение Г. по роду груза выполняется на основе выборочного статистического наблюдения.

Г. внутреннего водного транспорта (в т км) учитывается по отправлениям и по работе флота.

Г. по отправлениям определяется умножением массы груза в т на кратчайшее судоходное расстояние между портом (пристанью) отправления и портом (пристанью) назначения в км и суммированием по каждой отправке груза.

Г. по работе флота определяется умножением по каждому рейсу судна массы принятых на борт грузов в тоннах на расстояние в км, пройденное с грузом, с последующим суммированием по всем рейсам и судам. Г. распределяется по видам

сообщения, видам речных путей, технике движения, терр. признаку, роду груза.

Г. воздушного транспорта (в т км) определяется умножением величины вывоза почты и остальных грузов в т на расстояние полёта (тарифное расстояние) в км между двумя аэродромами с последующим суммированием по каждому полёту (рейсу).

Г. ж.-д. транспорта (тарифный Г., тарифные т км) определяется по моменту прибытия грузов, умножением массы отправки груза в т на расстояние с последующим суммированием по каждой отправке. Расстояние перевозки учитывается по фактическому пути следования без учёта внутридорожных окружностей. Учитывается по категориям перевозок, видам сообщения, ряду груза, терр. признаку.

Г. морского транспорта (в т милях) определяется суммированием по каждой отправке груза произведений массы груза в т на кратчайшее судоходное расстояние между портом отправления и портом назначения груза в милях.

Г. распределяется по видам плавания, технике движения, роду груза.

Г. трубопроводного транспорта (в т км) определяется как сумма произведений объёмов сданной нефти (нефтепродуктов, газа) в т на расстояние перекачки, измеренное в км по протяжению трубопровода от входного коллектора головной насосной станции до входного коллектора завода, наливного пункта, нефтебазы.

Исчисляется по всем трубопроводам, так и в отдельности по нефтепроводам, продуктопроводам (с выделением бензинопроводов, керосинопроводом, маслопроводов, мазутопроводов) и газопроводам.

Д

ДОХОДЫ ОТ ПЕРЕВОЗОК

- финансовый результат производственной деятельности транспортных пр-тий; они представляют собой сумму средств (тарифных платежей и сборов), полученных транспортным пр-тием за выполненные перевозки грузов, пассажиров, багажа, почты, оказанные отправителям грузов и пассажирам дополнительные услуги по перевозкам и пользование имуществом транспорта. Доходы от перевозок учитываются по источникам поступления: от перевозок грузов, пассажиров, багажа и пр.

Понятие доходов совпадает с понятием выручки, представляющей собой стоимостное выражение продукции, предоставленной транспортным пр-тием. Объём доходов зависит от объёма выполненной транспортной работы и услуг, размера транспортных тарифов и цен на услуги.

Все виды оплаты и сборов, взыскиваемых за перевозку грузов, отмечаются в документе, сопровождающем груз в пути: дорожные и передаточные ведомости, багажные и другие квитанции, товарно-транспортные накладные. Д. от п. пассажиров учитываются по моменту продажи билета, а также по моменту оказания дополнительных услуг.

При учёте Д. от п. грузов принимаются во внимание два обстоятельства: оплата за перевозку грузов взыскивается транспортным пр-тием в момент приёма груза к перевозке, а окончательное уточнение размера оплаты и перерасчёт с грузовладельцем производятся на станции (пристанях) выдачи груза; в процессе перевозок могут принимать участие несколько транспортных пр-тий (перевозки в прямом сообщении, перевозки в смешанном сообщении).

В связи с этим производится соответствующий перерасчёт

(перераспределение) доходов между транспортными пр-тиями пропорционально объёму выполненной транспортной работы- между управлениями железных дорог, управлениями железных дорог и речными пароходствами, а также между морскими и речными пароходствами.

Осн. задачи статистики Д. от п.: систематическое наблюдение за выполнением плана по доходам, их динамикой и структурой; выявление влияния отдельных факторов, вызвавших отклонение фактических показателей от плановых и показателей предыдущих периодов.

При изучении выполнения плана по доходам необходимо использовать их группировку по видам сообщения (плавания), роду грузов, дальности перевозок. Так, напр., доходные поступления от перевозки грузов на ж.-д. транспорте подразделяются на доходы: междунар. сообщения; междудорожного сообщения; внутридорожного (местного) сообщения. Доходные поступления для всех типов сообщения учитываются в т.ч. и по видам грузов.

При статистическом анализе доходов транспортных пр-тий размер Д. от п. сопоставляют с объёмом выполненной транспортной работы. В результате определяется показатель средней величины доходов, приходящихся на единицу транспортной работы, или т.н. средняя доходная ставка.

Средняя доходная ставка определяется формулой:

$$d = \frac{D}{P},$$

где D - объём Д. от п., руб.;

P - объём транспортной работы, т км (или пасс.-км).

Средняя доходная ставка определяется на 1 т км (или на 10 т км) по перевозкам груза, а также на 1 пасс.-км (или 10 пасс.-км) по перевозкам пассажиров.

Абсолютное изменение суммы доходов зависит от изменения средней доходной ставки и объёма выполненной транспортной работы и определяется индексным методом.

Абсолютное изменение суммы доходов от грузовых перевозок: а) за счёт изменения средней доходной ставки-

$$\Delta_{Д}^d = (d_2 - d_1) \cdot P_2,$$

где d_2 и d_1 - средняя доходная ставка соответственно в отчётном и базисном периодах; P_2 - грузооборот в отчётном периоде, т км;

б) за счёт изменения объёма транспортной работы-

$$\Delta_{Д}^P = d_1 \cdot (P_2 - P_1), \text{ руб.},$$

где P_1 - грузооборот в базисном периоде.

Аналогично с использованием индексного метода определяется абсолютное изменение суммы доходов от пассажирских перевозок за счёт отдельных факторов.

При дальнейшем анализе доходов целесообразно выявить влияние осн. факторов, обеспечивших изменение средней доходной ставки. К числу этих факторов относятся: соотношение в структуре *грузооборота* (пассажирооборота) отдельных видов грузов (пассажиров), перевозимых в отчётном периоде по более высоким или более низким тарифам;

изменение тарифов на перевозки; изменение дальности перевозок, так как при наличии дифференцированных тарифов при разных расстояниях перевозки взимается различная плата за км.

К

КОЭФФИЦИЕНТ ТЕХНИЧЕСКОЙ ГОТОВНОСТИ ПАРКА ПОДВИЖНОГО СОСТАВА

- показатель, характеризующий техническое состояние парка и качество инженерной службы пр-тий.

Для автомобильного транспорта определяется коэффициент технической готовности (α_T) – удельный вес автомобиле-дней в технически исправном состоянии ($\sum АД_{ТН}$) в общем итоге автомобиле-дней пребывания на пр-тии ($\sum АД_{И}$) за период,

$$\text{т.е.: } \alpha_T = \frac{\sum АД_{ТН}}{\sum АД_{И}}$$

Общее количество автомобиле-дней нахождения подвижного состава в технически исправном состоянии складывается из количества автомобиле-дней работы и количества автомобиле-дней простоя в технически исправном состоянии, т.е. простоя по эксплуатационным причинам (отсутствие грузов, водителя, праздничные и выходные дни, бездорожье и др.).

Информация, необходимая для изучения технического состояния парка, содержится в таблице учёта автопарка, на основе которого строится баланс автомобиле-дней на пр-тии.

Для воздушного транспорта (самолёто-вертолётный парк) определяется процент исправности парка (α_T)- удельный вес (в процентах) исправных самолёто-суток за период ($\sum СС_{ТН}$) в общем объёме самолёто-суток за период ($\sum СС_{И}$):

$$\alpha_T = \frac{\sum СС_{ТН}}{\sum СС_{И}} \cdot 100$$

Информация, необходимая для расчёта показателя, содержится в «Карточке по учёту работы самолёта».

Для ж.-д. транспорта: локомотивы-исчисляется процент исправности локомотивного парка (α_T)- отношение исправных локомотиво-часов или локомотиво-суток к общему количеству локомотиво-часов или локомотиво-суток нахождения в распоряжении дороги, т.е.:

$$\alpha_T = \frac{\sum ЛЧ_{Т.И.}}{\sum ЛЧ_{Р.Д.}} \cdot 100$$

$$\text{или } \alpha_T = \frac{\sum ЛС_{Т.И.}}{\sum ЛС_{Р.Д.}} \cdot 100,$$

где $\sum ЛЧ_{Т.И.}$ – общее количество технически исправных локомотиво-часов; $\sum ЛЧ_{Р.Д.}$ – общее количество локомотиво-часов в распоряжении дороги; $\sum ЛС_{Т.И.}$ – общее количество технически исправных локомотиво-суток; $\sum ЛС_{Р.Д.}$ – общее количество локомотиво-суток в распоряжении дороги.

Первоначальный документ учёта наличия и распределения локомотивного парка на эксплуатируемый и неэксплуатируемый парк с указанием причины- журнал дежурного по депо. Учёт ведётся в локомотиво-часах. Число локомотиво-суток определяется делением числа локомотиво-часов на 24 (число часов в сутках).

Вагоны- исчисляются: процент технической неисправности вагонов за каждый день, процент технической неисправности за отчётный период ($\alpha'_{ТН}$). Процент технической неисправности вагонов за каждый день:

$$\alpha'_{ТН} = \frac{\sum B_{ТН}}{\sum B_{И}} \cdot 100,$$

где $\sum B_{ТН}$ – общее число технически неисправных вагонов на нач. отчётных суток; $\sum B_{И}$ – общее число вагонов в распоряжении дороги на нач. отчётных суток.

За отчётный период показатель (средний процент) технической неисправности парка исчисляется по формуле:

$$\alpha'_{ТН} = \frac{\sum ВС_{ТН}}{\sum ВС_{РД}} \cdot 100,$$

где $\sum BC_{TH}$ - общее количество вагоно-суток в технически неисправном состоянии; $\sum BC_{PD}$ - общее количество вагоно-суток нахождения в распоряжении дороги.

Ежесуточное наличие вагонов в распоряжении дороги учитывается балансовым методом, учёт ведётся работниками технических контор стыковых станций на основе натурального листа проезда. Для электротранспорта гор. определяется коэффициент технической готовности (α_T) - удельный вес вагоно-дней в технически исправном состоянии ($\sum VD_{TH}$) в общем итоге вагоно-дней нахождения на пр-тии ($\sum VD_H$):

$$\alpha_T = \frac{\sum VD_{TH}}{\sum VD_H}.$$

Вся информация содержится в таблице учёта парка.

Н

НАВИГАЦИОННЫЙ ПЕРИОД (ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ НАВИГАЦИИ)

- период, когда водный путь свободен ото льда и с учётом гидрологических условий может быть использован для движения транспортных средств.

Продолжительность навигации определяет эксплуатационный период работы флота и портовых комплексов и соответственно, влияет на экономическую эффективность работы водного транспорта. В широком смысле слова водный транспорт включает в себя речной и морской виды транспорта.

Природно-климатические условия оказывают существенное влияние на работу водного транспорта и в частности на продолжительность Н.п. Сухопутную терр. РФ омывают 14 морей, характеризующихся большим разнообразием природно-климатических условий. Температура и влажность воздуха, количество солнечных дней в году, температура воды и другие факторы, оказывают существенное влияние на продолжительность ледяного покрова водных путей. На морском транспорте период физической навигации колеблется от 11 мес. в южной части Каспийского моря до 6–7 в Белом море. Моря Сев. Ледовитого океана: Баренцево, Белое, Карское, Лаптевых, Вост.-Сибирское и Чукотское большую часть года находятся подо льдом. Исключение составляет юго-западная часть Баренцева моря, которая не замерзает под влиянием тёплого течения Гольфстрим. Охотское и Берингово моря замерзают на 8 месяцев за исключением южной части Берингова моря, которая свободна ото льда круглый год. Японское море замерзает только в северо-западной части. На Черном море судоходство осуществляется в течение всего года. Однако в его северо-западной части во время зимнего периода перевозки выполняют с помощью ледоколов. На 2–3 мес. замерзают Азовское

море и сев. часть Каспийского. Финский залив Балтийского моря замерзает на период до 6 мес., Рижский- до 3. Центральная и южная части Балтийского моря свободны ото льда, как правило, в течение всего года.

На речном транспорте Н.п. также находится в тесной зависимости от природно-климатических условий и гидрологического режима водных путей. В нижнем течении Волги продолжительность навигации достигает 10 мес., а на Северной Двине и на реках Крайнего Севера- менее 2- 4 мес. Часть рек в южных регионах страны может быть использована для судоходства только в течение короткого наводного периода для эксплуатационного завоза грузов. Разница между наибольшей и наименьшей продолжительностью Н.п. на отдельных участках водного бассейна может достигать двух месяцев, поэтому прогнозирование сроков начала и окончания навигации на предстоящий год не отличается особой точностью.

Зависимость продолжительности навигации от природно-климатических и гидрологических условий водных путей привела к тому, что за начало и конец физической навигации принимают средне-многолетние даты соответственно полного очищения участка пути ото льда и появления шуги на нём. Даты открытия и закрытия навигации установленном порядке оформляют и публикуют в виде извещения.

Установление гарантированных сроков начала и окончания навигации имеет важное значение, как для орг-ций транспорта, так и для грузовладельцев и смежных видов транспорта, так как эти сроки определяют даты предъявления грузов к перевозке речным и морским транспортом и переключения грузопотоков с водного транспорта на смежные виды.

Период между первым отправлением судов на линии и расстановкой всего флота по участкам работы называется периодом

разворота навигации. В крупных пароходствах разворот навигации длится до 30 суток., а с учётом работы флота на боковых реках- до 40 суток. С целью улучшения экономических показателей работы флота и портовых комплексов в начальный период навигации выполняют передислокацию транспортных средств из мест зимовки до постоянных участков работы. Передислокацию стремятся выполнить с миним. потерями провозной способности. Напр., на речном транспорте несамоходные суда в попутном направлении загружают местными грузами, а тяговые средства используют на буксировке плотов или отдельных несамоходных судов.

После разворота навигации организация работы флота по графику заключается в создании каждому транспортному судну условий для выполнения плановых норм загрузки, следования и обработки в портах, исключения аварий и аварийных происшествий. Важное значение имеет поддержание необходимого ритма работы флота, обеспечивающего равномерное прибытие судов в порты обработки. С этой целью на грузовых линиях устанавливают календарные даты отправления судов. Ритмичная работа флота зависит не только от работников службы перевозок и движения флота. Снабжение, материально-техническое обеспечение, ремонт, грузовая обработка, шлюзование, перемещение кадров плавсостава- всё влияет на ритм транспортного конвейера.

Мероприятия завершающего периода навигации предусматривают постепенный вывод судов из эксплуатации и расстановку их по плановым пунктам зимовки.

Важный фактор совершенствования режима и организации работы транспортников –продление Н.п. Замерзаемость водных путей ухудшает технико-экономические показатели работы орг-ций транспорта. Прекращение работы зимой приводит к неполному

использованию производственных фондов и трудовых ресурсов. Продление навигации или организация круглогодичной работы флота и портов позволяет (полностью или частично) устранить потери, вызываемые фактором сезонности. Решение проблемы увеличения Н.п. позволяет не только повысить экономическую эффективность работы флота и портов, но и оказывает существенное влияние на развитие и расширение сферы деятельности водного транспорта в целом, поскольку одной из причин недостаточного использования и невысоких темпов развития речного и морского транспорта является сезонность его работы. Как правило, увеличение длительности Н.п. на водных путях достигается путём применения ледоколов. Ледоколы обычно используют: для разрушения ледяного покрова с целью более раннего вскрытия водных путей, обеспечения транзитного движения судов и составов в весеннее время на путях с зарегулированным стоком, проводки судов и составов во льдах, в т.ч. к устьям боковых рек, обеспечения плановой расстановки судов по пунктам зимнего отстоя в период осеннего ледохода и начала ледостава, подачи судов под погрузку в ледовых условиях, вывода судов из затонов и т. д.

В целом применение ледоколов на внутренних водных путях позволило более надежно эксплуатировать транспортный флот и увеличить его провозную способность, расстановку по пунктам зимовки и погрузки.

Значительный эффект достигается благодаря проводке судов во льдах в весенний период к устьям боковых рек, на которых паводок наступает до вскрытия магистральных водных путей. На многих боковых реках, в особенности протекающих по степным р-онам, весенний паводок очень не продолжителен, в отдельные годы составляет лишь 12–15 суток. Если перед началом паводка не сосредоточить флот у устья такой боковой

реки, то завоз грузов в её пункты может быть сорван.

Значительного увеличения эксплуатационного периода у судов внутреннего плавания удалось достичь при появлении в составе речного флота судов смешанного плавания, которые имеют высокую прочностную характеристику и приспособлены для плавания в зимнее время не только по рекам, но и по морям.

Однако продление Н.п. вызывает дополнительные расходы, напр., на ледокольное обеспечение и на возмещение простоев и задержек транспортных судов во время их следования во льдах. Поэтому, целесообразность продления навигации в каждом конкретном случае должна определяться комплексно, с использованием показателей эффективности работы.

Важное направление снижения влияния сезонности на показатели работы орг-ций транспорта (фондоотдача в т и т км на 1 руб. осн. производственных фондов; рентабельность осн. деятельности, производительность труда и др.) - увеличение интенсивности использования флота и портов в Н.п.

О

ОБОРОТ (РЕЙС) ПОДВИЖНОГО СОСТАВА (СРЕДСТВ ТРАНСПОРТА)

- комплексный качественный показатель работы орг-ций транспорта, характеризующий использование средств транспорта по времени. Отражает результаты технологической, экономической и организационной деятельности всех звеньев производственного процесса каждого *вида транспорта*, характеризует как степень использования подвижного состава, так и сложность работы, дисциплинированность и организованность транспортников. О.п.с. влияет на потребность в транспортных средствах для выполнения перевозок. Чем быстрее оборачивается подвижной состав,

тем меньшим парком транспортных средств можно выполнить планируемые перевозки грузов и пассажиров.

Термины «оборот и рейс подвижного состава» используются также при анализе технологических процессов работы транспортных средств. Причём содержание данных терминов и их использование, как при анализе производственного процесса, так и при выполнении конкретных видов перевозок, на различных видах транспорта имеет особенности. Напр., понятие «оборот» при оценке работы пассажирского флота не используется, так как продолжительность оборота пассажирского судна равна продолжительности рейса. Ускорение О.п.с. транспорта- важная народнохозяйственная задача.

Большое влияние на улучшение данного показателя оказало внедрение в практику хоз. деятельности достижений НТП, средств автоматики и телемеханики, модернизация и реконструкция пр-тий инфраструктуры транспорта и др. Напр., на ж.-д. транспорте на ускорение О.п.с. серьёзно повлияли мероприятия по широкому внедрению на сети электрической и тепловозной тяги, усилению и реконструкции пути, переводу вагонного парка на автоматическую сцепку. Наряду с осуществлением технической реконструкции важное значение имело дальнейшее совершенствование технологии работы станций, обеспечение ритмичной работы всех подразделений ж.д., широкое распространение передовых методов труда.

Пути дальнейшего ускорения оборота транспортных средств: сокращение рейса путём устранения нерациональных перевозок; уменьшение порожнего пробега подвижного состава; комплексная механизация погрузочно-разгрузочных работ и сокращение простоя транспортных средств под грузовыми операциями; дальнейшее повышение скорости движения

транспортных средств; рационализация их простоев в пунктах погрузки и выгрузки; совершенствование всей системы управления транспортом.

В экономической литературе описывается два подхода к оценке эффективности ускорения подвижного состава транспорта. Первый подход заключается в определении эффекта от экономии единицы времени подвижного состава (напр., на ж.-д. транспорте- вагоно-часа). В данном случае масса эффекта от проведения конкретного мероприятия по ускорению оборота определяется как произведение достигаемой суммарной экономии времени подвижного состава в результате осуществления конкретного мероприятия на экономическую оценку единицы времени транспортного средства. При этом на величину данной экономической оценки существенно влияет большой круг факторов, учёт которых при её определении на каждом виде транспорта имеет свою специфику. Напр., на ж.-д. транспорте применяемые методические рекомендации для оценки отраслевого эффекта получаемого в результате ускорения оборота вагона позволяют учитывать только те варианты мероприятий, которые не требуют больших капитальных вложений. Кроме того, в расчёт принимается лишь условная экономия эксплуатационных расходов. При наличии неудовлетворенного спроса на перевозки ж.-д. транспортом в отдельных регионах, экономия времени подвижного состава может предотвращать дополнительные капиталовложения в локомотивный и вагонный парк, необходимый для выполнения спроса на перевозки. Более того, в условиях высокой загруженности постоянных устройств ж.-д. транспорта, появляются благоприятные условия для эксплуатации этого парка. Некоторыми авторами в основу оценки удельного эффекта предлагается закладывать добавочную или теряемую при этом прибыль. Однако её оценка

также в методическом плане требует дополнительных исследований.

Отличительная черта второго подхода состоит в том, что оценку массы эффекта от ускорения О.п.с. рекомендуется определять применительно к конкретным условиям осуществляемых мероприятий. Однако, рассчитанная по данному подходу величина чаще всего представляет собой завышенную оценку эффекта, который может быть получен в действительности. Следует отметить, что вероятность завышения или занижения эффекта, получаемого при применении любого подхода довольно велика.

С одной стороны, природа потерь эффектов от ускорения оборота средств транспорта заключается в том, что одна и та же единица подвижного состава проходит последовательно несколько операций на множестве элементов сети и экономия на одном из них может быть «съедена» на другом. Поэтому результирующая экономия бюджета времени подвижного состава в пределах транспортной системы к.-л. уровня не равна сумме экономии на отдельных её элементах. При таком рассмотрении становится очевидной ошибочность оценки ускорения работы к.-л. элемента без учёта его взаимодействия с другими элементами сети. С другой стороны, следует иметь в виду, что даже вполне «реальная» экономия времени подвижного состава на том или ином участке сети может не иметь смысла, если она не обеспечена наличием дополнительного пассажиро- и грузопотока. Между тем спрос на транспортную продукцию в терр. и временном аспектах не всегда совпадает с потребностью в ней при значительной неудовлетворенности потребности в целом по сети. Однако неправильным было бы полагать, что экономия времени подвижного состава эффективна лишь в том случае, если имеется перспективный пассажиро- и грузопоток и считать

последнее критерием целесообразности ускорения операций в транспортных сетях. Возможно, что проведение соответствующих мероприятий будет иметь смысл и при отсутствии дополнительной потребности в перевозках. Только в этом случае величина эффекта будет определяться частичной экономией эксплуатационных расходов, а также капитальных вложений в той её части, в которой предполагается использование подвижного состава в других целях (напр., превратить «сэкономленный вагон» в склад на колесах и уменьшить тем самым потребность в складских пл. и перегрузочных средствах). Ощутим и эффект от повышения стабильности перевозочного процесса, чему способствует пополнение парка подвижного состава в резерве.

Как видно, первый аспект потерь эффектов ускорения связан с внутренними особенностями транспортного произ-ва-его динамизмом, пространственной разобщенностью и технологической связностью. Второй аспект больше учитывает инфраструктурную природу транспорта, его внешние взаимосвязи. К сожалению, внимание экономистов чаще всего привлекает лишь проблема соотношения прироста провозной способности и спроса на него. Однако, более существенные и, самое главное, в большей степени поддающиеся регулированию, потери эффектов ускорения происходят внутри транспорта из-за несогласованной работы его звеньев, из-за искусственного расчленения их в технико-экономических обоснованиях мероприятий по ускорению О.п.с.

II

ПАРК ПОДВИЖНОГО СОСТАВА

- средства транспорта, которыми располагает государство на определённую дату. По количеству единиц подвижного состава лидирует автомобильный

транспорт: его численность превышает 34 млн единиц, в т.ч. 4,7 млн грузовых автомобилей (включая пикапы и легковые фургоны), 861 тыс. автобусов, 12 тыс. легковых такси. Около 28 млн легковых автомобилей находятся в личной собственности граждан.

Автомобильные транспортные средства отличаются высокой мобильностью, отвечают широкому спектру требований грузоотправителей, обеспечивает прямую доставку грузов «от двери до двери». Характерная особенность рынка - высокая, свыше 80 %, доля перевозок, выполняемых парком нетранспортных организаций.

В организациях отраслей экономики числится около 1,6 млн единиц грузового автомобильного транспорта, на предприятиях, выполняющих перевозки по найму - 0,14 млн единиц. Значительно количество грузовых автомобилей находится в индивидуальной собственности граждан - около 2,8 млн единиц. Структура парка не вполне отвечает характеру спроса на перевозки. При избытке среднетоннажных бортовых автомобилей ощущается нехватка малотоннажных и большегрузных автомобилей, а также специализированного подвижного состава.

Основная сфера применения морского транспорта - обеспечение внешнеторговых перевозок (свыше 60% внешнеторгового оборота РФ), а также транспортное обеспечение регионов крайнего Севера. По состоянию на 2008 морской транспортный флот, зарегистрированный в РФ, составлял 3304 судна со средним возрастом более 19 лет. Кроме того, российские судовладельцы контролируют 186 судов, зарегистрированные в иностранных судовых реестрах, средний возраст которых не превышает 10 лет. Основная часть новых судов, регистрируется в иностранных реестрах с более благоприятными, чем в РФ, условиями налогообложения. Свыше 90% доставляемых морем российских внешнеторговых грузов перевозятся

судами, находящимися в иностранной регистрации. Значительные объемы перевозок судами российских судовладельцев, не отражаемые статистикой, выполняются между портами иностранных государств. Транспортный флот практически полностью приватизирован. Ледоколы, аварийно-спасательные, учебные, гидрографические суда находятся в государственной собственности.

Особую роль в транспортной системе РФ играет ледокольный флот, основу которого составляют 6 атомных ледоколов. Он обеспечивает перевозки по трассе Северного морского пути, своевременный завоз грузов в регионы крайнего Севера, экспорт леса и руд цветных металлов, а также освоение перспективных нефтяных и газовых месторождений арктической зоны.

Развитие торгового флота предполагает, в первую очередь, создание в РФ конкурентоспособных экономических условий для судоходного бизнеса. На современном этапе важной задачей является устранение дефицита современного специализированного флота, в первую очередь - танкеров ледового класса, рефрижераторных судов, морских паромов.

При общем избытке тоннажа в структуре флота ощущается дефицит современных специализированных судов (танкеров, химовозов, газовозов, комфортабельных пассажирских судов, судов река-море плавания). Доля судов со сроками эксплуатации, превышающими нормативные, приближается к 60%.

Реестр гражданских воздушных судов РФ на нач. 2008 насчитывал 5600 единиц, в т.ч. 1890 магистральных пассажирских и грузовых самолётов, 2040 вертолетов. В собственности авиакомпаний - регулярных перевозчиков находится порядка 4 тыс. воздушных судов. На рынке авиaperевозок действует 267 авиакомпаний, имеющих свидетельства эксплуатанта, в т.ч. 85 - в государственной и муниципальной собственности; 150

авиакомпаний выполняют полёты по междунар. линиям.

Значимая проблема гражданской авиации-обновление парка. Согласно прогнозам уровень спроса на авиаперевозки превысит провозные возможности имеющегося парка воздушных судов. Дополнительным фактором является ужесточение междунар. экологических требований к воздушным судам. С 1995 прекращено приобретение воздушных судов за счёт бюджета. Для стимулирования обновления парка отечественными воздушными судами нового поколения при поддержке государства реализованы механизмы лизинга, частного, бюджетного субсидирования.

Промышленный транспорт- комплекс сооружений и технических средств транспорта, обеспечивающих в нетранспортных орг-циях внутренние и внешние перевозки грузов, а также погрузочно-разгрузочные операции.

В ходе структурной реформы ж.-д. транспорта на базе пр-тий пром. ж.-д. транспорта создаются вагонные операторские компании. По мере развития рыночных отношений на ж.-д. транспорте операторские компании будут принимать на себя функции независимых ж.-д. перевозчиков.

В инвентарном парке ж.-д. транспорта более 6 тыс. грузовых электровозов, около 8,7 тыс. грузовых тепловозов, около 525 тыс. грузовых и более 24 тыс. пассажирских вагонов. Столь обширное хоз-во характеризуется значительным износом: для локомотивов- 65%, вагонов- 64%. При эксплуатации подвижного состава за пределами срока службы существенно ухудшаются показатели безопасности и экономической эффективности, растёт ресурсо- и энергоёмкость перевозок.

В перспективе возникают угрозы: с одной стороны, резкого повышения расходов на эксплуатацию устаревшего подвижного

состава, а, следовательно, и тарифов; с другой, невозможность осуществлять перевозки из-за отсутствия грузового и пассажирского подвижного состава, что недопустимо, т.к. приведёт к прекращению не только поступательного развития экономики страны, но и затруднит её функционирование вообще.

Создавшееся положение требует скорейшего обновления и наращивания парка пассажирских и грузовых локомотивов с учётом реализации новых технических решений и конструкций, отвечающих совр. требованиям эксплуатации.

Анализ статистических данных свидетельствует об увеличении времени простоя локомотивов на технических обслуживаниях (СТО) и текущих ремонтах (ТР). Локомотивы, имеющие срок службы 13 лет, около 20% суточного бюджета затрачивают на проведение ТО и ТР, что требует не только увеличения ремонтных расходов, но и вынуждает вводить в эксплуатацию дополнительный парк локомотивов, а при дефиците ремонтной базы требуются и дополнительные капитальные вложения на её развитие.

Увеличение времени простоя локомотивов на техническом обслуживании и в ремонте приводит к снижению производительности локомотива- осн. результирующего показателя его эксплуатации.

П.п.с. характеризуется не только значительным износом и наличием диспропорций между провозными возможностями и спросом клиентуры, но и значительной энергоёмкостью.

Перевозочный процесс обладает повышенной энергоёмкостью, что объясняется природой транспортирования, связанного с преодолением сопротивления той среды, в которой осуществляется движение, а также с преодолением всякого рода трений в двигателях и ходовых частях подвижного состава. На ж.-д. транспорте, напр., осн. удельные сопротивления

движению на прямых горизонтальных участках пути составляют 2–4 кг на т перемещаемой массы, на автомобильном транспорте- от 10 до 30 кг на т, водном- от 0,2 до 0,7 кг на т. Изменение режима (прежде всего скорости) движения транспортных средств существенно влияет на расходы энергии, поскольку сопротивление движению от воздушной среды, например, возрастает пропорционально квадрату скорости, а от водной среды- пропорционально не менее чем кубу скорости. В тех же пропорциях возрастает величина соответствующих затрат в себестоимости перевозок. Доля затрат на топливо и электроэнергию в себестоимости транспортной продукции (от 5–7% до 15–20%) значительно выше, чем в ряде других отраслей материального произ-ва. И это не удивительно, если учесть, что транспорт занимает доминирующее положение в мировом хоз-ве по суммарной установленной мощности двигателей- более 90%.

На ж.-д. транспорте СССР, напр., потреблялось более 60 млрд кВт·ч электроэнергии. Можно сказать, что только на нужды стальных магистралей работали два с половиной таких энергетических гиганта, как Красноярская ГЭС. Доля отдельных видов транспорта в потреблении электроэнергии в развитых капиталистических странах составляет в %: автомобильный транспорт в целом- 79,8; авиация гражданская и военная- 11,4; ж.-д.- 3,6; внутренний водный- 1,4; прочий- 3,8. Опыт работы передовых пр-тий транспорта в то же время показывает, что умелым управлением энергетические затраты могут быть существенно снижены. В решении этой важной общетранспортной задачи особая роль принадлежит водителям транспортных средств, а также диспетчерскому аппарату на ж.-д., воздушном и водном транспорте.

ПАССАЖИРСКИЕ ПЕРЕВОЗКИ

- перемещение людей и багажа средствами транспорта. Совр. пассажирский транспорт обеспечивает перевозки людей, их ручной клади и багажа в различных видах сообщения. Перевозки людей могут выполняться как на профессиональной основе, так и самостоятельно в личных целях. Профессиональные перевозки могут быть коммерческими и некоммерческими. Первые выполняются с целью получения экономического результата и классифицируются на перевозки *транспортом общего пользования* и технологические перевозки. Некоммерческие пассажирские перевозки выполняются лицами с целью удовлетворения личных, как правило бытовых, потребителей. К данной группе также относят перевозки военнослужащих, милиционеров и представителей других категорий и организаций, выполняемые в интересах гос. службы.

П.п. имеют большое социальное значение, т.к. удовлетворяют важнейшую человеческую потребность- потребность в перемещении. Транспортный рынок представляет пассажирам услуги различных видов транспорта, которые, как правило, неравноценны не только по стоимости, но и по скорости и комфорту. На выбор пассажиром вида транспорта оказывают влияние не только экономические, но и качественные характеристики. Поэтому при анализе пассажирских перевозок надо учитывать не только экономику перевозок, но и качество транспортного обслуживания, социальные, бытовые, демографические, производственные и др. факторы. П.п. ярко характеризуют каждый вид транспорта, так как пассажиры исходя из своих соображений по-разному оценивают как достоинства, так и недостатки каждого его вида. Рынок П.п. характеризуется более сильной конкуренцией между *видами транспорта*, чем рынок *грузовых перевозок*.

Перевозки пассажиров осуществляются в междугородном, пригородном и внутригородском сообщениях. Все П.п. можно также укрупнённо поделить на внегородские и городские. Поток пассажиров в городах примерно в 15 раз превышает поток пассажиров на магистральных видах транспорта.

Городские пассажирские перевозки выполняются в РФ всеми видами совр. транспорта: автобусный, троллейбусный, трамвайный, метро, такси, ж.-д., водный. В последние годы возросли перевозки частным транспортом.

Ухудшение материального положения нас. в последнее десятилетие привело к тому, что объём П.п. в нашей стране снижался на всех видах транспорта за исключением воздушного. Произошли определённые изменения в распределении объёмов перевозок пассажиров и пассажирооборота между видами транспорта. По числу перевезённых пассажиров первое место в стране занимает автомобильный транспорт. Однако абсолютные размеры перевозок автомобильным транспортом также снизились.

Важное место в П.п. занимает воздушный транспорт. Его доля в структуре перевозок пассажиров невелика, однако, в перспективе, на огромных пространствах РФ, объёмы перевозок пассажиров на дальние расстояния воздушным транспортом должны значительно возрасти. На П.п. речным и морским приходится относительно небольшая доля - 1%. Суда морского флота в большей мере используются для туристических путешествий, для отдыха и экскурсий. Речные суда, в частности на подводных крыльях, широко используются для перевозок пассажиров в Поволжском, Северо-Западном и других р-онах страны.

Можно надеяться, что в перспективе утраченные позиции по перевозкам пассажиров этими видами транспорта будут восстановлены, так как наша страна

располагает водными магистралями большой протяженности, пригодными для судоходства.

Количество пассажиров следующих на транспорте в определенном направлении принято называть пассажиропотоком. Пассажиропотоки характеризуются размерами, пунктами зарождения и погашения. Пассажиропотоки могут быть постоянными или переменными, одно- и двусторонними, равномерными и неравномерными, периодически возникающими и прекращающимися.

Изучение характера колебания пассажиропотоков в пространстве и времени даёт возможность установить их количественное изменение по часам суток, дням недели, месяцам года и протяженности маршрутов, вскрыть осн. факторы, влияющие на формирование пассажиропотоков как по всей транспортной сети, так и по каждому маршруту в отдельности. Систематическое изучение пассажиропотоков позволяет выявить осн. закономерности их колебания для последующего использования результатов изучения при организации П.п.

Для получения фактических данных о колебаниях пассажиропотоков периодически проводятся их обследования. Наиболее распространенные методы обследования пассажиропотоков — анкетный, талонный, счётно-натурный (табличный), визуальный и автоматический с использованием ЭВМ.

В пассажиропотоках европейской части страны значительна доля ж.-д. перевозок. Степень развития этих перевозок обусловлена плотностью нас. и густотой путей сообщений. Наиболее высоки эти показатели в центральных и южных р-онах РФ и минимальны в северных и восточных.

Осн. роль во внегородских перевозках пассажиров играют южное меридиональное (от Санкт-Петербурга через Москву на Северный Кавказ) и восточное широтное (от Москвы через Поволжье, Урал, Сибирь

на Дальний Восток) направления. В первом много пассажиров, едущих от начального до конечного пункта (напр. от Москвы до Ростова-на-Дону далее к Сочи), во втором преобладают пассажиры, едущие на сравнительно короткие расстояния (напр. от Москвы до Казани, от Казани до Перми и Екатеринбурга, от Екатеринбурга до Кургана и т.д.). Существенны пассажиропотоки на направлениях Москва–Среднее Поволжье–Казах-стан–Средняя Азия, Москва–Киев–Одесса и Москва–Минск–Брест.

Наиболее крупные ж.-д. узлы, отправляющие и принимающие большое количество пассажиров- узлы в г. Москва, Санкт-Петербург, Новосибирск, Ростов-на-Дону, Самара, Нижний Новгород. На их долю приходится более 2/3 отправления пассажиров ж.-д. транспортом.

Пассажирские потоки внутреннего водного транспорта распределяются по осн. речным магистралям России–Волго-Камскому бассейну, включая Москву-реку, Оку, Дон и каналы Волго-Донской и им. Москвы, Северо-Западному речному пароходству с использованием Ладожского и Онежского озер, Мариинской водной системы, Волго-Балтийского и Беломорско-Балтийского каналов, рек Нева, Свирь, Северная Двина, Печора и др.; а также по сибирским рекам-Оби с Иртышом, Енисею, Лене, Амуру и многочисленным притокам этих рек.

На морском транспорте осн. пассажиропотоки сосредоточены в Черноморском пароходстве (порты Новороссийск, Туапсе, Сочи), на Балтийском море (порты Санкт-Петербург и Калининград) и в Дальневосточном пароходстве (Владивосток, Находка, и др.). Относительно небольшие объёмы П.п. выполняют суда портов Северного морского пути (порты Мурманск, Архангельск и др.).

Пассажирские связи Центрального и Северо-Западного р-онов с такими крупными адм.-хоз. и культурными

центрами, как Москва и Санкт-Петербург, распространяются почти на всю терр. РФ. Для Урала и Поволжья, имеющих густую сеть городов, также характерна повышенная интенсивность П.п. Менее интенсивные межрайонные П.п. характерны для Западной и Восточной Сибири, Дальнего Востока и северных регионов европейской части РФ.

Пригородные перевозки- самая значительная категория пассажирских сообщений, обслуживаемых ж.-д. и автомобильным транспортом. Распределение пригородных перевозок пассажиров по терр. РФ определяется расположением крупных городов. Осн. объём таких перевозок приходится на пригородные зоны Москвы, Санкт-Петербурга, Самары, Екатеринбурга и др. Значительно большие объёмы пригородных перевозок пассажиров обслуживает автомобильный транспорт, в т.ч. и на параллельных с ж.д. маршрутах. В вост. р-онах РФ пригородные ж.-д. перевозки сравнительно невелики. Осн. их часть осуществляет автомобильный транспорт. Один из показателей, характеризующий уровень развития П.п.- подвижность нас. Транспортная подвижность нас. страны (города, р-она, обл.) определяется отношением общего годового объёма перевозок пассажиров $\sum A$ (статическая подвижность V_H) или пассажиро-км $\sum A l$ (динамическая подвижность V_{Hl}) к численности нас. N страны (города, р-она, обл.):

$$V_H = \sum A / N$$

$$\text{или } V_{Hl} = \sum A l / N.$$

Анализ отчётных данных объёма перевозок пассажиров за несколько лет даёт возможность судить об уровне транспортной подвижности нас. по годам. До 1991 транспортная подвижность нас. из года в год увеличивалась. В последние годы подвижность нас. как по числу отправок, так и по количеству

пассажиры-км на одного жителя имеет тенденцию к снижению.

Пассажиры осуществляют поездки с разнообразными целями, которые следует учитывать при анализе размеров и структуры пассажиропотоков. По целям поездок обычно выделяют трудовые и культурно-бытовые передвижения пассажиров.

В последние годы произошли значительные изменения географии пассажиропотоков, их размеров и распределения по *видам транспорта*. Отправление пассажиров в междугородном сообщении снизилось. Часть пассажиропотоков в связи с резким повышением тарифов переключилась с воздушного на ж.-д. транспорт, что привело к росту средней дальности пассажирских перевозок на ж.д.

Организация П.п. осуществляется на основе прогнозирования и статистических законов изменения пассажиропотоков во времени. В эксплуатационной работе руководствуются перспективами, годовыми и оперативными планами П.п., в которых устанавливаются объёмы П.п. по числу отправленных пассажиров, по видам сообщений, по числу перевезённых пассажиров, пассажирообороту и средней дальности поездки одного пассажира. Существенную роль в организации П.п. играют специализированные обследования потоков пассажиров по отдельным узлам и направлениям.

ПАССАЖИРООБОРОТ

- условный измеритель работы транспорта, связанной с перемещением пассажиров; произведение числа перевезённых пассажиров на расстояние их перевозки, измеряется в пассажиро - км.

Проблема количественной оценки транспортной работы вызывает дискуссию как в кругу практиков, так и учёных данного вида экономической деятельности. Раскрытию её сущности и содержания

посвящены многочисленные научные труды. Исследования часто сводятся к противоборству различных научных направлений и взглядов, в результате чего идеологическая сторона часто преобладает над экономической. Учёные марксистской школы относят транспорт к сфере произ-ва, тогда как большинство зарубежных исследователей и некоторые отечественные школы считают транспорт сферой услуг. Осн. причина данных разногласий связана с особенностью продукции транспорта: транспорт не производит вещественной продукции, но труд работников транспорта является производительным, а деятельность его вносит существенный вклад в национальный доход.

Решение задачи количественной оценки продукции транспорта особенно актуально сейчас, когда экономика страны стремится занять достойное место на мировом рынке транспортных услуг. В этих условиях необходимы методы оценки транспортной работы, позволяющие учесть различия в её характеристиках, и отвечающие на вопросы: является ли продукция различных видов транспорта взаимозаменяемой? Возможна ли редукция различных видов транспортной продукции и на этой основе построение взаимоувязанной системы транспортных тарифов. Ответы на эти вопросы должен позволить более объективно и полно учитывать работу транспорта.

На значение П. оказывают влияние многочисленные факторы. При этом между ними существуют определённые взаимосвязи и взаимозависимости. Так, на объём и дальность перевозок по видам транспорта существенное влияние оказывает размер спроса на транспортные услуги, развитость и терр. расположение транспортной инфраструктуры, состояние конкуренции между *видами транспорта* и степень их взаимодействия, тарифы и качество транспортного обслуживания. В свою очередь, напр., на размеры спроса

большое влияние оказывают внешние по отношению к транспорту факторы: размещение нас. и производительных сил по терр. страны, система хоз. отношений между субъектами рынка, уровня кооперации и специализации производства, междунар. разделение труда и экономические связи, климатические и географические условия, социальные условия жизни нас., его платёжеспособность, демографическая ситуация, развитие туризма и т.п.

Процесс перевозки пассажира выполняется в пространственно-временной системе координат. Это требует при оценке П. учёта тесной связи объёма перевозок пассажиров к определённым транспортными сетями, что возможно при переходе к изучению конкретных П. Изучение действительной картины перевозок показывает, что П. имеют сложную структуру, с определёнными закономерностями изменения её компонент во времени и пространстве.

Одна из особенностей транспортной работы- невозможность её накопления и создания запасов. При этом, в перевозках пассажиров, не являющихся строго равномерным процессом, возникают различные колебания, характеризующиеся понятием неравномерности пассажирских перевозок. Сезонные колебания типичны для перевозок, совершающихся в течение года с определённой повторяемостью и продолжительностью для каждого вида перевозок. В дальнем пассажирском сообщении типичен летний «пик»- с июня по сент., превышающий по пассажиро-км среднегодовую величину на 50–80 % с макс. в авг. и зимний спад (примерно в два раза), приходящийся на февр.– март.

Коэффициент сезонной неравномерности пригородных перевозок характеризуется значительной стабильностью. Внутрискруктурные колебания потока наиболее наглядны в пригородных перевозках, подчиняющихся ритму

рабочего дня, имеющих чёткие утренний и вечерний «пик» и превышающие втрое и более среднечасовую величину. Эти примеры говорят об одной из существенных особенностей транспортных потоков, с которой нельзя не считаться.

Влияние П. на потребность в транспортных средствах, трудовых ресурсах, топливе, электроэнергии и других материально-технических ресурсах требует не только хорошо организованного учёта перевозочной деятельности, но и предъявляет повышенные требования и правильности его планирования.

Спрос на пассажирские перевозки определяется количеством пассажиров, желающих совершить поездку тем или иным видом транспорта в конкретные пункты назначения. Потребности людей в перемещении, как правило, труднопредсказуемы, поэтому планирование *пассажирских перевозок*- одна из самых сложных частей плановой работы на всех видах транспорта.

Пассажир сам выбирает для себя вид транспорта исходя из срочности поездки, удобства, стоимости и других факторов. Его «заявкой» на перевозку является билет, приобретенный, как правило, накануне или за несколько дней до поездки. Этого времени обычно недостаточно для существенного маневрирования транспортными ресурсами. Исключение составляет абонементный билет. Заблаговременно можно учесть некоторые перемещения пассажиров, связанные с поездками на работу и учебу, по экскурсионно-туристическим маршрутам, в дома отдыха и санатории, на пригородные садово-огородные участки и дачи, на новостройки, в командировки, на каникулы и т. п. Однако, большинство поездок нас. связано со множеством разнообразных и трудно учитываемых факторов. Поэтому, определять точные размеры, предстоящего спроса на пассажирские перевозки «прямым счетом» весьма сложно. Вместе с

тем, учитывая социальную значимость пассажирских перевозок, очень важно заранее знать их объемы, направления и структуру, с тем чтобы подготовить необходимые парки подвижного состава, определить пропускные возможности, составить графики и расписания движения транспорта, предусмотреть необходимый комплекс транспортных услуг.

В связи с возрастающей конкуренцией между видами транспорта и развитием рыночных отношений для формирования спроса на пассажирские перевозки необходимо использование маркетинговых принципов в работе транспортных пр-тий по пассажирскому сервису. К ним относятся: комплексное изучение запросов и нужд потребителей транспортных услуг не только по объемам, но и по качеству транспортного обслуживания; гибкая ценовая политика по пассажирским перевозкам; развитие рекламной деятельности и стимулирование потребителей транспортных услуг, особенно в периоды спада пассажирских перевозок; разработка и реализация мероприятий по повышению качества обслуживания пассажиров, внедрению новых видов услуг и развитию взаимодействия между другими видами транспорта; улучшение планирования и организации работы пассажирского транспорта и быстрое реагирование на динамику спроса по пассажирскому сервису.

Планирование пассажирских перевозок в системе маркетинга требует регулярного (а не эпизодического) обследования потребителей транспортных услуг с помощью анкетных и социологических опросов, личных и телефонных интервью, групповых обследований на пр-тиях и в организациях, в поездах и на самолетах и т. п. Для исследования пассажиропотоков часто используют специальные талоны или карточки, выдаваемые пассажирам в начале, пути, которые они возвращают по окончании маршрута своего следования. Большое значение имеют тщательный

анализ качества обслуживания пассажиров и реализация конкретных предложений по его улучшению, напр.: разработка более удобных для пассажиров расписаний движения автобусов, электропоездов, поездов дальнего следования и самолетов, их согласование между собой, повышение комфортности, безопасности и скорости перевозок, улучшение обслуживания на вокзалах и т. п.

На рост П. оказывают большое влияние такие факторы, как увеличение численности и миграции нас.; рост материального благосостояния и культурного уровня нас.; развитие курортной сферы и туризма; создание городов-спутников, новых жилых массивов, пригородных коттеджных посёлков, дачное стр-во; развитие транспортной инфраструктуры; изменение уровня тарифов и введение дополнительных льгот и услуг пассажирам.

При планировании П. необходимо учитывать факторы, снижающие подвижность нас. на *транспорте общего пользования*: приближение места жительства граждан к месту их работы; повсеместное улучшение организации торг. и обслуживания нас.; оптимальное размещение произ-ва и мест отдыха, рост числа личных автомобилей и др.

ПЛОТНОСТЬ СЕТИ ПУТЕЙ СООБЩЕНИЯ

- показатель, характеризующий обеспеченность терр. транспортными путями.

Уровень транспортного обслуживания хоз. объектов и нас. зависит от протяженности сети путей сообщения, их пропускной, провозной способности, конфигурации, размещения транспортных линий и других факторов. Очевидно, что данный показатель тем выше, чем более развита сеть путей сообщения.

Различия в обеспечении путями сообщения отдельных стран и регионов характеризуются показателем плотности сети d_s , км/1000 км², измеряемым отношением протяжённости эксплуатационной длины сети L_s к пл. терр. S : $d_s = 1000 L_s / S$.

Однако при равной пл. двух регионов потребность в транспорте будет больше у того региона, численность нас. которого больше. Тогда плотность сети, характеризующая транспортную обеспеченность нас. (H) определяется по формуле, км на 10 тыс. чел.: $d_H = 10000 L_s / H$.

Для обобщенной характеристики транспортной обеспеченности терр. нем. статистик Э. Энгель предложил формулу определения единого показателя плотности сети $d_э$, км, с учётом и пл., и численности нас.:

$$d_э = L_s / \sqrt{SH}$$

Вместе с тем очевидно, что при одинаковой численности нас. и пл. терр. потребность в перевозках может быть различна в зависимости от структуры, объёмов и размещения произ-ва. Для учёта этих факторов рос. инженер Ю. И. Успенский модифицировал формулу Энгеля, введя в знаменатель объём предъявляемых к перевозке грузов Q , тыс. т:

$$d_y = L_s / \sqrt[3]{SoHQ}$$

Приведённые формулы, хотя и не отражают в полной мере достаточность или оптимальность развития транспортной сети, но являются важным индикатором уровня обеспеченности терр. путями сообщений отдельных *видов транспорта*. Для определения комплексного показателя плотности сети различных видов транспорта d_k , прив. км, предложено указывать приведённую длину путей сообщения $L_{прив}$, км, и учитывать только обжитую пл. S_0 рассматриваемого региона:

$$d_k = L_{прив} / \sqrt[3]{SoHQ}$$

Л.И. Василевский предложил коэффициенты приведения транспортных линий к 1 км ж.д. с учётом сопоставимых уровней их пропускной и провозной способности: для усовершенствованной автомагистрали- 0,45, для автодороги с обычным твёрдым покрытием- 0,15, для речного пути- 0,25, для магистрального газопровода- 0,30 и для нефтепровода среднего диаметра- 1.

Пользуясь формулой определения комплексной плотности сети d_k , можно, хотя и с большой степенью условности, сопоставить транспортную обеспеченность различных стран и регионов мира.

РФ имеет наиболее низкие показатели транспортной обеспеченности, сопоставимые только с показателями стран Африки и Азии. Это, безусловно, свидетельствует о низком уровне транспортного обслуживания потребителей в нашей стране и необходимости дальнейшего развития путей сообщения РФ. Однако, соотношение плотности приведённой транспортной сети РФ и США 1:5 (2,0 и 10,5 км) не полностью отражает разрыв в уровне транспортной обеспеченности этих стран. Следует учитывать также интенсивность использования транспортных ресурсов и их доступность потребителям.

Плотность ж.-д. сети РФ составляет 0,51 км на 100 кв. км (см. табл. 1). Это значительно ниже плотности ж.д. не только развитых стран, но и большинства бывших республик СССР (на Украине- 2,76 км, в Белоруссии- 2,77 км, Латвии- 3,60 км, Грузии- 2,2 км, Узбекистане- 0,79 км, Казахстане- 0,53 км на 100 км²). Очевидно, что в РФ необходимо стр-во новых ж.-д. линий, особенно для освоения крупных месторождений топлива и сырья на востоке страны.

Плотность путей сообщения по федеральным округам РФ.

Плотность путей сообщения по федеральным округам РФ	Плотность путей сообщения, км на 1 тыс. кв. км		Соотношение плотности округов к средней величине по РФ, %	
	Ж.д. общего пользования	Автомобильные дороги общего пользования	Ж.д. общего пользования	Автомобильные дороги общего пользования
1	2	3	4	5
Европейская часть				
Калининградская обл. Районы: Сев., Северо-западный, Центральный, Волго-Вятский, Центрально-Черноземный, Поволжский, Северо-Кавказский	50,1	305,8	982,35	1306,84
Р-оны:				
Сев.	5,0	14,7	98,04	62,82
Северо-Западный	25,6	112,0	501,96	478,63
Центральный	27,0	130,9	529,41	559,40
Волго-Вятский	13,5	87,7	264,71	374,79
Центрально-Чернозёмный	27,6	142,2	541,18	607,69
Поволжский	16,0	82,3	313,73	–
Северо-Кавказский	17,8	123,1	349,02	–
Урал, Сибирь и Дальний Восток				
Районы:				
Уральский	14,3	65,1	280,39	278,21
Западно-Сибирский	3,5	15,5	68,63	66,24
Вост.-Сибирский	2,1	9,0	41,18	38,46
Дальневосточный	1,4	4,1	27,45	17,52
Всего по РФ	5,1	23,4	100,0	100,0

Источник: Осн. показатели транспортной деятельности в России. 2008.

П.с.п.с.- важнейшая характеристика гор. транспортной сети. К транспортной сети города предъявляются следующие требования: обеспечение нормативного времени на трудовые поездки и связи всех жилых р-онов с осн. пунктами тяготения; соответствие провозной способности расчётному пассажиропотоку в часы пик; проектирование остановок транспорта с расстоянием между ними примерно 500 м, а при наличии скоростных видов транспорта- с увеличенным расстоянием между остановками (1–2 км); отнесение пересечений, в сторону от сложного узла. Осн. условия выбора видов гор. пассажирского транспорта для успешного транспортного обслуживания города: соответствие его провозной способности мощности пассажиропотоков; скорость, зависящая на осн. направлениях от вида транспорта, формы и размеры терр. города; соблюдение норм времени на передвижение пассажира. При наличии конкурирующих видов транспорта выбирается наименее вредный с экологической точки зрения и наиболее экономичный. Большая плотность сети создает удобства подхода к остановкам транспорта. По существующим нормам П.с.п.с. должна обеспечивать время подхода пассажира в пределах 5 минут.

История развития городов привела к разнообразной конфигурации их планировочной структуры. Различают свободную (в средневековых восточных и европейских, городах) схему, которая усложняет работу транспорта; радиальную схему (в старых городах с незначительными транспортными потоками), осуществляющую удобную связь центра с периферийными р-онами, но усложняющую связь между периферийными зонами; радиально-кольцевую схему (в крупных старых городах), являющуюся развитием радиальной схемы и устраняющую недостаток последней. В городах сравнительно молодых распространена прямоугольная схема, в которой наблюдается довольно равномерная

транспортная нагрузка магистралей и дублирующих связей и отсутствие кратчайших связей в диагональных направлениях. Прямоугольно-диагональная схема городов устраняет недостаток прямоугольной схемы. Часто встречаются комбинации схем для различных р-онов крупных городов.

Качество и уровень транспортного обслуживания так же в большой степени определяются маршрутной системой, т. е. совокупностью маршрутов всех видов транспорта. Осн. показателями, характеризующими маршрутную сеть, кроме плотности сети путей сообщения, являются прямолинейность сообщения, степень сложности узла, степень разветвлённости и др.

П.с.п.с. должна быть достаточной для уменьшения расстояния пешеходных подходов к остановкам транспорта, но не очень большой для обеспечения необходимых скоростей сообщения. Оптимальной считается плотность сети 2,0-3,5 км/км²

ПОКАЗАТЕЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВРЕМЕНИ ПОДВИЖНОГО СОСТАВА

- экстенсивные показатели использования.

Один из П.и.в.п.с. для автомобильного транспорта- среднесуточная продолжительность пребывания автомобиля в наряде. Показатель относится к числу универсальных, так как характеризует использование автомобилей на всех видах перевозок- грузовых, автобусных, таксомоторных.

Среднесуточная продолжительность пребывания автомобиля в наряде (\bar{T}_H) отражает степень использования времени в течение дня и определяется путем деления общего количества автомобиле-часов пребывания в наряде

$$\left(\sum AЧ_H \right)$$

на число автомобиле-дней работы

$(\sum AD_{\text{э}})$ т. е.

$$\bar{T}_H = \sum AЧ_H : \sum AD_{\text{э}}, \text{ ч.}$$

Внутренний водный и морской транспорт.

К показателям использования судов по времени относятся: средняя продолжительность нахождения судна в эксплуатации, средняя продолжительность оборота грузового судна и коэффициент ходового времени с грузом.

Средняя продолжительность нахождения судна в эксплуатации ($\bar{T}_{\text{э}}$) показывает, сколько времени в среднем в течение отчетного периода (обычно года) единица флота находится в эксплуатации, и определяется отношением тоннаже-суток (сило-суток) в эксплуатации к общей грузоподъемности (мощности) судов:

для грузовых и грузопассажирских судов-

$$\bar{T}_{\text{э}} = \sum TC_{\text{э}} : \sum q_H, \text{ сутки,}$$

где $\sum TC_{\text{э}}$ - общее число тоннаже-суток в эксплуатации; $\sum q_H$ - общая грузоподъемность судов, т. для буксиров-

$$\bar{T}_{\text{э}} = \sum CC_{\text{э}} : \sum N, \text{ сутки,}$$

где $\sum CC_{\text{э}}$ - общее число сило-суток в эксплуатации; $\sum N$ - суммарная мощность буксиров, кВт;

для пассажирских-

$$\bar{T}_{\text{э}} = \sum ПМС_{\text{э}} : \sum ПМ, \text{ сутки,}$$

где $\sum ПМС_{\text{э}}$ - общее количество пассажиро-место суток эксплуатации; $\sum ПМ$ - общее число пассажирских мест.

Средняя продолжительность оборота грузового судна (\bar{T}_O) характеризует среднюю длительность законченного цикла перемещения груза (цикл — время, затраченное на все операции между двумя

последовательными подачами судна под погрузку):

для грузовых и грузопассажирских судов-

$$\bar{T}_O = \sum TC_{\text{э}} : \sum TP_{\Gamma}, \text{ сутки,}$$

где $\sum TP_{\Gamma}$ - общее количество груженых тоннаже-рейсов; для буксиров-

$$\bar{T}_O = \sum CC_{\text{э}} : \sum CP_{\Gamma}, \text{ сутки,}$$

$\sum CP_{\Gamma}$ - общее количество груженых сило-рейсов.

Следовательно, сокращение средней продолжительности оборота судна означает сокращение сроков доставки грузов, так как средний оборот включает время, затрачиваемое на выполнение всех операций транспортного процесса (ход с грузом, порожним, маневры, погрузка, выгрузка, ожидание грузовых работ)

Коэффициент ходового времени (K_X) характеризует степень производительного использования эксплуатационного времени; он представляет собой отношение ходового времени судна в груженом состоянии ко всему эксплуатационному времени: для грузовых и грузопассажирских судов-

$$K_X = \sum TC_{X,\Gamma} : \sum TC_{\text{э}},$$

Где $\sum TC_{X,\Gamma}$ - общее количество тонаже-суток хода с грузом; для буксиров -

$$K_X = \sum CC_{X,\Gamma} : \sum CC_{\text{э}},$$

где $\sum CC_{X,\Gamma}$ - общее количество сило-суток хода с грузом

Воздушный транспорт.

К показателям использования самолетов (вертолетов) по времени относятся средний налет производственных часов на один списочный самолет и средний налет производственных часов на один исправный самолет.

Первый показатель используется для контроля за выполнением планового показателя использования списочного парка, второй - за использованием исправного парка.

Средний налет производственных часов на один списочный самолет:

$$\bar{W}_\Pi = \sum W_\Pi : \bar{C}_\Pi, \text{ где } \sum W_\Pi$$

– общий налет производственных часов за отчётный период; \bar{C}_Π - среднее списочное число самолетов в отчётном периоде.

Средний налет производственных часов на один исправный самолет:

$$\bar{W}_{\Pi.И} = \sum W_\Pi : \bar{C}_{\Pi.И}, \text{ где } \bar{C}_{\Pi.И}$$

– среднее число технически исправных самолетов в отчётном периоде.

На ж.-д. транспорте изучение использования времени ведётся для локомотивов и грузовых вагонов.

Для анализа использования локомотивов по времени (экстенсивное использование) и

выявления имеющихся резервов строят баланс суточного бюджета времени локомотива эксплуатируемого парка, где отражается распределение суточного бюджета времени по элементам. Выделяются следующие элементы времени: движение на участках, простой на промежуточных станциях, на станциях оборота, в т.ч. на станционных путях, простой на станциях приписки, в т.ч. на станционных путях, простой на станциях смены локомотивных бригад.

Определение числа часов каждого элемента суточного бюджета времени производится путем деления соответствующих локомотиво-часов по всему парку на все локомотиво-сутки эксплуатируемого парка данного вида. В табл. 1 представлен макет табл. баланса суточного бюджета времени. На основе отчётных данных, представленных в балансе, можно судить о рациональности использования локомотивов.

Таблица 1

Структура суточного бюджета времени за _____ (вид тяги _____)

Элементы суточного бюджета времени	Часы	В % к итогу
В движении		
Простой на промежуточных станциях		
Простой на станциях оборота в т.ч. на станционных путях		
Простой на станциях приписки в т.ч. на станционных путях		
Простой на станциях смены локомотивных бригад		
Итого	24	100

Ввиду того, что локомотивный парк состоит из существенно различающихся типов локомотивов, изучение использования времени следует проводить по каждому типу. Источник информации -

маршрут машиниста и журнал дежурного по депо.

К показателям использования времени грузовых вагонов относятся: среднее время

оборота вагона и среднее время нахождения вагона на станции.

Среднее время оборота вагона (\bar{T}_O) — время, затрачиваемое в среднем грузовым вагоном на осуществление одного полного производственного цикла работы вагона (от одной погрузки до следующей погрузки). Он определяется путем деления общего количества вагоно-суток (или вагоно-часов) работы

$$(\sum BC_{\text{э}} \text{ или } \sum BЧ_{\text{э}})$$

на размер грузовой работы в вагонах (число циклов работы). Число производственных циклов для дороги (отделения дороги) соответствует числу погруженных вагонов и принятых в груженом состоянии; число производственных циклов по сети дорог соответствует числу погруженных вагонов. Среднее время оборота вагона:

для дороги (отделения)

$$\bar{T}_O = \frac{\sum BC_{\text{э}}}{\sum B_{\text{п}} + \sum B_{\text{г}}}, \text{ сутки,}$$

где $\sum B_{\text{п}}$ - число погруженных вагонов; $\sum B_{\text{г}}$ - число вагонов, принятых в груженом состоянии; для сети дорог

$$\bar{T}_O = \frac{\sum BC_{\text{э}}}{\sum B_{\text{п}}}, \text{ сутки.}$$

Оборот вагона охватывает многие стороны эксплуатационной деятельности железных дорог. Его ускорение зависит от рационального направления грузопотоков, сокращения порожнего пробега, времени нахождения вагонов под техническими и грузовыми операциями, скорости движения поездов и др.

Среднее время нахождения вагона на станции учитывает полный простой на станции (от прибытия до отправления). Целесообразно так же определять среднее

время по каждому виду простоя — простой под грузовыми операциями и простой под техническими операциями

Средняя продолжительность нахождения вагона на станции (t_c) исчисляется различно в зависимости от принятого метода учета продолжительности простоя — номерного или безномерного.

При номерном учете средний простой вагона на станции получают путем деления суммы вагоно-часов простоя на станции ($\sum BЧ_c$) за отчетный период на число отправленных вагонов ($\sum B_o$):

$$t_c = \frac{\sum BЧ_c}{\sum B_o}, \text{ ч.}$$

При безномерном учете средний простой вагона на станции определяется делением суммы вагоно-часов простоя на станции ($\sum BЧ_c$) за отчетный период на полусумму прибывших с линии вагонов ($\sum B_{\text{п.р}}$) и отправленных на линию вагонов ($\sum B_o$):

$$t_c = \frac{\sum BЧ_c}{(\sum B_{\text{п.р}} + \sum B_o) : 2}, \text{ ч.}$$

Трубопроводный транспорт

Для каждого трубопровода учитывается число дней работы в году и определяется коэффициент (или процент) использования общей продолжительности года.

Электротранспорт городской

Показатели использования времени подвижного состава является среднесуточная продолжительность пребывания на линии:

$$\bar{T}_H = \sum BЧ_H : \sum BД_{\text{э}}, \text{ ч.}$$

где $\sum BЧ_H$ - общее количество вагоно (машино)-часов пребывания на линии за отчетный период; $\sum BД_{\text{э}}$ - общее

количество вагоно (машино)-дней эксплуатации за отчётный период.

ПОКАЗАТЕЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГРУЗОПОДЪЁМНОСТИ ПОДВИЖНОГО СОСТАВА

- показатели интенсивного использования транспортных средств.

На автомобильном транспорте характеризуется использование грузоподъёмности седельных грузовых автомобилей.

Коэффициент использования грузоподъёмности (γ) представляет собой отношение количества фактически выполненных т км ($\sum P$) и количества т-км, которое могло быть выполнено за грузовой пробег автомобилей при полном использовании их грузоподъёмности

$$\left[(\sum L_{\Gamma}) \cdot \overline{q_{II}} \right], \text{ т.е. } \gamma = \frac{\sum P}{(\sum L_{\Gamma}) \cdot \overline{q_{II}}},$$

где $\sum L_{\Gamma}$ - общий грузовой пробег автомобилей, км; $\overline{q_{II}}$ - средняя грузоподъёмность списочного автомобиля, т.

На внутреннем водном транспорте для характеристики использования грузоподъёмности определяют: для грузовых судов коэффициент использования грузоподъёмности; для грузовых, грузопассажирских судов среднюю нагрузку на 1 т грузоподъёмности; для буксиров среднюю нагрузку на 1 кВт мощности.

Коэффициент использования грузоподъёмности грузовых судов (γ) характеризует степень использования грузоподъёмности судов с учётом всего пройденного расстояния (с грузом и порожняком) и определяется как частное от деления количества выполненных тонно-

километров ($\sum P$) на общее количество тоннаже-километров, выполненных в грузёном и порожнем состояниях ($\sum TK_o$):

$$\gamma = \sum P : \sum TK_o.$$

Средняя нагрузка на 1 т грузоподъёмности по грузовым и грузопассажирским судам (на 1 кВт мощности для буксиров)- количество т груза, которое приходится на одну т грузоподъёмности судна (или на одну силу мощности буксира) на 1 км хода судна в грузёном состоянии.

По грузовым и грузопассажирским судам средняя нагрузка ($\overline{q_{\Gamma}}$) представляет собой частное от деления количества выполненных т-км ($\sum P$) на число т-км хода с грузом ($\sum TK_{X.G.}$):

$$\overline{q_{\Gamma}} = \frac{\sum P}{\sum TK_{X.G.}}$$

(т на 1 т грузоподъёмности).

По буксирным судам средняя нагрузка ($\overline{q_{\delta}}$) исчисляется путём деления количества выполненных т км ($\sum P$) на количество сило-км хода с грузом

$$(\sum CK_{X.G.}): \overline{q_{\delta}} = \frac{\sum P}{\sum CK_{X.G.}}$$

(т на одну силу мощности).

На воздушном транспорте для характеристики использования грузоподъёмности самолето-вертолетного парка используются два показателя: процент использования коммерческой загрузки; средняя коммерческая загрузка.

Процент использования коммерческой загрузки (K_3) определяется как отношение эксплуатационного грузооборота (в тонно-км) к экономическим т км

$$(\sum P_{ЭК}): K_3 = (\sum P_Э : \sum P_{ЭК}) \cdot 100,$$

где $\sum P_{ЭК} = \sum W_n \cdot \overline{P_Э}$ т км;

W_n - налёт производственных часов по каждому типу самолёта; $\overline{P_Э}$ - предельная (коммерческая) часовая производительность (в т км) по каждому типу самолёта.

Средняя коммерческая загрузка самолета характеризует массу пассажиров и грузов ($\overline{W_K}$), приходящихся в среднем на один самолёт (вертолёт) на всём пути его следования; определяется как отношение величины грузооборота ($\sum P_Э$) к величине общего расстояния полетов самолетов ($\sum L$), занятых на транспортной работе, т. е.:

$$\overline{W_K} = \sum P_Э : \sum L, \text{ т.}$$

На ж.-д. транспорте для характеристики использования грузоподъемности подвижного состава определяют: для локомотивов грузового движения средний вес поезда; для грузовых вагонов среднюю динамическую нагрузку.

Средний вес поезда (средняя масса) определяется в двух вариантах: средний вес поезда брутто и средний вес поезда нетто.

Средний вес поезда брутто ($\overline{q_б}$) исчисляется путем деления общего объема грузооборота брутто ($\sum P_б$) на общее количество локомотиво-километров в главе поезда ($\sum L_Г$):

$$\overline{q_б} = \sum P_б : \sum L_Г, \text{ т.}$$

Средний вес поезда нетто ($\overline{q_n}$) определяется как частное от деления

общего объема грузооборота нетто ($\sum P_n$) на общее количество локомотиво-км в главе поезда ($\sum L_Г$):

$$\overline{q_n} = \sum P_n : \sum L_Г, \text{ т}$$

Средняя динамическая нагрузка характеризует использование подъемной силы вагона. Показатель определяется для всех грузовых вагонов рабочего парка и отдельно для груженых вагонов.

Средняя динамическая нагрузка вагона рабочего парка ($\overline{q_б}$) определяется как среднее количество т груза, приходящегося на 1 км общего пробега вагона, т. е.

$$\overline{q_б} = \frac{\sum P_H}{\sum L_О}, \text{ т,}$$

где $\sum P_H$ - эксплуатационный грузооборот нетто, т·км;

$\sum L_О$ - общий пробег вагонов, км.

Средняя динамическая нагрузка груженого вагона ($\overline{q_Г}$) определяется как среднее количество тонн груза, приходящегося на 1 км груженого пробега вагона:

$$\overline{q_Г} = \sum P_H : \sum L_Г,$$

где $\sum L_Г$ - общий пробег вагонов в груженом состоянии, км.

Динамическая нагрузка вагона рабочего парка отличается от динамической нагрузки груженого вагона вследствие того, что рассчитывается на все вагоны, включая порожние. При прочих равных условиях динамическая нагрузка рабочего вагона тем выше, чем меньше доля порожнего пробега.

Фактические уровни показателей среднего веса поезда и средней динамической нагрузки вагонов отчетного периода сопоставляются с уровнями показателей

предшествующих периодов и уровнями, предусмотренными в плане.

На морском транспорте для характеристики использования грузоподъемности грузовых судов используются два показателя: коэффициент использования грузоподъемности; коэффициент загрузки за рейс.

Коэффициент использования грузоподъемности грузового судна (γ) исчисляется как отношение количества выполненных тонно-миль, ($\sum P$) к количеству тоннаже-миль ($\sum TM$), т. е. к тому объему работы, который может быть выполнен за пройденное расстояние при полном использовании грузоподъемности:

$$\gamma = \sum P : \sum TM .$$

Коэффициент загрузки грузового судна за рейс (γ') характеризует использование его грузоподъемности; он представляет собой частное от деления количества перевезенного груза в тоннах ($\sum Q$) на количество совершенных тоннаже-рейсов ($\sum TP$):

$$\gamma' = \sum Q : \sum TP .$$

Если перевозки осуществлялись при различных расстояниях перевозки, то коэффициент загрузки не учитывает, при каких рейсах лучше была использована грузоподъемность — на ближние или дальние расстояния.

ПОКАЗАТЕЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПАРКА

- на автомобильном транспорте

учёт наличия и использования парка ведётся на основе «Табеля учёта автопарка», где по каждому автомобилю за каждые сутки отмечается, находился автомобиль на линии или простаивал с

указанием причины. Учёт ведётся по типам автомобилей: грузовые, легковые, автобусы, специального назначения. Для характеристики использования парка автомобилей определяется коэффициент выпуска автомобилей на линию; для его расчёта используются итоговые данные табеля по всему парку за отчётный период.

Коэффициент выпуска автомобилей на линию (α) представляет собой удельный вес автомобиле-дней работы ($\sum АД_{э}$) в общем итоге автомобиле-дней пребывания на предприятии

($\sum АД_{и}$), т. е.

$$\alpha = \sum АД_{э} : \sum АД_{и} .$$

Исчисленный т.о. коэффициент выпуска не учитывает режима работы автотранспортного пр-тия. При прочих равных условиях он будет значительно ниже у пр-тий, работающих на прерывной неделе, по сравнению с пр-тиями, работающими непрерывную неделю. Поэтому наряду с этим показателем исчисляется коэффициент выпуска автомобилей на линию в рабочие дни:

$$\alpha^1 = \sum АД_{э} : \sum АД'_{и} ,$$

где $\sum АД'_{и}$ - автомобиле-дни пребывания автомобилей на пр-тии в рабочие дни отчетного периода.

На внутреннем водном и морском транспорте учёт наличия и использования парка ведётся аналогично. Для определения наличия судов за отчётный период учитывается количество судо-суток по каждому судну, из которых выделяется число судо-суток в эксплуатации и число-суток внеэксплуатационных (нахождение в ремонте, на дооборудовании, на санитарных мероприятиях и др.). По всему парку судов эти показатели определяются с учётом грузоподъемности (мощности или пассажироместности) судов:

а) для грузовых и грузопассажирских судов- общее количество тоннаже- суток календарных ($\sum TC_K$), в т.ч. тоннаже-сутки в эксплуатации ($\sum TC_{\text{э}}$);

б) для буксирных судов- общее количество сило-суток календарных ($\sum CC_K$), в т.ч. сило- суток в эксплуатации ($\sum CC_{\text{э}}$); в)

для пассажирских судов- общее количество пассажиро- место- суток календарных ($\sum ПМС_K$), в т.ч. пассажиро- место- суток в эксплуатации ($\sum ПМС_{\text{э}}$).

Имеющиеся отчётные данные используются для определения коэффициентов использования парка транспортных средств по каждому виду флота.

Коэффициент использования парка ($K_{\text{п}}$)- удельный вес продолжительности нахождения судов в эксплуатации в общей календарной продолжительности:

для грузовых и грузопассажирских судов-

$$K_{\text{п}} = \sum TC_{\text{э}} : \sum TC_K ;$$

для буксиров- $K_{\text{п}} = \sum CC_{\text{э}} : \sum CC_K ;$

для пассажирских судов-

$$K_{\text{п}} = \sum ПМС_{\text{э}} : \sum ПМС_K .$$

На ж.-д. транспорте характеризуется использование парка локомотивов.

При учёте наличия локомотивного парка различают списочный (инвентарный) парк, наличный парк и парк, находящийся' в распоряжении дороги, подразделяемый на эксплуатируемый и неэксплуатируемый.

Локомотивы, находящиеся в распоряжении дороги обеспечивают

ее перевозочную работу; за правильное и рациональное использование этих локомотивов руководство дорога несет ответственность.

К эксплуатируемому парку относятся локомотивы, занятые на всех видах работ - на поездной работе, на маневровой работе, а также при совершении экипировочных операций (набор топлива, смазки, воды и т. п.) и прохождении регулярных технических осмотров в пределах установленных норм простоя, в ожидании работы как в основном и оборотном депо, так и на станционных путях.

К неэксплуатируемому парку относятся локомотивы, находящиеся в резерве, ремонте и его ожидании, модернизации, ожидающие исключения из инвентарного парка по техническому состоянию, снятые с эксплуатации в связи с неравномерностью движения.

Первичным документом учёта наличия и распределения локомотивного парка является настольный журнал дежурного по депо. Журнал состоит из двух частей. В первой части учитываются эксплуатируемый и неэксплуатируемый парк, находящиеся в распоряжении депо. По каждому локомотиву фиксируется время постановки в эксплуатируемый парк, время исключения, число часов простоя в неэксплуатируемом парке с указанием причины. Т.к. каждый локомотив в течение суток может находиться в разном состоянии, учёт ведётся в локомотиво-часах. Заполнение этой части журнала производится на основе маршрутов машинистов, книги контрольного поста и других оперативных документов, фиксирующих переход локомотива эксплуатируемого парка в неэксплуатируемый.

На основе журнала получают итоги за сутки, а затем за периоды больше суток (декада, мес., кв., год) по каждому локомотиву и всему парку локомотивов в распоряжении дороги с распределением по видам работ и нерабочего состояния.

За отчётный период исчисляется среднесуточная численность парка, находящегося в распоряжении дороги, парка, находящегося в эксплуатации, и

неэксплуатируемого парка (с точностью до 0,01 локомотива).

Среднесуточная величина парка локомотивов за отчётный период определяется по формуле:

$$\bar{L} = \frac{\sum ЛЧ}{24 D_K} = \frac{\sum ЛС}{D_K},$$

где $\sum ЛЧ$ - общее количество локомотиво-часов в данной учетной категории за отчётный период; 24- число часов в сутки;

D_K - число календарных суток в отчётный период; $\sum ЛС$ - общее количество локомотиво-суток в данной отчетной категории за отчётный период

$$\left[\sum ЛС = (\sum ЛЧ) : 24 \right].$$

Данные о среднесуточной численности локомотивов необходимы для характеристики использования парка локомотивов.

Коэффициент использования парка локомотивов (K_{II}), находящего в распоряжении дороги, представляет собой удельный вес среднесуточной численности эксплуатационного парка ($\bar{L}_Э$) в общей среднесуточной численности парка локомотивов в распоряжении дороги ($\bar{L}_{p.q}$):

$$K = \bar{L}_Э : \bar{L}_{p.q},$$

Для электротранспорта гор. на основе отчетных данных «Табеля учёта парка» для парка трамваев, троллейбусов, вагонов метрополитена исчисляется коэффициент использования парка.

Коэффициент использования парка (K_{II}) исчисляется как отношение количества вагоно(машино)- дней работы ($\sum ВД_Э$) и

вагоно(машино)- дней пребывания в пр-тии ($\sum ВД_{II}$):

$$K_{II} = \sum ВД_Э : \sum ВД_{II}.$$

ПОКАЗАТЕЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПАССАЖИРОВМЕСТИМОСТИ ПОДВИЖНОГО СОСТАВА

(γ) - показатели интенсивного использования транспортных средств.

Автомобильный транспорт.

Коэффициент использования пассажироместимости маршрутного автобуса (коэффициент наполнения) - количество пассажиров, которое приходится на единицу вместимости автобуса на всем пути следования и определяется как отношение фактического пассажирооборота в пассажиро - км ($\sum ПКМ_Ф$) в отчётном периоде к максимально возможному пассажирообороту при полном использовании вместимости подвижного состава ($\sum ПКМ_В$):

$$\gamma = \frac{\sum ПКМ_Ф}{\sum ПКМ_В} = \frac{\sum ПКМ_Ф}{(\sum L_{II}) \cdot \bar{в}_н},$$

где $\sum L_{II}$ - общий полезный пробег автобусов, км; $\bar{в}_н$ - средняя вместимость списочного автобуса по числу мест для проезда сидя и стоя (или по числу мест для сидения).

Внутренний водный и морской транспорт.

Коэффициент использования пассажироместимости пассажирского судна исчисляется в двух вариантах: статистический и динамический.

Статистический коэффициент использования пассажироместимости (γ^1) определяется как отношение числа

перевезенных пассажиров ($\sum \Pi$) в отчётном периоде к числу пассажиро-место - рейсов ($\sum \Pi MP$):

$$\gamma^1 = \sum \Pi : \sum \Pi MP.$$

Показатель не учитывает, при каких рейсах- на ближние или дальние расстояния- была лучше использована пассажироместимость.

Динамический коэффициент использования пассажироместимости определяется как отношение величины фактического пассажирооборота в пассажиро- км ($\sum \Pi KM_\phi$) или пассажиро- милях ($\sum \Pi M_\phi$) к величине пробега судов в пассажиро- место- км ($\sum \Pi MKM$) или пассажиро- место- милях ($\sum \Pi MM$) за тот же период:

$$\gamma = \frac{\sum \Pi KM_\phi}{\sum \Pi MKM}; \gamma = \frac{\sum \Pi M_\phi}{\sum \Pi MM},$$

$$\sum \Pi MKM = \sum L_i \cdot \phi_i,$$

Где L_i - пройденное расстояние судами каждого типа, км; ϕ_i - число посадочных мест (пассажироместимость) для каждого типа судов.

Воздушный транспорт.

Коэффициент использования пассажироместимости самолёта (вертолета) исчисляется в двух вариантах: на момент взлета (статистический) и в среднем на всем пути следования летательных аппаратов (динамический).

Статистический коэффициент использования пассажироместимости (γ^1) определяется как отношение количества перевезенных пассажиров ($\sum \Pi$) в отчётном периоде к числу пассажиро-место рейсов ($\sum \Pi MP$):

$$\gamma^1 = \sum \Pi : \sum \Pi MP.$$

Динамический коэффициент использования пассажироместимости- отношение величины выполненного пассажирооборота в пассажиро - км ($\sum \Pi KM_\phi$) в отчётном периоде к величине расстояния самолетов (вертолетов), измеренного с учётом пассажироместимости и выраженного в пассажиро- место- км

$$(\sum \Pi MKM) : \gamma = \frac{\sum \Pi KM_\phi}{\sum \Pi MKM},$$

$$\sum \Pi MKM = \sum L_i \cdot \phi_i,$$

где L_i - тарифное расстояние по выполненным рейсам самолетами (вертолетами) каждого типа, км;

ϕ_i - число посадочных мест (пассажироместимость) для каждого типа самолета (вертолета).

Ж.-д. транспорт.

Коэффициент использования вместимости пассажирского вагона характеризует число пассажиров, приходящихся в среднем на одно место вагона на всем пути следования. Определяется как отношение величины пассажирооборота в пассажиро- км, выполненного вагонами в отчётном периоде ($\sum \Pi KM$), к величине пробега пассажирских вагонов в вагоно- место - км,

$$(\sum \Pi KM) \text{ т.е.: } \gamma = \sum \Pi KM : \sum \Pi MKM.$$

Электротранспорт городской.

Для характеристики использования пассажироместимости транспортных средств гор. электротранспорта определяются показатели пассажироместимости на момент времени и за отчётный период.

Пассажироместимость определяется в двух вариантах: по числу мест для сидения; по полной вместимости.

Вместимость по числу мест для сидения на момент времени определяется путём умножения инвентарного числа подвижного состава по типам на их

вместимость по количеству мест для сидения в соответствии с техническим паспортом, а затем суммирования полученных произведений:

$$\sum VM_C = \sum B_{II} \cdot \nu_C,$$

где - общее количество вагоно-мест (машино-мест) для сидения; B_{II} - инвентарное число вагонов каждого типа; ν_C - число мест для сидения вагона каждого типа.

Общая (полная) вместимость парка на момент времени определяется путем умножения инвентарного числа подвижного состава по типам на их полную вместимость в соответствии с техническим паспортом, а затем суммирования полученных произведений:

$$\sum VM_{II} = \sum B_{II} \cdot \nu_{II},$$

где $\sum VM_{II}$ - общее количество вагоно-мест (машино-мест); B_{II} - инвентарное число вагонов каждого типа; ν_{II} - полная вместимость вагона каждого типа, мест.

Полная вместимость определяется из расчета 5 (4,5) чел. на 1 кв. м свободной пл. пола плюс число мест для сидения.

Для характеристики пассажироместности парка за период определяется показатель вагоно-место-дни пребывания на предприятии:

$$\sum VMД_{II} = \sum ВД_{II} \cdot \nu_{II},$$

где $ВД_{II}$ - вагоно (машино)- дни пребывания в предприятии вагона каждого типа.

Коэффициент использования пассажироместности за период представляет собой отношение общей пассажироместности работающего парка

вагонов к пассажироместности инвентарного парка:

$$\gamma = \frac{\sum VMД_{\text{Э}}}{\sum VMД_{II}},$$

где $\sum VMД_{\text{Э}}$ - общее количество вагоно-место-дней эксплуатации (работы);

$$\sum VMД_{\text{Э}} = \sum ВД_{\text{Э}} \cdot \nu_{II},$$

– общее количество вагоно-дней работы вагона каждого типа.

ПОКАЗАТЕЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОБЕГА ПОДВИЖНОГО СОСТАВА

- относятся к показателям интенсивного использования средств транспорта.

На автомобильном транспорте исчисляется коэффициент использования пробега автомобиля (β); он отражает долю производительного пробега в общем пробеге и определяется по следующим формулам:

а) Грузовые сдельные автомобили-

$$\beta_G = \sum L_G : \sum L_O,$$

где $\sum L_G$ - пробег автомобилей в км с грузом за отчетный период; $\sum L_O$ - общий пробег автомобилей в км за отчетный период.

Общий пробег грузовых сдельных автомобилей- сумма расстояний пробега с грузом (производительный пробег), порожнего пробега от гаража до первого пункта погрузки и от последнего пункта разгрузки до гаража; б) Маршрутные автобусы-

$$\beta = \frac{\sum L_{II}}{\sum L_O},$$

где $\sum L_{II}$ - пробег автобусов в км по маршрутам (полезный пробег) за отчетный период; $\sum L_O$ - общий пробег автобусов в

км за отчётный период. Общий пробег автобусов складывается из суммы расстояний полезного пробега по маршруту и нулевого пробега от гаража до маршрута и от маршрута до гаража; в) Маршрутные таксомоторы-

$$\beta = \frac{\sum L_M}{\sum L_O},$$

где $\sum L_M$ - общий пробег по маршрутам в км за отчётный период,

$\sum L_O$ - общий пробег автобусов в км за отчётный период. Общий пробег автобусов- таксомоторов- сумма расстояний полезного пробега по маршруту и нулевого пробега от гаража до маршрута и от маршрута до гаража; г) Легковые таксомоторы-

$$\beta = \frac{\sum L_{nl}}{\sum L_O},$$

где $\sum L_{nl}$ - оплаченный пробег таксомоторов в км за отчётный период, $\sum L_O$ - общий пробег таксомоторов в км за отчётный период.

На внутреннем водном транспорте для характеристики использования пробега исчисляются показатель среднего пробега с грузом за оборот судна (L_T). Он отражает расстояние, которое проходит судно в среднем за время гружёного рейса-км, и определяется по формуле:

для грузовых судов-

$$\overline{L_T} = \frac{\sum TK_{x.g.}}{\sum TP_T},$$

где $\sum TK_{x.g.}$ - общее количество тоннажа-км хода с грузом; $\sum TP_T$ - общее количество гружённых тоннаже- рейсов;

для буксиров-

$$\overline{L_T} = \frac{\sum CK_{x.g.}}{\sum CP_T},$$

где $\sum CK_{x.g.}$ - общее количество сило-км хода с грузом; $\sum CP$ - общее количество гружённых сило-рейсов.

На ж.-д. транспорте характеризуется использование пробега для локомотивов и вагонов.

Для локомотивов исчисляются: коэффициент (процент) вспомогательного пробега (β), коэффициент (процент) осн. пробега (β').

Процент вспомогательного пробега (β) характеризует долю вспомогательного пробега ($\sum L_{BC}$) в общем линейном пробеге локомотивов ($\sum L_{Л}$) (%):

$$\beta = \frac{\sum L_{BC}}{\sum L_{Л}} \cdot 100.$$

Линейный пробег локомотивов- расстояние (км), пройденное локомотивами по перегонам собственной тягой за отчётный период; представляет собой сумму пробегов во главе поезда (осн. пробега) и вспомогательного пробега.

Вспомогательный пробег локомотивов включает сумму расстояний (км), пройденных вторыми локомотивами, работающими по системе многих единиц, в двойной тяге- вторыми локомотивами (вслед за идущим во главе поезда), в одиночном следовании (локомотивами собственной тягой без поезда), в подталкивании (в хвосте поезда для усиления головного локомотива).

Процент осн. пробега (β') отражает долю осн. пробега (пробега по главе поезда- $\sum L_T$) в общем линейном пробеге ($\sum L_{Л}$) (%):

$$\beta' = \frac{\sum L_T}{\sum L_{Л}} \cdot 100 \text{ или } \beta' = 100 - \beta.$$

Для грузовых вагонов исчисляются: коэффициент (процент) порожнего пробега (β), коэффициент (процент) груженого пробега.

Процент порожнего пробега ($\beta_{\text{п}}$) - это доля порожнего пробега вагонов рабочего парка ($\sum L_{\text{п}}$) в общем пробеге вагонов ($\sum L_{\text{о}}$) (%):

$$\beta_{\text{п}} = \frac{\sum L_{\text{п}}}{\sum L_{\text{о}}} \cdot 100.$$

Пробег вагонов общий - сумма расстояний (км), пройденных вагонами рабочего парка за отчётный период, складывается из суммы расстояний, пройденных вагонами в груженом состоянии (груженный пробег) и расстояний, пройденных вагонами в порожнем состоянии (порожний пробег).

Процент гружёного пробега ($\beta_{\text{г}}$) характеризует долю груженого пробега вагонов рабочего парка ($\sum L_{\text{г}}$) в общем пробеге вагонов ($\sum L_{\text{о}}$) (%):

$$\beta_{\text{г}} = \frac{\sum L_{\text{г}}}{\sum L_{\text{о}}} \cdot 100 \text{ или } \beta_{\text{г}} = 100 - \beta_{\text{п}}.$$

Величина показателей зависит от размещения пунктов сдачи и приёма грузов.

ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ АВТОМОБИЛЬНОГО ТРАНСПОРТА

- ряд показателей, по которым производится оценка работы автомобильного транспорта на основании характеристик рациональности использования, технической готовности подвижного состава и чёткости организации транспортного процесса: коэффициент технической готовности; коэффициент выпуска на линию; продолжительность работы на линии; техническая и эксплуатационные скорости; пробег и коэффициент его использования; коэффициент

использования грузоподъёмности, количество перевезенного груза в т; выполненная работа в т км.

Показатель, характеризующий готовность подвижного состава к транспортной работе - коэффициент технической готовности. Его определяют делением количества технически исправных автомобилей на их списочное количество, имеющееся на автотранспортном предприятии (АТП).

Выпуск подвижного состава на линию характеризуется коэффициентом выпуска, который определяется отношением количества дней, фактически отработанных на данном автомобиле, к количеству дней работы АТП. Коэффициент выпуска зависит от режима работы предприятия, т.е. от прерывной или непрерывной недели, технического состояния автомобилей, проезжего состояния дорог на маршрутах перевозки и от чёткости организации транспортной работы.

Не менее важный фактор оценки работы АТП - продолжительность работы автомобиля на линии, определяемая фактическим временем пребывания автомобиля на линии с момента выхода из гаража и до его возвращения. Этот показатель зависит от режима работы автотранспортного предприятия, характера транспортной работы, а также от времени работы пунктов получения и доставки грузов и расстояния, на которое перевозят груз. Повышение этого показателя достигается созданием бригад водителей, организацией двух- и трехсменной работы водителей, сменой водителей на линии и заменой в выходные дни осн. водителя подменным.

Большое влияние на повышение показателей работы оказывает скорость движения, т.е. пробег автомобиля в км, выполненный за 1 час. Различают техническую и эксплуатационную скорости автомобиля, которые зависят от разных факторов.

Техническая скорость- средняя скорость за время нахождения автомобиля в движении. В это время включено и время, затраченное на остановки перед перекрестком в ожидании разрешения на дальнейшее движение. Техническая скорость определяется отношением пробега в км ко времени автомобиля в движении, выраженном в часах.

Эксплуатационная скорость- средняя скорость за время нахождения автомобиля в наряде. При определении этой скорости в отличие от технической учитывается время нахождения в наряде, включая время, затрачиваемое на устранение технической неисправности во время пребывания на линии, оформление документов при получении и сдаче груза, а также время простоев под погрузкой и разгрузкой. Эксплуатационную скорость определяют делением пробега автомобиля, выраженного в км, на время пребывания его в наряде, выраженное в часах.

Один из технико-эксплуатационных П.р.а.т.- пробег автомобиля. Он выражается в км, пройденных автомобилем, и состоит из нулевого пробега, пробега автомобиля с грузом и пробега без груза. Производительным пробегом является только пробег с грузом. Пробег без груза бывает во время движения между пунктами разгрузки и погрузки. Нулевой пробег- пробег автомобиля от гаража до первого пункта погрузки и от последнего пункта разгрузки до гаража.

Большое значение в повышении эффективности работы автомобиля имеет коэффициент использования пробега. Его определяют делением пробега автомобиля с грузом на общий пробег.

На повышение производительности работы автомобилей большое влияние оказывает коэффициент использования грузоподъемности, определяемый делением массы фактически перевезенного груза на грузоподъемность автомобиля.

Количество перевезенных т-груза определяет объем выполненных перевозок.

Работа грузового автомобиля учитывается в т км и определяется произведением количества перевезенного груза в т на пробег, выраженный в км. Количество т км определяют за каждую езду отдельно, а потом суммируют за всю смену.

Технико-эксплуатационные показатели использования подвижного состава в транспортном процессе можно разделить на две группы. К первой группе следует отнести показатели, характеризующие степень использования подвижного состава грузового автомобильного транспорта: коэффициенты технической готовности, выпуска и использования подвижного состава; коэффициенты использования грузоподъемности и пробега; среднее расстояние ездки с грузом и среднее расстояние перевозки;

время простоя под погрузкой-разгрузкой; время в наряде; техническая и эксплуатационная скорости.

Вторая группа характеризует результативные показатели работы подвижного состава: число ездок; общее расстояние перевозки и пробег с грузом; объем перевозок и транспортная работа.

ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ ВОЗДУШНОГО ТРАНСПОРТА

- на воздушном транспорте, кроме общих для всех видов транспорта, рассчитываются следующие показатели работы: коэффициент занятости пассажирских кресел самолёта $f_{кпс}$ характеризует использование кресел самолёта. Он определяется делением выполненных пассажиро-км $\sum P_l$ на предельные пассажиро-км (кресло-км) $\sum P_l \text{ max}_{кпс}$: $f_{кпс} = \frac{\sum P_l}{\sum P_l \text{ max}_{кпс}}$; реальная скорость доставки пассажиров из пункта отправления в пункт назначения (V)

определяется делением протяжённости воздушной линии между данными пунктами L на время, затрачиваемое пассажирами на поездку воздушным транспортом $\sum T$:

$$v = L / \sum T.$$

Время, затрачиваемое на поездку, складывается из времени транспортировки из населённого пункта в аэропорт $tT1$; ожидания в аэропорту отправления $to1$; полёта, включая остановки в промежуточных аэропортах tp ; ожидания в аэропорту назначения $to2$; транспортировки из аэропорта в населённый пункт $tT2$:

$$\sum T = tT1 + to1 + tp + to2 + tT2.$$

Из приведённой формулы видно, что общее время, затрачиваемое на поездку воздушным транспортом, складывается из лётного и наземного. Наземное время в среднем составляет около 3-3,5 ч.; налёт часов $\sum at$ на списочный самолёт и вертолёт- показатель, характеризующий эффективность использования самолётов и вертолётов. Определяется суммированием налёта часов самолётами и вертолётами различных типов транспортной авиации; средний налёт часов $Wч$ на один самолёт списочного парка определяется делением общего налёта часов самолётами и вертолётами списочного парка $\sum Wч$ на среднесписочный парк самолётов и вертолётов $\sum n_{\text{спис}}$:

$$Wч = \sum Wч / \sum n_{\text{спис}};$$

коммерческая загрузка самолёта (вертолёта) $qн$ определяется делением общей работы в приведённых т км $\sum Ql_{\text{пр}}$ на число км (налёт) $W_{\text{км}}$, выполненных самолётами или вертолётами данного типа:

$$qн = \sum Ql_{\text{пр}} / W_{\text{км}}.$$

6. Коэффициент использования коммерческой грузоподъёмности самолётов $fк$ - показатель, характеризующий использование их нормативной коммерческой грузоподъёмности.

Определяется делением приведённых тонно-километров $\sum Ql_{\text{пр}}$ на предельный объём приведённых тонно-километров $\sum Ql_{\text{maxпр}}$:

$$fк = \sum Ql_{\text{пр}} / \sum Ql_{\text{maxпр}}$$

где под предельным объёмом приведённых т км понимают сумму предельного пассажирооборота (сумма произведений числа кресел на пройденные расстояния) и предельного грузооборота (возможный предельный грузооборот при полном использовании нормативной коммерческой грузоподъёмности самолётов); коммерческая нагрузка $Gк$ состоит из веса перевозимых пассажиров, их багажа, почты и грузов и определяется при помощи следующих расчётов:

$Gо = G_{\text{пус}} + Gн$; $Gн = Gк + Gт + Gсл = Gо - G_{\text{пус}}$; $Gсн = G_{\text{пус}} + Gсл$. Обозначив суммарный вес коммерческой нагрузки и топлива через $Gкт$, получим: $Gкт = Gн - Gсл = Gо - Gсн$; $Gк = Gкт - Gт$; $Gт = Gкт - Gк$, где $Gо$ - максимальный взлётный вес, (кг); $G_{\text{пус}}$ - вес пустого самолёта, (кг); $Gн$ - вес полной нагрузки, (кг); $Gсл$ - вес служебной нагрузки, (кг); $Gк$ - вес коммерческой нагрузки, (кг); $Gт$ - вес топлива, (кг); $Gсн$ - вес снаряжённого самолёта, (кг); среднечасовой расход топлива $Qср$ - расход, выведенный с учётом всех этапов полёта от разбега в аэропорту вылета до пробега в аэропорту прилёта.

Километровый расход топлива q - расход, приходящийся на один км пути, пролетаемый самолётом относительно земли. Он рассчитывается путём деления израсходованного количества топлива за

полёт на пройденное расстояние, либо делением среднечасового расхода топлива на среднюю скорость в полёте:

$$q_{cp} = G_{т. рас} / L = Q_{cp} / V_{т.}$$

где $G_{т. рас}$ - расход топлива за полёт, кг; L - дальность полёта, км; техническая дальность полёта $L_{тех}$ - наибольшее расстояние, которое самолёт (вертолёт) может пролететь при штиле относительно земли, полностью израсходовав заправленное в его баки топливо к моменту посадки: $L_{тех} = G_{т. рас} / q_{cp}$; практическая дальность полёта $L_{практ}$ - расстояние, которое самолёт (вертолёт) может пролететь относительно земли при остатке предусмотренного для навигационного запаса топлива в баках к моменту посадки самолёта:

$$L_{практ} = (G_{т. рас} - G_{т. нз}) / q_{cp},$$

где $G_{т. рас}$ - вес заправленного в баки самолёта топлива, кг, $G_{т. нз}$ - вес навигационного запаса топлива, кг; крейсерская скорость $V_{кр}$ - расстояние, пройденное в единицу времени при равномерном, прямолинейном горизонтальном полёте самолёта и работе двигателей на крейсерском режиме и расчётных высоте полёта и массе самолёта; рейсовая скорость $V_{р}$ - среднее расстояние, пройденное самолётом в единицу времени (без учёта времени посадок в пути) в штиль. Исчисляется с учётом затрат лётного времени на всех этапах полёта от разбега до посадки; коммерческая скорость $V_{ком}$ - расстояние, пройденное в единицу времени от разбега в начальном до посадки в конечном аэропорту с учётом остановок в промежуточных аэропортах; производительность самолёта и вертолёта Π - объём транспортной продукции, выполненной самолётом (вертолётом) за 1 ч. Определяется делением приведённых $t \cdot км$

$\sum Q_{пр}$ на налёт часов $W_{ч}$ произв. Или как произведение коммерческой загрузки $q_{к}$ на эксплуатационную скорость

$$V_{э}: \Pi = \sum Q_{пр} / W_{ч} \text{ произв} = q_{к} V_{э}.$$

Этот показатель может быть определён для всего парка самолётов и по каждому их типу.

ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА

- осн. показатели грузовых перевозок, которые на ж.-д. транспорте характеризуются рядом показателей: объём перевозок; грузооборот; количество отправок; густота перевозок; средняя дальность перевозок; неравномерность перевозок и другие качественные показатели. Количество перевезённых т. на каждом обособленном подразделении ж.д. рассматривается более подробно с выделением отдельных элементов перевозки, в количестве перевезённых т выделяются отправленные со станций данной дороги, принятые от соседних дорог грузы и др.

Объём перевозок грузов- характеризует продукцию ж.-д. транспорта, т.е. количество т грузов, перевезённых за определённый промежуток времени. Измеряется объём перевозок на момент отправления, поскольку через некоторый промежуток времени отправленные грузы становятся прибывшими, что позволяет с некоторой долей условности считать, что отправление равно перевозке.

Общий объём перевозок по сети дорог ($\sum P$), т, складывается из отправления грузов всеми семнадцатью дорогами, приёма грузов с заграничных дорог и с водного транспорта:

$$\sum P = \sum P_{\text{отпр}} + \sum P_{\text{загрприём}} + \sum P_{\text{водн. тр.приём}}$$

По дороге, которая работает не только с тем грузом, который сама грузит, но и принятым ею от соседних дорог, объём перевозок грузов, т, определяют как сумму отправления по всем станциям дороги и приёма грузов с соседних дорог и водного транспорта:

$$\sum P = \sum P_{\text{отпр}} + \sum P_{\text{приём}}$$

Объём перевозок грузов по отделению дороги определяется так же, как и для дороги.

Далее объём перевозок по дорогам и отделениям, т, распределяется на прибытие груза в пределах данного подразделения и сдачу на другие подразделения или иной вид транспорта:

$$\sum P = \sum P_{\text{отпр}} + \sum P_{\text{приём}} = \sum P_{\text{приб}} + \sum P_{\text{сдача}}$$

Затем общий объём перевозок по дороге распределяется по видам сообщений.

К местному сообщению относятся перевозки в пределах одной и той же дороги, а к прямому сообщению- перевозки на участках двух и более дорог. В прямом сообщении выделяют: вывоз, т.е. отправление грузов со станций данной дороги на другие дороги сети; ввоз, т.е. прибытие грузов со станций других дорог сети на данную дорогу; транзит, т.е. перевозка грузов, поступающих с других дорог и следующих через данную дорогу на другие дороги сети.

Т.о., объём перевозок, т, по видам сообщений:

$$\sum P = \sum P_{\text{ввоз}} + \sum P_{\text{вывоз}} + \sum P_{\text{транзит}} + \sum P_{\text{местн}}$$

Приём можно рассматривать как сумму ввоза и транзита, т:

$$\sum P_{\text{приём}} = \sum P_{\text{ввоз}} + \sum P_{\text{транзит}}$$

а сдачу- как сумму вывоза и транзита, т:

$$\sum P_{\text{сдача}} = \sum P_{\text{вывоз}} + \sum P_{\text{транзит}}$$

Отправление, в свою очередь, равно сумме вывоза и местного сообщения, т:

$$\sum P_{\text{отпр}} = \sum P_{\text{вывоз}} + \sum P_{\text{местн}}$$

а прибытие- сумме ввоза и местного сообщения, т:

$$\sum P_{\text{приб}} = \sum P_{\text{вывоз}} + \sum P_{\text{мест.}}$$

Из приведённых формул видно, что показатели грузовых перевозок на дороге и

отделении дороги образуют единую систему и могут быть взаимопроверены (см. табл. 1).

Таблица 1

Показатели объёма перевозок на сетевом и дорожном уровнях

Показатель	Сеть ж.д.	Дорога (отд. дороги)
1. Отправление	$\sum P_{\text{отпр}}$	$\sum P_{\text{отпр}} = \sum P_{\text{вывоз}} + \sum P_{\text{местн}}$
2. Приём	$\sum P_{\text{приём}}$	$\sum P_{\text{приём}} = \sum P_{\text{вывоз}} + \sum P_{\text{транзит}}$
3. Прибытие	$\sum P_{\text{приб}}$	$\sum P_{\text{приб}} = \sum P_{\text{вывоз}} + \sum P_{\text{мест}}$
4. Сдача	$\sum P_{\text{сдача}}$	$\sum P_{\text{сдача}} = \sum P_{\text{вывоз}} + \sum P_{\text{транзит}}$
5. Перевозка	$\sum P = \sum P_{\text{отпр}} + \sum P_{\text{приём}} = \sum P_{\text{приб}} + \sum P_{\text{сдача}}$	$\sum P = \sum P_{\text{отпр}} + \sum P_{\text{приём}} = \sum P_{\text{приб}} + \sum P_{\text{сдача}} = \sum P_{\text{вывоз}} + \sum P_{\text{вывоз}} + \sum P_{\text{транзит}} + \sum P_{\text{местн}}$
6. Ввоз	-	$\sum P_{\text{вывоз}}$
7. Вывоз	-	$\sum P_{\text{вывоз}}$
8. Транзит	-	$\sum P_{\text{транзит}}$
9. Местное сообщение	-	$\sum P_{\text{местн}}$

Грузооборотом на транспорте называется работа по перемещению груза, определяемая как произведение массы перемещённого груза на расстояние перевозки. Измеряется грузооборот в условно-натуральных единицах - т км. Грузооборот нетто- полезная работа транспорта, учитывающая перемещение лишь только груза, тогда как грузооборот брутто учитывает перемещение груза вместе с массой тары подвижного состава. Соотношением грузооборота нетто и брутто можно охарактеризовать коэффициент полезного действия (КПД) грузового ж.-д. транспорта. Как КПД

любой технической системы, он не превышает единицы:

$$\text{КПД}_{\text{ж.д.}} = \sum P_{\text{н}} / \sum P_{\text{бр}} \leq 1.$$

Обратное соотношение показывает превышение общей работы транспорта над полезной работой и всегда больше единицы:

$$\gamma_{\text{бр}} = \sum P_{\text{бр}} / \sum P_{\text{н}} \geq 1.$$

Грузооборот нетто может быть тарифным и эксплуатационным. Тарифный грузооборот рассчитывается по т.н. «тарифным» расстояниям в таких перевозочных документах, как накладная и дорожная ведомость:

$$\sum P l_{\text{тар}} = P_1 l_1 + P_2 l_2 + \dots + P_i l_i + \dots + P_n l_n,$$

где P_i - количество т i -го вида груза; l_i - тарифное расстояние перевозки i -го вида груза, км.

Эксплуатационный грузооборот определяют по фактическому пробегу груза на основе маршрута машиниста:

$$\sum P L_{\text{экс}} = \Gamma_1 L_1 + \Gamma_2 L_2 + \dots + \Gamma_j L_j + \dots + \Gamma_n L_n,$$

где Γ_j - густота грузовых перевозок на j -м участке, т; L_j - протяжённость j -го участка, км.

Как правило, эксплуатационный грузооборот больше тарифного, но бывают и исключения.

На объём перевозок и грузооборот влияют: объём произ-ва пром. и с.-х. продукции; размещение производительных сил на терр. страны; степень специализации произ-ва; система организации снабжения и сбыта и др.

Связь между объёмом произ-ва в экономике страны и показателями грузовых перевозок отражают коэффициент перевозимости и коэффициент транспортёмкости продукции. Первый из них- отношение объёма перевозок i -го груза к объёму его произ-ва в целом:

$$K_{\text{перев}} = \sum P_i / \sum Q_i,$$

где $\sum P_i$ - объём перевозок i -го груза, т; $\sum Q_i$ - объём произ-ва i -го груза, т.

Данные коэффициенты рассчитывают как для отдельных родов грузов, так и по самостоятельным видам транспорта. Чем выше значение коэффициентов, тем больший объём перевозок и на более далёкое расстояние приходится осуществлять транспорту.

Количество отправок- специфический показатель транспорта. Отправкой называется партия груза, оформленная

одним перевозочным документом (дорожной ведомостью). Одной отправкой может быть целый состав, следующий от одного отправителя к одному получателю, а может быть и ящик с домашними вещами. В первом случае мы имеем дело с маршрутной отправкой, а во втором- с мелкой. Кроме названных, различают повагонные и контейнерные отправки, определение которых вытекает из названия. Плотность грузовых перевозок- количество т груза, перевезённого через один км транспортной сети за единицу времени, напр., год. Этот показатель характеризует интенсивность грузового потока отдельных участков и подразделений ж.д., поэтому часто называется грузонапряжённостью.

На ж.-д. участке густота грузовых перевозок определяется как сумма перевозок по направлениям «туда» и «обратно», т км/км:

$$ГАБ = \Gamma_{аб} + \Gamma_{ба}.$$

Среднюю густоту перевозок по направлению, дороге или сети ж.д. в целом определяют как частное от деления грузооборота ($\sum P l_n$) на соответствующую эксплуатационную длину ($L_{\text{э}}$), т км/км:

$$\bar{\Gamma} = \sum P l_n / L_{\text{э}}.$$

Средняя дальность перевозки- расстояние, на которое перевозится каждая т груза в среднем, т.е. среднее расстояние от станции отправления до станции назначения груза. Средняя дальность перевозки определяется как отношение грузооборота нетто ($\sum P l_n$) к объёму перевозок ($\sum P$), км:

$$\bar{l} = \sum P l_n / \sum P.$$

По сети ж.д. в целом средняя дальность, км,

$$\bar{l}_{\text{сеть}} = \sum P l_n / \sum P_{\text{отпр}}.$$

Средняя дальность перевозки, км, для отдельной ж.д. отражает перемещение

груза в её пределах и определяется несколько по-иному:

$$\bar{l}_{\text{дорога}} = \sum P_{\text{лн}} / (\sum P_{\text{отпр}} + \sum P_{\text{приём}}).$$

От средней дальности перевозок во многом зависит грузооборот, поскольку при прочих равных условиях эти перевозки находятся в прямо пропорциональной зависимости.

Различают неравномерность грузовых перевозок во времени и по направлению. Неравномерность перевозок во времени характеризуется коэффициентом неравномерности. Он может рассчитываться как отношение: макс. месячного объёма перевозок к среднемесячному за год:

$$K_{\text{нер}} = \sum P_{\text{махмес}} / \sum \bar{P}_{\text{мес}} = 12 \sum P_{\text{махмес}} / \sum \bar{P}_{\text{год}}; \quad (1)$$

объёма перевозок каждого месяца к среднемесячному: $K_{\text{и нер}} = \sum P_i / \sum \bar{P};$ (2)

макс. месячного объёма перевозок к миним.:

$$K_{\text{нер}} = \sum P_{\text{max}} / \sum P_{\text{min}} \quad (3).$$

Коэффициент неравномерности, рассчитанный по формулам (1) и (3) всегда больше единицы и лишь в случаях идеально равномерной перевозки равен ей: $K_{\text{нер}} \geq 1.$

Коэффициент неравномерности, рассчитанный по формуле (2), по сути- т.н. индексом сезонности и может быть как больше, так и меньше единицы.

Чем выше неравномерность перевозок во времени, тем большие резервы всех ресурсов (материальных, трудовых, финансовых) должен иметь ж.-д. транспорт для выполнения своих функций.

Неравномерность перевозок по направлению характеризуется коэффициентом обратности, который

определяют как отношение объёма перевозок грузов в порожнем направлении к объёму перевозок грузов в гружённом направлении:

$$K_{\text{обр}} = \sum P_{\text{пор}} / \sum P_{\text{гр}}.$$

При этом гружённым направлением принято называть направление с преобладающим (большим) грузопотоком, в то время, как обратное направление, с меньшим грузопотоком, называется порожним. Обычно грузовые и порожние направления достаточно устойчивы во времени, однако с изменением размещения производительных сил они могут меняться.

Коэффициент обратности меньше единицы и может равняться ей лишь в случае одинаковости густоты грузопотока по направлениям: $K_{\text{обр}} \leq 1.$

Чем ближе оба приведённых коэффициента к единице, тем более рационально используются ресурсы ж.-д. транспорта.

Качественные показатели использования грузовых вагонов: статическая нагрузка грузового вагона $R_{\text{ст}}$ показывает, какое количество груза приходится в среднем на 1 вагон при погрузке, и определяется как отношение количества погруженных т к количеству погруженных вагонов:

$$R_{\text{ст}} = \sum P / U_{\text{погр}};$$

динамическая нагрузка гружённого вагона $R_{\text{грдин}}$ показывает, какое количество т груза приходится в среднем на 1 гружённый вагон на всём пути его следования, и определяется как отношение грузооборота к пробегу гружённых вагонов:

$$R_{\text{грдин}} = \sum P_{\text{лн}} / \sum nS_{\text{гр}}.$$

Если вагоны с большей нагрузкой следуют на более дальние расстояния, чем малозагруженные, то динамическая нагрузка гружённого вагона будет больше статической, и наоборот; динамическая нагрузка вагона рабочего парка $R_{\text{рабдин}}$ показывает среднее количество грузов,

находящихся в вагоне рабочего парка на всём пути его следования, определяется отношением грузооборота нетто к общему пробегу грузовых вагонов:

$$P_{\text{рабдин}} = \sum P_{\text{ЛН}} / \sum nS_{\text{общ}} = P_{\text{грдин}} = \sum P_{\text{ЛН}} / (\sum nS_{\text{гр.}} + \sum nS_{\text{пор.}});$$

коэффициент порожнего пробега вагонов α определяют как отношение порожнего пробега вагонов к общему пробегу или как отношение порожнего пробега вагонов к гружённому:

$$\alpha_{\text{общ}} = \sum nS_{\text{пор}} / \sum nS_{\text{общ}}, \quad \alpha_{\text{гр}} = \sum nS_{\text{пор}} / \sum nS_{\text{гр.}};$$

оборот грузового вагона O_v характеризует продолжительность одного производственного цикла работы грузового вагона от момента погрузки до момента следующей погрузки. В пределах дороги и отделения большая часть вагонов не совершает полного цикла работы, но расчёт оборота вагона осуществляют на всех дорогах и отделениях. Время оборота выражают в сутках или часах и рассчитывают по объёмной формуле- как отношение рабочего парка к работе сети:

$$O_v = \sum n_{\text{раб}} * 365 / U = \sum n_{\text{раб}} * 365 / (U_{\text{погр}} + U_{\text{прем груз}})$$

или аналитически, как сумма отдельных его элементов. В простейшем случае, время оборота вагона расчлняется на три элемента: $O_v = T_{\text{уч}} + T_{\text{тех}} + T_{\text{гр}}$, где время нахождения вагона на участках $T_{\text{уч}} = T_{\text{дв}} + T_{\text{пр.ст.}} = R_{\text{п}} / V_{\text{уч}}$; время нахождения вагона в движении $T_{\text{дв}} = R_{\text{п}} / V_{\text{т}}$.

В свою очередь, $R_{\text{п}}$ - полный рейс вагона (расстояние, пройденное вагоном за время полного оборота); полный рейс состоит из гружённного и порожнего:

$$R_{\text{п}} = R_{\text{гр}} + R_{\text{пор}} = R_{\text{гр}} (1 + \alpha_{\text{гр}}),$$

где $V_{\text{т}}$ - техническая скорость.

Время нахождения вагона на промежуточных станциях:

$$T_{\text{пр.ст.}} = T_{\text{уч}} - T_{\text{дв}} = R_{\text{п}} / V_{\text{уч}} - R_{\text{п}} / V_{\text{тех.}}$$

Время нахождения вагона под грузовыми операциями:

$$T_{\text{гр}} = K_{\text{м}} * \dot{t}_{\text{гр}};$$

где $K_{\text{м}}$ - коэффициент местной работы (число грузовых операций с вагоном за оборот); $\dot{t}_{\text{гр}}$ - среднее время простоя под одной грузовой операцией.

Время нахождения вагона на технических станциях:

$$T_{\text{тех}} = K_{\text{тех}} * \dot{t}_{\text{тех}} = \dot{t}_{\text{тех}} * R_{\text{п}} / L_{\text{в}},$$

где $K_{\text{тех}}$ - число технических станций, проходимых за оборот; $\dot{t}_{\text{тех}}$ - средний простой вагона на одной технической станции; $L_{\text{в}}$ - вагонное плечо (среднее расстояние между техническими станциями).

Может быть выделено время на технических станциях с переработкой и без переработки:

с переработкой:

$$T_{\text{с/птех}} = K_{\text{с/птех}} * \dot{t}_{\text{с/птех}} = \dot{t}_{\text{с/птех}} * R_{\text{п}} / L_{\text{м}},$$

где $L_{\text{м}}$ - маршрутное плечо (среднее расстояние между техническими операциями с переработкой); $K_{\text{с/птех}}$ - количество технических станций с переработкой, проходимых вагоном за оборот; $\dot{t}_{\text{с/птех}}$ - средний простой вагона на технической станции с переработкой;

без переработки: $T_{\text{б/птех}} = (K_{\text{тех}} - K_{\text{с/птех}}) * \dot{t}_{\text{б/птех}} = (R_{\text{п}} / L_{\text{в}} - R_{\text{п}} / L_{\text{м}}) * \dot{t}_{\text{б/птех}}$, где $\dot{t}_{\text{б/птех}}$ - средний простой вагона на технической станции без переработки.

В соответствии с выделенными элементами оборота вагона для его расчёта могут быть использованы трех-, четырех- и пятичленные формулы: $O_v = T_{\text{дв}} + T_{\text{тех}} + T_{\text{гр}} = R_{\text{п}} / V_{\text{уч}} + R_{\text{п}} / V_{\text{ваг}} + K_{\text{м}}$; $O_v = T_{\text{дв}} + T_{\text{пр.ст.}} + T_{\text{тех}} + T_{\text{гр}} = R_{\text{п}} / V_{\text{т}} + (R_{\text{п}} / V_{\text{уч}}$

- $R_{п} / V_{тех} + t_{тех} * R_{п} / L_{в} + K_{м}$; $O_{в} = T_{дв} + T_{пр.ст.} + T_{с/п тех} + T_{б/п тех} + T_{гр} = R_{п} / V_{т} + (R_{п} / V_{уч} - R_{п} / V_{тех}) + R_{п} / L_{м} + (R_{п} / L_{в} - R_{п} / L_{м}) + K_{м}$.

Среднесуточный пробег грузового вагона $S_{в}$ характеризует расстояние, пройденное вагоном рабочего парка в грузённом и порожнем состояниях в среднем в сутки: $S_{в} = R_{п} / O_{в}$;

$$S_{в} = \sum nS_{общ} / (n_{раб} * 365).$$

Среднесуточный полезный пробег грузового вагона $S_{пол}$ характеризует пробег грузового вагона в грузённом состоянии за сутки полного оборота: $S_{пол} = R_{гр} / O_{в}$.

Производительность грузового вагона $F_{в}$ характеризует грузооборот нетто, выполняемый одним вагоном в среднем за сутки:

$$F_{в} = \sum P_{н} / (n_{раб} * 365) = P_{рабдин} S_{в}.$$

Осн. показатели пассажирских перевозок: объём отправления пассажиров ($\sum H$) по соответствующим пунктам (станциям, портам и т.п.):

$$\sum H = \sum H_1 + \sum H_2 + \dots + \sum H_n, \text{ где } \sum H_1, \sum H_2;$$

$\sum H_n$ - соответственно суммарное число пассажиров, отправляемых из 1-го, 2-го, n-го пунктов за определённый период времени; пассажирооборот $\sum H_1$, измеряемый в пассажиро-км:

$$\sum H_1 = \sum H_{1 l_1} + \sum H_{2 l_2} + \dots + \sum H_{n l_n},$$

где l_1, l_2, l_n - расстояния перевозки пассажиров из 1-го, 2-го, n-го пунктов отправления, км.

Качественные показатели использования пассажирских вагонов: населённость вагона $r_{п}$ показывает, какое количество пассажиров находится в среднем в

пассажирском вагоне на всём пути его следования, и определяется как отношение пассажирооборота к пробегу пассажирских вагонов:

$$r_{п} = \sum H_1 / \sum nS_{пасс.}$$

Средняя населённость вагона устанавливается делением выполненных пассажиро-километров на вагоно-км в пассажирском движении: коэффициент использования вместимости пассажирских вагонов ($\gamma_{п}$) определяют делением пассажиро-километров $\sum H_1$ на пассажиро-место-км

$$\sum A_{1.}: \gamma_{п} = \sum H_1 / \sum A_{1.}$$

Оборот состава - время от момента отправления пассажирского состава в рейс со станции приписки до отправления в следующий рейс с этой же станции.

Среднесуточный пробег состава - расстояние, пройденное пассажирским поездом в среднем за сутки. Определяется как отношение пробега пассажирских составов к числу составов или делением удвоенной протяжённости маршрута следования состава на оборот состава.

Производительность пассажирского вагона - среднее количество пассажиро-км, приходящихся на 1 пассажирский вагон эксплуатируемого парка.

ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ МОРСКОГО ТРАНСПОРТА

- осн. эксплуатационно-техническими характеристиками морского судна являются линейные характеристики, характеристики по массе, объёмные характеристики, скорость хода, нормы расходования топлива, воды и смазки, а также грузовая характеристика.

Линейные характеристики судна: габаритные размеры судна, которые определяют его эксплуатационные

возможности при посещении портов, проходе каналов и т.д.

К линейным характеристикам судна относят длину наибольшую, ширину наибольшую, высоту борта наибольшую, высоту надводного борта, осадку. От длины судна зависит возможность постановки его под грузовые операции к причалу, а также надежность крепления к причалу. Ширина судна учитывается при доковании, расхождении в каналах, при прохождении узкими фарватерами, при обработке судов береговыми и или плавучими кранами, при обработке судов по варианту «борт-борт».

Высота борта редко лимитирует проведение грузовых работ. Однако в отдельных случаях она ограничивает использование перегрузочной техники: когда высота подъема груза такой техникой и высота борта близки по абсолютным значениям.

Высота судна наибольшая определяет возможность прохода судна под мостами. Высота надводного борта определяет величину запаса плавучести, имеющего большое значение для безопасности плавания. Она для различных условий и р-онов плавания устанавливается правилами о грузовой марке.

Осадка судна- переменная величина. В процессе эксплуатации она меняет значение: от осадки судна в порожнем состоянии до осадки в полном грузу. От величины осадки судна зависит заход его в порты, постановка к причалам.

После определения минимальной высоты надводного борта для различных условий плавания судна на бортах его наносят грузовые марки, фиксирующие допустимую осадку.

Характеристики судна по массе: водоизмещение судна в полном грузу определяют как сумму массы судна в порожнем состоянии, массы запасов, необходимых в рейсе, и массы груза, принятого к перевозке. Эта величина зависит от р-она и сезона плавания.

Водоизмещение порожнего судна- его масса без груза и рейсовых запасов, но с судовым экипажем, полным снаряжением, а также водой в котлах. Величина этого показателя является постоянной, так как элементы массы, входящей в него, не изменяются в процессе эксплуатации. Изменение водоизмещения в порожнем состоянии может иметь место после ремонта, если на судне менялись механизмы.

Валовой грузоподъемностью судна называют максимальную массу грузов и рейсовых запасов, которую может принять судно при погружении его до допустимой грузовой марки. Этот показатель изменяется в зависимости от р-она и сезона плавания.

Чистой грузоподъемностью судна называют максимальную массу груза, которую может принять судно к перевозке. Эту характеристику используют при планировании работы судов. Чистая грузоподъемность- величина переменная и зависит от р-она и сезона плавания, величины запасов топлива, воды, снабжения, необходимых судну в рейсе. Чистая грузоподъемность представляет собой разность между дедвейтом и суммарной массой рейсовых запасов.

Объемные характеристики судна: грузоместностью судна W_c называется объемное количество грузов в кубических метрах, которое может быть погружено в грузовые помещения судна до полного использования их вместимости. Грузоместность тесно связана с чистой грузоподъемностью. От соотношения этих величин зависит количество того или иного груза, которое может быть погружено на судно. Это соотношение называют удельной грузоместностью судна. Она определяется как отношение вместимости к грузоподъемности.

Для пассажирских судов эксплуатационной характеристикой является пассажироместность. Число пассажиров,

которое может принять судно, определяется числом пассажирских мест в закрытых помещениях, на палубах и наличием спасательных средств на судне.

Валовая вместимость судна представляет собой величину, равную объёму всех судовых помещений, расположенных под верхней палубой и в надстройке, за исключением: балластных танков, если они не могут быть использованы для перевозки грузов, приема топлива или других судовых запасов; помещений для вспомогательных механизмов, расположенных на верхней палубе; помещения рулевой рубки, если ее объем не превышает допустимого; помещений камбуза и водоопреснительных установок, если они не превышают установленного размера; помещений гальюнов на верхней палубе из расчёта одного гальюна на 50 чел., но не более 12; объёма всех световых люков, тамбуров и тамбучин; пространств грузовых люков, если их объём не превышает 0,5% полной вместимости, а если больше, то излишек не исключается; объёма всех крытых помещений, полностью защищенных от воздействия непогоды.

Чистая вместимость- валовая вместимость, за исключением: жилых бытовых помещений команды; крытых и огороженных помещений для вспомогательных механизмов и котлов, расположенных не на верхней палубе; штурманских рубок и помещений для хранения карт, навигационных и сигнальных приборов, шкиперского имущества; помещений для водяного балласта, расположенного вне междудонного пространства; помещений, в которых находятся механизмы, служащие для управления рулем, для уборки подъема якорей, если они не находятся на верхней палубе. Кроме того, при определении чистой вместимости паротурбоходов из валовой вместимости исключают объёмы

машинно-котельного отделения и туннеля гребного вала.

К важнейшим эксплуатационно-техническим характеристикам относятся грузовые характеристики: число палуб, число и особенности грузовых помещений, характеристику и число грузовых средств, систему люковых закрытий. Степень удобства производства погрузочно-разгрузочных работ на судне характеризуется коэффициентом лючности, определяемым как отношение площади люков к площади палубы.

Скорость- одна из важнейших эксплуатационно-технических характеристик судна: от её величины зависит провозная способность и скорость доставки грузов и пассажиров. Скорость хода оказывает влияние на величину расходов, связанных с эксплуатацией судна.

Различают несколько видов скоростей хода судов. Сдаточная скорость судна- максимальная скорость, которую развивает судно на ходовых испытаниях после его постройки. Ходовые испытания проводят на мерительной миле при волнении моря не более 3 баллов, глубины под килем не менее восьми осадок судна и чистом корпусе судна, при загрузке судна по летнюю грузовую марку. Техническая скорость- скорость, которую развивает судно в течение длительного периода при нормальном режиме работы главного двигателя на обычном для него сорте топлива. Техническую скорость хода определяют на теплотехнических испытаниях. Эту скорость заносят в паспорт судна, поэтому ее называют паспортной и используют при техническом планировании работы судна. Средняя эксплуатационная скорость судна- скорость перехода. Её определяют делением всего пройденного судном расстояния на время, затраченное на переход (за вычетом времени стоянки в пути с неработающей машиной). Обычно эксплуатационная

скорость судна меньше технической, так как в пути бывают различные задержки, связанные с прохождением узостей и каналов, плаванием в тумане. На величину эксплуатационной скорости оказывает влияние ветер и волнение воды. Валовая эксплуатационная скорость - отношение пройденного расстояния к времени, затраченному на переход, включая все задержки в пути. Чистая эксплуатационная скорость - отношение пройденного расстояния к ходовому времени за вычетом времени задержек в пути.

ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ МОРСКИХ ПОРТОВ

- устанавливаемые при расчёте бизнес-плана, в пятилетних и годовых планах: объём погрузочно-разгрузочных работ; общая прибыль от всех видов деятельности; рост производительности труда по осн. эксплуатационной деятельности в сопоставимых доходах на одного работника производственного персонала.

Осн. показатель работы порта- грузооборот. Под грузооборотом порта понимается все количество груза, проходящее через его причалы (погруженное на суда или выгруженное из них, в т.ч. перегружаемое на рейде), в определённый промежуток времени. В связи с тем, что часть грузов перерабатывается в порту силами и средствами клиентуры (без участия порта), различают два вида грузооборота: экономический и перевалочный.

Экономический (морской) грузооборот включает все количество груза, проходящее в течение определенного периода через причалы и порта и перегружаемое на рейде независимо от того, чьими силами и средствами осуществляется погрузка или выгрузка. Экономический грузооборот выражается в тоннах. В его состав включаются прибывшие в порт и отправленные из порта морским путем грузы, а также бункер иностранных судов и лес в плотках.

Учёт экономического грузооборота ведется на основании коносаментов и погрузочных ордеров по номенклатуре грузов и видам плавания. Этот показатель отражается в статистическом отчете об отправлении и прибытии грузов.

Перевалочный грузооборот (грузопереработка) включает только те грузы, которые перерабатываются на причалах порта или причалах клиентуры силами и средствами порта, по его нарядам,

под руководством оперативных работников порта. Порт организует указанные работы и отвечает за своевременную загрузку-разгрузку судов.

Грузопереработка измеряется в физических т и т - операциях.

Т-операцией называется законченное перемещение 1 т груза по одному из осн. вариантов перегрузочного процесса независимо от технологии грузовых работ, расстояния перемещения и дополнительных операций (укладки, тарировки, перевески). При определении грузопереработки в тонно-операциях к учёту принимают работы, выполненные по всем вариантам, в т.ч. по варианту вагон-склад, склад-вагон, автотранспорт-склад, склад-автотранспорт и склад-склад. Тонно-операции по варианту склад-склад включают в грузопереработку лишь в случае перенесения ответственности за груз с администрации одного склада на администрацию другого. Внутрискладские перемещения грузов в грузооборот не включают. В зависимости от принятого способа выполнения грузовых работ тонно-операции подразделяются на комплексно-механизированные, механизированные и ручные. При исчислении грузопереработки порта отдельно учитывают комплексно-механизированные тонно-операции. Количество тонно-операций исчисляют по номенклатуре грузов и видам плавания. Сумма тонно-операций, полученных при переработке грузов различных наименований (или по видам плавания), дает общую грузопереработку порта.

Осн. первичный документ для учёта объёма погрузочно-разгрузочных работ- наряд-задание портовым рабочим. Если работа выполняется перегрузочными машинами без участия портовых рабочих, то наряд выдают механизаторам. Количество перерабатываемых грузов, указанное в нарядах-заданиях при обработке судов, должно соответствовать количеству грузов, указанному в перевозочных документах.

Показатели работы порта необходимы для планирования грузовых работ, учёта, контроля и анализа выполняемых работ, оценки качества организации и технологии работ, разработки мероприятий, повышающих эффективность производственной деятельности морских портов.

Различают количественные и качественные показатели. Количественные показатели отражают объём погрузочно-разгрузочных работ (планируемый или фактически выполненный), качественные характеризуют работу порта. Они показывают уровень организации грузовых работ, степень и качество использования технических средств и рабочей силы при перегрузке грузов. На основе изучения и анализа этих показателей разрабатывают мероприятия по повышению уровня организации и производительности труда, улучшения технологии грузовых работ и использования перегрузочных средств, снижению затрат на перевалку грузов. Поэтому их определение занимает важное место в технико-экономических расчётах обработки судов, вагонов и автотранспорта в порту.

Для морских портов в качестве осн. количественного показателя применяют объём погрузочно-разгрузочных работ (в т). Этот показатель используют при расчётах, связанных с формированием планов работы порта.

Производственная программа порта- это доходы, полученные от выполнения работ и услуг. Эффективность производственной деятельности морских портов характеризуют уровень производительности труда работников основной (эксплуатационной) деятельности и балансовая прибыль порта.

Качественную сторону работы порта характеризуют показатели: общая сумма прибыли, фондоотдача, общая и расчетная рентабельность по труду- фонд заработной платы; по внедрению новой техники-

внедрение новых технологических процессов, комплексная механизация и автоматизация производственных процессов.

Объём работы Q (в физических тоннах), связанный с морским грузооборотом: $Q = Q_{п} + Q_{в}$, где $Q_{п}$ - количество грузов, погруженных на рос. и иностранные суда и отправленных из порта (грузооборот по отправлению), т; $Q_{в}$ - количество грузов, прибывших в порт и выгруженных из рос. и иностранных судов (грузооборот по прибытии), т.

Из общего объёма работы порта выделяют экспортно-импортные грузы. Экспортные грузы включают в грузооборот по отправлению, импортные- по прибытии. В составе грузооборота порта также выделяют грузооборот грузов, предусмотренный основной номенклатурой.

Общий объём переработанных грузов (грузооборот) портом (в физических тоннах) равен сумме переработанных грузов разных наименований.

В зависимости от планируемых (отчетных) периодов грузооборот делится на годовой, квартальный, месячный и суточный.

Грузооборот порта может характеризовать полный объём грузовых работ только в том случае, если все грузы перегружаются непосредственно с одного вида транспорта на другой и каждая тонна груза в процессе перегрузки перемещается по одному (прямому) варианту.

Среднее количество внутриворотных перемещений груза характеризует коэффициент перевалки, который представляет отношение количества т-операций, произведённых с грузом, к общему количеству переработанного груза (в физических тоннах).

Количество внутриворотных перемещений груза характеризует также коэффициент транзитности (коэффициент прямого варианта). Он показывает долю грузов,

перерабатываемых по прямому варианту, и определяется отношением количества грузов, переработанных по прямому варианту, ко всему количеству переработанных грузов.

ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ ВНУТРЕННЕГО ВОДНОГО ТРАНСПОРТА

- Производительность судна- транспортная работа в т км или пассажиро-км в единицу времени (обычно сутки), исчисляемая на 1 л.с. или 1 т грузоподъёмности. Различают чистую и валовую производительность судна. Чистая производительность характеризует использование судна во время движения в грузённом состоянии. Определяется делением общей суммы тонно-километров данного вида работ на сило-сутки (тоннаже-сутки) хода в грузённом состоянии. Валовая производительность- показатель, характеризующий использование судна в течение всего затраченного эксплуатационного времени, т.е. времени движения в грузённом и порожнем состояниях, времени всех стоянок и работ нетранспортного характера- определяется делением общих тонно-километров на сило-сутки (тоннаже-сутки) нахождения судна в эксплуатации.

Показатели использования судов по загрузке отражают степень использования грузоподъёмности и мощности судов. Показатель использования грузового судна по грузоподъёмности, т/т тоннажа, определяют делением массы груза, погружённого в судно, $Q_{\text{э}}$, на регистрационную грузоподъёмность $Q_{\text{р}}$:

$\mathcal{E} = Q_{\text{э}} / Q_{\text{р}}$. Средняя нагрузка на 1 т грузоподъёмности грузового судна $\bar{P}_{\text{гр}}$ определяется делением т. км $\sum Q_{\text{л}}$ хгр (где $l_{\text{хгр}}$ - протяжённость хода судна с грузом) на тоннаже-км $\sum Q_{\text{р}} l$ хгр с грузом:

$$\bar{P}_{\text{гр}} = \sum Q_{\text{л}} \text{ хгр} / \sum Q_{\text{р}} l \text{ хгр}.$$

Средняя нагрузка на 1 л.с. мощности буксирных судов $\bar{P}_{\text{б}}$ определяется делением тонно-километров $\sum Q_{\text{л}}$ хгр, выполненных в грузённых рейсах, на сило-км $\sum N_{\text{л}}$ хгр с составом грузённых судов:

$$\bar{P}_{\text{б}} = \sum Q_{\text{л}} \text{ хгр} / \sum N_{\text{л}} \text{ хгр}.$$

Доля ходового времени с грузом $a_{\text{г}}$ определяется делением тоннаже-суток хода судна с грузом $\sum Q_{\text{р}} t$ хгр на общее количество тоннаже-суток в эксплуатации

$$\sum Q_{\text{р}} t_{\text{э}}; a_{\text{г}} = \sum Q_{\text{р}} t \text{ хгр} / \sum Q_{\text{р}} t_{\text{э}}.$$

Средняя производительность 1 т грузоподъёмности самоходных и несамоходных судов $M_{\text{эгр}}$ определяется делением тонно-километров $\sum Q_{\text{л}}$ на общее количество тоннаже-суток $\sum Q_{\text{р}} t_{\text{э}}$ в эксплуатации:

$$M_{\text{эгр}} = \sum Q_{\text{л}} / \sum Q_{\text{р}} t_{\text{э}}.$$

Время оборота судна- время, затраченное на движение судна от пункта погрузки до пункта выгрузки и обратно, включая время, необходимое на начальные и конечные операции (погрузка, выгрузка, шлюзование и др.), задержки в пути и технические операции. Определяется сложением стояночного времени $t_{\text{ст}}$; времени, затрачиваемого на маневры, $t_{\text{м}}$; ходового времени $t_{\text{х}}$: $T_{\text{об}} = t_{\text{ст}} + t_{\text{м}} + t_{\text{х}}$.

ПРОТЯЖЁННОСТЬ СЕТИ ПУТЕЙ СООБЩЕНИЯ

Транспортная сеть один из элементов транспортной системы страны, собственно пути сообщения: железные и автомобильные дороги, трубопроводы, водные и воздушные пути.

Мировая транспортная сеть развита неравномерно по странам и континентам. Наиболее густая транспортная сеть в Западной Европе и Северной Америке, наименее развитая — в Африке и некоторых странах Азии. Общая протяженность мировой транспортной сети всех видов транспорта (без морских линий) составляет более 31 млн км, в т.ч. 25 млн км наземных путей сообщения (без воздушных линий). Протяженность мировых путей сообщения по видам транспорта распределяется следующим образом: 86% — автомобильные дороги, 7% — ж.д., 4% — трубопроводы и 3% — судоходные речные пути, включая каналы, озера и вдхр.

Место различных видов транспорта РФ в мировой транспортной системе можно определить из следующих сопоставлений.

Структуру транспортной сети РФ составляют наземные, водные и воздушные пути (линии) сообщения, протяжённость которых составляет, тыс. км:

Ж.д. общего пользования.....	85,0
Ж.-д. подъездные пути пр-тий	42,0
Внутренние водные (речные) судоходные пути	102,0
Автомобильные дороги с твёрдым покрытием	771,0
в т.ч. общего пользования.....	624,0
Магистральные нефтепроводы.....	63,0
Магистральные газопроводы.....	163,0
Воздушные линии.....	800,0
в т.ч. междунар	200,0 .

Доля электрифицированных дорог в РФ составляет около 56% протяжённости сети, тогда как этот показатель в мировой транспортной системе колеблется в очень широком диапазоне: от 0,1–0,9% в Канаде и США до 80–90% и более в таких странах, как Люксембург и Швейцария. 52% рос.

ж.д.- двух- и многопутные. В то же время в Канаде и Финляндии таких дорог всего 5–8%. В расчёте протяжённости сети есть особенности. Напр., протяжённость ж.-д. сети сравнивают, как правило, по эксплуатационной (географической) длине главных путей, независимо от их количества и длины других станционных путей. Развернутая длина ж.д. учитывает количество главных путей, т.е. географическая длина двухпутного участка умножается на 2. Учитываются также двухпутные вставки на однопутных линиях.

Гл. идеей, которая лежала в основе развития путей сообщения дореволюционной (царской) и послеоктябрьской (советской) России, была целостность дорожной сети, единство управления транспортом. В 1865 было учреждено единое Министерство путей сообщения (а единое транспортное ведомство много раньше- в 1798). С 1869 Россия первой в Европе начала переход к бесперегрузочным сообщениям. Западноевропейские страны оценили преимущества этой прогрессивной системы много позже. С 1885 на всей сети рос. ж.д. начал действовать общий устав, определивший единые правила перевозок. В течение полутора с лишним веков на терр. нашей страны формировалась уникальная по своим особенностям моноцентрическая транспортная система (в отличие от американской- полицентрической), позволившая выполнять на ж.-д. линиях протяжённостью в два раза меньшей, чем в США, в три раза больший объём перевозок.

Для многих регионов РФ, где недостаточно развита сеть шоссейных дорог, ж.д. являются практически единственным видом транспорта. ВНИИЖТом проведены специальные расчёты по экономическим районам тяготения каждой ж.д. Они свидетельствуют о значительных колебаниях показателя транспортной

обеспеченности при одновременном резком отставании от уровня этого показателя в регионах зарубежных стран. В среднем в РФ на 1 тыс. кв. км приходится 5, 1 км ж.-д. линий и 24 км шоссейных дорог, в то время как в странах европейского континента - от 17,5 км (Финляндия) до 124,8 км (Германия); в США (ж.д. первого класса) - 22,7 км, Япония - 73,1 км. По р-онам тяготения ж.д. европейской части РФ этот показатель составляет 8,7 км, в то время как по дорогам Урала 5,6 км, Сибири и Дальнего Востока - всего 2,8 км.

Аналогичное положение с обеспеченностью дорожной сетью в странах Западной Европы: на 1 тыс. кв. км приходится от 226 км (Финляндия) до 1457 км (Германия) автодорог с превышением уровня России в 9 - 60 раз, соответственно в США - 602 км и Японии - 3031 км. С показателями плотности транспортной сети нельзя не считаться. Важное значение имеет и такой показатель, как удаленность населенных пунктов от станций. На расстоянии от 10 до 100 км находится почти половина (45,4% р-онных центров, а более 100 км - 16,4%). На расстоянии от станции более 10 км расположены 31,8% райцентров, относящихся к п.г.т., и 82,4% райцентров сельского типа. На расстояние более 100 км соответственно удалены 11,4% райцентров, относящихся к п.г.т., и 27,1% райцентров сельского типа.

В последние годы стремление использовать пути сообщения РФ для получения валютной выручки стало определять многие проекты и программы развития транспортной сети. Особое место в них занимают проекты создания так называемых транспортных коридоров. Развитие торгово-экономических связей РФ с Германией, Польшей и Белоруссией и другими странами увеличивает спрос на транспортные услуги. Это объективный и закономерный процесс. Что же касается проблемы «транспортных коридоров», то остается нерешенным главный вопрос-

оценка эффективности капитальных вложений на их создание. Резкое (в 8-9 раз) падение контейнеропотоков по Транссибу за годы реформ заставляет задуматься, не произойдет ли нечто подобное и с Транспортными коридорами, обустройство которых потребует многомиллиардных затрат. Гарантий их стабильной загрузки сегодня никто не дает.

Магистрализация ж.д. России и государств-участников СНГ была проведена в годы Советской власти. Уже существуют мощные электрифицированные магистрали общей протяженностью около 56 тыс. км, каждая из которых в двухпутном варианте способна пропускать до 100 млн. т грузов в год. Проблема в том, что экономика России не способна сегодня дать им такую загрузку. Нельзя рассчитывать и на то, что ситуацию можно исправить привлечением на нашу сеть междунар. грузового транзита. Исследования I -й Комиссии ОСЖД по теме «Прогнозирование грузовых транспортных потоков между странами Европы и Азии» показали, что грузопотоки России по стыковым пунктам с сопредельными странами составят (млн. т в год): с Азербайджаном - 12,2; Белоруссией - 16,0; Казахстаном - 18,4; Китаем - 5,9; Латвией - 4,0; Литвой - 16,0; Монголией - 4,4; Украиной - 76,2; Эстонией - 14,6. Этих грузопотоков суммарной мощностью 189,3 млн т будет явно недостаточно, чтобы использовать имеющиеся резервы пропускной способности линий хотя бы на половину.

В долгосрочной перспективе целью нашего государства должно быть относительное сокращение грузовых перевозок и определенный рост спроса на пассажирские перевозки. При этом должен быть повышен уровень доступности транспорта потребителям транспортных услуг.

Показатель транспортной доступности d_d ч, может быть определен как средневзвешенная величина затрат времени на перемещение грузов и пассажиров в

регионе в зависимости от конфигурации, размещения и густоты его транспортной сети:

по грузовым перевозкам: $d_{гр} = \frac{\sum P_{гр}}{S_0 / \sum P_{гр} L_{прив}}$; по пассажирским перевозкам:

$d_{пас} = \frac{\sum N_{пас} S_0}{\sum N_{пас} L_{прив}}$,

где $\sum P_{гр}$ - суммарное время доставки грузов в регионе за год, тонно-часов; $\sum N_{пас}$ - суммарное время перемещения пассажиров в регионе за год, пассажиро-часов.

Этот качественный показатель характеризует надёжность транспортного обслуживания потребителей транспортных услуг. По расчётам ученых, надёжной считается такая сеть всех видов путей сообщения в регионе, которая позволяет достичь любой его точки из любой другой за время, определённое нормативом (для средних условий России во внутриобластных перевозках грузов- 3–4 часа, пассажиров- 1,7–2 часа, а в межобластных- в среднем 2–3 и 1–2 суток соответственно).

Разумеется, эти показатели весьма существенно различаются по видам транспорта и терр. субъектов Федерации. Так, транспортная доступность в Центральном экономическом р-оне, насыщенном путями сообщений ж.-д. и других видов транспорта, в 8–10 раз превышает (т.е. меньше по времени) аналогичные показатели р-онов Сибири и Дальнего Востока.

Уровень развития протяжённости сети путей сообщения в определенной мере свидетельствует об уровне цивилизации и развития инфраструктуры в государстве, а его повышение способствует улучшению социально-экономического положения страны.

С

СТАТИСТИКА ПЕРЕВОЗОК ГРУЗОВ

- раздел *статистики транспорта*, в котором изучается конечный результат работы транспортных пр-тий. Рост объёма перевозок, обеспечение четкого взаимодействия со всеми отраслями хоз-ва страны, повышение качества обслуживания, снижение транспортных тарифов могут быть достигнуты за счёт совершенствования управления-планирования и организации перевозочного процесса. В реализации этих задач решающее значение имеет оперативная, достоверная статистическая информация, отражающая все стороны транспортного процесса.

Осн. задачи С.п.г.: определение объёмных показателей по перевозкам, группировка показателей по различным признакам; оценка выполнения плана по перевозкам, включающая оценку выполнения плана в целом по пр-тию и его подразделениям, по клиентуре и договорным обязательствам, смешанным прямым перевозкам, номенклатуре грузов; характеристика ритмичности выполнения планов; изучение направления потоков груза, межр-онных связей; подготовка информации для составления *балансов транспортных*; выявление условий выполнения транспортного процесса и плана по перевозкам, оценка влияния факторов; оценка качества выполненных перевозок; изучение динамики перевозок, общей закономерности их развития с выявлением влияния отдельных факторов и сезонной неравномерности; характеристика рынка транспортных услуг- выявление внешних и внутренних факторов, определяющих положение пр-тий на региональном рынке транспортных услуг.

Полезный результат работы транспортных пр-тий при перевозке грузов статистика характеризует системой объёмных показателей: отправление груза, прибытие груза, перевезено грузов, грузооборот.

Статистическое изучение отчётных данных по грузовым перевозкам начинается с их группировки и оценки выполнения плана. Группировки отчётных данных проводятся по категориям перевозки, видам сообщения, роду груза, терр. признаку, грузоотправителям. Наличие этих отчётных материалов позволяет своевременно вскрывать излишне дальние, встречные и прочие нерациональные перевозки.

Оценка выполнения плана по перевозкам включает определение процента выполнения плана по всем объёмным показателям в трёх вариантах: выполнение плана каждого мес.; выполнение плана по нарастающему итогу с нач. года (за два мес., за три мес. и т.д.); выполнение годового плана нарастающим итогом.

Такой метод контроля обеспечивает своевременное вскрытие неиспользованных резервов. При анализе выполнения плана целесообразно использовать графические изображения, что позволяет сделать данные более выразительными, облегчает их обобщение и анализ.

В такой же последовательности осуществляется контроль за выполнением плана по номенклатуре грузов и видам сообщения.

Процент выполнения плана по грузообороту необходимо сопоставлять с процентом выполнения плана по объёму перевозок (перевезено груза). Более высокий процент выполнения плана по грузообороту объясняется увеличением среднего расстояния перевозки 1т груза по сравнению с планом, более низкий-уменьшением среднего расстояния перевозки.

Наличие функциональной зависимости между размером грузооборота и двумя факторами, его определяющими, - средним расстоянием перевозки 1т груза и веса перевезённых грузов- позволяет использовать индексный метод для определения относительного и

абсолютного изменения грузооборота за счет этих факторов.

Абсолютное изменение грузооборота:

а) за счёт изменения среднего расстояния перевозки

$$1т - \Delta_P^{\bar{L}_T} = (\bar{L}_{T_2} - \bar{L}_{T_1}) \cdot Q_2,$$

где

$\bar{L}_{T_2}, \bar{L}_{T_1}$ - средняя дальность перевозки 1т груза соответственно фактическая в отчётном периоде и по плану, Q_2 - вес перевезённых грузов в отчётном периоде;

б) за счёт изменения веса перевезённых грузов- $\Delta_P^Q = \bar{L}_{T_2} (Q_2 - Q_1)$, где Q_1 - вес перевезённых грузов по плану.

Среднее расстояние перевозки в целом по пр-тию (отделению дороги, автотранспортному и др.) изменяется за счёт двух факторов: изменения среднего расстояния перевозки по каждому роду груза и структурных изменений в объёме перевозок, т. е. изменения доли отдельных видов груза в общем объёме перевозок. Для выявления влияния каждого фактора определяются индекс среднего расстояния перевозок фиксированного состава и индекс влияния структурных сдвигов.

В совр. условиях работы большое практическое значение имеет контроль за выполнением договорных обязательств. Наличие договорных отношений и их соблюдение гарантирует стабильную загрузку транспортных средств и устойчивое финансовое положение, поэтому целесообразно контролировать степень выполнения каждого договора и выполнение плана договорных обязательств в целом по предприятию.

Выполнение плана договорных обязательств по пр-тию определяется по формуле:

$$K_g = \frac{\sum Q_g - \sum Q_n}{\sum Q_g},$$

где Q_g - объём перевозок (в т) по каждому грузоотправителю в соответствии с договором;

Q_n - невыполненный объём перевозок (в т) по каждому грузоотправителю по сравнению с договором.

Показатель выполнения плана договорных обязательств определяется как за месяц, так и нарастающим итогом с нач. года. Погашение задолженности по договорным обязательствам включается только в данные нарастающим итогом.

Важнейшим показателем работы пр-тия является ритмичность выполнения плана по перевозкам. Только при ритмичной работе достигается выполнение плана по перевозкам при наименьшей их себестоимости и обеспечивается нормальная, равномерная работа пр-тий, обслуживаемых транспортом (строительных орг-ций, пром. пр-тий и др.).

Ритмичность работы пр-тий транспорта означает постоянное на всем протяжении мес. выполнение и перевыполнение плана-графика по перевозкам. План-график может быть построен по-разному, в зависимости от конкретных условий. Он может быть построен равномерно по дням или в нарастающем темпе. Оперативная статистическая отчётность разрабатывается за суточный период времени.

Контроль за ритмичностью осуществляется в целом по пр-тию и по отдельным его подразделениям. Контроль за ритмичностью может проводиться по отправлению и погрузке, прибытию и выгрузке грузов, по объёму выполненных перевозок и грузообороту. Для этого используются плановые и отчётные данные за каждый день; на их основе исчисляется фактический процент выполнения месячного плана. Его сравнивают с тем,

который должен быть при ритмичной работе.

Многие пр-тия при оперативном контроле за ходом выполнения плана используют графические изображения- линейные диаграммы, на которые наносят плановые и фактические данные за каждый день. Сопоставление линии, отражающей фактический размер показателя, с линией планового размера позволяет судить о ритмичности работы.

Эти два метода контроля дают правильное представление о характере и размере отклонений от плана. Но по ним нельзя определить количественную оценку, необходимую для сравнения ритмичности работы пр-тия в разные периоды, а также для сравнения пр-тий по уровню ритмичности. Для этих целей используют специальные показатели.

Наиболее распространенными показателями в практике пр-тий являются коэффициент частоты выполнения графика, коэффициент ритмичности и числа аритмичности. Коэффициент частоты выполнения графика- отношение числа дней, когда график был выполнен (или перевыполнен), к общему числу дней работы.

Следовательно, он показывает, как часто выполняется или перевыполняется план, но не учитывает величину невыполнения или перевыполнения плана, а также последовательность расположения величин по отдельным отрезкам отчетного периода.

Коэффициент ритмичности исчисляется по формуле:

$$K_g = \frac{\sum Q_1'}{\sum Q_0} \cdot 100,$$

где Q_1' - фактический уровень показателя за каждый день, но не выше планового задания; Q_0 - плановый уровень показателя на каждый день.

Чем ближе значение показателя к 100%, тем ритмичнее работа пр-тия. Недостатком

этого показателя является то, что он не отражает перевыполнения суточных планов.

Более полно уровень неритмичности характеризуют числа аритмичности, рекомендуемые в литературе. Исчисляют отрицательное число аритмичности (η_-), положительное число аритмичности (η_+) и общее число аритмичности (η_0). Для расчета чисел аритмичности суммируют отдельно относительные (в долях единицы) отклонения фактического от планового за дни выполнения и перевыполнения плана (положительное число аритмичности), и за дни невыполнения плана (отрицательное число аритмичности). Сумма положительных и отрицательных чисел аритмичности дает общее число аритмичности.

Поскольку не существует нормативных значений чисел аритмичности, для получения выводов о ритмичности работы пр-тия их сравнивают со значениями предыдущих периодов. На пр-тиях транспорта особое внимание должно быть уделено наличию отрицательных чисел аритмичности и выявлению причин отклонений от плана-графика.

Изучение грузопотоков осуществляется группировкой перевозок по территориальному признаку. Размер грузопотока определяется количеством грузов, перевезенных одним видом транспорта от пункта отправления до пункта назначения (обычно за год). Для характеристики этих связей используются шахматные (косые) табл.

Одна из важнейших задач статистики- выявление условий выполнения транспортного процесса и плана по перевозкам. Объем выполненной транспортной работы, сроки доставки грузов зависят от численности и состава транспортных средств, их технического состояния и степени использования. Поэтому выявление внутрипроизводственных резервов

увеличения объема перевозок непосредственно связано с анализом использования транспортных средств. Для решения этой задачи необходимо определить показатели использования транспортных средств. На различных видах транспорта применяются особые виды транспортных средств, что обеспечило специфику учета их наличия и особую систему показателей использования. Однако система показателей использования для всех видов транспортных средств включает показатели экстенсивного использования интенсивного использования и интегрального использования.

Анализ отчётных показателей эксплуатационной статистики должен производиться по всем показателям путём сопоставления фактического уровня с плановым заданием и с уровнем предыдущих периодов. Показатели эксплуатационной статистики взаимосвязаны, поэтому анализ следует проводить комплексно, выявляя их взаимное влияние и влияние на них других факторов (внедрение технического прогресса, структуры перевезенных грузов и др.).

Для выявления влияния различных факторов на изменение объема выполненной транспортной работы могут быть использованы индексный метод, если связь носит функциональный характер, корреляционно- регрессионный метод- при наличии вероятностной связи.

Так, напр. общий объем транспортной работы- грузооборот за отчётный для седельных грузовых автомобилей может быть представлен произведением семи фактора, отражающих их наличие и использование: коэффициента использования грузоподъёмности (γ), коэффициента использования пробега (β), средней коммерческой скорости ($\overline{v_k}$), среднесуточной продолжительности

пребывания в наряде ($\overline{T_H}$), среднего числа дней работы списочного автомобиля ($\overline{D_{\text{Э}}}$), средней грузоподъемности списочного автомобиля ($\overline{q_H}$), среднесписочного числа автомобилей ($\overline{A_H}$). Следовательно,

$$\sum P = \gamma \cdot \beta \cdot \overline{v_k} \cdot \overline{T_H} \cdot \overline{D_{\text{Э}}} \cdot \overline{q_H} \cdot \overline{A_H}.$$

Для определения влияния факторов на изменение грузооборота грузовых автомобилей можно использовать последовательно-цепной индексный метод выявления влияния факторов, так как обеспечена требуемая последовательность расположения факторов при написании модели результативного показателя. На первом месте поставлен качественный фактор, увеличение цепи факторов на один фактор каждый раз дает показатель, имеющий реальный экономический смысл.

Для потребителей транспортных услуг-грузоотправителей и грузополучателей большое значение имеет качество предоставляемых услуг. К показателям качества транспортных услуг относятся: выполнение плана по договорным обязательствам, скорость доставки грузов, обеспечение сохранности грузов, оказание дополнительных услуг.

Скорость доставки грузов определяется различно для отдельных видов транспорта. Напр., на автомобильном транспорте она характеризуется средней коммерческой скоростью; на железнодорожном транспорте определяется средняя продолжительность доставки грузов и средняя скорость продвижения грузов (определяются на основе выборочного наблюдения). Обеспечение сохранности грузов контролируется по числу поступивших претензий с указанием числа мест и веса потерянного груза и его стоимости; показатели сопоставляются в динамике. Оказание дополнительных услуг характеризуются их видом и объемом.

Изучение динамики объема перевозок и грузооборота для всех видов грузов и отдельных видов имеет практическое значение, так как контроль за выполнением плана перевозок за к.-л. один период еще недостаточен для оценки работы пр-тия и вскрытия имеющихся резервов. Интенсивность развития перевозок характеризуется следующими показателями динамики: абсолютным приростом, темпом роста, темпом прироста, абсолютным значением 1% прироста. Перечисленные показатели можно исчислять с переменной или постоянной базами сравнения. Для характеристики интенсивности развития объема перевозок грузов и грузооборота за длительный период исчисляются средние показатели динамики.

Для совершенствования планирования перевозочной деятельности пр-тий определенное значение имеет выявление общей тенденции развития перевозок за длительный период. Для этой цели наибольшее практическое применение имеет метод аналитического выравнивания, с помощью которого можно определить модели развития (тренд) без выявления факторов динамики. В этом случае закономерность ряда представляется в виде функции времени:

$$\hat{y}_t = f(t),$$

где \hat{y}_t - выравненный уровень на момент времени t ; t - момент времени.

Выравнивание может производиться по любому рациональному многочлену, в т.ч. по прямой, параболе второго порядка и более высокого порядка, гиперболе, экспоненте. Вид функции, аппроксимирующей тренд, выбирается на основе анализа фактических данных или с помощью специальных методов выбора функции (метод конечных разностей, метод констант, средних приростов и др.). Полученные тренды создают базу для прогнозирования, т. е. для определения

ориентировочных размеров объемов перевозок в будущем.

При составлении прогнозов используют не точечную, а интервальную оценку, определяя доверительные интервалы прогноза.

Для прогнозирования также могут быть использованы корреляционно-регрессионные модели, построенные исходя из факторов спроса на перевозки (развитие пром. произ-ва в регионе, сел. хоз-ва, стр-ва и др.) или факторов предложения (наличие осн. капитала, его структура, достигнутый уровень использования транспортных средств, наличие трудовых ресурсов и др.).

Не менее важной задачей статистики при изучении динамики перевозок является характеристика сезонной неравномерности перевозок.

Сезонные колебания (сезонная неравномерность)- сравнительно устойчивые внутригодичные колебания, когда из года в год в одни мес. уровень явления повышается, а в другие мес. снижается. Они зависят от специфических условий, многочисленных факторов, в т.ч. и природно-климатических. Сезонные колебания отрицательно сказываются на экономических показателях работы пр-тия, т.к. ведут к неполному использованию подвижного состава, оборудования, неравномерному использованию трудовых ресурсов. Их анализ необходим для улучшения оперативного (помесячного) планирования перевозок.

Перед статистикой стоит задача выявить сезонные колебания, измерить их размеры, построить модель внутригодичного развития перевозок с учётом сезонности.

Характеристика рынка транспортных услуг предполагает определение потребности в перевозках с учётом влияния факторов научно-технического прогресса на все направления развития отраслей экономики, развития всех видов транспорта, изучения размещения транспортных пр-тий, видов и качества оказываемых ими услуг и работ,

динамики цен (тарифов) и исследование вопросов ценообразования.

Т.о., гл. содержанием статистики перевозок грузов является исчисление статистических показателей, отражающих объем транспортных услуг, условия их выполнения и их комплексный анализ, благодаря которым управляющие органы получают информацию, необходимо для организации успешной работы транспортных пр-тий.

См. также *Грузовые перевозки*.

СТАТИСТИКА ПЕРЕВОЗОК ПАССАЖИРОВ

- раздел *статистики транспорта* в котором изучают поездки нас. и вызывающие их причины; область деятельности по сбору, обработке и анализу информации о работе транспорта в сфере пассажирских перевозок. Она включает в себя статистические данные, характеризующие деятельность транспорта в целом как вида экономической деятельности, так и отдельных его видов с отражением наиболее важных сторон процесса перевозки пассажира. С.п.п.-необходимый элемент управления транспортом. Основа С.п.п.- система взаимосвязанных показателей, отражающих как общие стороны деятельности транспорта, так и специфические свойства, характерные для его функционирования. Состав показателей определяется качественным содержанием изучаемых явлений. При расчётах и анализе исследуемых явлений широко используется математический аппарат.

Опираясь на систему показателей, С.п.п. выявляет закономерности количественных изменений явлений на транспорте возникших как в результате общественного развития, так и под влиянием организационных технических, технологических и природно-климатических факторов. Система

показателей С.п.п. взаимосвязана с системой соответствующих ей показателей прогнозирования, планирования и нормирования работы орг-ций транспорта и данного вида экономической деятельности в целом. Осн. задачи С.п.п. могут быть сгруппированы следующим образом. Во-первых, получение и обобщение статистической информации для всесторонней характеристики объёмов и качества выполненной работы за определённый период времени и в динамике. Во-вторых- анализ статистической информации с целью оценки степени удовлетворения потребностей нас. в перевозках и в их качестве. Третья задача- выявление и исследование закономерностей развития перевозок нас.

Единица наблюдения- пассажиропоездка, совершаемая по пассажирскому билету. На основе отчётов билетных кассиров о проданных и выданных билетах и учёта момента приобретения билета рассчитываются в целом и по отдельным группам пассажиропоездов такие показатели как: размеров отправления и перевозок пассажиров, пассажирооборот, доходы от перевозок пассажиров, средняя дальность перевозок пассажиров, средняя густота перевозок пассажиров, средняя доходная ставка. Полученная информация используется не только для оценки ситуации, но и при изучении и анализе потребностей нас. в конкретных видах перевозок, а также при расчётах коэффициента подвижности нас. Осн. источники информации о пассажирских перевозках- количество проданных билетов, различные отчётные и статистические данные, а также материалы периодически проводимых обследований пассажиропотоков на гор. транспорте, в поездках, самолетах и других видах транспорта. При определении спроса на пассажирские перевозки используют различные методы прогнозирования. Устанавливают корреляционную

зависимость между динамикой показателей численности нас., валового внутреннего продукта, подвижности нас. и объемами пассажирских перевозок. При этом особый интерес представляет динамика показателей подвижности нас., которые определяются числом поездок или пассажиро-километров, приходящихся на 1 чел.:

$$K_{\text{п}} = \sum A / \text{Ч} ; K_{\text{п}} = \sum \text{Нп} / \text{Ч},$$

где $\sum A$ - объём перевозок пассажиров; $\sum A$ п- пассажирооборот; Ч- численность нас.

Эти показатели можно определять по видам транспорта (в целом и отдельно), видам сообщений, регионам и группам нас. Выявление тенденций и закономерностей изменения этих показателей позволяет устанавливать ожидаемые размеры спроса на пассажирские перевозки по видам транспорта, видам сообщений и регионам умножением его прогнозного значения на потенциальную численность нас. в рассматриваемом периоде. Данные статистики перевозок пассажиров служат основой для анализа производительности труда фондоотдачи, материалоемкости и себестоимости перевозок.

Осн. форма статистического наблюдения за явлениями- статистическая отчётность. Все орг-ции транспорта обязаны представлять в вышестоящие органы в определённые сроки информацию о своей деятельности в виде документов строго установленной формы. В формах статистической отчётности содержится система показателей, характеризующих как общие результаты, так и отдельные стороны деятельности орг-ций, видов транспорта и данного вида экономической деятельности в целом.

По продолжительности отчётного периода различают отчётность оперативную (отчётный период- сутки, пятидневка, декада), текущую (мес., кв.) и годовую. Оперативная отчётность служит для наблюдения за выполнением планов перевозок пассажиров, дислокацией парка

транспортных средств, соблюдением нормативов эксплуатационной работы и содержит в основном объёмные показатели. Текущая и годовая отчётность включает более обширный круг как объёмных, так и качественных показателей работы. По составу учитываемых показателей статистическая отчётность может быть децентрализованной, т.е. разрабатываемой и анализируемой непосредственно в транспортных организациях и централизованной обобщаемой в информационно-вычислительных центрах отраслевого уровня.

Основные объекты учёта: перевозки пассажиров и их дальность; наличие, состояние и работа транспортных средств; техническая вооруженность, состав, движение и использование рабочей силы; расход топлива и электроэнергии и др. Источником данных для статистического учета пассажирских перевозок служит также бухгалтерский учёт.

Осн. принцип организации статистического учёта- учётная дисциплина. Она подразумевает своевременную, полную и достоверную запись сведений в документах статистического учёта. Перечень собираемых сведений определяется системой показателей, всесторонне характеризующих деятельность транспорта. Основу статистического учёта на транспорте составляет сплошной текущий учёт результатов работы на определенную дату в учётно-статистических документах, которые представляют собой письменные свидетельства об отдельных свершившихся фактах деятельности транспорта, определяемых в соответствии с инструктивными указаниями на бланках определённой формы. Инструкциями регламентирован перечень регистрируемых показателей и последовательность их записи. Достоверность данных подтверждается подписью должностного лица.

Состав и содержание форм статистических учётных документов определяется необходимостью учёта достаточного для анализа количества явлений в сфере пассажирских перевозок и собственно организацией учёта, уровнем его рационализации и автоматизации. Совершенствование учёта привело к формированию единых учётно-статистических документов, в которых отражаются данные, необходимые для различных видов учёта. Преимущества единых документов в наибольшей степени проявляются при их интегральной обработке, т.е. когда при однократном вводе показателей в автоматизированную систему обработки данных обеспечивается решение задач всех видов статистического учёта.

СТАТИСТИКА ТРАНСПОРТА

- одна из отраслей социально-экономической статистики. Объект её изучения- транспорт, т.е. совокупность пр-тий любой формы собственности (хозяйствующих субъектов), производственный процесс которых заключается в перемещении грузов и пассажиров.

Гл. задача, стоящая перед работниками транспорта- своевременное качественное и полное удовлетворение потребности страны в перевозках и повышение экономической эффективности работы каждого пр-тия и вида экономической деятельности в целом. Связывая все отрасли экономики в единое целое, транспорт способствует рациональному использованию природных ресурсов и размещению производства, служит целям развития и укрепления хоз. и культурных связей между регионами страны и другими странами.

Предмет изучения С.т.- массовые экономические явления и процессы, протекающие на пр-тиях транспорта и

представляющие собой результат транспортного процесса и условия (факторы) его осуществления в конкретных условиях места и времени. С помощью системы статистических показателей определяются объёмы (уровни), структура, динамика и взаимосвязь результатов и факторов производственного процесса. Т.о., статистика придаёт закономерностям и взаимосвязям в развитии транспорта количественное выражение.

Методология статистики, соответственно и транспортной статистики,- совокупность общих правил (принципов) и специальных приёмов и методов статистического исследования. Общие правила статистического исследования исходят из общих положений социально-экономической теории и принципа диалектического метода познания. Они составляют теоретическую базу статистики. Теоретический (качественный) анализ явления, основанный на социально-экономических науках, всегда предшествует его статистическому изучению и является необходимым условием правильной организации статистического исследования и оценки его результатов. Т.о., необходимое условие статистического изучения- понимание сущности изучаемого явления, знание законов его развития и особенностей конкретной обстановки, в условиях которой оно развивается.

В соответствии с диалектическим методом познания статистика изучает все явления и их взаимосвязи, движении и изменении, выделяя их различные типы и формы, вскрывая то новое, прогрессивное, что зарождается в существующем периоде и определяет направление развития.

Опираясь на теоретическую базу, С.т. применяет специфические методы цифрового освещения явления, которые находят свое выражение в трёх этапах (стадиях) статистического исследования:

1. Массовое научно организованное наблюдение, с помощью которого получают первичную информацию об отдельных единицах изучаемого явления. Массовое статистическое наблюдение (учёт большого числа или всех входящих в состав изучаемого явления единиц) представляет исходный материал для статистических обобщений, получения объективных выводов об изучаемом явлении. При использовании массовых данных в силу действия закона больших чисел случайные колебания в уровне признаков взаимопоглощаются, что дает возможность установить характерные черты изучаемого объекта.

2. Группировка и сводка материала, представляющие собой расчленение всей массы единиц (случаев) на однородные группы и подгруппы, подсчет итогов по каждой подгруппе и группе и оформление полученных результатов в виде статистической табл. Группировка даёт возможность выделить из состава всех случаев единицы разного качества, показать особенности групп и подгрупп, развивающихся в различных условиях. В результате сводки получают учётно-оценочные показатели, которые характеризуют объёмы (размеры) явлений.

3. Обработка статистических показателей, полученных при сводке, и анализ результатов для получения обоснованных выводов о состоянии изучаемого явления и закономерностях его развития. Выводы, как правило, излагаются в текстовой форме и сопровождаются графиками и табл.

При обработке данных исчисляются аналитические показатели, отражающие особенности однородных групп (подгрупп), отношения и взаимосвязи между ними. Они определяются в форме средних, относительных величин, показателей вариации, индексных показателей.

Метод статистики тесно связан с математикой. Эта связь объясняется тем, что для измерения и анализа количественных

показателей необходимо применение математических приёмов и методов. Необходимость изучения массовых случайных процессов потребовала использования специальных математических дисциплин- теории вероятностей и математической статистики. Внедрение математики в статистику позволяет упорядочить систему статистической информации, обеспечивает создание стандартных программ для перевода фактических данных на формализованный язык для проведения массовых расчетов, осуществляемых с помощью вычислительной техники. Это приводит к значительному ускорению обработки и передачи данных, упорядочению хранения, облегчению и ускорению их поиска в больших массивах.

Изучением экономического и социального развития, страны, отдельных её регионов, отраслей экономики, объединений, фирм, пр-тий занимаются специально созданные для этого органы, совокупность которых называется статистической службой. Функции статистической службы выполняют органы гос. статистики и органы ведомственной статистики.

Гл. учётно-статистический центр в стране- Федеральная служба гос. статистики (Росстат). Система органов гос. статистики образована в соответствии с адм.-терр. делением страны. Росстат вместе с терр. органами образует централизованную иерархическую систему, выполняющую важнейшую функцию- информационное обеспечение гос. и регионального управления.

В своей деятельности Росстат руководствуется Конституцией РФ, законами РФ, указами и распоряжениями Президента РФ и Правительства РФ, а также федеральными статистическими программами, которые формируются с учётом предложений федеральных органов исполнительной и законодательной власти, органов гос. власти субъектов РФ, научных

орг-ций и утверждаются руководством Росстата по согласованию с Правительством РФ. Основопологающим документом для развития и совершенствования гос. статистики является Федеральный закон от 29 нояб. 2007 № 282-ФЗ «Об официальном статистическом учёте и системе гос. статистики в РФ».

Статистическая информация используется для разработки экономической политики в стране, формирования проектов бюджета РФ и её субъектов, получения прогнозов социально-экономического развития, анализа реализации федеральных законов и междунар. обязательств России, целевых программ.

В соответствии с возложенными на него задачами Росстат осуществляет междунар. сопоставления осн. социально-экономических показателей РФ, совместно с Центральным банком РФ (ЦБ РФ) составляет платёжный баланс страны, проводит единую техническую политику в технологии сбора, обработки и передачи статистической информации.

Методология формирования статистических показателей, формы и методы сбора и обработки статистических данных, установленные Росстатом, являются официальными статистическими стандартами РФ.

Формирование статистической информационной базы осуществляется на основе форм федерального статистического наблюдения, централизованных в органах гос. статистики. Кроме того, используются данные форм отчётности, сбор и обработка информации для которых осуществляется министерствами и ведомствами, сводные итоги представляются в Росстат. Для решения многих вопросов используются специальные статистические наблюдения, в т.ч. выборочные (напр., определение производственных результатов малых пр-тий).

Для характеристики развития транспортной системы страны Росстат сформировал систему статистических показателей, которые подразделены на четыре блока: показатели объёма выполненных транспортных услуг; показатели наличия, состояния и использования материально-технической базы транспорта; показатели наличия трудовых ресурсов и их материального обеспечения; показатели финансовых результатов.

Результат работы транспортной системы страны- объём выполненных перевозок: грузовых и пассажирских.

По *грузовым перевозкам* характеризуется перевозка грузов и грузооборот по *видам транспорта общего пользования*, в т.ч. по регионам страны, структура перевозок по видам грузов, перевозка грузов и грузооборот на коммерческой основе отдельных видов транспорта.

По *пассажирским перевозкам* отражаются число перевезённых пассажиров и пассажирооборот по видам транспорта общего пользования, в т.ч. по регионам страны, структура перевозок по видам сообщения (международ., междугородное, пригородное, внутригородское) с подразделением по видам транспорта, а также перевозка пассажиров и пассажирооборот на коммерческой основе отдельных видов транспорта, удельный вес затрат на услуги транспорта в потребительских расходах нас..

Особое внимание уделяется анализу материально-технической базы транспорта. Для этого изучаются численность подвижного состава, его возрастная структура, использование каждого вида рабочего грузового подвижного и пассажирского подвижного состава, наличие и техническая оснащённость путей сообщения, морских, речных, озерных портов и пристаней, размер инвестиций в основной капитал, ввод в действие производственных мощностей.

По трудовым ресурсам транспорта приводятся данные о средней численности работников (в т.ч. списочного состава), внешних совместителей, работающих по договору, фонде заработной платы и выплатах социального характера по каждой категории работников.

Эффективность производственной, инвестиционной и финансовой деятельности отдельных видов транспорта характеризуется системой финансовых показателей. Это размер и структура затрат на перевозки, себестоимость перевозок, размер и структура доходов, тарифы на перевозки, размер прибыли, показатели платёжеспособности и др.

Росстат характеризует значение транспорта в образовании ВВП страны, а также выполняет междунар. сопоставления по перевозкам грузов и пассажиров, протяжённости путей сообщения, наличию портов и др.

Данные, отражающие развитие транспортной системы страны, и результаты междунар. сопоставлений публикуются в периодических изданиях: «Рос. статистический ежегодник», «Транспорт в России» и др.

Наряду с общегосударственной статистикой ведётся ведомственная статистика в министерствах, объединениях, на пр-тиях. Ведомственная статистика выполняет работы, связанные с получением, обработкой и анализом статистической информации, необходимой для руководства и планирования их деятельности. Для ведения статистики на пр-тиях транспорта (отделение ж.д., речное пароходство, морское пароходство, закрытые акционерные общества и др.) создаются те или иные статистические органы. На отдельных пр-тиях (небольших автотранспортных пр-тиях) статистическую работу может вести один работник; в крупных объединениях, министерствах имеются специальные отделы, управления. Значение ведомственной статистики

чрезвычайно велико в силу того, что самостоятельность пр-тий и полная ответственность за результаты производственно-хозяйственной деятельности требуют глубокого анализа экономических процессов, происходящих на пр-тиях. Такой анализ нуждается в обширной статисти-

ческой информации, которая может быть получена не только на основе первичного учёта, ведущегося на пр-тиях и его подразделениях, но и дополнительно путём специальных обследований, использования нормативных и информационных материалов, в т.ч. информации ЕГРПО.

Гл. задача ведомственной статистики заключается в обеспечении информацией, характеризующей выполнение внутрипроизводственных (внутрифирменных) планов, наличие внутрипроизводственных резервов увеличения транспортных услуг. Для выполнения этой задачи статистика определяет объёмные и качественные показатели по перевозкам грузов и пассажиров за отчётный период. Эти показатели необходимы как для контроля за выполнением плана, так и для оперативного планирования.

По перевозке грузов учитывается выполнение плана в целом и отдельно по каждой номенклатурной группе грузов в разрезе отдельных подразделений, территориальном разрезе и по направлениям перевозок. особое внимание уделяется анализу ритмичности выполнения плана перевозок, соблюдению договорных обязательств.

При контроле за пассажирскими перевозками определяются направления потоков, межрайонные связи, размеры сезонных колебаний.

Гл. цель проверки выполнения плана-своевременно обнаружить и предупредить возможные диспропорции в работе отдельных подразделений пр-тий, выявить неиспользованные резервы для

перевыполнения плана и улучшения качества обслуживания при выполнении грузовых и пассажирских перевозок.

Для раскрытия резервов статистика отражает условия выполнения перевозок, наличие и использование имеющихся ресурсов- трудовых, материальных, финансовых.

Так, по трудовым ресурсам на пр-тиях контролируется выполнение плана по численности работников, показателям использования рабочего времени, уровню производительности труда и средней заработной платы.

Детально изучается наличие осн. капитала на пр-тии и отдельных его элементов, устанавливаются выполнение плана по расширению и замене производственного аппарата, технического состояния и выполнение плана по показателям эффективности пользования транспортными средствами. Наличие показателей использования транспортных средств позволит выявить их влияние на объём выполненной транспортной работы.

Критерий эффективности предполагает оптимальное соотношение результатов произ-ва и необходимых для его достижения затрат. Гл. задача статистики- контроль за ходом выполнения плана по всем финансовым показателям: доходам, прибыли, себестоимости перевозок. Конечная цель этого контроля- выявление влияния факторов, вызвавших отклонения от уровня плановых показателей и уровня показателей предшествующих отчётных периодов.

Точные и объективные данные статистики необходимы для составления планов работы пр-тий. Причём в новых условиях хозяйствования требуется укрепление связи прогнозирования, текущего и перспективного планирования.

Необходимость в статистической информации появляется уже на начальном этапе планирования. В общей системе планов на пр-тиях транспорта

определяющим является план по перевозкам, поэтому обоснованное предвидение темпов роста и пропорций объёмов перевозок на перспективу имеет исключительно большое значение. С развитием экономических отношений меняется подход к планированию объёма перевозок, что требует дополнительной статистической информации. В первую очередь статистика должна обеспечить информацию о состоянии и сегментации рынка транспортных услуг: данные о реальном состоянии и тенденциях развития отраслей экономики, пользующихся услугами транспорта, численности нас. и его подвижности, развитии различных видов транспорта, размещении их пр-тий, видах и качестве оказываемых ими услуг и работ, уровне транспортных тарифов.

Составление текущих планов по перевозкам не может обойтись без статистической информации, отражающей специфику спроса на грузовые и пассажирские перевозки по временам года и дням нед.

Для целей составления планов необходимы статистические данные о наличии трудовых и материальных ресурсов, достигнутом уровне их использования, имеющихся резервах.

Т.о., гл. содержание С.т.- исчисление статистических показателей, отражающих различные стороны производственной деятельности пр-тий транспортной системы страны, и их анализ, благодаря которым управляющие органы получают всестороннюю характеристику управляемого объекта, т.е. всей транспортной системы.

Управлять сложными экономическими системами нельзя, не располагая оперативной, достоверной и полной статистической информацией.

С.т. подразделяется на составные части по отраслевому признаку, связанному с особенностями использованных транспортных средств и выполнения

транспортного процесса. В ней выделяются статистики отдельных видов транспорта: автомобильного, внутреннего водного, воздушного, ж.-д., морского, трубопроводного, гор. электротранспорта.

С.т., ведущаяся на пр-тиях, ведомствах подразделяется по тематическому признаку на ряд блоков: статистика перевозок, грузов, перевозок пассажиров, статистика основных фондов и технической вооружённости, эксплуатационная статистика (статистика наличия, состояния и использования транспортных средств), статистика труда и заработной платы, статистика себестоимости перевозок грузов и пассажиров, статистика финансовых результатов и оценки экономической эффективности производства. Из них наиболее специфическими для каждого вида транспорта являются статистика перевозок грузов, статистика перевозок пассажиров и эксплуатационная статистика. Перед органами гос. и ведомственной статистики стоит ответственная задача теоретического обоснования объёма и состава статистической информации, которая отвечала бы современным условиям развития экономики и содействовала переходу к новым принципам управления.

Вопросы улучшения информационной базы требуют решения двух групп задач. Во-первых, система информации должна содействовать полному удовлетворению потребностей в информации различных уровней управления. Во-вторых, необходимо сдерживать рост информации за счёт исключения избыточных данных, не имеющих значения для принятия обоснованных управленческих решений; это связано с рационализацией в самой системе учёта и статистики и должно способствовать минимизации затрат на выполнение этой функции.

Т

ТРАНСПОРТ ОБЩЕГО ПОЛЬЗОВАНИЯ

- транспорт сферы обращения, перемещающий пассажиров, различные виды продукции между производителями и потребителями. Только он, строго говоря, может рассматриваться в качестве специфической, как правило, коммерческой и самостоятельной сферы материального произ-ва.

Т.о.п. в соответствии с действующим законодательством обязан осуществлять перевозки грузов и пассажиров, кем бы они не были предъявлены: фирмой, частным лицом, гос. пр-тием или общественной орг-цией.

В состав Т.о.п. входят: ж.-д., морской, речной, автомобильный, воздушный виды транспорта. Поскольку объектом транспортирования могут быть не только люди и предметы труда, но и энергия (эквивалентная определённому количеству топлива), то иногда к Т.о.п. относят трубопроводы и линии электропередач. В зависимости от целей экономического анализа Т.о.п. иногда рассматривается в следующих группировках: универсальный (ж.-д., водный, автомобильный, воздушный) и специализированный (трубопроводный, линии электропередач); внутренний (осуществляет перевозки внутри страны) и внешний (выполняющий перевозки не только внутри страны, но и за границу); круглогодичный (ж.-д., автомобильный и др.) и сезонный (внутренний водный); магистральный (обычно под ним понимается Т.о.п.) и немагистральный (обычно- ведомственный транспорт).

Формирование грузопроводящей и пассажирообслуживающей системы перевозок, обеспечивающей полное удовлетворение потребностей в перевозках и отвечающей потребностям общества с точки зрения безопасности и

экологичности, является стратегической целью транспорта на современном этапе. Для выполнения этой цели должны быть реализованы следующие задачи: формирование рынка транспортных услуг на основе конкуренции и взаимодействия транспортных пр-тий различных форм собственности; создание законодательно-правовой и нормативной базы развития транспорта, гарантирующей предоставление услуг общественного транспорта всем, кто в них нуждается, безопасность и экологичность перевозок; техническое перевооружение транспорта и внедрение высокоэффективных транспортных технологий; интеграция на взаимовыгодных условиях транспортно-дорожного комплекса РФ в мировую транспортную систему.

Специфика каждого из видов транспорта, их технические и технологические особенности заранее определяют области их использования на транспортном рынке. Так, водный, воздушный и трубопроводный транспорт практически слабо конкурентоопасны друг для друга. Конкуренция между ж.-д. и автомобильным транспортом также ограничена полигоном действия, возможностью осуществлять массовые перевозки, экономичностью каждого из них. Более эффективно и выгодно для потребителей взаимодействие автомобильного транспорта с железнодорожным в начальных и конечных пунктах его протяжённых маршрутов. Учитывая недостаточную развитость автодорожной сети в РФ и состояние технического сервиса, конкуренция между этими видами транспорта возможна, как правило, только на относительно коротких расстояниях.

В пассажирских междугородных перевозках наиболее конкурентны между собой ж.-д. и воздушный транспорт наряду со взаимодействием с автобусным сообщением в конце маршрутов. В конечном счёте, правильными и

эффективными являются те формы функционирования различных элементов транспортной системы, которые в наибольшей степени соответствуют требованиям потребителей транспортных услуг. Т.о., в рыночной экономике объективно на первый план выступают требования клиентуры по согласованному взаимодействию и координации работы различных видов транспорта с целью доставки по принципам «от двери до двери» и «точно в срок».

В силу сложившихся геологических условий во многих регионах нашей страны какой-то один вид транспорта является монопольным, а другие виды дополняют его в конечных и начальных пунктах перемещения товаров и людей. Особенно это относится к восточной части РФ, занимающей более половины её терр. В такой ситуации наиболее эффективное использование видов транспорта возможно на основе их рационального взаимодействия. В развитых странах мира считают, что главное не конкуренция, а организация интермодальных, а в некоторых странах даже амодальных (с единственным диспетчерским центром) перевозок. Причём разнообразие форм собственности на транспортные ресурсы не является помехой такому взаимодействию.

Во многих странах мира осн. транспортные коммуникации (ж.д., автомагистрали, часть инфраструктуры морского флота и гражданской авиации) находятся в гос. собственности. Это вызвано спецификой технологических процессов на транспорте, их важной инфраструктурной ролью в государстве и особенностями получения экономического эффекта (выгоды) от крупных фондёмких произ-в, обеспечивающих общенациональные интересы. Осн. в организации работы транспортной системы является не столько вид собственности (хотя, разумеется, это обстоятельство существенно), сколько интересы потребителей, конечный

результат деятельности этой системы в вещественно-натуральной форме, что соответствует маркетинговой, т.е. рыночной концепции нормального функционирования экономики. «Добиться успеха можно, лишь полностью удовлетворяя запросы потребителей»- гласит один из осн. постулатов маркетинга.

В зависимости от складывающейся ситуации на транспортном рынке необходима и здоровая конкуренция между видами транспорта и внутри одного вида, напр., между автомобильными фирмами и ж.д. на параллельных направлениях. Адаптируясь к рыночным условиям, транспортные пр-тия должны обеспечивать конкурентоспособность своей продукции-транспортных услуг. Именно поэтому необходимо широкое внедрение менеджмента и маркетинга в организацию и планирование перевозок, в транспортное обслуживание клиентуры. Наибольшего успеха добиваются те компании, которые обеспечивают своевременную доставку со всеми удобствами. А это наилучшим образом можно сделать при сочетании нескольких видов транспорта.

Одна из осн. задач Т.о.п.- ускорение переведённого процесса. Это можно пояснить следующим примером. При открытии линии происходит как бы исчезновение товарно-материальных ценностей: из сферы произ-ва они уже отправлены, но в сферу потребления еще не поступили. Лишь через некоторое время товарная масса начинает прибывать в пункт назначения в том же объёме в единицу времени, в котором она вывозилась из пункта отправления, за вычетом нормы убыли. Транспортная система, обладающая некоторой инерционностью, «запасает» в себе грузовую массу, стоимость которой при равномерном отправлении будет следующей: $C = Q_{\text{сут}} (1-\gamma/2) \text{Ц}t_1$, где $Q_{\text{сут}}$ - объём отправления груза, т/сут; γ - норма убыли груза в процессе транспортировки,

доли единицы; Ц- цена груза, руб./т; t_1 - срок доставки груза, сутки.

При ускорении доставки сокращается время, необходимое для «запуска» транспортной системы (уменьшается её инерционность), и соответственно снижается масса груза, аккумулируемая в «транспортном маховике». Происходит «обратная» метаморфоза: в сферу потребления «вдруг» вливаются дополнительные ресурсы, стоимость которых определяется по выражению:

$$\Delta C = Q_{\text{сут}} (1-\gamma) Ц (t_1 - t_2),$$

где t_2 - новый срок доставки груза, сутки.

Эффект от ускорения доставки грузов следует считать по массе не отправляемых, а прибывающих грузов. Факт потерь грузов, к сожалению, не учитывается в расчётах эффективности ускорений доставки, что в некоторых случаях существенно завышает величину экономической оценки. Так, потери кирпича достигают 13 % общих размеров его произ-ва, минеральных удобрений- 17 %.

Ускорение перевозочного процесса оказывает глубокое, многогранное воздействие как на сам транспорт, так и на другие отрасли экономики. Достигается относительная экономия капиталовложений в транспорт, ускоряется обновление осн. фондов, повышается фондоотдача. Появляются широкие возможности для применения на транспорте новых технологий, новых методов организаций транспортного произ-ва, стимулируется развитие науки, ускоряется научно-технический прогресс в отраслях, производящих транспортную технику. Улучшение качества транспортного обслуживания снижает ограничения со стороны транспорта на терр. размещение произ-ва, его специализацию, в значительной степени- на рост его эффективности. Интенсификация экономических связей между отдельными федеральными округами способствует

укреплению социально-политического единства страны.

Широта спектра социально-экономических эффектов, возникающих при ускорении перевозочного процесса на транспорте общего пользования, позволяет отнести эту задачу к разряду осн., требующих самого серьёзного отношения.

Перевозки пассажиров Т.о.п. с более высокими скоростями следует также рассматривать как транспортную продукцию повышенного качества. Повышение скоростей дает большой экономический эффект, так как ускоряет оборот подвижного состава, увеличивает провозную способность, в результате чего достигается экономия капитальных вложений в подвижной состав и снижается себестоимость пассажирских перевозок. Напр., высокоскоростной ж.-д. транспорт отличается высокой провозной способностью для массовых перевозок, более низкими удельными энергозатратами, позволяет существенно экономить общественно полезное время нас. Высокоскоростные линии транспорта общего пользования становятся мощным средством ускорения туризма, расширения деловых и культурных связей в регионах и с другими странами.

ТРАНСПОРТ НЕОБЩЕГО ПОЛЬЗОВАНИЯ

(ведомственный)- комплекс сооружений и технических средств транспорта для обслуживания производственных процессов пр-тий, орг-ций и фирм. Как правило, является частью инфраструктуры пр-тия и обслуживает технологический производственный процесс. Т.н.п. включает порядка 13 тыс. орг-ций.

Наряду с выполнением технологических внутризаводских перевозок, важнейшей функцией ведомственного транспорта является обеспечение связи пром-сти с магистральными транспортными

коммуникациями. К Т.н.п. относят не только транспорт, выполняющий перевозки в карьерах, угольных шахтах и разрезах, на пром. пр-тиях, но и обслуживающий с.-х. пр-тия, объекты стр-ва и торг., учреждения и орг-ции всех форм собственности внутри данных пр-тий.

По функциональному назначению он подразделяется на внутривыпускной, т.е. обеспечивающий технологию производства и осуществляющий внутрицеховые и внутривыпускные перевозки, и внешний, осуществляющий доставку сырья, топлива, оборудования и других грузов и вывоз готовой продукции для передачи на магистральный транспорт.

В комплекс Т.н.п. также входят: конвейеры, трубопроводы, канатно-подвесные и монорельсовые дороги, пневмо- и гидротранспорт, часто называемые транспортом непрерывного действия.

Разветвленную сеть ж.-д. подъездных путей, собственный локомотивный и вагонный парк, ремонтный сервис и парк специализированных автомобилей имеют пр-тия угольной и лесной пром-сти. Авиационные и автомобильные заводы располагают собственным парком самолётов и вертолётов, напр., для доставки комплектующих от пр-тий-смежников. Крупные рыбоперерабатывающие пр-тия имеют на своём балансе морские суда.

Объём перевозок грузов Т.н.п. примерно в 3 раза превышает этот показатель на *транспорте общего пользования*, но его грузооборот в несколько раз меньше, так как средние расстояния перевозки незначительны (90% перевозок совершается на расстояние 1–5 км). Большая часть перевозок осуществляется с низкими скоростями (5–10 км/ч).

Расходы на перевозку ведомственным транспортом в среднем выше, чем магистральным. Себестоимость транспортировки массовых навалочных

грузов специальными видами транспорта в 2–3 раза ниже, а производительность труда в 3–4 раз выше по сравнению с автомобильным.

Доля времени нахождения вагонов на путях ведомственного транспорта в общем времени оборота вагонов составляет 15–22%.

Условия работы характеризуется значительной спецификой. Напр., ж.-д. ведомственный транспорт в карьерах работает на крутых уклонах и на временных путях. Пути характеризуются большим числом криволинейных участков с малым радиусом (100 м и менее). Применяются в основном тепловозы, но в шахтах и на некоторых открытых разработках горно-обогатительных комбинатов используются электровозы мощностью до 2100 кВт. Для вывоза грузов из глубоких карьеров созданы специальные электропоезда. Широко используются гибридные локомотивы и тяговые агрегаты, работающие как тепловозы и электровозы. Для перевозок применяют специализированный подвижной состав, напр., чугуновозы для жидкого металла, шлаковозы для расплавленного шлака и др. Специализированный подвижной состав составляет более 70%.

Автомобильный транспорт представлен, прежде всего, самосвалами большой и особо большой грузоподъёмности. Широко применяются специализированные автотранспортные средства, такие как шлаковозы, порталные автомобили-самопогрузчики для перевозки и обработки контейнеров и поддонов. Используются и другие типы универсальных и специализированных автомобилей.

При перевозке горячих, жидких и тяжеловесных грузов к ровности дорожного покрытия предъявляют дополнительные требования. Внутривыпускные и карьерные дороги являются частью технологических транспортных коммуникаций по

обслуживанию производственного процесса пр-тия и характеризуются специфическими условиями эксплуатации и особенностями конструкции.

Специальные виды ведомственного транспорта могут быть стационарными, передвижными и переносными, на магнитной подвеске, воздушной подушке, с волновым двигателем и др.

Особенностью их являются узкая специализация по виду перемещаемого груза. Издержки на транспортировку грузов при этом значительно ниже, чем на других видах транспорта.

Гл. направлением развития специального транспорта считается развитие конвейерных систем, которые характеризуются высокой производительностью труда.

Транспортный процесс и перегрузочные работы как правило, полностью механизированы. Напр., при использовании трубопроводного гидравлического транспорта исключаются перегрузочные работы, а транспортно-технологический процесс становится непрерывным. Производственный процесс данного вида транспорта отличается экологической чистотой, так как отсутствуют пылеобразование и практически устраняются потери грузов. Трубопровод стремятся положить по кратчайшему расстоянию и полностью автоматизировать работы, это позволяет также экономить производственные площади.

Трубопроводный пневмотранспорт используется для перевозки контейнеров и вагонеток на расстояния от 10 до 30–50 км при стационарных пунктах погрузки-выгрузки. При объёмах перевозки 1 млн т в год и расстояниях перевозки 25 км производительность его выше, чем конвейерного и канатно-подвесного. При использовании канатно-подвесного транспорта груз размещают в вагонетках. Преимущество этого вида транспорта заключается в том, что он не значительно

зависит от рельефа местности, так как строится на опорах, мало зависит от атмосферных условий и позволяет полностью автоматизировать весь процесс транспортировки.

Лифты используются для транспортировки грузов и пассажиров, напр. в метро, а также в гостиницах и других учреждениях.

Тенденции развития ведомственного транспорта в основном совпадают с тенденциями развития аналогичных видов магистрального транспорта. Так, для ж.-д. транспорта характерны следующие направления развития: увеличение доли электрифицированных дорог, повышение грузоподъёмности транспортных средств, увеличение доли и расширение номенклатуры специализированного парка вагонов, автоматизация производственных процессов и т. д.

Автоматизация технологических процессов, как показывает зарубежный и отечественный опыт, уменьшает общее время транспортировки на 25% и повышает пропускную способность на 10–30%.

Сфера применения того или иного вида Т.н.п. определяется прежде всего номенклатурой грузов, мощностью грузопотоков и дальностью перевозок. Так, уголь, железорудный концентрат, песок, щебень, песчано-гравийная смесь и другие массовые навалочные грузы могут перевозиться практически любыми видами ведомственного транспорта; сырая руда, агломерат, мелкая сортировочная руда-конвейерным, канатноподвесным и частично пневмотранспортом.

Ж.-д. и автомобильный транспорт применяются для перевозки всех родов грузов; пневмотранспорт используется при перевозке бытовых отходов, песка, гравия и других насыпных грузов; гидравлический — при перевозке насыпных грузов, в т.ч. глины, угля, мела, и т. п.; монорельсовым подвесным транспортом перевозят длинномеры и тарные грузы.

В условиях рынка около 500 орг-ций ведомственного транспорта вышли из состава осн. произ-в и стали самостоятельными структурами, выполняющими для пр-тий подачу и уборку вагонов, формирование, расформирование и сортировку вагонов, технологические перевозки, погрузочно-разгрузочные и складские операции, а также транспортно-экспеди-торские и другие услуги. Значительный объём транспортных и соответствующих услуг предоставляется ими также другим субъектам рынка.

ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА И ПУТИ СООБЩЕНИЯ

- элементы транспортной системы как целостной отрасли экономики. Качество обслуживания грузовладельцев и пассажиров зависит не только от организации транспортного процесса, но от конструктивных особенностей и технического состояния используемого подвижного состава и пути, развития маршрутной сети и других факторов.

Развитие рынков товаров и услуг, мелкого и среднего бизнеса, расширение розничной торговли, фермерских хоз-в объективно расширяют стеру применения автомобильного транспорта. Перевозки осуществляют более 175 тыс. орг-ций различных отраслей экономики и около 170 тыс. индивидуальных владельцев автотранспортных средств. Однако, неконтролируемый рост индивидуального автотранспорта уже сейчас приводит к заторам и пробкам на автодорогах и уличной сети крупных городов. Численность парка индивидуального автотранспорта, напр., в Москве за последние 10 лет увеличилась в 4–5 раз. При этом протяжённость улично-дорожной сети осталась практически на прежнем уровне. Развитие сети автомобильных дорог не соответствует тенденции нарастающей автомобилизации

страны. Рост числа личных автомобилей и объёмов коммерческих автоперевозок осложняют традиционное отставание России в развитии автодорожной инфраструктуры. По расчётам специалистов потребность страны в дорогах составляет 1,5 млн км, что почти в два раза больше, чем имеющаяся сеть дорог. Особенно остро данные проблемы стоят в гор. агломерациях. Напр., если в доперестроечные годы протяжённость линий метрополитена Москвы за каждое пятилетие увеличивалось на 20–25 км, то сейчас новое стр-во идёт несравнимо медленнее. Протяжённость федеральных дорог составляет чуть более 5% от общей протяжённости дорог в стране, но они обеспечивают почти половину всей транспортной работы. К позитивной тенденции последних лет в решении вопросов развития сети дорог можно отнести сокращение протяжённости грунтовых дорог и прирост доли дорог с усовершенствованными типами покрытий, увеличение протяжённости дорог I и II технической категории.

Вместе с тем, существующая дорожная сеть не отвечает потребностям экономики и темпам автомобилизации страны. По плотности дорожной сети Россия значительно уступает развитым странам. Не завершено формирование опорной сети дорог, связывающих субъекты РФ, как между собой, так и с центральной частью страны. Соответственно, Дальний Восток, Чукотка, сев. р-оны Якутии, Красноярского края, Томской области и целый ряд других регионов РФ оторваны от единой автодорожной сети государства. Не завершено развитие системы рокадных дорог вдоль границ страны и крупных водных преград, а также магистралей, связывающих морские порты бассейна Сев. Ледовитого океана, Балтийского, Чёрного и Каспийского морей. Более трети дорог имеет недостаточную прочность дорожного покрытия. Значительная часть мостовых сооружений требуют перестройки,

неотложного ремонта или проведения профилактических работ.

Важнейшими задачами дорожного хозяйства являются совершенствование системы управления, создание механизмов стабильного его финансирования, а также разработка Национальной программы модернизации и развития автомобильных дорог на период до 2025.

Низкое транспортно-эксплуатационное состояние значительной части дорог и древовидная конфигурация дорожной сети, приводящая к значительному перепробегу транспорта, обуславливают высокий размер транспортной составляющей в себестоимости продукции товаропроизводителей. Из-за отсутствия дорог с твердым покрытием более 12 млн жителей страны в период весенней и осенней распутицы остаются отрезанными от транспортных коммуникаций страны.

Следует подчеркнуть, что в нынешних политических и социально-экономических условиях автомобильные дороги становятся средой обитания владельцев транспортных средств. В этом аспекте для нас. страны наличие надёжной сети дорог является материальным инструментом выбора местожительства и приложения труда.

Магистральные улицы и дороги городов и населённых пунктов не отнесены к дорогам общего пользования, для них не определены источники финансирования, их состояние гораздо хуже, чем состояние дорог общего пользования. Система градостроительного планирования не увязана с развитием внегородских дорог, не урегулированы и требуют решения вопросы сопряжения магистральных дорог, обеспечивающих подъезд автомобильного транспорта к городам. Нормы, по которым осуществляется стр-во и эксплуатация улиц и дорог городов, не соответствуют нормам для внегородских дорог, не урегулированы вопросы резервирования и отвода земель для стр-ва гор. магистралей, стоянок

автомобильного транспорта и других объектов дорожной инфраструктуры.

Радиальная организация дорожной сети на подъездах к крупным городам приводит к концентрации автотранспортных потоков внутри и вблизи больших городов и важнейших транспортных узлов, к перегрузке сопряжённых участков как внегородских, так и внутригородских магистралей. Существуют проблемы с пропуском транзитного движения по улично-дорож-

ной сети городов и населённых пунктов, особенно в городах, имеющих мостовые переходы через крупные реки. Федеральные автомобильные дороги проходят через 2386 населённых пунктов, их общая протяжённость внутри населённых пунктов составляет около 4,5 тыс. км (около 10% от общей протяжённости федеральных автомобильных дорог общего пользования). Значительная часть этих дорог (около 3 тыс. км) проходит через населённые пункты с численностью нас. менее 10 тыс. жителей. Вынос федеральных автомобильных дорог за пределы крупных городов позволяет снять нагрузку, оказываемую транзитным транспортом на улицы городов, но не решает проблему модернизации и развития улично-дорожной сети городов и не всегда стимулирует эффективное функционирование единой дорожной сети.

Неудовлетворительное состояние значительной части улиц и автодорог в отдельных населённых пунктах приводит к повышению издержек эксплуатации автомобильного транспорта, снижению скоростей движения и повышению аварийности (в городах происходит более 70% от общего числа дорожно-транспортных происшествий).

Эти и другие проблемы решаются с помощью реконструкции наиболее загруженных участков автомобильных дорог, строительства обходов населённых

пунктов с целью выноса за их пределы транзитных потоков, сооружения кольцевых и хордовых дорог в городах и вокруг них. Однако, несмотря на реализацию этих мер, с увеличением интенсивности движения и численности парка автотранспортных средств перегрузка магистральных улиц и дорог в р-оне крупных транспортных узлов не устраняется.

Природа ж.-д. транспорта наиболее полно соответствовала потребностям перевозочного процесса в условиях огромной континентальной страны. В силу своих технологических, экономических, организационно-управленческих и геополитических особенностей ж.-д. транспорт сохранен в составе федеральной собственности. Терр., природные условия России, распределение месторождений полезных ископаемых и лесных массивов, водных путей сообщения, размещение пром. и культурных центров, совр. состояние автомобильных дорог в обозримой перспективе будут определять ключевую роль ж.-д. транспорта в функционировании экономики и всей системы её жизнеобеспечения. Для многих регионов РФ, где недостаточно развиты сеть шоссейных дорог, ж.д. являются практически единственным видом транспорта.

На 2008 эксплуатационная длина сети ж. д. составляла 85 тыс. км, в т.ч. протяжённость участков, имеющих два и более пути- 43,5 тыс. км. Общее протяжение ж.-д. линий, обслуживаемых электрической тягой, составляет 60 % от эксплуатационной длины. В инвентарном парке насчитывалось 6,3 тыс. грузовых электровозов, 8,7 тыс. грузовых тепловозов, около 526 тыс. грузовых и 24 тыс. пассажирских вагонов.

Негативные тенденции в экономике на первом этапе реформ и значительное снижение спроса на перевозки отрицательно сказалось на объёмных

показателях работы, на финансовом положении и вызвали значительное повышение уровня износа осн. фондов. Износ верхнего строения пути превысил 70%. Ж.-д. транспорт сокращает свою инфраструктуру. Закрываются линии местного значения, станции, локомотивные и вагонные депо, гл. пути на перегонах, сортировочные системы. В последние годы резко сократилась численность производственного и управленческого персонала ж. д.

На воздушном транспорте износ парка воздушных судов превышает 70%. Пр-тия воздушного транспорта все больше превращаются в нерегулярных перевозчиков, осуществляющих коммерческие рейсы, а также авиационные работы для нужд пр-тий и нас. только на нерегулярной основе (чартерные полеты, спецрейсы, отдельные туристические маршруты).

На морском транспорте перевозки грузов и пассажиров осуществляют 10 морских пароходств (акционерных обществ), сотни фирм и множество частных пр-тий. Последние имеют в своем составе в основном 1 –5 судов. Национальные морские судовладельцы перевозят менее 10% экспортно-импортных грузов. Примерно две трети судов, плавающих под рос. флагом, сейчас принадлежат частным судоходным компаниям.

Приобретение с заграничных верфей новых судов оказывается практически возможным лишь за счёт кредита иностранных банков при условии, если судно в течение 6 –7 лет будет плавать под иностранным флагом и, как правило, находится под управлением иностранной компании. Наш транспортный рынок открыт и доступен для судоходных компаний других стран, в то время как в других странах; существуют различные ограничения для нашего торгового флота. Нужны серьезные законодательные меры, регулирующие порядок внешней торговли и стимулирующие отечественные нефтяные

и другие компании фрахтовать рос. флот и пользоваться услугами отечественных перевозчиков.

Россия располагает самой большой в мире сетью внутренних водных путей; их общая протяжённость оставляет 101,7 тыс. км, из них путей с гарантированными габаритами- 43,6 тыс. км, с освещаемыми знаками- 33,7 тыс. км. На внутренних водных путях расположено около 700 шлюзов, каналов, дамб и других судоходных гидротехнических сооружений. Внутренние водные пути обслуживают около 2000 судов технического флота. В европейской части России создана не имеющая аналогов в мире Единая глубоководная система протяженностью 6,5 тыс.км. Пока внутренние водные пути России закрыты для прохода иностранных судов, однако предусматривается поэтапное их открытие и интеграция в европейскую воднотранспортную систему.

Развитие внутреннего водного транспорта и водных путей имеет ярко выраженный региональный аспект. В северо-западном регионе осн. направлением является наращивание экспортно-импортных грузовых перевозок, улучшение условий судоходства на Волго-Балтийском водном пути. В центральном регионе перспективы развития водного транспорта связаны с освоением транспортного коридора «Север - Юг» и потребуют ликвидации лимитирующего по глубинам участка Городец - Нижний Новгород. В южном регионе наряду с увеличением грузопотоков в полосе коридора «Север - Юг» будут развиваться перевозки по трассе «Азов- Астрахань» нефти Каспийского региона на страны Европы. Для освоения грузопотоков в регионе планируется ликвидировать ограничения на участке Волгоград- Астрахань на реке Волга и на Кочетовском гидроузле. Развитие водного транспорта в Сибири, на Крайнем Севере и Дальнем Востоке определяется, в значительной степени,

безальтернативностью речного транспорта в этих регионах, а также перспективами их экономического освоения. Развитие Сев. морского пути создаст предпосылки для развития доставки леса, нефти, других массовых грузов из бассейнов Оби, Енисея и Лены для перевалки на морские суда в портах Арктики. Важным направлением развития водного транспорта в Сибири, Крайнем Севере и на Дальнем востоке является расширение судоходства по малым рекам.

Т.о., в результате нарушения воспроизводственных процессов в течение последних 10–15 лет наблюдается устойчивая тенденция физического старения путей сообщения и парка транспортных средств. Все большая доля их эксплуатируется за пределами установленного срока службы. Это влечёт снижение уровня безопасности транспортного процесса, рост транспортных издержек и может стать причиной возникновения дефицита провозных и пропускных возможностей в отдельных элементах транспортной системы.

По транспортной системе как целочисленной отрасли экономики показатели развития материально-технической базы транспорта в публикациях центральных статистических органов отражаются весьма мало. Практически отсутствует сопоставимость показателей использования подвижного состава и принципов их расчёта. Между тем экономистам приходится складывать грузо- и пассажирообороты, делать анализ темпов роста перевозок, устанавливать сферы рационального использования видов транспорта, решать вопросы перспективного развития технических средств транспорта не имея сопоставимых общетранспортных показателей. Данная проблема серьезно осложняет проблему выбора вариантов модернизации и развития транспортных средств и путей сообщения.

Обобщая сказанное надо признать, что технико-экономические характеристики большинства эксплуатируемых транспортных средств, в т.ч. и новых, поставляемых транспортным машиностроением, существенно ниже мирового уровня. В транспортной инфраструктуре наиболее существенно отставание в применении совр. транспортных технологий, а также в информатизации транспорта. На внутреннем рынке следствием данной

ситуации являются недостаточное качество предоставляемых услуг, высокий уровень издержек, сохранение недопустимо высоких показателей транспортной аварийности и негативного экологического воздействия транспорта. На междунар. транспортных рынках в условиях постоянного ужесточения технических требований к транспортным средствам следствием является снижение конкурентоспособности отечественных перевозчиков.

РУБРИКА 4.3.6. СТАТИСТИКА СВЯЗИ

А

АБОНЕНТ

- пользователь услугами связи, с которым заключен договор об оказании таких услуг при выделении для этих целей абонентского номера или уникального кода идентификации.

АБОНЕНТСКАЯ СТАНЦИЯ

(абонентское устройство)-
пользовательское (оконечное)
оборудование, подключаемое к сети подвижной связи.

АБОНЕНТСКИЙ НОМЕР

- номер, однозначно определяющий (идентифицирующий) подключенную к сети подвижной связи *абонентскую станцию* (абонентское устройство), с установленной в ней СИМ-картой.

В

ВИДЫ СВЯЗИ

- различаются в зависимости от характера предоставляемой информации и способов её передачи. К двум крупным составляющим, учитываемым в статистике связи, относятся: почтовая связь- приём, обработка, перевозка и доставка почтовых

отправлений, а также экспедирование, доставка и распространение периодической печати, доставка пенсий, пособий, выплат целевого назначения, осуществление почтовых денежных средств и др.; электрическая связь (электросвязь, телекоммуникация)- это передача и приём знаков, сигналов, письменного текста, изображений и звуков или сообщений любого рода по проводной, радио-, оптической или другим электромагнитным системам. Включает сети и средства, обеспечивающие телефонную, телеграфную, факсимильная связь, передачу данных и других видов документальных сообщений (включая межмашинный обмен между ЭВМ), а также телевизионное, звуковое и иные виды радио- и проводного вещания.

В свою очередь электрическая связь подразделяется на: телеграфную- передача и доставка телеграмм, фототелеграмм, обеспечение переговоров по абонентскому телеграфу, передача данных (скоростной обмен информацией между различными объектами- пр-тиями, учреждениями, ЭВМ), передача газетных полос;- телефонную- обеспечение осуществления местных (гор. и сельских), междугородных и междунар. телефонных разговоров, организация передачи данных по телефонным каналам; радиосвязь- предоставление радиоканалов для передачи телефонно-телеграфных

сообщений и цифровой информации; радио- и телевизионное вещание- передача программ радио и телевидения в эфир; передача данных- вид электросвязи, обеспечивающий средствами электросвязи передачу данных, представленных в виде двоичных символов для последующей обработки или после обработки вычислительными средствами; телематические службы- службы электросвязи (кроме телефонной, телеграфной и служб передачи данных), которые организуются с целью обмена информацией через сети электросвязи; телефакс- вид документальной связи, предназначенной для факсимильной связи (передачи неподвижных изображений) между оконечными абонентскими устройствами по общегосударственной автоматической коммутируемой телефонной сети; бюрофакс- вид документальной электросвязи общего пользования, предназначенный для факсимильной связи между отделениями связи по общегосударственной автоматической коммутируемой телефонной сети; телекс- национальная и междунар. абонентская телеграфная связь; сотовая связь- мобильная система радиотелефонной связи, принцип действия которой базируется на том, что принимающие станции с выходом на АТС покрывают всю терр. (напр., города, р-она), и по мере перемещения владельца сотового телефона он автоматически переключается с одной станции на другую; подвижная связь- совокупность технических средств (радиооборудование, коммуникационное оборудование, соединительные линии и сооружения), с помощью которых можно предоставить подвижным абонентам связь между собой и с абонентами телефонной сети общего пользования.

ВНУТРЕННЯЯ ТЕЛЕГРАММА

- телеграмма, передаваемая и адресованная в пределах РФ.

Л

ЛИНЕЙНО-КАБЕЛЬНЫЕ СООРУЖЕНИЯ СВЯЗИ

- сооружения электросвязи и иные объекты инженерной инфраструктуры, созданные или приспособленные для размещения кабелей связи.

ЛИНИИ СВЯЗИ

- линии передачи, физические цепи и *линейно-кабельные сооружения связи*.

М

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТЕЛЕГРАММА

- телеграмма, передаваемая за пределы терр. РФ, или телеграмма, адресованная в РФ и поданная за пределами её терр.

МОНТИРОВАННАЯ ЁМКОСТЬ

- величина, характеризующая технологические возможности *оператора связи* по оказанию на определённой терр. РФ услуг электросвязи, услуг присоединения и *услуг по пропуску трафика* и измеряемая техническими возможностями оборудования, введённого в сеть оператора связи.

Н

НУМЕРАЦИЯ

- цифровое, буквенное, символьное обозначение или комбинации таких обозначений, в т.ч. коды, предназначенные для однозначного определения (идентификации) сети связи и (или) её узловых или оконечных элементов.

О

ОПЕРАТОР СВЯЗИ

- юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, оказывающие *услуги связи* на основании лицензии. Лицензирование деятельности в области оказания услуг связи осуществляется федеральным органом исполнительной власти в области связи. О.с. делятся по роли в сети связи общего пользования: оператор универсального обслуживания оказывает *услуги универсальной связи* (услуги телефонной связи с использованием таксофонов и услуг по передаче данных и предоставлению доступа к сети Интернет с использованием пунктов коллективного доступа); оператор базовой сети (напр., ОАО «Ростелеком», ОАО «Электросвязь» регионов РФ) вынужден осуществлять значительные вложения в поддержание и развитие сети общего пользования (ССОП); присоединяемый оператор несёт затраты в соответствии с тарифами на *услуги присоединения* и пропуск трафика; по форме собственности: новый О.с. - юридическое лицо, получившее лицензию на оказание услуг связи после 1990 и ранее не оказывавшее услуги связи на сети общего пользования; традиционный О.с.- О.с., созданный на базе гос. *орг-ций связи* в результате приватизации и реорганизации. Новые и традиционные операторы имеют разную мобильность во внедрении новых услуг и технологий. О.с. являются субъектами статистического учёта.

ОРГАНИЗАЦИЯ СВЯЗИ

- юридическое лицо, осуществляющее деятельность в области связи в качестве осн. вида деятельности. Положения настоящего Федерального закона, регулирующие деятельность О.с., применяются соответственно к индивидуальным предпринимателям,

осуществляющим деятельность в области связи в качестве осн. вида деятельности.

ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ФОРМЫ СТАТИСТИЧЕСКОГО НАБЛЮДЕНИЯ

- систематическое получение сведений от *орг-ций связи* в форме статистической отчётности, специально организованное наблюдение (обследование сплошного и несплошного характера, единовременный учёт, перепись), регистровое наблюдение.

П

ПОЛЬЗОВАТЕЛЬСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

(оконечное оборудование)- технические средства для передачи и (или) приёма сигналов электросвязи по линиям связи, подключённые к абонентским линиям и находящиеся в пользовании *абонентов* или предназначенные для таких целей.

ПОЛЬЗОВАТЕЛЬ УСЛУГАМИ СВЯЗИ

- лицо, заказывающее и (или) использующее *услуги связи*.

С

СЕТЬ СВЯЗИ

- технологическая система, включающая в себя *средства* и *линии связи* и предназначенная для электросвязи или почтовой связи.

СИМ-КАРТА

- карта, с помощью которой обеспечивается идентификация *абонентской станции* (абонентского устройства), её доступ к сети подвижной связи, а также защита от несанкционированного использования *абонентского номера*.

СООРУЖЕНИЯ СВЯЗИ

- объекты инженерной инфраструктуры, в т.ч. здания, строения, созданные или приспособленные для размещения *средств связи* и кабелей электросвязи.

СРЕДСТВА СВЯЗИ

- технические и программные средства, используемые для формирования, приёма, обработки, хранения, передачи, доставки сообщений электросвязи или почтовых отправок, а также иные технические и программные средства, используемые при оказании услуг связи или обеспечении функционирования сетей связи. Все С.с. подлежат обязательной проверке (сертификации) на соответствие установленным стандартам, нормам, техническим требованиям. С.с. страны подразделяются на С.с. общего пользования и ведомственные С.с.

Уровень развития С.с. должен соответствовать уровню развития национальной экономики, учитывать мировые тенденции развития электросвязи и почтовой связи, обеспечивать предоставление услуг с требуемым качеством и надёжностью, передачу информации с высокой скоростью в условиях подвижности абонентов.

В задачи профильной статистики входят: оценка состояния и использования сетей и С.с., анализ динамики и тенденции их развития; изучение состава сетей связи и анализ структурных сдвигов, происходящих в результате количественного и качественного изменения состава средств связи; анализ уровня развития С.с. и его соответствия потребностям экономики и платежеспособному спросу на услуги связи; оценка рациональности и экономичности построения С.с., пропорциональности развития сетей связи по регионам страны.

Система показателей федерального статистического наблюдения за сетями и С.с. формируется с целью получения достаточно полной и разносторонней информации о состоянии, использовании, составе, тенденциях и уровне развития материально-технической базы связи. К осн. показателям относятся: инвестиции и ввод осн. фондов, протяжённость междугородных, внутризональных и междунар. каналов телефонной связи, *монтированная ёмкость* телефонных станций и наличие телефонных аппаратов, телефонная плотность фиксированной и подвижной радиотелефонной связи, пункты коллективного пользования, в т.ч. с выходом в Интернет, обеспеченность сельского нас. телефонной и почтовой связью, охват нас. теле- и радиовещанием, объём услуг и индекс тарифов по *видам связи*, оказанным нас. и юридическим лицам.

Источник данных для оценки состава, состояния и использования сетей и С.с. – статистическая отчётность: форма № 18-связь «Сведения об организациях связи»- данные о структуре сети почтовой связи, сети телеграфной, междугородной и междунар. связи; форма № 21-связь «Сведения о почтовой связи», в рамках которой собирается информация о сети почтовой связи (сеть доставки, транспортные средства по перевозке почты, применяемые по обработке почтовых отправок, средства механизации и автоматизации); форма № 31-связь «Сведения о технических средствах телеграфной связи»- данные о сети телеграфной связи, которые характеризуют количество телеграфных связей и каналов, ёмкость станций коммутации телеграфных каналов и сообщений, а также число абонентских установок; форма № 40-связь «Сведения о технических средствах спутниковой связи и вещания»- данные о количестве земных станций спутниковой связи, работающих в сетях связи общего пользования (фиксированной, подвижной,

телевизионного и звукового вещания), количество рабочих отечественных космических аппаратов и их орбитально-частотный ресурс; форма 41-связь «Сведения о технических средствах междугородной, внутризоновой и междунар. телефонной связи» отражает состояние сети междугородной и междунар. телефонной связи (протяжённость телефонных каналов на магистральной и внутризоновых сетях, число образованных и задействованных оконечных каналов, монтированной и задействованной ёмкостью междугородных и междунар. телефонных станций, а также уровень автоматизации междугородной телефонной связи районных центров и городов в непосредственном подчинении субъектов РФ, ёмкость междугородных и междунар. телефонных станций); форма № 44-связь «Сведения о технических средствах сетей местной телефонной связи» характеризует деятельность сети гор. и сельской телефонной связи (количество телефонных станций (ГТС, СТС) и их ёмкость; число телефонных аппаратов и таксофонов; протяжённость линий связи, протяжённость воздушных линий, число высокочастотных каналов связи, протяжённость кабеля, в т.ч. волоконно-оптического; реализацию заявлений на установку квартирных телефонов; телефонизации сельской местности); форма № 50-связь «Сведения о технических средствах сетей телерадиовещания и радиосвязи» включает характеристики средств телевидения, радиовещания и радиосвязи (телевизионные и радиовещательные передатчики, передатчики и каналы радиосвязи, сети наземного эфирного телерадиовещания, кабельного телерадиовещания, применение технологии MMDS, LMDS, MVS (MVDS), способы доставки телерадиопрограмм до сети эфирного наземного телерадиовещания); форма № 51-связь «Сведения об охвате нас. кабельным и эфирным

телерадиовещанием» включает сведения об охвате терр. наземным эфирным телевизионным вещанием, числе абонентов и охвате нас. услугами наземного эфирного телерадиовещания, с применением технологии MMDS, LMDS, MVS (MVDS), спутникового и кабельного телевидения и радиовещания; форма № 57-связь «Сведения о звуковом проводном вещании» представляет сведения о числе узлов звукового проводного вещания, общей мощности усилительных станций, общей протяженности кабелей, воздушных линий, числе радиотрансляционных точек, в т.ч. многопрограммных и установленных в квартирах, а также количестве населенных пунктов, имеющих сеть звукового проводного вещания; форма № 61-связь «Сведения о линиях передачи магистральной и внутризоновых первичных сетей»- информация о протяжённости кабельных линий, в т.ч. по видам кабеля; форма 3-Связь «Сведения о технических средствах для оказания услуг в сети передачи данных и телематических услуг связи» включает данные о средствах связи для оказания услуг в сети передачи данных и оказания телематических услуг, число пунктов коллективного пользования, в т.ч. имеющие выход в сеть Интернет; форма № 4-связь «Сведения об обмене (трафике) на сетях электросвязи» представляет информацию о трафике телеграфной связи, услугах доступа к информации с использованием инфокоммуникационных технологий и соединениях при оказании услуг доступа к информации с использованием инфокоммуникационных технологий, трафик голосовой информации в сети передачи данных, национальный и междунар. трафик телекса, трафик сетей фиксированной и подвижной связи, услуги по пропуску трафика;- форма № 5-связь «Сведения об обмене на сетях почтовой связи»- исходящий, транзитный и входящий обмен письменной корреспонденции, посылок, посылторговых

орг-ций, печатных изд., переводов почтовых денежных средств, выплат пенсий и пособий и единовременных выплат, отправления ускоренной почты «EMS» и др., в т.ч. междунар. обмен письменной корреспонденции, посылок, почтовых переводов денежных средств; форма № 54-связь «Сведения о сетях подвижной связи» содержит данные о сети подвижной радиотелефонной связи, подвижной радиосвязи, подвижной спутниковой связи персонального радиовызова. Для оценки состояния и развития сети подвижной связи наблюдение действующих сетей ведётся на кон.отчётного периода по числу подключённых к сетям абонентских терминалов с выделением характера связи (сухопутная, морская и речная), в разрезе стандартов сотовой подвижной связи (GSM, NMT-450, AMPS/NA, MPS/D-AMPS); количества базовых станций, количества узлов связи сети подвижной радиотелефонной связи и монтируемая коммутационная ёмкость.

СТАТИСТИКА СВЯЗИ

отрасль социально-экономической статистики, изучающая массовые явления и процессы одного из секторов экономики-связи. С.с. даёт количественную и качественную характеристику явлениям и процессам, протекающим в производственной и социальной сферах связи.

Основная задача статистики связи заключается в информационном обеспечении отраслевого управления, т.е. своевременном предоставлении достоверных и научно обоснованных сведений, характеризующих социально-экономическое состояние и развитие связи и процессов информатизации.

Как научная дисциплина С.с. использует осн. принципы и методы общей теории статистики, как отраслевая наука-

инструментарий и показатели экономической статистики.

Предмет С.с.- количественная сторона качественно определённых массовых явлений и процессов деятельности данного вида экономической деятельности в конкретных условиях места и времени. Каждая *орг-ция связи* отличается количеством и видом передаваемой информации, долей рынка услуг и *средств связи*, составом работников, характером средств произ-ва, экономическими результатами и качеством работы. Кроме того, имеются значительные различия в объёмах ресурсов и результатах деятельности связи по регионам и стране.

С.с. измеряет объёмы предоставленных услуг и средств связи, затраты и результаты производственной деятельности, уровень производительности труда и заработной платы работников, размер себестоимости услуг и рентабельности орг-ций и видов связи в конкретных пространственных границах (на определённую дату, за период, год).

К осн. понятиям, применяемым в С.с. относятся: 1. *сеть связи*- совокупность орг-ций, пунктов связи, в которых происходит приём (ввод), выдача (вывод) и распределение (коммутация, сортировка) сообщений (информации), и линий или каналов связи, обеспечивающих передачу сообщений (информации) между пунктами сети. В зависимости от вида связи различают сеть почтовой связи- совокупность объектов почтовой связи и почтовых маршрутов и сеть электросвязи- технические системы, обеспечивающие один или несколько видов передач: телефонную, телеграфную, факсимильную, передачу данных, обмен информацией между ЭВМ, телевизионное, звуковое и иные виды радио- и проводного вещания; 2. *оператор связи*- юридическое лицо, оказывающее услуги связи на основании лицензии; 3. *услуги связи*- продукт деятельности по приёму, обработке,

передаче и доставке почтовых отправок или сообщений электросвязи; 4. доходы от услуг связи- доходы от оказанных в отчётном периоде услуг связи: денежная наличность, поступившая в кассы орг-ций, и сумма, начисленная за оказанные услуги; 5. электрическая связь- передача и приём знаков, сигналов, письменного текста, изображений и звуков или сообщений любого рода по проводной, радио-, оптической или другим электромагнитным системам. Включает сети и средства, обеспечивающие телефонную, телеграфную, факсимильную связь, передачу данных и других видов документальных сообщений (включая обмен информацией между ЭВМ), а также телевизионное, звуковое и иные виды радио- и проводного вещания; 6. подвижная связь- совокупность технических средств (радиооборудование, коммуникационное оборудование, соединительные линии и сооружения), с помощью которых можно предоставить подвижным абонентам связь между собой и с абонентами телефонной сети общего пользования; 7. сотовая связь- мобильная система радиотелефонной связи. Принцип действия этой системы заключается в том, что принимающие станции с выходом на АТС подобно пчелиным сотам покрывают город (р-он). По мере перемещения владельца сотового радиотелефона он автоматически переключается с одной станции на другую; 8. почтовая связь- приём, обработка, перевозка и доставка почтовых отправок, а также экспедирование, доставка и распространение периодической печати; 9. телефонные аппараты. Осн. телефонные аппараты- аппараты, занимающие самостоятельные номера на гор. телефонной станции, в т.ч. спаренные телефонные аппараты, предназначенные для общего пользования. Дополнительные (параллельные) телефонные аппараты- аппараты, присоединённые к общей линии с осн. аппаратом и не имеющие

самостоятельного номера на станции; таксофоны универсальные- таксофоны, с которых осуществляются как междугородные и междунар., так и местные телефонные соединения; квартирные телефонные аппараты- аппараты, установленные в квартирах (жилых домах), в т.ч. осн.

Для изучения своего предмета С.с. использует систему приёмов и методов, образующих статистическую методологию.

Объект статистического наблюдения в С.с.- объём услуг связи в стоимостном и натуральном выражении, а также сети и средства связи.

Единица статистического наблюдения- операторы связи всех видов экономической деятельности, предоставляющие услуги связи или эксплуатирующие технические средства связи на основании лицензии.

Субъектом официального статистического учёта по статистике связи является Министерство связи и массовых коммуникаций РФ.

По срокам представления статистическая отчётность бывает: месячной (об услугах традиционных операторов связи в стоимостном выражении, в т.ч. сведения от осн. деятельности и доходах от реализации услуг связи нас.); кв. (объём услуг, оказанных операторами связи по видам связи в стоимостном выражении, развитии средств фиксированной и подвижной связи, об обмене (трафике) на сетях электросвязи, объёме услуг почтовой, документальной связи в натуральном выражении; междунар. почтовом обмене; качестве работы орг-ций связи; численности и заработной платы работников); годовой (о сети пр-тий связи; о технических средствах междугородной и междунар., городской и сельской телефонной, почтовой и телеграфной связи, телевидения, радиовещания, спутниковой и радиосвязи, сухопутной радиосвязи с подвижными объектами; о протяжённости линий магистральной и внутризональной

связи, об услугах связи в натуральном выражении).

Группировка данных производится по разрезам: в целом по РФ и по федеральным округам и субъектам РФ; по видам связи.

Наряду с текущей (месячной, кв.) и периодической (годовой) статистической отчетностью все орг-ции связи независимо от их организационно-правовой формы составляют годовой производственный отчет, в котором содержатся сведения о происходящих за год изменениях в производственной деятельности, составе и средствах связи. Годовой производственный отчет вместе с месячной, кв. отчетностью охватывает все стороны деятельности орг-ций связи, качество услуг, работу с кадрами, положение на рынке услуг и средств связи.

Т

ТАРИФНЫЙ ПЛАН

- совокупность ценовых условий, на которых *оператор связи* предлагает пользоваться одной либо несколькими услугами подвижной связи.

ТЕЛЕГРАММА

- текстовое сообщение, предназначенное для передачи средствами телеграфной связи.

ТРАФИК

- нагрузка, создаваемая потоком вызовов, сообщений и сигналов, поступающих на *средства связи*.

У

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ УСЛУГИ СВЯЗИ

- *услуги связи*, оказание которых любому пользователю услугами связи на всей терр. РФ в заданный срок, с установленным качеством и по доступной цене является обязательным для операторов универсального обслуживания.

УПРАВЛЕНИЕ СЕТЬЮ СВЯЗИ

- совокупность организационно-технических мероприятий, направленных на обеспечение функционирования *сети связи*, в т.ч. регулирование *трафика*.

УСЛУГА ПРИСОЕДИНЕНИЯ

- деятельность, направленная на удовлетворение потребности *операторов связи* в организации взаимодействия сетей электросвязи, при котором становится возможными установления соединения и передача информации между пользователями взаимодействующих сетей электросвязи.

УСЛУГА ПО ПРОПУСКУ ТРАФИКА

- деятельность, направленная на удовлетворение потребности *операторов связи* в пропуске *трафика* между взаимодействующими сетями электросвязи.

УСЛУГА СВЯЗИ

- продукт экономической деятельности по приёму, обработке, перераспределению, передаче и доставке сообщений (отправлений, информации, денежных средств). В зависимости от *вида связи* У.с. делится на У.с. электрической и У.с. почтовой.

У.с. электрической- передача и приём знаков, сигналов, письменного текста, изображений и звуков или сообщений любого рода по проводной, радио-, оптической или другим электромагнитным системам. Включает сети и средства, обеспечивающие телефонную, телеграфную, факсимильную связь,

передачу данных и других видов документальных сообщений (включая межмашинный обмен между ЭВМ), а также телевизионное, звуковое и иные виды радио- и проводного вещания.

У.с. почтовой- единый производственно-технологический комплекс технических и транспортных средств, обеспечивающий приём, обработку, перевозку, доставку (вручение) почтовых отправлений, а также осуществление почтовых переводов.

Характер создаваемого продукта и способ реализации услуг обуславливает их группировку по форме: единичное сообщение: почтовое отправление (письменная корреспонденция, посылка, контейнер), почтовый перевод, *телеграмма*, телефонное соединение, факсимильное и электронное сообщение, единица *трафика* телекса, Бюрофакса, соединение по сети Интернет; предоставление окончательного оборудования технического устройства (абонентского, клиентского) доступа к сети проводной и беспроводной электросвязи. К абонентским техническим устройствам доступа к сети относятся: телефонный аппарат, абонентская радиостанция, телевизор, радиоприёмник, радиопередатчик, радиотрансляционная точка, модем, терминал пользователя; к клиентским- таксофон, телеграфная установка сети АТ/Телекс, пункт коллективного (общего) пользования, переговорный пункт; предоставление технических средств- каналов (магистральных, внутризоновых) в пользование (аренду) клиентам (физическим и юридическим лицам): телеграфных- для передачи данных, аналоговых и цифровых телефонных- для передачи голосовой информации, сетей проводного вещания- для радиовещания, каналов спутниковой связи звукового и телевизионного вещания- для передачи информации, программ радио и телевидения; присоединение сетей, включая пропуск трафика, является услугой взаимодействия операторов связи сети связи

общего пользования и других сетей в рамках организационно-технического обеспечения единой сети связи по России.

Статистика связи учитывает и изучает виды услуг для определения: объёма У.с.; уровней и темпов роста потребления различных услуг, видов сообщений (информации), технических устройств и систем связи; характера изменения структуры услуг по видам и способам связи, формам и категориям услуг, группам пользователей; характера неравномерности поступления нагрузки в различные периоды; интенсивности и структуры потоков сообщений и информации.

Статистика У.с. обеспечивает получение, обработку, исчисление и анализ показателей, необходимых для оценки и всесторонней характеристики результатов работы *операторов связи*, а также для их применения в аналитических и прогнозных экономических расчётах.

На основании объёма услуг определяются такие экономические показатели, как доходы от реализации услуг, производительность труда, себестоимость услуг, материалоёмкость, фондоёмкость, затраты и капитальные вложения.

В соответствии с особенностями произва и потребления У.с. применяют две номенклатуры У.с.: вида экономической деятельности, состоящей из наименований видов завершённых услуг связи, предоставленных потребителям технических устройств доступа к сети и каналов связи в пользование (аренду);- орг-ций, состоящей из наименований видов, разновидностей и типов услуг на промежуточных этапах произ-ва или работ по выполнению производственного цикла.

Для учёта объёма У.с. используют натуральный, условный натуральный и стоимостный способы измерения. Натуральный измеритель позволяет количественно выразить физическую сущность услуг: количество писем, телеграмм, продолжительность

соединений, объём переданной информации, число абонентских устройств, средств, каналов связи. На основе натурального измерения объёмов У.с., оказанных пользователям, можно определить уровень потребления услуг.

Способы натурального учёта У.с. различаются по формам услуг: передача единичных сообщений; предоставление пользователям абонентских устройств доступа к сети технических средств в пользование (аренду).

Учёт объёма У.с. в форме единичных сообщений имеет специфику по отдельным подотраслям связи.

Почтовая связь: учитывается простая письменная корреспонденция всех категорий (платная, служебная и бесплатная) в разрезе исходящих, входящих и транзитных сообщений. Учёт почтовых отправок (заказных и с объявленной ценностью писем и бандеролей, посылок, почтовых переводов) ведётся в разрезе исходящих, входящих и транзитных. Данные показатели объёма услуг почтовой связи представлены в форме № 5 «Сведения об обмене на сетях почтовой связи».

Междугородная и междунар. телефонная связь: в филиалах (структурных подразделениях) орг-ций электросвязи учитываются все междугородные и междунар. соединения (разговоры) абонентов телефонной связи общего пользования, включая соединения, заказы на которые были приняты переговорными пунктами и отделениями связи, не имеющими непосредственной междугородной телефонной связи с центрами и городами субъектов РФ, а также с абонентами сетей подвижной связи, а также других присоединенных сетей. Учёту подлежат все соединения, заказы на которые поступили телефонистам с переговорных пунктов, осуществленные непосредственно с абонентских устройств местных телефонных сетей по

автоматической междугородной телефонной связи (через аналоговые, координатные и цифровые междугородные телефонные станции), а также с таксофонов и автоматических переговорных пунктов. Для всех категорий (исходящие, входящие, транзитные) междугородных и междунар. телефонных соединений (платных и служебных) установлен учёт продолжительности в минутах. В транзитные междугородные и междунар. телефонные соединения, коммутация которых осуществляется с помощью соответствующих технических средств для передачи речевого сообщения между абонентами населённых пунктов, ресурс нумерации которых не принадлежит операторам вызываемого и вызывающего абонентов, включаются все коммутируемые соединения, а также осуществленные автоматическим транзитом по каналам автоматической и полуавтоматической связи на основании данных счетчиков. В число входящих междугородных и междунар. телефонных соединений входят соединения с абонентом по вызовам от других операторов связи или филиалов орг-ции электросвязи, соединения, предоставленные по автоматической связи и по связям, оборудованным аппаратурой входящей полуавтоматики, в соответствии со счётчиками.

Местная телефонная связь: учёт местных телефонных соединений (разговоров) гор. телефонной связи и сельской телефонной связи характеризуется продолжительностью местных исходящих телефонных соединений гор. и сельской телефонной связи в минутах с выделением соединений между абонентами местных сетей и абонентами других сетей, включая абонентов подвижной связи, а также соединений, осуществленных с таксофонов с карточной системой оплаты.

Документальная электросвязь: услуги документальной электросвязи включают телеграммы, сообщения телематических

служб, переданные и принятые любыми средствами электросвязи. Телеграммы учитываются с разделением на исходящие, входящие, транзитные с выделением междунар. В числе платных телеграмм выделяются переводные (переводы денежных средств по телеграфу) и телеграммы «переговор». К исходящим относятся все телеграммы, принятые от отправителя в отделениях почтовой и электрической связи, почтальонами по доставке почтовых отправлений и телеграмм, от абонентов с квартирных телефонов (телефонов орг-ций), по абонентским (телеграфным) учрежденческим связи.

Услуги доступа к информации с использованием инфокоммуникационных технологий (Интернет), в т.ч. по выделенным каналам, учитывается в Гбайт.

Национальный и междунар. трафик телекса отражается в единицах времени (минутах) по продолжительности двустороннего обмена текстовыми сообщениями и ведения документальных переговоров. Трафик службы передачи речевой информации (IP телефонии) и соединения по сети Интернет с доступом через телефонную сеть общего пользования учитываются в единицах времени по продолжительности (тыс. минут). Данные показатели объёма У.с. наблюдаются по форме № 4-связь «Сведения об обмене (трафике) на сетях электросвязи».

Учёт объёмов У.с. в форме предоставления технического доступа к сети ведут орг-ции электросвязи в разрезе видов и способов связи.

По местной телефонной связи ведётся учёт числа абонентских устройств гор. и сельских телефонных сетей и выделением осн., квартирных, установленных в орг-циях; количества местных таксофонов, с помощью которых оказываются услуги гор. телефонной связи и сельской телефонной связи; количества универсальных таксофонов, позволяющих предоставить

также услуги междугородной (междунар.) телефонной связи; числа абонентских устройств гор. телефонной связи (сельской телефонной связи), подсоединенных к учрежденческим телефонным станциям и имеющих выход на данную сеть, число абонентских устройств, включенных в оборудование автоматизированных переговорных пунктов.

По междугородной (междунар.) телефонной связи учитывают количество междугородных (междунар.) таксофонов.

По документальной электросвязи ведут количественный учёт числа установок пользователей службы передачи данных и телематических служб, в т.ч. имеющих доступ к информационным ресурсам; числа пунктов коллективного пользования службы передачи данных и телематических служб с выделением числа пунктов коллективного пользования с использованием сети Интернет.

Орг-ции беспроводной электросвязи, оказывающие услуги сотовой подвижной связи, подвижной радиотелефонной связи, радиосвязи, персонального радиовызова, местной телефонной связи с использованием средств радиодоступа, учитывают число абонентских терминалов, подключенных к сетям сотовой подвижной связи по различным стандартам; подключенных к сетям подвижной радиосвязи и радиотелефонной связи с выделением сухопутной, морской и речной; подключенных к сетям персонального радиовызова; местной телефонной связи с использованием средств абонентского радиодоступа различных стандартов, многоканальных, одноканальных, радиоудлинителей.

Важнейшим элементом стоимостного учёта товаров и услуг является цена. Т.к. процесс произ-ва У.с. неотделим от процесса их потребления, то объём произ-ва в орг-циях связи равен объёму выпуска и объёму реализации, т.е. объём валовой продукции равен объёму реализованной продукции.

Т.о., объём произведённых и реализованных У.с. измеряется объёмом доходов от реализации услуг. В рамках номенклатуры У.с. орг-ций применяют натуральный и условный натуральный способы измерения объёмов услуг, в рамках отраслевой номенклатуры услуг связи- натуральный и стоимостный методы измерения объёмов услуг.

Доходы орг-ций связи от реализации услуг определяются исходя из натуральных объёмов услуг и тарифов (свободных, регулируемых), по которым пользователи оплачивают услуги. Тарифы на У.с. строятся по различным категориям услуг

определённого вида и формы связи с учётом их потребительской ценности, поэтому для стоимостной оценки объёма услуг применяется условная денежная единица- средняя доходная такса. Средняя доходная такса является средней ценой услуги для определённой группы пользователей и категории услуги.

Информационной базой о доходах от У.с. служат данные федерального статистического наблюдения формы № 12-связь (срочная) «Сведения о доходах орг-ций связи» и № 65-связь (услуги) «Сведения о доходах от услуг связи».

РУБРИКА 4.3.7. СТАТИСТИКА ВНУТРЕННЕЙ ТОРГОВЛИ

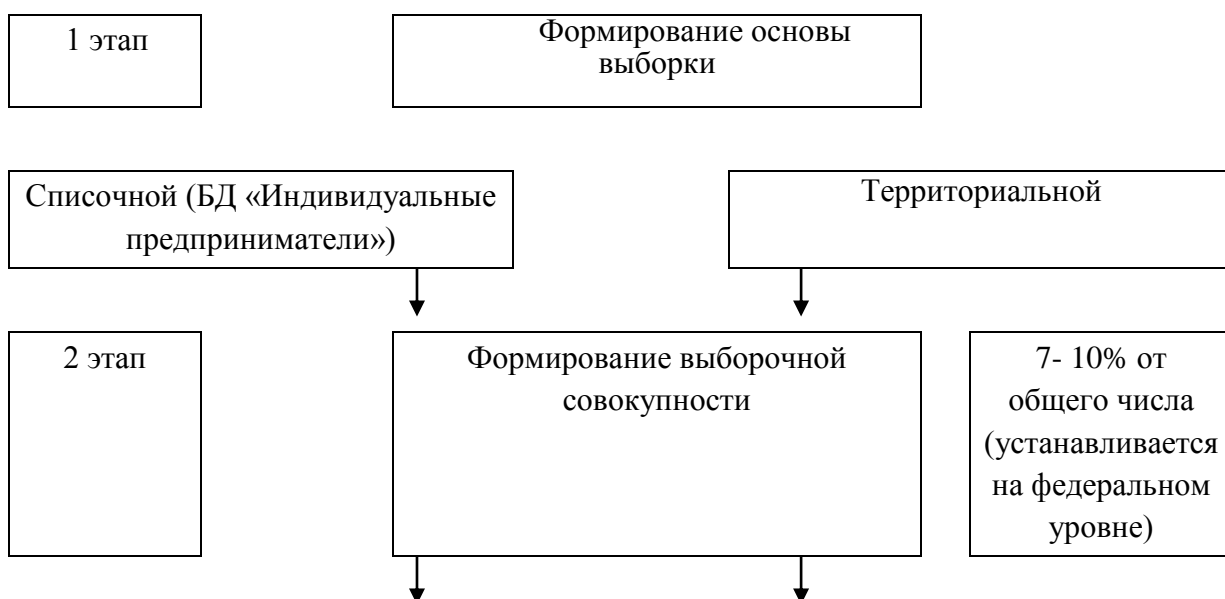
В

ВЫБОРОЧНОЕ ОБСЛЕДОВАНИЕ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ НА ПОТРЕБИТЕЛЬСКОМ РЫНКЕ

- статистическое наблюдение, проводимое в РФ органами гос. статистики с 2000 на регулярной основе; обследуются объёмы деятельности индивидуальных предпринимателей, осуществляющих розничную торг. Обследование организовано с использованием двух основ отбора при формировании выборочной совокупности предпринимателей (см. рис. 1). Ввиду высокой степени вариации показателя оборота розничной торг. для проведения обследования индивидуальных предпринимателей вне рынков было признано целесообразным применение модели расслоенной случайной выборки из списка (регистра) предпринимателей. Однако из-за большой подвижности состава и структуры исследуемой ген. совокупности списочная основа выборки быстро теряет актуальность, устаревает.

Один из путей обеспечения полноты охвата исследуемой ген. совокупности заключается в использовании терр. основы отбора, которая покрывает всю терр. страны (региона) и, следовательно, всю целевую ген. совокупность. Так же как списочная основа выборки является списком единиц ген. совокупности, информация о которых имеется у организатора обследования, терр. основа - перечень терр. единиц, полностью и без пересечений покрывающий терр. распространения явления. Терр. выборка - совокупность единиц наблюдения, отбираемых с использованием многоступенчатой схемы. При этом на начальных этапах отбираются терр. единицы, а единицы наблюдения только на последнем этапе.

Т.о. текущее выборочное обследование индивидуальных предпринимателей торг. на потребительском рынке проводится выборочным методом с использованием списочной и терр. основ отбора для формирования комбинированной выборки: совокупностей предпринимателей и объектов торг. (см. схему 1).



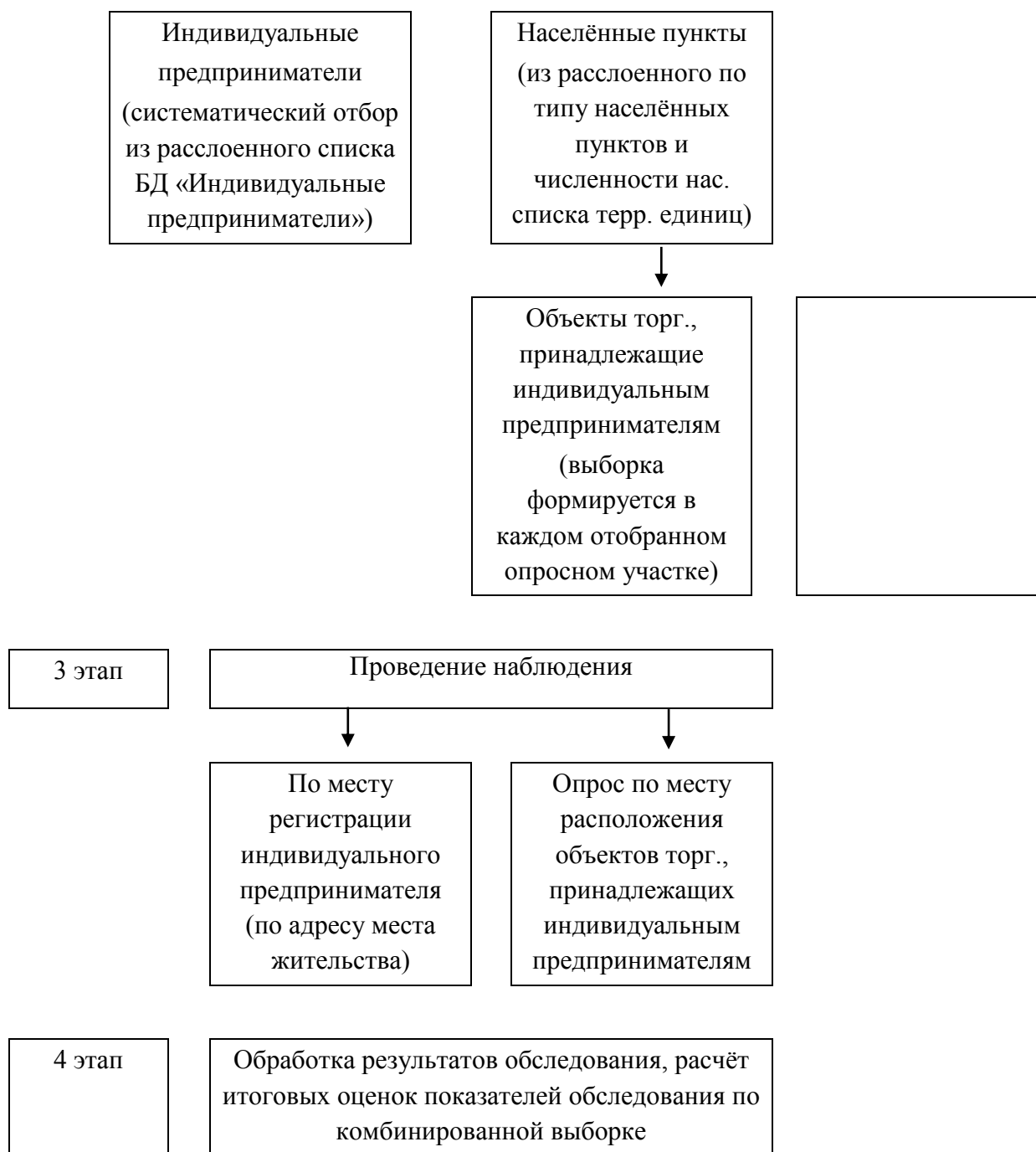


Схема 1. Организация выборочного обследования индивидуальных предпринимателей торговли на потребительском рынке

Списочная и терр. основы наблюдения выступают в качестве двух независимых источников отбора единиц наблюдения. Списочную основу составляют индивидуальные предприниматели, зарегистрированные в региональных разделах Статрегистра Росстата (БД «Индивидуальные предприниматели»), а терр. основа выборки - перечень

муниципальных и адм. р-онов крупных городов, других гор. населённых пунктов и сельских адм. р-онов в субъектах РФ.

Общий объём региональных выборок устанавливается, как правило, на федеральном уровне. Общий региональной объём распределяется между выборками из списочной и терр. основ.

Рекомендуемый объём выборки из списочной основы составляет не более 50% (но не менее 30%) от общего объёма региональной выборки. Объём выборки из терр. основы составляет соответственно не менее 50% (но не более 70%) от общего объёма региональной выборки.

При формировании выборочной совокупности из списочной основы для обеспечения приемлемой точности результатов производится расслоение по субъектам РФ и видам деятельности. Далее из расслоенной и упорядоченной по значениям расщепляющих переменных основы отбора путём систематического извлечения формируется список единиц выборки установленного объёма, которые обследуются по адресу проживания.

Выборка объектов торг., принадлежащих индивидуальным предпринимателям, формируется методом двухэтапного отбора. На первом этапе из расслоенного по типу населённых пунктов и численности нас. списка терр. единиц отбираются первичные единицы выборки (ПЕВ), которые выступают в качестве опросных участков. На втором этапе из созданных по данным местных администраций и/или путём непосредственного обхода списков объектов торг. в границах отобранных на первом этапе ПЕВ отбирается случайная выборка торговых объектов приблизительно равного объёма в каждой ПЕВ. Если объём выборки в ПЕВ превышает число имеющихся торговых дислокаций, то в таких ПЕВ осуществляется сплошной охват единиц наблюдения (100%-ая выборка), т.е. наблюдаются все торговые объекты, принадлежащие индивидуальным предпринимателям.

Для проведения наблюдения объектов В.о.и.п. на п.р., включённых в списочную выборку, используется почтовый метод рассылки статистического формуляра и сбора данных; для включённых в терр.

выборку единиц используется метод интервьюирования по месту расположения объектов торг. Соответственно, собранные микроданные по объектам торг. отличаются существенно более высокой достоверностью и полнотой.

Ввод собранных первичных данных наблюдения осуществляется в электронную форму анкеты обследования. При вводе первичных данных выполняется процедура автоматизированного контроля и редактирования (поиск и исправление ошибок), а также идентификация нетипичных единиц и обработка ответов респондентов.

После обработки микроданных наблюдения выполняется процедура распространения, т.е. оцениваются показатели программы обследования индивидуальных предпринимателей, осуществляющих деятельность в розничной торг., по данным обеих выборок в отдельности в соответствии с применёнными планами выборок.

Распространение данных каждой из выборок осуществляется в соответствии с общими формулами.

Оценка суммарного показателя:

$$\hat{Y}_d = \sum_{k=1}^{n_d} w_k y_k \quad (1),$$

где \hat{Y}_d - оценка суммарного показателя обследования; $d = T$ или $d = C$ - индекс, обозначающий расчёт по данным выборки из терр. (Т) или списочной (С) основ: Σ - суммирование ведётся по единицам соответствующей выборки; w_k - выборочный вес или фактор распространения, рассчитанный на стадии планирования выборки (согласно используемому плану) и скорректированный с учётом выявленных нетипичных единиц и ответов

респондентов; Y_k – значение признака k-ой единицы, полученное в ходе наблюдения.

Количество единиц ген. совокупности (\hat{N}_d) оценивается как сумма выборочных весов единиц, в т.ч. относящихся к заданным разрезам разработки, напр., в группировке по трёхзначным кодам Общероссийского классификатора видов экономической деятельности (ОКВЭД):

$$\hat{N}_d = \sum_{k=1}^{n_d} w_k \quad (1a),$$

где индекс $d = T$ или $d = C$ обозначают расчёт по данным выборки из терр. (Т) или списочной (С) основ.

Средний показатель в расчёте на одну единицу наблюдения (индивидуальный предприниматель или торговая дислокация) рассчитывается как отношение оценки суммарного показателя к оценке объёма соответствующей ген. совокупности:

$$\hat{Y}_d = \frac{\hat{Y}_d}{\hat{N}_d} \quad (2)$$

Т.к. обследование терр. выборки предусматривает получение первичной информации по объекту торг., а не о деятельности индивидуального предпринимателя в целом, то распространённые итоги этой выборки относятся к ген. совокупности объектов торг. Однако оцененный по данным терр. выборки любой суммарный показатель обследования, напр., объём розничного товарооборота, является оценкой показателя оборота для всей ген. совокупности индивидуальных предпринимателей торг.

При этом с учётом информации о количестве индивидуальных предпринимателей в статрегистре среднее может быть оценено в расчёте на одного предпринимателя, причём существенно более точно, чем по данным выборки из списочной основы, т.к. микроданные по объектам торг. отличаются существенно

более высоким качеством. Этот факт используется при расчёте сводных итогов обследования индивидуальных предпринимателей торг.

Сводные итоги В.о.и.п. на п.р. вычисляются на комбинированной основе с использованием полученных распространённых итогов по выборкам из списочной и терр. основ.

Комбинированная оценка среднего значения показателя вычисляется по формуле:

$$\bar{Y}_{КОМБ}(p) = p\bar{Y}_T + (1-p)\bar{Y}_C, \quad (3),$$

где $\bar{Y}_{КОМБ}(p)$ – комбинированная оценка среднего значения показателя выручки в расчёте на одного предпринимателя; параметр p ($0 \leq p \leq 1$) задается организатором обследования и отражает мнение эксперта о надёжности полученных оценок среднего по данным списочной и терр. выборок. Задание параметра p большим 0.5 означает большую надёжность распространённых итогов по данным терр. выборки. И, соответственно, задание параметра p меньшим 0.5 означает большую надёжность распространённых итогов по данным выборки из списочной основы регистра. В случае отсутствия предпочтения параметру p может быть присвоено нейтральное значение:

$$p = 1/2;$$

\bar{Y}_T – оценка среднего значения показателя обследования, рассчитанная по данным терр. выборки; \bar{Y}_C – оценка среднего значения показателя обследования, рассчитанная по данным списочной выборки.

В качестве итоговой комбинированной оценки суммарного показателя программы В.о.и.п. на п.р. (напр., объёма розничного товарооборота), в т.ч. по видам деятельности по ОКВЭД на уровне 3 знаков

кода, берется максимум из значений оценки суммарного показателя обследования, рассчитанной по данным терр. выборки, и произведения оценки объёма ген. совокупности на комбинированную оценку среднего значения показателя:

$$Y = \text{MAX}(Y_T, N_C \cdot \bar{Y}_{\text{КОМБ}}(P)) \quad (4),$$

где Y - итоговая оценка суммарного показателя обследования; N_C - оценка объёма ген. совокупности индивидуальных предпринимателей, ; Y_T - оценка суммарного показателя обследования, рассчитанная по данным терр. выборки; $\bar{Y}_{T,C}(P)$ – комбинированная оценка среднего значения показателя обследования, в расчёте на одного предпринимателя.

ВЫБОРОЧНОЕ ОБСЛЕДОВАНИЕ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ НА РОЗНИЧНЫХ РЫНКАХ

- статистическое наблюдение, проводимое в РФ органами гос. статистики на регулярной основе с 1995; наблюдаются объёмы продажи товаров на рынках; форма проведения- ежеквартальный опрос торгующих на рынках. Цель данного наблюдения- получить объективный показатель объёма продажи товаров в расчёте на одно торговое место на рынке в зависимости от специализации и места нахождения (в городе или п.г.т., сельском населённом пункте) и оценить объём продажи в целом по всем рынкам субъекта РФ. Объекты В.о.р.т.на р.р.– рынки и торговые места на них.

В целях статистического наблюдения в соответствии с Федеральным законом от 30 дек. 2006 № 271-ФЗ «О розничных рынках и о внесении в Трудовой кодекс РФ» под рынком понимается имущественный комплекс, действующий на постоянной основе в местах, определённых органами исполнительной власти (муниципальными

органами), предназначенный для осуществления торговой деятельности по установленным правилам и нормам. При проведении В.о.р.т. на р.р. выделяются рынки: универсальный (смешанный)-рынок по реализации продовольственных и непродовольственных товаров в специализированных торговых зонах; специализированный- предназначенный для продажи преимущественно (не менее 80%) однородных товаров. Среди специализированных рынков различают: вещевой- рынок по реализации непродовольственных товаров; продовольственный- рынок по реализации продовольственных товаров; с.-х. рынок по торг. с.-х. продукцией. К с.-х. рынкам отнесены бывшие колхозные и вновь вводимые рынки по реализации с.-х. продукции.

Торговое место на рынке- место, оборудованное торговыми прилавками и по установленным правилам кассовым аппаратом на терр. закрытого рынка; отведённое место для торг. на открытом рынке, используемое на условиях аренды или периодически вносимой платы.

В круг обследуемых на рынке торговых мест входят места, отведённые физическим лицам –индивидуальным предпринимателям и частным лицам, крестьянским (фермерским) хоз-вам, личным подсобным хоз-вам. Наблюдение не распространяется на торговые места, отведённые юридическим лицам и ярмаркам выходного дня. Статистическое наблюдение за торговым оборотом юридических лицосуществляется в режиме сплошного обследования крупных и средних орг-ций и выборочного обследования малых пр-тий.

Места на ярмарках (кроме мест, выделенных юридическим лицам) учитываются при расчёте объёмов продажи на розничных рынках. Данные о числе ярмарок, торговых мест на них, дней их

работы запрашиваются у администрации субъекта РФ.

Существует следующий порядок проведения отбора обследуемых объектов. На первом этапе формируется перечень рынков, подлежащих обследованию. Формирование выборочной совокупности осуществляется на основе данных адм. источника- реестра рынков (ст. 10 ФЗ от 30 дек. 2006 № 271-ФЗ «О розничных рынках и о внесении в Трудовой кодекс РФ»). Отбор осуществляется самостоятельно терр. органами статистики с учётом следующих факторов: представительство (при наличии) всех ранее названных типов рынков; представительство рынков, находящихся в гор. и сельской местности.

Из полученных пообъектных данных по форме № 3-рынок отбираются (по коду ОКПО) бланки по рынкам, включённым в выборочную совокупность. На основе данных 2 раздела указанной формы проверяется представительство товаров (товарных групп), за которыми ведётся наблюдение. Если их представительство не обеспечивается в полном объёме, то по возможности рынок необходимо заменить на аналогичный по типу и местонахождению (в гор. или сельской местности).

На втором этапе подготовки к наблюдению на отобранных рынках производится систематизация торговых зон, т.е. определяется схема размещения на рынке и число торговых мест, на которых осуществляется торг. однородными товарами. С этой целью осуществляется предварительный выход на отобранные рынки работников терр. органа Росстата для распределения числа торговых мест в соответствии с укрупнённой торговой номенклатурой, приведённой на бланке формы № 3-рынок, по группировкам формы № Б-1 (по соответствующему типу

рынков). Данные о числе торговых мест по товарным группам формы № Б-1 заносятся в специальную табл., которая заполняется по каждому из типов обследуемых рынков. Указанные данные при необходимости (создание новых торговых мест или ликвидация ранее действующих торговых мест при реконструкции рынка и т.п.) уточняются ежеквартально после получения данных по форме № 3-рынок. Затем в соответствии с заданным объёмом выборки в каждой товарной группе путём простого механического отбора устанавливаются подлежащие обследованию торговые места.

Количество отобранных для обследования торговых мест (объём выборки) должно составлять не менее 5% торговых мест от общего числа торговых мест на рынках в субъекте РФ.

В ходе В.о.р.т. на р.р. опросы продавцов на отобранных торговых местах осуществляются в течение 2-х дней: одного выходного и одного буднего дня. Данные ежеквартально собираются экспедиционным методом, предполагающим проведение личного интервью каждого продавца на отобранном торговом месте. За единицу наблюдения принимается объём продажи в течение 1 часа, 1 дня или одной недели торговли. Распространение данных, полученных в ходе обследования, производится путём последовательного определения средней однодневной продажи 1 торгового места по каждому товару, по товарной группе, по всем товарам каждого типа рынков, по всем товарам по рынкам в целом и умножения полученного показателя на общее число торговых мест и число дней работы рынков в отчётном периоде.

И

ИНДЕКС-ДЕФЛЯТОР ОБОРОТА ТОРГОВЛИ

- индекс цен, применяемый для пересчёта показателя оборота оптовой (розничной) торг., выраженного в текущих (действующих) ценах, в базисные цены, т.е. цены года, принятого в качестве базисного.

И.-д.о.т. используется при исчислении показателей изменения оборота в динамике. С его помощью оборот оптовой (розничной) торг. двух сравниваемых периодов приводится к сопоставимому объёму. Формула исчисления И.-д.о.т.:

$$Д = \frac{\sum_{i=n}^1 i_p * p_{i0} q_{i0}}{\sum_{i=n}^1 p_{i0} q_{i0}},$$

где, i_p - индекс цен отчётного периода (потребительских цен- при расчёте дефлятора оборота розничной торговли; цен производителей, экспортных, потребительских цен- в зависимости от товара (товарной группы)- при расчёте дефлятора оборота оптовой торговли); $p_{i0}q_{i0}$ - структура оборота розничной (оптовой) торг. предыдущего (базисного) периода в фактически действовавших ценах по соответствующей номенклатуре товаров.

Для расчёта И.-д.о.т. используются значения индексов цен отчётного периода, сформированные в рамках статистики цен (таможенной статистики), которые взвешиваются по удельному весу соответствующих товаров (товарных групп) в общем объёме *оборота оптовой (розничной) торг.* за предыдущий (базисный) период.

Формула расчёта индекса физического объёма оборота торг. за два сравниваемые периода с использованием индекса-дефлятора:

$$И_{ф.о.} = \frac{O_1}{Д} * 100$$

O₀

где O_1, O_0 - оборот торг. соответственно отчётного и базисного периодов в фактически действовавших ценах; Д- индекс-дефлятор оборота.

В РФ И.-д.о.т. исчисляется органами гос. статистики на федеральном и терр. уровнях ежемесячно за отчётный месяц и нарастающим итогом с нач. года (периода).

O

ОБОРОТ ОПТОВОЙ ТОРГОВЛИ

- выручка от реализации товаров, приобретённых ранее на стороне, в целях перепродажи юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям для профессионального использования (переработки или дальнейшей продажи).

О.о.т. включает данные как по орг-циям, для которых эта деятельность является осн., так и по орг-циям других видов деятельности, осуществляющих оптовую торг.

О.о.т. формируется по данным сплошного федерального статистического наблюдения за орг-циями, не относящимися к субъектам малого предпринимательства, выборочного обследования малых пр-тий оптовой торг. (кроме микропредприятий), которые проводятся с месячной периодичностью, а также ежегодных выборочных обследований индивидуальных предпринимателей (с 2007) и микропредприятий с распространением полученных данных на ген. совокупность объектов наблюдения.

В соответствии с требованиями системы национальных счетов О.о.т. орг-ций досчитывается на объёмы скрытой деятельности.

О.о.т. приводится в фактических продажных ценах, включающих торговую наценку, налог на добавленную стоимость, акциз, экспортную пошлину, таможенные сборы и аналогичные обязательные платежи. Сумма вознаграждения

комиссионеров (поверенных, агентов) отражается по фактической стоимости, включая НДС.

Кроме того, необходимо указать, что транспортирование и распределение газа по распределительным сетям газоснабжения среди конечных потребителей (нас., пр-тий и т.п.), а также распределение (отпуск) электрической и тепловой энергии по не включаются в О.о.т., т.к. их реализация конечному потребителю (т.е. орг-циям, использующим их при произ-ве продукции или в коммунально-бытовых целях) не является оптовой продажей. Также в О.о.т. не включается продажа объектов недвижимости.

ОБОРОТ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ

- выручка от продажи товаров нас. для личного потребления или использования в домашнем хоз-ве за наличный расчёт или оплаченных по кредитным карточкам, по расчётным чекам банков, по перечислениям со счетов вкладчиков, по поручению физического лица без открытия счёта, посредством платёжных карт, что также учитывается как продажа за наличный расчёт.

О.р.т. отражает фактическую выручку торговых орг-ций от продажи товаров нас. Стоимость товаров, проданных (отпущенных) отдельным категориям нас. со скидкой, или полностью оплаченных органами социальной защиты включается в О.р.т. в полном объёме. Не включаются в О.р.т. стоимость товаров, проданных (отпущенных) из розничной торговой сети юридическим лицам (в т.ч. орг-циям социальной сферы, спецпотребителям и т.п.) и индивидуальным предпринимателям и оборот общественного питания.

О.р.т. включает данные как по орг-циям для которых эта деятельность является основной, так и по орг-циям других видов деятельности, осуществляющим продажу

товаров нас. через собственные торговые заведения, или с оплатой через свою кассу. О.р.т., кроме того, включает объём продажи товаров индивидуальными предпринимателями, физическими лицами на розничных рынках и ярмарках.

В статистических публикациях О.р.т. приводится в фактических продажных ценах, включающих торговую наценку, налог на добавленную стоимость и аналогичные обязательные платежи.

Показатель О.р.т. формируется по данным сплошного федерального статистического наблюдения за орг-циями, не относящимися к субъектам малого предпринимательства, выборочных обследований малых пр-тий торг. (за исключением микропредприятий), которое проводится с месячной периодичностью, а также ежеквартальных выборочных обследований розничных рынков, ежегодных выборочных обследований индивидуальных предпринимателей и микропредприятий с распространением полученных данных на ген. совокупность объектов наблюдения.

Кроме того, в соответствии с требованиями *системы национальных счетов* О.р.т. орг-ций досчитывается на объёмы скрытой деятельности.

ОПТОВАЯ ТОРГОВЛЯ

- одна из форм организации товарного обращения, при которой ранее приобретённые на стороне товары перепродаются (продаются без видоизменения) в целях переработки, дальнейшей продажи, или для иного профессионального использования.

О.т. получила развитие с началом рыночных преобразований в экономике России. До нач. 1990-х гг. существовала система централизованного распределения товарных ресурсов, когда вся произведённая и закупленная по импорту продукция первоначально

аккумулировалась гос. структурами, а затем распределялась по отраслевому и терр. признакам в виде рыночных фондов.

При переходе от адм. экономики к рыночным отношениям коренным образом изменились принципы и методы формирования товарных ресурсов. С ликвидацией системы централизованного распределения пр-тия и орг-ции получили возможность самостоятельно определять хоз. политику, свободно осуществлять операции по купле-продаже продукции и товаров, выбирать торговых партнеров. Новые условия хозяйствования предопределили резкий рост числа орг-ций, выполняющих функции ликвидированных структур по обеспечению сбыта продукции и доведению её до потребителя.

С

СПЛОШНОЙ УЧЁТ ОБЪЁМА РОЗНИЧНОЙ ПРОДАЖИ АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

- одна из мер гос. регулирования потребительского рынка алкогольных напитков; в РФ введён с 2007.

В розничной торг., где лицензирование деятельности, связанной с реализацией алкогольной продукции, отсутствовало до 2006, сплошным образом обследовались только крупные и средние орг-ции, а данные по субъектам малого предпринимательства оценивались на основе квартального и годового выборочного статистического наблюдения. При этом из года в год наблюдаемый объём розничной продажи примерно на 35–40% превышал уровень отечественного произ-ва алкоголя, что свидетельствовало о существовании рынка неучтённого алкоголя, сопоставимого по ёмкости с легальным алкогольным рынком.

Федеральный закон № 102-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон о государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей

продукции» принятый 21 июля 2005 определил меры, принимаемые органами гос. власти по снижению потребления алкоголя и ослаблению последствий пьянства и алкоголизма, на основе сочетания мер фискальной политики, адм. ограничений и информационного воздействия. Ст. 26 этого Закона запрещает розничную продажу алкогольной продукции без представления в установленный срок в федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий межотраслевую координацию и функциональное регулирование в сфере гос. статистики, сведений об объёме розничной продажи алкогольной продукции.

Во исполнение этой ст. Закона принято пост. Правительства РФ от 30 дек. 2005 № 845 «О представлении сведений об объёме розничной продажи алкогольной продукции для проведения ежегодного сплошного учёта объёма розничной продажи алкогольной продукции». В постановлении определена обязанность всех юридических лиц, осуществляющих розничную продажу алкогольных напитков (индивидуальные предприниматели с 1 июля 2006 лишены права продавать алкогольную продукцию нас.) ежегодно, по состоянию на 15 марта, представлять в органы гос. статистики сведения о количестве проданного алкоголя. Бланками формы учёта снабжаются юридические лица в соответствии с информацией о перечне субъектов, имеющих лицензии, предоставленной адм. субъектов РФ или уполномоченными ими органами местного самоуправления.

Перечни юридических лиц, которым были направлены бланки сплошного учёта, но которые не представили в установленный срок сведения в органы гос. статистики по месту своей деятельности по почте или с использованием средств телекоммуникаций, органами гос. статистики предоставляются адм. субъекта

РФ для применения мер, вытекающих из Федерального закона № 102-ФЗ. Т.о., данные ежегодного С.у.о.р.п.а.п. используются не только в статистических, но и в адм. целях.

Т

ТОВАРНАЯ СТРУКТУРА ОБОРОТА ТОРГОВЛИ

- удельный вес (в %), доля товара или товарной группы в общем объёме оборота оптовой (розничной) торг.; исчисляется исходя из стоимостной оценки объёма продажи.

В Т.с.о.т. непрерывно происходят изменения, которые обусловлены рядом причин: характером развития произ-ва товаров, конъюнктурой внешнего рынка, изменениями в структуре покупательского спроса под влиянием общей финансовой и ценовой ситуации, роста денежных доходов нас. и т.п. Для того, чтобы выявить структурные сдвиги в торговом обороте, определить тенденции и закономерности в изменении соотношений отдельных товаров, необходимо установить, какое место в общем объёме оборота занимает каждая группа товаров. Формула исчисления доли отдельных товарных групп (товаров) в торговом обороте:

$$d_i = p_i * q_{in} / \sum p_i * q_i$$

где, $p_i * q_i$ - объём оптовой (розничной) продажи n -й товарной группы; n - число товарных групп; $\sum p_i * q_i$ - общий объём оборота оптовой (розничной) торг.

В статистических публикациях показатель Т.с.о.т. приводится исходя как из текущих, так и сопоставимых цен товаров. Динамика товарной структуры оборота, рассчитанная исходя из текущих цен (фактически действовавших цен каждого периода), отражает изменение продажи отдельных товаров под влиянием как неравномерного роста цен на них, так и изменения количества проданных товаров; из сопоставимых (приведённых к одному

периоду) цен- под влиянием изменения количества проданных товаров.

ТОРГОВО-СКЛАДСКАЯ СЕТЬ ВНУТРЕННЕЙ ТОРГОВЛИ

- совокупность торговых и складских объектов, обеспечивающих процессы купли-продажи и товародвижения.

Показатель наличия и обеспеченности торг. объектами торгово-складской сети- важнейшая статистическая характеристика состояния внутренней торг. Органы гос. статистики периодически проводят обследования наличия торгово-складской сети орг-ций торг., не относящихся к субъектам малого предпринимательства. Показатели наличия торгово-складской сети в соответствии с междунар. статистическими стандартами включаются также в программы экономических переписей орг-ций и индивидуальных предпринимателей.

В соответствии с Федеральным законом «Об основах гос. регулирования торговой деятельности в РФ» от 28 дек. 2009 № 381-ФЗ к числу осн. понятий относятся: 1) торговый объект- здание или часть здания, строение или часть строения, сооружение или часть сооружения, специально оснащённые оборудованием, предназначенным и используемым для выкладки, демонстрации товаров, обслуживания покупателей и проведения денежных расчетов с покупателями при продаже товаров; 2) стационарный торговый объект- торговый объект, представляющий собой здание или часть здания, строение или часть строения, прочно связанные фундаментом такого здания, строения с землей и присоединенные к сетям инженерно-технического обеспечения; 3) нестационарный торговый объект- торговый объект, представляющий собой временное сооружение или временную конструкцию, не связанные прочно с

земельным участком вне зависимости от присоединения или не присоединения к сетям инженерно-технического обеспечения, в т.ч. передвижное сооружение; 4) пл. торгового объекта-помещение, предназначенное для выкладки, демонстрации товаров, обслуживания покупателей и проведения денежных расчётов с покупателями при продаже товаров, прохода покупателей; 5) торговая сеть- совокупность двух и более торговых объектов, которые находятся под общим управлением, или совокупность двух и более торговых объектов, которые используются под единым коммерческим обозначением или иным средством индивидуализации.

Осн. понятия и определения объектов торгово-складской сети и объектов розничной торг. по типам в зависимости от размера торговой пл. и применяемых форм торгового обслуживания приведены в указаниях по заполнению формы федерального статистического наблюдения № 1-торг (сеть) «Сведения о наличии сети орг-ций торг., общественного питания, по ремонту автотранспортных средств, бытовых изделий и предметов личного пользования», утверждённой приказом Росстата от 12.05.2010 № 185.

По типам организационной формы среди объектов торг. выделяют: универсальный магазин- пр-тие розничной торг., реализующее универсальный ассортимент продовольственных и непродовольственных товаров;

специализированный продовольственный магазин- пр-тие розничной торг., реализующее преимущественно одну группу продовольственных товаров или её часть; специализированный непродовольственный магазин- пр-тие розничной торг., реализующее преимущественно одну группу непродовольственных товаров или её часть; магазины прочей товарной специализации («Природа», «Семена» и т.п.).

Из числа объектов складской сети выделяют склады, холодильники, резервуары, цистерны и другие ёмкости для хранения нефтепродуктов и газа.

По всем перечисленным объектам торговой сети показывается их наличие на дату проведения обследования (число объектов и их пл. или складской объём).

Э

ЭЛЕКТРОННАЯ ТОРГОВЛЯ

- продажа товаров по заказам от покупателей, поступивших в интерактивном режиме (on-line), где цена и (или) условия продажи приняты или обговорены по Интернету, электронной почте и т.п., независимо от формы расчёта с покупателем. Поставка товара может производиться как в онлайн-режиме, так и в обычном режиме.

РУБРИКА 4.3.8. СТАТИСТИКА УСЛУГ

В

ВИДЫ БЫТОВЫХ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ

- категории платных услуг, оказываемые физическим лицам; классифицируются в соответствии с Общероссийским классификатором услуг нас. (ОКУН), утверждённым пост. Госстандарта РФ от 28.06.1993 № 163 (с учётом изменений). Указанные категории включают виды услуг: ремонт, окраска и пошив обуви; ремонт и пошив швейных, меховых и кожаных изделий, головных уборов и изделий текстильной галантереи, ремонт, пошив и вязание трикотажных изделий; ремонт и техобслуживание бытовой радиоэлектронной аппаратуры, бытовых машин и бытовых приборов, ремонт и изготовление металлоизделий; изготовление и ремонт мебели; химическая чистка и крашение, услуги прачечных; ремонт и стр-во жилья и других построек; техническое обслуживание и ремонт транспортных средств, машин и оборудования; услуги фотоателье и фото- и кинолабораторий; услуги бань, душевых и парикмахерских; услуги пр-тий по прокату; ритуальные услуги; прочие виды бытовых услуг.

Каждая группа услуг согласно принятой классификации подразделяется на подгруппы и в дальнейшем на виды деятельности по целевому функциональному назначению. Система классификации 6-разрядная: по группам- 2 разряда, по подгруппам- 1 разряд, по видам –1 разряд, по услугам 2- разряда. Подобная классификация позволяет чётко определить место каждого вида услуг в экономической деятельности и добиться сопоставимости статистических данных, характеризующих услуги нас.

Подход к классификации платных услуг в гос. статистике полностью совпадает с подходом Росстандарта.

ВИДЫ ПЛАТНЫХ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ

- категории возмездных услуг, применяемые для идентификации услуг, оказываемых нас.; используются в учётно-статистической и методологической практике. Согласно рекомендации Статистической комиссии ООН платными считаются все услуги, которые реализуются по экономически значимым ценам.

В статистике при рассмотрении услуг применяются разные классификации и группировки, позволяющие дать их углублённую характеристику.

В соответствии с Общероссийским классификатором услуг нас. (ОКУН, ОК 002-93), выделяются осн. В.п.у.н., объединённые в группы: бытовые услуги; транспортные услуги; услуги связи; жилищные-коммунальные услуги; услуги учреждений культуры; туристские услуги и услуги средств размещения для временного проживания туристов; услуги физической культуры и спорта; медицинские услуги, санаторно-оздоровительные услуги, ветеринарные услуги; услуги правового характера; услуги в системе образования; социальные услуги, предоставляемые гражданам пожилого возраста и инвалидам гос. и муниципальными учреждениями социального обслуживания, прочие услуги нас.

Услуги торг., общественного питания и услуги рынков в показатель «*объём платных услуг нас.*» не включаются, являются объектом изучения статистики торг.

См. также *Виды бытовых услуг нас.*

И

ИНДЕКС ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЁМА ПЛАТНЫХ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ

- относительный показатель, характеризующий изменение *объёма платных услуг нас.* в текущем периоде по сравнению с базисным. Этот индекс показывает, во сколько раз увеличился объём платных услуг нас. в результате изменения только его физического объёма при исключении влияния динамики цен.

И.ф.о.п.у.н. характеризует количественную характеристику изменения объёмов платных услуг, оказанных нас. Для расчёта И.ф.о.п.у.н., сравнивается объём платных услуг нас. отчётного и базисного периодов в единых (сопоставимых) ценах - обычно в ценах базисного периода.

Для этого объём платных услуг нас. отчётного периода подлежит переоценке в цены базисного периода по формуле: $\frac{\sum^1 O_{пу}}{Иц} = \sum^0 O_{пу}$, где $\sum^1 O_{пу}$ - сумма объёма платных услуг нас. отчётного периода; $\sum^0 O_{пу}$ - сумма объёма платных услуг нас. базисного периода; Иц - сводный индекс цен и тарифов на платные услуги нас.

Для пересчёта общего объёма платных услуг нас. в цены базисного периода используется сводный индекс цен и тарифов на платные услуги нас. (дефлятор), рассчитанный исходя из индексов цен и тарифов на отдельные виды услуг, сложившихся в субъектах РФ, и структуры платных услуг.

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ УСЛУГИ

- услуги, связанные с делегированием собственником исполнителю И.у. права принятия той или иной части экономических решений. Пример рынка И.у. внутри пр-тия - наёмный менеджмент.

В совр. экономике выделяются группы И.у.: консультирование (включая ИТ - консалтинг); аудит; технологический и финансовый аудит; юридические услуги;

маркетинговые услуги; оценочная деятельность; доверительное управление активами; рекрутинг; реклама и «паблик рилейшнз»; аналитическое обслуживание и пр. Цель применения И.у. - повышение эффективности деятельности пр-тий, где они играют важную роль в формировании управленческой культуры, способствуя распространению передового опыта, оптимизируя применяемые бизнес-технологии и внедряя междунар. стандарты.

В соответствии с оценками, в условиях более чем 25% роста рос. рынка информационных технологий, ожидается существенный рост произ-ва в реальном секторе, и в целом рынок И.у. в РФ следует признать перспективным в первую очередь в национальных границах. В междунар. масштабах рос. И.у. ценятся не так высоко, поэтому западные фирмы более заинтересованы в переманивании кадров и с этой целью поощряют покупку интеллектуального потенциала из РФ.

К

КЛАССИФИКАТОР ПЛАТНЫХ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ

- систематизированный перечень наименований платных услуг нас., каждой из которых в соответствие дан уникальный код. К.п.у.н. производится согласно правилам распределения заданного множества услуг на подмножества (классификационные группировки) в соответствии с установленными признаками их различия или сходства; применяется в учётно-статистической сфере и в автоматизированных системах управления и обработки информации. Классификатор является стандартным кодовым языком документов, статистических и финансово-бухгалтерских отчётов, автоматизированных систем.

В РФ пост. Госстандарта России от 28.06.1993 N 163 был утверждён Общероссийский классификатор услуг нас.

(ОКУН). К.п.у.н.- составная часть Единой системы классификации и кодирования технико-экономической и социальной информации (ЕСКК ТЭИ); разработан для решения задач: развития и совершенствования стандартизации в сфере услуг нас.; осуществления сертификации услуг с целью обеспечения безопасности жизни, здоровья потребителей и охраны окружающей среды, предотвращения причинения вреда имуществу потребителей; повышения эффективности применения средств вычислительной техники; учёта и прогнозирования объёмов реализации услуг нас.; изучения спроса нас. на услуги; предоставления услуг нас. пр-тиями и орг-циями различных организационно-правовых форм собственности и гражданами-индивидуалами; гармонизации классификации услуг нас. с междунар. классификациями; актуализации видов услуг с учётом новых социально-экономических условий в РФ.

Объекты классификации- услуги нас., оказываемые пр-тиями и орг-циями различных организационно-правовых форм собственности и гражданами-индивидуалами, использующими различные формы и методы обслуживания.

Для К.п.у.н. принята иерархическая классификация с делением всего классификационного множества объектов на группы. Затем каждую группу делят на подгруппы, которые в свою очередь делят на виды деятельности по целевому функциональному назначению. В ОКУН используют последовательную систему кодирования.

Кодовое обозначение объекта классификации включает шесть цифровых десятичных знаков и контрольное число. Общая структура кодового обозначения К.п.у.н.: 01- бытовые услуги; 02- транспортные услуги; 03- услуги связи; 04- жилищно-коммунальные услуги; 05- услуги учреждений культуры; 06- туристские

услуги и услуги средств размещения для временного проживания туристов; 07- услуги физической культуры и спорта; 08- медицинские услуги, санаторно-оздоровительные услуги, ветеринарные услуги; 09- услуги правового характера; 10- услуги банков, 11- услуги в системе образования; 12- услуги торг. и общественного питания, услуги рынков; 13- социальные услуги, предоставляемые гражданам пожилого возраста и инвалидам гос. и муниципальными учреждениями социального обслуживания; 80- прочие услуги нас.

См. также *Виды платных услуг нас.*

Н

НЕРЫНОЧНЫЕ УСЛУГИ

- услуги, которые оказываются как в целом обществу, так и отдельным домохозяйствам; оплачиваются как из гос. бюджета, так и из бюджетов некоммерческих (общественных) орг-ций.

В рыночной экономике принципиальным является деление услуг на рыночные и нерыночные.

Н.у.- услуги гос. учреждений, общественных орг-ций, относящиеся к текущему потреблению и предоставляемые бесплатно или по экономически незначимым ценам. Н.у. как правило, социально ориентированы, финансируются из бюджета или общественными орг-циями, напр., партиями или профсоюзами. Потребляются такие услуги либо обществом в целом, либо домашними хозяйствами.

Следует подчеркнуть, что практически все виды услуг могут оказываться как за плату, так и бесплатно или за частичную оплату (на льготных условиях). Исключение составляют услуги органов управления (включая оборону и правоохранительные

органы) и благотворительных учреждений, которые всегда оказываются бесплатно. В связи с этим в статистике важно установить границы между платными и бесплатными услугами.

Предоставление Н.у. наряду с нерыночными товарами-осн. функция гос. учреждений. Оказание гос. учреждениями Н.у. производится в областях здравоохранения, образования, социального обеспечения, спорта, культуры и искусства. Н.у. предоставляются бесплатно или по ценам, не имеющим экономического значения. К ним относятся: а) услуги для общества в целом-управление, оборона, деятельность в области охраны общественного порядка и безопасности и др.; б) услуги для нас., отдельных домашних хоз-в- бесплатное образование, здравоохранение и др.

Финансирование Н.у., предназначенных для потребления обществом в целом, производится из гос. бюджета пр-тиями и орг-циями, предоставляющими эти услуги (расходы на оборону, управление, охрану общественного порядка, фундаментальную науку).

Финансирование Н.у., предназначенных для потребления нас., отдельными домашними хоз-вами, происходит за счёт гос. бюджета и внебюджетных фондов (расходы на здравоохранение, образование, культуру и др.).

Динамика объёма Н.у. всецело зависит от непроцентных расходов государства, которые, в свою очередь, «привязаны» к налоговым доходам и другим поступлениям в бюджет.

Показатели оценки Н.у. используются в статистике валового внутреннего продукта. Осн. показателем является выпуск Н.у. Нерыночный выпуск включает товары и услуги: производимые экономическими единицами для их собственного конечного потребления или накопления (с.-х. и другие продукты, произведённые и использованные фермерами, личными

подсобными хоз-вами; стр-во хоз. способом); предоставляемые бесплатно или по ценам, не имеющим экономического значения, другим единицам (бесплатное образование и медицинское обслуживание, услуги гос. управления и др.).

В нерыночный выпуск входят также готовая продукция и незавершённое произ-во, предназначенные для нерыночного использования и поступающие в запасы материальных оборотных средств производителя.

Н.у. органов гос. управления и некоммерческих орг-ций, обслуживающих домашние хоз-ва, оцениваются исходя из текущих затрат этих орг-ций, включая потребление осн. капитала (осн. фондов)-амортизацию. Валовая добавленная стоимость рассчитывается как разность между выпуском и промежуточным потреблением.

О

ОБЪЕКТ БЫТОВОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ

- специально оборудованное стационарное помещение (его часть), предназначенное для оказания бытовых услуг нас. и обеспеченное необходимым оборудованием: ателье, цеха, мастерские, салоны, пункты приёма и т.п.

Статистика деятельности О.б.о.н. включает группы показателей: сеть объектов бытового обслуживания; оплата нас. бытовых услуг; структура бытовых услуг нас.; индексы потребительских цен (тарифов) на отдельные группы бытовых услуг нас., индексы физического объёма бытовых услуг нас.

ОБЪЁМ ПЛАТНЫХ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ

- статистический показатель, отражающий денежный эквивалент услуг, оказанных резидентами рос. экономики (юридическими лицами, гражданами,

занимающимися предпринимательской деятельностью без образования юридического лица, зарегистрированными на терр. РФ) гражданам РФ, а также гражданам других государств (нерезидентам), потребляющим те или иные услуги на терр. РФ. Оплата услуг может быть произведена за наличный расчёт, по кредитным карточкам, по расчётным чекам банков, по перечислению со счетов вкладчиков (что также учитывается как оплата за наличный расчёт) либо самим потребителем, либо за него орг-цией, в которой он работает, за оказанную ему или членам его семьи услугу. О.п.у.н. учитывается в фактически действовавших рыночных ценах, включающих налог на добавленную стоимость и налог с продаж.

Из всех показателей *статистики услуг* этот показатель является наиболее востребованным. Пост. Правительства РФ от 31.03.2001 № 242 О.п.у.н. включён в перечень показателей социально-экономического прогноза развития страны, что подтверждает его значение как одного из важнейших индикаторов социального благополучия нас.

Помимо своего осн. предназначения-характеристики удовлетворенного спроса нас. на различные виды услуг, он также выполняет важную функцию информационного обеспечения расчётов показателей конечного потребления услуг домашними хоз-вами в системе национальных счетов (СНС) и показателей денежных доходов и расходов нас.

Формирование официальной статистической информации об О.п.у.н. осуществляется на основе федерального статистического наблюдения по утверждённым формам и *оценки скрытой и неформальной деятельности на рынке услуг*. Субъектом официального статистического учёта является Федеральная служба гос. статистики, респондентами, предоставляющими

органам гос. статистики первичные статистические данные- юридические лица и граждане, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица (индивидуальные предприниматели), занимающиеся оказанием нас. услуг (производители услуг) или владеющие информацией об объёмах услуг, оказанных нас. другими орг-циями или индивидуальными предпринимателями. В последнем случае речь идёт о посредниках, которые на договорных началах с производителем услуги оформляют заказ на предоставление клиенту услуги и получают с него плату за оказанную производителем услугу и тем самым располагают информацией о денежном эквиваленте услуги. Во избежание двойного счёта производитель услуги, привлекающий к оформлению заказов посредника, в число респондентов не включается.

Статистическое наблюдение за О.п.у.н. сочетает сплошной (так обследуются респонденты, не относящиеся к субъектам малого предпринимательства) и выборочный (субъекты малого предпринимательства, включая индивидуальных предпринимателей) методы наблюдения. Данные предоставляются в разрезе *видов платных услуг нас.* в соответствии с Общероссийским классификатором услуг нас. (ОКУН), принятым и введённым в действие пост. Госстандарта России от 28.06.1993 № 163 (с изменениями).

ОЦЕНКА СКРЫТОЙ И НЕФОРМАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА РЫНКЕ УСЛУГ

- процедура определения объёмов скрытой и неформальной деятельности в сфере услуг на основе использования расчётных методов, основанных на использовании косвенных данных, адм. источников и экспертных оценок.

Скрытая экономическая деятельность включает в себя в большинстве случаев законную предпринимательскую деятельность, которая скрывается или преуменьшается хозяйствующими субъектами, её осуществляющими, с целью уклонения от уплаты налогов, социальных взносов, выполнения определённых адм. обязанностей, предписаний по охране труда, выполнению санитарных и других норм. Скрытая экономическая деятельность может осуществляться практически во всех секторах экономики.

Неформальная экономическая деятельность осуществляется в основном на законном основании индивидуальными производителями или т.н. некорпорированными пр-тиями, т.е. пр-тиями, которые принадлежат отдельным лицам, домашним хоз-вам и, как правило, не оформляются в установленном порядке. Наиболее часто неформальная деятельность основана на вторичной занятости и широко распространена в странах с развивающейся экономикой.

Расчёт объёма скрытой и неформальной деятельности в сфере платных услуг, оказываемых нас., осуществляется в отдельности по каждой группе услуг. К скрытой и неформальной предпринимательской деятельности в сфере услуг относятся: объём платных услуг, оказываемых нас. незарегистрированными пр-тиями; заниженные сведения об объёме платных услуг, предоставленные официально зарегистрированными пр-тиями; не предоставленные сведения по *объёму платных услуг нас.*

Использование метода экспертных оценок представляется целесообразным при анализе и прогнозировании экономических явлений, развитие которых полностью, либо частично не поддается формализации, т.е. для них достаточно сложно разработать адекватную математическую модель. Метод экспертных оценок целесообразно

применять в тех случаях, когда отсутствует достаточно полная и достоверная информация, характеризующая прогнозируемый объект; развитие экономического явления характеризуется значительной степенью неопределённости; требуется предварительный прогноз для принятия управленческого решения.

Недостатки экспертного метода: возможность ошибок в субъективных оценках; сложность формализации индивидуальных экспертных оценок; трудности при подборе компетентных экспертов. Использование метода экспертных оценок целесообразно при анализе и прогнозировании экономических явлений, развитие которых полностью, либо частично не поддается формализации, т.е. для них достаточно сложно разработать адекватную математическую модель.

Р

РЫНОЧНЫЕ УСЛУГИ

- услуги, являющиеся объектом торговых операций (купли-продажи), по ценам, покрывающим издержки производителя и обеспечивающие ему прибыль В системе национальных счетов (СНС) к категории рыночных относятся также условно-рыночные услуги: услуги, предоставляемые пр-тиями своим работникам бесплатно или по льготным ценам; проживание в собственном жилище (по затратам).

Показатели оценки Р.у. широко используются в статистике ВВП; осн. показателем является выпуск Р.у. Рыночный выпуск включает услуги: реализуемые по экономически значимым ценам; обмениваемые по бартеру на другие товары (услуги) или на активы; предоставляемые работникам в качестве оплаты труда в натуральной форме; поставляемые другим структурным подразделениям того же пр-тия (находящимся на самостоятельном балансе или являющимся отдельными учётными

единицами). В гос. статистике рыночный выпуск рекомендуется оценивать в осн. ценах. Осн. цена- цена, по которой производитель реализует товары и услуги, исключая любые подлежащие уплате налоги на продукты и включая субсидии на продукты. Товары и услуги, произведённые для собственного конечного потребления или накопления, оцениваются в осн. ценах на аналогичные рыночные товары и услуги.

С

СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ

- услуги, оказываемые отдельным категориям граждан в соответствии с Законодательством РФ, клиенту социальной службы помощи, предусмотренной Федеральным законом от 10 дек. 1995 № 195-ФЗ «Об основах социального обслуживания нас. в РФ» (с изменениями и дополнениями). К клиентам социальной службы относятся граждане, находящиеся в трудной жизненной ситуации (инвалидность, неспособность к самообслуживанию в связи с преклонным возрастом, болезнью, малообеспеченность, одиночество, сиротство и т.п.).

В Общероссийском классификаторе услуг нас. (ОКУН), принятом и введённом в действие пост. Госстандарта России от 28.06.1993 № 163 (с изменениями), в отдельную группу выделены С.у. , предоставляемые гражданам пожилого возраста и инвалидам гос. и муниципальными учреждениями социального обслуживания. Они подразделяются на услуги, предоставляемые гражданам пожилого возраста и инвалидам, проживающим в стационарных учреждениях социального обслуживания; услуги, предоставляемые на дому гражданам пожилого возраста и инвалидам, нуждающимся в посторонней помощи вследствие частичной утраты способности к самообслуживанию; дополнительные услуги, оказываемые специализированными отд. помощи на

дому, создаваемыми в муниципальных центрах социального обслуживания или при органах социальной защиты нас. (социально-медицинское обслуживание на дому); услуги, предоставляемые отд. срочной социальной помощи, создаваемыми при органах социальной защиты нас., или муниципальными центрами социального обслуживания (срочное социальное обслуживание предусматривает оказание разовых услуг остро нуждающимся в социальной поддержке); услуги, предоставляемые в полустационарных условиях (отд. дневного (ночного) пребывания, создаваемых в муниципальных центрах социального обслуживания или при службах социальной защиты нас.), в т.ч. для лиц без определённого места жительства.

Согласно «Федеральному перечню гарантированных государством социальных услуг, предоставляемых гражданам пожилого возраста и инвалидам гос. и муниципальными учреждениями социального обслуживания», утверждённому пост. Правительства РФ от 25 нояб. 1995 № 1151 (с изменениями), данной категории граждан социальные услуги могут оказываться бесплатно, а также на условиях частичной или полной оплаты. На основе данного перечня составляются терр. перечни гарантированных государством социальных услуг исходя из потребностей нас. данного субъекта РФ, возможностей учреждений социального обслуживания нас. Дополнительные услуги (не входящие в федеральный и терр. перечни) оказываются за полную плату. К таким услугам могут быть отнесены услуги по оказанию экстренной доврачебной помощи, услуги по ремонту обуви, одежды, пошиву постельного белья, ксерокопированию, выгулу домашних животных.

С.у. предоставляют на основании обращения гражданина, его опекуна, попечителя, другого законного

представителя, органа гос. власти, органа местного самоуправления или общественного объединения в соответствующие органы или учреждения социальной защиты нас. (в т.ч. в учреждения иных форм собственности), которые принимают по данному обращению решение о предоставлении запрашиваемых услуг.

Федеральное статистическое наблюдение за деятельностью учреждений социального обслуживания нас. ведётся в системе Минздравсоцразвития России по системе показателей, включающих сведения о количестве этих учреждений, их материально-технической базе, численности персонала, обслуженных граждан и т.д.

СТАТИСТИКА УСЛУГ

- отрасль статистики, изучающая деятельность в *сфере услуг* с помощью статистических методов и количественного анализа..

Разнообразие видов деятельности, относящихся к сфере услуг, обуславливает двухпотокую систему статистического наблюдения в этой области. Особенности того или иного вида услуг являются предметом исследования соответствующей отраслевой статистики (статистики транспорта, связи, торг., здравоохранения, образования, культуры, физической культуры и спорта, жилищно-коммунального хоз-ва и т.п.), формирующей гл. обр. натуральные показатели. Стоимостные обобщающие характеристики реализации услуг изучаются С.у.

Исходя из этого, предметом исследования С.у. является сфера услуг как сводная обобщающая категория, охватывающая воспроизводство различных видов услуг, статистически отражаемая реализацией

услуг в стоимостном выражении в разрезе группировок по различным классификационным признакам.

В решении задач С.у. важная роль отводится системе показателей, которые взаимосвязаны и ориентированы на достижение цели исследования. Система показателей строится на единых методологических принципах, что является необходимой предпосылкой их сопоставимости. Важной характеристикой системы показателей является её компактность.

Система показателей С.у. состоит из шести блоков.

Первый блок системы составляют осно. статистические показатели, отражающие состояние и развитие сферы услуг. Они базируются, прежде всего, на построении обобщающих макроэкономических показателей развития данного вида экономической деятельности на различных стадиях процесса воспроизводства во взаимной увязке с соответствующими показателями других секторов экономики, а также с гл. макроэкономическими агрегатами. Группа таких обобщающих показателей является составляющей системы национальных счетов (СНС), дающих возможность отслеживания и оценок постадийного воспроизводства услуг, анализа соответствующих динамических и региональных показателей, а также проведения междунар. сопоставлений.

Показатели выпуска услуг, образующие второй блок системы, представлены группой показателей, характеризующих результаты производственной деятельности сферы услуг в целом и отдельных её отраслей, различных типов пр-тий и орг-ций, а также физических лиц. Важное место в этом блоке занимает группа разноуровневых показателей по оценке затрат и эффективности деятельности пр-тий различных отраслей сферы услуг, а также отражающих финансово-

экономическую стабильность их функционирования.

В третий блок выделены показатели, характеризующие хозяйствующие субъекты в сфере услуг: их количество, осн. фонды, численность работников, оплату труда.

Самостоятельный (четвертый) блок показателей отведён оценкам уровня удовлетворения потребностей общества, различных социально-экономических групп нас. в отдельных видах услуг, в т.ч. в региональном разрезе. Важнейший показатель этого блока - *объём платных услуг нас.* Он одновременно отражает объём удовлетворённого спроса (и в этом смысле является социальным индикатором) и объём выручки, полученный от реализации платных услуг (и в этом смысле характеризует экономический результат функционирования рынка услуг). Из всех показателей С.у. этот показатель является наиболее востребованным.

Динамику объёма платных услуг в сопоставимых ценах характеризует *индекс физического объёма платных услуг нас.* Большое значение для оценки и анализа развития сферы услуг и социально-экономического положения различных групп нас. имеют показатели расходов на услуги в прожиточном минимуме и в рациональном потребительском бюджете.

Пятый блок системы включает показатели статистики цен и тарифов на услуги. Цена-важнейшая категория рынка и важнейший инструмент его регулирования, уравнивания спроса и предложения, развития конкуренции и конкурентоспособности. Показатели уровня и динамики цен исследуются во взаимосвязи с показателями покупательной способности рубля, инфляции, денежных доходов нас. и стоимости жизни.

И, наконец, шестой блок системы предусматривает междунар. сопоставления показателей в области услуг в рамках междунар. сопоставлений рос. экономики с

экономиками других стран. Показатели сравнительной оценки деятельности сферы услуг России со сферами услуг других стран мира основываются на использовании принятых в междунар. статистической практике методик расчётов сравнимых показателей, а также паритета покупательной способности рубля в отношении доллара США или другой валюты, используемой в междунар. сопоставлениях.

Переход России на мировую практику статистики даёт возможность осуществления широкого спектра междунар. сопоставлений: показателей произ-ва, финансовых результатов, числа пр-тий, используемых в них фондов, численности работников, удовлетворения потребностей нас. и общества в услугах.

Важной особенностью услуг является возможность их классификации по различным признакам.

По субъекту конечного назначения услуги подразделяются на личные (для индивидуального потребления домашним хоз-вом или его отдельными членами) и общественные (для коллективного потребления всем обществом, отдельными коллективами).

По категориям потребителей: потреблённые нас. (потребитель – домохозяйство или отдельные его члены, конечное потребление) и потреблённые орг-циями (потребитель- институциональная единица, которая потребляет данную услугу в процессе произ-ва своей продукции, промежуточное потребление).

По форме реализации: рыночные (платные) (оказываются за плату по ценам, покрывающим издержки и обеспечивающим прибыль) и нерыночные (бесплатные) (финансируются из бюджета или общественными орг-циями, как правило, они социально ориентированы и

потребляются либо обществом в целом, либо домашними хоз-вами).

По общественной форме организации труда: выполненные орг-цией (производителями выступают орг-ции любой организационно-правовой формы и любой формы собственности, как специализирующиеся на оказании услуг, так и занимающиеся оказанием услуг в дополнение к своей осн. деятельности) и выполненные индивидуальным предпринимателем (производителями выступают граждане, занимающиеся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица на индивидуальной основе).

По функции, выполняемой в общественном разделении труда и удовлетворении потребностей нас. и общества: выпуск услуг классифицируется по видам экономической деятельности на основе Общероссийского классификатора видов экономической деятельности (ОКВЭД); платные услуги нас.- по видам услуг на основе Общероссийского классификатора услуг нас. (ОКУН).

По источнику получения статистических сведений: от производителей услуг (статистическое наблюдение за деятельностью хозяйствующих субъектов, оказывающих услуги) и от потребителей услуг (обследование бюджетов домашних хоз-в).

Деление услуг на рыночные и нерыночные вызывает необходимость их чёткого разграничения. По рекомендации Статистической Комиссии ООН рыночными считаются все услуги, которые реализуются по экономически значимым ценам, т.е. ценам, которые покрывающим не менее 50% издержек на оказание данной услуги.

В соответствии с характером потребления (т.е. кому оказываются услуги) из *рыночных услуг* можно выделить рыночные потребительские услуги (т.е. услуги, предназначенные для личного потребления гражданами) и услуги, оказанные предпринимательским структурам («услуги для бизнеса»).

Для разграничения услуг по видам в статистической практике используется ОКУН.

При исследовании услуг нас. целесообразно выделить приоритетные по значимости и массовости услуги. К наиболее важным видам услуг относятся: жилищно-коммунальные, транспортные, услуги связи, бытовые, услуги системы образования, медицинские, гостиничные, услуги культуры, правового характера. Услуги расположены по убывающей степени предпочтительности для нас. Это означает, что платные услуги 1-й и 2-й групп обладают меньшей степенью эластичности от величины покупательной способности нас. по сравнению с услугами остальных групп. К какой бы классификационной группе та или иная услуга не относилась, её можно рассматривать как отдельную компоненту системы предоставления услуг.

Статистическое исследование эффективности произ-ва товаров и услуг проходило в 1970–80. В его разработку значительный вклад внесли учёные-статистики: В.Е. Адамов, С.Д. Ильенкова, Г.Д. Кулагина, В.М. Рябцев, П.Я. Октябрьский, Б.Т. Рябушкин, Э.Б. Фигурнов, О.Ф. Чистик и др. Зарубежные исследования с использованием С.у. в области маркетинга проводились Ф. Котлером, Дж. Хэмилтоном, Г. Армстронгом, К. Келлером, Р. Райтом.

Переход к рыночной экономике и междунар. методологии её статистической характеристики на основе национального счетоводства изменил представление о самом содержании и границах производственной деятельности, включив в неё сферу услуг, определил новые показатели, их содержание и методику расчёта, существенно расширив границы анализа эффективности произ-ва и вызвав необходимость пересмотра и развития её методологии.

Природа явлений, изучаемых С.у. предполагает использование многомерного статистического анализа, значительный вклад в методологию которого внесли А.М. Дубров, В.С. Мхитарян, В.А. Прокофьев, Ю.В. Сажин, Л.И. Трошин и др.

Следует отметить труды исследователей, заложивших основы региональной статистики товаров и услуг, что может быть признано как принципиально новое явление в статистической науке, таких как Е.В. Зарова, В.М. Рябцев, О.Ф. Чистик, Г.И. Чудилин и др.

СФЕРА УСЛУГ

- экономическая категория, которая охватывает воспроизводство широкого спектра видов обслуживания потребителей, каждому из которых соответствует специфический вид деятельности. В отличие от товаров услуги не могут принимать форму материальных объектов, накапливаться во времени, перемещаться в пространстве, предоставляться заранее в расчёте на потенциального потребителя. Реализация услуг и их произ-во так же, как предоставление и потребление их, неотделимы друг от друга.

Труд в С.у. признан производительным, сама эта сфера- производственной, а результаты её функционирования

учитываются в валовом внутреннем продукте и в других показателях результатов экономической деятельности.

В экономически развитых странах именно С.у. составляет осн. часть экономики. В странах с развитой рыночной экономикой в С.у. занято более 2/3 численности активного нас. В ВВП США стоимость услуг составляет 75%, Англии- 64%, в РФ на его долю приходится более 50%.

У

УРОВЕНЬ УСЛУГ

- объём услуг, приходящийся на одного жителя; используется для сравнения развития *сферы* и рынка услуг по регионам, для оценки удовлетворения потребностей в услугах и для характеристики развития сферы услуг.

УСЛУГИ

- результат разнородной деятельности, осуществляемой производителями по заказу потребителей и обычно ведущей к изменению состояния субъектов, потребляющих эти У. Изменения, к которым стремятся потребители за счёт получения У. от их производителей, могут быть самыми разнообразными и связанными: с состоянием потребительских товаров- производитель У. осуществляет определённые операции с товарами, принадлежащими потребителю, выполняя их перевозку, чистку, ремонт, или иным способом преобразуя эти товары; с физическим состоянием лиц- производитель У. осуществляет перевозку лиц, занимается их размещением, оказывает им терапевтическую или хирургическую помощь, изменяет их внешний вид и т.д.; с духовным развитием лиц- производитель оказывает У. в области образования, информационные и консультационные У., организует развлекательные программы или представляет аналогичные виды У.; с

общим экономическим положением самой институциональной единицы-производитель оказывает У. по страхованию, финансовому посредничеству, обеспечивает защиту, предоставляет гарантии и т.д.

Такие изменения носят временный или постоянный характер. Так, в результате оказания медицинских У. или У. в области образования могут возникнуть долговременные изменения в состоянии потребителей, преимущества этих изменений могут использоваться на протяжении многих лет. Можно полагать, что в целом подобные изменения носят положительный характер, т.к. У. оказываются по желанию самих потребителей. Соответствующие улучшения обычно изменяют состояние самих потребителей или принадлежащих им товаров и не являются отдельными объектами, которые принадлежат производителю. Подобные позитивные изменения не могут быть присвоены к запасам производителей или являться объектом купли-продажи отдельно от их произ-ва.

Один производственный процесс оказания У. может одновременно удовлетворять потребности целой группы лиц или единиц. Напр., на одном воздушном или морском судне, поезде или другом транспортном средстве могут перевозиться лица или товары, которые относятся к разным институциональным единицам. Ещё один пример- курсы обучения или развлекательные программы (класс, лекция или спектакль), которые посещают различные группы лиц. Некоторые У. предоставляются на коллективной основе

обществу в целом или значительным группам нас.: напр., поддержание правопорядка и оборона.

Целая группа видов деятельности, обычно относимая к сфере У., занимается производом продукции, которой свойственны многие из характеристик товаров. В эту группу входят виды экономической деятельности, имеющие отношение к предоставлению, хранению, передаче и распространению информации, оказанию консультационных У. и организации досуга в самом широком смысле этих понятий, т.е. речь идёт о создании информационных программ на общие или специальные темы, подготовке выпусков новостей, материалов консультационного характера, разработка программного обеспечения, создании кинофильмов, музыкальных программ и т.д. Продукция этих отраслей, в отношении которой могут устанавливаться права собственности, часто хранится на материальных носителях (бумага, электронные носители и т.п.); она может продаваться и покупаться так же, как обычные товары. Независимо от того, как характеризуются эти продукты- как товары или как У.,- они обладают очень важной общей характеристикой: могут производиться одной единицей и поставляться другой единице, делая возможным разделение труда и создание рынков.

РУБРИКА 4.3.9. СТАТИСТИКА ТУРИЗМА

В

ВАЛОВАЯ ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ ТУРИСТСКОЙ ИНДУСТРИИ

- сумма валовых добавленных стоимостей пр-тий *туристской индустрии*. Показатель В.д.с.т.и. используется для грубой оценки вклада туризма в экономику страны в случае, когда невозможно рассчитать *туристскую валовую добавленную стоимость*.

ВРЕМЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ТУРИСТСКИХ РАСХОДОВ

- временной период, в течение которого статистически учитываются *туристские расходы*. В.о.т.р. играет важную роль при определении туристских расходов в *статистике туризма*, поскольку транспорт, размещение и т.п. обычно заказываются и оплачиваются до «потребления». Соответствующий платеж можно также производить после потребления при оплате по кредитной карте или погашении специального кредита, полученного для конкретной цели. Согласно Системе национальных счетов (СНС-1993), конечное потребление домохозяйствами (индивидуумами) возникает в момент передачи прав собственности на товары или на поставку услуг, а не в момент платежа. Туристские расходы учитываются таким же способом. Потребительские расходы на транспортные услуги статистически фиксируются во время транспортировки, на размещение-при размещении в месте размещения, на получение услуг туристского агентства-когда информация передана и забронированы туристские услуги, и т.п. Приобретение всех товаров и услуг во время *туристской поездки* в основном является частью расходов на *туризм*. Кроме того, в расходы на туризм входят все

услуги, предоставленные до поездки и явно связанные с поездкой, (напр., прививки, услуги по оформлению паспорта, медицинский контроль, услуги туристского агентства и т.п.). В туристские расходы также включаются все приобретённые до поездки товары, предназначенные для использования во время поездки, или предназначенные для передачи в пользу третьих лиц (напр., подарки).

К

КОЭФФИЦИЕНТ ЗАГРУЗКИ КОЛЛЕКТИВНОГО СРЕДСТВА РАЗМЕЩЕНИЯ

- доля (удельный вес) числа мест, занятых в течение определённого календарного периода относительно общего числа мест в коллективном средстве размещения (КСР); является одной из осн. характеристик эффективности использования КСР. В гос. статистике РФ К.з.к.с.р. количественно оценивается коэффициентом использования номерного фонда наличных мест (КИНМ), который рассчитывается как отношение числа предоставленных постояльцам ночёвок (Н) в КСР в течение календарного года к произведению количества мест в мес. макс. развёртывания (ЧМ) на число дней в году, т.е. для невисокосного года:

$$КИНМ = \frac{Н}{ЧМ * 365}$$

Число предоставленных КСР ночёвок отражает фактически использованное число постоянных и временных мест, включая бронирование номеров и мест. Оно определяется на основании данных книги учёта проживающих. КИНМ рассчитывается отдельно для КСР общего и специального назначения, а также для всей совокупности КСР. На основе статистического анализа КИНМ и его динамики служат основанием для выводов о соотношении между спросом на услуги КСР и их предложением, в т.ч. в региональном разрезе.

Н

НЕСПЕЦИФИЧЕСКИЕ ТУРИСТСКИЕ ПРОДУКТЫ

- потребительские товары и услуги, которые могут потребляться посетителями, но не относящиеся к *характерным туристским продуктам* и *сопутствующим туристским продуктам*. В состав Н.т.п. не включаются объекты недвижимости и товары, покупаемые для дальнейшей перепродажи.

О

ОБЫЧНАЯ СРЕДА МЕСТОНАХОЖДЕНИЯ

- место (страна, регион, населённый пункт), в котором индивидуум ведёт свой обычный образ жизни, который связан с местом постоянного проживания, работы и иными регулярно посещаемыми местами. Относится к базовым понятиям в *статистике туризма* (на основе данного термина определяются такие понятия, как *посетитель*, *туристская поездка*). В законодательстве о туризме РФ вместо О.с.м. применяется термин «обычное место жительства».

ОДНОДНЕВНАЯ ПОЕЗДКА

- поездка, которая не включает в себя ночевку в месте посещения. Используемый в российском законодательстве о туризме термин «экскурсия» является частным случаем О.п.

ОДНОДНЕВНЫЙ ПОСЕТИТЕЛЬ

- посетитель, совершающий *однодневную поездку*. Используемый в российском законодательстве о туризме термин «экскурсант» является частным случаем О.п.

П

ПОСЕТИТЕЛЬ

- индивидуум, совершающий *туристскую поездку*. В законодательстве РФ о туризме вместо П. используются термины *турист* и *экскурсант*.

ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ТУРИСТСКОЙ ПОЕЗДКИ

- длительность поездки *посетителя*, которая включает в себя проживание, выражаемая в количестве часов для *однодневного посетителя* и ночевки для *туриста*. П.т.п. является важной характеристикой для определения уровня спроса на туристские услуги, напр., спроса на услуги по размещению. П.т.п. также необходима для оценки расходов в связи высокой корреляцией между длительностью пребывания и общими расходами, связанными с *туристской поездкой*.

С

САТЕЛЛИТНЫЙ СЧЁТ ТУРИЗМА

- часть системы национальных счетов (СНС), являющийся статистической основой для оценки осн. агрегатов *статистики туризма*, включая *туристский валовой внутренний продукт*, *туристский спрос*, *туристские предложения* и др., используемых при определении вклада туризма в национальную экономику. Обсуждения проблемы разработки С.с.т. в отдельных странах велись с кон. 1970-х гг. В их основе лежало понимание особого характера туризма как сферы экономики, которая выходит за рамки простого статистического описания посетителей, их потребления услуг транспорта, размещения, общественного питания, деятельности учреждений, обслуживающих туристов и т.п. С учётом такого понимания сформировалось отношение к С.с.т. как

инструменту, который: а) отражает пересечение туризма со многими видами экономической деятельности и их продуктами и взаимосвязи между туризмом и другими сферами экономики; б) обеспечивает структурную связь с другими макроэкономическими агрегатами, описываемыми СНС, платёжным балансом, статистикой междунар. торг. услугами и т.п.; в) создает методологическую основу для согласования данных по туризму с данными по другим видам экономической деятельности (спрос со стороны посетителей и предложение туристских продуктов и услуг, характеристики посетителей и туристских поездок, занятость в сфере туризма); г) позволяет обоснованно рассчитывать туристский валовой внутренний продукт; д) даёт статистическую информацию для проведения аналитических исследований туризма и последующей подготовки рекомендаций для гос. политики. С.с.т. представляет интерес для негос. инвесторов, поскольку в нём учитываются расходы туристов на размещение, покупки, связанные с поездками, оплату транспортных услуг, питание, посещение музеев и т.п. в разрезе видов экономической деятельности (вплоть до первичных производителей, напр. с.-х. продукции). В 1991 Комитет по туризму ОЭСР опубликовал «Руководство по экономическим счетам туризма», в котором были рассмотрены осн. проблемы статистических измерений туризма, а также их связи с системой национальных счетов. После утверждения Статкомиссией ООН в 1993 «Рекомендаций по статистике туризма» ЮНВТО и ОЭСР приступили к разработке концептуальных основ С.с.т. Руководство работами было поручено М. Libregos (Франция) и J. Joisce (Канада). Одной из первых стран, разработавших С.с.т. стала Канада (июль 1994). С.с.т. или их пилотные версии в это время были разработаны также в Доминиканской Республике, Франции, Новой Зеландии,

Мексике, Польше, Норвегии, Сингапуре, Швеции и США. В 1997 Статистический комитет ОЭСР представил рекомендации по формированию С.с.т. в странах ОЭСР. Междунар. конференция ЮНВТО памяти Enzo Paci по оценке экономического влияния туризма (июнь 1999, Ницца, Франция) рекомендовала концептуальные основы С.с.т. для обеспечения консенсуса между странами- членами ЮНВТО в целях последующего представления их Статистической Комиссии ООН. В 2000 этой комиссией был утверждён документ «С.с.т.: рекомендуемая методологическая основа». В 2001 разработка С.с.т. велась в 44 странах, а в 2007- в 70. В 2008 была подготовлена новая версия документа, согласованная с Междунар. рекомендациями по статистике туризма 2008.

С.с.т. состоит из 10 взаимосвязанных табл.: 1. расходы въездных посетителей по продуктам и категориям посетителей; 2. расходы национальных посетителей по продуктам, категориям и видам поездок; 3. расходы выездных посетителей по продуктам и категориям посетителей; 4. расходы внутренних и въездных посетителей по продуктам; 5. счёт произ-ва видов туристских и прочих видов экономической деятельности (в осн. ценах); 6. внутреннее предложение и туристское потребление в пределах страны (в ценах конечного покупателя); 7. занятость в разрезе туристских видов экономической деятельности; 8. валовое накопление осн. капитала в туристских и прочих видах экономической деятельности; 9. потребление нерыночных туристских услуг в разрезе услуг и уровней государственного управления; 10. немонетарные показатели (число поездок и ночевок по видам туризма и группам посетителей, количество прибытий по видам транспорта и ночевок въездных туристов, количество и мощность средств размещения, количество орг-ций видов экономической деятельности в туризме по численности занятых). В РФ

задача построения С.с.т. на систематической основе была впервые официально поставлена в федеральной целевой программе «Развитие гос. статистики России в 2007- 2011 гг.», хотя на региональном уровне подобные разработки велись и раньше. Условием сопоставимости С.с.т. РФ с С.с.т. других государств является устранение принципиальных различий в трактовке осн. понятий в сфере туризма (ЮНВТО под туристской деятельностью понимает деятельность путешествующих лиц, в то время как в российском законодательстве этот термин определяет только туроператорскую и турагентскую деятельность, а также иную деятельность по организации путешествий).

СОПУТСТВУЮЩИЕ ТУРИСТСКИЕ ПРОДУКТЫ

- потребительские товары и услуги, расходы на приобретение которых составляют незначительную долю как от общей величины затрат *посетителей*, так и от общего объёма реализации *туристских продуктов* на рынке. В состав С.т.п. не включаются объекты недвижимости и товары, покупаемые для дальнейшей перепродажи.

СРЕДСТВА РАЗМЕЩЕНИЯ ТУРИСТОВ

- объекты, где регулярно или эпизодически предоставляется места для ночевки *туристов*. С.р.т. разделяются на коллективные и индивидуальные средства размещения. К коллективным средствам размещения (КСР) *туристов* относятся С.р.т., предоставляющие *туристам* услуги размещения на ночь в к.-л. помещении.

Число мест, которые в нём имеются, должно превышать определённый миним. для групп лиц, превышающие отдельную семейную единицу, а все места в КСР предоставляются одним юридическим лицом на коммерческой основе. К индивидуальным относятся С.р.т., сдаваемые внаём или предоставляемые на безвозмездной основе отдельным гражданам (семьям). В гос. статистике РФ КСР разделяются на КСР общего назначения, включающие гостиницы, меблированные комнаты, мотели, пансионаты, общежития для приезжих и другие орг-ции и КСР специального назначения, включающие санаторно-курортные орг-ции, орг-ции отдыха, туристские базы и транспортные средства. Единая классификация С.р.т., гармонизированная с национальными классификаторами в РФ пока не разработана.

СТАТИСТИКА ТУРИЗМА

- часть экономической статистики, связанная со статистическим наблюдением феномена туризма в соответствии с требованиями системы национальных счетов. С.т. включает совокупность базовых понятий, определений, классификаций, первичных данных и индикаторов и макроэкономических агрегатов, связанных с физическими, экономическими, социальными и прочими аспектами *туризма*. Функционально С.т. охватывает методологический аппарат и инструментарий сбора, обработки и агрегирования данных в сфере туризма.

Базовые понятия, единицы статистического наблюдения и осн. индикаторы С.т. приводятся в табл. 1.

Таблица 1

Понятия	Единицы наблюдения	Осн. индикаторы
Посетитель	Посетитель	Категория: турист, однодневный посетитель
	Туристская партия	Численность
Поездка	Туристская поездка	Осн. цель Продолжительность Основное место посещения Тип транспорта Тип средства размещения Форма орг-ции: пакетный тур, самостоятельная поездка Расходы
Туристская индустрия (характерные виды туристской деятельности)	Пр-тие	Монетарные: - выпуск - промежуточное потребление - валовая добавленная стоимость - оплата труда - валовое накопление осн. капитала
		Немонетарные: - категория пр-тия по объёму выпуска - иные немонетарные характеристики, специфичные для отдельных характерных видов туристской деятельности
Занятость	Пр-тие, относящееся к туристской индустрии	Численность занятых Категория пр-тия по численности занятых Статус занятых Число рабочих мест, в т.ч. с полной занятостью Продолжительность рабочего времени

К осн. классификациям, используемым в С.т., относятся: типы туризма (внутренний, въездной, выездной), типология товаров и услуг, потребляемых посетителями, типология видов экономической деятельности, выпускающих товары и услуги, которые потребляются посетителями.

В состав макроэкономических агрегатов С.т. включаются: а) со стороны спроса- *туристское потребление* в разрезе продуктов и категорий посетителей; б) со стороны предложения- *туристская валовая добавленная стоимость* и *туристский валовой внутренний продукт* по видам экономической деятельности и

по продуктам. Осн. источниками получения первичных данных в С.т. выступают: отраслевые статистики по видам экономической деятельности; переписи; статистические обследования и социологические опросы; адм. статистика.

Начало совр. этапу развития С.т. было положено в 1937, когда Совет Лиги Наций рекомендовал использовать определение «междунар. турист» в статистических целях. В 1950 на заседании Междунар. союза официальных туристских орг-ций (МСОТО) в Дублине данное определение было модифицировано. В 1953 Статистическая комиссия (СК) ООН дала определение понятия «междунар. посетитель». На Междунар. конференция ООН по статистике путешествий и туризма (Рим, 1963) было рекомендовано использовать определение терминов «посетитель», «турист» и «экскурсант» согласно рекомендациям МСОТО. В 1967 эти определения были рассмотрены экспертной группой ООН по статистике междунар. путешествий и в 1968 одобрены СК ООН. Дополнительный импульс развитию С.т.

был придан созданием в 1970 Всемирной туристской орг-ции (ВТО), при участии которой в 1978 было опубликовано Временное руководство по статистике междунар. туризма.

В 1980-х гг. появилось чёткое понимание значимости туризма и его взаимозависимости с другими экономическими видами деятельности. ВТО в тесном сотрудничестве со Статистическим управлением (СУ) ООН инициировали процесс пересмотра определений и классификаций, используемых в статистике туризма. Данный процесс развивался вместе с двумя осн. направлениями: первое- внесение изменений в определения и классификации, используемые в изучении туризма, чтобы привести их в соответствии с определениями и классификациями других

национальных и междунар. статистических систем; второе- реализация мер, направленных на включение туризма в аналитическую систему национальных счетов (СНС). В 1983 на 55-ой сессии Ген. Ассамблеи ООН в Дели ВТО опубликовала отчёт, иллюстрирующий возможность описания туризма в рамках рекомендаций по существующим в то время национальным счетам (СНС-1968).

Междунар. конференция по статистике путешествий и туризма (Оттава, июнь 1991), обсудила опыт отдельных стран в области С.т., а также предложила пересмотреть Руководство по экономическим счетам туризма, разработанное ОЭСР. Была предложена совокупность статистических определений национального и международного туризма, а также классификация видов туристской деятельности, которые относились к другим междунар. статистическим стандартам и рекомендациям, таким как Платёжный баланс, СНС, Рекомендации по миграционной статистике. В 1993 эти предложения после их рассмотрения и актуализации были направлены на утверждение 27-ой сессии СК ООН, совместно со Стандартной междунар. классификацией видов туристской деятельности (СМКВД), которая была одобрена в качестве временного классификатора.

Рекомендации по статистике туризма 1993 являлись первым междунар. руководством, предназначенным для определения осн. положений С.т., включая понятия, определения, классификации и показатели. Рекомендации 1993 учитывали положения Рекомендаций по междунар. миграционной статистике 1980 и Руководства по платёжному балансу МВФ 1977.

В частном секторе Междунар. комитет по туризму и путешествиям (МКТП) в инициативном порядке разработал свои собственные предложения по решению аналогичных задач. Некоторые страны

(Австралия, Канада и США), провели анализ соответствия своих действующих систем по С.т. новым междунар. рекомендациям, и внесли изменения для приведения национальных систем к уровню, наиболее приближенному к новому стандарту.

По итогам конференции в Оттаве ВТО приняла статистическую программу с целью ускорения развития статистики национального туризма. Был образован координационный комитет в составе представителей 36-ти стран и соответствующих междунар. орг-ций, в задачу которого входил мониторинг разработки общей концептуальной системы, интегрированной с СНС с целью обеспечения достоверности анализа туризма и сопоставимости с оценкой прочих экономических и социальных видов деятельности. В последующие годы ВТО усилила содействие развитию С.т. В 1990-е гг. были организованы 9 региональных представительств ВТО: в Праге и Варшаве- для стран Центральной и Вост. Европы; в Дамаске- для стран Ближнего Востока; в Москве для стран СНГ; в Джакарте- для стран Азиатско-Тихоокеанского региона; в Кингстоне- для стран Карибского бассейна; в Каире- для стран Африки и Среднего востока; в Тривандраме- для стран Азии и в Мехико- для стран Центральной и Южной Америки.

В сер. 1980-х гг. в рамках ОЭСР началась работа по организации связей с аналитическими СНС. В 1991 начат сбор данных и анализ в рамках основ экономических счетов туризма. На этой основе ОЭСР обеспечивала государства-члены методическим руководством по разработке сопоставимых междунар. счетов с применением принципов национальных счетов и придавая особое значение связи расходов на туризм с другими важными экономическими аспектами туризма, в частности с занятостью. В 1997 Комитет по туризму ОЭСР внёс свое первое

предложение по *спутниковому счёту туризма* (ССТ) для стран ОЭСР.

Евростат также разрабатывал программы и проводил исследования в области С.т. в ЕС. Была подготовлена методика ЕС по С.т., совместимая с Рекомендациями по статистике туризма 1993 и адаптированная под конкретные нужды и условия государств- членов ЕС. Необходимо также отметить директиву Совета Европы по сбору статистической информации в сфере туризма 1995; задача вышеупомянутой директивы состояла в том, чтобы обеспечить сопоставимость и повысить уровень достоверности статистических данных, предоставленных государствами- членами ЕС. На Междунар. конференции ЮНВТО памяти Энцо Пачи, посвящённой оценке экономического влияния туризма (июнь 1999, Франция) были представлены предложения по междунар. рекомендациям по ССТ. В 2001 был опубликован документ «спутниковый счёт туризма: рекомендуемая методологическая основа».

Создание концептуальных основ ССТ на основе чётко сформулированной структурной связи определений и понятий туризма с определениями и понятиями туризма в СНС 1993 и в Руководстве по платёжному балансу МВФ, ред. 5 потребовало внесения некоторых корректировок в Рекомендации по статистике туризма 1993, в частности относительно состава посетителей и объёма туристского потребления.

С 2004 ВТО приобрела статус специализированной орг-ции ООН (ЮНВТО) и стала принимать участие в общем координационном механизме всех орг-ций, участвующих в разработке и развитии С.т. В том же году создается Межведомственная координационная группа по статистике туризма при участии ООН, ЮНВТО, ОЭСР, Евростата, Всемирной торговой орг-ции, МВФ и МОТ).

В июле 2006 в Мадриде под эгидой СУ ООН и ЮНВТО был проведён междунар. семинар по С.т. с участием 79 представителей из 33 стран и 7 междунар. и региональных орг-ций. На форуме собраны предложения и рекомендации, связанные с актуализацией ССТ. Актуализированные методологические рекомендации по построению ССТ представлены на внеочередной сессии ЮНВТО (Лиссабон, март 2007).

В 2007 были утверждены осн. документы по С.т.: «Междунар. рекомендации по статистике туризма 2008» и «Сателлитный счёт туризма: рекомендуемая методологическая основа 2008». Изложенные в данных документах базовые понятия, определения, классификации и макроэкономические агрегаты обеспечивают возможность сопоставимости национальных С.т., гармонизированы с определениями и классификациями, используемыми в СНС, междунар. экономическими классификаторами КОП Ред. 2 и МСОК Ред. 4, платёжным балансом Ред. 5 и др.

Действующее в РФ статистическое наблюдение распространяется на следующие аспекты туризма: А) Туристские потоки. Описываются немонетарными показателями, характеризующими число междунар. прибытий иностранных граждан в РФ и отбытий рос. граждан за рубеж. Результаты наблюдения разрабатываются с кв. и годовой периодичностью. При этом используемая классификация целей поездок не позволяет выделить из общего потока категории туристов и экскурсантов. Адекватное наблюдение за внутренним туризмом (динамикой внутренних туристских потоков) в рос. С.т. отсутствует; Б) *Туристская индустрия*. В разрезе типов *средств размещения туристов* стат. наблюдение охватывает только коллективные средства размещения (КСР) на основе формы федерального

статистического наблюдения № 1-КСР. Форма содержит сведения о типах КСР, численности и составе размещённых лиц и осн. показатели финансово-хозяйственной деятельности. Она не позволяет точно определить долю услуг по размещению, потребляемую туристами.

В разрезе транспортных услуг наблюдение ведётся децентрализованно (ж.-д. транспорт-ОАО «Российские железные дороги», воздушный, внутренний и морской-Минтранс России, автомобильный-Росстат). Консолидация данных о предоставлении услуг по пассажирским перевозкам транспортом общего пользования в дальнейшем сообщении позволяет получить общую оценку транспортных услуг, потребляемых туристами и экскурсантами (*однодневных посетителей*). Статистическое наблюдение услуг общественного питания не позволяет установить туристское потребление в обороте общественного питания.

Статическое наблюдение за услугами по организации и обслуживанию туристских поездок ведётся на основе формы федерального статистического наблюдения № 1-турфирма. Форма содержит общеэкономические показатели деятельности турфирм, сведения о числе и стоимости проданных туристских путёвок, численности и составе обслуженных туристов и экскурсантов. Консолидация этих данных позволяет получить примерное соотношение между организованными выездными и организованными внутренними туристами, приблизительную долю организованных выездных туристов в общем числе рос. граждан, выезжающих за рубеж, общее представление о распределении организованных внутренних туристов и экскурсантов по регионам РФ, примерную стоимостную структуру турпакета организованных туристов и экскурсантов.

Статическое наблюдение за услугами в области орг-ции отдыха, развлечений,

культуры и спорта осуществляется децентрализованно (Министерство культуры РФ, Министерство спорта, туризма и молодежной политики РФ, Минприроды России и др.). Для С.т. используются в основном показатели о числе посетителей, количестве учреждений и доходов от оказания ими услуг, в составе которых не представляется возможным выделить долю услуг, потребляемых туристами и экскурсантами; В) Занятость. Статическое наблюдение за занятостью в туристской индустрии ведётся в разрезе отдельных видов экономической деятельности, составляющих данную группировку. В связи с тем, что доля туристского потребления в выпуске их продукции неизвестна, в С.т. используются данные об общей численности занятых пр-тий туристской занятости; Г) Цены на туристские продукты. Статистическое наблюдение за ценами осуществляется Росстатом с месячной периодичностью в разрезе товаров и услуг- представителей отдельных их групп, выделяемых в соответствии с Классификатором индивидуального потребления по целям (КИПЦ). Выделение в составе группировок КИПЦ характерных туристских продуктов позволяет получить адекватные данные о средних ценах и индексах цен на туристские товары и услуги как в целом по РФ, так и по её субъектам; Д) Валовое накопление осн. капитала. Частичное представление о значении данного показателя для туристской индустрии дают данные отраслевых статистик об инвестициях и вводе в действие объектов туристской инфраструктуры (гостиницы, пансионаты, спортивные сооружения и т.п.); Е) Экспорт и импорт туристских услуг. В платёжном балансе РФ разрабатываются показатели экспорта и импорта услуг по ст. «Поездки». Эти показатели дают лишь самое общее представление о притоке и оттоке валютных средств, связанных с междунар.

туризмом, поскольку в этой ст. единицами наблюдения выступают все трансграничные поездки без выделения туристских и экскурсионных.

В целом рос. С.т. представлена разрозненными показателями, преимущественно немонетарными, которые децентрализованы по ряду отраслевых статистик. В результате С.т. в РФ не имеет единой методологической и организационной основы, позволяющей обеспечить её соответствие междунар. стандартам. Работа по формированию рос. С.т., отвечающей междунар. стандартам, проводится Росстатом с 1998. В 2000 был утверждён «План мероприятий по организации комплексного статистического наблюдения за состоянием отрасли «Туризм» на 2000–05», содержащий 34 мероприятия, сгруппированных в 10 разделов. Мероприятия были ориентированы на реализацию подготовительного этапа приведения рос. С.т. в соответствие с междунар. стандартами. В результате выполнения этих мероприятий частные показатели отраслевых статистик, прямо или косвенно относящиеся к сфере туризма, были консолидированы в сб. «Туризм и туристские ресурсы России». Кроме того, налажены ежегодные публикации краткого сб. «Туризм в цифрах», в котором используются официальные данные, предоставляемые Росстатом, а также данные, полученные в результате исследований, проводимых по заказам Федерального агентства по туризму РФ.

Дальнейшее развитие С.т. в РФ получила с принятием Федеральной целевой программы «Развитие гос. статистики России в 2007- 2011». Программа предусматривает формирование С.т., соответствующей междунар. требованиям в рамках решений СК ООН, учитывающей показатели смежных отраслей и определяющей совокупный вклад туризма в экономику страны. Конечной целью

является построение спутникового счёта туризма как ядра рос. С.т.

В разработке базовых документов по С.т.: «междунар. рекомендации по статистике туризма 2008» и «спутниковый счёт туризма: рекомендуемая методологическая основа 2008» в составе членов Экспертной группы по статистике туризма ООН принимали участие ведущие специалисты и учёные в области статистики, финансов и экономики туризма, представляющие осн. междунар. орг-ции и национальные статистические ведомства.

Т

ТИПЫ ТУРИЗМА

- классификационные единицы, выделяемые в *туризме* в соответствии с различными типологическими основаниями. В рос. законодательстве выделяются типы туризма: туризм внутренний- туризм в пределах терр. РФ лиц, постоянно проживающих в РФ; туризм выездной- туризм лиц, постоянно проживающих в РФ, в другую страну; туризм въездной- туризм в пределах терр. РФ лиц, не проживающих постоянно в РФ; туризм междунар.- туризм выездной или въездной. Дополнительно выделяются следующие Т.т., имеющие иное классификационное основание: туризм социальный- туризм, полностью или частично осуществляемый за счёт бюджетных средств, средств гос. внебюджетных фондов (в т.ч. средств, выделяемых в рамках гос. социальной помощи), а также средств работодателей; туризм самостоятельный- туризм, организуемый туристами самостоятельно.

Согласно Междунар. рекомендациям по статистике туризма 2008, Т.т. определяются как подгруппы путешествий. Выделяются три Т.т.: а) внутренний туризм, который включает в себя деятельность посетителя-резидента в пределах территории страны постоянного проживания; б) въездной туризм, который включает в себя

деятельность посетителя-нерезидента в пределах терр. посещаемой страны во время осуществления въездной туристской поездки; в) выездной туризм, включает в себя деятельность посетителя-резидента за пределами терр. страны постоянного проживания. Различные сочетания трёх осн. Т.т. позволяют получить дополнительные типологические группировки, включающие: туризм в пределах национальной терр., который включает в себя внутренний и въездной туризм; б) национальный туризм, включающий внутренний и выездной туризм; в) междунар. туризм, объединяющий выездной туризм и въездной туризм.

ТУРИЗМ

- социальный, культурный и экономический феномен, который относится к поездкам индивидуумов за пределы *обычной среды местонахождения* на период, не превышающий одного года, в различных целях, за исключением работы по найму в орг-ции-резиденте в месте посещения. Данное определение шире традиционного понимания Т. как перемещения физических лиц с целью проведения досуга и отдыха и позволяет выделять и вести статистическое наблюдение различных *типов туризма*.

В рос. законодательстве используется аналогичное определение Т. как временных выездов (путешествий) граждан РФ, иностранных граждан и лиц без гражданства с постоянного места жительства (термин «обычная среда» в стране не используется) в лечебно-оздоровительных, рекреационных, познавательных, физкультурно-спортивных, профессионально-деловых, религиозных и иных целях без занятия деятельностью, связанной с получением дохода от источников в стране (месте) временного пребывания.

В соответствии с междунар. стандартами с экономической точки зрения Т. определяется как деятельность лиц, рассматриваемых в качестве *посетителей*. Эта деятельность формирует *туристский спрос*. С другой стороны, Т. можно рассматривать с точки зрения предложения. При таком подходе Т. представляет собой совокупность видов экономической деятельности, направленных на удовлетворение туристского спроса, формируя т.о. *туристское предложение*.

В мировой истории Т. принято выделять несколько периодов. При этом исследователи используют различные критерии, что делает все предложенные периодизации не строгими. Дж. Уокер (США), ориентируясь на используемые туристами транспортные средства, выделил 5 периодов Т.- прединдустриальный (перемещение на примитивных средствах передвижения), век ж.д., век автомобиля, век реактивных авиалайнеров и век круизов на морских лайнерах (очевидны определённые пересечения в этой периодизации). На основе хронологической периодизации в истории развития Т. выделяется 4 этапа: до нач. 19 в. (предыстория Т.); 19 в. (элитарный Т.); первая пол. 20 в.- до Второй Мировой войны (социальный Т.), после Второй Мировой войны- до настоящего времени (массовый Т.). В России история Т. делится на 5 этапов, которые определены как просветительский (до 1890), предпринимательский (1890–1917), организационно-централизованный (1920-е гг.- до 1960), адм.-нормативный (1960- 90) и переходный (после 1990).

ТУРИСТ

- *посетитель*, совершающий *туристскую поездку*. В рос. законодательстве о туризме определяется как физическое лицо, посещающее место временного пребывания в любых целях, за исключением занятия деятельностью, связанной с получением

дохода от источников в месте временного пребывания, на период от 24 часов до 6 мес. подряд или осуществляющее не менее одной ночевки в месте временного пребывания.

ТУРИСТСКАЯ ВАЛОВАЯ ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ

- разность между выпуском продуктов, потребляемых *посетителями*, и промежуточным потреблением товаров и услуг, использованных для выпуска продуктов, потребляемых посетителями на внутреннем рынке товаров и услуг, исчисленная в осн. ценах.

В основе концепции Т.в.д.с. лежит постулат о примате спроса, предъявляемого на внутреннем рынке страны со стороны посетителей (резидентных домашних хоз-в и нерезидентов). В этом случае классификация продуктов на характерные, сопутствующие и неспецифические во многом теряет смысл, поскольку каждая из данных категорий т.н. *туристских продуктов* потребляется на внутреннем рынке, как *посетителями*, так и местными резидентами, которые не относятся ни к туристам, ни к экскурсантам. Следовательно, определение Т.в.д.с. зависит не столько от классификации продуктов, сколько от структуры реальных расходов посетителей на внутреннем рынке. Такой подход контрастирует с упрощёнными вариантами определения вклада туризма в экономику, когда для расчета Т.в.д.с. используется сумма валовых добавленных стоимостей пр-тий *туристской индустрии* или сумма валовых добавленной стоимости характерных и сопутствующих туристских видов экономической деятельности.

Т.в.д.с. является одним из осн. агрегатов *статистики туризма* и используется для определения прямого вклада туризма в экономику страны. На основе Т.в.д.с. с использованием производственного метода

определяется объём *туристского валового внутреннего продукта*.

Для расчёта Т.в.д.с. используется формула:

$$TVA = \sum_{j=1}^m \sum_{i=1}^n \alpha_{ij} O_{ij} - \sum_{j=1}^m \beta_j I_j,$$

где: *TVA*- туристская валовая добавленная стоимость; O_{ij} - выпуск *i*-го продукта *j*-м видом экономической деятельности;

I_j - промежуточное потребление товаров и услуг *j*-м видом экономической деятельности; α_{ij} - коэффициент, определяющий, какая доля выпуска *i*-го продукта *j*-м видом экономической деятельности потребляется посетителями на внутреннем рынке страны; β_j - коэффициент, определяющий какая доля выпуска *j*-го вида экономической деятельности потребляется посетителями на внутреннем рынке страны; $i = 1, 2, \dots, n$ - товары и услуги; $j = 1, 2, \dots, m$ - виды экономической деятельности.

В первой части формулы фигурирует суммарный рыночный выпуск товаров и услуг, потребляемых внутренними и въездными посетителями. Не учитывается нерыночный выпуск сектора органов гос. управления, связанный с предоставлением коллективных туристских услуг, а также рыночный выпуск капитальных товаров. Для определения коэффициентов α используются данные табл. 6 *сателлитного счёта туризма*, показывающие абсолютные стоимостные объёмы выпуска *i*-го продукта *j*-м видом экономической деятельности, потребляемые посетителями на внутреннем рынке страны. В целях получения данных о стоимостных объёмах фактического туристского потребления используются следующие косвенные методы: - опрос производителей о доле их выпуска, потребляемого на внутреннем рынке посетителями (резидентами и нерезидентами); опрос посетителей о структуре и объёмах затрат по видам туристских товаров; опрос экспертов в

области экономики туризма по вопросам туристского потребления.

Во второй части формулы фигурирует суммарное промежуточное потребление товаров и услуг, используемых для выпуска продукции, идущей на конечное туристское потребление. Поскольку соотнести промежуточное потребление с выпуском отдельных *туристских продуктов* статистически не представляется возможным, то для расчёта используется замещающий коэффициент β , определяющий какая доля выпуска *j*-го вида экономической деятельности потребляется посетителями на внутреннем рынке страны. В отличие от методологии системы национальных счетов (СНС) из промежуточного потребления исключаются затраты институциональных единиц на командировочные расходы, а также полная или частичная оплата туристских поездок за счет резидентных институциональных единиц.

Для оценки вклада туризма полученное значение Т.в.д.с. следует соотносить со страновым агрегатом величины валовой добавленной стоимости в экономике страны. Сравнение Т.в.д.с. с валовой добавленной стоимостью отраслей или видов экономической деятельности в рамках СНС не представляется корректным.

Использование в статистике туризма показателя Т.в.д.с. происходило по мере внедрения сателлитных счетов туризма. Показатель Т.в.д.с. в национальной статистике используется более, чем в 60 странах мира.

ТУРИСТСКАЯ ГРУППА

- группа индивидуумов и/или *туристских партий* совершающих совместную *туристскую поездку*.

ТУРИСТСКАЯ ИНДУСТРИЯ

- совокупность институциональных единиц, осн. вид деятельности которых является *характерным туристским видом деятельности*. Термин Т.и. аналогичен термину совокупность характерных туристских видов деятельности, и в Междунар. рекомендациях по статистике туризма они иногда используется как синонимы. В статистике предложения институциональные единицы классифицируются по осн. виду деятельности, который, в свою очередь, определяется деятельностью, которая создает осн. часть добавленной стоимости. Вследствие этого Т.и. состоит из всех институциональных единиц с одним и тем же осн. профилем деятельности, предполагающим оказание прямых услуг посетителям и являющимся характерными для туризма. Институциональные единицы, относящиеся к Т.и., могут

осуществлять побочную деятельность, не являющуюся характерной для туризма, или же заниматься другими видами побочной деятельности, которые характерны для туризма. Вследствие этого выпуск Т.и. может состоять не из одних *характерных туристских продуктов*, тогда как выпуск отраслей, не относящихся к Т.и., может включать в себя некоторые продукты, характерные для туризма.

В соответствии с рос. законодательством Т.и.- совокупность гостиниц и иных средств размещения, средств транспорта, объектов санаторно-курортного лечения и отдыха, объектов общественного питания, объектов и средств развлечения, объектов познавательного, делового, лечебно-оздоровительного, физкультурно-спортивного и иного назначения, орг-ций, осуществляющих туроператорскую и турагентскую деятельность, операторов туристских информационных систем, а также орг-ций, предоставляющих услуги экскурсоводов (гидов), гидов-

переводчиков и инструкторов-проводников.

ТУРИСТСКАЯ ПАРТИЯ

- группа посетителей, совершающих совместную *туристскую поездку* и имеющих общие расходы в ходе совершения данной поездки.

ТУРИСТСКАЯ ПОЕЗДКА

- поездка, совершаемая *посетителем* вне *обычной среды местонахождения* на срок менее года с осн. целью, не предполагающей получение доходов в месте посещения. В рос. законодательстве о туризме понятие Т.п. не используется.

ТУРИСТСКАЯ ПУТЁВКА

- документ, который содержит условия путешествия и подтверждает факт оплаты туристского продукта его покупателем (физическим или юридическим лицом). В междунар. стандартах по *статистике туризма* не используется.

ТУРИСТСКИЕ ПРОДУКТЫ

- потребительские товары и услуги, а также ценности, на которые предъявляется спрос со стороны *посетителей*. В состав Т.п. не включаются объекты недвижимости и товары, покупаемые для дальнейшей перепродажи. Т.п. подразделяются на *характерные туристские продукты*, сопутствующие *туристские продукты* и *неспецифические туристские продукты*.

ТУРИСТСКИЕ РАСХОДЫ

- расходы *посетителей*, либо третьих лиц, осуществляющих расходы в пользу посетителей на приобретение потребительских товаров и услуг, а также ценностей, для совершения *туристских поездок*. В состав Т.р. не входят выплаты

посетителям в натуральной форме, вмененные затраты по размещению в собственном жилье для проведения отдыха и косвенно оцениваемые услуги финансового посредничества, которые включены в более широкую концепцию *туристского потребления* в сателлитном счёте туризма.

Помимо прямых денежных расходов посетителей на потребительские товары и услуги, в соответствии с междунар. стандартами по статистике туризма в Т.р. включаются, в частности: прямые денежные расходы наёмных работников во время командировок, которые оплачивает работодатель; денежные расходы посетителей, возмещаемые третьей стороной (работодателем, прочими домохоз-вами, программами социального страхования и т.п.); денежные платежи посетителей за индивидуальные услуги, предоставляемые и субсидируемые государством и некоммерческими учреждениями, обслуживающими домохоз-ва в сфере образования, здравоохранения, культуры и т.п.

Из Т.р. исключаются такие статьи, как: уплата налогов и пошлин, выплата процентов по потребительским кредитам, приобретение финансовых и нефинансовых активов, покупка товаров с целью перепродажи, переводы наличных денег в виде добровольных пожертвований.

Важнейшими характеристиками Т.р. являются: *время осуществления туристских расходов* и *экономики-бенефициары туристских расходов*. По аналогии с тремя осн. типами туризма выделяются три категории Т.р.: расходы на внутренний туризм являются расходами посетителя-резидента на туризм в пределах экономики страны постоянного проживания; расходы на въездной туризм-Т.р. посетителя-нерезидента в экономике посещаемой страны; расходы на выездной туризм- туристские расходы посетителя-

резидента за пределами экономики страны постоянного проживания.

В рос. законодательстве о туризме Т.р. не выделены как отдельное понятие и в статистической практике не измеряются.

ТУРИСТСКИЕ РЕСУРСЫ

- природные, исторические, социально-культурные объекты, включающие объекты туристского показа, а также иные объекты, способные удовлетворять *туристский спрос*. В междунар. статистической практике вместо термина Т.р. используется термин «туристские объекты».

ТУРИСТСКИЙ ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ

- сумма туристской валовой добавленной стоимости и чистых налогов на продукты, т.е. налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты. В соответствии с концепцией туристской валовой добавленной стоимости, налоги и субсидии на продукты относятся только к товарам и услугам, непосредственно потребляемым *посетителями* на внутреннем рынке страны.

Т.в.в.п. является осн. агрегатом *статистики туризма*, используемым для определения прямого вклада *туризма* в экономику страны.

В рамках измерения ВВП производственным методом для расчёта Т.в.в.п. используется формула:

$$TGDP = TVA + \sum_{i=1}^n \gamma_i (Tax_i - Subs_i) + \sum_{k=1}^l \gamma_k Tm_k$$

где: TGDP- туристский валовой внутренний продукт; TVA- туристская валовая добавленная стоимость; Tax_i - налоги на продукт i , реализуемый на внутреннем рынке; $Subs_i$ - субсидии на продукт i , реализуемый на внутреннем рынке; γ_i - коэффициент, определяющий, какая доля выпуска i -го продукта потребляется

посетителями на внутреннем рынке страны; Tm_k - торгово-транспортная наценка на товар k , реализуемый в розницу на внутреннем рынке; γ_k - коэффициент, определяющий, какая доля выпуска k -го товара приобретает в розничной торговле посетителями на внутреннем рынке страны; $i = 1, 2, \dots, n$ - услуги; $k = 1, 2, \dots, l$ - товары, реализуемые в розницу.

В первом слагаемом формулы фигурирует туристская валовая добавленная стоимость. Второе слагаемое соответствует агрегату чистых налогов на продукты (включая налоги на импорт). Третье слагаемое относится только к приобретаемым посетителями товарам, поскольку торгово-транспортные наценки на розничные товары по определению включаются в цену конечного покупателя.

Значение Т.в.в.п. характеризует только прямой вклад туризма в произ-во валового внутреннего продукта (ВВП) страны, поскольку при расчёте данного агрегата не учитывается косвенный вклад других видов экономической деятельности. Полная оценка вклада туризма в произ-во ВВП может быть получена только с применением табл. «затраты-выпуск» межотраслевого баланса.

ТУРИСТСКИЙ СПРОС

- макроэкономический агрегат *статистики туризма*, определяемый количественной оценкой *туристских продуктов*, которые *посетители* могут и желают купить по данной цене для совершения *туристской поездки*. Оценка Т.с. используется для прогноза развития различных сегментов туристского рынка.

См. также *Туристское потребление*, *Туристские расходы*, *Туристские товары и услуги*.

ТУРИСТСКОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

- макроэкономический агрегат *статистики туризма*, включающий стоимостную оценку потреблённых *посетителями* в ходе совершения *туристской поездки* экономических благ; является расширением понятия *туристские расходы*, поскольку включают выплаты посетителям в натуральной форме, вмененные затраты по размещению в собственном жилье для проведения отдыха и косвенно оцениваемые услуги финансового посредничества.

Конечное потребление возникает в момент передачи прав собственности на товары или на поставку услуг, а не в момент платежа. Поэтому Т.п. транспортных услуг возникает во время транспортировки, услуг размещения- при размещении в средстве размещения, услуг туристского агентства- при передаче информации и бронировании туристских услуг и т.п. Место Т.п. может не совпадать с местом осуществления платежа за продукты/услуги, поэтому в контексте макроэкономического анализа важно знать, в какой экономике их поставщик/производитель является резидентом. Это особенно актуально для междунар. транспортных перевозок, при осуществлении которых экономика, где потребляется транспортная услуга, не обязательно совпадают с экономикой перевозчика. В случае наличия в стране региональных перевозчиков это положение важно для оценки вклада Т.п. в экономику отдельных регионов страны.

ТУРИСТСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

- макроэкономический агрегат *статистики туризма*, определяемый количественной оценкой экономических благ, непосредственно предлагаемых *посетителям*.

Экономический вклад туризма можно оценивать по тому, в какой степени Т.п. соответствует *туристскому спросу*. Анализ

Т.п. состоит, во-первых, из демонстрации того, какие условия были созданы для того, чтобы производители могли предлагать услуги и товары посетителям, а, во-вторых, из описания процессов, производственных затрат и экономической эффективности деятельности поставщиков товаров/услуг в туристской индустрии.

Статистическое измерение группировок институциональных единиц, формирующих Т.п., преследует двоякую цель: анализ *туристской индустрии* в целом и получение данных для детального сопоставления с данными о туристском спросе.

В качестве показателей для оценки Т.п. используются: а) совокупная величина выпуска в разрезе отдельных товаров и услуг, прежде всего, *характерных туристских продуктов* в осн. ценах; б) совокупная величина промежуточного потребления с разбивкой по осн. категориям продукции в ценах покупателей; в) совокупная *туристская валовая добавленная стоимость* в осн. ценах; г) численность занятых и фонд оплаты труда работников; д) валовая операционная прибыль; е) валовое накопление осн. капитала по классам активов; ж) приобретение земли и нематериальных активов; з) количество институциональных единиц, формирующих Т.п. в разрезе принятых классификационных признаков; и) немонетарные показатели, характерные для деятельности каждого вида, показывающие соотношение между Т.п. и фактическим туристским спросом (напр., коэффициент загрузки коллективного средства размещения).

X

ХАРАКТЕРНЫЕ ТУРИСТСКИЕ ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- виды экономической деятельности, осн. выпуск которых составляют *характерные туристские продукты*.

Термин Х.т.в.д. является одним из базовых в *статистике туризма*: он используется при построении сателлитного счёта туризма и расчёта *валовой добавленной стоимости туристской индустрии*.

Состав Х.т.в.д. определяется методологическими подходами к определению феномена туризма в рамках существующих классификаций видов экономической деятельности. В отличие от *системы национальных счетов* (СНС), где базовыми единицами учёта выступают отдельные производственные единицы, в туризме базовыми единицами учёта выступают *посетители* (резиденты и нерезиденты) и *туристские поездки*. Спектр потребляемых туристами товаров и услуг производится множеством пр-тий различных отраслей экономики. Одни виды экономической деятельности (напр., деятельность туроператоров и турагентств, гостиниц и иных коллективных средств размещения) напрямую удовлетворяют потребности туристов, и их включение в состав Х.т.в.д. не вызывает сомнений. Другие виды экономической деятельности (напр., деятельность ресторанов, пассажирского междугородного транспорта, музеев) формируют *туристское предложение* лишь частично, и решение об их отнесении к Х.т.в.д. не является столь очевидным.

Предтечей современного состава Х.т.в.д. стал перечень туристских видов деятельности, разработанный Статистической комиссией ООН и Всемирной туристской орг-цией в рамках междунар. рекомендаций по статистике туризма 1993. Неотъемлемой частью данного документа явилась стандартная междунар. классификация туристских видов деятельности (СМКТВД), построенная на основе гармонизации с третьей редакцией Междунар. стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности (МСОК, ред.3) путём включения в СМКТВД из

МСОК ред.3 группировок без изменения объемов понятий. Особенности, отражающие детализацию видов деятельности в туризме, учитывались в группировках СМКТВД путём добавления к четырехзначному коду класса МСОК ред.3 пятого знака (от 1 до 9).

Из всей совокупности видов экономической деятельности МСОК ред.3 в СМКТВД были включены группировки, связанные с выпуском потребительских туристских продуктов, предоставлением коллективных туристских услуг и инвестициями в осн. капитал объектов, обеспечивающих функционирование туристской инфраструктуры. Т.о., из классификатора были исключены все виды производственной деятельности, продукция которых является сырьём или полуфабрикатом при производстве туристских продуктов.

Множество туристских видов деятельности было разбито в классификаторе на два подмножества. Первое из них было сформировано из видов экономической деятельности, преимущественно ориентированных на удовлетворение туристского спроса. Во второе подмножество вошли оставшиеся виды экономической деятельности, частично ориентированные на удовлетворение туристского спроса. Осн. классификационным критерием выделения данных подмножеств послужила экспертная оценка доли выпуска продукции вида экономической деятельности *i*, направляемой на удовлетворение туристского спроса.

Структурно СМКТВД включает следующие иерархически организованные группировки видов экономической деятельности: 11 категорий, 20 разделов, 43 группы, 59 классов- все по версии МСОК ред.3 (с детализацией до четвертого знака); 122 оригинальных подкласса видов деятельности в туризме (с детализацией до пятого знака).

СМКТВД не была зарегистрирована в «Семействе междунар. экономических и социальных классификаций», поскольку, согласно мнению экспертов ООН, она не отвечает всем международным признанным стандартам построения подобных классификаторов.

Дальнейшее развитие концепции Х.т.в.д. было связано с разработкой спутниковых счетов туризма (ССТ) в рамках СНГ. В соответствии с междунар. рекомендациями по СНГ 93 разработка спутниковых счетов начинается с классификационных процедур по выделению видов экономической деятельности, преимущественно производящих характерные туристские продукты. В соответствии с классификацией характерных туристских продуктов множество Х.т.в.д. подразделяется на две подкатегории: универсальные для всех стран Х.т.в.д. и специфичные Х.т.в.д., которые рекомендуется выделять в соответствии со страновой спецификой.

На уровне разделов МСОК выделяются 10 категорий универсальных Х.т.в.д.: деятельность средств размещения для временного проживания; деятельность пр-тий общественного питания; деятельность ж.-д. пассажирского транспорта; деятельность автомобильного пассажирского транспорта; деятельность морского и внутреннего водного пассажирского транспорта; деятельность воздушного пассажирского транспорта; деятельность по сдаче в аренду пассажирских транспортных средств; деятельность по организации и обслуживанию туристских поездок; деятельность по организации культурного досуга; деятельность в области спорта и организации развлечений.

Гл. отличие подхода в рамках ССТ от СМКТВД состоит в исключении из Х.т.в.д. видов экономической деятельности, связанных с инвестициями в осн. капитал объектов туристской инфраструктуры и

предоставлением коллективных нерыночных туристских услуг. Это обусловлено принципиально различной трактовкой базового множества видов деятельности в туризме.

В СМКТВД осн. критерием отнесения группировки к Х.т.в.д. выступает степень ориентации вида экономической деятельности (в виде доли выпуска продукции) на удовлетворение туристского спроса. При этом само понятие туристского спроса определяются в виде агрегата, включающего, как конечный потребительский спрос на товары и услуги со стороны туристов, так и промежуточное потребление со стороны сферы туризма. А сама сфера туризма определяется как сумма видов экономической деятельности в туризме.

В рамках концепции ССТ описанный порочный логический круг разрывается: к характерным видам туристской деятельности относятся только виды экономической деятельности, напрямую удовлетворяющие туристский спрос.

В результате, число группировок, отнесённых в СМКТВД к видам деятельности, преимущественно ориентированным на удовлетворение туристского спроса (73 класса и подкласса МСОК) оказывается почти в два раза большим, чем число Х.т.в.д., согласно концепции ССТ (37 классов и подклассов МСОК). В то же время, в обоих классификаторах сформулированные критерии отнесения вида деятельности к Х.т.в.д. остаются количественно неопределёнными.

Проблематика возможной гармонизации двух имеющихся классификационных подходов неоднократно обсуждалась на различных междунар. форумах, посвящённых вопросам развития статистики туризма. На междунар. семинаре по вопросам выработки новых междунар. рекомендаций по статистике туризма (Мадрид, 2006) было принято

решение о нецелесообразности дальнейшего использования СМКТВД в качестве основы для классификации туристского предложения.

В результате, Всемирной туристской организацией и Статистической комиссией ООН разработан единый перечень Х.т.в.д., гармонизированный с МСОК ред.4 и ставший неотъемлемой частью Междунар. рекомендаций по статистике туризма 2008.

ХАРАКТЕРНЫЕ ТУРИСТСКИЕ ПРОДУКТЫ

- *туристские продукты*, расходы на приобретение которых составляют значительную долю *туристских расходов* посетителей, и/или значительную долю от общей реализации туристских продуктов на рынке. Последний критерий означает, что при отсутствии *туристского спроса*, Х.т.п. либо будут предлагаться на рынке в значительно меньших объёмах, либо просто перестанут производиться.

В состав Х.т.п. включаются, во-первых, только потребительские товары и услуги, и, во-вторых, потребительские товары и услуги, непосредственно приобретаемые (потребляемые) посетителями, когда между продавцом туристского продукта и его потребителем не имеется посредника. При условии соблюдения сформулированных выше критериев в состав Х.т.п. могут включаться потребительские товары длительного пользования (напр., транспортные средства), приобретаемые посетителями во время совершения *туристской поездки*. Из состава Х.т.п. исключаются: туристские капитальные товары (напр., объекты недвижимости); туристские товары, непосредственно не приобретаемые у продавца (напр., через оптовую торговую сеть); коллективные нерыночные туристские услуги (напр., услуги по содержанию национальных парков, обеспечению безопасности на курортах и т.п.).

Термин Х.т.п. является одним из базовых в *статистике туризма*, поскольку он используется при построении сателлитного счёта туризма и на его основе формулируется понятие *характерных туристских видов деятельности*.

Х.т.п. подразделяются на две категории. В первую категорию входят т.н. универсальные Х.т.п., перечень которых является единым для всех стран. В статистике туризма перечень универсальных Х.т.п. применяется в целях обеспечения междунар. сопоставимости. Ко второй категории относятся специфичные Х.т.п. Перечень таких туристских продуктов формируется в соответствии со страновой спецификой при условии соблюдения обозначенных междунар. критериев отнесения потребительских товаров и услуг к Х.т.п.

На уровне разделов междунар. классификации осн. продуктов (КОП) выделяются 10 категорий универсальных Х.т.п.: услуги средств размещения для временного проживания; услуги пр-тий общественного питания; услуги ж.-д. пассажирского транспорта; услуги автомобильного пассажирского транспорта; услуги морского и внутреннего водного пассажирского транспорта; услуги воздушного пассажирского транспорта; услуги по сдаче в аренду пассажирских транспортных средств; услуги по организации и обслуживанию туристских поездок; услуги по организации культурного досуга; услуги в области спорта и организации развлечений.

Перечисленные категории включаются в классификационные группировки Х.т.п. с изменением объёмов понятий. Напр., в услуги автомобильного пассажирского не включаются услуги гор. и пригородного общественного пассажирского транспорта. В услуги пр-тий общественного питания не включаются услуги столовых при пр-тиях и орг-циях и т.д.

В разряд специфичных Х.т.п. включаются туристские товары и услуги, состав которых определяется в соответствии со страновой спецификой.

Концепция Х.т.п. возникла относительно недавно. В рекомендациях по статистике туризма 1993 классификация туристских продуктов вообще отсутствовала. Разработанная тогда стандартная междунар. классификация туристских видов деятельности не была основана на идеологии Х.т.п. Впервые увязка характерных туристских видов деятельности с Х.т.п. осуществлена в одобренном Статистической комиссией ООН в 2000 документе «Сателлитный счёт туризма»: рекомендуемая методологическая основа. В этом документе туристские продукты подразделялись на характерные, сопутствующие, специфические и неспецифические. Гл. итогом стало формирование предварительного перечня Х.т.п. При этом критерии отнесения товаров и услуг к Х.т.п. не были чётко сформулированы, а множества сопутствующих и специфических туристских продуктов взаимно пересекались.

Совр. концепция Х.т.п. была определена с выходом междунар. рекомендаций по статистике туризма 2008, разработанных Всемирной туристской орг-цией и Статистической комиссией ООН. В этом документе приводится подробный перечень универсальных и специфичных Х.т.п. Действующий в настоящее время перечень Х.т.п. гармонизирован с междунар. классификацией осн. продуктов (КОП) с учётом междунар. классификации индивидуального потребления по целям (КИПЦ). Перечень содержит 170 подклассов КОП ред.2, включая 96 наименований универсальных Х.т.п. и 74 наименования специфичных туристских продуктов, рекомендуемых к включению в категорию Х.т.п. в зависимости от

национальных особенностей туристского потребления.

Ц

ЦЕЛЬ ПОЕЗДКИ

- осн. мотив осуществления поездки; используется для выделения во множестве всех поездок подмножества *туристских поездок*. Если в качестве осн. личной Ц.п. выступает поиск работы, либо работа у работодателя-резидента в месте временного пребывания, то такая поездка не является туристской. В соответствии с

междунар. рекомендациями по статистике туризма 2008 туристские поездки по Ц.п. разделяются на 2 группы: личные (отпуск, досуг и отдых; посещение родственников и друзей; образование и обучение; лечение и оздоровление; религиозные/паломнические; шопинг; транзитные и прочие) и деловые и профессиональные. Для каждой поездки выделяется одна осн. Ц.п., однако во время поездки путешественник может заниматься и иными, второстепенными видами деятельности.

РУБРИКА 4.3.10. СТАТИСТИКА ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

Б

БЛАГОУСТРОЙСТВО ЖИЛИЩНОГО ФОНДА

- обеспеченность, снабжение удобствами жилищного фонда; характеризуется показателями: общая пл., оборудованная водопроводом, канализацией, центральным отоплением, горячим водоснабжением, газом, напольными электрическими плитами, ванными, душем; число многоквартирных жилых домов с мусоропроводом, лифтом. Статистическое наблюдение в области контроля Б.ж.ф. организуется на основе форм 1-жилфонд, 1-КХ и ряда других.

См. также ст. *Статистика жилищно-коммунального хоз-ва*.

Ж

ЖИЛИЩНЫЙ КООПЕРАТИВ

- добровольное объединение граждан на основе членства с целью удовлетворения потребностей граждан в жилье и жилищных услугах.

Создается с целью участия в стр-ве либо реконструкции жилого дома и последующей его эксплуатации. Организационная форма-общественная орг-ция на добровольной основе; идентифицирует добровольные

объединения граждан, созданные для организации стр-ва жилых домов за свой счёт с помощью гос. кредита и силами подрядных строительных орг-ций. Статистические показатели деятельности Ж.к. содержатся в форме наблюдения 22-жкх (реформа) и ряде др.

Для статистической разработки данных при изучении условий пользования жилищами, проводимого в домах, принадлежащих Ж.к., в графах табл. приведена информация по общей пл. домов, принадлежащих Ж.к. и тем, кто ими управляет.

См. также ст. *Статистика жилищно-коммунального хоз-ва*.

ЖИЛИЩНЫЙ ФОНД

- совокупность всех жилых помещений, согласно законодательству РФ, независимо от форм собственности: жилые и специализированные дома; квартиры; служебные жилые помещения; иные жилые помещения в других строениях.

Статистические показатели, характеризующие состояние Ж.ф.- основа *статистики жилищно-коммунального хоз-ва*.

Ж.ф. объединяет совокупность всех жилых помещений, находящихся на терр. РФ. Согласно ст. 19 Жилищного Кодекса РФ в

зависимости от формы собственности Ж.ф. подразделяется: на частный Ж.ф.- совокупность жилых помещений, находящихся в собственности граждан и юридических лиц; на гос. Ж.ф.- совокупность жилых помещений, принадлежащих на праве собственности РФ и субъектам РФ; на муниципальный Ж.ф.- совокупность жилых помещений, принадлежащих на праве собственности муниципальным образованиям.

Ж.ф., в зависимости от целей использования, делится: а) на Ж.ф. социального использования- совокупность предоставляемых гражданам по договорам социального найма жилых помещений в гос. и муниципальном Ж.ф.; б) на специализированный Ж.ф.- совокупность предназначенных для проживания отдельных категорий граждан и предоставляемых по особым правилам жилых помещений в гос. и муниципальном Ж. ф.;

в) индивидуальный- совокупность жилых помещений в частном Ж.ф., которые используются гражданами- собственниками данных помещений для своего проживания, проживания членов своей семьи и (или) для проживания иных граждан на условиях безвозмездного пользования, а также юридическими лицами- собственниками данных помещений для проживания граждан на указанных условиях пользования; г) Ж.ф. коммерческого использования- совокупность жилых помещений в частном Ж.ф., которые используются собственниками данных помещений для проживания граждан на условиях возмездного пользования либо предоставлены собственниками данных помещений на основе договора аренды или иного договора юридическим лицам во владение и (или) пользование.

Ж.ф. подлежит гос. учёту в соответствии с единым для РФ порядком, установленным Правительством РФ. Официальный статистический учёт Ж.ф. осуществляется

Росстатом и его терр. органами на основе обобщения форм федерального статистического наблюдения за Ж.ф., представленных БТИ, с периодичностью и в сроки, определяемые в ежегодных федеральных программах статистических работ.

Формы федерального статистического наблюдения за Ж.ф., методология, порядок и сроки их заполнения и представления разрабатываются и утверждаются Росстатом при согласовании с Минрегионом России.

Показатели технического учёта Ж.ф. должны соответствовать показателям официального статистического учёта.

Учётно-статистические показатели характеризующие состояние и развитие Ж.ф. группируются на основе форм 1-жилфонд, 1-РПЖ, 1-КР и ряда др.

И

ИПОТЕЧНЫЙ КРЕДИТ

-ипотека (от греч. *Hypotheka*- заклад, залог)- кредитование под залог недвижимого имущества; выдается банком или другим уполномоченным юридическим лицом. Возникающее при этом обязательство по возврату И.к. обеспечивается залогом недвижимости, принадлежащей заёмщику на правах собственности. Предметом ипотеки, с согласия арендодателя, также может быть право аренды недвижимости.

В РФ термины «ипотека» и «И.к.» означают получение кредита в банке для покупки жилой недвижимости (квартиры или дома). В эту категорию не попадают займы с другим целевым назначением, предоставленные под залог недвижимого имущества: напр., на покупку автомобилей, бытовой техники, мебели или на другие нужды.

И.к.- более надёжный способ приобретения жилья, в отличие от долевого строительства или вклада в строительный кооператив. Деньги передаются непосредственно продавцу

жилья, а не третьим лицам (застройщикам или владельцам кооператива). Перед заключением сделки квартира проходит тщательную юридическую проверку банком. На время погашения И.к. страхуются риски утраты права собственности на квартиру и трудоспособности заёмщика.

Статистика рынка И.к. включает показатели количества сделок с жильём под залог жилых помещений, долю ипотеки в сделках с жильём, количество закладных по ипотеке, долю закладных в общем количестве закладных. Банковская статистика ипотечного кредитования содержит показатели: сведения об жилищных И.к., предоставленных физическим лицам кредитными орг-циями, и приобретённых правах требования по жилищным И.к. в руб. и иностранной валюте; сведения о задолженности по кредитам, предоставленным физическим лицам кредитными орг-циями; отдельные показатели по кредитам в руб. и иностранной валюте, предоставленным физическим лицам кредитными орг-циями; отдельные показатели (сгруппированные по величине активов), характеризующие деятельность кредитных орг-ций на рынке ипотечного жилищного кредитования; региональная структура жилищных И.к., предоставленных в руб. и иностранной валюте с нач. года заёмщикам различных регионов.

Статистические показатели по ипотечному кредитованию группируются в разрезе терр., адм. округов и муниципальных образований; используются в системе исследований и регулирования рыночных процессов жилищного кредитования.

К

КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ ЖИЛЫХ ЗДАНИЙ

- воспроизводство *жилых зданий* и сооружений путём крупного, всеобъемлющего ремонта, при котором

целиком заменяются изношенные конструкции, узлы, части машин, зданий, сооружений; показатели К.р.ж.з. являются предметом изучения *статистики жилищно-коммунального хоз-ва*.

Система К.р.ж.з. предусматривает проведение через определённые промежутки времени регламентированных ремонтов. Межремонтные сроки и объёмы ремонтов устанавливаются с учётом технического состояния и конструктивных особенностей *жилищного фонда*.

Работы по К.р.ж.п. делятся на две группы: комплексный капитальный ремонт, при котором производится восстановление всех изношенных конструктивных элементов, сетей, систем, устройств и инженерного оборудования; выборочный капитальный ремонт, при котором производится смена или ремонт отдельных конструктивных элементов, частей здания, отдельных участков систем, сетей, коммуникаций и устройств, инженерного оборудования, вышедшего из строя.

По характеру организации работ капитальный ремонт подразделяется на плановый (комплексный и выборочный) и неплановый (аварийный).

Вид капитального ремонта зависит от технического состояния зданий, предназначенных для ремонта, а также качества их планировки и степени благоустройства.

Комплексный капитальный ремонт, предусматривает в основном замену инженерных систем, сетей и оборудования, а также приведение в технически исправное состояние всех конструктивных элементов и выполнение работ по повышению благоустройства.

При проведении ремонта следует применять материалы, обеспечивающие нормативный срок службы ремонтируемых конструкций и систем. Состав работ должен быть таким, чтобы после проведения капитального ремонта жилой

дом полностью удовлетворял всем эксплуатационным требованиям.

Комплексный капитальный ремонт с перепланировкой помещений предусматривает изменение планировки жилых зданий, с улучшением осн. технико-экономических показателей. При этом виде ремонта жилых домов, исходя из сложившихся градостроительных условий и действующих норм, могут выполняться надстройки, пристройки, встройки, повышение уровня инженерного оборудования, включая стр-во наружных сетей (кроме магистральных), производится замена изношенных и морально устаревших конструкций, инженерного и санитарно-технического оборудования на современное, более надёжное и эффективное, улучшающие эксплуатационные свойства зданий, выполнение мероприятий, повышающих архитектурную выразительность зданий, благоустройство прилегающих к зданию терр.

Выборочный капитальный ремонт назначается для выполнения необходимых работ, которые не могут быть приурочены к очередному комплексному ремонту. При выборочном капитальном ремонте производится ремонт фасада, кровли, ремонт и замена отдельных участков инженерных коммуникаций, систем и сетей, отдельных видов оборудования.

Аварийный неплановый ремонт выполняется для ликвидации последствий внезапных аварий, повреждений конструкций и элементов здания, оборудования, сетей и коммуникаций, вызванных стихийными бедствиями, экстремальными условиями и ситуациями и др.

Комплексный и выборочный К.р.ж.з. осуществляется на основании долгосрочных и годовых планов.

Долгосрочные и годовые планы ремонта жилищного фонда разрабатываются для каждого жилищного пр-тия. На основании

этих планов составляются сводные планы ремонта жилищного фонда р-она, адм. округа, города.

Планы ремонта жилищного фонда должны увязываться с планами перспективного развития адм. округов и города в целом. Планы капитального ремонта жилищного фонда включают осн. натуральные (тыс. кв.м общей отремонтированной пл., тыс. кв.м кровли, фасадов и др.) и расчётно-стоимостные показатели, обеспечивающие выполнение натуральных показателей.

Исходные данные для разработки планов капитального ремонта жилищного фонда: техническое заключение о состоянии и эксплуатационных показателях жилых зданий; установленная периодичность капитального ремонта; укрупнённые показатели сметной стоимости капитального ремонта; проектно-сметная документация на капитальный ремонт; нормы продолжительности капитального ремонта жилых домов.

Статистическое наблюдение за состоянием объектов, подлежащих капитальному ремонту, осуществляется по форме 1-КР и включает показатели количества ремонтируемых зданий, ввод общей пл. после капитального ремонта, выборочный капитальный ремонт, затраты на капитальный ремонт жилого фонда.

КОММУНАЛЬНЫЕ УСЛУГИ

- услуги, оказываемые нас. и связанные с поддержанием и обеспечением бытовых условий в местах домашнего пребывания людей; законодательно не имеют исчерпывающего списка; осн. виды К.у. выделены и перечислены в ст. 154 Жилищного кодекса РФ; предмет изучения статистики К.у.

Плата за К.у. взимается за: холодное и горячее водоснабжение, водоотведение, электроснабжение, газоснабжение (в т.ч. поставки бытового газа в баллонах), отопление (теплоснабжение, в т.ч. поставки

твёрдого топлива при наличии печного отопления). К.у. практически повсеместно являются монопольными. Исключением в отдельных случаях является К.у., связанная с отоплением.

Статистический учёт К.у. производится на основании форм отчётности 22-ЖКХ, 26-ЖКХ, 1-тарифы (ЖКХ) и ряда других. См. также ст. *Виды бытовых услуг нас., Статистика жилищно-коммунального хозяйства*.

О

ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ ЖИЛЬЁМ

- количество общей пл., приходящейся на одного жителя; рассчитывается делением размера всего жилищного фонда на кон. года на численность постоянного нас. на эту же дату.

При расчёте значения показателя применяются данные об О.н.ж. Источником данных является форма № 1-жилфонд, утверждённая приказом Росстата от 11.08.2009 № 168.

Значение показателя рассчитывается ежегодно по РФ и по субъектам РФ в соответствии с Методологическими положениями по статистике; данные об О.н.ж. публикуются в статистических сборниках.

ОБЩАЯ ПЛОЩАДЬ ЖИЛЫХ ДОМОВ

- сумма пл. жилых и подсобных помещений квартир (кухонь, передних, внутриквартирных коридоров, ванн или душевых, туалетов, кладовых или хозяйственных встроенных шкафов, а также мансард, мезонинов, террас, веранд, отапливаемых и пригодных для проживания). В общежитиях к подсобным помещениям также относятся помещения культурно-бытового назначения и медицинского обслуживания. В О.п.ж.д. не включается пл.: лестничных клеток, лифтовых холлов, тамбуров, общих

коридоров, вестибюлей, галерей, балконов, лоджий, террас, неотапливаемых мансард и мезонинов; нежилых помещений, занятых жилищно-эксплуатационными организациями, магазинами, отд. связи, детскими учреждениями, пр-тиями службы быта и т.д.

Показатель используется для расчёта статистических показателей ввода в действие О.п.ж.д.; отражается в форме статистического наблюдения № 1-жилфонд. Группируется в разрезе терр., адм. округов и муниципальных образований.

П

ПРИВАТИЗАЦИЯ ЖИЛЬЯ

- передача в собственность граждан на добровольной основе занимаемых ими жилых помещений в гос. и муниципальном жилищном фонде. Расчёт удельного веса приватизированных квартир в общем числе квартир, подлежащих приватизации, производится: за текущий год - число приватизированных квартир за истекшие мес. текущего года делится на наличие квартир на нач. года (без находящихся в частной собственности); с начала приватизации - число приватизированных квартир с начала приватизации в 1989, включая истекшие мес. текущего года, делится на сумму наличия квартир на нач. текущего года (без находящихся в частной собственности) и приватизированных квартир за предыдущие годы.

Статистический учёт приватизированного жилья осуществляется в форме федерального статистического наблюдения № 1-жилфонд в графе собственности граждан, а также в формах № 22-ЖКХ(сводная), № 1-приватизация (жильё).

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ МОЩНОСТЬ ВОДОПРОВОДА

- показатель, равный макс. количеству воды (тыс. куб. м/сут), которое может быть

подано в сеть за сутки, исходя из производительности осн. водопроводных сооружений, лимитирующих подачу воды: скважин или открытого водозабора, насосных станций I подъёма, очистных сооружений, насосных станций II подъёма, водовода.

Статистический учёт показателей П.м.т. осуществляется в форме федерального статистического наблюдения № 1-водопровод.

См. также ст. *Статистика жилищно-коммунального хоз-ва.*

ПРОПУСКНАЯ СПОСОБНОСТЬ ОЧИСТНЫХ СООРУЖЕНИЙ

- показатель, равный количеству сточной жидкости (тыс. куб. м/сутки), которое могут пропустить очистные сооружения за сутки при полной загрузке всего комплекса очистных сооружений и соблюдения установленных требований к очистке сточной жидкости.

Статистический учёт показателей П.с.о.с. осуществляется в форме федерального статистического наблюдения № 1-канализация.

См. также ст. *Статистика жилищно-коммунального хоз-ва.*

ПРОТЯЖЁННОСТЬ ТЕПЛОВЫХ СЕТЕЙ

- показатель, равный длине трассы канала с уложенными в ней двумя трубопроводами; один из показателей состояния социальной инфраструктуры гор. и сельских поселений; используется при определении нормативных значений показателей функционирования водяных тепловых сетей систем коммунального теплоснабжения, предназначенных для использования в практической работе коммунальными теплоснабжающими организациями.

Статистический учёт показателей П.т.с. осуществляется в форме федерального наблюдения №1 ТЕП.

См. также *Статистика жилищно-коммунального хоз-ва.*

Р

РЫНОК ЖИЛЬЯ

- рынок жилых помещений вновь созданных, купленных и использовавшихся ранее их первоначальными владельцами.

Р.ж. является одним из наиболее динамично развивающихся сегментов рынка недвижимости и несёт особую социальную нагрузку. Обеспеченность жильём и его доступность для нас. напрямую влияют на уровень жизни, сказываются на рождаемости и темпах прироста нас., отражаются на его экономической культуре, поскольку приобретение жилья требует значительных затрат денежных средств, и моменту покупки обычно предшествует длительный период накопления. Массовый Р.ж. необходим как для решения социальных проблем, так и для развития экономики в целом.

Организация и механизм функционирования Р.ж. имеют специфику, связанную с особенностями жилищной сферы, которая представляет сложную систему создания, функционирования и замены жилищного фонда и включает в себя часть сферы произ-ва (стр-во, ремонт, реконструкция и модернизация, снос объектов жилищного фонда). Все это находит отражение в системе статистических показателей соответствующих производственных отраслей.

Осн. составляющая рынка жилья- *жилищный фонд*, под которым понимается совокупность жилых квартир и комнат со вспомогательными помещениями, находящихся как в жилых домах, так и в нежилых строениях, но имеющих жилые помещения.

Рынок жилищной недвижимости- сложная взаимосвязанная структура, включающая в себя комплекс механизмов перераспределения объектов жилищного фонда и создаваемых ими жилищных услуг, основанных на сочетании интересов всех его участников и конкуренции эффективного землепользования. Жилищные услуги относятся к сфере текущего функционирования жилищного фонда и определяются набором статистических показателей, который характеризует каждую жилую единицу жилого фонда.

Состояние Р.ж. зависит от состояния таких переменных как спрос и предложение.

Спрос на объекты жилищного фонда- количество жилья, которое хотят приобрести потребители; зависит от количества покупателей и индивидуальных особенностей спроса, определяемых финансовыми возможностями, стоимостью жилья, стоимостью других товаров и услуг, доходностью, индивидуальными предпочтениями. Спрос на жильё обратно пропорционален ценам и прямо пропорционален уровню доходов и в краткосрочной перспективе достаточно эластичен по отношению к ценам.

Предложение жилья ограничивает функцию спроса. Оно представляет собой количество жилья, которое потребитель может приобрести на рынке при сложившемся уровне цен. Факторами, влияющими на предложение жилья, являются уровень валовых инвестиций в стр-во, обслуживание жилищного фонда и скорость его амортизации (выбытия). Валовые инвестиции подразделяются на новое стр-во, реконструкцию и ремонт существующего жилищного фонда. Чистые инвестиции являются разницей между валовыми инвестициями в жильё и уровнем его потерь (амортизация, выбытие). На Р.ж. ежегодно поступает лишь небольшой объём нового жилья, а основу жилищного фонда составляет старое жильё, в котором

проживает большинство нас., поэтому изменение цен на объекты жилищного фонда только в долгосрочной перспективе изменяют предложение жилья.

Увеличение затрат на техническое обслуживание, реконструкцию и модернизацию жилья приводит к повышению его стоимости. Рост цен на Р.ж. делает выгодными затраты на его содержание и новое стр-во. При низких ценах содержать жилище часто становится невыгодным, степень и скорость его износа увеличиваются. Чистые инвестиции отсутствуют, если уровень сложившихся цен на жильё равен стоимости затрат на стр-во.

Механизм функционирования Р.ж. определяется зависимостью таких его осн. параметров, как стоимость жилищных услуг (выражаемая через квартирную плату, плату за наём), цена, объёмы стр-ва жилья и наличный жилищный фонд, сложившихся под воздействием факторов спроса и предложения.

Формирование предложения жилья связано, прежде всего, с объёмами и качеством имеющегося жилья (наличный жилищный фонд и его состояние) и рынком капитала (уровень капитализации недвижимости), на котором определяются цены на жильё и объёмы его произва. В то же время, предложение жилья диктуется потребностями нас. и уровнем получаемых доходов от использования недвижимости её владельцами. Потребность нас. в жильё определяется, в первую очередь, демографическими, общеэкономическими условиями, а также уровнем накопления его доходов. Стр-во, подчиняясь внутренним связям системы, само является элементом жилищной сферы.

Динамика социальных процессов, происходящих на Р.ж. представлена статистическими показателями: годовой объём ввода жилья; общая пл., приходящаяся на одного гражданина РФ; общая потребность нас. в жильё в

натуральном и стоимостном выражении; институциональная база жилья (собственники жилья); размер очереди на улучшение жилищных условий; платёжеспособный спрос нас. на Р.ж.; стоимость 1 кв. м. жилья.

Задачей социальной статистики в области учёта Р.ж. является наблюдение за решением жилищной проблемы (в т.ч. изменениями в жилищных условиях нас.), а также контроль за процессами на Р.ж., оказывающими влияние на деятельность отраслей жилищно-коммунального хоз-ва. При этом в круг явлений, подлежащих наблюдению, входит изучение факторов решения жилищной проблемы в сопоставлении с другими характеристиками, включающими уровень материальной обеспеченности, соотношением стоимости покупки жилья и доходами нас., расходами на оплату жилищно-коммунальных услуг.

В ежегодной статистической отчётности представляемой пр-тиями жилищного хоз-ва (форма № 1-жилфонд), содержится набор показателей, характеризующих общую пл. жилищного фонда, его движение и состав по формам собственности, благоустройство жилищного фонда.

Текущая отчётность о жилом фонде содержит также сведения о численности постоянно проживающего в нём нас., числе квартир и количестве проживающих в них лиц.

Данные о благоустройстве жилищного фонда включают сведения о наличии водопровода, центрального отопления, канализации, ванны (душа), газа, горячего водоснабжения, напольных электрических плит, телефона, а также о численности лиц, имеющих перечисленные бытовые удобства.

Финансовая часть статистической отчётности включает данные об общей сумме доходов пр-тий жилищного хоз-ва, в т.ч. о той части доходов, которая

формируется за счёт квартирной платы, дотационных поступлений из бюджета и от сдачи жилищ в аренду.

Значительное место в текущей жилищной статистике отводится сведениям о движении жилищного фонда, которые представлены показателями увеличения общей пл., в т.ч. за счёт нового стр-ва; выбытия жилищного фонда из-за его ветхости и аварийности, стихийных бедствий, в связи с отводом земель под новое стр-во и реконструкцию.

Показатели состояния жилищного фонда используются для оценки текущей степени пригодности помещений для проживания, его износа, выявления тенденций в области качества нового жилищного стр-ва.

В качестве дополнительных качественных характеристик жилищного фонда используются данные о капитальном ремонте (общая пл. капитально отремонтированных жилых домов) и затратах на его проведение, о размерах пл. аварийных домов и численности лиц, проживающих на этой пл.

Институциональной информационной базой Р.ж. являются сведения о собственниках жилья. Жилищный фонд распределяется по трём осн. формам собственности: муниципальной- жилые дома, принадлежащие на праве собственности муниципальным образованиям; гос.- жилые дома, принадлежащие на праве собственности РФ (жилищный фонд РФ) и жилые дома, принадлежащие на праве собственности субъектам РФ (жилищный фонд субъектов РФ), частный жилищный фонд (индивидуальный): находящийся в личной собственности граждан и в собственности юридических лиц (ЖК, ПК, ЖСК и др).

Движение жилищного фонда по формам собственности- важный показатель функционирования Р.ж. Формирование рыночных отношений в жилищной сфере в РФ и других странах СНГ начиналось с приватизации жилищ, которые

передавались в собственность нас. на добровольной основе либо безвозмездно, либо с частичной оплатой их стоимости. При этом рыночная оценка жилья передаваемого нас. не производилась, а сложившееся распределение общей пл. между отдельными группами нас. не подвергалось ревизии. Это оказало влияние на круг показателей, который был установлен для статистического наблюдения за ходом приватизации: число и общая пл. приватизированных жилых помещений, в т.ч. квартир и комнат в коммунальных квартирах; число и общая пл. впервые проданных в рамках приватизации жилых помещений нас., негосударственным орг-циям, иностранным лицам и орг-циям; стоимость проданных жилых помещений; число и общая пл. деприватизированных жилых помещений.

Источником данной информации (форма № 1-приватизация-(жильё)) являются орг-ции, осуществляющие передачу жилья в собственность граждан, а также орг-ции (агентства), оформляющие по договорам документы на такую передачу.

В процессе развития Р.ж. формируется соответствующая нормативная база, а также создаются организационные структуры, оказывающие посреднические услуги в части операций на Р.ж. Совершенствуется механизм целевого и ипотечного кредитования жилищного стр-ва, что находит свое отражение в соответствующих формах статистического наблюдения. Рыночные процессы, протекающие в жилищной сфере, приводят к необходимости внесения изменений в соответствующую информационную базу и методы статистического наблюдения. По мере развития рыночных отношений Р.ж. становится частью общего рынка недвижимости, наблюдение за которым выходит за рамки статистики жилищно-коммунального хоз-ва.

Федеральное статистическое наблюдение за процессами, происходящими на Р.ж.

осуществляется с использованием форм статистического наблюдения № 1-жилфонд, № 1-КР, № 1-приватизация (жильё) и ряда др.

См. также *Ипотечный кредит, Коммунальные услуги, Статистика жилищно-коммунального хоз-ва.*

С

СДЕЛКИ С ЖИЛЫМ ФОНДОМ

- соглашение одного, двух или нескольких экономических субъектов, граждан и юридических лиц в виде устного и письменного договора о проведении некоторых действий, связанных с куплей-продажей, передачей, или с другими формами экономического, торгового взаимодействия, предметом которого являются объекты жилого фонда (жилых помещений).

Система учётно-статистических показателей, характеризующих С. с ж.ф., являются предметной областью *статистики услуг и статистики жилищно-коммунального хоз-ва.*

Осн. регламентация сделок, в которых в качестве объекта выступает жилище, содержится в актах гражданского законодательства. Помимо этого в актах жилищного законодательства имеется большое количество норм, регулирующих определённые виды сделок (напр., договор обмена, договор социального найма жилого помещения и др.).

СЕМЬИ, СОСТОЯЩИЕ НА УЧЁТЕ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ЖИЛЬЯ И УЛУЧШЕНИЯ ЖИЛИЩНЫХ УСЛОВИЙ

- семьи, которые учитываются в местных органах исполнительной власти и на пр-тиях в соответствии с Правилами учёта граждан, нуждающихся в улучшении жилищных условий, и предоставления жилых помещений, утверждаемыми местными органами исполнительной

власти. Показатели учёта семей, нуждающихся в улучшении жилищных условий являются предметом статистики уровня жизни нас. и *статистики жилищно-коммунального хоз-ва.*

Улучшение жилищных условий в РФ возможно несколькими способами. Одним из них является получение жилого помещений по договору социального найма. Получить жилое помещение на этих условиях можно, в частности, встав на очередь по улучшению жилищных условий, в порядке общей социальной программы получения жилья.

Для постановки на очередь по улучшению жилищных условий, необходимо, чтобы был соблюден ряд обстоятельств, которые связаны с самой нуждностью в улучшении, а также с обстоятельством проживания в населенном пункте определённое количество времени. Напр., существует норма, согласно которой постановка на учёт по улучшению жилищных условий возможна только после постоянного проживания в г. Москве в общей сложности не менее 10 лет.

Другим условием постановки на учёт нуждающихся в получении жилья является то, что обеспеченность общей пл. каждого члена семьи не должна превышать установленных законом норм.

Учёт семей, нуждающихся в улучшении жилищных условий, ведётся жилищными отделами районных управлений по месту проживания граждан, а также может осуществляться по месту их работы.

СПОСОБЫ УПРАВЛЕНИЯ МНОГОКВАРТИРНЫМИ ДОМАМИ

- методы выполнения отдельных операций, процедур, работ, решения организационно-правовых, имущественных и иных вопросов, образующих процесс управления многоквартирными домами в рамках действующего законодательства. Учётно-статистические показатели, отражающие

способы управления многоквартирными домами используются для контроля за ходом реформы жилищно-коммунального хоз-ва.

Конституция РФ закрепляет право каждого гражданина иметь имущество в собственности, владеть, пользоваться и распоряжаться им как единолично, так и совместно с другими лицами. Указанное конституционное положение отражено в жилищном законодательстве: собственники жилых и нежилых помещений в многоквартирном доме по своему усмотрению и в своих интересах осуществляют управление многоквартирным жилым домом при миним. вмешательстве органов власти. В России происходит постепенное становление собственника, осознание им своей роли в эффективном управлении недвижимостью, увеличении её стоимости и рыночной привлекательности.

Управление многоквартирным жилым домом- согласованная деятельность собственников помещений в многоквартирном доме, или лиц, привлечённых ими, направленная на обеспечение благоприятных и безопасных условий проживания граждан, надлежащего содержания общего имущества в многоквартирном доме, решения вопросов пользования общим имуществом, а также предоставления коммунальных услуг гражданам, проживающим в таком доме.

Категория способов управления многоквартирными домами появилась в отечественной практике в период реализации Жилищной реформы и нашла свое отражение в Жилищном кодексе РФ (ЖК РФ № 188-ФЗ).

Вопросы, связанные с реализацией вышеуказанных способов управления рассматриваются в ЖК РФ в следующих направлениях: выбор способа управления многоквартирным домом; заключение договора управления многоквартирным

домом; порядок управления многоквартирным домом, находящимся в гос. или муниципальной собственности; организация непосредственного управления многоквартирным домом собственниками помещений в таком доме; создание органами местного самоуправления условий для управления многоквартирными домами.

Выбор способа управления многоквартирным домом является прерогативой общего собрания собственников жилья. В соответствии с законом собственники помещений обязаны в течение года с момента вступления в действие ЖК РФ выбрать один из следующих способов управления многоквартирным домом:

1) непосредственное управление собственниками помещений в многоквартирном доме; 2) управление товариществом собственников жилья либо жилищным кооперативом или иным специализированным потребительским кооперативом;

3) управление управляющей орг-цией.

Обязательность выбора возникает потому что, вместе с правом иметь имущество в собственности, физическое и юридическое лицо имеет и обязанности, а также ответственность по его надлежащему содержанию с тем, чтобы это имущество не нанесло вреда здоровью или имуществу как самого собственника, так и здоровью и имуществу других людей.

Если собственники сами не выберут способ управления, за них это сделают органы местного самоуправления, поскольку они, в свою очередь, обязаны нести ответственность за безопасность граждан в целом, а в данном случае- за безопасность проживания в многоквартирных домах.

Выбор способа управления зависит от того, сколько квартир в доме, насколько платёжеспособны и дисциплинированы жители, какие управляющие орг-ции есть на рынке жилищно-коммунальных услуг,

какие отношения сложились с ресурсоснабжающими орг-циями, установлены ли общедомовые и поквартирные приборы учёта и т.д.

Собственники помещений в многоквартирном доме самостоятельно выбирают способ управления домом исходя из выбранных критериев в зависимости от конкретной ситуации, предполагающей либо построение договорные связи, либо осуществление непосредственного управления.

При непосредственном управлении многоквартирным домом собственниками, возможны следующие варианты отношений со сторонними орг-циями, предоставляющими жилищные и коммунальные услуги: договоры на поставку коммунальных услуг (холодное и горячее водоснабжение, водоотведение, электроснабжение, газоснабжение, отопление) заключаются с каждым собственником помещения в доме от своего имени; договоры оказания услуг по содержанию и выполнению работ по ремонту общего имущества в многоквартирном доме заключаются со всеми или с большинством собственников помещений в доме. При этом, все или большинство собственников выступают в качестве одной стороны в договоре.

В интересах всех собственников по решению общего собрания собственников помещений в многоквартирном доме, в отношениях с третьими лицами может действовать один из собственников по доверенности от остальных собственников помещений в доме. При этом могут производиться действия: заключение договоров на коммунальные услуги с каждым собственником помещения в доме; заключение договоров на жилищные услуги, одной из сторон в которых являются все собственники помещений в доме; заключение договоров на жилищно-коммунальные услуги от имени всех собственников помещений в доме одним из

собственников, действующим по доверенности.

При управлении многоквартирным домом товариществом собственников жилья (ТСЖ), жилищным кооперативом (ЖК), другими потребительскими кооперативами (ПК), указанные юридические лица вправе заключать в соответствии с законодательством РФ договор управления многоквартирным домом, а также договоры о содержании и ремонте общего имущества в многоквартирном доме, договоры об оказании коммунальных услуг и прочие договоры в интересах собственников помещений в доме.

Т.о., существует две схемы договорных взаимоотношений между собственниками помещений в многоквартирном доме и организациями-поставщиками жилищно-коммунальных услуг при способе управления домом посредством ТСЖ, ЖК, ПК:

собственники помещений в многоквартирном доме делегируют право заключения договоров на поставку жилищно-коммунальных услуг товариществу собственников жилья (ЖК, ПК). Делегирование функций на заключение договоров может быть закреплено в решении общего собрания собственников, в уставе ТСЖ, ЖК, ПК, в договоре управления; собственники помещений в многоквартирном доме делегируют право заключения договоров на поставку жилищно-коммунальных услуг товариществу собственников жилья (ЖК, ПК), а товарищество собственников жилья (ЖК, ПК) в свою очередь заключает договор управления с управляющей организацией, которая осуществляет поиск поставщиков услуг и заключает с ними договоры от имени товарищества собственников жилья (ЖК, ПК).

При выборе способа управления многоквартирным домом управляющей организацией, собственники помещений в многоквартирном доме заключают с

выбранным управляющим договоры управления, в которых должно быть указано: состав общего имущества многоквартирного дома, в отношении которого будет осуществляться управление, и адрес такого дома; перечень услуг и работ по содержанию и ремонту общего имущества в многоквартирном доме, порядок изменения такого перечня, а также перечень коммунальных услуг, которые предоставляет управляющая организация; порядок определения цены договора, размера платы за содержание и ремонт жилого помещения и размера платы за коммунальные услуги, а также порядок внесения такой платы; порядок осуществления контроля за выполнением управляющей организацией её обязательств по договору управления.

Договор управления, заключаемый с управляющей организацией по всем своим признакам, подпадает под признаки договора оказания возмездных услуг, предусмотренного гражданским законодательством РФ.

В соответствии со ст. 780 ГК РФ, если иное не предусмотрено договором возмездного оказания услуг, исполнитель (управляющая организация) обязан оказать услуги лично. Т.е., управляющая организация либо сама оказывает часть жилищно-коммунальных услуг по договору управления многоквартирным домом, либо является посредником между собственниками помещений в доме и поставщиками жилищно-коммунальных услуг.

Договоры с организациями-поставщиками жилищно-коммунальных услуг заключаются управляющей организацией с поставщиками от имени всех собственников помещений в доме.

Т.о., существующее жилищное законодательство в целом достаточно полно отражает реалии сложившихся отношений в области управления многоквартирными жилыми домами, предоставляет собственникам возможность

выбрать наиболее удобный способ управления недвижимостью как инструмент реализации права распоряжения своей собственностью.

СТАТИСТИКА ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

- отрасль статистики, изучающая наличие, состав и состояние *жилищного фонда*, его благоустройство, жилищные условия нас., производственную деятельность пр-тий и служб, обеспечивающих нас. водоснабжением, водоотведением, теплом, газом и другими видами благоустройства населённых пунктов.

С.ж.-к.х. как отрасль социальной статистики, изучающая жилищное хоз-во и жилищные условия нас., состоит из подотраслей: статистики численности и состава жилищного фонда; статистики эксплуатации жилищного хоз-ва; статистики жилищных условий нас.

В СССР необходимость учёта жилых домов и их технического состояния диктовалась потребностями планирования жилищного стр-ва, ремонта, реконструкции и улучшения благоустройства жилищ. Изучение эксплуатационной деятельности жилищного хоз-ва и его финансово-экономического положения способствовало достижению наилучших методов ведения хоз-ва и организации совершенных форм управления им. Для определения потребности в жилищах и регулирования их использования было необходимо изучение жилищных условий нас., которое проводилось в трёх направлениях: количественная характеристика, качественная характеристика, экономические условия пользования жилищем.

Количественная характеристика жилищных условий выражалась в плотности заселения (т.е. обеспеченности на душу нас. жилой или общей пл.), среднем числе жителей на

одну комнату и коэффициенте посемейного заселения.

Качественная характеристика жилищных условий определялась уровнем обслуженности жильцов коммунальным благоустройством и санитарно-гигиенических условий проживания (вентиляция воздуха, температурно-влажностный режим помещений, освещённость комнат и т.д.). Экономические условия пользования жилищем выражались в сопоставлении всех расходов, связанных с использованием жилищами, с доходами семьи. Расходы на жилище в СССР в среднем не превышали 4–5% бюджета семьи. Общее руководство статистическими работами в области жилищ осуществлялось органами гос. статистики. Осн. организационным принципом С.ж.-к.х. было использование оперативного учёта (инвентаризационные данные, стандартизованный бухгалтерский учёт).

Наряду с этим эпизодически проводились специальные обследования: единовременные учёты (охватывающие обобществленный жилищный фонд страны) и жилищные переписи (охватывающие только жилищный фонд, находящийся в личной собственности граждан в городах, городских рабочих и курортных посёлках). Выборочные наблюдения позволили исследовать такие процессы в жилищном хоз-ве, как индустриализация ремонтных работ, механизация трудоёмких работ, зависимость износа конструкций от эксплуатационной деятельности, выявление резервов снижения стоимости содержания жилищ, выявление взаимосвязи жилищных условий и демографических процессов.

Система жилищно-коммунального хоз-ва (ЖКХ), доставшаяся в наследство от периода развития плановой экономики, являлась крайне неэффективной и затратной. Содержание этой системы в её традиционном виде было непосильно ни

для потребителей жилищно-коммунальных услуг, ни для бюджетной системы.

Острота проблем, накопившихся в жилищно-коммунальной сфере, сделала неизбежным реформирование этого сектора экономики, которое и осуществляется с 1989 года вначале фрагментарно, по направлениям деятельности, а с 1997 по единой комплексной программе-Концепции реформы ЖКХ РФ.

Эти обстоятельства привели к необходимости организации контроля за проведением реформы ЖКХ и внесения соответствующих изменений в систему учётно-статистических показателей жилищно-коммунального хоз-ва.

Осн. задачи в области реформирования ЖКХ, порождающие процесс внесения изменений в состав учётно-статистических показателей: формирование многообразия собственников в жилищной сфере, в т.ч. путём создания товариществ собственников жилья; демонополизация обслуживания жилищного фонда и формирование рынка услуг; обеспечение ресурсосбережения в ЖКХ; обеспечение финансовой стабилизации ЖКХ; формирование рыночных механизмов функционирования ЖКХ и условий для привлечения инвестиций; регулирование деятельности естественных локальных монополий по поставке коммунальных услуг; завершение перехода на новую систему оплаты жилищно-коммунальных услуг; учёт реальных доходов нас. при переходе на стопроцентную оплату жилищно-коммунальных услуг; обеспечение гос. поддержки инвестиций в модернизацию ЖКХ; формирование новых подходов к стр-ву жилых и социальных объектов; повышение эффективности градостроительных решений и ответственность за их принятие.

Указанные процессы, происходящие в жилищно-коммунальной сфере, находят свое отражение в статистическом учёте, который осуществляется гос. органами в

целях установки необходимого уровня контроля и регулирования деятельности вида экономической деятельности.

Систему статистических показателей, отражающих деятельность ЖКХ в разрезе подотраслей можно условно разделить на следующие видовые подгруппы: наличие, состояние и движение жилищного фонда; рыночные процессы в сфере ЖКХ; ход реформы ЖКХ; институциональная характеристика жилого фонда; тарифы на услуги ЖКХ; уровень благоустройства жилищного фонда; качество среды обитания; воспроиз-во жилого фонда; деятельность средств коллективного размещения.

Наличие, состояние и движение жилищного фонда отражается в форме статистического наблюдения № 1-жилфонд. Форма содержит показатели размера общей и жилой пл. жилищного фонда, показатели движения фонда и состава фонда по формам собственности, показатели благоустройства. Согласно Жилищному кодексу РФ общая пл. жилых помещений определяется как сумма пл. всех частей таких помещений вспомогательного использования, предназначенных для удовлетворения гражданами бытовых и иных нужд, связанных с их проживанием в жилом помещении, за исключением балконов, лоджий, веранд и террас. В общую пл. жилищного фонда включаются специализированные жилые помещения (служебные жилые помещения, жилые помещения в общежитиях, жилые помещения маневренного фонда, жилые помещения в домах системы социального

обслуживания нас., жилые помещения фонда для временного вынужденного переселенцев, а также фонда для временного поселения лиц, признанных беженцами, жилые помещения социальной защиты отдельных категорий граждан). Не включаются в общую пл. жилищного фонда помещения используемые для других целей (магазины, офисы, детские учреждения и т.п.).

Помимо размеров общей пл. статистическая отчётность содержит сведения о численности постоянно проживающего в нём нас., числе квартир и количестве проживающих в них лиц. Сведения о благоустройстве жилищного фонда включают наличие водопровода, центрального отопления, канализации, ванны (душа), газа, горячего водоснабжения, напольных электрических плит, а также численность лиц, имеющих перечисленные бытовые удобства. В отчётности также содержится информация об общей сумме доходов пр-тий жилищного хоз-ва, включающей часть доходов, формирующейся как счёт платы за проживание, так и за счёт бюджетных дотаций и аренды.

Рыночные процессы в сфере ЖКХ и ход реформы отражаются в формах: № 1-приватизация (жильё), содержащей сведения о проданном жильё; № 22-ЖКХ (реформа), содержащей сведения о структурных преобразованиях и организационных мероприятиях в сфере ЖКХ и в № 22-ЖКХ (сводная), содержащей сведения о работе жилищно-коммунальных орг-ций в условиях реформы. Осн. показатели формы № 22-ЖКХ (сводная) включают разделы- объём коммунальных услуг в натуральном выражении: отпущено воды, пропущено

сточных вод, отпущено теплоэнергии, отпущено электроэнергии, отпущено газа; осн. показатели финансово-хозяйственной деятельности орг-ций ЖКХ: доходы и расходы, объёмы и направления использования финансовых средств, дебиторская и кредиторская задолженность; оплата нас. жилищно-коммунальных услуг: начислено (предъявлено) жилищно-коммунальных платежей, фактически оплачено, стоимость предоставленных нас. услуг, рассчитанная по экономически обоснованным тарифам.

Совр. институциональная характеристика жилого фонда обусловлена значительно изменившейся за последние годы ситуацией с собственностью на объекты жилищного и коммунального хоз-ва. Она характеризуется тремя гл. тенденциями: массовой приватизацией жилищного фонда; передачей объектов ЖКХ из гос. собственности в муниципальную собственность; акционированием части объектов ЖКХ, в основном объектов электро- и теплоснабжения, входящих в единую систему энергообеспечения страны. Этот процесс заложил предпосылки для развития конкуренции и демонополизации в ЖКХ.

Статистические показатели, отражающие указанные преобразования представлены в формах № 1-РПЖ и № 1-приватизация (жильё), в первой из которых содержатся сведения о регистрации прав на жилые помещения в составе показателей количества зарегистрированных прав, общей пл. зарегистрированных жилых помещений и их стоимости, а во второй- сведения о приватизации жилищного фонда в составе показателей числа приватизированных и деприватизированных жилых помещений, общей пл. приватизированных жилых помещений, проданных жилых помещений и их стоимости.

Рыночный процесс формирования тарифов на коммунальные услуги заключается в

поиске компромисса между техническими задачами и финансовыми потребностями поставщиков услуг и платёжеспособным спросом потребителей. Экономически обоснованные тарифы на услуги ЖКХ указываются в форме статистического наблюдения № 1-тарифы (ЖКХ). Тарифы устанавливаются на жилищные услуги, включающие плату за пользование жилым помещением, содержание и ремонт жилого помещения, вывоз бытовых отходов и капитальный ремонт, и коммунальные услуги, к числу которых относятся холодное и горячее водоснабжение, водоотведение, теплоснабжение, электроснабжение, газоснабжение отопление.

Процедуры тарифного регулирования должны обеспечивать публичность процесса формирования тарифов с целью повышения уровня доверия со стороны потребителей коммунальных услуг, а также способствовать достижению баланса интересов в процессе регулирования тарифов. Публичность системы должна обеспечить необходимое методическое и информационное взаимодействие между отдельными элементами этой системы: процедурами мониторинга, подготовки и рассмотрения заявок на пересмотр тарифов, их утверждения и вступления в силу.

Уровень благоустройства жилищного фонда и коммунальных удобств определяет условия жизни нас. в бытовом отношении.

Для обеспечения установленного уровня условий проживания нас. организованы пр-тия ЖКХ, деятельность которых связана с содержанием и эксплуатацией жилищного фонда, распределительных сетей коммунального и бытового водоснабжения, газо- и теплоснабжения нас., коммунальной канализации и очистки сточных вод; благоустройством городов и помещений, санитарной очисткой и уборкой терр.; содержанием и ремонтом гор. сооружений, уличных переходов и т.п.; наружным

освещением, озеленением и другими мероприятиями.

Для формирования статистических характеристик условий проживания нас. используется система показателей, отражающих деятельность отраслей жилищного и коммунального хоз-ва.

Среди осн. видов деятельности- снабжение нас. водой. В статистической отчётности (форма № 1-водопровод «Отчёт о работе водопровода за год») представлены данные о наличии и производственной мощности водопроводных сооружений и других их характеристиках (об объёме воды, пропущенной через очистные сооружения; потреблении воды нас.; численности работников, занятых в этом виде ЖКХ).

Деятельность пр-тий по обеспечению нас. теплоэнергией характеризуется показателями: число источников теплоснабжения, их тепловая мощность и вид используемого топлива, протяжённость тепловых и паровых сетей, объём произведённой тепловой энергии и её потребление нас., нормативный и фактический расход топлива, среднегодовая численность работников осн. деятельности (форма № 1- ТЕП «Отчёт о снабжении теплоэнергией»).

Снабжение нас. газом представлено показателями: число газифицированных населённых пунктов, протяжённость уличных газовых сетей, количество газифицированных квартир, объём потребления газа нас., численность работников (форма № 1-газ «Отчёт по использованию сетевого (сжиженного) газа за год»).

Деятельность коммунальных пр-тий, обеспечивающих функционирование канализационных сооружений, представлена в статистической отчётности показателями: наличие и протяжённость канализационных сооружений, их мощность, объём очищенных сточных вод, соответствующих нормативам, число аварий, среднегодовая численность

работников основной деятельности (форма № 1-канализация «Отчёт о работе канализации (отдельной канализационной сети)»).

В форму № 22-ЖКХ (сводная) включены осн. финансовые показатели деятельности коммунальных служб (расходы и доходы, в т.ч. оплата, полученная от нас. за оказанные услуги). Эти показатели являются осн. источниками данных для расчёта валового выпуска промежуточного потребления, валовой добавленной стоимости и ряда других показателей СНС по хоз. единицам ЖКХ, оказывающим услуги как рыночного, так и первичного характера.

К показателям, характеризующим среду обитания, следует отнести сведения о наружной освещённости улиц, об общей пл. и пл. застроенных гор. земель, пл.

зелёных насаждений, в т.ч. общего пользования, лесопарков, гор. лесов, протяжённости озеленённых полос улиц, дорог и проездов, пл. кладбищ (форма № 1-КХ «Сведения о благоустройстве гор. населённых пунктах»).

Воспроизводство жилого фонда отражается в форме № 1-КР, содержащей сведения о капитальном ремонте жилого фонда, включающие показатели общей пл. отремонтированных жилых домов, общей стоимости затрат на капитальный ремонт, стоимости незавершённого капитального ремонта.

В целом статистический учёт процессов, происходящих в области жилищно-коммунальной сферы производится гос. органами статистики с использованием отчётных форм (см. табл. 1).

Таблица 1

Перечень отчётных форм по статистике ЖКХ

Индекс формы	Наименование формы	Периодичность представления
№ 1-жилфонд	Сведения о жилищном фонде	годовая
№ 4-жилфонд	Сведения о предоставлении гражданам жилых помещений	годовая
№ 1-РПЖ	Сведения о регистрации прав на жилые помещения	годовая
№ 1-ТЕП	Сведения о снабжении теплоэнергией	годовая
№ 1-водопровод	Сведения о работе водопровода (отдельной водопроводной сети)	годовая
№ 1-канализация	Сведения о работе канализации (отдельной канализационной сети)	годовая
№ 1-КХ	Сведения о благоустройстве городских населенных пунктов	годовая
№ 1-приватизация (жильё)	Сведения о приватизации жилищного фонда	годовая
№ 6-ЖКХ	Сведения о строительстве и ремонте объектов благоустройства	годовая

Индекс формы	Наименование формы	Периодичность представления
№ 1-КР	Сведения о капитальном ремонте жилищного фонда	годовая
№ 22-ЖКХ (сводная)	Сведения о работе жилищно-коммунальных орг-ций в условиях реформы	квартальная
№ 22-ЖКХ (субсидии)	Сведения о предоставлении гражданам субсидий на оплату жилого помещения и коммунальных услуг	квартальная
№ 26-ЖКХ	Сведения о предоставлении гражданам социальной поддержки по оплате жилого помещения и коммунальных услуг	квартальная
№ 1-тарифы (ЖКХ)	Сведения о тарифах на жилищно-коммунальные услуги	полугодовая
№ 1-ПУ (ЖКХ)	Сведения о приборах учёта потребления коммунальных услуг в жилищном фонде	годовая
№ 12-ПУ	Сведения по похоронному обслуживанию	годовая
№ 1-газ	Сведения об использовании сетевого (сжиженного газа)	годовая
№ 22-ЖКХ (реформа)	Сведения о структурных преобразованиях и организационных мероприятиях в сфере ЖКХ	полугодовая
№ 1-ЖКХ (зима) срочная	Сведения о подготовке ЖКХ к работе в зимних условиях	месячная

В соответствии с задачами, определёнными федеральной целевой программой «Развитие гос. статистики России в 2007-2011» совершенствование статистической деятельности в области ЖКХ основывается на организации проведения новых статистических наблюдений: за рынком жилья и созданием жилищного сектора, действующего на рыночных принципах, удовлетворяющего жилищные потребности осн. части нас. и соответствующего его платёжеспособному спросу; за развитием институтов долгосрочного жилищного финансирования граждан (ипотечное кредитование на цели приобретения жилья, кредитование участия граждан в долевом стр-ве многоквартирных домов, кредитование индивидуального жилищного

стр-ва, жилищно-накопительные формы и другое) и банковского сектора, предоставляющего гражданам долгосрочные кредиты на эти цели; за тарифно-ценовой политикой в сфере жилищно-коммунальных услуг в условиях развития конкурентной среды; в области управления многоквартирными домами.

В период плановой экономики вопросы статистики ЖКХ были исследованы известными учёными-статистиками Бронером Д.Л., Коковиным Н.А., Крупицким М. Л., Филатовым Н.Л и др.

В развитие совр. концепций модернизации и реформирования ЖКХ и отраслевой статистики внесли вклад учёные и специалисты, работающие в гос. экономических ведомствах,

исследовательских центрах и управляющих компаниях. Среди них ак. РАЕН, д.техн.н., И.В. Шишкин, посвятивший ряд исследований проблемам качества на рынке ЖКХ, ак. РАН В. Полтерович, исследовавший вопросы ипотечного кредитования, Ю. Григорьев, обобщивший результаты внедрения Градостроительного кодекса, А.И. Фатахетдинова, Э.К. Трутнев, руководивший созданием действующего Градостроительного кодекса.

Большое участие в решении проблем ЖКХ принимали зарубежные экономисты: Фритц В. Дигмайер, междунар. эксперт ТАСИС по правовым вопросам и вопросам недвижимости, внесший предложения по реформе жилищного кодекса, Г. Пфайффер, разработавший осн. направления организации системы строительных сберегательных касс и ипотечного кредитования, Т. Лассен, представитель Ассоциации нем. ипотечных банков, проф. Р. Вессели, И. Ертл и др.

См. также *Рынок жилья*.

СУБСИДИИ НА ОПЛАТУ ЖИЛЬЯ И КОММУНАЛЬНЫХ УСЛУГ

- пособия, выделяемые государством на оплату жилого помещения и коммунальных услуг с целью социальной поддержки малоимущих слоев нас.

С 1994 в РФ осуществляется реформа системы оплаты жилищно-коммунальных услуг. В рамках её проведения происходит постепенный рост ставок оплаты жилого помещения и коммунальных услуг до возмещения жителями их полной стоимости. В ходе реформы государством создан институт субсидий на оплату жилья и коммунальных услуг, осн. задачей которого является обеспечение адресной помощи семьям с низким доходом путём предоставления им субсидий на оплату жилого помещения и коммунальных услуг.

С. на о.ж.п. и к.у. предоставляются гражданам РФ на оплату квартиры, в

которой они зарегистрированы по месту постоянного жительства. Субсидии предоставляются гражданам в случае, если их расходы на оплату жилого помещения и коммунальных услуг, рассчитанные в установленном порядке, превышают величину, соответствующую максимально допустимой доле расходов граждан на оплату жилого помещения и коммунальных услуг в совокупном доходе семьи.

На субсидию имеют право: а) пользователи жилого помещения в гос. или муниципальном жилищном фонде; б) наниматели жилого помещения по договору найма в частном жилищном фонде; в) члены жилищного или жилищно-строительного кооператива; г) собственники жилого помещения (квартиры, жилого дома, части квартиры или жилого дома).

Размер субсидии исчисляется ежемесячно и зависит от размера расходов на оплату жилого помещения и коммунальных услуг, рассчитанных исходя из региональных стандартов стоимости жилищно-коммунальных услуг, нормативной пл. жилого помещения и максимально допустимой доли расходов граждан на оплату жилого помещения и коммунальных услуг в совокупном доходе семьи (далее-региональные стандарты).

Размеры региональных стандартов устанавливаются органами гос. власти субъектов РФ. Размеры региональных стандартов стоимости жилищно-коммунальных услуг, устанавливаемые в соответствии с требованиями ч. 1 и 6 ст. 159 Жилищного кодекса РФ из расчёта на одного члена семьи для семей разной численности и одиноко проживающего гражданина, дифференцируются по муниципальным образованиям одного субъекта РФ.

При среднедушевом доходе семьи, равном или выше прожиточного минимума, установленного органами гос. власти субъекта РФ в соответствии с

законодательством РФ, размер субсидии определяется по формуле:

$$C_1 = \text{ССЖКУ}_p \times n \frac{\text{МДД}_0}{100} \times Д,$$

где C_1 - размер субсидии в руб.; ССЖКУ_p - размер установленного для муниципального образования регионального стандарта стоимости жилищно-коммунальных услуг на одного члена семьи для семей разной численности; n - количество лиц, входящих в состав семьи заявителя; МДД_0 - региональный стандарт максимально допустимой доли расходов граждан на оплату жилого помещения и коммунальных услуг в совокупном доходе семьи (в %); $Д$ - совокупный доход семьи (в руб.).

При среднедушевом доходе семьи ниже прожиточного минимума, установленного органами гос. власти субъекта РФ в соответствии с законодательством РФ, региональный стандарт максимально допустимой доли расходов умножается на коэффициент, рассчитанный по формуле:

$$K = \text{СД} / \text{ПМ},$$

где K - поправочный коэффициент; СД - среднедушевой доход семьи в руб.; ПМ - величина прожиточного минимума для семьи заявителя.

На одну семью предоставляется одна субсидия сроком на 6 мес. Денежные средства за субсидии перечисляются на счета граждан, открытые ими в любых банках, или на социальную карту. Возможна также доставка субсидий через орг-ции связи в случае, если по состоянию здоровья, в силу возраста, получатели субсидий не имеют возможности открывать банковские счета и пользоваться ими.

Финансирование расходов органов местного самоуправления на обеспечение предоставления субсидий гражданам осуществляется за счёт средств бюджета субъекта РФ в порядке, установленном органами гос. власти.

Статистический учёт C на о.ж. и к.у. осуществляется посредством статистического наблюдения и внесения соответствующих данных в формы № 22-ЖКХ (субсидии) и № 26-ЖКХ; формы составляются ежеквартально, в сроки, указанные на бланке формы, и представляется по месту, установленному терр. органом гос. статистики в республике, крае, обл., городе федерального значения.

У

УЛИЧНАЯ ВОДОПРОВОДНАЯ СЕТЬ

- сеть трубопроводов, уложенных вдоль улиц, проездов, переулков, набережных; предназначена для осуществления водоснабжения жилых домов и иных зданий, сооружений и устройств.

У.в.с. входит в состав осн. фондов пр-тий и орг-ций, осуществляющих водоснабжение объектов ЖКХ.

Трубопроводы различного назначения относятся, согласно данным общероссийского классификатора осн. фондов (ОКОФ), к сооружениям, учёт которых осуществляется путём внесения данных в форму статистического наблюдения № 11 «Сведения о наличии и движении осн. фондов (средств) и других нефинансовых активов».

УЛИЧНАЯ КАНАЛИЗАЦИОННАЯ СЕТЬ

- сеть трубопроводов, уложенных вдоль улиц, проездов, переулков, набережных и других проездов населённого пункта, включая протяжение сборных коллекторов, но без гл. коллекторов. Предназначена для сбора бытовых и пром. отходов и перемещения их в места переработки и утилизации.

У.к.с. входит в состав осн. фондов пр-тий и орг-ций, осуществляющих обслуживание канализационных сооружений объектов ЖКХ.

Учёт объектов У.к.с. осуществляется путём внесения данных в форму статистического наблюдения № 11 «Сведения о наличии и движении осн. фондов (средств) и других нефинансовых активов».

УРОВЕНЬ ВОЗМЕЩЕНИЯ НАСЕЛЕНИЕМ ЗАТРАТ НА ОКАЗАНИЕ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНЫХ УСЛУГ ПО ДЕЙСТВУЮЩИМ ТАРИФАМ

- отношение суммы начисленных нас. платежей за жилищно-коммунальные услуги по установленным тарифам к сумме стоимости предоставленных нас. услуг, рассчитанных по экономически обоснованным тарифам. Применяется при анализе и прогнозировании структуры затрат на оказание жилищно-

коммунальных услуг на основе использования показателей формы статистического наблюдения № 1-тарифы (ЖКХ).

Э

ЭКОНОМИЧЕСКИ ОБОСНОВАННЫЙ ТАРИФ

- размер платы за жилищно-коммунальные услуги, обеспечивающий минимально необходимый уровень возмещения затрат на расширенное воспроизводство с учётом принятой собственником объектов жилищно-коммунального хоз-ва программы их развития при соблюдении параметров качества. Э.о.т. применяются в расчётах показателей формы статистического наблюдения № 1-тарифы (ЖКХ) и формы № 22-ЖКХ (сводная).

Подраздел 4.4. Статистика государственных финансов (СГФ)

А

АНАЛИТИЧЕСКАЯ ОСНОВА СГФ

- комплексная система отражения статистических данных об *экономических потоках* и запасах сектора гос. управления и гос. сектора, предусмотренная в *Руководстве по СГФ 2001*.

А.о. СГФ обеспечивает формирование статистических данных, используемых при проведении налогово-бюджетного анализа, включая идентификацию, измерение, мониторинг и оценку воздействия на экономику мер гос. экономической политики и других видов деятельности, анализ долгосрочной устойчивости этих мер и видов деятельности, а также оценку экономичности, эффективности и результативности использования ресурсов государства. А.о. СГФ применяется для анализа операций, финансовой позиции и ликвидности сектора гос. управления или гос. сектора в целом, *органов гос. управления*

конкретного уровня, а также операций между различными уровнями органов гос. управления. *Статистические табл. ежегодной анкеты СГФ* и данные СГФ высокой периодичности, которые широко используются при проведении междунар. сопоставлений, также базируются на А.о. СГФ.

Ключевые характеристики А.о. СГФ: группировка *институциональных единиц* по *институциональным секторам*; использование метода начислений при формировании статистических данных; интеграция экономических потоков и запасов; ведение учёта с использованием двойной записи; применение концепции резидентной принадлежности; стоимостная оценка по рыночным ценам. А.о. СГФ тесно связана с другими разделами экономической статистики- национальными счетами, статистикой платёжного баланса и *междунар. инвестиционной позиции, денежно-кредитной и банковской статистикой*- и

позволяет оценивать финансовую надёжность сектора гос. управления теми же методами, какие обычно применяются в отношении других орг-ций в экономике страны.

А.о. СГФ составляют осн. отчёты: отчёт об операциях органов гос. управления, отчёт о других экономических потоках и баланса активов и пассивов. Кроме того, в целях обеспечения ключевой информации о ликвидности предусматривается формирование отчёта об источниках и использовании денежных средств.

В отчёте об операциях органов гос. управления представлены сводные данные об операциях сектора гос. управления за данный отчётный период. Операции группируются и классифицируются т.о., чтобы продемонстрировать воздействие налогово-бюджетной политики на чистую стоимость активов сектора гос. управления, на его потребность в заимствованиях и на объём его активов и обязательств. Отчёт состоит из трёх разделов: 1. доходные и расходные операции, 2. операции с нефинансовыми активами и 3. операции с *финансовыми активами и обязательствами*. Доходы определяются как увеличение чистой стоимости активов в результате операций, а расходы - как уменьшение чистой стоимости активов в результате операций. В соответствии с *классификацией доходов СГФ* органы гос. управления имеют четыре осн. источника доходов: налоги и другие обязательные трансферты, вводимые институциональными единицами гос. управления сектора; *доходы от собственности*, получаемые в связи с владением активами; продажи товаров и услуг; добровольные трансферты, получаемые от других институциональных единиц. Осн. виды расходов определяются в *классификации расходов экономической* и подразделяются на категории: оплата труда работников, использование товаров и услуг, *потребление осн. капитала*, проценты, субсидии, гранты, социальные пособия,

другие расходы. Кроме того, в соответствии с *классификацией функций органов гос. управления* расходы могут быть классифицированы по функциональному назначению, напр., расходы на здравоохранение или социальную защиту.

Во втором разделе отчёта об операциях органов гос. управления отражаются операции, которые приводят к изменению авуаров нефинансовых активов органов гос. управления. Такие активы классифицируются по следующим категориям: «осн. фонды», «запасы материальных оборотных средств», «ценности» и *«непроизведённые активы»*. Результаты операций с определёнными категориями нефинансовых активов представлены на чистой основе, т.е. как совокупное приобретение за вычетом совокупного выбытия и потребления осн. капитала. Для запасов материальных оборотных средств потребление осн. капитала в учёте не отражается.

В третьем разделе отчёта об операциях органов гос. управления отражаются финансовые операции, которые приводят к изменению авуаров финансовых активов и обязательств органов гос. управления. Для целей формирования отчёта операции с финансовыми активами и обязательствами показываются на чистой основе и классифицируются исходя из резидентной принадлежности контрагента по финансовому требованию.

В отчёте об операциях органов гос. управления определяются два важных аналитических показателя СГФ. Доходы за вычетом расходов составляют чистое операционное сальдо. Последующий вычет из этой величины чистого приобретения нефинансовых активов даёт чистое кредитование (+) / заимствование (-), которое равно также чистому результату операций с финансовыми активами и обязательствами.

В отчёте об источниках и использовании

денежных средств отражаются поступления и выплаты денежных средств с использованием классификации, которая аналогична применяемой в отчёте об операциях органов гос. управления. Однако в отличие от отчёта об операциях органов гос. управления, основанного на методе начисления, отчёт об источниках и использовании денежных средств основан на кассовом методе учёта. К осн. категориям, которые отражаются в отчёте об операциях органов гос. управления и отсутствуют в отчёте об источниках и использовании денежных средств, относятся операции, расчёт по которым будет произведен денежными средствами в будущем (напр., начисление доходов, подлежащих перечислению в бюджет), и операции, не имеющие денежного характера (напр., бартерные операции и иные операции в натуральной форме). Кассовые данные представляют интерес в ходе оценки ликвидности гос. управления сектора. В отчёте об источниках и использовании денежных средств показана общая сумма денежных средств, созданных или потреблённых вследствие 1. текущих операций; 2. операций с нефинансовыми активами; 3. операций, в которых участвуют финансовые активы и обязательства помимо денежных средств. Чистое изменение позиции по денежным средствам органов гос. управления - сумма чистых денежных средств, полученных из указанных трёх источников.

В отчёте о других экономических потоках в табличной форме отражаются изменения в запасах активов, обязательств и чистой стоимости активов, источником которых не являются операции. Подобные изменения могут быть вызваны ценовыми эффектами или изменениями обменного курса (холдинговая прибыль/убытки), добавлением в баланс или выведением из баланса существующего актива или обязательства, обнаружением, созданием, уничтожением, ликвидацией или конфискацией активов

одной единицей у другой единицы, изменениями классификации институциональных единиц или изменениями классификации отдельных активов и обязательств. Для целей формирования отчёта другие экономические потоки классифицируются как изменения либо в стоимости, либо в объеме активов, обязательств и чистой стоимости активов. *Балансирующая ст.* данного отчёта - изменение чистой стоимости активов в результате других экономических потоков.

В балансе активов и пассивов сектора гос. управления или гос. сектора отражаются принадлежащие этому сектору запасы финансовых и нефинансовых активов, объём требований других единиц к владельцам таких активов в форме обязательств, а также чистая стоимость активов сектора, которая определяется как общая стоимость активов за вычетом общей стоимости обязательств. Баланс активов и пассивов обычно составляется на начало и конец отчётного периода. Баланс может составляться для отдельной институциональной единицы или любой совокупности единиц, напр., для гос. сектора, сектора гос. управления или подсектора сектора гос. управления. В качестве справочных статей к балансу в СГФ указывается накопление капитала за счёт собственных средств в разбивке на оплату труда работников, использование товаров и услуг, потребление осн. капитала, другие налоги на произ-во за вычетом других субсидий на произ-во, а также такие справочные ст., как общая величина долга по номинальной и нарицательной стоимости, просроченная задолженность, обязательства по выплате пособий по социальному обеспечению, стоимость обусловленных контрактов, междунар. резервы и ликвидность в иностранной валюте, а также стоимость некапитализированных вооружений и средств доставки вооружений. Для потоков и запасов, которые отражаются в системе СГФ, используются различные виды классификаций. К осн. классификациям

относятся классификация доходов СГФ, классификация потоков и запасов активов и обязательств, классификации расходов СГФ, классификация операций с финансовыми активами и обязательствами по секторам.

Т.о., А.о. СГФ обеспечивает формирование полной, качественной и взаимоувязанной информации обо всех экономических событиях, происходящих в гос. сфере. Гармонизация основополагающих концепций, определений и классификаций СГФ с другими системами макроэкономической статистики означает, что данные СГФ могут использоваться в сочетании с данными других систем при оценке динамики показателей сектора гос. управления или гос. сектора относительно остальной экономики. Кроме того, применение признанных на междунар. уровне стандартов позволяет использовать статистику гос. финансов (СГФ) для сравнительного анализа гос. операций в различных странах.

См. также Аналитические показатели СГФ.

АНАЛИТИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ СГФ

- система взаимосвязанных статистических показателей, формируемых с использованием классификаций и аналитической основы СГФ для целей проведения налогово-бюджетного анализа. А.п. СГФ могут использоваться применительно к различным уровням органов гос. управления, к сектору гос. управления и гос. сектору. Ряд показателей может также применяться для отдельных институциональных единиц сектора гос. управления или гос. сектора.

Один из осн. показателей аналитической основы СГФ- показатель чистой стоимости активов, определяемый как разница между совокупными активами и совокупными обязательствами. Чистую стоимость активов можно также рассматривать как

запас, возникший в результате операций и других экономических потоков за все предыдущие периоды. Изменение чистой стоимости активов позволяет оценить степень устойчивости деятельности в налогово-бюджетной сфере. Как отмечается в *Руководстве по СГФ 2001*, по некоторым гос. нефинансовым активам может быть трудно получить оценку рыночной стоимости, и при проведении некоторых видов анализа во внимание принимаются только финансовые активы сектора гос. управления, а не все его активы. В этой связи применяется показатель чистой стоимости финансовых активов, которая определяется как разность совокупных финансовых активов и совокупных обязательств.

Другим важным А.п. СГФ является чистое операционное сальдо (разница между доходами и расходами). Следуя Руководству по СГФ 2001 года, чистое операционное сальдо- сводный показатель текущей устойчивости операций органов гос. управления. Оно сравнимо с показателем системы национальных счетов (СНС) «сбережение плюс чистые капитальные трансферты к получению». Положительное значение чистого операционного сальдо указывает на то, что в ходе текущей деятельности органы гос. управления достигли превышения доходов над расходами, которое повлекло за собой соответствующее увеличение чистой стоимости активов. Сумма данного превышения может быть использована органами гос. управления для приобретения активов и/или уменьшения обязательств. Отрицательная величина чистого операционного сальдо свидетельствует о необходимости принятия обязательств или продажи активов органов гос. управления с целью ликвидации дефицита по текущей деятельности. Следует отметить, что чистое операционное сальдо (и эквивалентное ему изменение в чистой стоимости активов в результате операций) не включает прибыль

и убытки в результате изменений в уровне цен и других изменений в объеме активов, таких как добавление в баланс или выведение из баланса существующего актива или обязательства, обнаружение, создание, уничтожение, ликвидация или конфискация активов одной единицей у другой единицы, изменения классификации институциональных единиц или изменения классификации отдельных активов и обязательств. Компонент изменения в чистой стоимости активов в результате операций может быть непосредственно отнесен к мерам гос. политики, поскольку органы гос. управления осуществляют контроль над своими операциями. Этого нельзя сказать о других компонентах общих изменений в чистой стоимости активов (других экономических потоках), поскольку они не находятся под прямым контролем органов гос. управления. Показатель чистого операционного сальдо, увеличенный на сумму процентных расходов, представляет собой первичное операционное сальдо.

На практике могут возникать сложности с измерением потребления осн. капитала, и может оказаться невозможно получить его приемлемую оценку. В этой ситуации показатель валового операционного сальдо может оказаться более полезным для анализа, чем чистое операционное сальдо. Отличие валового операционного сальдо от чистого состоит в том, что при расчёте валового операционного сальдо из доходов вычитаются не все расходы, а расходы за исключением потребления осн. капитала.

Путём вычитания из величины чистого операционного сальдо чистого приобретения нефинансовых активов рассчитывается чистое кредитование (+)/заимствование(-), которое также равно чистому результату операций с финансовыми активами и обязательствами, т.е. чистому приобретению финансовых активов за вычетом чистого принятия обязательств. Положительный результат

соответствует чистому кредитованию, отрицательный - чистому заимствованию. Чистое кредитование/заимствование - сводный показатель масштаба предоставления органами гос. управления финансовых ресурсов в распоряжение других секторов экономики или использования им финансовых ресурсов, генерируемых другими секторами. Поэтому чистое кредитование/заимствование может рассматриваться в качестве показателя финансового воздействия деятельности органов гос. управления на остальную экономику.

Еще один показатель, который формируется в рамках аналитической основы СГФ, - профицит/дефицит денежных средств (чистый приток денежных средств от гос. операций минус отток денежных средств в результате чистого приобретения нефинансовых активов). Данный показатель применяется при оценке ликвидности сектора гос. управления.

При проведении оценки воздействия государства на экономику важным показателем является показатель общего бюджетного сальдо, для расчёта которого в показатель чистого кредитования/заимствования вносятся поправки за счёт перегруппировки операций с активами и обязательствами, которые считаются проводимыми в целях гос. политики. Как отмечается в Руководстве по СГФ 2001, активы и обязательства, связанные с проведением гос. политики, могут приобретаться для самых различных целей, напр., для содействия росту новых отраслей, оказания помощи испытывающим финансовые трудности гос. корпорациям или помощи конкретным фирмам, оказавшимся в неблагоприятной экономической ситуации. Подобные операции могут принимать самые различные формы, в т.ч. форму кредитов и займов, ценных бумаг, обеспечивающих участие в капитале, и долговых ценных бумаг. Все остальные операции с финансовыми

активами и обязательствами считаются проводимыми для целей управления ликвидностью. Это означает, напр., что активы приобретаются с тем, чтобы получать доход по рыночной ставке, одновременно сохраняя в своем распоряжении достаточное количество средств для финансирования ежедневных операций.

Величина общего бюджетного сальдо может быть скорректирована с целью исключения из доходов некоторых или всех грантов, исключения крупных или редких операций, напр., доходов, поступающих от нефтяного сектора, которые могут вносить искажения в налогово-бюджетный анализ. С учётом подобных поправок может быть сформирован показатель скорректированного общего бюджетного сальдо. Аналогичные поправки могут быть внесены в показатели чистого операционного сальдо, дефицита/профицита денежных средств и другие сальдо.

К важным А.п. СГФ, применяемым для оценки воздействия государства на экономику, также относится показатель налогово-бюджетного бремени, который рассчитывается как сумма налоговых доходов и обязательных отчислений на социальное страхование в процентах к ВВП. В рос. практике аналогичный показатель называется показателем налоговой нагрузки на ВВП. Показатель налоговой нагрузки широко используется при определении направлений налогово-бюджетной политики и налоговых реформ, изучении распределения налоговой нагрузки на уровне отдельных налогоплательщиков, сопоставлении тяжести налоговой нагрузки в разных странах.

Несмотря на значительный прогресс, достигнутый РФ во внедрении междунар. стандарта по СГФ и формировании таких новых блоков *статистики бюджета*, как отчёт о финансовых результатах деятельности, баланс исполнения бюджета

и отчёт о движении денежных средств, полученные данные не в полной мере используются для целей налогово-бюджетного анализа. Однако подобная ситуация характерна не только для РФ, но и для других стран, находящихся на стадии перехода к применению Руководства по СГФ 2001 года, и может объясняться как отсутствием необходимых временных рядов, так и отсутствием необходимой методологической и методической поддержки для проведения налогово-бюджетного анализа на базе показателей аналитической основы СГФ. Т.о., одним из приоритетных направлений работ по совершенствованию макроэкономического планирования и прогнозирования в РФ является внедрение А.п. СГФ в методологию и практику налогово-бюджетного анализа. При этом следует подчеркнуть, что развитие методологии налогово-бюджетного анализа на базе аналитической основы СГФ должно происходить в тесной связи с совершенствованием институционального охвата СГФ в РФ, терминологии и определений, системы показателей и классификаций, а также принципов оценки потоков и запасов. Только в этом случае будет создана необходимая информационная основа для проведения анализа и принятия обоснованных решений для проведения эффективной налогово-бюджетной политики.

Б

БЮДЖЕТ

- форма образования и расходования денежных средств за определённый период времени. В контексте *статистики Б.*, *статистики гос. финансов* (СГФ) речь идёт о Б. как о форме образования и расходования денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения задач и функций государства и местного самоуправления. Б. также можно определить как централизованный в определённых масштабах денежный фонд,

который находится в распоряжении органа, наделённого властными полномочиями, и используется для выполнения функций государства и решения социально-экономических задач. К Б. *бюджетной системы РФ* относятся федеральный Б. и Б. гос. внебюджетных фондов РФ; Б. субъектов РФ и Б. терр. гос. внебюджетных фондов; местные Б., включая Б. муниципальных р-онов, Б. гор. округов, Б. внутригор. муниципальных образований городов федерального значения Москвы и Санкт-Петербурга; Б. гор. и сельских поселений. В отечественной экономической литературе Б. бюджетной системы РФ часто объединяются общим понятием «гос. Б.».

Б.- финансовый план государства (бюджетный план)- законодательно закреплённый документ, в котором на определённый период времени установлены в количественном выражении показатели аккумулируемых государством ресурсов и направлений их использования в целях финансирования общественных потребностей. Бюджетный план формируется органами исполнительной власти и утверждается органами законодательной власти. Федеральный Б. и Б. гос. внебюджетных фондов РФ разрабатываются и утверждаются в форме федеральных законов, Б. субъектов РФ и Б. терр. гос. внебюджетных фондов разрабатываются и утверждаются в форме законов субъектов РФ, местные Б. разрабатываются и утверждаются в форме муниципальных правовых актов представительных органов муниципальных образований.

Гос. Б. является важнейшим механизмом реализации экономической и социальной политики государства и гос. регулирования экономики. Посредством налогообложения и осуществления бюджетных расходов, включая бюджетные инвестиции, государство через Б. осуществляет перераспределение части ВВП между отраслями, терр. страны, между

отдельными экономическими субъектами. Помимо регулирующей и распределительной функций важную роль играет информационная функция Б. Структура Б. отражает конкретные направления и приоритеты гос. налогово-бюджетной политики. Разработка Б. сопровождается прогнозными расчётами осн. макроэкономических показателей (объём и динамика ВВП, уровень инфляции, курс национальной валюты и т.п.), которые формируют в обществе определённые ожидания и учитываются другими субъектами экономических отношений при планировании своей деятельности. Контрольная функция Б. реализуется при осуществлении контроля за деятельностью органов исполнительной власти в части реализации законодательно закреплённых решений по формированию и расходованию бюджетных средств.

Структура Б. на очередной финансовый год отражена в бюджетном плане. В укрупнённом виде структуру Б. можно представить: 1. доходы Б.; 2. расходы Б.; 3. дефицит/профицит Б. (1 - 2); 4. источники финансирования дефицита Б. (или направления использования профицита Б.). При этом разница между доходами и расходами, составляющая дефицит или профицит Б., в абсолютной сумме должна равняться сумме источников финансирования дефицита Б. Разность между доходами и расходами Б. формирует бюджетное сальдо, которое может быть как положительным, так и отрицательным. Превышение расходов Б. над его доходами формирует показатель дефицита Б. (отрицательное бюджетное сальдо), превышение доходов Б. над его расходами-показатель профицита Б.а (положительное бюджетное сальдо). При проведении экономического анализа применяется также показатель первичного дефицита Б., который представляет собой разность между величиной общего дефицита и суммой процентных выплат по гос. (муниципальному) долгу. Наиболее широко

используемыми относительными показателями дефицита и профицита Б. являются их отношения к ВВП (в %). Статистический анализ показателей гос. Б. также предполагает исследование структуры и динамики доходов, расходов, источников финансирования дефицита Б. или направлений использования профицита, степени исполнения Б. при сопоставлении плановых и фактических показателей.

Доходы Б. определяются как поступающие в Б. денежные средства, за исключением средств, являющихся источниками финансирования дефицита Б. К доходам Б. относятся налоговые и неналоговые доходы, безвозмездные поступления, а также доходы от предпринимательской и иной приносящей доход деятельности. Группировка доходов осуществляется с использованием *классификации доходов Б.*

Расходы Б.- выплачиваемые из Б. денежные средства, за исключением средств, являющихся источниками финансирования дефицита Б. Расходы отражают направления расходования финансовых ресурсов на выполнение осн. функций государства- национальная оборона, безопасность и правоохранительная деятельность, охрана окружающей среды, образование, здравоохранение и др. Группировка расходов осуществляется с использованием классификации расходов Б., а также *классификации операций сектора гос. управления.*

Формирование расходов Б. бюджетной системы осуществляется в соответствии с расходными обязательствами. Расходные обязательства- это обусловленные законом, иным нормативным правовым актом, договором или соглашением обязанности публичноправового образования (РФ, субъекта РФ, муниципального образования) или действующего от его имени бюджетного учреждения предоставить физическому или юридическому лицу, иному публично-правовому образованию, субъекту

междунар. права средства из соответствующего Б. расходные обязательства, подлежащие исполнению в соответствующем финансовом году, называются бюджетными обязательствами. Расходные обязательства, устанавливаемые в пределах собственных полномочий РФ, субъектов РФ, муниципальных образований, не могут устанавливаться публичной властью других уровней и исполняются за счёт собственных доходов соответствующих Б. Если один уровень власти делегирует свои бюджетные полномочия другому уровню власти, одновременно возникают расходные обязательства Б. более низкого уровня и расходные обязательства по их финансовому обеспечению за счёт субвенций из вышестоящего Б.

В источниках финансирования дефицитов Б. отражается разница между средствами, поступившими от размещения гос. (муниципальных) ценных бумаг, и средствами, направленными на их погашение (выкуп); между полученными и погашенными РФ, субъектами РФ, муниципальными образованиями кредитами кредитных орг-ций, *бюджетными кредитами*, кредитами междунар. финансовых орг-ций; поступлениями от продажи акций и иных форм участия в капитале, находящихся в собственности РФ, субъектов РФ, муниципальных образований; поступлениями от реализации гос. запасов драгоценных металлов и драгоценных камней, уменьшенные на размер выплат на их приобретение; курсовая разница; изменение остатков средств на счётах по учёту средств Б. и др. источники. Группировка источников финансирования дефицитов Б. всех уровней бюджетной системы РФ осуществляется в классификации источников финансирования дефицитов Б.

Федеральный Б. и Б. гос. внебюджетных фондов РФ, Б. субъекта РФ (региональный Б.) и Б. терр. гос. внебюджетного фонда, Б.

муниципального образования (местный Б.) предназначены для исполнения соответственно расходных обязательств РФ, расходных обязательств субъекта РФ и расходных обязательств муниципального образования.

Свод бюджетов бюджетной системы РФ на соответствующей терр. (за исключением бюджетов гос. внебюджетных фондов) без учёта межбюджетных трансфертов между этими бюджетами определяется как консолидированный бюджет. Федеральный Б. и свод консолидированных Б. субъектов РФ (без учёта *межбюджетных трансфертов* между этими Б.) образуют консолидированный Б. РФ. Б. субъекта РФ и свод Б. муниципальных образований, входящих в состав субъекта РФ (без учёта межбюджетных трансфертов между этими Б.), образуют консолидированный Б. субъекта РФ. Б. муниципального р-она (районный Б.) и свод Б. гор. и сельских поселений, входящих в состав муниципального р-она (без учёта межбюджетных трансфертов между этими Б.), образуют консолидированный Б. муниципального р-она. В качестве составной части Б. гор. и сельских поселений могут быть предусмотрены сметы доходов и расходов отдельных населённых пунктов, других терр., не являющихся муниципальными образованиями.

Показатели консолидированных Б. широко используются при проведении налогово-бюджетного анализа и оценке результатов проводимой налогово-бюджетной политики, в перспективном планировании при разработке прогнозов экономического и социального развития государства и терр. См. также *Классификация расходов бюджетов*, *Классификация источников финансирования дефицитов бюджетов*.

БЮДЖЕТНАЯ КЛАССИФИКАЦИЯ

- научно обоснованная систематизированная группировка операций по однородным признакам, закреплённая в нормативном правовом документе. Б.к. наряду с *планом счётов бюджетного учёта* относится к осн. инструментам, применяемым при разработке *статистики бюджета*. Б.к. играет важную роль в системе управления финансами государства при определении целей и задач налогово-бюджетной политики и бюджетном планировании, администрировании бюджетных средств уполномоченными органами, ведении учёта и формировании отчётности, осуществлении гос. финансового контроля и аудита. Совершенствование Б.к. рассматривается как одна из приоритетных задач в ходе реализации *органами гос. управления* бюджетных реформ, внедрении бюджетирования, ориентированного на результат, автоматизированных систем управления гос. финансами, междунар. стандартов учёта и статистики.

Б.к. РФ определяется как группировка доходов, расходов и источников финансирования дефицитов *бюджетов бюджетной системы РФ*, используемая для составления и исполнения бюджетов, составления *бюджетной отчётности*, и обеспечивающая сопоставимость показателей бюджетов бюджетной системы РФ. Б.к. РФ включает *классификацию доходов бюджетов*, *классификацию расходов бюджетов*, *классификацию источников финансирования дефицитов бюджетов*, классификацию операций публично-правовых образований (*классификацию операций сектора гос. управления*, КОСГУ). Осн. документы, регулирующие структуру, содержание, порядок применения Б.к. РФ, а также перечень кодов классификации, единых для всех бюджетов бюджетной системы РФ, - Бюджетный кодекс РФ и утверждённые

приказом Минфина РФ Указания о порядке применения Б.к.

Для классификации доходов, расходов и источников финансирования дефицитов бюджетов РФ используется унифицированный 20-ти значный код. Первые три разряда унифицированного кода составляют коды гл. администраторов (гл. распорядителей) бюджетных средств. Разряды с 4 по 17 отражают функционально-программную структуру операций: разделы, подразделы, ст., подстатьи, виды, группы, подгруппы, элементы, программы соответствующей Б.к. Последние 3 разряда (с 18 по 20 разряды)- код КОСГУ.

До 2008 Б.к. РФ включала классификацию доходов бюджетов РФ; функциональную классификацию расходов бюджетов РФ; экономическую классификацию расходов бюджетов РФ; класси-фикацию источников внутреннего финансирования дефицитов бюджетов РФ; классифи-кацию источников внешнего финансирования дефицитов федерального бюджета и бюджетов субъектов РФ; классификацию видов гос. внутренних долгов РФ и субъектов РФ, видов муниципального долга; классификацию видов гос. внешних долгов РФ и субъектов РФ, а также гос. внешних активов РФ; ведомственную классификацию расходов.

С 2008 классификация доходов бюджетов РФ содержится в классификации доходов бюджетов и кодах КОСГУ, соответствующих доходам бюджетов; функциональная классификацию расходов бюджетов РФ представлена в классификации расходов бюджетов; экономическая классификация расходов бюджетов РФ предусмотрена в КОСГУ; классификация источников внутреннего финансирования дефицитов бюджетов РФ, классификация источников внешнего финансирования дефицитов федерального бюджета и бюджетов субъектов РФ определяется классификацией источников финансирования дефицитов бюджетов и

соответствующими кодами КОСГУ. Ведомственная классификация расходов как отдельный вид классификации не применяется. Однако публикуемые Минфином РФ Указания о порядке применения Б.к. РФ содержат перечни кодов гл. распорядителей бюджетных средств, гл. администраторов доходов бюджетов бюджетной системы РФ, гл. администраторов источников финансирования дефицита федерального бюджета, а одним из приложений к закону (решению) о бюджете является ведомственная структура расходов, в которой бюджетные ассигнования распределены по гл. распорядителям бюджетных средств, по разделам, подразделам, целевым ст. и видам расходов Б.к. РФ.

Применявшиеся до 2008 классификация видов гос. внутренних долгов РФ и субъектов РФ, видов муниципального долга, а также классифи-кация видов гос. внешних долгов РФ и субъектов РФ, гос. внешних активов РФ исключены из Б.к. РФ. Однако соответствующие категории гос. и муниципальных финансовых активов и обязательств предусмотрены в плане счётов бюджетного учёта и в бюджетной отчётности.

В РФ Б.к. интегрирована с планом счётов бюджетного учёта. Интеграция обеспечивается следующим образом: первые 17 разрядов из 26-ти разрядов счетов бухгалтерского учёта представляют собой первые 17 разрядов кода Б.к. и включают коды гл. администраторов и гл. распорядителей бюджетных средств, а также функционально-программную часть. КОСГУ указывается в последних разрядах (с 24 по 26 разряды) счетов бухгалтерского учёта. Одновременно коды КОСГУ определяют последние 3 разряда кодов классификации доходов бюджетов, классификации расходов бюджетов и классификации источников финансирования дефицитов бюджетов.

Посредством синтетических и аналитических счетов плана счетов бюджетного учёта может обеспечиваться более подробная классификация *экономических потоков* по сравнению с той, что предусмотрена КОСГУ, напр., для целей управленческого или статистического учёта. Т.о., как при составлении и исполнении бюджетов, так при ведении бюджетного учёта и формировании бюджетной отчётности используются коды одной и той же классификации- КОСГУ. Интеграция бюджетной классификации РФ с планом счётов бюджетного учёта обеспечивает необходимый объём финансовой информации на всех этапах бюджетного процесса и позволяет формировать не только данные об исполнении бюджета и о кассовых операциях, но и баланс, и отчётность о финансовых результатах деятельности органов гос. власти и местного самоуправления.

Международ. стандарт в области классификации экономических потоков и запасов для целей подготовки данных об экономической деятельности государства и о её результатах, проведения налогово-бюджетного анализа и разработки органами гос. управления экономической политики описан в *Руководстве по СГФ 2001*.

См. также *Классификация доходов СГФ, Классификация расходов экономическая*.

БЮДЖЕТНАЯ ОТЧЁТНОСТЬ

- периодически формируемая на основе данных *бюджетного учёта* единая система сведений об исполнении *бюджетов бюджетной системы РФ*, состоянии финансовых и нефинансовых активов и обязательств РФ, субъектов РФ и муниципальных образований, а также о финансовых результатах деятельности органов гос. власти, органов управления гос. внебюджетных фондов и терр. гос. внебюджетных фондов, органов местного самоуправления, *бюджетных учреждений*.

Ежемесячная, ежегодная и ежеквартальная Б.о., свод и консолидация которой осуществляются Федеральным казначейством,- осн. источник информации для разработки *статистики бюджета*.

Б.о. включает ряд ключевых блоков, к которым относятся: отчёт об исполнении бюджета, баланс исполнения бюджета, отчёт о финансовых результатах деятельности, отчёт о движении денежных средств, пояснительная записка. Отчёт об исполнении бюджета содержит данные об исполнении бюджета по доходам, расходам и источникам финансирования дефицита бюджета в соответствии с *бюджетной классификацией* РФ. Осн. цель формирования отчёта об исполнении бюджета состоит в сопоставлении бюджетных назначений, утверждённых соответствующим законом (решением) о бюджете, и данных об исполнении бюджета. В этом отчёте отражаются потоки доходов и расходов на кассовой основе, формируется показатель дефицита/профицита бюджета и отражаются источники, за счёт которых осуществляется финансирование дефицита бюджета, или направления использования средств, образовавшихся вследствие профицита. Причём данные об исполнении бюджета могут формироваться из состава операций, проведённых через счёта, открытые в органе, осуществляющем кассовое обслуживание исполнения бюджетов, а также из состава т.н. некассовых операций, напр., при проведении в соответствии с законодательством операций по погашению встречной задолженности. Осн. показатели отчёта об исполнении бюджета: 1. доходы бюджета; 2. расходы бюджета; 3. дефицит/профицит бюджета (1-2); 4. источники финансирования дефицитов бюджетов. При этом разница между доходами и расходами, составляющая дефицит или профицит бюджета, в абсолютной сумме должна равняться сумме источников финансирования дефицита

бюджета. Т.о., показатели отчёта об исполнении бюджета должны быть строго сбалансированы. Следует отметить, что такая форма отчётности, как отчёт об исполнении бюджета, является характерной исключительно для публично-правовых образований (РФ, субъектов РФ, муниципальных образований гос. внебюджетных фондов).

Баланс исполнения бюджета содержит данные о нефинансовых и финансовых активах, обязательствах РФ, субъектов РФ и муниципальных образований на первый и последний день отчётного периода по счётам *плана счётов* бюджетного учёта. Баланс исполнения бюджета сформирован с использованием метода начислений. Актив баланса подразделяется на *нефинансовые активы* и *финансовые активы*, пассив - на *обязательства* и финансовый результат.

Отчёт о финансовых результатах деятельности содержит данные о финансовом результате деятельности в отчётном периоде и составляется по кодам *классификации операций сектора гос. управления* (КОСГУ). Осн. показатели, которые включаются в отчёт о финансовых результатах: 1. доходы бюджета; 2. расходы бюджета; 3). чистый операционный результат (1-2=4+5); 4). операции с нефинансовыми активами (поступления нефинансовых активов за вычетом выбытий нефинансовых активов); 5. операции с финансовыми активами (поступления финансовых активов за вычетом выбытия финансовых активов) и обязательствами (увеличение обязательств за вычетом уменьшения обязательств).

Отчёт о движении денежных средств отражает операции по счётам бюджетов по кодам КОСГУ, т.е. сведения об операциях по поступлению и выбытию денежных средств. В укрупнённом виде структура отчёта о движении денежных средств выглядит так: поступления; выбытия; изменение остатков средств.

Пояснительная записка содержит анализ исполнения бюджета и бюджетной отчётности, а также сведения о выполнении гос. (муниципального) задания и (или) иных результатах использования бюджетных ассигнований гл. распорядителями (распорядителями, получателями) бюджетных средств в отчётном финансовом году. В пояснительной записке раскрываются сведения о методах оценки активов и обязательств, об основных направлениях деятельности (функциях) учреждения, о мерах по повышению эффективности расходования бюджетных средств, о причинах недофинансирования (образования неиспользованных остатков) в ходе исполнения бюджета, о результатах мероприятий внутреннего контроля, о проведении инвентаризации, о результатах контрольных мероприятий и другие сведения.

Гл. распорядители бюджетных средств (РФ, субъектов РФ, муниципальных образований, гос. внебюджетных фондов) могут применять ведомственные (внутренние) акты, обеспечивающие детализацию финансовой информации с соблюдением единой методологии и стандартов бюджетного учёта и Б.о.

Б.о. составляется гл. распорядителями, распорядителями, получателями бюджетных средств, гл. администраторами, администраторами доходов бюджетов, гл. администраторами, администраторами источников финансирования дефицита бюджетов, финансовыми органами, органами казначейства, на следующие даты: месячная- на первое число месяца, следующего за отчётным, квартальная- по состоянию на 1 апр., 1 июля и 1 окт. текущего года, годовая- на 1 янв. года, следующего за отчётным. Перед составлением годовой Б.о. должна быть проведена инвентаризация активов и обязательств в установленном порядке.

Осн. документы, регулирующие порядок формирования и предоставления Б.о., - Бюджетный кодекс РФ и Инструкция о порядке составления и представления годовой, квартальной и месячной отчетности об исполнении бюджетов бюджетной системы РФ, утверждённая Минфином РФ. Подробный состав Б.о. определяется исходя из различных категорий субъектов Б.о.: гл. распорядителей, распорядителей, получателей бюджетных средств, гл. администраторов, администраторов источников финансирования дефицита бюджета, гл. администраторов, администраторов доходов бюджета; 2. финансовых органов; финансовых органов, уполномоченных на формирование Б.о. об исполнении соответствующего консолидированного бюджета РФ; органов казначейства.

В состав Б.о. включаются формы отчётов: баланс гл. распорядителя, распорядителя, получателя бюджетных средств, гл. администратора, администратора источников финансирования дефицита бюджета, гл. администратора, администратора доходов бюджета; справка по консолидируемым расчётам; справка по заключению счётов бюджетного учёта отчётного финансового года; справка о суммах консолидируемых поступлений, подлежащих зачислению на счёт бюджета; отчёт об исполнении бюджета гл. распорядителя, распорядителя, получателя бюджетных средств, гл. администратора, администратора источников финансирования дефицита бюджета, гл. администратора, администратора доходов бюджета; отчёт о принятых бюджетных обязательствах; отчёт об исполнении смет доходов и расходов по приносящей доход деятельности гл. распорядителя, распорядителя, получателя бюджетных средств; отчёт о принятых расходных обязательствах по приносящей доход деятельности; отчёт о финансовых

результатах деятельности; пояснительная записка; разделительный (ликвидационный) баланс гл. распорядителя, распорядителя, получателя бюджетных средств, гл. администратора, администратора источников финансирования дефицита бюджета, гл. администратора, администратора доходов бюджета.

Б.о. финансового органа включает баланс по поступлениям и выбытиям бюджетных средств; баланс исполнения бюджета; справку по консолидируемым расчётам; справку по заключению счётов бюджетного учёта отчётного финансового года; отчёт о кассовом поступлении и выбытии бюджетных средств; отчёт о кассовом поступлении и выбытии средств от приносящей доход деятельности; отчёт об исполнении бюджета; отчёт об исполнении смет доходов и расходов по приносящей доход деятельности; отчёт о движении денежных средств; отчёт о финансовых результатах деятельности; пояснительную записку.

Формы Б.о. финансового органа, уполномоченного на формирование Б.о. об исполнении соответствующего консолидированного бюджета РФ, предусматривают баланс исполнения консолидированного бюджета субъекта РФ и бюджета терр. гос. внебюджетного фонда; справку по консолидируемым расчётам; отчёт об исполнении консолидированного бюджета субъекта РФ и бюджета терр. гос. внебюджетного фонда; консолидированный отчёт об исполнении смет доходов и расходов по приносящей доход деятельности субъекта РФ и муниципальных образований; консолидированный отчёт о движении денежных средств; консолидированный отчёт о финансовых результатах деятельности; справку по заключению счетов бюджетного учёта отчётного финансового года; пояснительную записку

к отчёту об исполнении консолидированного бюджета.

Для органа казначейства предусматриваются формы Б.о.: баланс по операциям кассового обслуживания исполнения бюджета; справка по консолидируемым расчётам; справка по заключению счетов бюджетного учёта отчётного финансового года; отчёт по поступлениям и выбытиям; консолидированный отчёт о кассовых поступлениях и выбытиях; отчёт об операциях по поступлениям в бюджетную систему РФ, учитываемым органами Федерального казначейства; пояснительная записка.

Свод и консолидация Б.о. осуществляются следующим образом. Получатель бюджетных средств представляет Б.о. своему вышестоящему распорядителю (гл. распорядителю) бюджетных средств в установленные им сроки. Администраторы доходов бюджета и администраторы источников финансирования дефицита бюджета представляет Б.о. своим вышестоящим администраторам.

Гл. распорядитель, распорядитель бюджетных средств, гл. администратор на основании представленной Б.о. составляет сводную и (или) консолидированную Б.о. При этом гл. распорядители и гл. администраторы бюджетных средств должны проанализировать Б.о., представленную находящимися в их ведении участниками бюджетных отношений, выявить и устранить недостатки, обобщить данные по результатам использования бюджетных ассигнований. Далее сводная и (или) консолидированная Б.о. представляется в Федеральное казначейство, финансовые органы субъектов РФ, финансовые органы муниципальных образований в установленные ими сроки.

Финансовый орган составляет соответствующую консолидированную Б.о. Бюджетное законодательство предусматривает формирование

следующих видов Б.о. об исполнении консолидированных бюджетов: консолидированного бюджета муниципального р-она, консолидированного бюджета субъекта РФ и бюджета терр. гос. внебюджетного фонда; консолидированного бюджета РФ и бюджетов гос. внебюджетных фондов.

Финансовые органы субъектов РФ и муниципальные образования составляют Б.о. субъектов и муниципальных образований и представляют её, соответственно, в высший исполнительный орган гос. власти субъектов РФ, в местную администрацию. Федеральное казначейство, составив Б.о. РФ, представляет её в Минфин РФ.

Т.о., с одной стороны, Б.о. обеспечивает формирование показателей в структуре закона (решения) о бюджете, которая определяется целями проводимой гос. политики и положениями действующего бюджетного законодательства. С другой стороны, в Б.о. формируются блоки информации, которые отражают реальное экономическое содержание проведённых в *секторе гос. управления* операций и влияние указанных операций на состояние гос. и муниципальных активов и пассивов. При этом Б.о. содержит не только количественную информацию, напр., показатели доходов, расходов, источников финансирования дефицитов бюджетов, но и качественную информацию, напр., описание результатов деятельности участников бюджетного процесса по исполнению бюджета, сведения о выполнении гос. (муниципального) задания и т.п.

Следует отметить, что положения междунар. стандарта по *статистике гос. финансов*, изложенные в *Руководстве по СГФ 2001*, оказали большое влияние на новую систему Б.о., внедрение которой началось в РФ в 2005. В качестве примеров можно привести элементы *аналитической основы СГФ*, непосредственно внедрённые в рос. практику: валовая и чистая основа

представления операций с активами и обязательствами; структура предусмотренного в СГФ отчёта об операциях органов гос. управления, которая практически полностью повторяется в отчёте о финансовых результатах деятельности, формируемом в составе бюджетной отчётности. Тем не менее, Б.о. пока еще не вполне присуща такая интеграция и внутренняя согласованность всех компонентов, которая в полной мере отвечала бы требованиям Руководства по СГФ 2001. Осн. различия в части терминологии и определений связаны с понятиями безвозмездных и безвозвратных перечислений, межбюджетных трансфертов, субсидий, субвенций и дотаций, аналоги которым либо отсутствуют, либо по-иному определяются в междунар. стандарте по СГФ. В части системы показателей и классификаций, применяемых в Б.о., осн. различия с рекомендациями междунар. стандарта по СГФ касаются классификации некоторых категорий доходов, отражения операций в натуральной форме, функциональной классификации расходов на предоставление межбюджетных трансфертов, взносов/отчислений на социальное страхование. В рос. практике не формируется отчёт о других экономических потоках. Стоимость активов и обязательств сектора гос. управления, по которой они в большинстве случаев отражаются в Б.о., не совпадает с текущей рыночной стоимостью, что не соответствует рекомендациям Руководства по СГФ 2001. В Б.о. оценка по рыночной стоимости осуществляется лишь частично (напр., при оценке излишков и недостатков, безвозмездном поступлении осн. средств, нематериальных активов и материальных запасов). Т.о., осн. направления совершенствования Б.о.: более последовательное применение принципов отражения экономических событий и классификации потоков и запасов; исчисление ряда балансирующих ст.,

имеющих большое значение с точки зрения СГФ и отсутствующих в бюджетной отчётности; обеспечение полной интеграции потоков и запасов; совершенствование принципов оценки потоков и запасов; согласование терминологии и определений, применяемых в рос. практике, с терминологией и определениями междунар. статистических стандартов.

БЮДЖЕТНАЯ СИСТЕМА РФ

- совокупность федерального бюджета, бюджетов субъектов РФ, местных бюджетов и бюджетов гос. внебюджетных фондов, основанная на экономических отношениях и гос. устройстве РФ и регулируемая законодательством РФ. Структура Б.с. РФ включает: федеральный бюджет и бюджеты гос. внебюджетных фондов РФ; бюджеты субъектов РФ и бюджеты терр. гос. внебюджетных фондов; местные бюджеты, в т.ч.: бюджеты муниципальных р-онов, бюджеты гор. округов, бюджеты внутригор. муниципальных образований городов федерального значения Москвы и Санкт-Петербурга; бюджеты гор. и сельских поселений.

Б.с. РФ определяет структуру подсекторов сектора гос. управления при составлении *статистики бюджета*, которая отражает особенности рос. бюджетного законодательства, и данных *статистики гос. финансов* (СГФ) РФ, которая составляется в формате, предусмотренном *Руководством по СГФ 2001*. Статистические данные по подсекторам сектора гос. управления широко используются в ходе анализа особенностей экономической деятельности, связанных с различиями в функциях, властных полномочиях, источниках финансирования деятельности *органов гос. управления* различных уровней.

В рос. практике выделяются три подсектора сектора гос. управления. Подсектор центрального правительства аккумулирует данные о бюджетной и приносящей доход деятельности федеральных органов гос. власти, федеральных *бюджетных учреждений*, а также данные об операциях органов управления гос. внебюджетными фондами. Подсектор региональных органов управления содержит данные о бюджетной и приносящей доход деятельности органов гос. власти субъектов РФ и созданных ими бюджетных учреждений, а также данные об операциях органов управления терр. гос. внебюджетными фондами. Подсектор местных органов управления включает данные о бюджетной и приносящей доход деятельности органов местного самоуправления и созданных ими бюджетных учреждений.

Б.с. РФ основана на принципах: единства; разграничения доходов, расходов и источников финансирования дефицитов бюджетов между бюджетами Б.с. РФ; самостоятельности бюджетов; равенства бюджетных прав субъектов РФ, муниципальных образований; полноты отражения доходов, расходов и источников финансирования дефицитов бюджетов; сбалансированности бюджета; результативности и эффективности использования бюджетных средств; общего (совокупного) покрытия расходов бюджетов; прозрачности (открытости); достоверности бюджета; адресности и целевого характера бюджетных средств; подведомственности расходов бюджетов; единства кассы. Принципы Б.с. РФ описаны в Бюджетном кодексе РФ. С точки зрения формирования и распространения данных *статистики бюджета* особое значение имеют принципы полноты отражения доходов и принцип прозрачности (открытости). Принцип полноты отражения означает, что все доходы, расходы и источники финансирования дефицитов бюджетов в обязательном порядке и в полном объеме

отражаются в соответствующих бюджетах. Принцип прозрачности подразумевает обязательное опубликование в средствах массовой информации утвержденных бюджетов и отчетов об их исполнении, полноту представления информации о ходе исполнения бюджетов, а также доступность иных сведений о бюджетах по решению законодательных (представительных) органов гос. власти, представительных органов муниципальных образований; обязательную открытость для общества и средств массовой информации проектов бюджетов, внесенных в законодательные (представительные) органы гос. власти (представительные органы муниципальных образований), процедур рассмотрения и принятия решений по проектам бюджетов; стабильность и (или) преемственность *бюджетной классификации* РФ, а также обеспечение сопоставимости показателей бюджета отчетного, текущего и очередного финансового года, а также планового периода.

Осн. источник информации, который используется при подготовке статистических данных по подсекторам сектора гос. управления РФ,- данные *бюджетного учёта и бюджетной отчетности*, которые аккумулируются в Федеральном казначействе.

БЮДЖЕТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ

- гос. (муниципальное) учреждение, финансовое обеспечение выполнения функций которого, в т.ч. по оказанию гос. (муниципальных) услуг физическим и юридическим лицам в соответствии с гос. (муниципальным) заданием, осуществляется за счёт средств соответствующего *бюджета бюджетной системы РФ* на основе бюджетной сметы, т.е. документа, устанавливающего в соответствии с классификацией расходов бюджетов лимиты бюджетных обязательств Б.у. Как и любое учреждение, Б.у. является некоммерческой орг-цией,

созданной для осуществления управленческих, социально-культурных или иных функций некоммерческого характера.

Статистические данные о деятельности Б.у. имеют большое значение с точки зрения разработки *статистики бюджета, статистики гос. финансов (СГФ) и счётов органов гос. управления в системе национальных счётов (СНГ)*. Осн. источник данных об экономической деятельности Б.у.- *бюджетная отчётность*, которая аккумулируется в Федеральном казначействе, а также статистическая отчётность, которая представляется Б.у. в Росстат и её терр. органы.

В соответствии с действующим в РФ законодательством Б.у. как отдельное юридическое лицо имеет в оперативном управлении обособленное имущество и может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права. Однако способность Б.у. владеть от своего имени активами существенно ограничена тем, что собственник имущества, закреплённого за учреждением, вправе изъять излишнее, неиспользуемое либо используемое не по назначению имущество и распорядиться им по своему усмотрению. Собственник имущества Б.у.- РФ, субъект РФ или муниципальное образование, от имени которых выступают органы гос. власти и местного самоуправления, создающие Б.у. Б.у. не вправе отчуждать либо иным способом распоряжаться имуществом, закреплённым за ним собственником или приобретенным этим учреждением за счёт средств, выделенных ему собственником на приобретение такого имущества. Т.о., любые действия по распоряжению имуществом должны согласовываться с собственником имущества Б.у. Кроме того, все доходы Б.у., в т.ч., полученные от оказания платных услуг, относятся к неналоговым доходам бюджетов бюджетной системы РФ.

Б.у. заключают договоры (соглашения) от имени публично-правовых образований-РФ, субъектов Р и муниципальных образований. Требования к составу, качеству, объёму, условиям, порядку и результатам оказания гос. (муниципальных) услуг Б.у. устанавливаются отдельным документом-гос. (муниципальным) заданием. Заключение и оплата Б.у. гос. (муниципальных) контрактов, иных договоров, подлежащих исполнению за счёт бюджетных средств, производятся в пределах доведённых ему по кодам классификации расходов соответствующего бюджета лимитов бюджетных обязательств и с учётом принятых и неисполненных обязательств. При нарушении Б.у. установленного порядка учёта бюджетных обязательств санкционирование оплаты денежных обязательств Б.у. приостанавливается. Особо следует подчеркнуть, что Б.у. не имеет права получать кредиты (займы). Т.о., возможности Б.у. принимать обязательства от своего имени, заключать договоры существенно ограничены положениями действующего бюджетного законодательства:

Способность Б.у. нести непосредственную ответственность перед законом по обязательствам, возникающим в результате бюджетной и приносящей доход деятельности, также ограничена. Б.у. отвечает по своим обязательствам лишь находящимися в его распоряжении денежными средствами, а при их недостаточности субсидиарную ответственность по обязательствам Б.у. несёт собственник соответствующего имущества- РФ, субъект РФ или муниципальное образование.

Многие Б.у. не ведут бухгалтерский учёт самостоятельно. Гл. распорядители или распорядители бюджетных средств часто принимают решение о создании централизованных бухгалтерий, в которых

осуществляется ведение *бюджетного учёта* и формирование бюджетной отчётности о деятельности подведомственных им Б.у. Б.у., как любая некоммерческая орг-ция, имеет самостоятельный комплект счётов (отчётности). Однако счёта (отчётность) отдельно взятого Б.у. не будут полными и значимыми для проведения экономического анализа. Это объясняется особенностями деятельности и полномочий Б.у. как участника бюджетного процесса, которые определяют объекты учёта и отчётности каждого Б.у. С одной стороны, Б.у. могут рассматриваться как юридические лица- участники финансово-хозяйственной деятельности и, с другой стороны, как участники бюджетного процесса- гл. администраторы, администраторы доходов бюджета, гл. распорядители, распорядители, получатели бюджетных средств и т.д.

Рассмотрим, напр., Б.у., которое как участник бюджетного процесса уполномочено администрировать неналоговые доходы бюджета (напр., арендную плату, дивиденды по акциям, находящимся в гос./муниципальной собственности). В соответствии с правилами ведения бюджетного учёта и формирования бюджетной отчётности дебиторская задолженность по администрируемым Б.у. неналоговым доходам, а также суммы поступивших доходов подлежат отражению в отчётности этого учреждения. При этом необходимо учитывать, что администрируемые Б.у. поступления являются доходами бюджета, а не Б.у. как отдельного юридического лица. Поэтому указанные доходы не могут характеризовать финансовый результат деятельности отдельно взятого Б.у. Если Б.у. уполномочено, напр., администрировать социальные выплаты нас., то данные расходы будут отражены в учёте и отчётности этого учреждения. Исходя из правил действующей системы расходы должны отражаться по методу

начислений. Если до конца отчётного периода Б.у. так и не получило из бюджета средства на финансирование указанных расходов, то в соответствии с правилами бюджетного учёта эти расходы окажут отрицательное воздействие на величину финансового результата, которая отразится в отчётности Б.у. Однако финансовый результат в данном случае не характеризует деятельность именно Б.у., поскольку этот показатель зависит от своевременности действий других участников бюджетного процесса. Т.о., значимый с экономической точки зрения финансовый результат деятельности по обеспечению социальных выплат нас. будет получен только после консолидации отчётности всех участников бюджетного процесса. Другой пример неполноты счётов (отчётности) Б.у.: в соответствии с правилами бюджетного учёта при казначейской системе исполнения бюджета такой объект учёта как кассовые поступления и кассовые выбытия у Б.у.- получателей бюджетных средств отсутствует. Все кассовые операции по исполнению бюджетов осуществляются органами казначейства и отражаются в отчётности о кассовом исполнении бюджетов, которую органы казначейства представляют в финансовые органы. Соответственно, отчёт о кассовых поступлениях и выбытиях, аналогичный отчёту о движении денежных средств, само Б.у. не формирует. Т.о., бюджетная отчётность отдельно взятого Б.у. не содержит необходимого количества значимой информации для проведения экономического анализа.

В связи с отсутствием в рос. законодательстве чёткого определения сектора гос. управления и критериев, которые должны использоваться при отнесении *институциональных единиц* к сектору гос. управления и к *гос. сектору*, среди рос. специалистов существуют различные точки зрения по вопросу секторальной принадлежности Б.у. Осн. разногласия касаются выделения Б.у. в

качестве отдельной институциональной единицы и классификации по секторам Б.у., большая часть издержек которых (более 50%) финансируется за счёт средств от приносящей доход деятельности. Напр., согласно Классификатору институциональных единиц по секторам экономики (КИЕС), разработанному Росстатом, Б.у. является отдельной институциональной единицей, осн. функция которой состоит в предоставлении товаров и нерыночных услуг обществу в целом или отдельным его членам, а также в перераспределении доходов и богатства. На основании предусмотренного в КИЕС «правила 50 процентов» Б.у., которые 50 и более процентов затрат на свое функционирование и оказание бюджетных услуг покрывают за счёт предпринимательской и иной приносящей доход деятельности, являются рыночными производителями и относятся к сектору нефинансовых корпораций, подсектору гос. нефинансовых корпораций.

Другая точка зрения базируется на том, что к Б.у. в полной мере нельзя применить ни один из признаков институциональной единицы. Способность Б.у. от своего имени владеть товарами и активами существенно ограничена законодательством. Именно собственник имущества- государство- отвечает по обязательствам Б.у. при недостаточности находящихся в распоряжении Б.у. денежных средств. Возможности Б.у. от своего имени принимать обязательства и заключать договоры также существенно ограничены бюджетным законодательством. Счёта (отчётность) отдельно взятого Б.у. не содержат необходимого количества значимой информации для проведения экономического анализа, не позволяют выявлять и исчислять прибыль Б.у. и приравненные к ней доходы, а также сбережения, активы и пассивы. Т.о., в силу особенностей правового положения и ограничений, установленных бюджетным законодательством, Б.у. не могут считаться

отдельными институциональными единицами. При определении институциональной единицы сектора гос. управления Б.у. должны рассматриваться в совокупности с создавшими их органами гос. власти (местного самоуправления). В частности, данная точка зрения отражена в действующих правилах ведения бюджетного учёта и формирования бюджетной отчётности, в соответствии с которыми все Б.у. включаются в состав сектора гос. управления.

Следует признать, что в совр. Рос. Практике складывается противоречивая ситуация, в которой некоторые учреждения, с одной стороны, достаточно самостоятельны в своей деятельности, а с другой- субсидиарную ответственность за все возможные просчёты в их финансово-хозяйственной деятельности несёт государство. К таким учреждениям относятся, напр., многие ведущие вузы рф, ряд б.у., принадлежащих системе ран, некоторые гос. Учреждения культуры и искусства. Сложившаяся ситуация приводит к сложностям в определении статуса б.у., решении вопроса об отнесении их к отдельным институциональным единицам, а также их классификации по секторам экономики.

В 2010 в РФ начата масштабная реформа, связанная с совершенствованием правового положения гос. (муниципальных) учреждений. Конечная цель реформы- повышение эффективности предоставления и качества гос. (муниципальных) услуг. Осн. положения нового законодательства вступили в силу с 1 янв. 2011. Предполагается, что в РФ будут действовать три типа гос. (муниципальных) учреждений: казённые, бюджетные и автономные. По сути, казённые учреждения будут функционировать в том же правовом статусе, в каком существуют ныне действующие Б.у. «Новые» Б.у. будут иметь больше свободы и самостоятельности в части распоряжения

имуществом и использования доходов, полученных от приносящей доход деятельности. Доходы, полученные «новым» Б.у., уже не будут являться доходами соответствующего бюджета, а будут оставаться в распоряжении учреждения и направляться на достижение целей, ради которых создано Б.у. Кроме того, будет изменен механизм финансирования «новых» Б.у. с осуществлением перехода от сметного финансирования к выделению субсидий из бюджета на выполнение гос. задания. Существенным нововведением также является то, что собственники (учредители) «новых» Б.у. освобождаются от субсидиарной ответственности по обязательствам Б.у.

Представляется, что результаты проведения реформы и уточнения правового положения гос. (муниципальных) учреждений будут способствовать более чёткому определению состава единиц сектора гос. управления, созданию более качественной информационной базы для анализа и оценки налогово-бюджетной политики, а также обеспечит согласованность данных макроэкономической статистики в РФ. Особенно важным представляется согласованность данных статистики бюджета и данных по счётам *органов гос. управления в системе национальных счётов*.

БЮДЖЕТНЫЕ КРЕДИТЫ

- денежные средства, предоставляемые одним *бюджетом* другому бюджету *бюджетной системы РФ*, юридическому лицу (за исключением гос. (муниципальных) учреждений), иностранному государству, иностранному юридическому лицу на возвратной и возмездной основах. Статистический анализ Б.к. предполагает исследование объёма и динамики осн. суммы задолженности по Б.к., объёма доходов от собственности, поступающих в качестве платы за пользование Б.к., объёма и динамики просроченной задолженности по

Б.к., включая осн. сумму долга и проценты, секторальной принадлежности контрагентов по Б.к. Показатели Б.к., предоставленных одним бюджетом бюджетной системы РФ, другому бюджету бюджетной системы РФ, отражаются в *статистике гос. финансов* в случае разработки данных по *подсекторам сектора. гос. управления*. При составлении статистических данных в целом по сектору гос. управления указанные данные консолидируются.

Б.к. может быть предоставлен РФ, субъекту РФ, муниципальному образованию или юридическому лицу на условиях и в пределах бюджетных ассигнований, которые предусмотрены соответствующими законами (решениями) о бюджете. При утверждении бюджета устанавливаются цели, на которые может быть предоставлен Б.к., условия и порядок предоставления Б.к., бюджетные ассигнования для их предоставления на срок в пределах финансового года и на срок, выходящий за пределы финансового года, а также ограничения по получателям (заёмщикам) Б.к. Заёмщики обязаны вернуть Б.к. и уплатить проценты за пользование им в порядке и сроки, установленные условиями предоставления кредита и договором.

Б.к. может быть предоставлен только субъекту РФ, муниципальному образованию или юридическому лицу, которые не имеют просроченной задолженности по денежным обязательствам перед соответствующим бюджетом (публично-правовым образованием), а для юридических лиц - также по обязательным платежам в бюджетную систему РФ, за исключением случаев реструктуризации обязательств (задолженности). Под реструктуризацией обязательств (задолженности) по Б.к. понимается основанное на соглашении предоставление отсрочек, рассрочек исполнения обязательств, а также прекращение первоначального обязательства с заменой его другим

обязательством между теми же лицами, предусматривающими иной предмет или способ исполнения. Условия реструктуризации обязательств (задолженности) по Б.к. устанавливаются соответствующими законами (решениями) о бюджете и принятыми в соответствии с ними актами высших исполнительных органов гос. власти и местной администрации.

Осн. источник информации, который используется при подготовке статистических данных о Б.к., - данные *бюджетного учёта* и *бюджетной отчётности*, которые аккумулируются в Федеральном казначействе.

При формировании бюджетной отчётности об исполнении бюджета Б.к. отражаются в составе источников финансирования дефицитов бюджетов. Структура источников финансирования представлена в классификации источников финансирования дефицитов бюджетов. В бюджетной отчётности о финансовых результатах деятельности сектора гос. управления увеличение и уменьшение задолженности по Б.к. в соответствии с *классификацией операций сектора гос. управления* регистрируется в составе операций с финансовыми активами.

БЮДЖЕТНЫЙ УЧЁТ

- упорядоченная система сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении о состоянии *финансовых* и *нефинансовых активов* и обязательств РФ, субъектов РФ и муниципальных образований, а также об *экономических потоках*, изменяющих указанные активы и обязательства. Б.у. осуществляется в соответствии с Бюджетным кодексом РФ, Федеральным законом «О бухгалтерском учёте», Инструкцией по бюджетному учёту, утверждённой Минфином России, иными нормативными правовыми актами РФ. Единая методология и стандарты Б.у. и

бюджетной отчётности, план счётов Б.у. и инструкция по его применению устанавливаются и утверждаются Минфином России. План счётов Б.у., включающий в себя *бюджетную классификацию*, является ключевым инструментом при разработке *статистики бюджета*.

Осн. задачи Б.у.: формирование полной и достоверной информации об исполнении бюджетов *бюджетной системы РФ*, о состоянии активов и *обязательств*, а также о финансовых результатах деятельности органов гос. власти, органов управления гос. внебюджетных фондов и терр. гос. внебюджетных фондов, органов местного самоуправления, *бюджетных учреждений*; обеспечение контроля за соответствием законодательству РФ операций, осуществляемых в ходе исполнения бюджетов бюджетной системы РФ, соблюдением финансово-бюджетной дисциплины, а также контроля достоверности бюджетной отчётности, состояния активов и выполнения обязательств учреждений, эффективности использования финансовых, материальных, трудовых и информационных ресурсов; выявление резервов для повышения экономичности и результативности деятельности публично-правовых образований и бюджетных учреждений.

Инструкция по Б.у., утверждённая Минфином РФ, устанавливает план счётов Б.у., порядок отражения операций по исполнению бюджетов и кассовому обслуживанию исполнения бюджетов бюджетной системы РФ на счётах Б.у., перечень типовых корреспонденций счётов Б.у., иные вопросы орг-ции Б.у. Инструкция по Б.у. является обязательной для применения тремя группами субъектов Б.у.: учреждениями, органами казначейства, финансовыми органами. При этом к учреждениям относятся органы гос. власти, органы управления гос. внебюджетными фондами, органы

управления территориальными гос. внебюджетными фондами, органы местного самоуправления, бюджетные учреждения, а также иные некоммерческие орг-ции, созданные РФ, субъектами РФ, муниципальными образованиями, не являющиеся участниками бюджетного процесса, но осуществляющие ведение Б.у. Органы казначейства- это органы, осуществляющие кассовое обслуживание исполнения бюджетов бюджетной системы РФ. Под финансовыми органами понимаются непосредственно финансовые органы и органы управления гос. внебюджетными фондами, терр. гос. внебюджетными фондами, осуществляющие составление и исполнение бюджетов соответствующих бюджетов бюджетной системы РФ. Подобное деление субъектов Б.у. обусловлено законодательно установленными полномочиями различных участников бюджетного процесса и особенностями финансовых взаимоотношений между этими участниками.

В соответствии с Инструкцией по Б.у. все хоз. операции, проводимые учреждениями, финансовыми органами, органами казначейства, оформляются первичными документами, напр., платёжное поручение, акты приёма-передачи, акты о списании, накладные, приходный кассовый ордер, кассовая книга, акт о результатах инвентаризации и другими первичными документами, унифицированные формы которых перечислены в Инструкции по Б.у. Для ведения Б.у. в учреждениях, финансовых органах, органах казначейства применяются регистры Б.у., напр., журнал операций с безналичными денежными средствами, журнал операций расчётов с подотчётными лицами, гл. кн. Перечень рекомендуемых регистров Б.у. с указанием обязательных реквизитов и показателей приведён в Инструкции по Б.у. бюджетному учёту. Финансовые органы, органы управления гос. внебюджетных

фондов и терр. гос. внебюджетных фондов, осуществляющие составление и исполнение бюджетов, могут устанавливать дополнительные формы регистров Б.у., учитывающие специфику исполнения соответствующего бюджета бюджетной системы РФ, а также правила их ведения.

Инструкция по Б.у. определяет следующие объекты Б.у.: нефинансовые активы, финансовые активы, обязательства, финансовый результат, санкционирование расходов бюджета. В состав нефинансовых активов включаются осн. средства, *нематериальные активы, произведённые активы*, амортизация, материальные запасы, вложения в нефинансовые активы, нефинансовые активы в пути, нефинансовые активы имущества казны. Финансовые активы согласно Инструкции по Б.у. включают следующие объекты учёта: денежные средства учреждения, средства на счётах бюджетов, средства на счётах органа казначейства, финансовые вложения, расчёты по доходам, расчёты по выданным авансам, расчёты по бюджетным кредитам, расчёты с подотчётными лицами, расчёты по недостачам, расчёты с прочими дебиторами, внутренние расчёты по поступлениям в бюджет, внутренние расчёты по выбытиям из бюджета, вложения в финансовые активы.

В части обязательств объектами Б.у. являются расчёты с кредиторами по долговым обязательствам, расчёты по принятым обязательствам, расчёты по платежам в бюджеты, прочие расчёты с кредиторами, расчёты по невыясненным поступлениям в органах казначейства, расчёты по выплате наличных денег, расчёты по операциям единого счёта бюджета в органах казначейства, внутренние расчёты по поступлениям в бюджет, внутренние расчёты по выбытиям из бюджета.

Объекты учёта в части финансового результата подразделяются на финансовый

результат учреждения и результат по кассовым операциям бюджета.

При ведении учёта учреждениями, финансовыми органами показателей бюджетных ассигнований, лимитов бюджетных обязательств и принятых учреждениями обязательств используются такие объекты учёта санкционирования расходов, как лимиты бюджетных обязательств, принятые обязательства, бюджетные ассигнования, сметные назначения по приносящей доход деятельности.

Для перечисленных объектов нефинансовых активов, финансовых активов, обязательств, финансового результата и санкционирования расходов в Инструкции по Б.у. приводятся характеристика объекта учёта, порядок стоимостной оценки, порядок аналитического учёта объекта и совершаемых с ним операций, характеристика счёта Б.у., применяемого для отражения соответствующего объекта Б.у. и совершаемых с ним операций, корреспонденция счётов по каждому счёту Б.у.. Инструкция по Б.у. предусматривает возможность ведения учёта как по кассовому методу, так и по методу начислений. Кассовый метод применяется, прежде всего, для учёта операций по кассовому исполнению бюджетов, а также финансового результата по кассовым операциям бюджета. Метод начислений играет ключевую роль при формировании бюджетной отчётности о финансовом положении и финансовых результатах деятельности публично-правовых образований (РФ, субъектов РФ, муниципальных образований).

В зависимости от категории субъектов Б.у.- учреждения, органы казначейства, финансовые органы- ведение Б.у. осуществляется по тем объектам, которые связаны с полномочиями субъекта учёта, определёнными бюджетным законодательством. Напр., при ведении Б.у.

в ходе осуществления кассового обслуживания исполнения бюджетов в органах казначейства отсутствуют такие объекты учёта, как нефинансовые активы, а в части финансового результата отражаются лишь кассовые потоки по счётам учёта денежных средств.

Следует отметить, что при построении совр. рос. системы Б.у. были учтены не только национальные учётные традиции, но и правила, концепции, применяемые в Междунар. стандартах финансовой отчётности для общественного сектора и в междунар. стандарте по *статистике гос. финансов*, изложенном в *Руководстве по СГФ 2001*. Тем не менее сохраняются различия с положениями междунар. стандартов, напр., в части терминологии и определений, отражения условно исчисленных операций и операций в натуральной форме, стоимостной оценки потоков и запасов.

Т.о., Б.у. обеспечивает необходимый объём финансовой информации на всех этапах бюджетного процесса и позволяет формировать не только данные об исполнении бюджета и о кассовых операциях, но и баланс, и отчётность о финансовых результатах деятельности органов гос. власти и местного самоуправления. Имеющиеся различия между правилами и концепциями, применяемыми в Б.у. и в междунар. статистических стандартах, определяют направления дальнейшего совершенствования рос. системы Б.у.

Г

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ

- *корпорация*, контролируемая органами гос. управления, другой гос. корпорацией или некоторым объединением органов гос. управления и гос. корпораций. Контроль определяется как возможность оказывать существенное влияние на ключевые меры финансовой и операционной политики, связанные со стратегическими задачами

корпорации как рыночного производителя. К осн. факторам, которые следует принимать во внимание при определении контроля над корпорацией со стороны органов гос. управления, относятся: 1. владение органами гос. управления контрольным пакетом участия в акционерном капитале (или осуществление аналогичного контроля через холдинговые компании); 2. назначение органами гос. управления членов исполнительного совета или руководства; 3. предоставление органами гос. управления кредитов или гос. гарантий корпорации в значительном объёме; 4. сохранение за гос. должностными лицами (напр., за министром финансов) права принимать решения относительно деятельности корпорации, инвестиций или финансирования; 5. реализация всей или большей части продукции корпорации доминирующему клиенту или группе клиентов из *гос. сектора*.

Г.к., осн. деятельность которых связана с произ-вом товаров и нефинансовых услуг для реализации на рынке, относятся к сектору нефинансовых корпораций. Г.к., занимающиеся предоставлением финансовых услуг на рынке, относятся к *финансовых корпораций институциональному сектору*.

Статистические данные по Г.к. и иным нефинансовым и финансовым корпорациям используются при разработке статистики пром-сти, сел. хоз-ва, транспорта и других отраслей экономики, статистики денежного обращения и кредита, статистики финансов пр-тий, статистики внешней торг. и других разделов экономической статистики. Особое значение данные по Г.к. приобретают при разработке *статистики гос. финансов*. Г.к. в совокупности с *институциональными единицами* сектора гос. управления образуют гос. сектор. Данные СГФ по гос. сектору используются в ходе экономического анализа и проведения органами гос. управления

налогово-бюджетной политики, оценки масштаба гос. сектора и влияния государства на экономику страны, а также с целью разработки более полной статистики по сектору гос. управления. Кроме того, статистические данные по гос. сектору широко используются при проведении междунар. сопоставлений.

Осн. источники информации о Г.к.- бухгалтерская и статистическая отчётность пр-тий и орг-ций, а также данные регистров пр-тий и орг-ций.

В отличие от междунар. статистических стандартов рос. законодательство определяет Г.к. как не имеющую членства некоммерческую орг-цию, учреждённую РФ на основе имущественного взноса и созданную для осуществления социальных, управленческих или иных общественно полезных функций.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СЕКТОР

- совокупность *институциональных единиц сектора гос. управления и гос. корпораций*. Статистические данные по Г.с. используются в ходе экономического анализа и проведения *органами гос. управления* налогово-бюджетной политики, оценки масштаба Г.с. и влияния государства на экономику страны, а также с целью разработки более полной статистики по сектору гос. управления. Информация о том, относится ли институциональная единица к сектору гос. управления или к Г.с. важна и для проведения междунар. сопоставлений. Напр., в одних странах услуги в области здравоохранения могут предоставляться напрямую единицами сектора гос. управления, в других- гос. корпорациями, в третьих- частным сектором. В некоторых странах может быть реализован порядок, при котором в предоставлении услуг в области здравоохранения участвуют как гос., так и частные компании. С точки зрения экономического анализа услуг в области здравоохранения в разных странах важно

иметь информацию о том, какие секторы экономики участвуют в оказании данных услуг.

Для целей анализа в рамках Г.с. могут быть выделены различные подсекторы, напр., нефинансовый гос. подсектор, который включает *институциональные* единицы сектора гос. управления и нефинансовые гос. корпорации; Г.с. центрального правительства, который включает институциональные единицы органов гос. управления центрального уровня и контролируемые ими гос. корпорации.

Осн. источники информации для формирования статистики Г.с.- *бюджетная отчётность*, бухгалтерская и статистическая отчётность пр-тий и орг-ций, а также данные регистров пр-тий и орг-ций.

Следует отметить, что в рос. законодательстве и практике понятие «гос.» используется применительно к РФ и к субъектам РФ. При этом указанное понятие охватывает лишь часть того, что подразумевается под «гос.» сектором (public sector) в междунар. практике. В контексте органов местного самоуправления, деятельность которых в междунар. практике также относится к деятельности Г.с. и сектора гос. управления, в рос. законодательстве используется термин «муниципальный сектор». Часто в качестве терминов, обобщающих институциональные единицы сектора гос. управления и Г.с., в рос. практике используются словосочетания «публичный сектор» и «общественный сектор», однако чёткие определения указанных терминов в законодательстве отсутствуют.

К

КЛАССИФИКАЦИОННЫЕ КОДЫ СГФ

- система идентификационных кодов для различных видов операций, других *экономических потоков* и запасов активов и

обязательств, предусмотренная в *Руководстве по СГФ 2001-* междунар. стандарте по *статистике гос. финансов* (СГФ). Система К.к. СГФ включает коды, начинающиеся со знаков от 1 до 8. Коды, начинающиеся с цифры 1, относятся к доходам; коды, начинающиеся с цифры 2, относятся к расходам, классифицированным по экономическим категориям, коды, начинающиеся с цифры 3, относятся к операциям с *нефинансовыми активами, финансовыми активами и обязательствами*. В случае финансовых активов и обязательств код 3 обозначает, что они классифицированы по финансовым инструментам. Первая цифра классификационного кода для других экономических потоков- всегда 4 (для холдинговой прибыли) или 5 (для других изменений в объёме активов и пассивов).

Первая цифра классификационного кода для запасов определённого вида активов или обязательств- всегда 6. Все операции с активами и обязательствами, другие экономические потоки и запасы активов и обязательств распределяются по видам активов и обязательств. Соответственно, вторая и последующие цифры каждого кода являются идентичными для каждого вида активов или обязательств. Т.о., 311 относится к операциям с осн. фондами, 411- к холдинговой прибыли по осн. фондам, 511- к другим изменениям в объёме осн. фондов, а 611- к запасам осн. фондов. Подобная система классификационных кодов обеспечивает выполнение одного из осн. тождеств, применяемых в СГФ и *системе национальных счётов*: стоимость любого запаса, имеющегося у *институциональной единицы* на данный момент времени, представляет собой кумулятивную стоимостную величину всех потоков, оказывающих влияние на этот запас, которые имели место после изначального приобретения единицей этого запаса. Иными словами, все изменения в запасах могут быть объяснены потоками.

Расходные операции и операции с нефинансовыми активами могут также классифицироваться с помощью *классификации функций органов гос. управления* (КФОГУ). Все классификационные коды КФОГУ начинаются с цифры 7. Операции с финансовыми активами и обязательствами могут классифицироваться по секторам, к которым относятся контрагенты по финансовым инструментам, а также по видам финансовых инструментов. При классификации по секторам классификационные коды для таких операций начинаются с цифры 8. На практике может оказаться возможным и желательным использование более подробных классификаций (Руководств МВФ по СГФ 2001). Такое расширение классификации может быть произведено путём добавления ещё одной цифры к любому из классификационных кодов. Напр., классификационный код для запасов транспортного оборудования- 61121. При необходимости в отдельной классификации различных видов транспортного оборудования будут использоваться коды 611211, 611212 и т.д.

КЛАССИФИКАЦИЯ ДОХОДОВ БЮДЖЕТОВ

- определённая нормативными правовыми документами группировка доходных источников *бюджетов* всех уровней *бюджетной системы РФ*. К.д.б. обеспечивает формирование данных, необходимых для составления *статистики бюджета* в части доходов, а также операций, относящихся к уменьшению запасов нефинансовых активов и финансовых активов в части *бюджетных кредитов* и ссуд. Осн. источник статистических данных о доходах бюджетов бюджетной системы РФ- ежемесечная, ежегодная и ежеквартальная *бюджетная отчётность*, свод и консолидация которой осуществляются

Федеральным казначейством. В качестве дополнительных источников информации используются данные налоговой и таможенной статистики, а также отчётность гос. внебюджетных фондов.

Структура двадцатизначного кода К.д.б. состоит из кода гл. администратора доходов бюджета- разряды с 1 по 3, кода вида доходов (группа, подгруппа, ст., подстатья, элемент)- разряды с 4 по 13, кода подвида доходов- разряды с 14 по 17 и кода *классификации операций сектора гос. управления*, относящихся к доходам бюджетов- разряды с 18 по 20. Администраторами доходов бюджетов могут быть органы гос. власти, органы местного самоуправления, органы местной администрации, органы управления гос. внебюджетных фондов, ЦБ РФ, а также *бюджетные учреждения*. В соответствии с законодательством РФ администраторы доходов бюджетов осуществляют контроль за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью уплаты, начисление, учёт, взыскание и принятие решений о возврате (зачёте) излишне уплаченных (взысканных) платежей, пеней и штрафов по ним, являющихся доходами бюджетов бюджетной системы РФ. Гл. администратор доходов бюджета- определённые законодательством орган или орг-ция, имеющие подотчётных администраторов и (или) сами являющиеся администраторами доходов бюджета. В качестве примеров гл. администраторов доходов бюджетов бюджетной системы РФ можно привести ФТС России (код 153), Федеральное агентство по управлению гос. имуществом (код 167), ФНС России (код 182), МВД России (код 188), Пенсионный фонд РФ (код 392).

Код вида доходов включает группу, подгруппу, ст., подстатью и элемент дохода. В К.д.б. предусмотрены три группы доходов: 1. налоговые (налоги на прибыль, доходы; налоги на товары (работы, услуги), реализуемые на терр. РФ; налоги на

товары, ввозимые на терр. РФ; налоги на совокупный доход; налоги на имущество; налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами; гос. пошлина; задолженность и перерасчёты по отменённым налогам, сборам и иным обязательным платежам) и неналоговые (страховые взносы на обязательное социальное страхование; доходы от внешнеэкономической деятельности; доходы от использования имущества, находящегося в гос. и муниципальной собственности; платежи при пользовании природными ресурсами; доходы от оказания платных услуг и компенсации затрат государства; доходы от продажи материальных и нематериальных активов; адм. платежи и сборы; штрафы, санкции, возмещение ущерба; доходы бюджетов бюджетной системы РФ от возврата остатков субсидий, субвенций и иных межбюджетных трансфертов, имеющих целевое назначение, прошлых лет; возврат остатков субсидий, субвенций и иных межбюджетных трансфертов, имеющих целевое назначение, прошлых лет; прочие) доходы; 2. безвозмездные поступления (от нерезидентов; от других бюджетов бюджетной системы РФ; от гос. (муниципальных) орг-ций; от негосударственных орг-ций; от наднациональных орг-ций; перечисления для осуществления возврата (зачёта) излишне уплаченных или излишне взысканных сумм налогов, сборов и иных платежей, а также сумм процентов за несвоевременное осуществление такого возврата и процентов, начисленных на излишне взысканные суммы; прочие; 3. доходы от предпринимательской и иной приносящей доход деятельности (доходы от собственности; рыночные продажи товаров и услуг; безвозмездные поступления; целевые отчисления от гос. и муниципальных лотерей).

Код элемента доходов определяется в зависимости от полномочий по установлению и регулированию доходов

бюджетов бюджетной системы РФ, а также в зависимости от наличия прав требования к плательщикам по неналоговым доходам и безвозмездным поступлениям. Единые элементы доходов для бюджетов бюджетной системы РФ: 1. федеральный бюджет; 2. бюджеты субъектов РФ; 3. бюджеты муниципальных р-онов; 4. бюджеты гор. округов; 5. бюджеты внутригородских муниципальных образований городов федерального значения Москвы и Санкт-Петербурга; 6. бюджеты гор. и сельских поселений; 7. бюджет Пенсионного фонда РФ; 8) бюджет Фонда социального страхования РФ; 9) бюджет ФФОМС; 10. бюджеты терр. фондов обязательного медицинского страхования.

В 18–20 разрядах кода К.д.б. применяются ст. и подстатьи классификации операций сектора гос. управления: налоговые доходы; доходы от собственности; доходы от оказания платных услуг; суммы принудительного изъятия; безвозмездные поступления от бюджетов; страховые взносы на обязательное социальное страхование; доходы от операций с активами; прочие доходы; уменьшение стоимости осн. средств; уменьшение стоимости нематериальных активов; уменьшение стоимости *непроизведённых активов*; уменьшение стоимости материальных запасов.

К.д.б. разработана с учётом рекомендаций междунар. стандарта по *статистике гос. финансов* (СГФ), описанного в *Руководстве по СГФ 2001*. С точки зрения междунар. стандарта к доходам относятся исключительно те операции, которые приводят к увеличению чистой стоимости активов; они определяются на основе начислений. Однако специфика бюджетного процесса в РФ определяет ряд существенных отличий К.д.б. от классификации доходов, предусмотренной в *Руководстве по СГФ 2001*. Напр., в К.д.б. поступления задолженности по налогам

рассматриваются как налоговые доходы, тогда как в междунар. стандарте по СГФ такие поступления трактуются как операции с финансовыми инструментами (изменения в структуре финансовых активов). К доходам бюджетов также отнесены поступления от продажи активов, находящихся в гос. (муниципальной) собственности- доходы от продажи квартир, реализации конфискованного и иного имущества, нематериальных активов- которые в соответствии с принципами Руководства по СГФ 2001 в доходы не включаются. Одной из ст. неналоговых доходов в К.д.б. является ст. «Доходы от внешнеэкономической деятельности», не предусмотренная в структуре классификации доходов СГФ. Её выделение не соответствует критериям, используемым в Руководстве по СГФ 2001 (по существу эта ст. обособлена по функциональному, а не по экономическому принципу). Кроме того, эта ст. включает поступления от операций, имеющих различную экономическую природу, которые должны быть отнесены к различным ст.: напр., таможенные пошлины должны быть отнесены к налогам. Указанные различия К.д.б. и классификаций, предусмотренных Руководством по СГФ 2001, объясняются целями проводимой в РФ гос. политики и особенностями рос. бюджетного законодательства.

См. также *Классификация доходов СГФ*.

КЛАССИФИКАЦИЯ ДОХОДОВ СГФ

- систематизированная группировка доходов, предусмотренная в *Руководстве по СГФ 2001*- междунар. стандарте по статистике гос. финансов (СГФ). Доходы в СГФ определяются как операции, приводящие к увеличению чистой стоимости активов. Показатели доходов входят в состав показателей отчёта об операциях *органов гос. управления* и отчёта об источниках и использовании денежных

средств, которые являются неотъемлемой частью *аналитической основы СГФ*. Показатели доходов, которые отражаются в отчёте об операциях органов гос. управления, формируются с использованием метода начислений, т.е. отражаются в учёте тогда, когда имеют место деятельность, операции или другие события, в результате которых образуются требования на получение налогов или других видов доходов. Показатели отчёта об источниках и использовании денежных средств формируются по кассовому методу, т.е. при получении денежных средств в связи с определённым видом дохода.

В соответствии с К.д. СГФ органы гос. управления имеют четыре осн. источника доходов: налоги и другие обязательные трансферты, вводимые институциональными единицами *гос. управления сектора; доходы от собственности*, получаемые в связи с владением активами; продажи товаров и услуг; добровольные трансферты, получаемые от других институциональных единиц. Элементы доходов классифицируются по различным характеристикам в зависимости от вида доходов. Схема классификации налогов в СГФ в осн. определяется объектом налогообложения. Гранты

классифицируются по источникам получения доходов, а доходы от собственности классифицируются по виду дохода. Все классификационные коды, которые используются в системе СГФ для классификации доходов, начинаются с цифры 1. Напр., налоги на междунар. торг. и операции имеют код 115, в их числе таможенные и другие импортные пошлины- 1151.

Налоги- принудительные трансферты, получаемые сектором гос. управления. Они включают поступления средств, которые совершенно не зависят от стоимости предоставляемых услуг и не включают обязательные отчисления на социальные нужды, штрафы и пени. Налоги в

классификации доходов СГФ группируются в категории: налоги на доходы, прибыль и прирост капитала; налоги на фонд заработной платы и рабочую силу; налоги на собственность; налоги на товары и услуги; налоги на междунар. торг. и операции; др.

Согласно положениям Руководства по СГФ 2001 налоги на доходы, прибыль и прирост капитала, как правило, взимаются 1. с заработной платы, чаевых, гонораров, комиссионных, дополнительных социальных выплат и иных видов оплаты трудовых услуг; 2. с доходов в форме процентов, дивидендов, ренты и роялти; 3. с прироста и потерь капитала, включая распределения прироста капитала инвестиционных фондов; 4. с прибыли корпораций, товариществ, пр-тий без образования юридического лица, наследственной массы и трастов; 5. с налогооблагаемой части социального обеспечения, пенсий, аннуитетов, страхования жизни и иных пенсионных счётов; 6. с прочих ст. доходов. Налоги на доходы, прибыль и прирост капитала могут взиматься с фактической или оценочной величины доходов и прибыли и с реализованного или нереализованного прироста капитала. Сумма доходов, подлежащая обложению налогом, как правило, меньше валовых доходов, поскольку допускаются различные вычеты. Налог на прибыль взимается с разности доходов и допустимых вычетов. Налогами на доходы обычно облагаются доходы, полученные в течение всего года. При составлении ежемесячных или ежеквартальных данных СГФ распределения годовых итоговых сумм по периодам можно использовать показатели сезонной активности или иные пригодные для этого показатели. Показатели налогов на доходы, прибыль и прирост капитала в СГФ делятся на три группы: уплачиваемые физическими лицами; уплачиваемые корпорациями и другими предприятиями; не распределяемые по категориям.

Налоги на фонд заработной платы и рабочую силу включают налоги, которые взимаются с работодателей или лиц, работающих не по найму, устанавливаются либо в процентах от фонда заработной платы, либо как фиксированная сумма в расчёте на одного человека и не направляются целевым назначением в программы социального обеспечения.

Классификационная категория СГФ «Налоги на собственность» включает налоги на использование, владение или передачу имущества. Эти налоги могут взиматься регулярно, одновременно или при переходе права собственности. Налоги на собственность подразделяются на шесть категорий: периодические налоги на недвижимое имущество; периодические налоги на чистую стоимость имущества; налоги на наследуемое имущество, наследство и дарение; налоги на финансовые операции и операции с капиталом; другие непериодические налоги на собственность; другие периодические налоги на собственность.

Налоги на товары и услуги включают все виды налогов, взимаемых с произ-ва, добычи, продажи, передачи, аренды или доставки товаров и оказания услуг. Кроме того, сюда включаются налоги на использование товаров, на разрешение на их использование или на осуществление деятельности. Налоги на товары и услуги подразделяются: 1. общие налоги на товары и услуги, включая: налоги на добавленную стоимость, которые поэтапно собираются пр-тиями, но в итоге полностью взимаются с конечных покупателей; налоги с продаж, взимаемые либо на стадии изготовления или произ-ва, либо на стадии оптовой или розничной торг.; налоги с оборота и другие общие налоги на товары и услуги-многоступенчатые кумулятивные налоги, обложение которыми имеет место каждый раз, когда производится какая-либо операция, без уменьшения на суммы налогов, уплаченных за вводимые ресурсы, а также все общие налоги на потребление,

которые сочетают в себе элементы налогов на добавленную стоимость, налогов с продаж или многоступенчатых налогов; 2. акцизы- налоги, взимаемые с определённых видов продукции или с ограниченного перечня продуктов, которые могут взиматься на любой стадии произ-ва или распределения и обычно начисляются исходя из стоимости, веса, концентрации или количества продукта. В данную категорию включаются специальные налоги на отдельные продукты, такие как сахар, свекла, спички и шоколад; налоги, взимаемые с определённого круга товаров по различным ставкам; а также налоги, которыми облагаются табачные изделия, спиртные напитки, двигательное топливо и углеводородные масла; 3. прибыль фискальных монополий- часть прибыли фискальных монополий, которая перечисляется органам гос. управления. Фискальные монополии- это *гос. корпорации*, реализующие налоговые полномочия государства путём использования монопольных прав в отношении произ-ва или распределения определённого вида товара или услуги. Типичные товары, на которые распространяются фискальные монополии,- табачные изделия, спиртные напитки, соль, спички, нефтепродукты и с.-х. продукция; 4. налоги на специфические услуги, напр., налоги на оплату проезда на транспорте, на страховые премии, налоги на банковские услуги, развлечения, рестораны и рекламу. В данную категорию также входят налоги на азартные игры и ставки на тотализаторе на скачках, в футбольных пулах, лотереях и т.п.; 5. налоги на использование товаров и на разрешение на их использование или на осуществление деятельности, включая налоги на автотранспортные средства и другие налоги на использование товаров и на разрешение на их использование или на осуществление деятельности; 6. другие налоги на товары и услуги, включая налоги на добычу полезных ископаемых, ископаемого топлива и прочих

невозобновляемых ресурсов из месторождений, находящихся в частной собственности или в собственности другого органа гос. управления, а также любые иные налоги на товары или услуги, не включенные в перечисленные выше категории.

Взносы/отчисления на социальные нужды в СГФ включают фактические и условно исчисленные поступления в системы социального обеспечения и в создаваемые работодателями программы социального страхования, которые обеспечивают предоставление пособий, кроме пенсионных. Взносы/отчисления на социальное обеспечение могут быть обязательными или добровольными и могут производиться работниками, работодателями от имени работников, лицами, работающими не по найму, или незанятыми лицами. Обязательные взносы/отчисления на социальное обеспечение отличаются от налогов тем, что, перечисляя эти средства, плательщики и другие бенефициары получают право на определенные социальные пособия в случае наступления оговоренных событий, таких как болезнь или достижение пожилого возраста. Обязательные платежи, оцениваемые на иной основе, чем размеры заработной платы, фонд оплаты труда или количество работников, но направляемые в программы социального обеспечения, представляют собой налоги. Кроме того, взносы/отчисления в пенсионные программы, создаваемые работодателями, в междунар. стандарте по СГФ не считаются взносами/отчислениями на социальные нужды, а рассматриваются как операции с обязательствами.

Гранты- непринудительные трансферты, получаемые от других единиц сектора гос. управления, правительств других стран или от междунар. орг-ций. Они служат дополнением к доходам, которые органы гос. управления получают из собственных источников, и могут поступать в денежной или натуральной форме. Гранты

классифицируются по типу единицы, предоставляющей грант- гранты от правительств иностранных государств, гранты от междунар. орг-ций, гранты от других единиц сектора гос. управления,- а затем в зависимости от того, является ли грант текущим или капитальным.

Категория «Другие доходы» включает все доходные операции, не классифицируемые как налоги, взносы/отчисления на социальные нужды или гранты. Осн. ст. в данной категории доходов- доходы от собственности, проценты, *продажа товаров и услуг*, текущие и капитальные добровольные трансферты в денежной или натуральной форме, не являющиеся грантами, штрафы, пени и неустойки, а также прочие и неидентифицируемые доходы.

Продажа нефинансового актива (кроме уменьшения запаса материальных оборотных средств) не является доходом (Руководство по СГФ 2001), поскольку она не влияет на величину чистой стоимости активов. Её результат- изменение структуры *активов и пассивов баланса* за счёт обмена одного актива (нефинансового актива) на другой (выручка от продажи). В целом операции, которые ведут к увеличению чистой стоимости активов,- результат текущей деятельности. Возможным исключением являются *капитальные трансферты* к получению, включая гранты. В междунар. стандарте по СГФ капитальные трансферты к получению классифицируются как доходы, поскольку они ведут к увеличению чистой стоимости активов органов гос. управления, и по воздействию на операции органов гос. управления их часто невозможно отличить от текущих трансфертов.

См. также *Отчисления на социальное страхование, Отчисления работодателей на социальное страхование, Проценты, Трансферт, Условно исчисленные отчисления на социальное страхование,*

Фактические отчисления на социальное страхование.

КЛАССИФИКАЦИЯ ИСТОЧНИКОВ ФИНАНСИРОВАНИЯ ДЕФИЦИТОВ БЮДЖЕТОВ

- определённая нормативными правовыми документами группировка источников финансирования дефицитов бюджетов всех уровней *бюджетной системы РФ*. К.и.ф.д.б. обеспечивает формирование данных, необходимых для составления *статистики бюджета*. Осн. источник статистических данных об источниках финансирования дефицитов бюджетов- ежемесечная, ежегодная и ежеквартальная *бюджетная отчётность*, свод и консолидация которой осуществляются Федеральным казначейством. В качестве дополнительного источника информации используются данные *статистики гос. и муниципального долга*.

Структура двадцатизначного кода К.и.ф.д.б. включает код гл. администратора доходов бюджета- разряды с 1 по 3, кода группы, подгруппы, ст. и вида источника финансирования дефицитов бюджетов- разряды с 4 по 17 и кода *классификации операций сектора гос. управления*, относящихся к источникам финансирования дефицитов бюджетов- разряды с 18 по 20. Администраторами источников финансирования дефицита соответствующего бюджета могут являться: орган гос. власти, орган местного самоуправления, орган местной администрации, орган управления гос. внебюджетным фондом, иная орг-ция, имеющие право в соответствии с бюджетным законодательством осуществлять операции с источниками финансирования дефицита бюджета. Гл. администратор источников финансирования дефицита соответствующего бюджета- определённый законом (решением) об этом бюджете орган

гос. власти, орган местного самоуправления, орган местной администрации, орган управления гос. внебюджетным фондом, иная орг-ция, имеющие в своем ведении администраторов источников финансирования дефицита бюджета и (или) являющиеся администраторами источников финансирования дефицита соответствующего бюджета. В качестве примеров гл. администраторов источников финансирования дефицита федерального бюджета можно привести Минфин России (код 092), Федеральное казначейство (код 100), Федеральное агентство по управлению гос. имуществом (код 167).

Группы и подгруппы источников финансирования дефицитов бюджетов установлены бюджетным законодательством РФ и являются едиными для бюджетов бюджетной системы РФ.

К.и.ф.д.б. включает две группы: группа 01 00 «Источники внутреннего финансирования дефицитов бюджетов» (детализирована подгруппами: 01 01 «Гос. (муниципальные) ценные бумаги, номинальная стоимость которых указана в валюте РФ». Данная подгруппа отражает разницу между средствами, поступившими от размещения гос. муниципальных) ценных бумаг, номинальная стоимость которых указана в валюте РФ, и средствами, направленными на их погашение (выкуп); 01 02 «Кредиты кредитных орг-ций в валюте РФ»- отражает разницу между полученными и погашенными РФ, субъектами РФ, муниципальными образованиями кредитами кредитных орг-ций в валюте РФ; 01 03 «Бюджетные кредиты от других бюджетов бюджетной системы РФ»- отражает разницу между: а) полученными и погашенными РФ, субъектами РФ, муниципальными образованиями бюджетными кредитами в валюте РФ, предоставленными соответствующему бюджету другими бюджетами бюджетной системы РФ; б) полученными и погашенными субъектом РФ

бюджетными кредитами в иностранной валюте, предоставленными РФ в рамках использования целевых иностранных кредитов (заимствований); в) разница между бюджетными кредитами, полученными в иностранной валюте от РФ и погашенными муниципальным образованием, предоставленными в рамках использования целевых иностранных кредитов (заимствований); 01 04 «Кредиты междунар. финансовых орг-ций в валюте РФ»- отражает разницу между полученными и погашенными РФ, субъектами РФ кредитами междунар. финансовых орг-ций в валюте РФ; 01 05 «Изменение остатков средств на счётах по учёту средств бюджета»- отражает изменение остатков средств на счётах по учёту средств соответствующего бюджета в течение соответствующего финансового года; 01 06 «Иные источники внутреннего финансирования дефицитов бюджетов»- отражает источники внутреннего финансирования дефицитов соответствующих бюджетов, не отнесённые ни к одной из предыдущих подгрупп. В состав иных источников внутреннего финансирования дефицитов бюджетов включены ст.: 01 06 01 «Акции и иные формы участия в капитале, находящиеся в гос. и муниципальной собственности»- отражаются поступления от продажи акций и иных форм участия в капитале, находящихся в собственности РФ, субъектов РФ, муниципальных образований; 01 06 02 «Гос. запасы драгоценных металлов и драгоценных камней»- отражаются поступления от реализации гос. запасов драгоценных металлов и драгоценных камней, уменьшенные на размер выплат на их приобретение; 01 06 03 «Курсовая разница»- отражается курсовая разница по средствам соответствующего бюджета; 01 06 04 «Исполнение гос. и муниципальных гарантий в валюте РФ»- отражается объём средств, направляемых на исполнение гос. и муниципальных гарантий в валюте РФ в случае, если исполнение гарантом гос. и

муниципальных гарантий ведёт к возникновению права регрессного требования гаранта к принципалу либо обусловлено уступкой гаранту прав требования бенефициара к принципалу; 01 06 05 «Бюджетные кредиты, предоставленные внутри страны в валюте РФ»- отражаются: 1. разница между средствами, полученными от возврата предоставленных из соответствующего бюджета юридическим лицам бюджетных кредитов, и суммой предоставленных из соответствующего бюджета юридическим лицам бюджетных кредитов в валюте РФ; 2. разница между средствами, полученными от возврата бюджетных кредитов, предоставленных из соответствующего бюджета другим бюджетам бюджетной системы РФ, и суммой бюджетных кредитов, предоставленных из соответствующего бюджета другим бюджетам бюджетной системы РФ в валюте РФ; 01 06 06 «Прочие источники внутреннего финансирования дефицитов бюджетов»- отражаются прочие источники внутреннего финансирования дефицита соответствующего бюджета, в т.ч.: а) компенсационные выплаты по вкладам в Сберегательном банке РФ по состоянию на 20.06.91, вкладам (взносам) в орг-циях гос. страхования по состоянию на 01.01.92, выкуп гос. ценных бумаг (ГКО СССР) и сертификатов Сберегательного банка СССР, размещённых на терр. РСФСР до 01.01.92.; б) платежи по погашению гос. долговых товарных обязательств, векселей Минфина России, числящихся на гос. внутреннем долге РФ; в) прочие платежи, направляемые на выплаты иных обязательств; г) бюджетные средства, перечисленные на депозитные счёта, открытые в кредитных учреждениях; 01 06 07 «Бюджетные кредиты, предоставленные федеральным бюджетом внутри страны за счёт средств целевых иностранных кредитов (заимствований)»- отражается разница между средствами, полученными от возврата бюджетных кредитов за счёт средств

целевых иностран-ных кредитов (заимствований), предоставленных внутри страны, и суммой предоставленных внутри страны бюджетных кредитов за счёт средств целевых иностранных кредитов (заимствований) и группа 02 00 «Источники внешнего финансирования дефицитов бюджетов» (детализирована подгруппами: 02 01 «Гос. ценные бумаги, номинальная стоимость которых указана в иностранной валюте»- отражает разницу между средствами, поступившими от размещения гос. займов, осуществляемых путём выпуска гос. ценных бумаг от имени РФ, субъекта РФ, номинальная стоимость которых указана в иностранной валюте, и средствами, направленными на их погашение; 02 02 «Кредиты иностранных государств, включая целевые иностранные кредиты (заимствования), междунар. финансовых орг-ций, иных субъектов междунар. права, иностранных юридических лиц в иностранной валюте»- отражает разницу между полученными и погашенными РФ в иностранной валюте кредитами иностранных государств, включая целевые иностранные кредиты (заимствования), с учётом средств, перечисленных из федерального бюджета рос. поставщикам товаров и (или) услуг на экспорт в счёт погашения гос. внешнего долга РФ, междунар. финансовых орг-ций, иных субъектов междунар. права и иностранных юридических лиц. Кроме того, по данной подгруппе подлежит отражению операция по обмену коммерческой задолженности бывшего СССР на условиях, сопоставимых с условиями обмена задолженности перед кредиторами Лондонского клуба; 02 03 «Кредиты кредитных орг-ций в иностранной валюте». Данная подгруппа отражает разницу между полученными и погашенными РФ, субъектом РФ кредитами кредитных орг-ций в иностранной валюте; 02 04 «Иные источники внешнего финансирования дефицитов бюджетов»- отражает: а) объём средств, направляемых на исполнение гос. гарантий РФ, субъекта РФ в

иностранной валюте, в случае, если исполнение гарантом гос. гарантий ведет к возникновению права регрессного требования гаранта к принципалу либо обусловлено уступкой гаранту прав требования бенефициара к принципалу; б) объём средств, направляемых на исполнение гос. гарантий субъекта РФ в иностранной валюте, предоставленных РФ в рамках использования целевых иностранных кредитов (заимствований), в случае, если исполнение гарантом гос. гарантий субъекта РФ ведёт к возникновению прав регрессного требования гаранта к принципалу; в). разницу между средствами, поступившими в федеральный бюджет в погашение осн. долга иностранных государств и (или) иностранных юридических лиц перед РФ, и средствами, направленными на предоставление гос. финансовых и гос. экспортных кредитов; г) прочие источники внешнего финансирования дефицита федерального бюджета, а также объём средств, направляемых на погашение иных долговых обязательств субъекта РФ в иностранной валюте.

Дальнейшая детализация подгрупп кода источников финансирования дефицитов бюджетов производится посредством ст. и видов источников финансирования дефицитов бюджетов. При этом шестизначный код ст. детализирован подстатьей и элементом, соответственно, 3-4 и 5-6 разряды её шестизначного кода. Элемент источников финансирования дефицитов бюджетов отражает принадлежность источника финансирования дефицита бюджета соответствующему бюджету бюджетной системы РФ, напр., 01- федеральный бюджет; 02- бюджет субъекта РФ; 03- бюджеты внутригородских, гор. муниципальных образований городов федерального значения Москвы и Санкт-Петербурга.

В 18-20 разрядах двадцатизначного кода К.и.ф.д.б. применяются ст. и подстатьи классификации операций сектора гос. управления: доходы от переоценки

активов; увеличение стоимости осн. средств; уменьшение стоимости осн. средств; поступление на счёта бюджетов; увеличение стоимости ценных бумаг, кроме акций и иных форм участия в капитале; увеличение задолженности по бюджетным кредитам; увеличение стоимости иных финансовых активов; выбытие со счётов бюджетов; уменьшение стоимости ценных бумаг, кроме акций и иных форм участия в капитале; уменьшение стоимости акций и иных форм участия в капитале; уменьшение задолженности по бюджетным ссудам и кредитам; уменьшение стоимости иных финансовых активов; задолженности по внутреннему гос. (муниципальному) долгу; увеличение задолженности по внешнему гос. долгу; уменьшение задолженности по внутреннему гос. (муниципальному) долгу; уменьшение задолженности по внешнему гос. долгу.

В междунар. стандарте по *статистике гос. финансов* (СГФ), описанном в *Руководстве по СГФ 2001*, К.и.ф.д.б. не предусмотрена, поскольку в СГФ операции группируются не исходя из целей формирования показателей дефицита бюджета и источников его финансирования, а исходя из того воздействия, которое они оказывают на активы, обязательства и чистую стоимость активов сектора гос. управления. Группировка операций, аналогичных операциям с источниками финансирования дефицитов бюджетов, предусмотрена междунар. стандартом по СГФ в *классификации потоков и запасов активов и обязательств* в части операций с финансовыми активами и обязательствами.

См. также *Бюджетная классификация*.

КЛАССИФИКАЦИЯ ОПЕРАЦИЙ СЕКТОРА ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ (КОСГУ)

- группировка операций, осуществляемых в секторе гос. управления в зависимости от

их экономического содержания, определённые нормативными правовыми документами. Другое название КОСГУ – «классификация операций публично-правовых образований». КОСГУ играет важную роль в системе *бюджетного учёта* и обеспечивает формирование данных, необходимых для составления *статистики бюджета*. Осн. источник статистических данных о расходах *бюджетов бюджетной системы РФ* в разрезе КОСГУ – ежемесячная, ежегодная и ежеквартальная *бюджетная отчётность*, свод и консолидация которой осуществляются Федеральным казначейством.

Правила применения КОСГУ участниками бюджетного процесса на всех уровнях бюджетов бюджетной системы РФ с 2009 устанавливаются Бюджетным кодексом РФ и Указаниями о порядке применения *бюджетной классификации*, утверждёнными приказом Минфина России. Однако Указания определяют порядок применения тех ст. и подстатей КОСГУ, которые используются при составлении и исполнении бюджетов. Порядок применения ст. и подстатей, применяемых в целях бюджетного учёта, определяется в нормативных актах Минфина России, регулирующих бюджетный учёт, в частности, Инструкцией по бюджетному учёту, утверждённой соответствующим приказом Минфина России. Планируется, что с 2012 все группы, ст. и подстатьи расходов, классифицированных в соответствии с КОСГУ, будут описаны в едином документе – Указаниях о порядке применения бюджетной классификации РФ.

Группировка операций в КОСГУ осуществляется исходя из того воздействия, которое эти операции оказывают на активы и пассивы сектора гос. управления. При этом подразумевается, что сектор гос. управления представлен органами гос.

власти, органами управления гос. внебюджетных фондов, органами управления терр. гос. внебюджетных фондов, органами местного самоуправления и созданными ими бюджетными учреждениями. КОСГУ состоит из групп: 100 Доходы (налоговые доходы; доходы от собственности; доходы от оказания платных услуг; суммы принудительного изъятия; безвозмездные поступления от бюджетов, включая поступления от других бюджетов бюджетной системы РФ, поступления от наднациональных орг-ций и правительств иностранных государств, поступления от междунар. финансовых орг-ций; страховые взносы на обязательное социальное страхование; доходы от операций с активами, включая доходы от переоценки активов, доходы от реализации активов, чрезвычайные доходы от операций с активами; прочие доходы); 200 Расходы (оплата труда и начисления на выплаты по оплате труда, включая заработную плату, прочие выплаты и начисления на выплаты по оплате труда; оплата работ, услуг, включая услуги связи, транспортные услуги, коммунальные услуги, арендную плату за пользование имуществом, работы, услуги по содержанию имущества, прочие работы, услуги; обслуживание гос. (муниципального) долга, включая обслуживание внутреннего долга и обслуживание внешнего долга; безвозмездные перечисления орг-циям, включая безвозмездные перечисления гос. и муниципальным орг-циям и безвозмездные перечисления орг-циям, за исключением гос. и муниципальных орг-ций; безвозмездные перечисления бюджетам, включая перечисления другим бюджетам бюджетной системы РФ, перечисления наднациональным орг-циям и правительствам иностранных государств и перечисления междунар. орг-циям; социальное обеспечение, включая пенсии, пособия и выплаты по пенсионному, социальному и медицинскому страхованию

нас., пособия по социальной помощи нас., а также пенсии, пособия, выплачиваемые организациями сектора гос. управления; расходы по операциям с активами, включая амортизацию осн. средств и нематериальных активов, расходование материальных запасов, чрезвычайные расходы по операциям с активами; прочие расходы; 300 Поступление нефинансовых активов (объединяет подстатьи: увеличение стоимости осн. средств, увеличение стоимости нематериальных активов, увеличение стоимости произведенных активов, увеличение стоимости материальных запасов); 400 Выбытие нефинансовых активов (уменьшение стоимости осн. средств, уменьшение стоимости нематериальных активов, уменьшение стоимости *непроизведённых активов*, уменьшение стоимости материальных запасов); 500 Поступление финансовых активов (поступление на счёта бюджетов, увеличение стоимости ценных бумаг, кроме акций и иных форм участия в капитале, увеличение стоимости акций и иных форм участия в капитале, увеличение задолженности по *бюджетным кредитам*, увеличение стоимости иных финансовых активов, увеличение прочей дебиторской задолженности); 600 Выбытие финансовых активов (выбытия со счётов бюджетов, уменьшение стоимости ценных бумаг, кроме акций и иных форм участия в капитале, уменьшение стоимости акций и иных форм участия в капитале, уменьшение задолженности по бюджетным ссудам и кредитам, уменьшение стоимости иных финансовых активов, уменьшение прочей дебиторской задолженности); 700 Увеличение обязательств (увеличение задолженности по внутреннему гос. (муниципальному) долгу, увеличение задолженности по внешнему гос. долгу, увеличение прочей кредиторской задолженности); 800 Уменьшение обязательств (уменьшение задолженности по внутреннему гос. (муниципальному) долгу, уменьшение задолженности по

внешнему гос. долгу, уменьшение прочей кредиторской задолженности).

Доходы и расходы в КОСГУ- операции, соответственно, увеличивающие или уменьшающие финансовый результат (разницу) между совокупными активами и обязательствами сектора гос. управления. Остальные операции рассматриваются с точки зрения поступления или выбытия нефинансовых и финансовых активов, увеличения или уменьшения обязательств. Т.о., в соответствии с принципами КОСГУ к доходам не относятся, напр., средства от продажи осн. средств. Если осн. средство реализуется по балансовой стоимости, то операция по продаже осн. средства не затрагивает величину чистой стоимости активов. Её результатом является изменение структуры *активов и пассивов баланса* за счёт обмена одного актива (нефинансового актива) на другой актив (финансовый актив). Подобная операция отражается, с одной стороны, как поступление финансовых активов (код 510 «Поступление на счета бюджетов» или 560 «Увеличение прочей дебиторской задолженности» КОСГУ) и, с другой стороны, как выбытие нефинансовых активов (код 410 «Уменьшение стоимости осн. средств» КОСГУ).

Аналогичным образом, в соответствии с КОСГУ к расходам не относятся операции, связанные, напр., с приобретением осн. средств. Результатом такой операции является изменение структуры баланса активов и пассивов вследствие обмена одного актива (*приобретённого* нефинансового актива) на другой актив или обязательство (выплаченные денежные средства либо обязательство в виде кредиторской задолженности). Подобная операция отражается, с одной стороны, как поступление нефинансовых активов (код 310 «Увеличение стоимости осн. средств» КОСГУ) и, с другой стороны, как выбытие финансовых активов или увеличение обязательств (код 610 «Выбытие со счётов бюджетов» или код 730 «Увеличение прочей

кредиторской задолженности» КОСГУ). КОСГУ построена т.о., чтобы обеспечить полное соответствие остатков (запасов) активов и пассивов сектора гос. управления на нач. и кон. отчётного периода с изменениями этих остатков (запасов) в течение отчётного периода, произошедшими в результате операций и некоторых *экономических потоков*, не являющихся операциями. К последним относятся, напр., доходы от переоценки активов, чрезвычайные доходы от операций с активами и чрезвычайные расходы по операциям с активами.

КОСГУ- инструмент, обеспечивающий интеграцию бюджетной классификации с *планом счётов бюджетного учёта*. Интеграция обеспечивается следующим образом: КОСГУ указывается в последних разрядах (с 24 по 26 разряды) счёта бухгалтерского учёта. Одновременно коды КОСГУ определяют последние 3 разряда кодов *классификации доходов бюджетов, классификации расходов бюджетов и классификации источников финансирования дефицитов бюджетов*. Посредством синтетических и аналитических счётов плана счётов бюджетного учёта может обеспечиваться более подробная классификация экономических потоков по сравнению с той, что предусмотрена КОСГУ, напр., для целей управленческого или статистического учёта. Внедрение КОСГУ в бюджетный процесс и её интеграция с *планом счётов бюджетного учёта* обеспечивает применение единых кодов при ведении учёта кассовым методом и методом начислений и позволяет формировать не только бюджетную отчётность, отражающую реальное экономическое содержание проведённых операций и их влияние на состояние активов и пассивов, но и бюджетную отчётность в структуре закона (решения) о бюджете, которая определяется целями проводимой гос. политики и положениями

действующего бюджетного законодательства.

КОСГУ разработана с учётом рекомендаций междунар. стандарта по статистике гос. финансов, описанного в *Руководстве по СГФ 2001*. Экономические потоки, группировка которых осуществляется посредством КОСГУ, в междунар. стандарте по СГФ классифицируются не с помощью трёх классификаций- *классификации доходов СГФ, классификации расходов экономической и классификации потоков и запасов активов и обязательств*. Принципы группировки экономических потоков в КОСГУ не всегда совпадают с принципами, предусмотренными классификациями СГФ. Напр., в КОСГУ в составе доходов и расходов присутствуют ст. «Доходы от операций с активами» и «Расходы по операциям с активами», в то время как в междунар. стандарте по СГФ экономические потоки аналогичного характера не относятся к операциям, а классифицируются, как другие экономические потоки, связанные с изменением соответствующих *активов экономических*. Различия между КОСГУ и классификациями, предусмотренными в *Руководстве по СГФ- 2001*, объясняются особенностями рос. бюджетного законодательства.

КЛАССИФИКАЦИЯ ПОТОКОВ И ЗАПАСОВ АКТИВОВ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

- систематизированная группировка различных видов операций, других *экономических потоков* и запасов активов и обязательств, предусмотренная в *Руководстве по СГФ 2001*- междунар. стандарте по *статистике гос. финансов* (СГФ). Показатели, сгруппированные по категориям К.п. и з.а. и о., формируют *активов и пассивов баланс* в СГФ, а также разделы отчёта об операциях *органов гос. управления*, отчёта об источниках и

использовании денежных средств и отчёта о других экономических потоках, которые в совокупности представляют собой *аналитическую основу СГФ*.

В К.п. и з.а. и о. потоки делятся на операции, холдинговую прибыль по активам и обязательствам и другие изменения в объёме активов и обязательств; запасы активов и обязательств распределяются по осн. категориям: нефинансовые активы, финансовые активы и обязательства. К.п. и з.а. и о. построена т.о., чтобы обеспечить выполнение одного из осн. тождеств, применяемых в СГФ и *системе национальных счётов*: стоимость любого запаса, имеющегося у *институциональной единицы* на данный момент времени, представляет собой кумулятивную стоимостную величину всех потоков, оказывающих влияние на этот запас, которые имели место после изначального приобретения единицей этого запаса. Иными словами, все изменения в запасах объясняются соответствующими потоками, что достигается посредством использования особой системы *классификационных кодов СГФ*. Все операции с активами и обязательствами, другие экономические потоки и запасы активов и обязательств распределяются по видам активов и обязательств. Соответственно, вторая и последующие цифры каждого кода являются идентичными для каждого вида активов или обязательств. Первая цифра классификационного года для запасов определённого вида активов или обязательств - всегда 6, для операций, изменяющих величину того же вида запасов - 3, для других экономических потоков - 4 или 5. Напр., код 311 относится к операциям с осн. фондами, 411 - к холдинговой прибыли по осн. фондам, 511 - к другим изменениям в объёме осн. фондов, а 611 - к запасам осн. фондов.

Нефинансовые активы состоят из *активов экономических*, которые не представляют собой требования к другим институциональным единицам. Как и *финансовые активы*, нефинансовые активы являются средством накопления. Большинство нефинансовых активов приносит выгоды либо за счёт их использования в произ-ве товаров и услуг, либо в виде *дохода от собственности*. Нефинансовые активы могут создаваться в результате процесса произ-ва, уже существовать в природе либо представлять собой продукты общественного устройства. В этой связи в К.п. и з.а. и о. СГФ для нефинансовых активов предусматриваются осн. категории: осн. фонды, включая здания и сооружения, машины и оборудование, другие осн. фонды; запасы материальных оборотных средств, включая стратегические запасы и прочие запасы материальных оборотных средств; ценности; произведенные активы, включая землю, ресурсы недр, другие природные активы и нематериальные *непроизведённые активы*.

Финансовые активы включают финансовые требования, *монетарное золото* и *специальные права заимствования (СДР)*, предоставляемые МВФ в порядке распределения. Согласно Руководству по СГФ- 2001 финансовые требования определяются как активы, которые дают право одной институциональной единице, являющейся владельцем актива (т.е. кредитором), получить один или несколько платежей от другой единицы (дебитора) в соответствии с условиями и положениями, предусмотренными в контракте между этими двумя единицами. Финансовое требование является активом, поскольку оно обеспечивает кредитору экономические выгоды, выступая в качестве средства накопления. Кредитор может получать дополнительные выгоды в форме процентов или других выплат дохода от собственности и/или холдинговой прибыли. К типичным видам финансовых

требований относятся денежные средства, *депозиты, кредиты и займы*, облигации, производные *финансовые инструменты* и дебиторская задолженность.

Как отмечается в Руководстве по СГФ-2001, большинство контрактов-называемых также инструментами или финансовыми инструментами,- лежащих в основе финансового требования, возникает в тот момент, когда одна институциональная единица предоставляет средства другой единице, а другая единица соглашается вернуть эти средства в будущем. Во многих случаях финансовые требования в явном виде определяются официальными документами, в которых оговариваются отношения между дебитором и кредитором. Однако в некоторых случаях финансовое требование образуется при неявном предоставлении средств кредитором дебитору. Напр., единица сектора гос. управления может приобрести требование к другой единице, если эта другая единица не производит платежи по мере возникновения обязательств, напр., не перечисляет налоги с продаж сразу после продажи. В других случаях в системе СГФ требования образуются с целью подчеркнуть экономическую природу операции: напр., при приобретении актива на условиях финансового лизинга возникает условный кредит. Независимо от способа образования финансового требования, оно погашается в тот момент, когда дебитор выплачивает сумму, предусмотренную контрактом.

При создании финансового требования у дебитора одновременно образуется обязательство равной стоимости, которое соответствует данному финансовому активу. Т. е. платёж или платежи, на получение которых кредитор имеет право в соответствии с контрактом, одновременно представляют собой платёж или платежи, которые в соответствии с контрактом обязан произвести дебитор. Т.о., *обязательства* представляют собой

обязанности предоставить экономические выгоды институциональным единицам, являющимся держателями соответствующих финансовых требований.

Классификация финансовых активов и обязательств в СГФ основана гл. обр. на характеристиках ликвидности и юридических характеристиках инструментов, которые определяют основополагающие отношения между кредитором и дебитором. Ликвидность финансового инструмента включает такие характеристики, как обращаемость, переводимость, реализуемость на рынке и конвертируемость. Поскольку конкретный финансовый инструмент является общим для финансового актива и обязательства, в обоих случаях могут использоваться одни и те же описания инструментов. В СГФ предусмотрена классификация финансовых активов и обязательств по следующим инструментам: валюта и депозиты, ценные бумаги, кроме акций, *кредиты и займы, акции и другие формы участия в капитале*, страховые технические резервы, *производные финансовые инструменты*, прочая дебиторская/кредиторская задолженность.

Одновременно с классификацией финансовых активов и обязательств по характеристикам финансовых инструментов они классифицируются по резидентной принадлежности контрагентов по финансовым инструментам (дебиторов в случае финансовых активов и кредиторов в случае обязательств). Финансовые активы и обязательства относятся к внутренним, если контрагентами по финансовым инструментам являются институциональные единицы- резиденты, и к внешним- если контрагентами являются институциональные единицы- нерезиденты. В отдельную категорию активов выделяются монетарное золото и СДР.

Некоторые финансовые активы и обязательства, чаще всего депозиты, ценные бумаги, кроме акций, кредиты и

займы, а также кредиторская/дебиторская задолженность, предусматривают уплату дебитором *процентов*. Проценты начисляются непрерывно и увеличивают общую сумму, которую обязан будет выплатить дебитор. В Руководстве по СГФ-2001 рекомендуется прибавлять начисленные, но не выплаченные проценты к осн. сумме долга по базовому инструменту. Это означает, что по мере начисления процентов на гос. облигацию осн. сумма долга по облигации будет возрастать. Тем не менее, признается, что начисление процентов по депозитам, а также кредитам и займам может осуществляться в соответствии с принятой в стране практикой и классифицироваться как кредиторская задолженность.

В целях получения более полных статистических данных о финансовых активах и обязательствах сектора гос. управления или *гос. сектора* часто важно иметь информацию не только в разрезе финансовых инструментов, но и в разрезе контрагентов по финансовым требованиям. Напр., часто важно знать не только то, какие виды обязательств принял сектор гос. управления для получения финансовых ресурсов, но и то, какие секторы предоставили это финансирование. При составлении СГФ по сектору гос. управления часто важно анализировать дебиторско-кредиторские отношения между подсекторами в целях последующей консолидации данных. В этой связи Руководством по СГФ-2001 предусмотрены перекрестная классификация финансовых инструментов, лежащих в основе финансовых требований, по контрагентам по финансовым требованиям, а также классификация операций с финансовыми активами и обязательствами по секторам. В числе внутренних контрагентов в указанных классификациях предусматривается выделение таких категорий, как сектор гос. управления; *центральный банк*; другие

депозитные корпорации; финансовые корпорации, не отнесённые к другим категориям; нефинансовые корпорации; *домашние хоз-ва* и *некоммерческие орг-ции, обслуживающие домашние хоз-ва*. Внешние контрагенты подразделяются на сектор гос. управления; междунар. орг-ции; финансовые корпорации, кроме междунар. орг-ций; прочие нерезиденты.

См. также *Акции голосующие, Акции и другие формы участия в капитале, Акции котирующиеся, Акции неголосующие, Акции некотирующиеся, Акции обыкновенные, Акции привилегированные, Депозиты, Долговые ценные бумаги, Запаса концепция, Классификация нефинансовых активов, Холдинговая прибыль/убыток нейтральная, Холдинговая прибыль/убыток номинальная, Холдинговая прибыль/убыток реальная, Ценные бумаги внутренние, Экономическая операция.*

КЛАССИФИКАЦИЯ ОПЕРАЦИЙ С ФИНАНСОВЫМИ АКТИВАМИ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМИ ПО СЕКТОРАМ

см. ст. Классификация потоков и запасов активов и обязательств

КЛАССИФИКАЦИЯ РАСХОДОВ БЮДЖЕТОВ

- группировка расходов *бюджетов* всех уровней *бюджетной системы РФ*, отражающая направление бюджетных средств на выполнение единицами *сектора гос. управления* и местного самоуправления осн. функций, решение социально-экономических задач, определённая нормативными правовыми документами. К.р.б. обеспечивает формирование данных, необходимых для составления *статистики бюджета* в части классифицированных по функциональному признаку расходов, а также операций, относящихся к расходам бюджета исходя из положений рос. законодательства и целей проводимой

бюджетной политики. Осн. источник статистических данных о расходах бюджетов бюджетной системы РФ- ежемесечная, ежегодная и ежеквартальная *бюджетная отчётность*, свод и консолидация которой осуществляются Федеральным казначейством.

Двадцатизначный код классификации расходов состоит из кода гл. распорядителя бюджетных средств- разряды с 1 по 3, раздел- разряды 4 и 5, подраздел- разряды 6 и 7, код целевой ст., включающий программный срез,- разряды с 8 по 14, код вида расходов- разряды 15–17, код классификации операций сектора гос. управления, относящихся к расходам бюджетов,- разряды с 18 по 20.

Гл. распорядитель бюджетных средств, или гл. распорядитель средств соответствующего бюджета, определяется как орган гос. власти, орган управления гос. внебюджетным фондом, орган местного самоуправления, орган местной администрации, а также наиболее значимое учреждение науки, образования, культуры и здравоохранения, указанное в ведомственной структуре расходов бюджета, имеющие право распределять бюджетные ассигнования и лимиты бюджетных обязательств между подведомственными распорядителями и (или) получателями бюджетных средств. Перечень гл. распорядителей средств федерального бюджета, бюджета субъекта РФ, бюджетов гос. внебюджетных фондов, местного бюджета устанавливается законом (решением) о соответствующем бюджете в составе ведомственной структуры расходов. В качестве примеров гл. распорядителей средств федерального бюджета можно привести Минпромторг России (код 020), Минобрнауки России (код 074), Минсельхоз России (код 082) , Минфин России (код 092) , Федеральное казначейство (код 100), Федеральная служба финансово-бюджетного надзора (код 151), ФТС России (код 153), Росстат (код 157).

К.р.б. состоит из разделов, отражающих направления финансовых ресурсов на выполнение осн. функций государства. Разделы детализированы подразделами, конкретизирующими направление бюджетных средств на выполнение функций государства в пределах разделов.

Раздел 01 00 «Общегосударственные вопросы» включает расходы на общегосударственные вопросы, специфика которых не позволяет отнести их на соответствующие разделы и подразделы классификации расходов бюджетов. К ним относятся расходы на обеспечение деятельности главы государства- Президента РФ, высшего должностного лица субъекта РФ и глав администраций муниципального образования, расходы на обеспечение судебной системы, финансовых, налоговых и таможенных органов, иных органов гос. власти и местного самоуправления, а также учреждений, обеспечивающих деятельность указанных должностных лиц и органов. К общегосударственным вопросам также относятся расходы, связанные с подготовкой и проведением выборов и референдумов в РФ, в субъектах РФ и муниципальных образованиях, расходы на междунар. отношения и междунар. сотрудничество, включая расходы на оказание экономической и гуманитарной помощи другим государствам, расходы на проведение операций с гос. материальным резервом и расходы, связанные с проведением фундаментальных научных исследований. Следует отметить, что расходы на прикладные научные исследования в областях, относящихся к конкретным функциям государства, относятся на соответствующие разделы классификации расходов, напр., раздел «Образование» или «Национальная экономика». В расходы на общегосударственные вопросы также включаются расходы, связанные с выплатой процентных платежей по гос. и муниципальным долговым обязательствам,

за исключением расходов, связанных с выплатой вознаграждения (комиссии) агентам за оказание агентских услуг в сфере обслуживания, размещения, выкупа, обмена и погашения гос. и муниципальных долговых обязательств. Кроме того, по данному разделу подлежат отражению бюджетные ассигнования на образование резервных фондов Президента РФ и Правительства РФ, органов исполнительной власти субъектов РФ и местного самоуправления. В случае принятия в установленном порядке решения об использовании средств указанных резервных фондов расходы подлежат отражению по соответствующим разделам классификации расходов, исходя из отраслевой и ведомственной принадлежности.

Раздел 02 00 «Национальная оборона» аккумулирует расходы, связанные с обеспечением национальной обороны, в т.ч. расходы на содержание и обеспечение деятельности Вооруженных Сил РФ, мобилизационную и вневойсковую подготовку, мобилизационную подготовку экономики, подготовку и участие РФ в обеспечении коллективной безопасности и миротворческой деятельности, реализацию связанных с обеспечением национальной обороны мероприятий ядерно-оружейного комплекса, прикладные научные исследования, а также другие вопросы в области национальной обороны.

По разделу 03 00 «Национальная безопасность и правоохранительная деятельность» отражаются расходы на обеспечение деятельности органов прокуратуры, юстиции, внутренних дел, безопасности, пограничной службы, органов по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ, внутренних войск, системы исполнения наказаний, а также расходы на защиту нас. и терр. от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, гражданскую оборону,

миграционную политику, прикладные научные исследования в области национальной безопасности и правоохранительной деятельности, а также другие мероприятия в данной области.

Раздел 04 00 «Национальная экономика» включает расходы, связанные с руководством, управлением, оказанием услуг, а также предоставлением гос. поддержки в целях развития национальной экономики, включая топливно-энергетический комплекс, угольную промышленность, сел. хоз-во и рыболовство, водное и лесное хоз-во, транспорт и другие отрасли экономики.

По разделу 05 00 «Жилищно-коммунальное хоз-во» отражаются расходы на обеспечение деятельности и поддержание жилищно-коммунальной отрасли экономики.

Раздел 06 00 «Охрана окружающей среды» аккумулирует расходы на обеспечение экологического контроля, очистку сточных вод, сбор и удаление отходов, охрану объектов растительного и животного мира и среды их обитания, очистку атмосферного воздуха и другие расходы в области охраны окружающей среды.

Раздел 07 00 «Образование» включает расходы на дошкольное начальное общее, осн. общее, среднее (полное) общее образование, начальное и среднее профессиональное образование, высшее и послевузовское профессиональное образование, а также на содержание и обеспечение учебного процесса в образовательных учреждениях и на решение других вопросов в области образования.

По разделу 08 00 «Культура, кинематография, средства массовой информации» отражаются расходы на предоставление услуг в указанных сферах, обеспечение деятельности учреждений культуры, управление объектами, предназначенными для культурных целей, организацию, проведение или поддержку культурных мероприятий, гос. поддержку и

субсидирование произ-ва кинофильмов, радио- и телевизионного вещания, издательского дела, а также предоставление грантов, субсидий для поддержки отдельных артистов, писателей, художников, композиторов или орг-ций, занимающихся культурной деятельностью.

Раздел 09 00 «Здравоохранение, физическая культура и спорт» аккумулирует расходы на финансирование здравоохранения, физической культуры и спорта, а также на поддержку туристической деятельности.

По разделу 10 00 «Социальная политика» отражаются расходы на пенсионное обеспечение, социальное обслуживание и социальное обеспечение нас., охрану семьи и детства.

В разделе 11 00 «*Межбюджетные трансферты*» отражаются расходы по предоставлению межбюджетных трансфертов бюджетам бюджетной системы РФ в форме дотаций, субсидий и субвенций бюджетам субъектов РФ и местным бюджетам, а также иных межбюджетных трансфертов бюджетам бюджетной системы РФ.

Вступление в силу изменений в Бюджетный кодекс РФ и Указания о порядке применения бюджетной классификации РФ в части уточнения отнесения отдельных расходов на разделы и подразделы К.р.б. планируется с 1 янв. 2011. Предполагается, что целевые межбюджетные трансферты (субсидии и субвенции), а также дотации гос. внебюджетным фондам будут отражаться в соответствующих функциональных разделах и подразделах классификации расходов бюджетов, при этом в разделе «*Межбюджетные трансферты*» останутся лишь дотации и прочие межбюджетные трансферты общего характера бюджетам субъектов РФ. При этом наименование раздела «*Межбюджетные трансферты*» будет изменено на «*Межбюджетные трансферты бюджетам субъектов РФ и муниципальных образований общего*

характера», а в детализирующих его подразделах будут отражаться расходы на предоставление дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов РФ, муниципальных р-онов (гор. округов) и поселений; расходы на предоставление дотаций на поддержку мер по обеспечению сбалансированности бюджетов субъектов РФ и местных бюджетов, а также иных дотаций бюджетам бюджетной системы РФ; расходы на предоставление субсидий и иных межбюджетных трансфертов бюджетам субъектов РФ и муниципальных образований на развитие региональной и муниципальной инфраструктуры, отнесение которых на соответствующие разделы и подразделы классификации расходов бюджетов не представляется возможным, в т.ч., межбюджетных трансфертов на реализацию отдельных мероприятий федеральных целевых программ.

Другим изменением К.р.б., вступление которого в силу планируется с 1 янв. 2011, станет исключение из раздела 01 00 «Общегосударственные вопросы» подраздела 01 11 «Обслуживание гос. и муниципального долга» и выделение указанных расходов в отдельный раздел «Обслуживание гос. и муниципального долга» с детализацией по двум подразделам. По подразделу 13 01 «Обслуживание внутреннего гос. и муниципального долга» планируется отражать расходы, связанные с выплатой процентных платежей по гос. и муниципальным долговым обязательствам, выплатой дисконта при погашении (выкупе) гос. и муниципальных долговых обязательств, а также иные платежи по обслуживанию гос. и муниципальных долговых обязательств, за исключением расходов, связанных с выплатой вознаграждения (комиссии) агентам за оказание агентских услуг в сфере обслуживания, размещения, выкупа, обмена и погашения гос. и муниципальных долговых обязательств. По подразделу 13

02 «Обслуживание внешнего гос. долга» планируется отражать расходы, связанные с выплатой процентных платежей по гос. долговым обязательствам в иностранной валюте, выплатой дисконта при погашении (выкупе) гос. долговых обязательств, а также иные платежи по обслуживанию гос. долговых обязательств в иностранной валюте, за исключением расходов, связанных с выплатой вознаграждения (комиссии) агентам за оказание агентских услуг в сфере обслуживания, размещения, выкупа, обмена и погашения гос. долговых обязательств.

Также с 1 янв. 2011 предполагается исключение из раздела 09 00 «Здравоохранение, физическая культура и спорт» расходов на физическую культуру и спорт и их обособленное отражение в отдельном разделе классификации расходов «Физическая культура и спорт». Раздел будет детализирован пятью подразделами: физическая культура; массовый спорт; спорт высших достижений; прикладные научные исследования в области физической культуры и спорта; другие вопросы в области физической культуры и спорта. Аналогичным образом с 1 янв. 2011 года планируется исключить из раздела 08 00 «Культура, кинематография, средства массовой информации» расходы бюджетов бюджетной системы РФ на реализацию гос. политики в сфере радио- и телевизионного вещания, а также обеспечение выполнения функций учреждениями в указанной сфере и перенести их в новый раздел «Средства массовой информации», детализированный четырьмя подразделами: телевидение и радиовещание; периодическая печать и издательства; прикладные научные исследования в области средств массовой информации; другие вопросы в области средств массовой информации.

Разряды с 8 по 14 двадцатизначного кода К.р.б. формируют код целевой ст. расхода. Целевые ст. обеспечивают привязку

бюджетных ассигнований к конкретным направлениям деятельности субъектов бюджетного планирования и участников бюджетного процесса, в пределах подразделов К.р.б. В качестве примеров можно привести целевые ст., предусмотренные в расходах федерального бюджета: 001 27 00 «Проведение статистических обследований и переписей»; 001 29 00 «Обеспечение приватизации и проведение предпродажной подготовки объектов приватизации»; 001 43 00 «Осуществление полномочий по подготовке проведения статистических переписей»; 030 03 00 «Обеспечение мероприятий, предусмотренных соглашениями с междунар. финансовыми орг-циями»; 001 53 00 «Осуществление полномочий РФ по гос. охране объектов культурного наследия федерального значения». Примеры программ, отражаемых в рамках целевых ст., - 62 00 «Федеральная целевая программа «Развитие гос. статистики России в 2007-11»; 77 00 «Федеральная целевая программа «Научные и научно-педагогические кадры инновационной России» на 2009-13».

Виды расходов детализируют направление финансирования расходов бюджетов как по целевым ст., так и по целевым программам расходов бюджетов. В качестве примеров можно привести такие виды расходов, как 001 «Выполнение функций бюджетными учреждениями», 003 «Бюджетные инвестиции», 006 «Субсидии юридическим лицам».

В разрядах с 18 по 20 классификации расходов бюджетов применяются ст. и подстатьи *классификации операций сектора гос. управления*: оплата труда и начисления на выплаты по оплате труда; оплата работ, услуг; обслуживание гос. (муниципального) долга; безвозмездные перечисления орг-циям; безвозмездные перечисления бюджетам; социальное обеспечение; прочие расходы; увеличение стоимости осн. средств, увеличение

стоимости нематериальных активов, увеличение стоимости произведённых активов; увеличение стоимости материальных запасов; увеличение стоимости акций и иных форм участия в капитале.

К.р.б. разработана с учётом рекомендаций междунар. стандарта по *статистике гос. финансов* (СГФ), описанного в *Руководстве по СГФ 2001*. С точки зрения междунар. стандарта к расходам относятся исключительно те операции, которые приводят к уменьшению чистой стоимости активов; они определяются на основе начислений. Как отмечается в Руководстве по СГФ- 2001, К.р.б. по функциям может применяться не только к расходам, но и к чистому приобретению нефинансовых активов. Специфика бюджетного процесса в РФ определяет ряд отличий К.р.б. от *классификации функций органов гос. управления* (КФОГУ), предусмотренной в *системе национальных счётов* и Руководстве по СГФ- 2001. Напр., в К.р.б. по функциям в отдельный раздел выделяются межбюджетные трансферты, которые с точки зрения междунар. стандарта должны классифицироваться либо как расходы на решение общегосударственных вопросов либо в соответствии с функцией, в рамках выполнения которой предоставляется трансферт. Указанные различия К.р.б. и классификаций, предусмотренных в междунар. стандартах, объясняются особенностями рос. бюджетного законодательства.

См. также *Классификация расходов экономическая*.

КЛАССИФИКАЦИИ РАСХОДОВ СГФ

- систематизированные по определённым признакам группировки расходов, предусмотренные в *Руководстве по СГФ 2001*- междунар. стандарте по *статистике гос. финансов* (СГФ). Расходы- уменьшение чистой стоимости активов в результате

операций. В общем случае, время отражения в учёте расходных операций определяется в соответствии с методом начислений, т.е. они отражаются в учёте на тот момент, когда имеют место деятельность, операции или другие события, в результате которых единицы *сектора гос. управления* принимают на себя безусловное обязательство по внесению платежей или отчуждению средств иным способом.

В ходе выполнения функций по предоставлению обществу нерыночных товаров и услуг для индивидуального или коллективного потребления и перераспределению дохода *институциональные единицы* сектора гос. управления могут сами производить товары и услуги и распределять их, могут приобретать их у третьей стороны и распределять, либо могут передавать денежные средства домашним хоз-вам, чтобы они могли самостоятельно приобретать эти товары и услуги. Группировка операций в *классификации расходов экономической* осуществляется в зависимости от экономического содержания операций, производимых *органами гос. управления* в ходе осуществления различных видов деятельности. Оплата труда работников, использование товаров и услуг и потребление осн. капитала относятся на себестоимость произ-ва, осуществляемого органами гос. управления. Субсидии, *гранты*, социальные пособия и различные прочие расходы относятся к *трансфертам* в денежной или натуральной форме и к приобретению товаров и услуг у третьих сторон для предоставления их другим институциональным единицам. Все классификационные коды, которые используются в системе СГФ для классификации расходов по экономическому содержанию, начинаются с цифры 2, напр., проценты- код 24, в т.ч. уплачиваемые нерезидентам- код 241;

социальные пособия работодателей- код 273.

Функциональная классификация обеспечивает формирование информации о целевом назначении понесённых расходов, о социально-экономических задачах, которые органы гос. управления намереваются решить путём осуществления различных видов расходов. Группировка расходов в зависимости от их функционального назначения осуществляется посредством *классификации функций органов гос. управления (КФОГУ)*, которая была опубликована ООН в издании «Классификация расходов по целям». Примеры функций, на осуществление которых органы гос. управления расходуют средства бюджета,- оборона, образование, охрана окружающей среды. Для согласования с системой *классификационных кодов СГФ* ко всем кодам КФОГУ, указанным в изд. ООН, добавлен префикс «7». Напр., раздел «Здравоохранение» в СГФ имеет код 707, «Образование»- код 709.

КФОГУ может применяться как к расходам, так и к чистому приобретению нефинансовых активов (приобретение за вычетом выбытия) и имеет три уровня детализации: разделы, группы и классы. Разделы рассматриваются как цели органов гос. управления, группы и классы указывают на средства, с помощью которых достигаются эти общие цели. Все расходы, связанные с выполнением определённой функции, независимо от способа их осуществления объединяются в одну категорию КФОГУ. Иными словами, в одну и ту же категорию включаются, напр. выплаты *трансфертов* в денежной форме в рамках выполнения определённой функции, приобретение товаров и услуг у рыночного производителя для передачи домашним хоз-вам в рамках выполнения той же функции, произ-во товаров и услуг единицей сектора гос. управления или

приобретение актива для выполнения той же функции.

Статистические данные в разрезе КФОГУ могут быть использованы для решения многих аналитических задач. Напр., статистику по здравоохранению, образованию, социальной защите и охране окружающей среды можно использовать для изучения эффективности гос. программ в этих областях. КФОГУ позволяет исследовать во времени динамику гос. расходов на реализацию определенных функций или целей. Также КФОГУ применяется для междунар. сопоставлений степени вовлеченности органов гос. управления в выполнение экономических и социальных функций. КФОГУ позволяет обойти не только проблемы организационных изменений в рамках отдельных органов гос. управления, но и организационных различий между странами. Напр., в одной стране все функции, связанные с водоснабжением, может выполнять одно гос. учреждение, тогда как в другой стране они могут быть распределены между министерствами, занимающимися охраной окружающей среды, жилым фондом и пром. развитием.

В целях проведения сравнительного анализа объёма тех или иных ресурсов, затраченных на выполнение различных функций государства, методов применяемых органами гос. управления при выполнении различных функций, динамики состава и структуры расходов особенно полезной является перекрестная классификация экономической и функциональной классификаций расходов. По вертикали данные классифицируются по функциональному признаку согласно КФОГУ, по горизонтали- по экономическому содержанию согласно классификации расходов экономической. Помимо граф для каждой экономической категории расходов в перекрестной классификации имеется отдельная графа,

отражающая приобретение нефинансовых активов.

КЛАССИФИКАЦИЯ РАСХОДОВ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ

- систематизированная группировка расходов в зависимости от их экономического содержания, предусмотренная в *Руководстве по СГФ 2001*- международ. стандарте по *статистике гос. финансов* (СГФ). Показатели расходов, сгруппированные по категориям экономической классификации, входят в состав показателей отчёта об операциях органов гос. управления и отчёта об источниках и использовании денежных средств, которые являются неотъемлемой частью *аналитической основы СГФ*. Показатели расходов, которые отражаются в отчёте об операциях органов гос. управления, формируются с использованием метода начислений, т.е. отражаются в учёте тогда, когда имеют место деятельность, операции или другие события, в результате которых единицы *сектора гос. управления* принимают на себя безусловное обязательство по внесению платежей или отчуждению средств иным способом. Показатели отчёта об источниках и использовании денежных средств формируются по кассовому методу, т.е. при осуществлении платежей в денежной форме в связи с осуществлением определённого вида расхода.

К.р.э. в СГФ включает категории: оплата труда работников, использование товаров и услуг, *потребление осн. капитала, проценты, субсидии*, гранты, социальные пособия, другие расходы. Оплата труда работников, использование товаров и услуг и потребление осн. капитала относятся на себестоимость произ-ва, осуществляемого *органами гос. управления*. Субсидии, гранты, социальные пособия и различные прочие расходы относятся к *трансфертам* в денежной или натуральной форме и к приобретению товаров и услуг у третьих

сторон для предоставления их другим *институциональным единицам*. Все классификационные коды, которые используются в системе СГФ для классификации расходов по экономическому содержанию, начинаются с цифры 2.

В К.р.э. проводится ряд важных различий между операциями различного характера, а именно: между операциями в денежной и натуральной формах (в части заработной платы и социальных пособий); между реально производимыми и условно рассчитываемыми отчислениями (в части взносов/отчислений на социальные нужды); между текущими и капитальными операциями (в части грантов и различных прочих расходов); между грантами и другими добровольными трансфертами; между выплатами *резидентам* и *нерезидентам* (в части процентов и грантов); между выплатами гос. и частным корпорациям (в части субсидий); между различными видами социальных пособий.

Экономическая категория «Оплата труда работников» включает полное вознаграждение в денежной или натуральной форме, подлежащее выплате гос. служащему за работу, выполненную в течение отчётного периода, за исключением работы, связанной с накоплением капитала за счёт собственных средств (вознаграждение за которую относится на увеличение стоимости соответствующего нефинансового актива). В данную категорию входит заработная плата в денежной форме и в натуральном выражении, а также фактические или условно исчисленные взносы/отчисления на социальные нужды, производимые единицами сектора гос. управления от имени работников в программы социального страхования.

Использование товаров и услуг включает расходы на товары и услуги, применяемые при осуществлении деятельности органов гос. управления, не относящейся к

накоплению капитала за счёт собственных средств. Кроме того, в данную категорию включаются товары, приобретенные для перепродажи, за вычетом чистого изменения запасов незавершённого производства, готовой продукции и товаров, хранимых для перепродажи. Использование товаров и услуг тесно связано с *промежуточным потреблением* в системе национальных счётов.

Потребление осн. капитала- уменьшение в течение отчётного периода стоимости осн. фондов, принадлежащих единице сектора гос. управления и используемых ею, в результате физического износа, естественного устаревания или естественных случайных повреждений. При оценке величины потребления осн. капитала допускается, что стоимость объекта осн. фондов представляет собой приведённую дисконтированную стоимость потока платежей за аренду, которые владелец осн. фондов мог бы получить, если бы они были сданы в аренду до конца их срока службы. Поэтому потребление осн. капитала можно представить как уменьшение приведённой стоимости последовательного ряда остающихся платежей за аренду, причём эти платежи оцениваются исходя из средних цен данного периода. Величина потребления осн. капитала может существенно отличаться от величины амортизации, отражаемой в финансовом учёте органов гос. управления, которая обычно рассчитывается исходя из первоначальной стоимости осн. фондов.

Проценты- расходы, которые несёт единица сектора гос. управления (дебитор) за использование непогашенной осн. суммы долга, т.е. экономической стоимости, предоставленной кредитором. Расходы на уплату процентов начисляются непрерывно в течение всего периода существования обязательства. Проценты обычно не выплачиваются ранее, чем происходит начисление расходов по ним. Другими

словами, если проценты по кредиту или займу выплачиваются ежемесячно, уплаченная сумма обычно является расходами, начисленными за предыдущий месяц. До момента осуществления платежа общее обязательство дебитора перед кредитором увеличивается на сумму начисленных, но еще не произведённых расходов на уплату процентов. Общая сумма процентов к уплате подразделяется на проценты, уплачиваемые нерезидентам, проценты, уплачиваемые резидентам, кроме сектора гос. управления, и проценты, уплачиваемые другим единицам сектора гос. управления. Категория процентов, уплачиваемых другим единицам сектора гос. управления, применяется только при составлении статистики по какому-либо подсектору гос. управления сектора. В противном случае все подобные операции при консолидации исключаются.

Субсидии- текущие безвозмездные платежи пр-тиям, осуществляемые единицами сектора гос. управления исходя из уровня производственной деятельности этих пр-тий либо количества или стоимости товаров или услуг, которые они производят, продают, экспортируют или импортируют. Целью субсидий может быть воздействие на уровень произ-ва, отпускные цены или получаемое предприятиями вознаграждение. Субсидии в СГФ классифицируются сначала в зависимости от того, является ли получатель гос. или частным производителем, а затем- в зависимости от того, является ли получатель нефинансовым или финансовым пр-тием. В результате возможны четыре вида получателей: гос. нефинансовые *корпорации*, гос. финансовые корпорации, частные нефинансовые предприятия и частные финансовые предприятия.

Гранты- необязательные текущие или *капитальные трансферты* от одной единицы сектора гос. управления другой единице сектора гос. управления или

междуна- орг-ции. Гранты классифицируются сначала по типу институциональной единицы, получающей грант, а затем- в зависимости от того, является ли этот грант текущим или капитальным. В системе СГФ выделяется три типа получателей грантов: гранты правительствам иностранных государств, гранты междуна- орг-циям и гранты другим единицам сектора гос. управления. Категория грантов другим единицам сектора гос. управления необходима только при составлении статистики по подсектору сектора гос. управления. В противном случае все эти операции исключаются при консолидации.

Социальные пособия в СГФ определяются как трансферты в денежной или натуральной форме с целью защиты нас. в целом или отдельных категорий граждан от определённых социальных рисков, т.е. событий или обстоятельств, способных оказать негативное воздействие на имущественное положение определённых *домашних хоз-в*. Примеры социальных пособий- оказание медицинских услуг, предоставление пособий по безработице и пенсий по социальному обеспечению. Не все социальные пособия отражаются как расходы. Выплата пенсий и других пенсионных пособий по программам социального страхования, реализуемым работодателями, отражается как уменьшение обязательств. Социальные пособия, производимые единицей сектора гос. управления и переводимые домашним хоз-вам, являются расходными операциями, однако не классифицируются как социальные пособия. Расходы по их предоставлению являются частью оплаты труда работников, использования товаров и услуг и потребления осн. капитала. Все социальные пособия- текущие трансферты.

В системе СГФ выделяется три типа социальных пособий: пособия по социальному обеспечению, пособия по социальной помощи и социальные пособия

работодателей. Пособия по социальному обеспечению включают социальные пособия, выплачиваемые домашним хоз-вам в денежной или натуральной форме в рамках программ социального обеспечения (Руководство по СГФ- 2001). Примеры пособий в денежной форме- пособия по болезни и инвалидности, пособия по беременности и родам, пособия семьям с детьми, пособия по безработице. Пособия по социальному обеспечению в натуральной форме состоят из товаров и услуг, приобретаемых у рыночного производителя от имени домашних хоз-в, а также возмещений расходов домашних хоз-в на приобретение определённых благ в соответствии с условиями программы. Данные пособия обычно включают медицинское или стоматологическое лечение, хирургические операции, содержание в больницах, оплату очков или контактных линз, фармацевтические препараты, уход на дому и иные подобные товары и услуги.

Пособия по социальной помощи- трансферты, выплачиваемые домашним хоз-вам для покрытия тех же нужд, что и пособия по социальному страхованию, но осуществляемые вне программы социального страхования. Пособия по социальной помощи могут выплачиваться в тех случаях, когда нет программы социального страхования, под действие которой подпадали бы рассматриваемые обстоятельства, когда определённые домашние хоз-ва не принимают участия в существующих программах социального страхования или когда пособия по социальному страхованию считаются недостаточными для покрытия конкретных нужд (Руководстве по СГФ- 2001). Пособия по социальной помощи не включают трансферты в связи с событиями или обстоятельствами, которые обычно не покрываются программами социального страхования, напр., в связи со стихийными бедствиями. Пособия по социальной помощи в натуральном выражении состоят

из трансфертов домашним хозяйствам, которые по своему характеру аналогичны пособиям по социальному обеспечению в натуральном выражении, и предоставляются при тех же обстоятельствах, что и пособия по социальной помощи.

Социальные пособия работодателей-социальные пособия в денежной или натуральной форме, которые выплачиваются единицами сектора гос. управления своим работникам. Виды предоставляемых пособий аналогичны перечисленным для программ социального обеспечения: начисление заработной платы в периоды отсутствия на работе по причине болезни, несчастного случая, беременности и родов и т.д.; пособия семьям с детьми, на образование и другие подобные выплаты; выходные пособия по сокращению штатов, неспособности продолжать работу или смерти от несчастного случая; расходы на медицинские услуги общего характера, не связанные с выполняемой работой; оплата пребывания в санаториях и домах престарелых (Руководство по СГФ- 2001). Расходы на пенсии и другие пенсионные пособия отражаются как уменьшение обязательств, а не как расходы на социальные пособия.

Классификационная категория «Другие расходы» включает расходы, связанные с собственностью, кроме процентов, и различные прочие расходы. Расходы, связанные с собственностью,- расходы, уплачиваемые единицей сектора гос. управления владельцу *финансового актива* или материального *непроизведённого* актива, когда данная единица сектора гос. управления пользуется этим активом. Один из видов расходов, связанных с собственностью- проценты, однако в СГФ они отражаются в обособленной экономической категории. Расходы, связанные с собственностью, кроме процентов, могут принимать форму *дивидендов*, отчислений из доходов

квазикорпораций, расходов, связанных с собственностью, вменённых держателям страховых полисов, и ренты.

К дивидендам относятся все виды перечисления прибыли гос. корпорациями своим акционерам или владельцам, за исключением перечислений прибыли *фискальных*, экспортных или импортных монополий, которые в СГФ считаются налогами и относятся к категории «Различные прочие расходы» при составлении статистики по гос. корпорациям.

Квази-корпорации- структуры, которые не являются корпоративными *пр-тиями* и не образованы в иной предусмотренной законом организационной форме, но которые функционируют как корпорации (Руководстве по СГФ- 2001). По определению, квази-корпорации не могут распределять доходы в форме дивидендов, однако владелец может принять решение об отчислении (частичном или полном) средств из доходов квази-корпорации. Теоретически, отчисления из таких доходов эквивалентны распределению доходов корпорации через дивиденды, но учитываются обособленно в категории «Отчисления из доходов квази-корпораций».

Следует отметить, что в СГФ категории экономической классификации расходов «Дивиденды» и «Отчисления из доходов квазикорпораций» относятся только к гос. корпорациям и применяются только при составлении статистики по *гос. сектору*.

Расходы, связанные с собственностью, вменённые держателям страховых полисов, возникают в случае, когда гос. корпорация является страховой компанией или когда единица сектора гос. управления реализует программу страхования. Страховые компании имеют т.н. технические резервы для покрытия имеющихся рисков в связи с полисами страхования жизни. Доходы, получаемые от инвестирования страховыми компаниями страховых технических

резервов, также считаются собственностью держателей страховых полисов, и потому для отражения увеличения обязательств в учёте регистрируются расходы страховой компании, связанные с собственностью. Как отмечается в Руководстве по СГФ-2001, менее вероятным является случай, когда единицы сектора гос. управления реализуют программы страхования. Однако если он имеет место, и если единицы сектора гос. управления поддерживают отдельные резервы, то расходы, связанные с собственностью, вменённые держателям страховых полисов, отражаются в учёте так же, как и в случае гос. корпораций. Если единица сектора гос. управления не имеет отдельных резервов на указанные цели, то расходы, связанные с собственностью, вменённые держателям страховых полисов, в учёте не отражаются.

Рента определяется как расходы, понесённые в связи с определёнными договорами аренды земли, ресурсов недр и других природных активов. Пример ренты, начисляемой в пользу владельцев активов в обмен на передачу этих активов в распоряжение единиц сектора гос. управления на оговорённые периоды времени, - платежи за добычу минеральных ресурсов или ископаемого топлива, которые часто называют «роялти». Рента может принимать форму периодических платежей на фиксированную сумму независимо от темпов добычи или, чаще всего, рассчитываться исходя из количества, объёма или стоимости добытых активов. Платежи за право осуществлять пробное бурение или исследовать наличие и местоположение ресурсов недр каким-либо иным образом также отражаются как рента, даже если добыча не ведётся. При этом фактические расходы на бурение и на другие геологоразведочные работы отражаются как приобретение *нефинансового актива*. К рентным платежам также относятся платежи за право вырубki леса на некультивируемых участках земли, использования

неконтролируемых водных пространств для орг-ции отдыха или в коммерческих целях, включая рыбную ловлю, за право использования воды для ирригации и за право выпаса скота на землях, принадлежащих другим институциональным единицам.

Различные прочие расходы включают несколько видов трансфертов разного назначения, а также все прочие расходные операции, не включённые в иные категории. Примеры различных прочих расходов - текущие налоги и налоги на капитал, обязательные сборы и штрафы, налагаемые одним уровнем органов гос. управления на другой уровень. Указанные трансферты при формировании статистики по гос. управлению сектору исключаются при консолидации. Кроме того, к различным прочим расходам относятся штрафы и пени, налагаемые по решению судов, которые могут подлежать выплате любому сектору; стипендии и прочие пособия на образование; капитальные трансферты в денежной или натуральной форме рыночным пр-тиям и некоммерческим орг-циям, обслуживающим домашние хоз-ва, на полное или частичное покрытие издержек по приобретению нефинансовых активов, на покрытие крупного операционного дефицита, накопленного за два или более года, на аннулирование долга по взаимному соглашению с должником или принятие долга; другие расходы. Прочие расходы подразделяются на различные прочие текущие расходы и различные прочие капитальные расходы. В аналитических целях в Руководстве по СГФ- 2001 рекомендуется классифицировать различные прочие расходы по видам получателей, таким как резиденты и нерезиденты. В отношении резидентов интерес может представлять их классификация на домашние хоз-ва, *некоммерческие орг-ции, обслуживающие домашние хоз-ва*, гос. нефинансовые

корпорации, гос. финансовые корпорации и частные корпорации.

См. также *Оплата труда наёмных работников, Отчисления на социальное страхование, Отчисления работодателей на социальное страхование.*

КОНСОЛИДАЦИЯ В СГФ

- метод представления *статистики гос. финансов* (СГФ) по некоторому набору единиц т.о., как если бы они составляли одну единицу. *Консолидация* предусматривает исключение операций и дебиторско-кредиторских отношений (взаимных *финансовых активов и обязательств*) между консолидируемыми единицами. Процедура консолидации обычно следует за *агрегированием* данных. Напр., согласно *Руководству по СГФ 2001* все операции, которые приводят к увеличению чистой стоимости активов, суммируются для получения агрегата доходов, а все операции с *нефинансовыми активами* агрегируются для получения показателя чистого приобретения нефинансовых активов. Балансирующие ст. рассчитываются как разница между агрегатами (напр., чистое операционное сальдо равно доходам за вычетом расходов). Как отмечается в сопроводительном материале к *Руководству по СГФ- 2001 «Консолидация сектора гос. управления»*, консолидация предотвращает двойной подсчёт операций или запасов между единицами, т.е. позволяет получать агрегаты, на которых не сказываются внутренние операции. Именно благодаря предотвращению двойного подсчёта обеспечивается более высокая аналитическая ценность консолидированных данных. К. в СГФ устраняет воздействие на агрегированные показатели различных адм. процедур, используемых в разных странах, что позволяет улучшить налогово-бюджетный анализ и междунар. сопоставимость данных. При этом коррективы в процессе

консолидации не сказываются на осн. балансирующих статьях СГФ, таких как чистое/валовое операционное сальдо и чистое кредитование/заимствование. Консолидирующие проводки являются симметричными, и поэтому нет никакой разницы в том, какие данные используются для расчёта значений сальдо при определении общего воздействия операций *органов гос. управления* на экономику или остальные страны мира-консолидированные или неконсолидированные. Напр., при подготовке консолидированных данных по *гос. управлению сектору* грант единице местных органов управления от центрального правительства консолидируется путём исключения соответствующего расхода центрального правительства и дохода местного органа управления. При этом операционное сальдо сектора гос. управления остается неизменным.

Осн. операции между органами гос. управления, подлежащие консолидации, включают: гранты между единицами или учреждениями гос. управления сектора, включая гранты текущего и капитального характера; операции с финансовыми активами и обязательствами; процентные доходы/расходы; налоги, уплачиваемые одними единицами сектора гос. управления другим единицам сектора гос. управления; покупки/продажи товаров и услуг; приобретение/отчуждение нефинансовых активов. Следует отметить, что операции по уплате налогов и *продаже товаров и услуг* между органами гос. управления следует выявлять и консолидировать только в тех случаях, когда известно, что они являются существенными и значение таких данных с точки зрения налогово-бюджетного анализа и политики существенно выше, чем затраты ресурсов на их выявление. Что касается запасов активов и обязательств, то в процессе консолидации должны быть исключены все взаимные дебиторско-

кредиторские позиции (взаимные финансовые активы и обязательства).

Согласно Руководству по СГФ- 2001, в системе СГФ используются те же правила бухгалтерского учёта, что и в *системе национальных счётов* (СНС). Исключение составляют правила консолидации. В СНС рекомендуется не проводить консолидацию статистики по *институциональным единицам*, а также не консолидировать данные о продажах, осуществляемых одним *заведением* институциональной единицы другому заведению той же институциональной единицы. Различие между правилами консолидации в СНС и СГФ обусловлено разными направлениями использования статистических данных. Система СГФ предназначена для составления статистики, пригодной для использования при анализе экономического воздействия гос. операций,- всего сектора гос. управления или конкретного подсектора сектора гос. управления. В частности, оценка общего воздействия гос. операций на экономику в целом или долгосрочной устойчивости гос. операций является более эффективной, когда их измерение производится на основе консолидированных статистических данных. Кроме того, система СГФ не предусматривает составления показателя произ-ва, осуществляемого в секторе гос. управления. СНС предназначена для гораздо более широкого использования, в т.ч. для составления комплексного показателя произ-ва и взаимодействий между секторами.

М

МЕЖБЮДЖЕТНЫЕ ТРАНСФЕРТЫ

- средства, предоставляемые одним *бюджетом бюджетной системы РФ* другому бюджету бюджетной системы РФ. Показатели М.т. относятся к ключевым показателям *статистики бюджета* в части данных по подсекторам *гос. управления сектора*. В расходах федерального бюджета (подсектор

центрального правительства), напр., на долю М.т. приходится более трети совокупных расходов. Следует отметить, что при составлении статистики бюджета по всем бюджетам бюджетной системы РФ М.т. консолидируются, т.е. исключаются одновременно из доходов бюджетов-получателей М.т. и из расходов бюджетов, за счёт средств которых эти трансферты были предоставлены. М.т. играют важную роль во взаимоотношениях между различными уровнями органов гос. управления по вопросам регулирования бюджетных правоотношений, орг-ции и осуществления бюджетного процесса.

Формы предоставления М.т. определяются бюджетным законодательством и включают дотации бюджетам субъектов РФ и муниципальных образований; субсидии бюджетам субъектов РФ и муниципальных образований (межбюджетные субсидии); субвенции бюджетам субъектов РФ и муниципальных образований; иные М.т.; М.т. бюджетам гос. внебюджетных фондов. Дотации определяются как М.т., предоставляемые на безвозмездной и безвозвратной основе без установления направлений и (или) условий их использования. В данном определении важным является то, что дотации предоставляются бюджетам именно «без установления направлений и (или) условий их использования». В противном случае М.т. будут являться субсидиями или субвенциями. Примеры дотаций- средства М.т., передаваемые на выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов РФ, которые предоставляются субъектам РФ, уровень расчётной бюджетной обеспеченности которых не превышает уровня, установленного в качестве критерия выравнивания расчётной бюджетной обеспеченности. Уровень расчётной бюджетной обеспеченности субъекта РФ определяется соотношением между расчётными налоговыми доходами на одного жителя, которые могут быть получены консолидированным бюджетом

субъекта РФ, исходя из уровня развития и структуры экономики и (или) налоговой базы (налогового потенциала), и аналогичным показателем в среднем по консолидированным бюджетам субъектов РФ с учётом структуры нас., социально-экономических, географических, климатических и иных объективных факторов и условий, влияющих на стоимость предоставления одного и того же объёма гос. и муниципальных услуг в расчёте на одного жителя.

Субсидии предоставляются бюджетам субъектов РФ в целях софинансирования расходных обязательств по полномочиям органов гос. власти субъектов РФ, по предметам совместного ведения РФ и субъектов РФ, и расходных обязательств по выполнению полномочий органов местного самоуправления по вопросам местного значения. Совокупность субсидий бюджетам субъектов РФ из федерального бюджета образует Федеральный фонд софинансирования расходов. Пример субсидий из федерального бюджета-субсидии на реформирование региональных и муниципальных финансов, предоставляемые на конкурсной основе бюджетам субъектов РФ и местным бюджетам в целях активизации деятельности по финансовому оздоровлению, содействия реформированию бюджетной сферы и бюджетного процесса и стимулирования экономических реформ. К субсидиям также относятся М.т. из бюджетов субъектов РФ местным бюджетам по выполнению полномочий органов местного самоуправления по вопросам местного значения, а также М.т. в форме субсидий из бюджетов субъектов РФ и местных бюджетов в другие бюджеты бюджетной системы РФ. Совокупность субсидий местным бюджетам из бюджета субъекта РФ образует региональный фонд софинансирования расходов.

Субвенции-расходы на М.т., предоставляемые бюджетам субъектов РФ

из федерального бюджета в целях финансового обеспечения расходных обязательств субъектов РФ и (или) муниципальных образований при выполнении полномочий РФ, переданных для осуществления органам гос. власти субъектов РФ и (или) органам местного самоуправления, а также М.т., предоставляемые местным бюджетам из бюджетов субъектов РФ в целях финансового обеспечения расходных обязательств муниципальных образований, возникающих при выполнении гос. полномочий РФ и субъектов РФ, переданных для осуществления органам местного самоуправления в установленном порядке. Совокупность субвенций бюджетам субъектов РФ из федерального бюджета образует Федеральный фонд компенсаций. Совокупность субвенций местным бюджетам из бюджета субъекта РФ образует региональный фонд компенсаций.

Т.о., осн. различие между такими М.т., как субсидии и субвенции, состоит в том, что субсидия предоставляется на условиях долевого финансирования расходов, а субвенция-на финансирование определённого мероприятия.

Структура показателей М.т. отражена в разделе 11 00 «М.т.» *классификации расходов бюджетов*. Следует отметить, что с 1 янв. 2011 предполагается отражать целевые М.т. (субсидии и субвенции), а также дотации гос. внебюджетным фондам в соответствующих функциональных разделах и подразделах классификации расходов бюджетов, при этом в разделе «М.т.» останутся лишь дотации и прочие М.т. общего характера бюджетам субъектов РФ.

Выделение М.т. в отдельный раздел классификации расходов бюджетов не совпадает с рекомендациям междунар. стандарта по статистике гос. финансов, изложенными в *Руководстве по СГФ 2001*, и с принципами построения *классификации*

функций органов гос. управления (КФОГУ). В соответствии с междунар. стандартом по СГФ трансферты между различными уровнями *органов гос. управления* должны классифицироваться либо как расходы на решение общегосударственных вопросов либо в соответствии с функцией, в рамках выполнения которой предоставляется трансферт.

В междунар. стандарте по СГФ отсутствуют категории субвенций и дотаций. С точки зрения Руководства по СГФ- 2001 субвенции и дотации являются грантами. В *классификации расходов экономической* гранты определяются как необязательные текущие или капитальные трансферты от одной единицы сектора гос. управления другой единице сектора гос. управления или междунар. орг-ции. Гранты классифицируются сначала по типу *институциональной единицы*, получающей грант, а затем- в зависимости от того, является ли этот грант текущим или капитальным. В системе СГФ выделяется три типа получателей грантов: гранты правительствам иностранных государств, гранты междунар. орг-циям и гранты другим единицам сектора гос. управления. В *рос. классификации операций сектора гос. управления*, все потоки, которые относятся в СГФ к грантам, отражаются в ст. «Безвозмездные поступления от бюджетов» и «Безвозмездные перечисления бюджетам» без деления на текущие и капитальные.

Понятие субсидий, применяемое в *рос. практике*, заметно отличается от определения субсидий в междунар. статистических стандартах. В соответствии с Руководством по СГФ 2001 субсидии-отдельная ст. расходов, к которой относятся безвозмездные платежи, производимые корпорациям и *квази-корпорациям* (гос. и негосударственным, нефинансовым и финансовым) с целью оказания влияния на объёмы произ-ва, цены, по которым они реализуют свою

продукцию, и уровень доходов. Т.о., субсидия в этом определении- текущий платеж органов гос. управления рыночным производителям, которые не являются частью сектора гос. управления. В *рос. статистике бюджета* к субсидиям относятся не только М.т., но и средства, перечисляемые юридическим и физическим лицам, напр., субсидии орг-циям, оказывающим коммунальные услуги нас., субсидии для поддержки отдельных артистов, писателей, художников, композиторов или орг-ций, занимающихся культурной деятельностью, субсидии физическим или юридическим лицам на произ-во и прокат национального фильма, субсидии *гос. корпорациям*, в т.ч. в виде имущественного вноса, субсидии федеральным автономным учреждениям, созданным на базе имущества, находящегося в федеральной собственности, на возмещение нормативных затрат на оказание услуг (выполнение работ) физическим и (или) юридическим лицам, на возмещение нормативных затрат на содержание недвижимого и особо ценного движимого имущества и др. С точки зрения междунар. стандарта по СГФ аналогичные операции должны относиться либо к другим расходам, либо к операциям с финансовыми активами.

Указанные различия в терминологии и классификациях, объясняются особенностями *рос. бюджетного законодательства* и определяют одно из направлений совершенствования *рос. статистики бюджета* в целях сближения с междунар. статистическими стандартами.

Осн. источник информации, который используется при подготовке статистических данных о М.т.,- данные *бюджетного учёта и бюджетной отчётности*, которые аккумулируются в Федеральном казначействе. При определении объёмов предоставления средств одним бюджетом бюджетной

системы РФ другому бюджету бюджетной системы РФ широко используются данные *статистики налогов и налогообложения, статистики гос. и муниципального долга*, а также данные других разделов и отраслей социально-экономической статистики, напр., статистики нас.

См. также *Консолидация в СГФ*.

МЕТОДЫ УЧЁТА

- методы установления времени отражения в учёте *экономических потоков* для последующего составления статистических данных о результатах всех потоков, имевших место в течение отчётного периода, и их влиянии на состояние активов и пассивов. Как отмечается в *Руководстве по СГФ 2001*, одной из проблем определения времени отражения операций в учёте является то обстоятельство, что между началом действия и его окончательным завершением часто проходит значительный период времени. Напр., многие закупки товаров начинаются с подписания договора между продавцом и покупателем, за которым следует начало произ-ва заказанной продукции, завершение произ-ва, отгрузка с места нахождения продавца, доставка в место нахождения покупателя, подготовка и отправка по почте счёта-фактуры, получение счёта-фактуры, санкционирование платежа, начало начисления процентов за нарушение срока платежа или истечение срока действия скидки за немедленный платеж, подписание чека на оплату, отправка по почте чека покупателем, получение чека продавцом, депонирование чека в банке продавца и, наконец, оплата чека банком покупателя. Даже в этот момент операция может быть не завершена, поскольку покупатель может иметь право на возврат товара или подачу гарантийной рекламации. Каждый из перечисленных отдельных моментов времени является до некоторой степени экономически значимым, и результатом его может быть множество операций. В этой

связи в междунар. стандарте по СГФ разъясняются четыре метода установления времени отражения в учёте: метод начислений, М.у. на основе наступления срока платежа, М.у. на основе обязательств и кассовый метод.

Согласно положениям Руководства по СГФ-2001, при ведении учёта по методу начислений экономические потоки отражаются на момент создания, преобразования, обмена, передачи или исчезновения экономической стоимости. Другими словами, результаты экономических событий отражаются в учёте в тот момент, когда они имеют место, независимо от того, были ли получены или уплачены деньги или причитались ли они к получению или уплате. В общем случае момент, к которому относится событие, - это момент перехода права собственности на товары, предоставления услуг, возникновения обязательства по уплате налогов, установления требования в отношении выплаты социального пособия или установления других безусловных требований. Если экономическое событие предполагает последующий денежный поток, напр., в связи с покупкой товаров и услуг в кредит, то период времени от момента, к которому относится данное событие в соответствии с методом начислений, до момента, когда имеет место кассовый поток, перекрывается путем отражения в учёте дебиторской или кредиторской задолженности. Напр., когда единица *сектора гос. управления* приобретает товары в кредит, она отражает запись по дебету счёта запасов материальных оборотных средств и по кредиту счёта кредиторской задолженности на момент перехода права собственности на эти товары. При осуществлении платежа в денежной форме единица сектора гос. управления отражает запись по дебету счёта кредиторской задолженности и по кредиту счёта денежных средств. Согласно методу начислений в статистику также включаются все операции, не относящиеся к денежно-

кредитным, напр., бартерные операции, вознаграждение в натуральной форме (еда и напитки, жилищные услуги, транспортные средства и т.п.), *потребление осн. капитала*, передача сырья и материалов из запасов материальных оборотных средств в производство и другие операции.

При использовании М.у. на основе наступления срока платежа потоки, порождающие денежные платежи, отражаются в учёте на самую позднюю дату, когда они могут быть оплачены без начисления дополнительных сборов или штрафов, либо на дату платежа, если он производится раньше. Если платеж произведён после наступления срока платежа, то соответствующий промежуток времени перекрывается путём отражения дебиторской задолженности, как и при учёте по методу начисления. Если платеж произведён до наступления срока платежа, тогда нет необходимости в отражении какой-либо дебиторской задолженности. В зависимости от целей такой системы учёта потоки, не относящиеся к денежно-кредитным, могут либо отражаться, либо не отражаться в учёте. При использовании М.у. на основе обязательств потоки отражаются на тот момент, когда единица сектора гос. управления принимает на себя обязательство по проведению операции. Обычно данный принцип учёта применяется только к приобретению активов, товаров и услуг, включая *оплату труда наёмных работников*. Моментом отражения в учёте, как правило, является момент выставления единицей сектора гос. управления заказа на поставку. Потоки, в отношении которых принцип учёта на основе обязательств не применим, должны отражаться с использованием одного из трех остальных методов учёта. Операции в натуральной форме могут либо отражаться, либо не отражаться в учёте.

При использовании кассового метода учёта потоки отражаются на момент получения или выплаты денежных средств. Кассовый

метод может применяться и к отражению потоков, не относящихся к денежно-кредитным. Однако в большинстве систем учёта, использующих кассовый метод, такие потоки не отражаются, поскольку осн. внимание в них уделяется управлению денежными средствами, а не потокам ресурсов.

Применяемые для целей разработки *статистики гос. финансов (СГФ)* правила учёта и отражения потоков и запасов призваны обеспечить согласованность данных СГФ с данными *системы национальных счётов (СНС)* и других разделов экономической статистики-статистики *платёжного баланса и междунар. инвестиционной позиции, денежно-кредитной и банковской статистики*. В этой связи все события, которые ведут к созданию, преобразованию, обмену, передаче или исчезновению экономической стоимости, отражаются в системе СГФ по методу начислений. Учёт по методу начисления обеспечивает наилучшую оценку макроэкономического воздействия налогово-бюджетной политики органов гос. управления. При использовании кассового М.у. время отражения в учёте может существенно отстоять от времени осуществления соответствующей экономической деятельности и операций. Напр., проценты, выплачиваемые по облигации с нулевым купоном, не отражаются в учёте до наступления срока погашения облигации, что может произойти через много лет после того, как был произведён расход. При использовании М.у. на основе наступления срока платежа операции часто отражаются после того, как имели место потоки ресурсов, хотя те очень продолжительные задержки, которые допускает учёт по кассовому методу, в большинстве случаев сокращаются. При использовании М.у. на основе обязательств время отражения в учёте предшествует фактическим потокам ресурсов. Учёт по методу начисления обеспечивает наиболее

полную информацию, поскольку при этом отражаются все потоки ресурсов, включая внутренние операции, операции в натуральной форме и другие экономические потоки. Кроме того, такое полное отражение позволяет интегрировать потоки с изменениями в *активов и пассивов балансе*. В целом учёт на основе наступления срока платежа, на основе обязательств или по кассовому методу ограничивается отражением денежно-кредитных операций.

Важная особенность метода начислений-обособленное отражение приобретения нефинансовых активов и расходов, связанных с использованием этих активов в операционной деятельности. При этом расходы относятся не к периоду приобретения соответствующих нефинансовых активов, а к периоду их использования, что обеспечивает более точную информацию об осуществляемой экономической деятельности.

Несмотря на все преимущества метода начислений, в Руководстве по СГФ- 2001 признается, что ведение учёта по этому методу будет представлять большую трудность, чем ведение учёта по другим методам, и потребует большего количества оценочных данных. Напр., единице сектора гос. управления может быть трудно установить полную сумму налоговых доходов, на получение которых она имеет право, т.к. эти суммы могут зависеть от операций и других событий, в которых данный орган гос. управления не участвует.

О

ОРГАНЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

- собирательный термин, который включает все структуры в стране, образованные в результате политических процессов, обладающие законодательной, судебной или исполнительной властью в пределах определенной терр. Полномочия, цели деятельности и функции О.г.у. существенно отличаются от других

секторов. В отличие от цели максимизировать прибыль цели экономической деятельности О.г.у. заключаются в обеспечении общества в целом или отдельных домашних хоз-в товарами и услугами на нерыночной основе, осуществлении трансфертных платежей для перераспределения доходов и имущества. Деятельность О.г.у. финансируется (прямым или косвенным образом) в основном за счёт *налогов* и других обязательных *трансфертов* от единиц других секторов.

В связи с особенностью правового положения, выполняемых функций и источников финансирования данные об экономической деятельности О.г.у. и её результатах имеют большое значение для разработки экономической статистики, прежде всего, *статистики гос. финансов (СГФ)* и счётов О.г.у. в *системе национальных счётов (СНС)*. К осн. статистическим показателям, характеризующим экономическую деятельность О.г.у. и контролируемых ими нерыночных некоммерческих орг-ций, относятся общий объём предоставленных услуг, включая услуги коллективного и индивидуального характера в разрезе выполняемых государством функций, *промежуточное потребление* органов гос. управления, фактическое *конечное потребление* О.г.у., доходы, расходы, операционное сальдо чистое/валовое, чистое приобретение нефинансовых активов, чистое кредитование/заимствование, чистое приобретение финансовых активов, чистое принятие обязательств, чистая стоимость активов, *профицит/дефицит денежных средств*.

Ключевые источники информации для разработки СГФ и счётов О.г.у. в СНС,- адм. и бухгалтерские записи, а также отчётность, которая формируется в течение бюджетного цикла. При формировании годовых данных также могут использоваться аудиторские заключения,

хотя обычно они поступают с некоторой задержкой.

Институциональные единицы О.г.у. могут относиться исключительно к сектору гос. управления. Большинство министерств, департаментов, ведомств, советов, комиссий, судебных органов, законодательных органов и других структур, составляющих О.г.у., не являются институциональными единицами, поскольку они, как правило, не имеют права владеть активами, принимать *обязательства* или осуществлять *экономические операции* от своего имени. В целом все структуры, финансируемые за счёт ассигнований, выделяемых в соответствии с бюджетом, который утверждается и контролируется законодательными органами, должны объединяться в одну институциональную единицу. Ни одна институциональная единица О.г.у. не обладает правом собственности на другую институциональную единицу О.г.у. Институциональные единицы О.г.у. не выпускают ценные бумаги, обеспечивающие участие в капитале. В отличие от корпораций одна институциональная единица О.г.у. может контролировать другую не через участие в капитале, а путем назначения её руководства и/или установления законов и норм, регламентирующих порядок её финансирования. Контролирующая институциональная единица чаще всего включает законодательные органы, главу государства и судебные органы. О.г.у. могут принадлежать или контролироваться ими корпорации, занятые гл. обр. коммерческой деятельностью, и некоммерческие орг-ции.

В зависимости от адм. и правовых механизмов в стране может существовать более одного уровня гос. управления, и для каждого уровня, как и в целом для органов гос. управления, должны разрабатываться данные СГФ. В Руководстве по СГФ- 2001

предусмотрено три уровня гос. управления: центральный, региональный и местный. Не во всех странах имеются все три уровня; в некоторых может существовать только центральное правительство или центральное правительство и один нижестоящий уровень. В других странах может существовать более трёх уровней. В этом случае для целей СГФ различные единицы должны относиться к одному из указанных выше уровней.

С точки зрения составления СГФ в РФ различают три уровня гос. управления. Центральный (федеральный) уровень представлен органами гос. власти РФ, региональный- органами гос. власти субъектов РФ, местный- органами местного самоуправления. На федеральном уровне гос. власть осуществляют Президент РФ- глава государства, Федеральное собрание (Совет Федерации и Гос. Дума)- законодательный и представительный орган РФ, Правительство РФ, которое осуществляет исполнительные функции, и суды РФ, через которые реализуется судебная власть. Гос. власть в субъектах РФ осуществляют образуемые ими органы гос. власти. В соответствии с рос. законодательством органы местного самоуправления не входят в систему органов гос. власти. Органы местного самоуправления обладают особым правовым статусом, но для них также характерны осн. признаки органа гос. управления- установленный законом порядок создания, структуры и функционирования, властные полномочия. Для целей разработки СГФ к О.г.у. РФ также относятся гос. внебюджетные фонды РФ- Пенсионный фонд РФ, Фонд социального страхования РФ, ФФМОС- и терр. гос. внебюджетные фонды- терр. фонды обязательного медицинского страхования.

Осн. источник информации, используемый при подготовке статистических данных об экономической деятельности О.г.у. и её

результатах в РФ,- данные *бюджетного учёта* и *бюджетной отчётности*, формируемые Федеральным казначейством и Минфином России , а также данные федерального статистического наблюдения, которые аккумулируются в Федеральной службе гос. статистики.

II

ПЛАН СЧЁТОВ БЮДЖЕТНОГО УЧЁТА

- систематизированный перечень счётов, пронумерованных в определённом порядке и предназначенных для ведения *бюджетного учёта*. П.с.б.у., включающий *бюджетную классификацию*, - ключевой инструмент при разработке *статистики бюджета*.

Номер счёта плана счётов бюджетного учёта состоит из 26 разрядов. При формировании номера счёта П.с.б.у. используется структура: разряды с 1 по 17- коды *классификации доходов бюджетов, классификации расходов бюджетов, классификации источников финансирования дефицитов бюджетов* (без кода *классификации операций сектора гос. управления*); 18 разряд- код вида деятельности (1- для бюджетной деятельности, 2- для приносящей доход деятельности, 3- для деятельности со средствами, находящимися во временном распоряжении, 4- для деятельности некоммерческих орг-ций гос. управления сектора, не являющихся участниками бюджетного процесса); 19- 21 разряды- код синтетического счёта П.с.б.у.; разряды 22 и 23- код аналитического счёта П.с.б.у.; разряды с 24 по 26-- код классификации операций сектора гос. управления. Разряды с 18 по 26 образуют код счёта бюджетного учёта.

Применение кода классификации операций сектора гос. управления в составе кода счёта бюджетного учёта позволяет отразить изменение (увеличение или уменьшение)

соответствующего объекта учёта. Напр., для нефинансовых активов используются коды классификации операций сектора гос. управления, отражающие увеличение или уменьшение стоимости соответствующих объектов учёта: 310 (увеличение стоимости осн. средств) и 410 (уменьшение стоимости осн. средств); 320 (увеличение стоимости нематериальных активов) и 420 (уменьшение стоимости нематериальных активов), 330 (увеличение стоимости произведённых активов) и 430 (уменьшение стоимости произведённых активов), 340 (увеличение стоимости материальных запасов) и 440 (уменьшение стоимости материальных запасов).

П.с.б.у. охватывает все объекты бюджетного учёта и составляющие их элементы, а также отражает изменение каждого объекта (уменьшение или увеличение). Финансовым органам, органам казначейства и учреждениям разрешается введение разрядов в код аналитического счёта плана счётов, что создает возможность получения дополнительной информации, необходимой при ведении управленческого, статистического или налогового учёта.

П.с.б.у. состоит из пяти разделов (*нефинансовые активы, финансовые активы, обязательства, финансовый результат, санкционирование расходов бюджета*) и группы забалансовых счётов.

Раздел 1 «Нефинансовые активы» объединяет счёта для учёта объектов нефинансовых активов, находящихся в собственности РФ, субъектов РФ и муниципальных образований, а также для учёта амортизации указанных объектов. В состав счётов раздела 1 включаются счёта для учёта осн. средств (жилых помещений, нежилых помещений, сооружений, машин и оборудования, транспортных средств, производственного и хоз. инвентаря, библиотечного фонда, драгоценностей и ювелирных изделий, прочих осн. средств), *нематериальных активов,*

непроизведённых активов (земли, ресурсов недр, прочих непроизведённых активов), амортизации (амортизации жилых помещений, нежилых помещений, сооружений, машин и оборудования, транспортных средств, произ-венного и хоз. инвентаря, библиотечного фонда, прочих осн. средств, нематериальных активов, недвижимого имущества в составе имущества казны, движимого имущества в составе имущества казны, нематериальных активов в составе имущества казны), материальных запасов (медикаментов и перевязочных средств, продуктов питания, горюче-смазочных материалов, строительных материалов, мягкого инвентаря, прочих материальных запасов, готовой продукции), вложений в нефинансовые активы (капитальных вложений в осн. средства, капитальных вложений в нематериальные активы, капитальных вложений в непроизведённые активы, изготовления материальных запасов, готовой продукции (работ, услуг)), нефинансовых активов в пути (осн. средств в пути, нематериальных активов в пути, материальных запасов в пути), нефинансовых активов имущества казны (недвижимого имущества в составе имущества казны, движимого имущество в составе имущества казны, нематериальных активов в составе имущества казны, непроизведённых активов в составе имущества казны, материальных запасов в составе имущества казны).

Объекты нефинансовых активов принимаются к бюджетному учёту по их первоначальной стоимости, которой признается сумма фактических вложений в приобретение, сооружение и изготовление объектов нефинансовых активов, с учётом сумм налога на добавленную стоимость, предъявленных учреждению поставщиками и подрядчиками (кроме их приобретения, сооружения и изготовления в рамках деятельности, облагаемой *налогом на добавленную стоимость* (НДС)). Первоначальной стоимостью объектов

непроизведённых активов признаются фактические вложения учреждения в их приобретение, за исключением объектов, впервые вовлекаемых в экономический (хоз.) оборот, первоначальной стоимостью которых признается их рыночная стоимость на дату принятия к бюджетному учёту. Изменение первоначальной стоимости объектов нефинансовых активов производится лишь в случаях достройки, дооборудования, реконструкции, модернизации, частичной ликвидации (разукомплектации), а также переоценки объектов нефинансовых активов. Балансовой стоимостью объектов нефинансовых активов является их первоначальная стоимость с учётом указанных изменений. Первоначальной стоимостью объектов нефинансовых активов, полученных учреждением по договору дарения, признаются их рыночная стоимость на дату принятия к бюджетному учёту, а также стоимость услуг, связанных с их доставкой, регистрацией и приведением их в состояние, пригодное для использования. При этом под рыночной стоимостью понимается сумма денежных средств, которая может быть получена в результате продажи указанных активов на дату принятия к бюджетному учёту. Учреждения проводят переоценку стоимости объектов нефинансовых активов, за исключением активов в драгоценных металлах, по состоянию на начало текущего года путем пересчёта их балансовой стоимости и начисленной суммы амортизации.

Осн. средства стоимостью свыше 3 тыс. руб. и до 20 тыс. руб. включительно, объекты библиотечного фонда стоимостью до 20 тыс. руб. включительно относятся к амортизируемому имуществу с начислением 100% амортизации при вводе в эксплуатацию. В случае если осн. средства и объекты библиотечного фонда оцениваются свыше 20 тыс. руб., амортизация начисляется по норме исходя

из срока полезного использования на основании решения постоянно действующей комиссии учреждения.

Вложения в нефинансовые активы включают затраты, непосредственно связанные с приобретением, сооружением и изготовлением объектов нефинансовых активов, включая содержание дирекции строящегося объекта и технический надзор.

Раздел 2 «Финансовые активы» состоит из счётов для учёта денежных средств учреждения (денежных средств учреждения на счётах, денежных средств учреждения, полученных во временное распоряжение, денежных средств учреждения в пути, кассы, денежных документов, аккредитивов, денежных средств учреждения в иностранной валюте), средств на счётах бюджетов (средств единого счёта бюджета, средства бюджета в пути, средств бюджета в иностранной валюте), средств на счётах органа казначейства (средств поступлений, распределяемых между бюджетами бюджетной системы РФ; средств единого счёта бюджета в органе казначейства; средств на счётах органа казначейства в пути; средств на счётах для выплаты наличных денег; средств единого счёта бюджета в органе казначейства, в иностранной валюте), финансовых вложений (депозитов, иных финансовых активов, акций и иных форм участия в капитале, облигаций, векселей), расчётов по доходам (с плательщиками налоговых доходов, с плательщиками по доходам от собственности, по поступлениям от других бюджетов бюджетной системы РФ, по поступлениям от наднациональных организаций правительств иностранных государств, по поступлениям от междунар. финансовых орг-ций, по доходам от реализации активов и др. расчётов по доходам; расчётов по выданным авансам: на заработную плату, за услуги связи, за работы, услуги по содержанию имущества и др.; расчётов по бюджетным кредитам:

юридическим и физическим лицам, резидентам РФ, другим бюджетам бюджетной системы РФ, правительствам иностранных государств, по бюджетным кредитам, предоставленным иностранным юридическим лицам, расчётов с дебиторами по бюджетным кредитам междунар. финансовым орг-циям; расчётов с подотчётными лицами: по оплате труда, по оплате коммунальных услуг, по безвозмездным перечислениям гос. и муниципальным орг-циям, др.); расчётов по недостачам: осн. средств, нематериальных активов, непроизведённых активов, материальных запасов, финансовых активов; расчётов с прочими дебиторами: расчётов по НДС по приобретенным материальным ценностям, работам, услугам, расчётов по поступлениям в бюджет с финансовыми органами, расчётов по операциям с наличными денежными средствами получателя бюджетных средств, расчётов по поступлениям с органами казначейства), внутренних расчётов по поступлениям в бюджет, внутренних расчётов по выбытиям из бюджета, вложений в финансовые активы.

Следует отметить, что вложения (инвестиции) средств бюджета в акции, иные формы участия в капитале хоз. обществ и товариществ (паи, доли и т.п.) и уставные фонды унитарных пр-тий, вложения средств бюджета в облигации, векселя, иные ценные бумаги, кроме акций, принимаются к бюджетному учёту по их первоначальной стоимости. Первоначальной стоимостью признается сумма фактических вложений учреждения в приобретение акций и иных форм участия в капитале, облигаций, векселей, иных ценных бумаг, кроме акций и иных форм участия в капитале, в соответствии с договором. На счёте расчётов по доходам учитываются расчёты по суммам поступлений в бюджет, начисленным администратором доходов бюджета (администратором источников финансирования дефицита бюджета) в

момент возникновения требований к их плательщикам, а также поступлений по приносящей доход деятельности. На счёте расчётов по недостаткам учитываются расчёты по суммам выявленных недостатков и хищений денежных средств и ценностей, суммы потерь от порчи материальных ценностей и другие суммы, подлежащие удержанию, списанию в установленном порядке. При определении размера ущерба, причинённого недостатками и хищениями, следует исходить из рыночной стоимости материальных ценностей на день обнаружения ущерба. Под рыночной стоимостью понимается сумма денежных средств, которая может быть получена в результате продажи указанных активов.

Раздел 3 «Обязательства» включает счёта для учёта расчётов с кредиторами по долговым обязательствам: по внутреннему долгу, по внешнему гос. долгу; расчётов по принятым обязательствам: по заработной плате, по прочим выплатам, по начислениям на выплаты по оплате труда, по оплате услуг связи, по оплате транспортных услуг, по оплате прочих работ, услуг, по безвозмездным перечислениям гос. и муниципальным организациям, по прочим расходам, по приобретению осн. средств, по приобретению нематериальных активов, расчётам по другим принятым обязательствам; расчётов по платежам в бюджет: по налогу на доходы физических лиц, по налогу на прибыль организаций, по НДС и др.; прочих расчётов с кредиторами: по средствам, полученным во временное распоряжение, с депонентами, по удержаниям из выплат по оплате труда, внутриведомственных расчётов, по платежам из бюджета с финансовыми органами; расчётов по невыясненным поступлениям в органах казначейства; расчётов по выплате наличных денег; расчётов по операциям единого счёта бюджета в органах казначейства; внутренних расчётов по поступлениям в

бюджет; внутренних расчётов по выбытиям из бюджета.

Согласно порядку применения П.с.б.у. задолженность по долговым обязательствам отражается по номинальной стоимости гос. и муниципального долга по выпущенным в обращение ценным бумагам, заключённым кредитным соглашениям (договорам) и иным видам долговых обязательств, кроме гос. и муниципальных гарантий. На счёте расчётов с кредиторами по долговым обязательствам также учитываются расчёты по обслуживанию долговых обязательств.

В Разделе 4 «Финансовый результат» предусмотрены счёта: финансовый результат учреждения (финансовый результат текущей деятельности учреждения, финансовый результат прошлых отчётных периодов, доходы будущих периодов), результат по кассовым операциям бюджета (результат по кассовому исполнению бюджета, результат прошлых отчётных периодов по кассовому исполнению бюджета). Для отражения по методу начислений результатов финансовой деятельности учреждения на счёте «Финансовый результат текущей деятельности учреждения» сопоставляются суммы начисленных расходов учреждения с суммами начисленных доходов учреждения. Кредитовый остаток по счёту отражает положительный результат от деятельности учреждения, а дебетовый остаток – отрицательный результат. На счёте по учёту результатов по кассовому исполнению бюджета финансовым органом формируется результат кассового исполнения бюджета отчётного финансового года. Сопоставление дебетового и кредитового оборотов по данному счёту показывает конечный результат года по кассовому исполнению бюджета, который должен равняться остатку на едином счёте бюджета.

Счёта раздела 5 «Санкционирование расходов бюджета» П.с.б.у. предназначены для ведения учёта учреждениями, финансовыми органами показателей

бюджетных ассигнований, лимитов бюджетных обязательств и принятых учреждениями обязательств. Номер счёта санкционирования расходов бюджета формируется с отражением в 22 разряде номера счёта кода аналитического учёта соответствующего финансового года: 1- текущий финансовый год; 2- первый год, следующий за текущим (очередной финансовый год); 3- второй год, следующий за текущим (первый год, следующий за очередным); 4- второй год, следующий за очередным. Учёт санкционирования расходов бюджета ведётся в разрезе счётов: лимиты бюджетных обязательств (лимиты бюджетных обязательств текущего финансового года, лимиты бюджетных обязательств первого года, следующего за текущим (очередного финансового года), лимиты бюджетных обязательств второго года, следующего за текущим (первого года, следующего за очередным), лимиты бюджетных обязательств второго года, следующего за очередным), принятые обязательства (принятые обязательства на текущий финансовый год, принятые обязательства на первый год, следующий за текущим (на очередной финансовый год), принятые обязательства на второй год, следующий за текущим (первый год, следующий за очередным), принятые обязательства на второй год, следующий за очередным), бюджетные ассигнования (бюджетные ассигнования текущего финансового года, бюджетные ассигнования первого года, следующего за текущим (очередного финансового года), бюджетные ассигнования второго года, следующего за текущим (первого года, следующего за очередным), бюджетные ассигнования второго года, следующего за очередным), сметные назначения по приносящей доход деятельности (сметные назначения по приносящей доход деятельности на текущий финансовый год, сметные назначения по приносящей доход

деятельности на очередной финансовый год).

На забалансовых счётах П.с.б.у. учитываются ценности, находящиеся у учреждения, но не закреплённые за ним на праве оперативного управления (арендованные осн. средства; нефинансовые активы, полученные с правом безвозмездного пользования, поступившие на хранение и (или) переработку, а также по централизованным закупкам и т.п.); материальные ценности, учёт которых предусмотрен вне балансовых счётов (основные средства, стоимостью до 3000 включительно, введённые в эксплуатацию, периодические изд. для пользования в составе библиотечного фонда независимо от их стоимости, бланки строгой отчётности, имущество, приобретённое в целях награждения (дарения), переходящие награды, призы, кубки, материальные ценности, оплаченные по централизованному снабжению (централизованным поставкам), специальное оборудование для выполнения н.-и. работ по договорам (гос. (муниципальным) контрактам) с заказчиками, экспериментальные устройства, иные активы), расчёты; обязательства, ожидающие исполнения, а также дополнительные аналитические данные о проведённых операциях, необходимые для раскрытия сведений об исполнении бюджета в бюджетной отчётности.

Учёт на забалансовых счётах ведётся по простой системе. Учреждениям разрешается вводить дополнительные забалансовые счёта для сбора информации в целях обеспечения управленческого учёта.

Т.о., П.с.б.у., интегрированный с бюджетной классификацией, обеспечивает возможность формирования информации на всех этапах бюджетного процесса, осуществления контроля за состоянием активов и

обязательств сектора гос. управления, составления бюджетной отчетности об исполнении бюджета, а также о финансовом положении и финансовых результатах деятельности публично-правовых образований.

ПОДСЕКТОРЫ СЕКТОРА ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

- дезагрегирующие группировки сектора гос. управления для целей разработки и анализа данных статистики гос. финансов (СГФ) по уровням гос. управления. Статистические данные по П.с.г.у. широко используются в ходе анализа особенностей экономической деятельности, связанных с различиями в функциях, властных полномочиях, источниках финансирования деятельности органов гос. управления различных уровней. Разработка СГФ по подсектору центрального правительства особенно важна ввиду особой роли, которую органы гос. управления центрального уровня играют в осуществлении национальной экономической политики. Именно через финансы центрального правительства налогово-бюджетная политика оказывает воздействие на инфляционное или дефляционное давление в экономике, экономический рост и национальное благосостояние. Как правило, именно на уровне центрального правительства органы гос. управления могут выработать и проводить меры политики, направленные на достижение общегос. экономических целей. Проведение национальной экономической политики не является целью органов гос. управления других уровней.

Особое значение статистические данные по П.с.г.у. приобретают при проведении анализа дебиторско-кредиторских отношений между различными уровнями органов гос. управления в части грантов предоставленных и полученных, операций с финансовыми активами и

обязательствами, процентных доходов/рас-ходов, налогов, уплачиваемых одними гос. и единицами или учреждениями другим гос. единицам или учреждениям, покупки/продажи товаров и услуг и приобретения/отчуждения нефинансовых активов.

В междунар. стандарте по СГФ, изложенном в *Руководстве по СГФ 2001*, предусматривается три уровня гос. управления: центральный, региональный и местный, которым соответствуют подсектор центрального правительства, подсектор региональных органов управления и подсектор местных органов управления.

Группировка институциональных единиц по уровням гос. управления может производиться с помощью двух альтернативных наборов подсекторов в зависимости от порядка классификации фондов социального обеспечения. Фонды социального обеспечения-институциональные единицы гос. управления сектора, функции которых заключаются в управлении одной или несколькими программами социального обеспечения.

Все институциональные единицы социального обеспечения можно объединить в отдельный П.с.г.у., а все прочие институциональные единицы сектора гос. управления классифицировать в соответствии с уровнем гос. управления. В этом случае подсекторы центрального правительства, региональных органов управления и местных органов управления будут включать все единицы органов гос. управления, за исключением фондов социального обеспечения. При альтернативном подходе все институциональные единицы социального обеспечения могут классифицироваться по уровню гос. органов, которые управляют ими, и объединяться с другими единицами органов гос. управления этого уровня. Решение о том, какой метод является наиболее приемлемым в данной стране,

зависит от значимости фондов социального обеспечения, а также от того, в какой мере управление этими институциональными единицами осуществляется независимо от органов гос. управления.

Подсектор центрального правительства включает органы гос. управления и контролируемые ими нерыночные некоммерческие орг-ции, полномочия которых находятся на общегосударственном уровне, за возможным исключением единиц социального обеспечения в случае выделения их в отдельный подсектор. Политическая власть органов гос. управления центрального уровня распространяется на всю терр. страны. Органы гос. управления центрального уровня обладают правом облагать налогами все институциональные единицы, являющиеся *резидентами*, а также единицы- *нерезиденты*, ведущие экономическую деятельность на терр. данной страны. Как правило, институциональные единицы подсектора центрального правительства несут ответственность за предоставление коллективных услуг в интересах всего общества, напр., национальная оборона, отношения с другими странами, общественный порядок и безопасность, обеспечение эффективного функционирования социально-экономической системы страны, а также индивидуальных услуг, напр., образование или здравоохранение.

В подсектор центрального правительства обычно входит центральная группа департаментов или министерств, а также различные учреждения, функционирующие под контролем органов гос. управления центрального уровня. В целях разработки даны СГФ в рамках подсектора центрального правительства различают структуры, полностью охватываемые бюджетом,- т.н. «бюджетное» центральное правительство, которое обычно включает

суды, действующие по нормам статутного или общего права, министерства, департаменты и парламент. Также выделяется «внебюджетное» центральное правительство, включающее все нерыночные некоммерческие орг-ции и другие внебюджетные структуры, контролируемые органами гос. управления центрального уровня. Если фонды социального обеспечения, контролируемые органами гос. управления центрального уровня, не выделяются в отдельный П.с.г.у., то эти фонды также выделяются в отдельную группу единиц подсектора центрального правительства.

Подсектор региональных органов управления включает все институциональные единицы, имеющие региональную сферу ведения, за возможным исключением единиц социального обеспечения, если последние выделяются в отдельный подсектор. Регионы- крупные географические терр., на которые разделена страна в политических или адм. целях. В разных странах регионы могут называться по-разному: штаты, провинции, земли, кантоны, республики, автономные округа и др. В некоторых странах региональные органы управления могут отсутствовать. В других странах, особенно тех, которые имеют федеративное устройство, региональные органы управления могут быть наделены значительными правами и полномочиями. Законодательные, судебные и исполнительные полномочия региональных органов управления распространяются на всю терр. отдельного региона, но не распространяются на другие регионы. Как правило, региональные органы управления могут взимать налоги с институциональных единиц, которые являются резидентами или ведут экономическую деятельность на терр., находящейся в ведении таких органов. Региональный орган управления также должен иметь право назначать собственных должностных лиц независимо от внешнего адм. контроля.

Подобно органам гос. управления центрального правительства, региональные органы управления могут иметь бюджетные и внебюджетные структуры, включая нерыночные некоммерческие орг-ции, контролируемые региональными органами управления, и могут включать фонды и учреждения социального обеспечения.

Подсектор местных органов управления включает все единицы органов гос. управления, имеющие местную сферу ведения, за возможным исключением единиц социального обеспечения, если последние выделяются в отдельный П.г.у.с. Подсектор местных органов управления в различных странах может включать округа, муниципалитеты, города, п.г.т., посёлки, гор. р-оны, школьные округа, р-оны водоснабжения и канализации и другие мелкие географические терр., выделяемые в административно-полити-ческих целях. Местные органы управления, как правило, предоставляют широкий спектр услуг резидентам своей терр.; многие из этих услуг могут финансироваться за счёт грантов, получаемых от органов гос. управления вышестоящих уровней. Сфера полномочий местных органов управления, как правило, является гораздо более узкой, чем сфера полномочий органов гос. управления центрального уровня или региональных органов управления. Местные органы управления могут иметь или не иметь права взимать налоги с институциональных единиц или экономической деятельности на их терр.. Часто они находятся в большой зависимости от грантов, перечисляемых органами гос. управления вышестоящих уровней.

В рос. практике при разработке данных СГФ РФ выделяются три П.с.г.у.. Подсектор центрального правительства аккумулирует данные о бюджетной и приносящей доход деятельности федеральных органов гос. власти,

федеральных бюджетных учреждений, а также данные об операциях органов управления гос. внебюджетными фондами. Подсектор региональных органов управления содержит данные о бюджетной и приносящей доход деятельности органов гос. власти субъектов РФ и созданных ими *бюджетных учреждений*, а также данные об операциях органов управления терр. гос. внебюджетными фондами. Подсектор местных органов управления включает данные о бюджетной и приносящей доход деятельности органов местного самоуправления и созданных ими бюджетных учреждений.

Осн. источник информации, который используется при подготовке СГФ по П.с.г.у. РФ,- данные *бюджетного учёта и бюджетной отчётности*, которые аккумулируются в Федеральном казначействе.

ПРОДАЖА ТОВАРОВ И УСЛУГ

- одна из классификационных категорий доходов, предусмотренная в *классификации доходов СГФ*; подразделяется на продажи, осуществляемые рыночными *заведениями*; адм. сборы, рыночные продажи, осуществляемые нерыночными *заведениями*, и условно исчисленные П.т. и У.

В соответствии с *Руководством по СГФ 2001*, рыночное заведение в составе единицы *сектора гос. управления-заведение*, которое продает или иным образом реализует всю свою продукцию или её большую часть по экономически значимым ценам. Помимо прочего, в категорию продаж, осуществляемых рыночными *заведениями*, включаются платежи за аренду произведённых активов. Адм. сборы включают сборы за выдачу обязательных лицензий, водительских прав, паспортов, судебных сборы и др. Для того, чтобы эти сборы рассматривались как продажа услуги, единица сектора гос.

управления должна выполнять некоторую регулирующую функцию- напр., проверку компетентности или квалификации соответствующего лица, проверку эффективности и безопасности функционирования определенного оборудования или осуществление в какой-либо иной форме контроля, который в противном случае она не была бы обязана осуществлять. Если платёж явно несопоставим со стоимостью предоставления услуги, то данный сбор классифицируется в категории налогов на использование товаров и на разрешение на их использование или на осуществление деятельности, предусмотренной в *классификации доходов СГФ*.

По статье «Рыночные продажи, осуществляемые нерыночными заведениями» отражаются П.т. и у., осуществляемые нерыночными заведениями единиц сектора гос. управления, кроме адм. сборов. В данную категорию входят продажи, которые не являются характерными с точки зрения обычной социальной или общественной деятельности гос. ведомств и учреждений, напр., продажи продуктов, изготовленных в профессионально-технических училищах, семян, полученных в экспериментальных хозяйствах, продажи почтовых открыток и художественных репродукций музеями, плата за услуги в гос. больницах и клиниках, плата за обучение в гос. школах и плата за вход в гос. музеи, парки, учреждения культуры и места отдыха и развлечений.

В качестве условно исчисленных продаж товаров и услуг отражается совокупная стоимость условно исчисленных тех П.т. и у., которые были произведены единицами сектора гос. управления и использованы для оплаты труда своих работников в натуральном выражении. Чтобы показать общую сумму оплаты труда работников, необходимо представить выплаченную в натуральном выражении сумму так, как если бы она была выплачена в денежной

форме в качестве заработной платы, а затем работники использовали эти денежные средства для покупки товаров и услуг.

Р

РУКОВОДСТВО ПО СГФ 2001 ГОДА

(Руководство по СГФ- 2001)- официальное издание междунар. стандарта по *статистике гос. финансов* (СГФ), которое содержит экономические и учётные принципы, используемые при формировании данных СГФ, а также методические рекомендации по формам представления статистических данных. Руководство по СГФ- 2001 предназначено для составителей СГФ, специалистов по налоговому-бюджетному анализу и других пользователей данных о гос. финансах. Осн. концепции, классификации и определения, используемые в Руководстве по СГФ- 2001, применимы к экономике любого типа, вне зависимости от институциональной или правовой структуры *органов гос. управления* страны, уровня развития её статистики, системы *бюджетного учёта* и *бюджетной отчётности* или масштаба гос. участия в капитале коммерческих пр-тий. Однако вследствие существенных различий в структурах органов гос. управления и экономики разных стран отдельные положения Руководства по СГФ- 2001 не относятся в равной мере ко всем странам.

Концепции, определения и методы СГФ были впервые системно изложены в Руководстве по СГФ, опубликованном МВФ в 1986. Значительную роль в подготовке первого междунар. стандарта по СГФ сыграла *система национальных счетов* (СНС) 1968, в которой впервые были установлены принципы разработки счётов для *институциональных секторов* экономики. При подготовке Руководства по СГФ 1986 были также использованы *классификация функций органов гос. управления* 1968, т. «Счёта гос. сектора Руководства ООН по национальным счётам», Руководство по классификации

гос. финансов, опубликованное Министерством торг. США в 1971, и иные документы методологического характера, посвященные проблемам разработки и представления данных о гос. финансах. Публикация в 1986 первого междунар. стандарта по СГФ свидетельствовала о признании необходимости разработки детализированной, сопоставимой на междунар. уровне информации об особенностях экономической деятельности государства.

Методология СГФ, изложенная в Руководстве по СГФ 1986, существенно отличалась от методологии последней версии междунар. стандарта по СГФ. Сектор гос. управления определялся не на основе институциональных единиц, а по функциональному признаку и включал все соответствующие операции любой единицы, выполняющей функции органов гос. управления. Т.о., к органам гос. управления могли быть отнесены *гос. корпорации* или *некоммерческие орг-ции, обслуживающие домашние хоз-ва*. В Руководстве по СГФ 1986 операции отражались в учёте при получении или выплате денежных средств, т.е. по кассовому методу, операции с *нефинансовыми активами* учитывались как капитальные доходы и расходы, запасы отражались только в части некоторых видов долговых обязательств. Поскольку осн. внимание уделялось данным, позволяющим оценить ликвидность сектора гос. управления, центральное место в аналитической основе Руководства по СГФ 1986 занимал показатель общего дефицита / профицита. Операции с *финансовыми активами* были разделены на операции в целях проведения гос. экономической политики и операции в целях управления ликвидностью; последние группировались с операциями с обязательствами. Чистое приобретение финансовых активов для целей проведения гос. экономической политики обозначалось термином «кредитование минус

погашение» и при расчёте общего дефицита / профицита рассматривалось как расходы. В итоге в СГФ отсутствовала возможность полной интеграции *экономических потоков* и запасов, согласования различий между начальным и заключительным *активов и пассивов балансами*, комплексной оценки экономической деятельности государства и её результатов.

Опубликование СНС- 1993 и растущее признание недостатков методологии Руководства по СГФ 1986 дали импульс к его переработке и публикации в 2001 нового междунар. стандарта по СГФ. Новое Руководство по СГФ, подготовленное МВФ при содействии экспертов из стран- членов МВФ и междунар. орг-ций, явилось крупным шагом вперед в разработке стандартов для составления и представления СГФ, повышении качества данных и прозрачности экономической деятельности государства. Особо следует отметить, что в Руководстве по СГФ- 2001 предусмотрен *учёт по методу начислений*, стоимостная оценка потоков и запасов производится по *рыночным ценам*, доходы и расходы рассматриваются как изменения чистой стоимости активов в результате операций, введены новые аналитические показатели. Концепции и принципы, описанные в новом Руководстве по СГФ- 2001, позволяют получить более полную и качественную информацию об экономической деятельности государства, обеспечивают возможность всесторонней оценки налогово-бюджетной политики органов гос. управления. Пересмотренный междунар. стандарт по СГФ гармонизирован с междунар. стандартами СНС, статистики *платёжного баланса* и *междунар. инвестиционной позиции, денежно-кредитной и банковской статистики* в той мере, в которой такая гармонизация не противоречит цели

составления данных для налогово-бюджетного анализа.

В целях изложения практических аспектов разработки статистических данных МВФ публикует сопроводительные материалы к Руководству по СГФ- 2001, напр., материал об охвате *гос. сектора* и разделении его на подсекторы, о консолидации статистических данных в рамках сектора гос. управления и другие материалы.

С

САЛЬДИРОВАНИЕ ПОТОКОВ И ЗАПАСОВ

- метод представления статистических данных о потоках и запасах на чистой основе. Категория, представляемая на чистой основе, рассчитывается как сумма одного набора потоков или запасов минус сумма второго набора. Напр., совокупные налоговые доходы могут быть представлены на валовой основе как общая сумма всех начисленных налогов либо на чистой основе как разность между соответствующей валовой суммой и налогами, которые были возвращены по той или иной причине. В соответствии с *Руководством по СГФ 2001*, выбор метода представления статистических данных (на валовой или чистой основе) зависит от категории потоков или запасов, характера статей, которые могут вычитаться для получения чистой стоимостной величины, и аналитической полезности валовых и чистых стоимостных величин. В связи с этим в системе *статистики гос. финансов* (СГФ) используются следующие подходы. В общем случае, категории доходов и расходов представляются на валовой основе, без вычета соответственно расходов и доходов по тем же или связанным категориям. В случае проведения ошибочных или несанкционированных операций категории доходов представляются за вычетом возврата соответствующих доходов, а категории расходов представляются за

вычетом обратного притока тех же расходов. Напр., если возвращаются ошибочно выплаченные социальные пособия, то такие случаи возврата отражаются как отрицательные расходы. Приобретение и выбытие *нефинансовых активов*, кроме запасов материальных оборотных средств, представляются на валовой основе. Напр., приобретение земли показывается отдельно от выбытия земли. Изменения по каждому виду запасов материальных оборотных средств представляются на чистой основе, т.е. как чистая стоимость пополнений за вычетом изъятий. Приобретение и выбытие каждой категории *финансовых активов* представляются на чистой основе. Напр., увеличение *обязательств* представляется за вычетом погашения. Другие *экономические потоки* представляются на чистой основе. Напр., по каждому активу и обязательству представляется чистая холдинговая прибыль, а не валовая холдинговая прибыль и валовые холдинговые убытки. Запасы финансового инструмента одного и того же вида, хранимые и как активы, и как обязательства, представляются на валовой основе. Напр., имеющиеся у институциональной единицы облигации, являющиеся её активами, представляются отдельно от её обязательств по облигациям.

СТАТИСТИКА БЮДЖЕТА

- раздел экономической статистики, изучающий количественную и качественную сторону явлений и процессов в *бюджетной системе РФ*. Осн. задача С.б.- обеспечение *органов гос. управления*, междунар. орг-ций, н.-и. учреждений и общественности информацией об исполнении бюджетов РФ, субъектов РФ и муниципальных образований, состоянии гос. и муниципальных активов и обязательств, включая гос. и муниципальный долг, а также эффективности и результативности

проводимой в стране налогово-бюджетной политики. Статистическое изучение *бюджетов* бюджетной системы РФ предполагает анализ и исследование объёма, структуры и динамики доходов и расходов бюджетов, исчисление показателя дефицита/профицита бюджета и анализ его изменения во времени, исследование объёма, структуры и динамики источников финансирования дефицитов бюджетов или направлений использования профицитов бюджетов. К задачам С.б. также относится совершенствование теоретических и методологических основ формирования статистических данных о гос. и муниципальных финансах.

Осн. источник информации для разработки С.б.- ежемесячная, ежегодная и ежеквартальная *бюджетная отчётность*, свод и консолидация которой осуществляются Федеральным казначейством. В качестве дополнительного источника информации используются данные *статистики налогов и налогообложения*, а также *статистики гос. и муниципального долга*. Как правило, в отечественной экономической литературе и исследованиях, посвящённых вопросам экономической статистики, статистика налогов и налогообложения, как и статистика гос. и муниципального долга, включаются в С.б.

Ключевые инструменты, применяемые при разработке С.б.,- *бюджетная классификация* и *план счётов бюджетного учёта*.

В РФ для целей формирования статистики гос. бюджета *сектор гос. управления* подразделяется на три подсектора: центральное правительство, региональные органы управления и местные органы управления. Подсектор центрального правительства аккумулирует данные о бюджетной и приносящей доход деятельности федеральных органов гос. власти, федеральных бюджетных

учреждений, а также данные об операциях органов управления гос. внебюджетными фондами. Подсектор региональных органов управления содержит данные о бюджетной и приносящей доход деятельности органов гос. власти субъектов РФ и созданных ими бюджетных учреждений, а также данные об операциях органов управления терр. гос. внебюджетными фондами. Подсектор местных органов управления включает данные о бюджетной и приносящей доход деятельности органов местного самоуправления и созданных ими бюджетных учреждений. Иные орг-ции при разработке рос. С.б. к сектору гос. управления не относятся.

К осн. блокам С.б. относятся формы бюджетной отчётности: отчёт об исполнении бюджета, отчёт о финансовых результатах деятельности, баланс исполнения бюджета, отчёт о движении денежных средств.

Отчёт об исполнении бюджета (федерального бюджета, бюджета субъекта РФ, местного бюджета) содержит данные об исполнении бюджета за отчётный период по доходам, расходам и источникам финансирования дефицита бюджета в соответствии с бюджетной классификацией. Осн. цель формирования этого отчёта состоит в сопоставлении бюджетных назначений, утверждённых соответствующим законом (решением) о бюджете, и данных об исполнении бюджета. В отчёте отражаются потоки доходов и расходов на кассовой основе, формируется показатель дефицита/профицита бюджета и отражаются источники, за счёт которых осуществляется финансирование дефицита бюджета, или направления использования средств, образовавшихся вследствие профицита. Причём данные об исполнении бюджета могут формироваться из состава операций, проведённых через счёта, открытые в органе, осуществляющем кассовое обслуживание исполнения

бюджетов, а также из состава т.н. некассовых операций, напр., при проведении в соответствии с законодательством операций по погашению встречной задолженности. Осн. показатели отчёта об исполнении бюджета: 1) доходы бюджета; 2) расходы бюджета; 3) дефицит/профицит бюджета (1–2); 4) источники финансирования дефицитов бюджетов.

В отчёте о финансовых результатах деятельности представлены данные об операциях сектора гос. управления и их финансовых результатах, сформированные с использованием метода начислений. В отчёте представлены осн. показатели: 1) доходы бюджета; 2) расходы бюджета; 3) чистый операционный результат (1- 2 = 4+5); 4) операции с нефинансовыми активами; 5) операции с финансовыми активами и обязательствами.

Баланс исполнения бюджета составляют данные об активах и обязательствах РФ, субъектов РФ и муниципальных образований на первый и последний день отчётного периода. Баланс сформирован с использованием метода начислений. Актив баланса подразделяется на *нефинансовые активы* и *финансовые активы*, пассив- на *обязательства* и финансовый результат.

В отчёте о движении денежных средств аккумулируется информация о кассовых поступлениях и кассовых выбытиях по счётам бюджетов в разрезе кодов *классификации операций сектора гос. управления*. В укрупнённом виде структура отчёта о движении денежных средств выглядит так: 1) поступления; 2) выбытия; 3) изменение остатков средств.

Т.о., в С.б., с одной стороны, формируются показатели в структуре закона (решения) о бюджете, которая определяется целями проводимой гос. политики и положениями действующего бюджетного законодательства. С другой стороны, в С.б. формируются блоки информации, которые отражают реальное экономическое

содержание проведённых в секторе гос. управления операций и влияние указанных операций на состояние гос. и муниципальных активов и пассивов.

Следует отметить, что положения междунар. стандарта по СГФ оказали большое влияние на новую систему бюджетной отчётности, внедрение которой началось в РФ в 2005. В качестве примеров можно привести следующие элементы *аналитической основы СГФ*, непосредственно внедрённые в рос. практику: а) валовая и чистая основа представления операций с активами и обязательствами; б) структура предусмотренного в СГФ отчёта об операциях органов гос. управления, которая практически полностью повторяется в отчёте о финансовых результатах деятельности, формируемом в соответствии с инструкцией по *бюджетной отчётности*. Тем не менее, рос. С.б. пока ещё не вполне присуща такая интеграция и внутренняя согласованность всех компонентов, которая в полной мере отвечала бы требованиям *Руководства по СГФ 2001*. Осн. различия в части терминологии и определений связаны с понятиями безвозмездных и безвозвратных перечислений, *межбюджетных трансфертов*, субсидий, субвенций и дотаций, аналоги которым либо отсутствуют, либо по-иному определяются в междунар. стандарте по СГФ. В части системы показателей и классификаций, применяемых в рос. С.б., осн. различия с рекомендациями междунар. стандарта по СГФ касаются классификации некоторых категорий доходов, отражения операций в натуральной форме, функциональной классификации расходов на предоставление межбюджетных трансфертов, взносов/отчислений на социальное страхование. В рос. практике не формируется отчёт о других экономических потоках, классификация финансовых активов и обязательств осуществляется лишь по видам

инструментов. Стоимость активов и обязательств сектора гос. управления, по которой они в большинстве случаев отражаются в С.б., не совпадает с текущей рыночной стоимостью, что не соответствует рекомендациям Руководства по СГФ- 2001. В С.б. оценка по рыночной стоимости осуществляется лишь частично (напр., при оценке излишков и недостат, безвозмездном поступлении осн. средств, нематериальных активов и материальных запасов). Кроме того, имеются определённые отличия в институциональном охвате и определении сектора гос. управления. Т.о., к осн. направлениям совершенствования С.б. можно отнести следующие: уточнение состава институциональных единиц сектора гос. управления; разработка статистических данных не только по сектору гос. управления, но и по *гос. сектору*; более последовательное применение принципов отражения экономических событий и классификации потоков и запасов; исчисление ряда балансирующих ст., имеющих большое значение с точки зрения СГФ и отсутствующих в С.б.; обеспечение полной интеграции потоков и запасов; совершенствование принципов оценки потоков и запасов; согласование терминологии и определений, применяемых в рос. практике, с терминологией и определениями междунар. статистических стандартов.

СТАТИСТИКА ГОСУДАРСТВЕННЫХ ФИНАНСОВ (СГФ)

- специализированный раздел экономической статистики, изучающий количественную и качественную сторону явлений и процессов в экономической деятельности *институциональных единиц сектора гос. управления и гос. сектора*. Гл. задача СГФ- формирование детализированной информации об *активах экономических* государства, а также обо

всех изменениях, которые происходят с активами, *обязательствами и чистой стоимостью активов* государства в течение отчётного периода. Во многих странах составление СГФ является первым этапом разработки показателей сектора гос. управления в национальных счётах. Полная, надёжная и своевременная информация об экономической деятельности государства и об её результатах- основа для проведения экономического анализа и принятия *органами гос. управления* обоснованных решений в отношении налогово-бюджетной политики и бюджетных реформ. Данные СГФ используются междунар. орг-циями, представителями научных и деловых кругов для оценки масштаба сектора гос. управления и гос. сектора, влияния государства на экономику страны, включая использование ресурсов, ситуацию денежно-кредитной сфере, объём долговых обязательств, социальное обеспечение, экономический рост и национальное благосостояние. В отличие от сводных показателей детализированные данные СГФ используются для изучения конкретных областей деятельности органов гос. управления, напр., различных форм налогообложения, расходов на оплату труда и *промежуточное потребление* в разрезе выполняемых государством функций- обеспечения обороноспособности и правопорядка, регулирования экономики, охраны окружающей среды, здравоохранения, образования, социальной защиты и др. *Аналитическая основа СГФ* применяется для анализа операций, финансовой позиции и ликвидности сектора гос. управления или гос. сектора в целом, органов гос. управления конкретного уровня, а также операций между различными уровнями органов гос. управления.

Предусмотренные в СГФ *резидентства концепция*, определения *институциональных единиц* и *институциональных секторов*, принципы

учёта, оценки, интеграции потоков и запасов и другие базовые концепции гармонизированы с концепциями, принципами и определениями *системы национальных счётов* (СНС), статистики *платёжного баланса* и *междунар. инвестиционной позиции*, *денежно-кредитной* и *банковской статистики*. Применение единой концептуальной основы позволяет при проведении анализа сочетать и сравнивать информацию, полученную в СГФ, со статистическими данными других разделов экономической статистики, оценивать динамику показателей сектора гос. управления или гос. сектора относительно остальной экономики.

Концепции, определения и методы СГФ были впервые системно изложены МВФ в 1986 и существенно отличались от действующей методологии СГФ. Сектор гос. управления определялся не на основе институциональных единиц, а по функциональному признаку и включал все соответствующие операции любой единицы, выполняющей функции органов гос. управления. Т.о., к органам гос. управления могли быть отнесены *гос. корпорации* или *некоммерческие орг-ции*, *обслуживающие домашние хоз-ва*. Операции отражались в учёте при получении или выплате денежных средств, т.е. по кассовому методу, операции с *нефинансовыми активами* учитывались как капитальные доходы и расходы, запасы отражались только в части некоторых видов долговых обязательств. Поскольку осн. внимание уделялось данным, позволяющим оценить ликвидность сектора гос. управления, центральное место в аналитической основе СГФ занимал показатель общего дефицита/профицита. Операции с *финансовыми активами* были разделены на операции в целях проведения гос. экономической политики и в операции в целях управления ликвидностью; последние группировались с операциями с обязательствами. Чистое приобретение

финансовых активов для целей проведения гос. экономической политики обозначалось термином «кредитование минус погашение» и при расчёте общего дефицита/профицита рассматривалось как расходы. В итоге в СГФ отсутствовала возможность полной интеграции *экономических потоков* и запасов, согласования различий между начальным и заключительным *активов и пассивов балансами*, комплексной оценки экономической деятельности государства и её результатов.

Опубликование СНС- 1993 и растущее признание недостатков методологии СГФ дали импульс к публикации нового междунар. стандарта по СГФ, который описан в *Руководстве по СГФ 2001*. Методология СГФ предусматривает учёт по методу начисления, стоимостную оценку потоков и запасов по *рыночным ценам*. Доходы и расходы рассматриваются как изменения чистой стоимости активов в результате операций, введены новые аналитические показатели. К наиболее важным *аналитическим показателям СГФ* относятся: профицит / дефицит денежных средств, чистое приобретение нефинансовых активов, чистое кредитование/заим-ствование, чистое приобретение финансовых активов, чистое принятие обязательств, доходы, расходы, операционное сальдо чистое/валовое, чистая стоимость активов.

Т.о., совр. СГФ- внутренне согласованная интегрированная система показателей и классификаций, в которой прослеживается четкая взаимосвязь между всеми её компонентами. Комплексное отражение в учёте операций и других экономических потоков обеспечивает возможность полной интеграции потоков и запасов и согласования различий между начальным и заключительным балансами активов и пассивов. Осн. концепции, принципы и определения СГФ гармонизированы с СНС

и другими разделами экономической статистики.

Данные СГФ РФ составляют часть единого информационного пространства не только внутри страны, но и на междунар. уровне. Являясь членом таких междунар. орг-ций, как ООН, МВФ, МБРР и другие, РФ имеет определённые обязательства по предоставлению информации по различным секторам и подсекторам экономики. В целях обеспечения сопоставимости между странами такие данные должны быть представлены в формате, соответствующем междунар. стандартам составления и предоставления экономической информации. В этой связи отечественная СГФ постоянно совершенствуется как с точки зрения методологии, так и с точки зрения порядка формирования и распространения.

В РФ функции по разработке СГФ в соответствии с междунар. стандартом традиционно возложены на Минфин России и Федеральное казначейство. Взаимодействие Минфина России и МВФ по вопросам подготовки и представления СГФ фактически началось в 1995, когда РФ впервые предоставила данные об исполнении федерального бюджета для публикации в ежемесячнике МВФ «Междунар. финансовая статистика». Данные СГФ составлялись в соответствии с методологией, описанной в Руководстве МВФ по СГФ в ред. 1986, и содержали информацию о кассовом исполнении доходов и расходов федерального бюджета с учётом операций по кредитованию за вычетом погашения, а также информацию об источниках финансирования дефицита федерального бюджета. Следует отметить, что ежемесячные данные СГФ носили весьма ограниченный характер и не включали информацию об исполнении других бюджетов *бюджетной системы РФ*, операции с внебюджетными средствами бюджетных учреждений, данные о гос. и муниципальных долгах. В

авг. 2000 был издан отдельный приказ Минфина России, в соответствии с которым регулярное составление СГФ по методологии, разработанной МВФ, было поручено Гл. управлению федерального казначейства Минфина России. При этом табл. СГФ должны были предоставляться в МВФ как на ежемесячной основе, так и по данным годовой отчётности об исполнении бюджетов бюджетной системы РФ. Во исполнение указанного приказа в 2000 Минфином России впервые были представлены в МВФ годовые отчёты по СГФ за 1998–99 для публикации в ежегоднике «Статистика гос. финансов». Осн. источниками информации при составлении годового отчёта по СГФ стали отчёт об исполнении федерального бюджета и отчёт об исполнении консолидированных бюджетов субъектов РФ, составленные по полной бюджетной классификации. Кроме того, при составлении табл. СГФ использовалась информация об исполнении бюджетов гос. внебюджетных фондов, а также некоторые данные о запасах гос. и муниципальных активов и обязательств из отчётности бюджетных учреждений. Необходимо отметить, что до 2005 отчётность об исполнении бюджетов и отчётность *бюджетных учреждений* формировались по разным правилам и содержали разные показатели, часть из которых, по сути, являлась взаимодополняющей. После проведения Минфином России масштабной реформы в области бюджетного учёта и отчётности в 2004–05 данные СГФ РФ за 2005 впервые содержали системную информацию о состоянии активов и пассивов публично-правовых образований, а также соответствующие данные об экономических потоках, имевших место в отчётном периоде, классифицированные с использованием *классификации операций сектора гос. управления*.

Осн. источник информации, который используется при подготовке СГФ, – данные

бюджетного учёта и отчётности об исполнении бюджетов бюджетной системы РФ, т.е. *бюджетной отчётности*, которая формируется на ежемесячной, ежеквартальной и ежегодной основе. При разработке счётов органов гос. управления в СНС Росстатом помимо бюджетной отчётности используются данные федерального статистического наблюдения. При формировании СГФ РФ выделяются *подсекторы сектора гос. управления*: центрального правительства, региональных органов управления и местных органов управления. Орг-ции, не относящиеся к органам гос. власти, органам управления гос. внебюджетными фондами, органам управления терр. гос. внебюджетными фондами, органам местного самоуправления и бюджетным учреждениям, при разработке бюджетной отчётности и рос. СГФ к сектору гос. управления не относятся. Данные СГФ по гос. сектору в РФ не разрабатываются.

СГФ РФ формируется на ежемесячной, ежеквартальной и ежегодной основе. Осн. показатели бюджетной отчётности, разработка которых осуществляется в соответствии с требованиями рос. законодательства, а также отчёт об источниках и использовании денежных средств, составленный в соответствии с требованиями Руководства по СГФ- 2001, публикуются на сайте Федерального казначейства (www.roskazna.ru). Данные СГФ РФ также публикуются в таких изд. МВФ, как *Международ. финансовая статистика* (International Financial Statistics, IFS) и *Ежегодник МВФ по СГФ* (Government Finance Statistics Yearbook, GFSY), а также в рамках программы Специального стандарта распространения данных МВФ.

СТАТИСТИКА ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО ДОЛГА

- отрасль экономической статистики, изучающая количественную сторону явлений и процессов в сфере обязательств, возникающих из гос. или муниципальных заимствований, гарантий по обязательствам третьих лиц, других долговых обязательств, принятых на себя РФ, субъектом РФ или муниципальным образованием. Долговые обязательства РФ, субъекта РФ или муниципального образования могут возникать перед рос. и иностранными юридическими и физическими лицами, иностранными государствами, междунар. финансовыми орг-циями, иными субъектами междунар. права. Долговые обязательства РФ, субъекта РФ, муниципального образования полностью и без условий обеспечиваются всем находящимся в собственности РФ, субъекта РФ, муниципального образования имуществом, составляющим соответствующую казну, и исполняются за счёт средств соответствующего бюджета.

Задачи С.г. и м.д.- изучение объёма, структуры и динамики долга, соотношения различных форм долговых обязательств, формирование данных для оценки влияния долга на экономику, управления гос. и муниципальным долгом, выработки гос. долговой политики, проведения междунар. сопоставлений. С.г. и м.д. обычно рассматривается в экономической статистике как часть *статистики бюджета*.

В соответствии с рос. законодательством гос. и муниципальный долг делится на внутренний и внешний долг, при этом деление осуществляется по валютному признаку. К внутреннему долгу относятся обязательства, возникающие в валюте РФ, а также обязательства субъектов РФ и муниципальных образований перед РФ, возникающие в иностранной валюте в рамках использования целевых иностранных кредитов (заимствований), предоставленных

РФ. Внешний долг- обязательства, возникающие в иностранной валюте, за исключением обязательств субъектов РФ и муниципальных образований перед РФ, возникающих в иностранной валюте в рамках использования целевых иностранных кредитов (заимствований), предоставленных РФ.

По срокам гос. долг делится на краткосрочный- до одного года, среднесрочный- от одного года до пяти лет и долгосрочный- от пяти до 30 лет включительно, для муниципальных образований- от пяти до 10 лет включительно.

Структура гос. долга РФ- группировка долговых обязательств РФ по видам: кредиты, привлечённые от имени РФ как заёмщика от кредитных орг-ций, иностранных государств, в т.ч. по целевым иностранным кредитам (заимствованиям), междунар. финансовых орг-ций, иных субъектов междунар. права, иностранных юридических лиц; гос. ценные бумаги, выпущенные от имени РФ; бюджетные кредиты, привлечённые в федеральный бюджет из других бюджетов *бюджетной системы РФ*; гос. гарантии РФ; иные долговые обязательства.

В объём гос. внутреннего долга РФ включаются: 1) номинальная сумма долга по гос. ценным бумагам РФ, обязательства по которым выражены в рублях; 2) объём осн. долга по кредитам, которые получены РФ и обязательства по которым выражены в рублях; 3) объём осн. долга по бюджетным кредитам, полученным РФ; 4) объём обязательств по гос. гарантиям, выраженным в руб.; 5) объём иных (за исключением указанных) долговых обязательств РФ в руб.

В объём гос. внешнего долга РФ включаются: 1) номинальная сумма долга по гос. ценным бумагам РФ, обязательства по которым выражены в иностранной валюте; 2) объём осн. долга по кредитам, которые

получены РФ и обязательства по которым выражены в иностранной валюте, в т.ч. по целевым иностранным кредитам (заимствованиям), привлечённым под гос. гарантии РФ; 3) объём обязательств по гос. гарантиям РФ, выраженным в иностранной валюте.

Структура гос. долга субъекта РФ- группировка долговых обязательств субъекта в виде обязательств по: гос. ценным бумагам субъекта РФ; бюджетным кредитам, привлечённым в бюджет субъекта РФ от других бюджетов бюджетной системы РФ; кредитам, полученным субъектом РФ от кредитных орг-ций, иностранных банков и междунар. финансовых орг-ций; гос. гарантиям субъекта РФ.

В объём гос. внутреннего долга субъекта РФ включаются: 1) номинальная сумма долга по гос. ценным бумагам субъекта РФ, обязательства по которым выражены в руб.; 2) объём осн. долга по кредитам, полученным субъектом РФ, обязательства по которым выражены в руб.; 3) объём осн. долга по бюджетным кредитам, привлечённым в бюджет субъекта РФ от других бюджетов бюджетной системы РФ; 4) объём обязательств по гос. гарантиям, предоставленным субъектом РФ, выраженным в рубл.; 5) объём обязательств субъекта РФ перед РФ, возникающих в иностранной валюте в рамках использования целевых иностранных кредитов (заимствований); 6) объём иных (за исключением указанных) непогашенных долговых обязательств субъекта РФ, обязательства по которым выражены в руб.

В объём гос. внешнего долга субъекта РФ включаются: 1) номинальная сумма долга по гос. ценным бумагам субъекта РФ, обязательства по которым выражены в иностранной валюте; 2) объём осн. долга по кредитам, полученным субъектом РФ, обязательства по которым выражены в иностранной валюте; 3) объём обязательств по гос. гарантиям, предоставленным

субъектом РФ в иностранной валюте, а также предоставленным в обеспечение обязательств в иностранной валюте; 4) объём иных (за исключением указанных) непогашенных долговых обязательств субъекта РФ, обязательства по которым выражены в иностранной валюте.

Долговые обязательства муниципального образования могут существовать в виде обязательств по: ценным бумагам муниципального образования (муниципальным ценным бумагам); бюджетным кредитам, привлечённым в местный бюджет от других бюджетов бюджетной системы РФ; кредитам, полученным муниципальным образованием от кредитных орг-ций; гарантиям муниципального образования (муниципальным гарантиям) В объём муниципального долга включаются: 1) номинальная сумма долга по муниципальным ценным бумагам; 2) объём осн. долга по бюджетным кредитам, привлечённым в местный бюджет; 3) объём осн. долга по кредитам, полученным муниципальным образованием; 4) объём обязательств по муниципальным гарантиям; 5) объём иных (за исключением указанных) непогашенных долговых обязательств муниципального образования. В отличие от гос. долга муниципальный долг по своему характеру может быть только внутренним.

Помимо перечисленных выше видов долговых обязательств, характеризующих структуру гос. и муниципального долга, система показателей С.г. и м.д. включает такие важные показатели, как величина расходов по обслуживанию внутреннего и внешнего долга; отношение суммы платежей по обслуживанию внешнего долга к ВВП; совокупный объём гос. и муниципального долга; отношение совокупного долга к ВВП; отношение внешнего долга к ВВП, отношение внешнего долга к экспорту, величина долга на душу нас.

Поступления в бюджеты бюджетной системы РФ средств от гос. и муниципальных заимствований учитываются как увеличения объёма источников финансирования дефицита соответствующего бюджета. Все расходы на обслуживание долговых обязательств, включая дисконт (или разницу между ценой размещения и ценой погашения (выкупа) по гос. или муниципальным ценным бумагам), учитываются в бюджете как расходы на обслуживание гос. или муниципального долга. Поступления в бюджет от размещения гос. или муниципальных ценных бумаг в сумме, превышающей номинальную стоимость, поступления в бюджет, полученные в качестве накопленного купонного дохода, а также разница, возникшая в случае выкупа ценных бумаг по цене ниже цены размещения, относятся на уменьшение расходов на обслуживание гос. или муниципального долга в текущем финансовом году. Погашение осн. суммы долга РФ, долга субъекта РФ, муниципального долга, возникшего из гос. или муниципальных заимствований, учитывается как уменьшение объёма источников финансирования дефицита соответствующего бюджета.

Осн. источник информации об объёме и структуре гос. и муниципального долга – *бюджетная отчётность*, а также гос. долговая кн. РФ, гос. долговые книги субъектов РФ и муниципальные долговые книги, данные из которых аккумулируются в Минфине РФ. В долговые кн. вносятся сведения об объёме долговых обязательств (в т.ч. гарантий), о дате возникновения обязательств, об исполнении указанных обязательств полностью или частично, а также другая информация, включая формы обеспечения обязательств и объём просроченной задолженности по исполнению долговых обязательств.

В соответствии с междунар. стандартом по *статистике гос. финансов* (СГФ),

изложенным в *Руководстве по СГФ 2001*, долг включает все обязательства, которые требуют от дебитора выплаты или выплат процентов и/или осн. суммы долга кредитору в установленный срок или сроки в будущем. Т.о., в системе СГФ все *обязательства* представляют собой долг, за исключением *акций* и других форм участия в капитале и производных *финансовых инструментов*. В некоторых случаях текущая рыночная стоимость долга может существенно отличаться от его номинальной стоимости. Номинальная стоимость равна требуемым будущим выплатам осн. суммы долга и процентов, дисконтированных по действующей договорной процентной ставке. Номинальная стоимость - стоимость, которую дебитор должен кредитору в любой момент времени. Она отражает стоимость инструмента при его создании и последующие экономические потоки, такие как операции, изменения стоимостной оценки (за исключением изменения рыночной цены) и другие изменения, такие как прощение долга. Номинальная стоимость не обязательно совпадает с нарицательной стоимостью - недисконтированной суммой осн. долга, подлежащей погашению. Для определённых аналитических целей может быть предпочтительнее использовать номинальную, а не текущую рыночную стоимость долга, и в общем случае полезно иметь возможность сравнить номинальную и текущую рыночную стоимость. В этой связи в международном стандарте по СГФ рекомендуется представлять оценки общей величины долга и его наиболее важных категорий как по номинальной, так и по текущей рыночной стоимости.

Долг является просроченным, если он не был ликвидирован к установленному сроку платежа. Информация о просроченной задолженности может быть полезна для различных видов анализа проводимой политики и оценки платежеспособности. Для справки следует указывать общую

величину просроченной задолженности, а если суммы просроченной задолженности являются значительными, классификацию *обязательств* следует развернуть, с тем чтобы отразить величину просроченной задолженности по каждой из категорий. Напр., обязательства единицы сектора гос. управления по ценным бумагам, кроме акций, перед внутренними *институциональными единицами* должны подразделяться на просроченную задолженность и задолженность, не являющуюся просроченной.

Особое внимание в *Руководстве по СГФ-2001* уделяется отражению т.н. обусловленных контрактов. Информация о таких контрактах не включается в активы и пассивы баланса, но подлежит отражению в справочных ст. Обусловленные контракты - контракты, создающие условное финансовое требование к институциональной единице. Условность в данном контексте означает, что требование вступает в силу только в случае возникновения оговоренного условия или условий. Устанавливая права или обязанности, которые могут повлиять на будущие решения, обусловленные договоренности оказывают экономическое воздействие на участвующие в них стороны. Подобные условные инструменты в совокупности могут иметь большое значение для финансовой политики и анализа. Соответственно, важные обусловленные контракты должны отражаться в справочных статьях. Распространенным видом условного обязательства единицы сектора гос. управления является гарантия платежа третьей стороны, напр., когда данная единица сектора гос. управления гарантирует погашение кредита или займа другим заемщиком. Такие договоренности являются обусловленными, поскольку гарант обязан погасить кредит или заем только в случае дефолта заемщика. Другие примеры условных обязательств - аккредитивы, кредитные линии, гарантии

возмещения издержек в связи с непредвиденными налоговыми обязательствами, возникающими по контрактам *органов гос. управления* с другими институциональными единицами, а также требования о возмещении ущерба и другие юридические требования в отношении органов гос. управления по судебным делам, находящимся в стадии рассмотрения.

В междунар. стандарте по СГФ предусмотрена *классификация потоков и запасов активов и обязательств*, где финансовые активы и обязательства классифицируются в зависимости от характеристик ликвидности и юридических характеристик инструментов, которые определяют основополагающие отношения между кредитором и дебитором. Ликвидность финансового инструмента включает такие характеристики, как обращаемость, переводимость, реализуемость на рынке и конвертируемость. В этой связи в СГФ предусматриваются следующие виды финансовых активов и обязательств: валюта и депозиты, ценные бумаги, кроме *акций, кредиты и займы*, акции и другие формы участия в капитале, страховые технические резервы, производные *финансовые инструменты*, прочая дебиторская/кредиторская задолженность. Одновременно с классификацией финансовых активов и обязательств по характеристикам финансовых инструментов они классифицируются по резидентной принадлежности контрагентов по финансовым инструментам (дебиторов в случае финансовых активов и кредиторов в случае обязательств) Финансовые активы и обязательства относятся к внутренним, если контрагенты по финансовым инструментам- институциональные единицы- *резиденты*, и к внешним- если контрагенты- институциональные единицы- *нерезиденты*. В этом состоит принципиальное различие между

рекомендациями междунар. стандарта по СГФ и рос. законодательством, в соответствии с которым деление долговых обязательств осуществляется в зависимости от того, в какой валюте- отечественной или иностранной- они номинированы.

См. также *Долговые ценные бумаги, Обязательства*.

СТАТИСТИКА НАЛОГОВ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

- отрасль экономической статистики, изучающая количественную сторону явлений и процессов в налоговой системе страны. Налоговая система- совокупность предусмотренных законодательством налогов, сборов, пошлин и других обязательных платежей, принципов, форм и методов их установления, порядка распределения налоговых поступлений между *бюджетами* различных уровней и способов осуществления налогового администрирования. В экономической статистике С.н. и н. обычно рассматривается как часть *статистики бюджета*. К осн. задачам С.н. и н. относятся обобщение данных о налоговых поступлениях в *бюджетную систему РФ* и подготовка статистической информации, необходимой для проведения экономического анализа и принятия *органами гос. управления* обоснованных решений в отношении налогово-бюджетной политики. Статистическое изучение налогов и налогообложения предполагает определение объёма и структуры доходов бюджета налоговых по уровням бюджетной системы РФ, объёма и структуры задолженности по налоговым платежам, анализ динамики структурных сдвигов, происходящих в налоговой системе, и выявление факторов, влияющих на данные процессы. Источниками информации для формирования статистики налогов и налогообложения служат *бюджетная отчётность*, а также данные налоговой и

таможенной статистики, отчётность гос. внебюджетных фондов.

Осн. документ, определяющий систему налогов и сборов, а также общие принципы налогообложения и сборов в РФ, - Налоговый кодекс РФ. В соответствии с Кодексом налог определяется как обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с орг-ций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хоз. ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований. Под сбором понимается обязательный взнос, взимаемый с орг-ций и физических лиц, уплата которого является одним из условий совершения в отношении плательщиков сборов гос. органами, органами местного самоуправления, иными уполномоченными органами и должностными лицами юридически значимых действий, включая предоставление определенных прав или выдачу разрешений (лицензий).

Налоги и сборы в РФ подразделяются на федеральные, региональные и местные. Федеральными налогами и сборами признаются налоги и сборы, обязательные к уплате на всей терр. РФ. К федеральным налогам и сборам относятся: налог на прибыль орг-ций; налог на добавленную стоимость (НДС); акцизы на спирт, спиртосодержащую и табачную продукцию, на автомобили легковые и мотоциклы, по подакцизным товарам и продукции, ввозимым на терр. РФ; налог на доходы физических лиц; налог на добычу полезных ископаемых; регулярных платежей за добычу полезных ископаемых; водный налог; сборы за пользование объектами водных биологических ресурсов; гос. пошлина.

Региональными налогами признаются налоги, которые установлены Налоговым кодексом РФ и законами субъектов РФ о

налогах и обязательны к уплате на терр. соответствующих субъектов РФ. К региональным налогам относятся: налог на имущество орг-ций; налог на игорный бизнес; транспортный налог.

К местным налогам относятся налоги, установленные Налоговым кодексом РФ и нормативными правовыми актами представительных органов муниципальных образований о налогах и обязательны к уплате на терр. соответствующих муниципальных образований. Местные налоги состоят из земельного налога и налога на имущество физических лиц.

Деление налогов на федеральные, региональные и местные осуществляется в зависимости от терр., на которой взимаются налоги и сборы, и полномочий соответствующих органов власти по определению элементов налогообложения. Следует отметить, что данная классификация не зависит от уровня бюджета, в который зачисляются доходы от этих налогов и сборов. Часто один налог может зачисляться в два или три бюджета одновременно. Напр., в 2010 60% доходов от акцизов на алкогольную продукцию с объёмной долей этилового спирта свыше 9 до 25% включительно (за исключением вин) и алкогольную продукцию с объёмной долей этилового спирта свыше 25% (за исключением вин), производимую на терр. РФ, подлежали перечислению в бюджеты субъектов РФ, 40 процентов - в федеральный бюджет.

По механизму формирования налоги делятся на прямые и косвенные. Прямые налоги взимаются в связи с приобретением или накоплением материальных благ физическим или юридическим лицом. К числу прямых налогов в налоговой системе РФ традиционно относят: налог на прибыль орг-ций, налог на доходы физических лиц, налог на имущество орг-ций и т.п. Косвенные налоги взимаются в процессе потребления и частично переносятся на стоимость товара или услуги. В случае с

косвенными налогами налог обязано уплачивать одно лицо, а расходы, связанные с уплатой налога, несут другие лица. К косвенным налогам относятся НДС и акцизы.

В соответствии с предусмотренными в Налоговом кодексе РФ общими условиями установления налогов и сборов налог считается установленным лишь в том случае, когда определены налогоплательщики и элементы налогообложения, а именно: объект налогообложения; налоговая база; налоговый период; налоговая ставка; порядок исчисления налога; порядок и сроки уплаты налога.

Объектами налогообложения могут являться операции по реализации товаров (работ, услуг), имущество, прибыль, доход, стоимость реализованных товаров (выполненных работ, оказанных услуг) либо иной объект, имеющий стоимостную, количественную или физическую характеристики, с наличием которого у налогоплательщика законодательство о налогах и сборах связывает возникновение обязанности по уплате налога. Каждый налог имеет самостоятельный объект налогообложения, определяемый в соответствии с Налоговым кодексом РФ.

Налоговая база- стоимостная, физическая или иная характеристика объекта налогообложения, которая позволяет преобразовать объект налогообложения в количественную форму с целью последующего применения к ней налоговой ставки. Под налоговым периодом понимается календарный год или иной период времени, по окончании которого определяется налоговая база и исчисляется сумма налога, подлежащая уплате. Как правило, налоговым периодом признается год, однако иногда он может составлять квартал или месяц. Налоговая ставка- величина налоговых начислений на единицу измерения налоговой базы, иными словами- собой сумму налога, взимаемую с

единицы измерения налоговой базы. В зависимости от особенностей объекта налогообложения и налоговой базы налоговые ставки могут устанавливаться в абсолютных величинах к налоговой базе (твердые налоговые ставки), в едином проценте от налоговой базы (пропорциональные ставки) и комбинированным способом. К осн. источником информации, используемой для определения налоговой базы и налоговой ставки, относятся бухгалтерская и налоговая отчётность.

Порядок исчисления налога предусматривает возможность использования трёх способов исчисления налога: налогоплательщиком самостоятельно; налоговым агентом; налоговым органом. Выбор способа осуществляется в зависимости от вида налога и статуса налогоплательщика. Порядок уплаты налога представляет собой порядок перечисления денежных средств в виде налогового платежа и устанавливается применительно к каждому налогу. Уплата налога производится одновременно или по частям самим налогоплательщиком или налоговым агентом. Сроки уплаты налогов и сборов устанавливаются применительно к каждому налогу и сбору.

Группировка показателей С.н. и н. осуществляется в *классификации доходов бюджетов*. К осн. показателям налоговых доходов относятся: налоги на прибыль, доходы; налоги на товары (работы, услуги), реализуемые на терр. РФ; налоги на товары, ввозимые на территорию РФ; налоги на совокупный доход; налоги на имущество; налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами; гос. пошлина; задолженность и перерасчёты по отмененным налогам, сборам и иным обязательным платежам. Помимо кода вида налогового дохода в классификации доходов бюджетов отражаются коды соответствующих гл.

администраторов доходов бюджетов и коды *классификации операций сектора гос. управления*, относящиеся к налоговым доходам бюджетов. О качестве налогового администрирования можно сделать выводы на основе изучения динамики показателя собираемости налогов и сборов, который равен отношению суммы налога, поступившего в бюджет, к сумме начислений по этому налогу.

В дополнение к показателям, характеризующим структуру налоговых доходов бюджетов, в статистике налогов и налогообложения исследуется динамика таких показателей, как общей объём задолженности перед консолидированным бюджетом РФ, включая задолженность перед федеральным, региональными и местным бюджетом; объём налоговых отсрочек, рассрочек и кредитов; суммы, излишне уплаченных налогов, подлежащие возврату из бюджетов и др. Помимо абсолютных показателей большое значение при поведении статистического анализа имеют такие относительные показатели, как доля общего объёма налоговых поступлений в ВВП, доля налогов консолидированного бюджета субъекта РФ в ВРП, удельный вес налоговых поступлений в общих доходах бюджета и др. При проведении статистического анализа налогов и налогообложения фактические показатели сопоставляются с плановыми и показателями предыдущих периодов.

При определении величины *межбюджетных трансфертов*- средств, предоставляемых одним бюджетом бюджетной системы РФ другому бюджету бюджетной системы РФ,- широко используется показатель налогового потенциала, который характеризует возможности публично-правового образования по привлечению в бюджет потенциально возможного объема доходов от налогов и сборов в условиях максимально полного использования

налогооблагаемых ресурсов в условиях действующего законодательства. Для сопоставления уровней расчётной бюджетной обеспеченности субъектов РФ применяется индекс налогового потенциала, который представляет собой относительную (по сравнению со средним по РФ уровнем) оценку налоговых доходов консолидированного бюджета субъекта РФ, определяемую с учётом уровня развития и структуры налоговой базы субъекта РФ.

Важный показатель, характеризующий налоговую систему государства,- величина налоговой нагрузки на ВВП (отношение суммы поступивших в консолидированный бюджет РФ налогов и сборов к ВВП). Иными словами, налоговая нагрузка на экономику- относительный показатель, характеризующий долю общего объёма налоговых поступлений в ВВП. Некоторые экономисты определяют налоговую нагрузку как меру экономических ограничений, создаваемых отчислением средств на уплату налога или налогов. Показатель налоговой нагрузки широко используется при определении направлений налогово-бюджетной политики и налоговых реформ, изучении распределения налоговой нагрузки на уровне отдельных налогоплательщиков, сопоставлении тяжести налоговой нагрузки в разных странах.

До недавних пор в рос. экономической литературе не делалось чётких различий между понятиями «налоговое бремя» и «налоговая нагрузка». В последнее время происходит определённое разделение указанных понятий: «налоговая нагрузка» используется в контексте макроэкономики, а «налоговое бремя» отражает микроэкономический аспект. В соответствии с междунар. стандартом по *статистике гос. финансов* (СГФ), изложенным в *Руководстве по СГФ 2001*, в системе *аналитических показателей СГФ* предусмотрен показатель налогово-бюджетного бремени, который

рассчитывается как сумма налоговых доходов и обязательных отчислений на социальное страхование в процентах к ВВП. Поскольку в рос. налоговой системе страховые взносы на обязательное социальное страхование относятся к налогам, показатель налоговой нагрузки на ВВП аналогичен показателю налогово-бюджетного бремени, предусмотренному в междунар. стандарте по СГФ.

Налоги и другие обязательные трансферты должны отражаться в учёте тогда, когда имеют место деятельность, операции или другие события, в результате которых образуются требования органов гос. управления по налогам или другим платежам. Это время не обязательно является временем наступления налогооблагаемого события. Напр., обязательство по уплате налога на прирост капитала обычно возникает при продаже актива, а не при повышении его стоимости. Возвраты налогов в СГФ учитываются как отрицательные налоги и относятся к тому периоду, в котором имело место событие, вызвавшее переплату. В случае налога типа налога на добавленную стоимость налогоплательщики, кроме конечных потребителей, обычно имеют право на возврат налогов, уплаченных с покупок. Если этот возврат превышает сумму налогов, уплаченных данным налогоплательщиком, чистый возврат отражается как отрицательный налог. Налоговые кредиты- суммы, вычитаемые из налога, который в противном случае подлежал бы уплате. Следствием некоторых видов кредитов может стать чистый платёж, производимый единицей сектора гос. управления налогоплательщику. Подобные чистые платежи в системе СГФ отражаются как расходы, а не как отрицательный налог.

В *классификации доходов СГФ*, которая предусмотрена в Руководстве по СГФ-2001, налоги группируются в категории: налоги на доходы, прибыль и прирост

капитала; налоги на фонд заработной платы и рабочую силу; налоги на собственность; налоги на товары и услуги; налоги на междунар. торг. и операции; другие налоги. Подобная группировка несколько отличается от видов налоговых доходов, предусмотренных классификацией доходов бюджетов, что объясняется особенностями рос. бюджетного и налогового законодательства.

СТАТИСТИЧЕСКИЕ ТАБЛИЦЫ ЕЖЕГОДНОЙ АНКЕТЫ СГФ

- способ ежегодного статистического наблюдения за детализированными показателями *статистики гос. финансов (СГФ)* стран- членов МВФ.

С.т.е.а. СГФ включают две формы отчётности, разработанные в соответствии с *аналитической основой СГФ*: отчёт I «Отчёт об операциях органов гос. управления» и отчёт II «Отчёт об источниках и использовании денежных средств». Отчёт I отражает осн. агрегаты из детализированных статистических табл. и содержит три *аналитических показателя СГФ*: валовое операционное сальдо, чистое операционное сальдо и чистое кредитование/заимствование. Отчёт I заполняется в случае наличия данных по *гос. управлению сектору*, составленных с использованием любого *метода учёта*, кроме кассового метода. Отчёт II должен заполняться всеми странами, независимо от применяемого ими метода учёта, и должен отражать операции, относящиеся исключительно к потокам денежных средств. Отчёт II содержит кассовые показатели: чистый приток денежных средств от операционной деятельности; профицит/дефицит денежных средств; чистый приток денежных средств от операций по финансированию, исключая сами денежные средства; чистое изменение в запасах денежных средств.

Детализированные классификационные табл. разработаны с использованием классификаций *Руководства по СГФ 2001* и включают: табл. 1 «Доходы», табл. 2 «Расходы», табл. 3 «Операции с активами и обязательствами», табл. 4 «Холдинговая прибыль и убытки по активам и обязательствам», табл. 5 «Другие изменения в объёме активов и обязательств», табл. 6 «Баланс активов и пассивов», табл. 7 «Функциональная классификация расходов», табл. 8 «Операции с финансовыми активами и обязательствами по секторам», табл. 9 «Совокупные другие экономические потоки активов и обязательств». В приложениях к табл. также имеются «Консолидационная табл.» и «Интегрированный отчёт о запасах и потоках активов и обязательств», который служит для проверки правильности заполнения табл.

Институциональная табл. характеризует структуру сектора гос. управления и его подсекторов страны, представляющей данные. Кроме того, в институциональной табл. содержатся сведения об охвате данных в статистических табл. и другие методологические пояснения; метаданные, напр., методы учёта и стоимостной оценки, лежащие в основе составления данных, наличие или отсутствие ликвидационного периода (периода заключительных оборотов), и планы внедрения принципов *Руководства по СГФ- 2001* в национальную практику.

Данные СГФ высокой периодичности представляются в МВФ на ежемесячной и (или) ежеквартальной основе. В отличие от подробных С.т.е.а. СГФ, ежемесячная и ежеквартальная отчётность включает всего три формы: *активов и пассивов баланс*, отчёт об операциях органов гос.

управления, отчёт об источниках и использовании денежных средств.

Страны- члены МВФ передают заполненные табл. в Статистический департамент МВФ, который осуществляет проверку полученных данных и подготовку их к публикации в таких изд. МВФ, как «Междунар. финансовая статистика» (*International Financial Statistics, IFS*) и «Ежегодник МВФ по СГФ» (*Government Finance Statistics Yearbook, GFSY*). Около 100 стран из числа 184 стран- членов МВФ в том или ином объёме представляют ежегодные данные статистики гос. финансов для публикации в «Ежегоднике МВФ по СГФ». Менее детализированные ежемесячные и ежеквартальные данные публикуются в сб. «Междунар. финансовая статистика», который включает данные статистики гос. финансов (СГФ) по 180 странам- членам МВФ и 4 странам, не являющимся членами МВФ.

Данные СГФ, которые на регулярной основе представляются в МВФ для последующего распространения, имеют большое значение для эффективного выполнения МВФ функций по наблюдению за налогово-бюджетной и в целом макроэкономической политикой различных стран, проведению межстрановых сопоставлений, своевременному выявлению потенциально опасных макроэкономических дисбалансов и выработке рекомендаций по их устранению с использованием лучшего мирового опыта. Кроме того, статистические данные, публикуемые МВФ, составленные в едином формате, широко востребованы *органами гос. управления*, представителями деловых кругов, н.-и. орг-циями, учёными, экспертами и аналитиками различных стран. Статистические табл. и инструкции по их заполнению размещены на сайте МВФ: <http://www.imf.org>.

Подраздел 4.5. Статистика цен

А

АКЦИЗ

- вид косвенного налога, включаемого в цену отдельных групп товаров (соль, сахар, табачные изделия, спиртные напитки, энергоносители). Плательщиками акциза являются пр-тия, производящие подакцизные товары (оказывающие облагаемые акцизные услуги).

АССОРТИМЕНТ ТОВАРОВ

- перечень и состав видов, типов, сортов, марок товара, называемых ассортиментными позициями. А.т. характеризуется широтой (числом ассортиментных групп) и глубиной (числом вариантов каждого товара в рамках ассортиментной группы).

Б

БАЗИСНЫЙ МЕТОД РАСЧЁТА

- состоит в отнесении всех уровней временного ряда цен к неизменной базисной цене. В качестве базисной цены может быть принята цена товара за период, выбранный в качестве базы сравнения. *Индекс цен цепной* может быть рассчитан на основе базисного путём деления уровней временного ряда базисного индекса на его уровни предыдущего периода. Как правило, Б.м.р. используется при регистрации цен на постоянно производимые и реализуемые в течение нескольких лет виды товаров в стабильных экономических условиях.

БАЗИСНАЯ ЦЕНА

- цена в период времени, принятый за базу сравнения при исчислении базисного индекса цен. Напр., это может быть цена товара или услуги в кон. дек. года, предшествующего отчётному, средняя цена за некоторый год или за ряд соседних лет.

БАЗИСНЫЙ ПЕРИОД

- интервал (мес., год, группа лет и т.п.) или момент времени (кон. мес., кон. года и т.п.), с данными которого сопоставляются данные другого, обычно последующего периода времени. Такой период называется текущим периодом (иногда отчётным периодом) или предстоящим (прогноznым). При исчислении относительных величин динамики, индексов, темпов роста величина показателя за Б.п. служит знаменателем дроби и называется базисной величиной.

БАЗОВЫЙ ИНДЕКС

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН (БИПЦ)

вариант индекса потребительских цен, не подверженный воздействиям шоков предложения и спроса, сезонного фактора, а также адм. воздействию федеральных и региональных органов власти на процессы ценообразования.

Подходом к исчислению БИПЦ является исключение из расчёта индекса потребительских цен изменения цен на отдельные его составляющие виды товаров и услуг, подверженные существенным колебаниям цен, не связанных с общим фоновым уровнем инфляции. Исключаются отдельные товарные группы и виды товаров и услуг, цены на которые в осн. массе регулируются на федеральном и региональном уровнях, а также в значительной степени подвержены воздействию сезонного фактора.

Из перечня продовольственных товаров исключается плодоовощная продукция, т.к. колебания цен на неё имеют ярко выраженный сезонный характер. В группе непродовольственных товаров в расчёт базового индекса потребительских цен не включается изменение цен на топливо (включая бензин), т.к. уровень цен на отдельные виды топлива, помимо сезонного фактора, подвержен адм. воздействию

федеральных и региональных органов власти. Из группы платных услуг нас. исключаются те их виды, формирование цен на которые осуществляется, как правило, на федеральном или региональном уровне по решению соответствующих органов власти (отдельные услуги пассажирского транспорта, услуги связи, практически все виды жилищно-коммунальных услуг, отдельные виды услуг правового характера и банков).

Система весов для построения БИПЦ формируется на основе системы весов для построения ИПЦ с исключением весов тех компонентов набора товаров и услуг, которые не участвуют в расчёте БИПЦ.

БАЗОВОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

- объект наблюдения, отобранный для регистрации цен и тарифов. В потребительском секторе в качестве базовых пр-тий используются орг-ции торг. и сферы платных услуг всех видов собственности, в которых осуществляется регистрация потребительских цен и тарифов по сформированному набору товаров (услуг)-представителей. В производственном секторе Б.п. являются орг-ции, в которых органами статистики осуществляется регистрация цен пр-тий-производителей и цен приобретения материально-технических ресурсов.

Сформированная для регистрации цен и тарифов совокупность Б.п должна отвечать осн. требованиям репрезентативного представления как в региональном разрезе, так и в разрезе видов экономической деятельности, структуры отдельного вида деятельности.

В

ВЕСА

- коэффициенты соизмерения, с помощью которых осуществляется переход от совокупности элементов, непосредственно не поддающихся агрегированию, к

совокупности, элементы которой можно агрегировать.

В отечественной статистике потребительских цен в качестве В. используются: доли расходов за базисный период на потребление товаров и услуг в общих расходах на потребление всех товаров и услуг, входящих в сферу наблюдения индекса потребительских цен. Сумма этих величин равна единице. Для построения системы В. используются данные обследования бюджетов семей о величине потребительских расходов населения за первые 9 мес. предыдущего года и за 3 последних мес. предшествующего ему года (метод «смещённого» года). При построении *индексов цен* производителей пром. товаров В. выступают доли стоимостных объёмов соответствующих товаров в общем объёме произведённой продукции за предшествующий предыдущему год, т.е. с временным лагом в два года от текущего года. В индексах цен реализованной с.-х. продукции веса строятся на основе данных о стоимости реализованной продукции за предыдущий год. В индексах цен в стр-ве (строительно-монтажные работы)- на основе стоимостных объёмов строительных материалов (деталей, конструкций), топливно-энергетических ресурсов и нормативной величины затрат труда работников, занятых на строительно-монтажных работах по каждому виду экономической деятельности в общих расходах на строительство «условного» объекта. Оценки необходимых для этого объёмов ресурсов разрабатываются специалистами в области строительства, действуют на протяжении ряда лет и периодически пересматриваются и представляются в виде технологических моделей, название которых соответствуют виду экономической деятельности. В индексах цен на грузовые перевозки В. определяются на основе данных текущей отчётности транспортных орг-ций о доходах за первые 9 мес. предыдущего года.

ВЗВЕШИВАНИЕ

- цен или индексов цен товаров-представителей- операция агрегирования с *весами*, характеризующими значимость данного элемента в их совокупности.

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ЦЕНА

- основу этой *цены* составляют контрактные цены. Первичным источником ценовой информации являются коммерческие документы, фиксирующие цену *товара* в валюте контракта в условиях сделки. Для изучения уровня В.ц. используются вторичные источники информации, важнейшими из которых являются грузовые таможенные декларации. На основе этой информации исчисляется стоимость единицы товара, как отношение статистической стоимости в долл. США к количеству экспортируемого/импортируемого товара в осн. (кг.) или дополнительной (шт., куб.м., и т.д.) единицах измерения.

Д

ДЕВАЛЬВАЦИЯ

- снижение обменного курса валюты одной страны по отношению к валютам других стран.

ДЕНОМИНАЦИЯ

- укрупнение национальной денежной единицы путём обмена по установленному соотношению старых денежных знаков на новые в целях упорядочения денежного обращения, облегчения расчётов в стране. В таком же соотношении пересчитываются цены (тарифы) товаров (услуг), заработная плата, пенсии, остатки денежных средств на банковских счетах, балансы всех экономических субъектов страны. В результате Д. происходит изменение валютного курса и уменьшение номинальной денежной массы.

ДЕФЛЯЦИЯ

- тенденция к снижению среднего уровня цен в экономике вследствие уменьшения совокупного спроса, снижения стоимости товаров за счет роста производительности труда, либо сокращения денег в обращении или изъятия государством из обращения части избыточных денежных средств.

З

ЗАМЕНА

- метод обеспечения сопоставимости уровней цен на товары (услуги) в смежные периоды времени. Применение этого метода обусловлено проблемами с регистрацией цен, порождаемыми временным отсутствием товара в конкретной орг-ции торговли, в частности, в связи с сезонным исчезновением товаров в продаже.

В случае временного исчезновения какого-либо товара с потребительского рынка чаще всего его заменяют другим товаром (услугой)- представителем в базовой орг-ции. Этот метод заключается в замене исчезнувшего в текущем периоде в наблюдаемой торговой точке или орг-ции сферы платных услуг (базовой орг-ции) конкретного товара (услуги) аналогичным, максимально близким по качеству и другим потребительским свойствам, товаром (услугой) в той же базовой орг-ции. Наиболее часто подобная ситуация складывается по товарам, изготавливаемым в соответствии с новыми требованиями моды. Такие товары поступают в продажу по относительно высоким ценам. Однако по мере насыщения рынка или к завершению сезона цены на них снижаются, а их заключительная сезонная распродажа проходит по особенно низким ценам. Если одновременно продаются товары предыдущего и последующего сезонов, а индексы цен сцепляются без корректировок на изменение качества товаров, то

сцепленный индекс цен даст заниженную оценку роста цен.

Другим методом 3. является замена объекта наблюдения- базовой орг-ции. Этот метод заключается в замене цены исчезнувшего в текущем периоде в наблюдаемой торговой точке или орг-ции сферы платных услуг (базовой орг-ции) конкретного товара (услуги) на цену такого же товара (услуги) или аналогичного, максимально близкого по потребительским свойствам, товара (услуги) в другой базовой орг-ции. Этот метод 3. применяется в случае, если на момент регистрации цены невозможно на базовом пр-тии найти тот же товар (услугу), что и во время предыдущей регистрации.

3. объекта наблюдения проводится на короткий период (2–3 мес.), сохраняя в числе наблюдаемых объектов базовую орг-цию. В случае более длительного отсутствия наблюдаемого товара в базовой орг-ции допускается исключение данной базовой орг-ции из дальнейшего наблюдения и должно быть организовано постоянное наблюдение на другом объекте. По сезонным товарам возможно сохранение базовой орг-ции при отсутствии в ней наблюдаемого товара в течение более длительного периода времени (до 6 мес.). Замена объекта наблюдения может быть произведена также в случае закрытия на длительный период времени или ликвидации базовой орг-ции. При этом обязательным условием для орг-ции наблюдения на новом объекте является однотипность его с ранее наблюдаемой базовой организацией, идентичность в этих орг-циях условий реализации товаров (услуг), а также соответствие, сопоставимость в них уровня цен на данный товар (услугу).

Третий метод 3.- использование расчётных (условных) цен. Данный метод заключается в использовании расчётных (условных) цен на товары, которые исчезают с потребительского рынка или реализация

которых в отдельные месяцы года резко ограничена. При этом возможно применение как расчётных базисных цен на вновь зарегистрированный товар, так и расчётных текущих цен при временном отсутствии товара в момент регистрации. Метод использования расчётных цен представляет наиболее широкие возможности для применения метода 3. товара.

При определении расчётной цены, в зависимости от информационного обеспечения, могут быть использованы следующие показатели: индекс цен по другому товару той же товарной группы, к которой относится отсутствующая позиция; индекс цен в среднем по той группе товаров, к которой относится отсутствующая позиция; индекс цен в среднем по родственной группе товаров; поправочный коэффициент, который может быть определен на базе соотношения цен конкретных разновидностей данного товара (малой товарной группы) в предыдущие месяцы; показатель, характеризующий изменение курса рубля по отношению к доллару США; цена последней фактической регистрации.

Четвёртый метод 3.- метод дублирования цены или повторение цены последней фактической регистрации. Метод дублирования цены заключается в использовании цены последней регистрации, предшествующей исчезновению данного товара (услуги). Он применяется, в основном, в течение непродолжительного периода времени (не более 2–3 мес. подряд) в условиях незначительных темпов инфляции. При этом по товарам зарубежного произ-ва дублирование цены проводится только в условиях стабильного курса рубля относительно иностранных валют или при незначительных его колебаниях.

По товарам, реализация которых носит сезонный характер, в условиях незначительных темпов инфляции

допускается дублирование цены на весь период отсутствия товара, продолжительность которого может достигать 6 мес. и более, например, по меховым изделиям или зимним (летним) видам одежды и обуви.

И

ИНДЕКС

(от лат. index- показатель)- показатель, характеризующий соотношение экономических явлений во времени или в пространстве. И., характеризующие соотношения во времени, называют динамическими, а соответствующие сопоставления – межвременными. И., характеризующие соотношения в пространстве, называют терр. (межрегиональными, межстрановыми, междунар.).

И. характеризует соотношение между ситуациями. Под ситуацией понимают период или терр. единицу. Под периодом, в свою очередь, понимают момент или интервал времени.

В зависимости от степени охвата подвергаемых обобщению элементов изучаемой совокупности И. подразделяются на индивидуальные и сводные (общие и групповые). Индивидуальные И. характеризуют изменения отдельных элементов статистической совокупности, напр., цен на отдельные товары, и являются по существу простыми относительными величинами динамики. Расчёт индивидуальных И. цен (тарифов) осуществляется на основании зарегистрированных цен (тарифов) на отобранные для наблюдения отдельные виды товаров и услуг как

$$I_{t_1, t_2}^j = \frac{p_{t_2}^j}{p_{t_1}^j},$$

где t_1 и t_2 - сопоставляемые периоды времени, $p_{t_1}^j$ и $p_{t_2}^j$ - цены (тарифы) товара (услуги) j в эти периоды.

Сводные (общие) И. выражают сводные (обобщающие) результаты совместного изменения всех единиц, образующих статистическую совокупность (напр., цен разных товаров). Сводные И. цен определяются по одной из индексных формул. В совр. рос. статистической практике для построения сводных И. цен чаще всего используют *формулу Ласпейреса* и её модификации.

Групповые И. (субиндексы) охватывают только группу единиц в изучаемой статистической совокупности.

ИНДЕКС ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН

(ИПЦ)- характеризует изменение во времени общего уровня цен на товары и услуги, приобретаемые нас. для непроизводственного потребления. Измеряет отношение стоимости фактического фиксированного набора товаров и услуг в ценах текущего (отчётного) периода к его стоимости в ценах предыдущего (базисного) периода. ИПС- важнейший показатель, характеризующим уровень инфляции, и используется для целей гос. политики, анализа и прогноза ценовых процессов в экономике, пересмотра миним. социальных гарантий, решения правовых споров, также используются при пересчёте показателей системы национальных счетов из текущих в постоянные цены.

ИПС рассчитывается на базе данных регистрации цен более чем на 450 товаров (услуг)- представителей и осуществляется 21–25 числа каждого мес. в 50 тыс. орг-ций торг. и услуг 264 городов, расположенных во всех субъектах РФ

ИНДЕКС ЦЕН ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

- (экспортных и импортных цен) отражает динамику цен на товары, поступающие в каналы внешней торг. Принципиально отличаются от индексов внутренних цен исходными данными. При исчислении индексов цен внешней торг. используются не конкретные цены, а средние цены товарных групп. Последние представляют собой отношение общей стоимости экспортируемого (импортируемого) вида товара к его экспортному (импортному) количеству. Такой подход обусловлен особенностями учёта объединений, пр-тий, фирм и орг-ций, осуществляющих внешнеторговую деятельность, который позволяет использовать для расчётов лишь сводные показатели стоимостного объёма и количества экспортируемых (импортируемых) товаров. В статистической практике РФ рассчитывается в долл. и внутренних ценах в группировке по товарным разделам, а также товарным группам, подгруппам и отдельным позициям Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности РФ (ТНВЭД) ежеквартально. Расчёт во внутренних ценах ведётся по товарной структуре отчётного года.

ИНДЕКС СРЕДНИХ ЦЕН (ИСЦ)

- отражает как изменение цен на товары, входящие в товарную группу, так и внутригрупповые и ассортиментные сдвиги. Поэтому ИСЦ может изменяться даже при неизменности цен всех входящих в данную группу товаров.

ИНДЕКС СТОИМОСТИ ЖИЗНИ (ИСЖ)-

определяется как отношение миним. расходов, необходимых для достижения одинакового уровня благосостояния в сопоставляемые периоды времени. Концепция ИСЖ является теоретической основой, определяющей направления

совершенствования методик построения *индексов потребительских цен (ИПЦ)* во многих странах.

В условиях, когда темпы изменения цен на различные товары и услуги заметно различаются, может наблюдаться перераспределение спроса с относительно дорожающих товаров и услуг в пользу тех, относительные цены которых снижаются. В условиях такого замещения для поддержания неизменного уровня благосостояния может потребоваться заметно меньший рост потребительских расходов, чем тот, который соответствует росту стоимости фиксированного набора товаров и услуг, отражающего потребление в некоторый период времени в прошлом. Отличие ИСЖ от традиционного ИПЦ состоит в том, что последний определяется в соответствии с изменением стоимости фиксированной корзины товаров и услуг, отражающей структуру потребительских расходов нас. для некоторого интервала времени в прошлом, тогда как первый учитывает эффект замещения.

ИНДЕКС ТАРИФОВ НА ГРУЗОВЫЕ ПЕРЕВОЗКИ

- характеризует изменение фактически действующих тарифов на грузовые перевозки за отчётный период без учёта изменения за этот период структуры перевезённых грузов по разнообразным признакам. К ним можно отнести вид и размер отправки груза, скорость доставки, расстояние перевозки, терр. перевозки, тип подвижного состава, степень использования его грузоподъёмности и другие признаки.

И.т. на г.п. предназначены для оценки темпов изменения тарифов на перевозку грузов различными видами транспорта.

Сводный И.т. на г.п. всеми видами транспорта рассчитывается исходя из индексов тарифов на перевозку грузов отдельными видами транспорта (ж.-д.,

трубопроводным, морским, внутренним водным, автомобильным, воздушным), взвешенных на объёмы доходов от перевозки грузов соответствующим видом транспорта за базисный период. Регистрация тарифов на грузовые перевозки по каждому виду транспорта производится в разрезе видов сообщения по услугам-представителям. По каждому виду транспорта регистрируются тарифы на услуги-представители. Под услугой-представителем на грузовом транспорте понимается перевозка конкретным видом транспорта (кроме автомобильного и заграничного плавания морского транспорта) в определённом сообщении 1 т наиболее массового груза на фиксированное расстояние. Услугой-представителем на автомобильном транспорте является перевозка 1 т наиболее массового груза автомобилем определённого типа на фиксированное расстояние, или час работы грузового автомобиля наиболее распространённой марки в зависимости от того, какая форма оплаты работы грузового автотранспорта преобладает в транспортной орг-ции. По заграничному плаванию морского транспорта наблюдается средняя за месяц доходная ставка за перевозку 1 т груза.

Регистрация тарифов осуществляется на выборочной совокупности базовых транспортных орг-ций, Перечень таких орг-ций формируется как на федеральном, так и на региональном уровнях.

Регистрации подлежат фактически действующие тарифы на перевозку грузов (без налога на добавленную стоимость, акциза и других налогов).

При регистрации тарифов на транспортировку грузов в величину тарифов не включаются дополнительные затраты сверх фактических тарифов, которые могут приводиться в платёжных документах. Так, напр., не должны учитываться изменение дальности перевозки или условий транспортировки

грузов. Регистрируемые тарифы должны отвечать требованию неизменности наблюдаемой услуги по тарифообразующим параметрам.

Для расчёта И.т. на г.п. в качестве базисного тарифа в течение текущего года принимается тариф предыдущего месяца.

Сводные И.т. на г.п. исчисляются по группам различной степени агрегации: по видам сообщения, по видам транспорта, по грузовым перевозкам в целом.

Сводные И.т. на г.п. исчисляются на основании следующей статистической информации: индивидуальные индексы тарифов на наблюдаемые услуги-представители по каждому виду сообщения каждого вида транспорта; структура весов базисного периода- данные о доходах по видам сообщения и видам транспорта от перевозки грузов за базисный период.

Сводные индексы тарифов по видам сообщения, видам транспорта и в целом по грузовым перевозкам рассчитываются, исходя из исчисленных ранее индивидуальных индексов тарифов по услугам-представителям с конкретными тарифообразующими параметрами и суммы доходов от перевозки грузов по каждому виду сообщения и транспорта в базисном периоде в тарифах отчётного и предыдущего месяцев.

ИНДЕКС ТАРИФОВ НА УСЛУГИ СВЯЗИ ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

- характеризует общее изменение тарифов на услуги связи для различных категорий пользователей (бюджетных и коммерческих орг-ций).

Система показателей статистики тарифов на услуги связи для юридических лиц характеризуется совокупностью взаимосвязанных и взаимодополняющих показателей: И.т. на у.с. для ю.л. характеризуют изменение тарифов во времени при неизменной структуре оказанных услуг связи за этот период

времени; средние тарифы на наблюдаемые услуги связи складываются непосредственно из действующих тарифов для юридических лиц в центрах субъектов РФ. Объектами наблюдения являются действующие уровни тарифов для различных типов юридических лиц (бюджетных и коммерческих) на отдельные услуги-представители в регионах.

Регистрация тарифов на услуги связи для юридических лиц производится на наблюдаемые виды услуг-представителей. Под услугой-представителем понимается оказание орг-ции услуги связи с учётом её характеристики.

Расчёт индексов тарифов на услуги связи основан на ежемесячном наблюдении за тарифами на 15 видов услуг-представителей связи для юридических лиц в столицах республик, центрах краев, областей, автономных округов и городах федерального значения РФ.

Для наблюдения за тарифами в качестве услуг-представителей отобраны услуги, имеющие достаточно высокий удельный вес в общем объёме доходов от оказания услуг связи. В качестве критерия репрезентативности отобранных услуг служит показатель их удельного веса в общем объёме доходов (доходы по отобранным видам услуг должны занимать наибольшую долю от общей суммы доходов в группе услуг связи, которую они представляют).

В качестве *весов* при формировании сводных И.т. на у.с. для ю.л. используются данные о доходах от услуг связи.

ИНДЕКС ЦЕН БАЗИСНЫЙ

- характеризует соотношение цен текущего периода и цен некоторого неизменного периода, принятого за базу сравнения.

ИНДЕКС ЦЕН ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ

- отношение цены товара в текущий период времени к цене того же товара в базисном периоде.

ИНДЕКС ЦЕН ЛАСПЕЙРЕСА

см. в ст. Формула Ласпейреса

ИНДЕКС ЦЕН НА МАШИНЫ И ОБОРУДОВАНИЕ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В СРОИТЕЛЬСТВЕ

- исчисляется по данным об изменении цен производителей этого оборудования, а также транспортных, снабженческо-сбытовых расходов и ставки налога на добавленную стоимость. Расчёт индексов цен на машины и оборудование является многоуровневым. На каждом из этапов используется самостоятельная система весов.

При определении индекса цен производителей на все виды машин и оборудования по каждому виду экономической деятельности в федеральном округе и России в целом в качестве *весов* используются данные о структуре введённых в действие новых машин и оборудования по видам экономической деятельности: $I^j = \sum_i d_i^j i_i$, где I^j - индекс цен производителей на все виды машин и оборудования по виду деятельности j , i_i - индекс цен производителей на вид машин и оборудования i , d_i^j - доля вида машин и оборудования i в общем объёме введённых в действие новых осн. фондов по виду экономической деятельности j .

Источником информации для расчёта весов d_i^j служат данные единовременного статистического наблюдения, характеризующие в стоимостном выражении объём введенных в действие машин и оборудования по отдельным позициям по видам экономической деятельности, федеральным округам (РФ).

На втором этапе производится расчёт индексов цен производителей на машины и оборудование по федеральному округу и России в целом I. В качестве весов в этом случае используются данные о структуре всех видов машин и оборудования в разрезе видов экономической деятельности d^j :
$$I = \sum_i d^j I^j .$$

Полученные индексы цен производителей на машины и оборудование по видам экономической деятельности и по экономике в целом в федеральном округе (РФ) не учитывают изменения тарифов на грузовые перевозки, снабженческо-сбытовых расходов и ставки налога на добавленную стоимость. Поэтому на третьем этапе расчёта в качестве весов используются данные о структуре приобретённых машин и оборудования по видам экономической деятельности и по экономике в целом.

ИНДЕКС ЦЕН НА ПРОЧИЕ КАПИТАЛЬНЫЕ РАБОТЫ

- определяется из индексов цен на осн. составляющие этих работ (проектно-изыскательские работы, работы по эксплуатационному и глубокому разведочному бурению и другие затраты). На первом этапе определяются индексы цен по отдельным группам прочих капитальных работ и затрат. Наиболее трудоёмким при этом является расчёт индекса цен на проектно-изыскательские работы. Весами для этого индекса служат данные о полученной прибыли и затратах на работу, продукцию и услуги, выполненные проектно-изыскательскими организациями по следующим позициям: стоимость выполненных проектно-изыскательских работ; затраты на производство проектно-изыскательских работ в части сырья и материалов, работ и услуг производственного характера, выполненных сторонними организациями, топлива и энергии; затраты на оплату

труда; отчисления на социальные нужды; амортизация осн. фондов; прочие затраты; прибыль.

Весы для индекса цен на проектно-изыскательские работы используются в течение отчётного года и, по его окончании, обновляются. Учитывая отставание сроков представления статистической информации, в течение отчётного года используются данные о весах за год, предшествующий предыдущему.

На втором этапе, исходя из полученных индексов цен по группам, определяются индексы цен на прочие капитальные работы и затраты по видам экономической деятельности. Для агрегации групповых индексов служат данные о структуре прочих капитальных работ и затрат в общем объёме инвестиций в осн. капитал, полученные на основе единовременного обследования прочих капитальных работ и затрат в выборочном круге регионов.

ИНДЕКС ЦЕН ПААШЕ

см. в ст. Формула Пааше

ИНДЕКС ЦЕН ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ (СТРОИТЕЛЬНО- МОНТАЖНЫЕ РАБОТЫ)

- исчисляется на основе данных формы отчётности о ценах на материалы, детали и конструкции, приобретённые в базовых подрядных организациях на всей терр. РФ, а также на базе технологических моделей, разработанных по видам экономической деятельности с учётом терр. особенностей строительства. При расчёте индексов цен на строительно-монтажные работы по видам экономической деятельности и в целом по экономике как на региональном, так и на федеральном уровнях, в качестве весов используются постоянные объёмы строительных материалов. Они определяются с учётом специфики

строительства объектов отдельных видов экономической деятельности и по экономике в целом соответственно. Эти объёмы показывают количество материалов каждого вида, необходимое для возведения объекта по видам экономической деятельности и представлены в виде технологических моделей, названия которых соответствуют видам экономической деятельности, для которых они составлены.

ИНДЕКС ЦЕН СВОДНЫЙ

- характеризует изменение цен совокупности товаров (услуг) за промежутки времени между сопоставляемыми периодами.

ИНДЕКС ЦЕН СТРОИТЕЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

- отражает изменение цен в стр-ве объектов различных видов экономической деятельности. Он рассчитывается как агрегированный показатель из *индексов цен производителей в стр-ве* (строительно-монтажные работы), на машины и оборудование, используемые в стр-ве, и прочие капитальные работы и затраты, взвешенных по доле этих элементов в общем объёме инвестиций в осн. капитал.

Строительная продукция носит, как правило, индивидуальный характер (за исключением типового жилищного стр-ва и объектов социально-бытового назначения). Возведение строительных объектов занимает длительный период времени, а их реализация происходит в зависимости от условий договоров подряда (за объект в целом, за отдельные этапы его возведения и т.п.). Эти особенности не дают возможности рассчитывать индекс цен на законченную строительную продукцию, а позволяют оценить изменение цен на выполненный в отчётном месяце объём строительно-монтажных и прочих работ, а также на установленные машины и оборудование.

Индекс цен в стр-ве формируется на основе системы, включающей следующие индексы цен: на приобретенные строительными организациями материалы (детали и конструкции); на строительно-монтажные работы; на машины и оборудование; на прочие капитальные работы и затраты.

Система индексов цен в стр-ве используется при анализе экономических процессов как на федеральном, так и на региональном уровнях, при осуществлении макроэкономических расчётов, определении величины и динамики валового внутреннего и регионального продукта. Она используется при составлении сметной документации по заданию инвестора (заказчика), а также осуществлении расчётов с инвестором (заказчиком) за выполненные подрядчиком работы строительного характера.

Особенностью системы индексов цен в стр-ве является то, что информация первичных форм отчетности используется только при расчёте индекса цен на приобретённые строительные материалы (детали и конструкции). Индексы цен производителей в стр-ве (строительно-монтажные работы), на машины и оборудование, используемые в стр-ве, и на прочие капитальные работы и затраты рассчитываются на основе информации об индексах цен других видов экономической деятельности, а также дополнительных показателей (напр., статистики осн. фондов, труда, финансов, данных макроэкономических балансов, единовременных обследований и др.). Расчёт индекса цен строительной продукции основан на использовании данных об индексах цен на вышеперечисленные элементы технологической структуры инвестиций в осн. капитал.

Наблюдением за изменением цен на строительные материалы охвачена выборочная совокупность подрядных орг-ций и застройщиков, осуществляющих строительство хоз. способом. В выборку

входят орг-ции, выполняющие функции, как генподрядчика, так и субподрядчика, что позволяет охватить всю совокупность работ при возведении объектов.

Регистрации подлежат, как правило, фактические цены приобретения строительных материалов (деталей и конструкций) отечественного произ-ва с учётом налога на добавленную стоимость, снабженческо-сбытовых и транспортных расходов. Снабженческо-сбытовые затраты включают наценки и комиссионные сборы снабженческих и сбытовых орг-ций, оказывающих посреднические услуги подрядчику в приобретении и комплектации материалов.

ИНДЕКС ЦЕН ЦЕПНОЙ

- характеризует соотношение цен текущего периода и цен предшествующего ему периода.

ИНДЕКСЫ ЦЕН НА ПРИОБРЕТЁННЫЕ ПРОМЫШЛЕННЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ

- исчисляются на основании регистрации цен на их осн. виды. Построение индексов цен приобретения предусматривает систему взвешивания на основе данных о стоимости приобретенной продукции за базисный период по сопоставимому кругу орг-ций. Характеризуют изменение уровня цен за определенный промежуток времени на стадии произ-ва и доведения товаров до пр-тий и являются относительной величиной сравнения цен в динамике.

ИНДЕКСЫ ЦЕН НА РЫНКЕ ЖИЛЬЯ

- рассчитываются на основе зарегистрированных цен на вновь построенные квартиры и на квартиры функционирующего приватизированного жилого фонда, если они являются объектами совершения рыночных сделок.

Наблюдение ведётся по выборочному кругу орг-ций, осуществляющих операции с недвижимостью в терр. центрах и крупных городах субъектов РФ. При регистрации цен на квартиры учитываются их количественные и качественные характеристики, а также р-он их расположения в городе. Средние цены по РФ рассчитываются из средних цен по терр. В качестве весов выступают данные о вводе в действие квартир за предыдущий год и численности гор. постоянного нас. на нач. отчётного года.

ИНДЕКСЫ ЦЕН ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННЫХ ТОВАРОВ (ИЦП)

- используются в качестве одного из осн. показателей инфляционных процессов в производственном секторе. ИЦП формируются на базе изменений цен на товары пр-тий- производителей.

ИЦП- один из наиболее важных показателей экономического положения страны, отдельных её субъектов. Он используется для характеристики инфляционных процессов в экономике, сравнительного анализа изменения цен на продукцию отдельных видов экономической деятельности, при переоценке осн. фондов, выполнении экономических расчётов и прогнозировании на макроуровне, для оценки в сопоставимых ценах объёмов пром. произ-ва, при расчёте дефлятора *валового внутреннего продукта*. Кроме того, ИЦП часто используется юридическими лицами при составлении ими долгосрочных контрактов на куплю или продажу, целью которых является защита покупателя и продавца от неожиданного изменения цен.

Расчёт ИЦП по *набору товаров-представителей* предусматривает исчисление соответствующих показателей по конкретным изделиям, группам и видам продукции, видам экономической

деятельности. ИЦП рассчитывается на основании регистрации цен на товары-представители более чем в 7 тыс. базовых орг-ций. Расчёт средних цен и индексов цен производится более чем по 800 товарам-представителям.

Рассчитанные по товарам-представителям ИЦП последовательно агрегируются в индексы цен соответствующих видов, групп, классов, разделов экономической деятельности. В качестве весов используются данные об объёме произ-ва в стоимостном выражении базисного периода.

ИНДЕКСЫ ЦЕН ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

- исчисляется на основании регистрации в отобранных для наблюдения с.-х. орг-циях цен на осн. виды товаров-представителей, реализуемых заготовительным, перерабатывающим орг-циям, на рынке, через собственную торговую сеть, нас. непосредственно с транспортных средств, на ярмарках, биржах, аукционах, организациям, коммерческим структурам и т.п. Он применяется для сравнительного анализа изменения цен на отдельные виды и группы с.-х. продукции, реализуемой с.-х. орг-циями различным потребителям, соотношения цен на продукцию, реализованную с.-х. орг-циями, и на приобретённые ими средства произ-ва и услуги. Индекс цен на с.-х. продукцию используется для анализа характеристики условий её реализации и выявления роли ценового фактора в изменении доходов с.-х. производителей всех категорий, применяется при выполнении различных экономических расчётов и прогнозирования на макроуровне, для оценки в неизменных ценах объёмов с.-х. произ-ва, ВВП и т.д.

Для расчёта индивидуальных индексов цен на отдельные виды продукции и сводных индексов цен на товары-представители, и

товарные группы различной степени агрегации (товарные группы, продукция растениеводства и животноводства, а также в целом с.-х. продукция) необходимо сформировать систему базисных весов.

При формировании сводных индексов цен по товарным группам, продукции растениеводства, животноводства, а также в целом по с.-х. продукции в качестве базисных весов используются стоимостные данные об объёме реализованной продукции в целом по субъекту РФ.

Сводные индексы цен производителей на реализованную с.-х. продукцию исчисляются по группам различной степени агрегации: по товарным группам, по продукции растениеводства и продукции животноводства, по с.-х. продукции в целом.

ИНФЛЯЦИЯ

- обесценивание денег, сопровождающееся ростом цен на товары и услуги в экономике. Статистика измеряет уровень И. с использованием системы индексов цен, важнейшими компонентами которой являются индекс-дефлятор ВВП и *индекс потребительских цен* (ИПЦ).

Л

ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ ЦЕН

- переход к применению свободных (рыночных) цен и тарифов.

М

МАРКА ТОВАРА (ТОРГОВАЯ МАРКА)

- имя товара, представляющее собой символ, рис., надпись, используемые для идентификации товара.

МАРКЕТИНГ

- деятельность по изучению рынка, управлению и регулированию произ-ва и сбыта товаров и услуг, ориентированная на удовлетворение потребностей и

осуществляемая на основе информации о конъюнктуре рынка.

Н

НАБОР ТОВАРОВ-ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ

- совокупность товаров и услуг, сформированная для сбора информации об уровне и динамике цен и тарифов в отдельных секторах экономики. В рос. статистической практике сформированный набор- единая для всех регионов РФ репрезентативная выборка групп товаров и услуг. Такой набор формируется на федеральном уровне и остается неизменным в течение длительного времени (как правило, не менее года). Отбор позиций производится с учётом их относительной важности и представительности с точки зрения отражения динамики цен на однородные товары.

НАБОР ТОВАРОВ-ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННЫХ ТОВАРОВ

- включает как конкретные марки (модели, артикулы), так и группы продукции, объединяющие несколько конкретных марок, удовлетворяющих определенную потребность (и не имеющих внутри группы больших различий по характеру потребительских свойств), а также однородных по исходному сырью и технологическому процессу. В набор включают важнейшие виды товаров отдельных видов экономической деятельности, занимающие наибольшую долю в выпуске товарной продукции по данному виду экономической деятельности. Сумма стоимости товаров-представителей, на которые организовано наблюдение за ценами производителей, составляет не менее половины товарной продукции каждого из видов экономической деятельности, что

обеспечивает репрезентативность рассчитываемых индексов цен.

НАЛОГ НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ (НДС)

- налог из группы налогов на продукты, которым облагается произведённая добавленная стоимость продуктов и услуг.

НАЦЕНКА ТОРГОВАЯ

- разность между стоимостью товаров в продажных и покупных ценах, служит для расчёта прибыли от реализации товаров и валового внутреннего продукта, созданного в торговле; 2) элемент цены, предназначенный для покрытия издержек обращения и образования прибыли от реализации товаров.

П

ПОТРЕБИТЕЛЬСКАЯ КОРЗИНА

- набор товаров и услуг, сформированный для расчёта *индекса потребительских цен* (ИПЦ), определения прожиточного минимума, миним. и рационального потребительского бюджета для междунар. сопоставлений. Применяются нормативная, фактическая и комбинированная П.к. Нормативная П.к. предназначена гл. обр. для расчёта ИПЦ. Продуктовый нормативный набор используется также для определения прожиточного минимума. Фактическая П.к.- фактические наборы товаров и услуг различных социально-экономических и доходных групп нас., которые определяются по данным статистики домашних хоз-в. Используются выработки мер социальной защиты, стабилизации и повышения уровня жизни различных слоев нас. Комбинированная П.к. используется в основном для определения прожиточного минимума, миним. и рационального потребительских бюджетов.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ РАСХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ

- часть денежных расходов нас., связанная с приобретением потребительских товаров и услуг. В составе П.р.н. не учитываются расходы на инвестиции, произведённые домашними хоз-вами (напр., на покупку дома или капитальные работы по стр-ву или улучшению жилья), на покупку произведений искусства, антиквариата и ювелирных изделий, приобретаемых в качестве капиталовложений, прямые налоги и пошлины, выплачиваемые различным органам власти, а также сбережения. Также в состав П.р.н. не включаются расходы, связанные с осуществлением профессиональной деятельности.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ ТОВАРЫ

- продукция, используемая нас. в домашнем хоз-ве. П.т. подразделяются на товары длительного пользования (мебель, телевизоры, холодильники, стиральные машины и др.), полудлительного пользования (одежда, обувь, посуда и др.), недлительного пользования (продукты питания, алкогольные напитки, табачные изделия, парфюмерно-косметические товары и др.).

Различие между товарами недлительного пользования и товарами длительного пользования основывается на том, могут ли товары использоваться только один раз или их можно использовать многократно в течение периода, значительно превышающего один год. Товары длительного пользования также имеют относительно высокую стоимость. Товары полудлительного пользования отличаются от товаров длительного пользования тем, что хотя срок их службы может превышать один год, но фактически он бывает значительно короче, а их стоимость-значительно ниже.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ УСЛУГИ

- услуги, удовлетворяющие личные потребности нас., но не воплощающиеся в продуктах. П.у. могут быть материальными и нематериальными.

Р

РЕГИСТРАЦИЯ ЦЕН

- метод сбора информации о *ценах* на *товары* (услуги), вошедшие в сформированные наборы товаров (услуг)-представителей в потребительском и производственном секторах экономики, и осуществляемая в выборочной репрезентативной совокупности базовых орг-ций. Цена в базовой орг-ции в момент её регистрации называется текущей ценой.

РЕГУЛИРОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ

- вмешательство государства во взаимоотношения агентов рыночной экономики путём проведения социальной, налоговой, финансовой политики с целью поддержания рыночного равновесия. К инструментам политики государства в условиях рыночной экономики относятся гос. заказы на произ-во общественно необходимых товаров и услуг. Осуществляется регулирование некоторых видов цен методом ограничения надбавок товаропроводящей сети, установления фиксированных, предельных цен, ограничения рентабельности, а также гибкое использование налоговых ставок, внешнеэкономических тарифов, таможенных пошлин, субсидий, кредитных льгот и др., принятие и осуществление комплексных целевых программ в экономических и социальных сферах.

РЕГУЛИРУЕМЫЕ ЦЕНЫ

- цены, контролируемые федеральными органами исполнительной власти, органами исполнительной власти субъектов РФ и

муниципальными органами власти. Регулирование может осуществляться через ограничение надбавок товаропроводящей сети, установление фиксированных, предельных цен, ограничение рентабельности.

РЕПРЕЗЕНТАТИВНОСТЬ РАССЧИТЫВАЕМЫХ ИНДЕКСОВ ЦЕН

- надёжность рассчитываемой системы индексов цен, зависящая от принятой методологии их исчисления, а в её рамках - от размера и представительности информационной базы, используемой для орг-ции выборочного наблюдения за ценами. Мерой репрезентативности результатов выборочного наблюдения служат ошибки выборки, которые характеризуют точность распространения статистических параметров, полученных по данным выборки, на всю совокупность изучаемых явлений. На репрезентативность расчётов индексов цен влияет формирование выборочной совокупности, как *товаров-представителей*, так и базовых орг-ций.

РЕСУРСНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ

- содержит агрегированные проектные объёмы материалов, изделий, конструкций, величину затрат труда работников, занятых на строительномонтажных работах, а также и другие элементы цены в стр-ве.

С

СВОБОДНАЯ (РЫНОЧНАЯ) ЦЕНА

- цена, формируемая под влиянием спроса и предложения на товары(услуги) в условиях конкурентного рынка.

СЕЗОННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ В ЦЕНЕ

см. в ст. Сезонность.

СЕЗОННОСТЬ

- повторяемость явления в общих чертах в пределах календарного года, обусловленная сменой времен года, периодом созревания зерновых, овощей и фруктов, выполнением определённых работ, а также с обычаями, традициями, праздниками и пр. С. проявляется, как в регулярных внутригодовых изменениях объёмов продаж (или даже во временном отсутствии их в продаже в течение отдельных периодов года) некоторых видов продовольственных товаров, одежды, обуви, услуг, так и в колебаниях цен на них. Такие изменения количеств и цен называются сезонными изменениями.

Сезонные изменения во многих случаях не являются информативными и затрудняют анализ краткосрочных тенденций экономической динамики. Поэтому временные ряды экономических показателей часто подвергают сезонной корректировке, для чего сезонная составляющая идентифицируется и удаляется (элиминируется). С этой целью используют специальные алгоритмы сезонной корректировки, реализованные в пакетах программ. Регулярные внутригодовые изменения цены товара или услуги, обусловленные С. называются сезонной составляющей в цене.

СИСТЕМА ИНДЕКСОВ ЦЕН

- совокупность индексов цен, характеризующая как динамику цен в отдельных секторах экономики. Напр., система *индексов потребительских цен*.

СПРОС НЕЭЛАСТИЧНЫЙ

- спрос, изменяющийся при снижении (увеличении) цен т.о., что общая выручка всех продавцов (расход всех покупателей) уменьшается при снижении цен (увели

чивается при росте цен). Как правило, неэластичен или малоэластичен спрос на товары, обеспечивающие первоочередные жизненные потребности.

СПРОС ЭЛАСТИЧНЫЙ

- спрос, увеличивающийся при снижении цен (либо уменьшающийся при их повышении) т.о., что общая выручка всех продавцов (расход всех потребителей) увеличивается при снижении цен (уменьшается при росте).

СРЕДНИЕ ЦЕНЫ НА РЫНКЕ ЖИЛЬЯ

- определяются на основании данных о фактических ценах сделок в расчете на 1 кв. метр общей пл. квартир, взвешенных на количество общей реализованной пл. квартир. Рассчитываются отдельно для первичного и вторичного рынков жилья. Средняя цена 1 кв.метра общей пл. квартир каждого типа определяется как средневзвешенная величина из цен каждого вида квартир всех базовых орг-ций путем умножения средних цен 1 кв.метра общей пл. квартир на среднегодовые доли проданной общей пл. жилых помещений по данному виду квартир за предыдущий год.

СРЕДНЯЯ ЦЕНА

- средняя величина из уровней цен *товара* (услуги)- *представителя*. Средняя или среднегрупповая цена определяется как частное от деления стоимости товарной группы на её объём в натуральном выражении. На С.ц. оказывают влияние структурные факторы, среди которых следует выделить ассортиментные сдвиги, появление новых и исчезновение старых товаров, изменение доли товаров с различным уровнем цен, терр. сдвиги в размещении товаров с региональной дифференциацией цен и т.д. С.ц. на товар (услугу)- представитель, рассчитанная из одинакового количества сопоставимых цен

в базисном и отчётном периодах называется средней сопоставимой ценой.

СРЕДНЯЯ СОПОСТАВИМАЯ ЦЕНА

см. в ст. Средняя цена.

СТАТИСТИКА ЦЕН ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННЫХ ТОВАРОВ

- система показателей статистики цен производителей пром. товаров, включающая *индексы цен производителей пром. товаров* (ИЦП) и *средние цены производителей*.

СТАТИСТИКА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН

- характеризует динамику цен и тарифов на потребительские товары (продовольственные и непродовольственные) и платные услуги нас. Один из важнейших показателей С.п.ц.- *индекс потребительских цен* (ИПЦ).

Сфера наблюдения ИПЦ зависит от осн. использования, для которого он предназначен, и должна определяться по типу домохозяйств, географическим р-онам и типам потребительских товаров и услуг, приобретаемых, используемых или оплачиваемых контрольной группой нас.

В целом контрольная группа нас., охватываемая национальным индексом потребительских цен, должна определяться весьма широко. В случае исключения любой группы нас., любого типа домохозяйств или конкретного географического района, напр., по причине затрат или практической осуществимости, это должно быть чётко отмечено.

Географическая сфера наблюдения подразумевает географический охват регистрации цен и расходов на потребление контрольной группы нас., и оба эти

компонента должны определяться максимально широко и предпочтительно на последовательной основе.

В соответствии со своей осн. целью ИПЦ концептуально должен охватывать все виды потребительских товаров и услуг, представляющих значение для контрольных домохозяйств, без каких-либо упущений товаров и услуг, которые могут быть не доступны законным путём или могут считаться социально нежелательными. В случае необходимости могут формироваться специальные агрегаты в помощь тем пользователям, которые хотели бы исключить определённые категории товаров и услуг для конкретных областей применения или целей анализа. В тех случаях, когда отдельные товары или услуги исключаются из индекса, это должно чётко подтверждаться документально.

Не рассматриваются в качестве потребительских товаров или услуг и должны исключаться из сферы охвата индекса потребительских цен товары и услуги, покупаемые для деловых целей. Также не включаются в сферу охвата индекса потребительских цен расходы на приобретение ценных предметов, таких, как произведения искусства, финансовые инвестиции (в отличие от финансовых услуг), а также уплата подоходных налогов, взносы в фонды социального страхования и штрафы.

Расчёт ИПЦ осуществляется в целом по РФ, федеральным округам и субъектам РФ по единому набору товаров (услуг)-представителей. Наблюдение за ценами и тарифами на товары и платные услуги на потребительском рынке, и расчёт ИПЦ включает следующие этапы работы: отбор населённых пунктов; отбор базовых пр-тий торг. и сферы услуг; отбор товаров (услуг)-представителей; регистрация цен и тарифов; формирование системы весов для расчёта ИПЦ; расчёт *средних цен* (тарифов) на товары и услуги; расчёт ИПЦ;

подготовка ценовой информации для стоимостной оценки потребительской корзины, на базе которой проводится определение величины прожиточного минимума; расчёт стоимости фиксированного набора потребительских товаров и услуг для межрегиональных сопоставлений покупательной способности нас.

Расчёт ИПЦ производится на базе информации, полученной из двух источников: данных об изменении цен, рассчитанных на основе регистрации цен и тарифов на товары и услуги на потребительском рынке, за каждый отчётный период; данных о структуре фактических потребительских расходов населения за предыдущий год, которые используется в качестве весов при расчёте ИПЦ.

Наблюдение за потребительскими ценами проводится на терр. всех субъектов РФ. Ценовая информация собирается во всех столицах республик (в составе РФ), центрах краев, обл., автономных округов, городах федерального значения и выборочно- в районных центрах (городах, п.г.т., далее- «города»), отобранных с учётом их представительности в отражении социально-экономического и географического положения регионов и степени насыщенности потребительского рынка товарами и услугами. В соответствии с действующей методологией и принятыми международными нормами индекс потребительских цен на товары и услуги строится для гор. нас.

Отбор городов для наблюдения за ценами в субъектах РФ осуществлялся в соответствии со следующими критериями: общее число обследуемых населённых пунктов в регионе, как правило, должно находиться в пределах 2–4 городов; города, отобранные для наблюдения за ценами, должны отражать географические особенности региона и располагаться в различных его частях; в выборку не

должны включаться города, расположенные в непосредственной близости друг от друга и от терр. центра, если уровни и динамика цен в этих городах не имеют принципиальных различий; отобранные для наблюдения за ценами города должны характеризоваться наличием устойчивого наполнения потребительского рынка товарами и услугами, входящими в перечень, принятый для ежемесячного наблюдения; численность нас. городов, отобранных для ежемесячного наблюдения за ценами, суммарно должна составлять не менее 35% гор. нас. региона.

Наблюдение за ценами и тарифами на товары и услуги осуществляется в орг-циях торг., а также на вещевых, смешанных и продовольственных рынках, как в стационарных торговых заведениях, так и при передвижной торг. (палатки, киоски и т.д.), и в орг-циях сферы услуг. В выборочную совокупность включаются предприятия и орг-ции всех форм собственности и организационно-правовых форм, а также индивидуальные предприниматели, осуществляющие деятельность в розничной торг.

Потребительский набор товаров и услуг, на основании которого осуществляется наблюдение за ценами и рассчитывается ИПЦ,- единая для всех регионов репрезентативная выборка групп товаров и платных услуг, наиболее часто потребляемых нас. Данный набор остаётся неизменным в течение определённого времени (не менее года).

В набор товаров и услуг, разработанный для наблюдения за ценами, репрезентативно включены товары и услуги массового потребительского спроса, а также отдельные товары и услуги необязательного пользования (легковые автомобили, ювелирные изделия из золота, алкогольные напитки и т.д.). Отбор позиций произведен с учётом их относительной важности для потребления

нас., представительности с точки зрения отражения динамики цен на однородные товары, устойчивого наличия их в продаже. Критерием для включения в набор новых товаров и услуг является их доля в общих потребительских расходах нас. Новые товары и услуги включаются в набор для наблюдения за потребительскими ценами в тех случаях, когда их доля составляет 0,1% от общих потребительских расходов нас.

Набор состоит из трёх крупных групп: продовольственные товары, непродовольственные товары и платные услуги нас. Каждая группа представлена конкретными товарами (услугами) или малыми товарными подгруппами. Сбор информации для расчёта ИПЦ проводится путём регистрации цен на конкретные виды товаров и услуг ежемесячно с 23 по 25 число отчётного мес. По товарам и услугам, цены (тарифы) на которые не подвержены резким изменениям, регистрация цен может быть проведена в более ранние сроки, но не более чем на один-два дня до установленного времени.

Регистрации подлежит фактическая цена товара, имеющегося в свободной реализации (без учёта товаров, реализуемых на льготных условиях) и оплачиваемого наличными деньгами. Потребительская цена включает НДС, акциз, налог с продаж и другие косвенные налоги, а также расходы и доходы орг-ций товаропроводящей сети.

Источником информации о потребительских расходах нас. являются ежегодные данные, полученные в результате обследований бюджетов домашних хоз-в. Для определения удельного веса отдельных ст. потребительского набора используется также дополнительная информация: данные о структуре розничного товарооборота, о произ-ве отдельных видов продукции, другие источники; применяются экспертные оценки.

Потребительские расходы домашних хоз-в являются частью денежных расходов,

которые направляются на приобретение потребительских товаров и услуг. Потребительские расходы состоят из расходов на покупку продуктов питания (включая расходы на питание вне дома), алкогольных напитков, непродовольственных товаров и расходов на оплату услуг. В их составе не учитываются расходы на покупку коллекционных ювелирных изделий, оплату материалов и работ по стр-ву и капитальному ремонту жилых или подсобных помещений, являющиеся инвестициями в осн. капитал.

Учитывая различия в структуре потребления нас. товаров и услуг по отдельным субъектам РФ, ИПЦ на региональном уровне разрабатывается на базе структуры потребительских расходов населения, рассчитанной для данного региона, на федеральном уровне - на базе структуры потребительских расходов в целом по РФ за предыдущий год.

Структура потребительских расходов, предназначенная для расчёта ИПЦ, разрабатывается по категории «всё нас.».

Пересмотр системы весов, используемой при построении ИПЦ, осуществляется ежегодно. При высоких темпах инфляции, вызывающих значительные и резкие изменения в структуре потребления нас. в течение короткого промежутка времени, в систему весов, используемую для расчёта ИПЦ, в течение отчётного года могут вноситься соответствующие коррективы.

На базе собранной ценовой информации рассчитываются *средние цены* на отдельные виды товаров и услуг. По РФ средние потребительские цены определяются как среднегеометрические взвешенные величины из уровней цен товаров и услуг в отдельных регионах, а по отдельным регионам - в отдельных городах. При исчислении средних цен на отдельные виды товаров и услуг в разрезе субъектов РФ и по России в целом в качестве весов используется информация о численности

наличного нас. в отдельных городах и регионах.

Важнейшими из факторов, влияющих на структурные сдвиги, являются появление новых товаров, исчезновение старых, изменение доли отдельных товаров с различным уровнем цен, открытие (закрытие) орг-ций торг. или их перепрофилирование, территориальные сдвиги в размещении товаров с региональной дифференциацией цен, сезонные колебания цен и т.д. Учитывая вышесказанное, информация о средних ценах не всегда может быть использована для характеристики динамики цен. Наряду с динамическими рядами средних цен, важное место в анализе ценовой информации занимают пространственные ряды цен, на основании которых проводят межрегиональные сопоставления цен на одни и те же товары. Информация о средних ценах используется для определения стоимости различных наборов товаров и услуг как в целом по России, так и по субъектам РФ, а также в других целях. Расчёт ИПЦ на федеральном и региональном уровнях производится по единой методологии.

На основании данных регистрации цен определяются средние сопоставимые цены отчётного и предыдущего периодов на конкретные товары и услуги. Сопоставимой по сравнению с базисным периодом считается цена, зарегистрированная в одной и той же орг-ции торг. (сферы услуг) на один и тот же товар (услугу).

Для обеспечения сопоставимости ценовой информации (напр., в случае отсутствия товаров в продаже в конкретной торговой орг-ции или во всем регионе) используется метод *замены*.

Индивидуальные индексы цен на отдельные товары и услуги по городу определяются как частное от деления средних сопоставимых цен, исчисленных

по методу среднегеометрической величины.

На базе индивидуальных индексов цен по городам, участвующим в наблюдении за ценами, и терр. весов определяются агрегатные индексы цен на отдельные товары (услуги) в целом по субъекту РФ, федеральному округу и России в целом. В качестве весов в этом случае используется удельный вес численности наличного нас. обследуемой терр. в общей численности нас. РФ.

Исходя из агрегатных индексов цен на отдельные виды товаров и услуг по субъекту РФ (федеральному округу, РФ) и доли расходов на их приобретение в потребительских расходах нас., определяются сводные индексы цен по отдельным товарным группам, в целом по группам продовольственных, непродовольственных товаров и платных услуг, а также ИПЦ в целом по субъекту РФ (федеральному округу, РФ).

Расчёт ИПЦ осуществляется в соответствии с модифицированной *формулой Ласпейреса*.

СТАТИСТИКА ЦЕН НА РЫНКЕ ЖИЛЬЯ

- характеризует динамику и уровень цен на рынке жилья.

Рынок жилья в РФ начал развиваться в нач. 1990-х гг., когда была разрушена ранее существовавшая система обязательной принадлежности объектов недвижимости к гос. сектору. Реформа жилищного сектора привела к легализации операций в данной сфере, участию в этих процессах физических и юридических лиц. Переход жилищной сферы на рыночные отношения потребовал создания соответствующей информационной базы и методов статистического наблюдения.

Статистическое наблюдение за уровнем и динамикой средних цен на рынке жилья является составляющей общероссийской

статистики цен. Для эффективного управления процессами, происходящими на рынке жилья, как на уровне страны в целом, так и в её субъектах, необходимо учитывать как специфические особенности субъектов, так и общие тенденции их развития.

Для изучения ценовых процессов на рынке жилья организовано наблюдение за средними ценами и индексами цен на реализуемое жилье. Результаты наблюдения представляются данными об уровне средних цен одного кв. м общей пл. квартир на первичном и вторичном рынках жилья и темпах их изменения.

Информация о средних ценах жилья используется для оценки его рыночной стоимости при определении размера выплат различного вида субсидий, а также мониторинга реализации федеральных целевых программ и проектов. Показатели динамики цен на рынке жилья используются для сравнительного анализа индексов цен во времени и по субъектам РФ, т.е. для проведения межвременных и межрегиональных сопоставлений. Кроме того, индексы цен одного кв. м общей пл. квартир используются при исчислении ВВП в сопоставимых ценах и других макроэкономических показателей, при проведении ретроспективного анализа и прогнозирования, а также в научных исследованиях.

Регистрация цен на рынке жилья по каждому типу квартир осуществляется отдельно на новые квартиры и на квартиры функционирующего жилищного фонда, находящиеся в собственности, если они являются объектами совершения рыночных сделок.

Под товаром-представителем, на который осуществляется регистрация цен на рынке жилья, понимается предназначенная для продажи на первичном или вторичном рынках жилья квартира определённого типа (низкого качества, среднего качества (типовая), улучшенной планировки и

элитная) с определённым количеством комнат, в домах различного типа (крупнопанельных и крупноблочных, кирпичных или монолитных, в т.ч. монолитно-кирпичных).

Перечень товаров-представителей со стандартным описанием характеристик квартир формируется централизованно на федеральном уровне и доводится до специалистов терр. органов Росстата, которые в обязательном порядке организуют наблюдение за ценами на квартиры, включённые в этот перечень.

СТОИМОСТЬ МИНИМАЛЬНОГО НАБОРА ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ

определяется на основе миним. набора продуктов питания для мужчины трудоспособного возраста (приведены в Методических рекомендациях по определению потребительской корзины для осн. социально-демографических групп нас.

в целом по РФ и в субъектах РФ, в редакции пост. Правительства РФ от 17 февр. 1999 № 192). Данные о стоимости набора приводятся в расчёте на месяц.

Указанный показатель отражает межрегиональную дифференциацию уровней потребительских цен и не является составляющим элементом величины прожиточного минимума, определяемого в субъектах РФ, что объясняется различием методологических подходов при их формировании. При расчёте стоимости миним. набора продуктов питания по РФ и субъектам РФ используются единые (установленные в целом по РФ) нормы потребления (см. табл. 1). При расчёте величины прожиточного минимума используются нормы потребления, сформированные на основе зонирования субъектов РФ в зависимости от факторов, влияющих на особенности потребления продуктов питания.

Таблица 1

Перечень и объёмы потребления товаров, включенных в минимальный набор продуктов питания

	Единица измерения	Объёмы потребления, на одного человека в год
Говядина (кроме бескостного мяса)	кг	15,00
Свинина (кроме бескостного мяса)	кг	4,00
Баранина (кроме бескостного мяса)	кг	1,80
Куры (кроме куриных окорочков)	кг	14,00
Рыба замороженная неразделанная	кг	14,00
Сельдь солёная,	кг	0,70
Масло сливочное	кг	1,80
Масло подсолнечное	кг	7,00
Маргарин	кг	6,00
Молоко цельное разливное непастеризованное	литр	110,00
Сметана	кг	1,80
Творог нежирный	кг	10,00
Сыры сычужные твёрдые и мягкие	кг	2,50

	Единица измерения	Объёмы потребления, на одного человека в год
Яйца куриные	10 штук	18,00
Сахар-песок	кг	20,00
Мука пшеничная	кг	20,00
Хлеб ржаной, ржано-пшеничный	кг	115,00
Хлеб и булочные изделия из пшеничной муки 1 и 2 сортов	кг	75,00
Рис шлифованный	кг	5,00
Пшено	кг	6,00
Горох и фасоль	кг	7,30
Вермишель	кг	6,00
Картофель	кг	150,00
Капуста белокочанная свежая	кг	35,00
Морковь	кг	35,00
Огурцы свежие	кг	1,80
Лук репчатый	кг	20,00
Яблоки	кг	18,60
Печенье	кг	0,70
Карамель	кг	0,70
Чай чёрный байховый	кг	0,50
Соль поваренная пищевая	кг	3,65
Перец чёрный горошек	кг	0,73

СТОИМОСТЬ ФИКСИРОВАННОГО НАБОРА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ТОВАРОВ И УСЛУГ В ЦЕЛЯХ ПРОВЕДЕНИЯ МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ

- применяется для сопоставления уровня цен и их динамики на осн. потребительские товары и услуги по единым весам и региональным ценам для всех субъектов РФ.

В условиях, когда субъекты РФ имеют существенную дифференциацию по своему социально-экономическому развитию, определение размеров финансовой помощи, оказываемой им федеральным центром, является одним из важнейших аспектов бюджетного процесса.

Наряду с системой макроэкономических показателей, характеризующих развитие регионов, возникает потребность в показателе, максимально методологически доступном широкому кругу пользователей, позволяющему охарактеризовать в определённой мере уровень материального благосостояния нас. Этот показатель может быть использован как вспомогательный инструмент при проведении межрегиональных сопоставлений покупательной способности нас.

Стоимость фиксированного набора потребительских товаров и услуг для межрегиональных сопоставлений покупательной способности нас., исчисленная по субъектам РФ, является показателем, который может быть использован как вспомогательный инструмент, позволяющий, в определённой мере, охарактеризовать уровень материального благосостояния нас., отражая потребление как продовольственных, так и непродовольственных товаров, а также платных услуг.

Формирование фиксированного набора потребительских товаров и услуг для

обеспечения межрегиональных сопоставлений основывалось на исследовании потребительского рынка субъектов РФ, проведённого специалистами терр. органов Росстата.

В состав набора были включены товары и услуги всех осн. товарных групп, по которым организовано наблюдение за ценами. В первую очередь в набор были включены те товары (услуги), которые наиболее часто отмечались специалистами терр. органов гос. статистики как товары и услуги, которым отдаёт потребительские предпочтения осн. часть нас., проживающего в этих регионах. Кроме того, в перечень товаров были включены также товары, которые получили не очень высокий рейтинг предпочтений, однако являются социально-значимыми в потребительских расходах граждан.

В состав набора включены 83 наименования товаров и услуг, в т. ч. 30 видов продовольственных товаров, 41 вид непродовольственных товаров и 12 видов услуг.

В качестве весов для продовольственной части набора были приняты нормы потребления продуктов, определённые как средняя арифметическая (невзвешенная) величина норм потребления, используемых в ранее сформированных наборах (миним. набор продуктов питания; набор из 25 осн. продуктов питания, исчислявшийся до 2000).

По значительной части платных услуг нас., вошедших в фиксированный набор, были использованы нормы, определённые для исчисления необходимого социального набора, разработанного в рамках Федерального закона РФ от 6 июля 1996 г. № 87-ФЗ «О порядке установления долговой стоимости единицы номинала целевого долгового обязательства РФ», и скорректированные с учётом динамики ценовых процессов на потребительском рынке и тенденций развития сферы услуг, определённых развитием рос. экономики.

В основу разработки весов фиксированного набора по непродуктивным товарам и по платным услугам нас., не входящим в необходимый социальный набор, был заложен принцип расчёта, основанный на определении их необходимого и достаточного потребления средним потребителем в течение одного года (см. табл. 2).

Таблица 2

Фиксированный набор потребительских товаров и услуг для межрегиональных сопоставлений покупательной способности населения

Наименование товаров (услуг)	Нормы потребления, в расчете на одного человека в год
Говядина I категории (кроме бескостного мяса), цена за кг	18,5
Свинина (кроме бескостного мяса), цена за кг	5,8
Куры потрошенные, полупотрошенные (включая бройлеры) цена за кг	16,3
Сосиски, сардельки, цена за кг	1,1
Колбаса полукопчёная, цена за кг	1,1
Колбаса варёная I сорта, цена за кг	1,1
Рыба мороженая (без деликатесной) неразделанная, цена за кг	12,5
Масло сливочное, цена за кг	2,6
Масло подсолнечное, цена за кг	7,5
Молоко цельное 2,5%–3,2% жирности пастеризованное, в пакетах (бутылках) без стоимости посуды, цена за литр	135,1
Сметана, цена за кг	2,3
Творог жирный, цена за кг	9,9
Сыры сычужные твердые и мягкие, цена за кг	2,3
Яйца столовые, цена за десяток	16,7
Сахар-песок, цена за кг	21,6
Чай чёрный байховый, цена в пересчете за кг	0,6
Соль поваренная пищевая, цена в пересчете за кг	3,7
Мука пшеничная, цена за кг	19,7
Хлеб ржаной, ржано-пшеничный, цена за кг	86,1
Хлеб и булочные изделия из пшеничной муки 1 и 2 сортов (кроме сдобных), цена в пересчете за кг	71,9
Рис шлифованный, цена за кг	5,1
Пшено, цена за кг	10,9
Вермишель, цена за кг	5,9
Макаронные изделия в ассортименте (кроме вермишели), весовые и фасованные, из пшеничной муки высшего сорта, цена за кг	6,3

Наименование товаров (услуг)	Нормы потребления, в расчете на одного человека в год
Картофель, цена за кг	136,1
Капуста свежая белокочанная, цена за кг	30,3
Лук репчатый, цена за кг	21,8
Морковь, цена за кг	36,7
Яблоки, цена за кг	17,1
Водка крепостью 40% и выше, обыкновенного качества, типа Русская, Московская и т.п., цена за литр	10,0
Куртка мужская, с верхом из плащевых (смесовых, синтетических) тканей, с подкладкой, утепленная синтепоном, цена за штуку	0,4
Костюм-двойка мужской традиционного прямого покроя из шерстяных или полушерстяных тканей, пиджак на подкладке из искусственного или синтетического шёлка, цена за штуку	0,5
Брюки мужские из полушерстяных тканей, классического стиля, цена за штуку	1,0
Сорочка мужская верхняя из хлопчатобумажных или смесовых тканей с длинным рукавом, цена за штуку	2,0
Пальто (полупальто) женское демисезонное из шерстяных или полушерстяных тканей, с подкладкой из искусственного или синтетического шёлка, цена за штуку	0,3
Блузка женская из искусственных или синтетических тканей, с длинным рукавом, цена за штуку	2,0
Халат женский из хлопчатобумажных тканей, цена за штуку	1,0
Куртка для детей школьного возраста (размер 64–76), из смесовых или синтетических тканей, на утепленной подкладке из синтепона (ватина), цена за штуку	0,5
Брюки из джинсовой ткани для детей школьного возраста (размер 64–76), цена за штуку	1,0
Сорочка верхняя для мальчиков школьного возраста (размер 64–76), из хлопчатобумажных или смесовых тканей с длинным рукавом, цена за штуку	3,0

Наименование товаров (услуг)	Нормы потребления, в расчете на одного человека в год
Платье для девочек дошкольного возраста (размер 48–60), из хлопчатобумажных или смесовых тканей, цена за штуку	1,0
Комплект постельного белья 1,5 спального (простыня, пододеяльник, 2 наволочки) хлопчатобумажный, цена за комплект	1,0
Джемпер (свитер, жакет мужской) из шерстяной, полушерстяной или смесовой пряжи, цена за штуку	0,5
Джемпер (свитер, жакет женский) из шерстяной, полушерстяной или смесовой пряжи, цена за штуку	0,5
Джемпер (свитер, пуловер, жакет) для детей школьного возраста (размер 64–76) из шерстяной, полушерстяной или смесовой пряжи, цена за штуку	0,5
Футболка детская (размер 64–76) из хлопчатобумажной или смесовой пряжи, цена за штуку	2,0
Носки мужские из хлопчатобумажной или смесовой пряжи, цена за пару	8,0
Колготки женские из синтетической пряжи (без лайкры), тонкие (плотностью до 20 DEN), цена за штуку	5,0
Колготки детские (размер 14–18) из хлопчатобумажной или смесовой пряжи, цена за штуку	3,0
Полуботинки мужские с верхом из натуральной кожи, подошва из синтетического материала, цена за пару	1,0
Сапоги зимние женские, высокие с верхом из натуральной кожи, на искусственном или натуральном меху, подошва из синтетического материала, цена за пару	0,5
Туфли женские закрытые из натуральной кожи, на низком каблуке, подошва из синтетического материала, цена за пару	0,5
Ботинки (полуботинки) для детей школьного возраста (размер 21–23) на синтетической подошве, цена за пару	1,0
Кроссовые туфли детские (размер 16–22) из кожзаменителя, цена за пару	1,0
Мыло хозяйственное, цена в пересчете за кусок весом 200 г	12,0
Порошок стиральный, цена за условную пачку весом 1 кг	6,0
Мыло туалетное, цена в пересчете за кусок весом 100 г	12,0

Наименование товаров (услуг)	Нормы потребления, в расчете на одного человека в год
Шампунь, цена в пересчете за флакон емкостью 250 мл	3,0
Паста зубная в тюбике, отечественная, цена в пересчете за 100 г	4,0
Сигареты с фильтром, отечественные (Ява, Столичные и т.д.), цена за пачку 20 штук	96,0
Спички, цена за коробок	52,0
Холодильник компрессионный, напольный, двухкамерный, класс ***, емкость холодильной камеры 250–300л, с автоматическим оттаиванием, отечественный или стран СНГ, цена за штуку	0,125
Телевизор цветного изображения, размер экрана по диагонали 51–54 см, пал/секам, с ДУ, цена за штуку	0,125
Бензин автомобильный марки АИ-92 (АИ-93, АИ-95 и т.п.), цена за литр	460,0
Анальгин (кроме детского) отечественный, цена за 10 таблеток	3,0
Аспирин (кроме детского) отечественный, цена за 10 таблеток	3,0
Корвалол, цена за флакон ёмкостью 25 мл	2,0
Постановка набоек, цена за 1 пару обуви	3,0
Помывка в бане (в общем зале), цена за 1 чел.	52,0
Стрижка модельная в женском зале, цена за 1 чел.	6,0
Проезд в городском муниципальном автобусе, разовая поездка	155,0
Проезд в троллейбусе, разовая поездка	41,0
Абонентская плата за домашний телефон (осн. тариф) за мес.	12,0
Плата за жилье в домах муниципального жилищного фонда	336,0
Плата за водоснабжение и канализацию, за мес. с 1 чел.	12,0
Плата за отопление, 1 кв. м. общей пл.	336,0
Плата за горячее водоснабжение, за мес. с 1 чел.	12,0
Плата за газ сетевой, тариф за мес. с одного чел.	12,0

Наименование товаров (услуг)	Нормы потребления, в расчете на одного человека в год
Плата за электричество (осн. тариф в квартирах без электроплит), за 100 Квт. час	9,6

СТРУКТУРА ЦЕНЫ

- группировка составляющих цены по отдельным экономическим элементам. Такими элементами могут быть стоимость осн. сырья по источникам его происхождения (отечественное или импортное сырьё, закупленное у различных поставщиков). Кроме того, в С.ц. отражаются сырьё собственного произ-ва или давальческое сырьё, материалы, топливо и энергия, используемые при произ-ве продукции, общезаводские и цеховые расходы, вспомогательные материалы на технологические цели, расходы на содержание и эксплуатацию оборудования. Элементом С.ц. являются полная себестоимость, прибыль производителя продукции, налоги и сборы, надбавка розничной торг., расходы на реализацию продукции, прибыль розничной торг. и т.д.

Т

ТАРИФ

- система ставок, по которым орг-ции сферы услуг реализуют их потребителям. Различаются Т. на услуги нас. и Т. на услуги производственного характера. Т. на услуги нас. являются по существу потребительскими (розничными) ценами и формируются в таком же порядке. Т. на услуги, оказываемые орг-циям, характеризуют взаимоотношения между производителем и получателем услуг в различных видах экономической деятельности.

На большинство видов услуг (бытовые, техническое обслуживание и ремонт товаров культурно-бытового и хоз. назначения и др.) применяются свободные (рыночные) Т. Они компенсируют издержки произ-ва и включают в себя прибыль с учётом спроса на эти услуги, а также НДС. Материалы, запасные части, сопутствующие изделия для оказания услуг нас. приобретаются пр-тиями бытового обслуживания по розничным ценам. Жилищно-коммунальные, ритуальные и отдельные услуги транспорта и связи оплачиваются по Т., регулируемым органами исполнительной власти субъектов РФ.

ТЕКУЩАЯ ЦЕНА

см. в ст. Регистрация цен

ТОВАР

- важная категория рынка, объект рыночной деятельности, материальная и нематериальная субстанция или действия, обладающие полезными свойствами и предназначенные для продажи. К Т. относятся: продукты (продукция)-результаты труда или природной деятельности, имеющие предметную форму. Напр., Т. выступают сооружения, пр-тия, фирмы, финансовый, информационный и интеллектуальный продукт, нематериальные формы продукта, такие, как название, доброе имя фирмы, марка Т. Перечень Т., совокупность товарных единиц называется товарной номенклатурой.

ТОВАР- ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

- совокупность определённых видов *товаров* (услуг) в товарной группе, которые могут отличаться друг от друга незначительными особенностями (детальями), не влияющими на качество и осн. потребительские свойства товаров (услуг), и однородных по своему потребительскому назначению. Т.-п. должен занимать ведущее место в объёме произ-ва или реализации товаров данного вида, характеризоваться относительной стабильностью свойств и постоянным произ-вом или наличием на потребительском рынке, а также отражать динамику цен всей группы товаров. Для описания товара на региональном уровне используются спецификации, которые являются инструментом, указывающим, какой товар должен быть оценён.

Ц

ЦЕНА

- денежное выражение стоимости единицы *товара* в определённой валюте (национальной или иностранной). С помощью Ц. анализируются и прогнозируются хоз. пропорции, эффективность произ-ва, выгодность продукции для изготовителей и потребителей; ею измеряется эквивалентность обмена по экономическим связям между терр. внутри России, странами СНГ; определяется жизненный уровень нас. Т.о., в ней находят отражение экономические и социальные проблемы общества. Ц. является важнейшим стоимостным измерителем. Ц., как объект изучения, следует рассматривать с позиций макро- и микроэкономики. С позиций макроэкономики на Ц. воздействуют пропорции различных видов экономической деятельности, системы распределения национального дохода, налогообложения и кредитования, порядок формирования затрат и т.д. С микроэкономических

позиций Ц. рассматривается как механизм, функционирующий на уровне конкретной орг-ции, с помощью которого можно обеспечить прибыль.

В рыночной экономике Ц. широко реализует свою балансирующую функцию. Она заключается в том, что с помощью Ц. достигается баланс между произ-вом и потреблением, предложением и спросом. Ц. должна заинтересовывать производителя в повышении качества и расширении ассортимента товаров с учётом спроса.

В тесной взаимосвязи действуют в сфере экономических отношений и различные виды Ц., составляющие единую систему Ц., которые можно классифицировать. Так, напр., с учётом сферы товарного обращения выделяются *Ц. производителей* и потребительские цены. Кроме того, Ц. можно классифицировать в зависимости от признака вида экономической деятельности, от назначения товаров и услуг, от уровня регулирования Ц. и т.д.

Статистика изучает всю систему Ц. Общеэкономические условия и роль Ц. в условиях становления рыночного хоз. механизма предопределили роль статистики в общей информационной системе.

ЦЕНА НА ПЕРВИЧНОМ РЫНКЕ ЖИЛЬЯ

- *цена* на новое жильё, собственниками которого являются государство в лице федеральных, региональных и местных органов власти и частные инвесторы, принимающие участие в стр-ве этого жилья.

Первичный рынок жилья- рынок, на котором осуществляется передача в частную собственность нового (вновь построенного или реконструированного) жилья на возмездной основе, правом на реализацию которого обладают: государство в лице федеральных, терр. и местных органов исполнительной власти;

фирмы- застройщики, осуществляющие стр-во (реконструкцию) объектов недвижимости; юридические и физические лица, официально уполномоченные осуществлять реализацию жилья.

На первичном рынке жилья указываются цены 1 кв. м общей пл. квартир, проданных как с отделкой, так и без отделки или с частичной отделкой. Квартиры с отделкой-квартиры с полной готовностью под заселение. Квартирами без отделки или с частичной отделкой (если это предусмотрено проектом или указывается при заключении договора купли-продажи) являются квартиры с разной степенью готовности для проживания, в которых необходимы работы, связанные с отделкой. Эти квартиры могут иметь следующие виды отделки: бетонную стяжку пола, оштукатуренные стены и потолок, разводку коммуникаций, сантехнику, плиты (газовые или электрические) и т.д.

ЦЕНА ПРИОБРЕТЕНИЯ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

- включает, помимо *цены* произ-ва, транспортные, сбытовые расходы, налоги и акциз и рассчитывается на основе данных о количестве и стоимости продукции, приобретенной орг-циями, охваченными наблюдением, учитывают влияние, как ценового фактора, так и ассортиментных и структурных сдвигов, изменение условий приобретения, соотношения в приобретении ресурсов с различными качественными характеристиками и различным уровнем цен, *сезонность* и т.п.

При приобретении ресурсов по бартеру или взаимозачёту отчитывающаяся орг-ция проставляет расчётную цену с включением снабженческо-сбытовых и транспортных расходов (исходя из стоимости товара, предлагаемого взамен). Цены на приобретённые по импорту энергоресурсы указываются в рублях, пересчитанных по

курсу валют, оговорённому условиями договора купли-продажи.

ЦЕНА ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

- фактически сложившаяся *цена* на конкретное наименование произведённого товара, предназначенного для реализации на внутреннем рынке (без косвенных товарных налогов- налога на добавленную стоимость, акциза и т.п., а также расходов и прибыли товаропроводящей сети).

ЦЕНА СЕЛЬКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

- приводится с учётом надбавок и скидок за качество реализованной продукции без расходов на транспортировку, экспедирование, погрузку и разгрузку продукции, а также без налога на добавленную стоимость, дотаций и субсидий.

В наблюдение должна быть включена продукция, реализуемая заготовительными орг-циями, на рынке, через собственную торговую сеть, непосредственно с транспортных средств, на ярмарках, биржах, аукционах, орг-циям, коммерческим структурам, другим с.-х. товаропроизводителям и т.п.

В состав регистрируемой цены не включаются дополнительные затраты сельхозпроизводителей сверх цены произ-ва, которые приводятся в платёжных документах. Так, напр., не должны включаться приводимые в платёжных документах затраты на транспортировку продукции, дотации и субсидии, а также другие расходы, непредусмотренные ценой производителей с.-х. продукции и оплачиваемые заказчиком (покупателем) отдельно, сверх этой цены.

Осн. принцип отбора товаров для *регистрации цен*- представительность отобранных их видов для характеристики динамики цен по товарным группам и в целом по с.-х. продукции региона и РФ.

От правильного и репрезентативного отбора товаров для наблюдения зависит достоверность рассчитываемых сводных индексов цен всех уровней агрегирования. Правильно отобранные для наблюдения товары позволяют предположить, что такое же изменение цен имеет место на аналогичные товары, входящие в товарную группу, как в наблюдаемом хозяйстве, так и в других, не отобранных для обследования.

В качестве критерия репрезентативности отобранных для регистрации товаров может служить показатель их удельного веса в общей реализации (не менее 50% стоимости отобранных видов товаров в общем объеме реализации той группы продукции, которую они представляют).

Отобранные для обследования виды товаров-представителей должны охватывать все группы сельскохозяйственной продукции, включенные в наблюдение, произ-во и реализация которых имеет место в регионе.

Наблюдение за изменением цен на сельскохозяйственную продукцию осуществляется по выборочной сети базовых с.-х. орг-ций. В наблюдение включаются с.-х. орг-ции, являющиеся основными производителями продукции сельского хозяйства в регионе, и имеющие значительный удельный вес в объеме реализации продукции России и региона. В перечень орг-ций также включаются специализированные хозяйства, имеющие специализацию определенного направления.

ЦЕНЫ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

см. в ст. Внешнеторговая цена

ЦЕПНОЙ МЕТОД РАСЧЁТА

- состоит в формировании временного ряда индексов цен путём отнесения *цены товара* в текущем периоде к цене товара в предыдущем периоде. На основе временного ряда цепного индекса цен

последовательным перемножением его уровней может быть получен временной ряд базисного индекса цен. Ц.м.р., как правило, применяется при регистрации цен при нестабильном характере произ-ва и реализации товаров, частой их смене, при частых изменениях их качественных характеристик.

Исходя из особенностей развития экономики РФ, быстрой сменяемости ассортимента выпускаемых и реализуемых товаров, при *регистрации цен* для расчёта индексов цен применяется Ц.м.р.

Ф

ФОРМУЛА ЛАСПЕЙРЕСА

- индексная формула, в соответствии с которой сводный индекс определяется как отношение стоимостей неизменной корзины *товаров (услуг)- представителей* в сопоставляемые периоды времени с *весами*, соответствующими базисному периоду.

Индекс цен Ласпейреса имеет вид:

$$I_{t_1, t_2} = \frac{\sum_{j=1}^n q_{t_1}^j p_{t_2}^j}{\sum_{j=1}^n q_{t_1}^j p_{t_1}^j},$$

где t_1 и t_2 - сопоставляемые периоды времени, $p_{t_1}^j$ и $p_{t_2}^j$ - цены (тарифы) товара (услуги) j в эти периоды, $q_{t_1}^j$ - количества товара (услуги) j в базисном периоде t_1 , n - количество товаров (услуг)-представителей в корзине.

Эта индексная формула может быть записана и в ином виде, как среднее арифметическое взвешенное индивидуальных индексов цен:

$$I_{t_1, t_2} = \sum_{j=1}^n w_{t_1}^j I_{t_1, t_2}^j,$$

где $p_{t_1}^j$ и $p_{t_2}^j$ - цены (тарифы) товара (услуги) j в сопоставляемые периоды,

$I_{t_1, t_2}^j = \frac{p_{t_2}^j}{p_{t_1}^j}$ - индивидуальный индекс цен

товара (услуги) j , $w_{t_1}^j = \frac{q_{t_1}^j p_{t_1}^j}{\sum_{i=1}^n q_{t_1}^i p_{t_1}^i}$ -

безразмерные веса, равные долям товаров (услуг)- представителей в стоимости корзины в базисном периоде.

ФОРМУЛА ПААШЕ

- индексная формула, в соответствии с которой сводный индекс определяется как отношение стоимостей неизменной корзины товаров (услуг)- представителей в сопоставляемые периоды времени с весами, соответствующими текущему периоду.

Индекс цен Пааше имеет вид:

$$I_{t_1, t_2} = \frac{\sum_{j=1}^n q_{t_2}^j p_{t_2}^j}{\sum_{j=1}^n q_{t_2}^j p_{t_1}^j},$$

где t_1 и t_2 - сопоставляемые периоды времени, $p_{t_1}^j$ и $p_{t_2}^j$ - цены (тарифы) товара

(услуги) j в эти периоды, $q_{t_2}^j$ - количества товара (услуги) j в текущем периоде t_1 , n - количество товаров (услуг)-представителей в корзине.

Эта индексная формула может быть записана и в ином виде, как среднее гармоническое взвешенное индивидуальных индексов цен:

$$I_{t_1, t_2} = \frac{1}{\sum_{j=1}^n w_{t_2}^j \frac{1}{I_{t_1, t_2}^j}},$$

где $p_{t_1}^j$ и $p_{t_2}^j$ - цены (тарифы) товара (услуги) j в сопоставляемые периоды,

$I_{t_1, t_2}^j = \frac{p_{t_2}^j}{p_{t_1}^j}$ - индивидуальный индекс цен

товара (услуги) j , $w_{t_2}^j = \frac{q_{t_2}^j p_{t_2}^j}{\sum_{i=1}^n q_{t_2}^i p_{t_2}^i}$ -

безразмерные веса, равные долям товаров (услуг)- представителей в стоимости корзины в текущем периоде.

Подраздел 4.6. Денежно-кредитная, банковская и финансовая статистика

А

АКТИВЫ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ, ВЗВЕШЕННЫЕ ПО УРОВНЮ РИСКА

- совокупность активов *кредитных орг-ций*, классифицированных в соответствующие группы в зависимости от уровня кредитного риска по ним. В соответствии с документом Базельского комитета по банковскому надзору «Международ. конвергенция измерения капитала и стандартов капитала» (Базель I) (1988 с учётом изменений 1998) активы банка в зависимости от степени риска вложений и их возможного обесценения подразделяются на группы, для которых устанавливаются соответствующие коэффициенты риска. Инструкцией Банка России от 16 янв. 2004 № 110-И «Об обязательных нормативах банков» указанный подход Базеля I относительно распределения активов по

группам риска реализован для рос. кредитных орг-ций. Активы рос. кредитных орг-ций разделены на 5 групп, для каждой из которых установлены свои коэффициенты риска- от 0 до 100%. Такие активы, как, напр., средства кредитных орг-ций на счётах в Банке России, вложения в долговые обязательства РФ, в гос. долговые обязательства стран, входящих в группу развитых стран (за исключением их части, на которую наложен арест), включаются в состав активов 1 группы с коэффициентом риска, равным 0%, средства на корреспондентских счётах в рос. кредитных орг-циях и банках- нерезидентах стран, не входящих в группу развитых стран, кредитные требования к рос. кредитным орг-циям включаются в 3 группу с коэффициентом риска, равным 50% и т.д. Динамика активов, взвешенных по уровню риска, характеризуется (см. рис. 1).

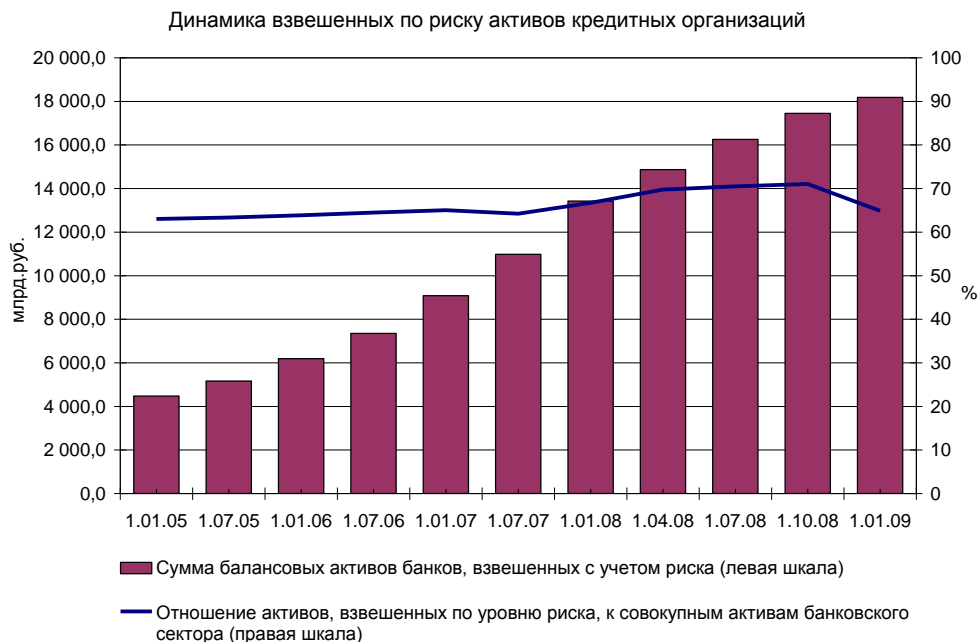


Рис. 1.

Источник: Банк России. Отчёт о развитии банковского сектора и банковского надзора в 2008.

Активы, взвешенные по уровню риска, используется в расчёте норматива *достаточности собственных средств* (капитала) банка, который регулирует

(ограничивает) риск несостоятельности банка и определяет требования по миним. величине *собственных средств (капитала)* банка, необходимых для покрытия кредитного и рыночного рисков.

АКЦИИ И ДРУГИЕ ФОРМЫ УЧАСТИЯ В КАПИТАЛЕ (СЧЁТА КАПИТАЛА)

- показатель денежно-кредитной статистики, характеризующий совокупность собственных средств орг-ций, предназначенных для обеспечения их финансовой устойчивости, коммерческой и хоз. деятельности. Применительно к орг-циям банковской системы (центральному банку и *кредитным орг-циям*) включает уставный и добавочный капитал, специальные, резервные и другие фонды, сформированные за счёт прибыли, результаты переоценки *ценных бумаг*, драгоценных металлов и средств в иностранной валюте, результаты финансовой деятельности текущего и прибыли и убытки прошлых лет. Все компоненты агрегата оцениваются по номинальной величине, курсовые разницы от переоценки *финансовых активов* основываются на их рыночной оценке. В отличие от других категорий пассивов в денежно-кредитной статистике агрегат «Акции и другие формы участия в капитале» не разбивается по секторам и не подвергается взаимозачету в процессе консолидации. Он показывается как отдельный класс пассивов с тем, чтобы создать полное представление о капитальной базе институциональных единиц каждого сектора экономики, и является важным элементом при анализе прочности финансовой системы.

В обзоре центрального банка показатель «Акции и другие формы участия в капитале», характеризующий размер капитала Банка России, включает сумму уставного капитала, добавочного капитала, резервного фонда и фондов специального назначения.

Показатель «Акции и другие формы участия в капитале» формируется и публикуется в составе агрегатов денежно-кредитной статистики с 1 апр. 2008 в формате представления данных денежно-кредитной статистики в форме обзоров, составляемых с учётом требований Руководства по денежно-кредитной и финансовой статистике (МВФ, 2000) (доступны данные с 2001). В более ранних публикациях (с 1995) показателю «Акции и другие формы участия в капитале» соответствует показатель «Счёта капитала».

См. также *Обзоры в денежно-кредитной статистике*.

АНАЛИТИЧЕСКИЕ ГРУППИРОВКИ СЧЁТОВ

- форма аналитического представления данных денежно-кредитной статистики об операциях и запасах *кредитных орг-ций и органов денежно-кредитного регулирования* с целью представления обязательств указанных орг-ций, с одной стороны, и их требований к различным секторам рос. экономики и внешнему миру, с другой стороны.

Методологической основой формирования показателей А.г.с. кредитных орг-ций и органов денежно-кредитного регулирования является Руководство по составлению показателей денежной и банковской статистики для издания *Международ. валютного фонда «Международ. финансовая статистика»* (МВФ, 1984).

Активы аналитических группировок представляют собой разбивку вложений в разрезе институциональных секторов: иностранные активы, требования к Правительству, к нефинансовым гос. пр-тиям, к кредитным орг-циям, прочим финансовым орг-циям, к орг-циям частного сектора и нас. В аналитических группировках кредитных орг-ций выделяется специфический показатель «Резервы», - сумма требований кредитных орг-ций к центральному банку (остатки

рублевой наличности в кассах кредитных орг-ций, средства на корреспондентских счётах, *депозиты*, средства обязательных резервов, *облигации* центрального банка в портфеле кредитных орг-ций), в аналитических группировках органов денежно-кредитного регулирования выделяется показатель «Требования к кредитным орг-циям», включающий предоставленные центральным банком кредиты, размещенные депозиты, *ценные бумаги* кредитных орг-ций, приобретённые центральным банком.

Пассивы представлены совокупностью агрегатов: *иностранные обязательства*, депозиты с разбивкой на депозиты до востребования и срочные (в т.ч. в *иностранной валюте*), депозиты, доступ к которым временно ограничен, инструменты денежного рынка, депозиты Правительства, счёта капитала, прочие счёта (нетто). В аналитических группировках органов денежно-кредитного регулирования выделяется специфический показатель «*Денежная база*», в свою очередь, по кредитным орг-циям- «Обязательства перед органами денежно-кредитного регулирования», в состав которого входят задолженность по депозитам и кредитам, предоставленным центральным банком, стоимость долговых ценных бумаг кредитных орг-ций, приобретённых центральным банком.

Источниками информации для формирования А.г.с. кредитных орг-ций в РФ является ежемесячный сводный бухгалтерский баланс по действующим кредитным орг-циям (исключая филиалы рос. кредитных орг-ций за границей) и кредитным орг-циям с отозванной лицензией, балансы филиалов иностранных банков, расположенных на терр. РФ, баланс Внешэкономбанка (с июля 2007- гос. корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)»).

Источниками информации для формирования А.г.с. органов денежно-

кредитного регулирования в РФ являются ежемесячный сводный бухгалтерский баланс Банка России, данные аналитического учёта и информация Минфина России о междунар. резервах Правительства РФ.

В РФ денежно-кредитная статистика по органам денежно-кредитного регулирования, кредитным орг-циям в форме А.г.с. публиковалась с 1995 по март 2008 в представительстве Банка России в сети Интернет, в ежемесячном издании Банка России «Бюллетень банковской статистики» и статистическом издании МВФ «International Financial Statistics».

В связи с переходом РФ на распространение показателей денежно-кредитной статистики в новом формате, соответствующем требованиям Руководства по денежно-кредитной и финансовой статистике (МВФ, 2000), с апр. 2008 А.г.с. публикуются в виде табл. *Обзор центрального банка* и *Обзор кредитных орг-ций*. Динамические ряды показателей вышеперечисленных табл. публикуются, начиная с данных за 2001.

См. также *Акции и другие формы участия, Резервные активы, Резервные требования, Депозиты, не включаемые в широкую денежную масс, Ценные бумаги, кроме акций, не включаемых в широкую денежную массу.*

В

ВНУТРЕННИЕ ТРЕБОВАНИЯ

- агрегированный показатель, деятельности орг-ций банковской системы- финансового сектора, который отражает совокупность требований указанных орг-ций по отношению ко всем секторам- *резидентам*; является одним из основополагающих компонентов денежно-кредитной статистики в *обзоре банковской системы* и *обзоре финансового сектора*.

Внутренние требования банковской системы включают *чистые требования к органам гос. управления* и *требования к*

другим секторам: другим финансовым орг-циям, нефинансовым гос. орг-циям, другим нефинансовым орг-циям и нас.

Показатель используется при анализе широкой *денежной массы*. Используя тождество, лежащее в основе баланса по секторам: обязательства, входящие в широкую денежную массу = *чистые иностранные активы* + внутренние требования- прочие ст. (нетто) получаем, что объём В.т. прямо пропорционален объёму широкой денежной массы. Увеличение суммы В.т. ведёт к росту объёма обязательств, включаемых в широкую денежную массу, а их уменьшение вызывает сокращение суммы таких обязательств. Данные о компонентах В.т. по секторам могут использоваться для анализа факторов, вызывающих увеличение или уменьшение широкой денежной массы.

В.т. финансового сектора включают чистые требования к органам гос. управления и требования к другим секторам: нефинансовым гос. орг-циям, другим нефинансовым орг-циям и нас.

См. также *Сектор финансовых корпораций*.

Д

ДЕНЕЖНАЯ БАЗА

- показатель, характеризующий денежное предложение, формируемое *органами денежно-кредитного регулирования*; отражает обязательства центрального банка в национальной валюте, обеспечивающие рост *денежной массы*.

Д.б. не является *денежным агрегатом*. В междунар. практике «Д.б.» называют «деньгами повышенной эффективности» («high-powered money»), поскольку изменение Д.б. является основой для изменения денежной массы. При этом учитывается, что деятельность *кредитных орг-ций* также ведёт к изменению денежной массы за счёт мультипликативного эффекта, напр., кредиты, предоставленные кредитной орг-цией гражданам или нефинансовым орг-циям, используются ими для покупки

товаров и услуг, а полученные продавцом денежные средства зачисляются на счёт в другой кредитной орг-ции, которая может также выдавать кредиты.

Математически соотношение между денежной массой, Д.б. и *денежным мультипликатором* может быть представлено: $M = m \times MB$, где М-денежная масса, m-денежный мультипликатор, MB- Д.б.

Статистически Д.б. определяется на основе баланса центрального банка, в котором составляющие Д.б. представлены на стороне пассива баланса, а источники их формирования- на стороне актива баланса. Для определения объёма Д.б. в междунар. и рос. статистике используется несколько показателей.

Д.б. в узком определении наилучшим образом контролируется органами денежно-кредитного регулирования и включает выпущенные в обращение Банком России наличные деньги (за исключением сумм наличности, находящейся в кассах Банка России), и средства на счётах обязательных резервов, депонируемых кредитными орг-циями в Банке России, по привлеченным средствам в валюте РФ.

Д.б. в широком определении, помимо составляющих, входящих в состав Д.б. в узком определении, включает дополнительные компоненты, величина которых в значительной степени зависит от необходимости осуществления кредитными орг-циями своих платёжных функций, а также от предпочтений кредитных орг-ций в отношении выбора инструментария для управления собственной ликвидностью. К таким дополнительным компонентам, входящим в состав широкой Д.б., относятся средства на счётах обязательных резервов, депонируемых кредитными орг-циями в Банке России, по привлечённым средствам в *иностранной валюте*, средства на корреспондентских и депозитных счётах кредитных орг-ций в валюте РФ, вложения

кредитных орг-ций в облигации Банка России (по рыночной стоимости), а также иные обязательства Банка России по операциям с кредитными орг-циями в валюте РФ.

Поскольку кредитные орг-ции получают процентный доход от размещения депозитов в Банке России и от операций с облигациями Банка России, то, изменяя процентные ставки по данным инструментам, Банк России воздействует на динамику остатков средств на депозитных счётах кредитных орг-ций в Банке России и их вложений в облигации Банка России, что, соответственно, ведёт к изменению величины широкой Д.б.

См. также *Обзор центрального банка, Резервные требования.*

ДЕНЕЖНАЯ МАССА

- совокупность денежных средств, предназначенных для оплаты товаров, работ и услуг, а также для целей накопления нефинансовыми и финансовыми орг-циями (кроме кредитных орг-ций) и физическими лицами, являющимися резидентами страны. В составе Д.м. выделяют наличные и безналичные денежные средства. Для определения объёма Д.м. в рос. денежно-кредитной статистике используется несколько показателей (*денежных агрегатов*), которые составляет и публикует Банк России.

Д.м. М0 (наличные деньги в обращении вне банковской системы)- выпущенные в обращение Банком России наличные деньги, за исключением сумм наличности, находящейся в кассах Банка России и кредитных орг-ций. Помимо агрегата М0 в РФ также публикуются показатели: наличная валюта в обращении, включающая выпущенные в обращение Банком России наличные деньги, за исключением сумм наличности, находящейся в кассах Банка России; наличная валюта вне финансового

сектора, представляющая собой объём выпущенной в обращение Банком России наличной валюты за вычетом сумм наличности в кассах Банка России, кредитных орг-ций и кассах орг-ций финансового сектора, включаемых в охват *обзора финансового сектора* (в настоящее время по РФ- страховые орг-ции и негос. пенсионные фонды).

Д.м. М2 (национальное определение)- сумма наличных денег в обращении вне банковской системы (М0) и денежных средств нефинансовых орг-ций, финансовых (кроме кредитных) орг-ций и физических лиц, являющихся резидентами РФ, на расчётных, текущих, депозитных и иных счётах до востребования (в том числе счётах для расчётов с использованием банковских карт) и срочных счётах, открытых в банковской системе в валюте РФ, а также начисленные проценты по ним.

Широкая Д.м. (Д.м. с учётом *депозитов в иностранной валюте*)- сумма наличных денег в обращении вне банковской системы (М0) и денежных средств нефинансовых орг-ций, финансовых (кроме кредитных) орг-ций и физических лиц, являющихся резидентами РФ, на счётах, открытых в Банке России и действующих кредитных орг-циях. Все безналичные средства в составе широкой денежной массы классифицируются по уровню ликвидности как переводные депозиты и другие депозиты. Переводные депозиты-денежные средства, которые могут быть немедленно использованы как средство платежа и включают остатки средств в валюте РФ на расчётных, текущих и иных счётах до востребования, в том числе счётах для расчётов с использованием пластиковых карт. Другие депозиты-денежные средства, которые непосредственно не используются как средство платежа и включают остатки средств на счётах срочных депозитов и иных привлеченных на срок средств в валюте РФ, всех видов депозитов в иностранной валюте, на счётах в

драгоценных металлах, а также начисленные проценты по ним.

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ И БАНКОВСКАЯ СТАТИСТИКА

- отрасль совр. рос. статистики, характеризующая деятельность орг-ций банковской системы и их роль в экономике страны. В соответствии с действующим законодательством составителем денежно-кредитной и банковской статистики в РФ, как и в большинстве других стран, является центральный банк (Банк России). Требования Банка России к собираемым статистическим данным вытекают из целей его деятельности, определённых законодательно как защита и обеспечение устойчивости рубля, развитие и укрепление банковской системы РФ и обеспечение эффективного и бесперебойного функционирования платежной системы. Для достижения указанных целей и четкого представления об управляемых областях в экономике и банковской системе Банку России требуется своевременная, точная и непротиворечивая денежно-кредитная и банковская статистика.

Для целей составления денежно-кредитной и банковской статистики Банку России федеральным законом «О Центральном банке РФ (Банке России) от 10 июля 2002 № 86-ФЗ предоставлено право запрашивать и получать у *кредитных орг-ций* необходимую информацию об их деятельности, требовать разъяснения по полученной информации. При этом Банк России- орган, осуществляющий методологическое руководство составлением отчётности, он устанавливает обязательные для кредитных орг-ций правила составления и представления отчетности, которые вместе с формами отчётности утверждаются Советом директоров Банка России и публикуются (с изменениями) в официальном издании Банка России «Вестник Банка России». Кредитные орг-ции представляют в Банк

России порядка 90 форм отчётности, которые используются для осуществления банковского регулирования и надзора за деятельностью кредитных орг-ций и банковских групп и анализа их деятельности по отдельным направлениям (более половины от общего количества отчетных форм), а также в целях разработки и проведения единой гос. денежно-кредитной политики, для осуществления финансового мониторинга и валютного контроля и анализа обслуживания счётов бюджетов всех уровней бюджетной системы РФ, для составления платёжного баланса и для осуществления мониторинга платёжной системы. Отчётная информация, поступающая с месячной и кв. периодичностью, представляется всеми действующими кредитными орг-циями (сплошное наблюдение), при получении оперативной (суточной, пятидневной, декадной) информации для целей мониторинга и прогнозирования ликвидности банковского сектора и принятия решений в области денежно-кредитной и курсовой политики Банком России используются методы несплошного наблюдения по кругу 150–200 кредитных орг-ций. Практически вся представляемая отчётность направляется в Банк России в электронном виде, поскольку Банком России используется безбумажная технология сбора и обработки статистической информации. При формировании первичных отчётных данных применяются общероссийские и ведомственные классификаторы технико-экономической информации, что обеспечивает сопоставимость информации в системе Банка России и на межведомственном уровне.

Публикуемая Банком России на основании данных банковской отчётности денежно-кредитная и банковская статистика представлена широким спектром данных: 1) денежно-кредитные показатели, которые составляются в соответствии с требованиями междунар. статистических

стандартов и увязаны с данными других отраслей макроэкономической статистики- национальными счётами, статистикой гос. финансов и статистикой платёжного баланса; 2) показатели, характеризующие деятельность Банка России; 3) показатели финансовых рынков (ставки межбанковского рынка, операции на валютном рынке, рынке гос. ценных бумаг и др.); 4) показатели деятельности кредитных орг-ций (институциональные характеристики банковского сектора, показатели финансовой устойчивости, данные о кредитных операциях, о портфеле ценных бумаг, о привлечённых вкладах и др.); 5) *показатели состояния платёжной системы.*

Данные денежно-кредитной и банковской статистики публикуются в официальных материалах и изданиях Банка России (осн. направления единой гос. денежно-кредитной политики, Годовой отчёт Банка России, Вестник Банка России, Бюллетень банковской статистики, обзор состояния банковского сектора и др.- полный перечень изданий Банка России размещён в представительстве Банка России в сети Интернет), распространяются по каналам информационных агентств и в представительстве Банка России в сети Интернет. Наряду со статистической информацией Банком России подготавливаются и публикуются методологические комментарии, раскрывающие принципы и подходы к формированию данных денежно-кредитной и банковской статистики.

В условиях глобализации и структурных изменений в мировой финансовой системе, с учётом уроков мирового финансово-экономического кризиса роль денежно-кредитной и банковской статистики в деятельности центральных банков возрастает. Первостепенное значение приобретают вопросы раскрытия информации кредитными орг-циями, улучшения данных о деятельности прочих

(небанковских) финансовых посредников, их взаимосвязях с кредитными орг-циями, принимаемых рисках, об используемых инструментах передачи кредитных рисков, а также данных о финансовых потоках между секторами экономики. Создание в РФ информационной базы о финансовых потоках между секторами экономики является необходимым звеном, завершающим формирование системы национальных счётов и *финансовой статистики.*

См. также *Денежная база, Денежная масса, Единая система классификации и кодирования технико-экономической информации (ЕСКК ТЭИ) Банка России, Обзоры в денежно-кредитной статистике, Публикуемый баланс центрального банка, Показатели денежно-кредитных операций Банка России.*

ДЕНЕЖНЫЕ АГРЕГАТЫ

- различные показатели объёма *денежной массы*, используемые центральным банком страны. В соответствии с междунар. стандартами денежно-кредитной статистики, изложенными в «Руководстве по денежно-кредитной и финансовой статистике» (МВФ, 2000), страна самостоятельно выбирает с учётом её специфических особенностей, какие Д.а. используются ею в макроэкономических целях.

Критерием включения того или иного актива в определённый Д.а. является ликвидность этого актива, т.е. относительная легкость и быстрота, с которой *финансовый актив* выполняет функцию платёжного средства. Чем выше транзакционные издержки, связанные с приобретением товаров и услуг с помощью данного финансового актива, тем ниже ликвидность этого актива.

Система Д.а. строится т.о., что каждый последующий агрегат включает дополнительно группу активов с меньшей ликвидностью (см. рис. 1).

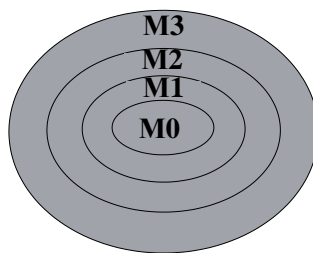


Рис. 1. Принцип построения денежного агрегата

Д.а. M0 отражает наиболее ликвидную часть денежной массы, доступную для немедленного использования в качестве платёжного средства; включает выпущенные в обращение центральным банком банкноты и монеты. Согласно национальному определению в РФ в составе M0 не учитываются денежные средства, находящиеся в кассах *кредитных организаций* и центрального банка.

В Д.а. M1 включаются активы, которые в любое время без всяких ограничений могут быть использованы в качестве платёжного средства, т.е. обменивающиеся на товары и услуги с нулевыми транзакционными издержками: $M1 = M0 + \text{Переводные депозиты}$.

В Д.а. M2 помимо активов, входящих в M1, включаются другие активы, которые менее ликвидны и потому называются «квазиденьги». Пониженная ликвидность таких активов связана с тем, что они не могут быть напрямую использованы для оплаты товаров и услуг из-за различных ограничений (наличие оговоренных сроков вклада и др.). Это означает, что их владельцу при покупке товаров и услуг придется понести транзакционные издержки (в виде потерянных процентов, штрафа за долгосрочное изъятие денег со счёта, затрат времени и т.п.): $M2 = M1 + \text{Сберегательные вклады} + \text{Срочные вклады}$.

Показатель широкой денежной массы также может учитывать депозиты в *иностранной валюте*, депозиты до востребования, которые не могут быть

использованы для осуществления платежей третьим сторонам, соглашения РЕПО, долговые *ценные бумаги*, акции.

Отдельные компоненты могут включаться в состав более крупных Д.а. (M3, L и т.д.). Напр., Европейский центральный банк включает в показатель M3 помимо активов, входящих в M2, долговые ценные бумаги сроком обращения до двух лет, паи фондов денежного рынка и соглашения о покупке ценных бумаг с обратным выкупом, а Федеральная резервная система США помимо активов, входящих в M2, включает в M3 крупные срочные депозиты, соглашения о покупке ценных бумаг с обратным выкупом, а также паи взаимных фондов денежного рынка.

Количество агрегатов определяется центральным банком страны. Так, Центральный банк РФ составляет и публикует Д.а.: наличные деньги (M0), денежная масса M2 (национальное определение) и широкая денежная масса.

В США, также как и в странах зоны евро рассчитываются три агрегата (M1, M2, M3), а в Великобритании и в Японии - четыре (M0, или денежная база согласно национальному определению, M2, M3H, M4 и M1, M2, M3 и L соответственно).

ДЕНЕЖНЫЙ МУЛЬТИПЛИКАТОР

- показатель, характеризующий степень изменения *денежной массы* при данном изменении *денежной базы*. Рассчитывается как отношение денежной массы к денежной базе. Фактически динамика Д.м. отражает

воздействие на денежную массу других факторов, помимо изменения денежной базы, в частности, нормативов обязательных резервов, соотношения между наличной и безналичной составляющими денежной массы, а также нормой избыточного резервирования (отношения избыточных резервов или суммы остатков средств на корреспондентских и депозитных счётах *кредитных орг-ций* в Банке России и вложений кредитных орг-ций в *облигации* Банка России к *депозитам* экономических агентов в кредитных орг-циях). Указанные факторы определяют величину Д.м. и, соответственно, соотношение между денежной базой и денежной массой. Д.м. рассчитывается применительно к денежной базе как в узком, так и в широком определении.

См. также *Резервные требования*.

ДЕНЕЖНЫЙ ОБЗОР

- форма представления системы показателей, характеризующих денежно-кредитные обязательства орг-ций банковской системы и их требования к рос. орг-циям и нас. и внешнему миру; является результатом консолидации данных аналитических группировок счётов *кредитных орг-ций и органов денежно-кредитного регулирования*. Данные внутри банковской системы консолидированы путём вычета всех взаимных требований и обязательств между кредитными орг-циями и центральным банком и суммирования их операций с другими секторами экономики и нерезидентами (см. рис. 1).

Денежный обзор
Чистые иностранные активы органов денежно-кредитного регулирования и кредитных орг-ций
Внутренние требования
Чистые требования к органам гос. управления
Требования к нефинансовым гос. орг-циям
Требования к нефинансовым частным орг-циям и нас.
Требования к прочим финансовым институтам
Денежная масса (по методологии денежного обзора)
Деньги
Квазиденьги
Депозиты, доступ к которым временно ограничен
Инструменты денежного рынка
Счёта капитала
Прочие статьи (нетто)

Рис. 1 **Форма денежного обзора**

Такое представление данных внутренних факторов, определяющих её изменение, до апр. 2008, когда РФ перешла на составление *обзора банковской системы* и её структуры и внешних и

в соответствии с требованиями Руководства по денежно-кредитной и финансовой статистике (МВФ, 2000).

ДЕПОЗИТЫ

- денежные средства, размещаемые в центральном банке, *кредитных орг-циях* (а в некоторых случаях в других орг-циях, относящихся к сектору депозитных корпораций) и подтвержденные свидетельством о вкладе. Д. делятся на переводные Д. и другие Д.. В статистике выделяют Д., выраженные в национальной валюте и *иностранной валюте*.

Переводные Д. включают все Д., которые: могут быть обменены на наличные деньги по номиналу по первому требованию без уплаты штрафа и без каких-либо ограничений и могут быть непосредственно использованы для осуществления платежей (с помощью чека, тратты, жиро-поручения, прямого зачисления/списания или иных механизмов прямых платежей).

Другие Д. включают все требования, кроме переводных Д., которые подтверждены свидетельством о вкладе. Типичные примеры Д. данной категории: срочные вклады; Д. в иностранной валюте; Д. до востребования, допускающие немедленное снятие наличных денег, но не дающие возможности прямого перевода средств третьим сторонам. Д. до востребования могут представляться в статистике в узком и широком определении. Широкое определение включает в состав средства на расчётных счётах пр-тий и бюджетных счётах. Узкое определение предполагает включение только вкладов, определенных в качестве таковых в соответствии с гражданским законодательством.

В междунар. практике к Д. приравниваются: обязательства финансовых орг-ций в форме акций, паев или аналогичных свидетельств о вкладе, которые юридически или на практике могут обмениваться на наличные

немедленно или с уведомлением за относительно короткий срок, средства, полученные по первой части сделки РЕПО, если по решению страны они включаются в показатели денежной массы.

См. также *Денежная масса*.

ДЕПОЗИТЫ, НЕ ВКЛЮЧАЕМЫЕ В ШИРОКУЮ ДЕНЕЖНУЮ МАССУ (ДЕПОЗИТЫ, ДОСТУП К КОТОРЫМ ВРЕМЕННО ОГРАНИЧЕН)

- совокупность средств, вложенных в *финансовые активы*, которые в соответствии с национальным определением могут включаться в *денежную массу*, но не включены из-за ограниченности их ликвидности.

Исходя из понятия денежной массы, *депозиты* резидентов на счетах в *кредитных орг-циях*, использование которых их владельцами невозможно в течение какого-либо времени в связи с условиями договора или текущими условиями деятельности кредитной орг-ции, не включаются в состав *денежных агрегатов* и отражаются в составе депозитов, не включаемых в широкую денежную массу (депозитов, доступ к которым временно ограничен). К ним относятся, напр., такие средства, как средства клиентов, зарезервированные для проведения определенных операций, средства клиентов по незавершенным расчётным операциям, а также все депозиты резидентов РФ в кредитных орг-циях с отозванными лицензиями.

Показатель «Д., не в. в ш.д.м.» формируется и публикуется в составе агрегатов денежно-кредитной статистики с 1 апр. 2008 в формате представления данных денежно-кредитной статистики в форме обзоров, составляемых с учётом требований Руководства по денежно-кредитной и финансовой статистике (МВФ, 2000) (доступны данные с 2001). В более ранних публикациях (с 1995) показателю

«Д., не в. в ш.д.м.» соответствует показатель «Депозиты, доступ к которым временно ограничен».

См. также *Обзоры в денежно-кредитной статистике*.

ДЕФИЦИТ ЛИКВИДНОГО ПОКРЫТИЯ

- один из показателей ликвидности *кредитных орг-ций*, отражающий недостаток у кредитной орг-ции ликвидных активов для покрытия краткосрочных обязательств. Определяется как доля краткосрочных обязательств, не покрытых ликвидными активами, которая рассчитывается как процентное отношение превышения обязательств со сроком погашения до 30 дней над ликвидными активами аналогичной срочности к величине указанных краткосрочных обязательств. Положительное значение показателя свидетельствует о существовании дефицита ликвидного покрытия.

Источником данных для расчёта показателя Д.л.п. является ежемесячная отчётность кредитных орг-ций об активах и пассивах по срокам востребования и погашения, установленная Указанием Банка России от 16 янв. 2004 № 1376-У «О перечне, формах и порядке составления и представления форм отчётности кредитных орг-ций в Центральный банк РФ». Динамические ряды данных, характеризующих Д.л.п., публикуются Банком России в составе аналитических показателей обзора банковского сектора РФ.

ДИСКОНТИРОВАНИЕ

- один из методов определения стоимости вложений денежных средств, заключающийся в расчёте текущей (приведённой) к данному моменту времени (началу *финансовой операции*, любому другому моменту времени) стоимости

известной в конце финансовой операции суммы денежных средств; является обратным действием по отношению к наращению денежных средств, заключающемуся в расчёте будущей суммы денежных средств исходя из первоначальной суммы и начисленных процентов. Д. применяется в финансово-экономических расчётах в целях оценки альтернативных способов вложений денежных средств и определения оптимальных параметров сделок с финансовыми инструментами, а также их отражения в отчётности, составленной в соответствии с требованиями междунар. стандартов.

Различают математическое Д. и банковский (коммерческий) учёт. При математическом Д. текущая (приведённая) стоимость денежных средств определяется по формуле:

$$PV = \frac{FV}{1 + n \times i} - \text{для простых процентов или}$$

$$PV = \frac{FV}{(1 + i)^n} - \text{для сложных процентов,}$$

где PV- (англ.- present value)- текущая (приведённая) стоимость денежных средств, FV- (англ. future value)- будущая сумма денежных средств через определённый период времени, n- процентный период, i- (англ. interest)- процентная ставка.

Метод математического Д. применяется, когда необходимо рассчитать сумму денежных средств, которую нужно инвестировать под определённые проценты, чтобы получить требуемую сумму денежных средств, когда необходимо рассчитать проценты, начисленные по процентному финансовому инструменту, а также определить текущую стоимость процентного долгового обязательства.

Для определения текущей стоимости дисконтного долгового обязательства в момент его приобретения (учёта) с

дисконтом от номинальной стоимости на момент погашения используется другой метод Д.- банковский (коммерческий) учёт. В этом случае при определении приведённой (учётной) стоимости вложений в долговое обязательство используется следующая формула: $PV = FV \times (1 - n \times d)$ - для простых процентов или $PV = FV \times (1 - dcc)^n$ - для сложных процентов, где n- период времени от момента приобретения (учёта) долгового обязательства до даты его погашения, d(дсл)-простая (сложная) учётная ставка.

ДОСТАТОЧНОСТЬ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ

- уровень *собственных средств (капитала) кредитной орг-ции*, который она обязана поддерживать по требованию надзорного органа относительно объёма и уровня риска по своим активам.

В соответствии с документом Базельского комитета по банковскому надзору «Международ. конвергенция измерения капитала и стандартов капитала: новые подходы» (Базель II) минимальное значение норматива достаточности

собственных средств (капитала) банка предусмотрено в размере не менее 8%.

Согласно ст. 62 Федерального закона «О Центральном банке РФ (Банке России)» в целях обеспечения устойчивости кредитных орг-ций Банк России может устанавливать норматив достаточности собственных средств (капитала). Инструкция Банка России от 16 янв. 2004 № 110-И «Об обязательных нормативах банков» предусматривает норматив достаточности собственных средств (капитала) банка (Н1), который регулирует (ограничивает) риск несостоятельности банка и определяет требования по миним. величине собственных средств (капитала) банка, необходимых для покрытия кредитного и рыночного рисков. Норматив достаточности собственных средств (капитала) определяется как отношение размера собственных средств (капитала) банка и суммы его активов, взвешенных по уровню риска. Динамику показателя достаточности собственных средств (капитала) см. на рис.1):

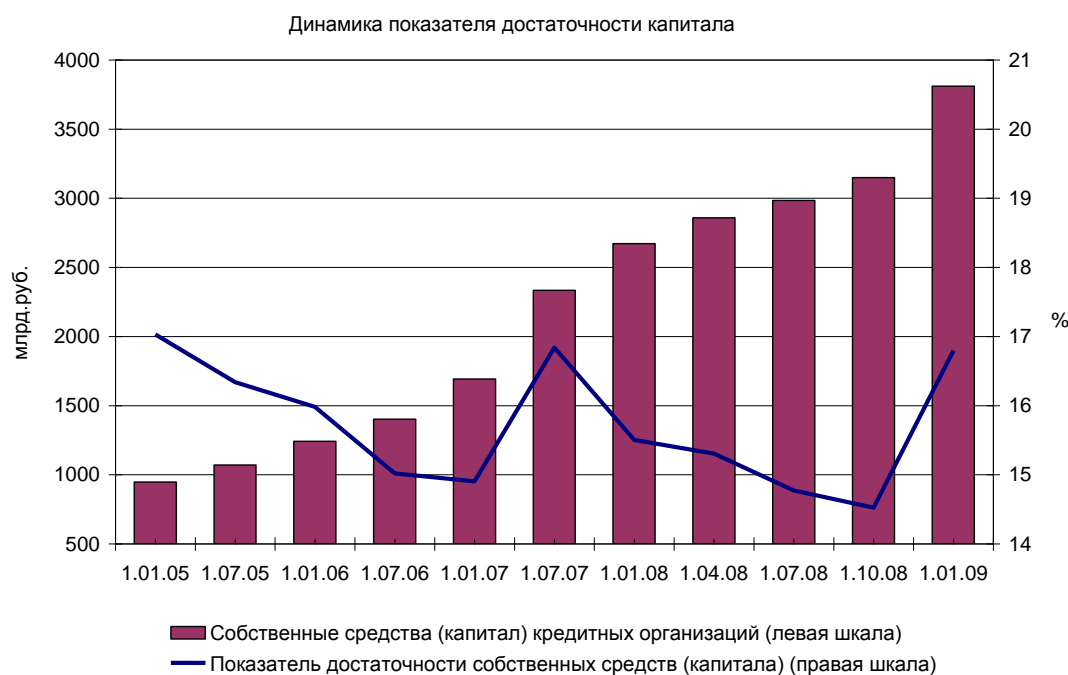


Рис. 1.

Источник: Банк России. Отчёт о развитии банковского сектора и банковского надзора в 2008.

Минимально допустимое числовое значение норматива Н1 устанавливается в зависимости от размера собственных средств (капитала): для банков с размером собственных средств (капитала) не менее суммы, эквивалентной 180 млн руб.- 10%; для банков с размером собственных средств (капитала) менее суммы, эквивалентной 180 млн руб.- 11%.

В соответствии с Инструкцией Банка России от 29 апр. 2006 № 129-И «О банковских операциях и других сделках расчётных небанковских кредитных орг-ций, обязательных нормативах расчётных небанковских кредитных орг-ций и особенностях осуществления Банком России надзора за их соблюдением» минимально допустимое числовое значение норматива Н1 для расчётных небанковских кредитных орг-ций устанавливается в размере 12%. Для небанковских кредитных орг-ций, осуществляющих депозитно-кредитные операции, значение норматива Н1 согласно Положению Банка России от

21 сент. 2001 № 153-П «Об особенностях пруденциального регулирования деятельности небанковских кредитных орг-ций, осуществляющих депозитные и кредитные операции» установлено в размере 15%.

См. также *Активы кредитной орг-ции, взвешенные по уровню риска.*

ДОХОДНОСТЬ К ПОГАШЕНИЮ ЦЕННЫХ БУМАГ

- доход на единицу вложенных средств в долговые *ценные бумаги* при удержании бумаг до срока погашения. Для дисконтных и купонных ценных бумаг доходность к погашению может рассчитываться без учёта реинвестирования купонных платежей (номинальная доходность, простая доходность). Для купонных ценных бумаг доходность к погашению также может рассчитываться с учётом реинвестирования купонных платежей в течение (эффективная доходность). Измеряется в процентах годовых.

Простая доходность к погашению рассчитывается по формуле:

$$y = \left(\frac{N}{P} - 1 \right) \times \frac{365}{t} \times 100\%,$$

где N- номинал ценной бумаги (выпуска) (равен 100%), P- цена выпуска на момент покупки в процентах от номинала, t- срок до погашения выпуска в днях.

Эффективная доходность к погашению определяется из уравнения:

$$P + A = \sum_{i=1}^n \frac{C_i}{(1+y)^{\frac{t_i}{365}}} + \frac{N}{(1+y)^{\frac{T}{365}}},$$

где P- цена выпуска на момент покупки в долях от номинала, A- накопленный купонный доход (НКД) на момент покупки выпуска в долях от номинала, t_i - срок до выплаты i-го купона в днях, n- количество купонов, C_i - размер i-го купона в долях от номинала, N- номинал выпуска (единица), T- срок до погашения выпуска в днях, y- эффективная годовая доходность к погашению, выраженная в долях единицы.

Доходность к погашению позволяет оценивать эффективность вложений в ценные бумаги при формировании инвестиционного портфеля и поэтому является одним из важнейших показателей, который необходимо учитывать при принятии решения о покупке ценных бумаг. Показатели доходности дают возможность сопоставлять финансовые инструменты с разными сроками погашения и процентными ставками по купонам. Д. к п.ц.б. является одним из наиболее популярных показателей доходности ценных бумаг, применяемых на практике; её значения публикуются в финансовых и биржевых сводках, аналитических обзорах и исследованиях финансового рынка.

ДЮРАЦИЯ РЫНОЧНОГО ПОРТФЕЛЯ ЦЕННЫХ БУМАГ

- средневзвешенный срок потока платежей по портфелю долговых *ценных бумаг*, обращающихся на фондовом рынке, с

учётом *дисконтирования* стоимости отдельных выплат. Дюрация меньше или равна сроку до погашения купонных *облигаций* и всегда равна сроку до погашения дисконтных (бескупонных) облигаций. Рассчитывается по формуле:

$$Dur = \frac{\sum_{j \in J} v_j d_j}{\sum_{j \in J} v_j},$$

где v_j - рыночная стоимость ценных бумаг j-го выпуска, находящегося в обращении, m- количество выпусков, d_j - дюрация j-го выпуска,

J- группа выпусков, по которой рассчитывается показатель. Дюрация выпуска рассчитывается по формуле:

$$d = \frac{\left(\sum_{i=1}^n \frac{C_i \cdot t_i}{(1+y)^{\frac{t_i}{365}}} + \frac{N \cdot T}{(1+y)^{\frac{T}{365}}} \right)}{P + A},$$

где C_i - размер i-го купона в долях от номинала, t_i - срок до выплаты i-го купона в днях, n- количество купонов, N- номинал выпуска (единица), T- срок до погашения облигации в днях, y- эффективная годовая доходность к погашению, выраженная в долях единицы.

Понятие дюрации было введено в 1938 амер. учёным Ф. Маколеем.

Е

ЕДИНАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА ПОДДЕРЖКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКА РОССИИ ПО РЕГУЛИРОВАНИЮ И РАЗВИТИЮ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА (ЕИСПД)

- аналитическая система, разрабатываемая на основе совр. и передовых технологий в области информатизации в целях обеспечения высокого качества информационной поддержки регулирующих и надзорных функций Банка России, осуществляемых в соответствии в Федеральным законом о Центральном банке РФ (Банке России) от 10 июля 2002 № 86-ФЗ.

Для достижения указанных целей в Банке России осуществляется работа по решению задач: 1) централизация и унификация процессов сбора, обработки, хранения и предоставления информации из различных информационных источников с учётом требований к обеспечению информационной безопасности и организацией доступа к ней всех заинтересованных пользователей системы Банка России, 2) унификация информационных систем, используемых в рамках информационной поддержки регулирующих и надзорных функций Банка России, и обеспечение развития их функциональных возможностей, 3) разработка и внедрение единых стандартов информационного взаимодействия в рамках системы Банка России, а также Банка России с внешними организациями на базе единых методических и нормативных требований, 4) обеспечение возможности ретроспективного и прогнозного анализа деятельности *кредитных организаций* и банковской системы в целом на основе разнородной информации, 5) обеспечение возможности взаимодействия ЕИСПД со смежными корпоративными информационными системами.

Одна из ключевых задач ЕИСПД-интеграция и консолидация информационных ресурсов Банка России. Эта задача решается посредством создания централизованного корпоративного хранилища данных (КХД), которое должно стать единым источником непротиворечивых и согласованных данных для всех подсистем ЕИСПД. Процесс интеграции информационных ресурсов обеспечивается созданием и использованием единых *метаданных*. Информационные ресурсы КХД представлены предметно-ориентированным, неизменяемым, поддерживающим хронологию набором данных.

Обобщенная архитектура ЕИСПД охватывает три уровня: федеральный, региональный и внешний. На федеральном уровне ЕИСПД представлена центральным сегментом, обеспечивающим сбор, обработку, хранение данных, а также предоставление доступа к корпоративным информационным ресурсам внутренним и внешним по отношению к Банку России пользователям. Региональный сегмент ЕИСПД осуществляет на региональном уровне передачу (транзит) информации от кредитных организаций на федеральный уровень, а также подготовку и отправку информации терр. учреждений Банка России на федеральный уровень. На внешнем уровне располагаются клиенты Банка России, внешние источники данных и потребители информации ЕИСПД.

В составе ЕИСПД выделяются функциональные подсистемы и технологические подсистемы. Функциональные подсистемы обеспечивают автоматизацию бизнес-процессов и функциональных задач банковского надзора, которые представлены набором прикладных компонентов, выполненных с использованием технологических подсистем.

См. также *Единая система классификации и кодирования технико-экономической информации* (ЕСКК ТЭИ) Банка России, *Каталог показателей банковской статистики* (КПБС).

ЕДИНАЯ СИСТЕМА КЛАССИФИКАЦИИ И КОДИРОВАНИЯ ТЕХНИКО- ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ (ЕСКК ТЭИ) БАНКА РОССИИ

- совокупность общероссийских, ведомственных и локальных классификаторов и справочников технико-экономической информации, нормативных и методических документов по их

разработке, ведению и применению в информационно-вычислительных и телекоммуникационных комплексах Банка России.

Использование ЕСКК ТЭИ создает необходимые предпосылки для повышения эффективности процессов орг-ции, сбора обработки хранения и использования информации в Банке России, обеспечивает сопоставимость информации в системе Банка России, а также на межведомственном уровне, способствует унификации форм банковских документов и стандартизации информационного обеспечения программных комплексов, разрабатываемых в системе Банка России.

Общероссийские классификаторы утверждаются Росстандартом для применения в информационно-вычислительных системах управления различных министерств (ведомств), входят в состав документов Федерального фонда гос. стандартов и являются частью информационных ресурсов РФ.

Ведомственные и локальные классификаторы (справочники) разрабатываются с целью решения задач, связанных с анализом состояния банковской системы, динамики развития экономики, финансовых рынков и обеспечения интеграции гос. информационных ресурсов с информационными ресурсами Банка России. Ведомственные и локальные классификаторы (справочники) относятся к информационным ресурсам Банка России.

Объектами классификации в Банке России являются банковские операции, экономические показатели, денежные единицы, типы банковских учреждений, унифицированные формы банковских документов, счёта бухгалтерского учёта, подразделения расчётной сети Банка России и пр.

Банк России несёт ответственность за формирование ряда общероссийских классификаторов, являющихся частью

содержания ЕСКК ТЭИ, в целом и по отдельным классам группировок, относящихся к предмету его экономической деятельности. В их числе: Общероссийский классификатор валют; Общероссийский классификатор управленческой документации (класс «Унифицированная система банковской документации»); Общероссийский классификатор видов экономической деятельности, продукции, работ и услуг (подраздел «Финансовое посредничество»).

И

ИНДЕКС ВАЛОВОЙ ДОХОДНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ

- средняя валовая доходность к погашению (*average gross redemption yield*) рублевых гос. ценных бумаг (ГКО-ОФЗ) с учётом дюрации выпусков облигаций; измеряется в % годовых; рассчитывается Московской межбанковской валютной биржей (ММВБ) по формуле:

$$RI_t = \frac{\sum_i Y_{i,t} \times D_{i,t} \times (P_{i,t} + A_{i,t}) \times N_{i,t-1}}{\sum_i D_{i,t} \times (P_{i,t} + A_{i,t}) \times N_{i,t-1}},$$

где RI_t - значение валовой доходности к погашению гос. облигаций России в день t , $Y_{i,t}$ - доходность к погашению по средневзвешенной цене облигации i -го выпуска по итогам дня t , выраженная в процентах годовых, $P_{i,t}$ - средневзвешенная цена облигации i -го выпуска по итогам дня t , выраженная в рублях, $A_{i,t}$ - накопленный купонный доход облигации i -го выпуска в день t , выраженный в рублях, $N_{i,t-1}$ - размещенный объём облигаций i -го выпуска, определённый по итогам дня $(t-1)$, выраженный в штуках ценных бумаг, $D_{i,t}$ - дюрация облигации i -го выпуска по итогам дня t , выраженная в днях. Методика расчёта И.в.д.г.ц.б. представлена на сайте ММВБ в сети Интернет.

ИНДЕКС ММВБ (MICEX INDEX)

- композитный рос. *фондовый индекс*, рассчитываемый на основе цен сделок, совершаемых на Фондовой бирже Московской межбанковской валютной биржи (ФБ ММВБ) с 30 наиболее ликвидными акциями эмитентов, виды экономической деятельности которых относятся к осн. секторам экономики; измеряется в пунктах, рассчитывается по ценам акций в руб. (начальное значение составляет 100 пунктов- на 22 сент. 1997). Представляет собой взвешенный по эффективной капитализации индекс рынка наиболее ликвидных акций рос. эмитентов, допущенных к обращению на ФБ ММВБ. Эффективная капитализация акций учитывает долю акций, находящихся в свободном обращении на вторичном рынке. Методика расчёта И. ММВБ представлена на сайте ММВБ в сети Интернет. Значения И. ММВБ публикуются на сайте ММВБ в сети Интернет, в годовом отчёте Центрального банка РФ, официальных изданиях Банка России «Вестник Банка России» и «Бюллетень банковской статистики», транслируются в средствах массовой информации.

ИНДЕКС РАЗВИТИЯ СБЕРЕГАТЕЛЬНОГО ДЕЛА

- показатель, характеризующий степень удовлетворения спроса нас. региона на сберегательные услуги (под которыми понимаются банковские операции по приему вкладов физических лиц); рассчитывается по объёму вкладов физических лиц на душу нас. к денежным доходам нас. в соотношении с соответствующими показателями по стране в целом. Одна из составляющих *совокупного индекса обеспеченности банковскими услугами*.

ИНДЕКС РТС (RTS INDEX)

- композитный рос. *фондовый индекс*, рассчитывается как отношение суммарной рыночной капитализации 50 акций, включённых фондовой биржей «Рос. Торговая Система» (РТС) в список для расчёта индекса, к суммарной рыночной капитализации этих же акций на начальную дату, умноженное на значение индекса на начальную дату и на поправочный коэффициент, учитывающий количество акций каждого вида в свободном обращении. Расчёт рыночной капитализации производится на основе данных о ценах акций и количестве выпущенных эмитентом акций. Измеряется в пунктах, рассчитывается по ценам акций в долл. США (начальное значение составляет 100 пунктов- на 1 сент. 1995).

И. РТС является базовым активом для фьючерсных контрактов на срочном рынке FORTS (Фьючерсы и Опционы в РТС), которые являются самыми ликвидными контрактами на российском биржевом срочном рынке. Описание И. РТС представлено на сайте РТС в сети Интернет. Значения И. РТС публикуются на сайте РТС в сети Интернет, в годовом отчёте Центрального банка РФ, официальных изданиях Банка России «Вестник Банка России» и «Бюллетень банковской статистики», транслируются в средствах массовой информации.

ИНДИКАТОР ОБОРОТА РЫНКА

- взвешенная по обороту и по дюрации/сроку до погашения доходность торговавшихся на вторичном рынке выпусков *ценных бумаг* в течение дня; рассчитывается Банком России для рынка ГКО-ОФЗ; измеряется в процентах годовых. И.о.р. для рублевых гос. *облигаций* (ГКО-ОФЗ) публикуются в годовом отчёте Центрального банка РФ, официальных изданиях Банка России «Вестник Банка России» и «Бюллетень банковской статистики», а также в

представительстве Банка России в сети Интернет. Используются для анализа ценовой динамики гос. облигаций на рынке ГКО-ОФЗ.

ИНДИКАТОР РЫНОЧНОГО ПОРТФЕЛЯ

- взвешенная по объёму в обращении и по дурации/сроку до погашения доходность портфеля *ценных бумаг*; рассчитывается Банком России для рынка ГКО-ОФЗ; измеряется в процентах годовых. И.р.п. для рублевых гос. облигаций (ГКО-ОФЗ) публикуются в годовом отчёте Центрального банка РФ, официальных изданиях Банка России «Вестник Банка России» и «Бюллетень банковской статистики», а также в представительстве Банка России в сети Интернет. Используются для анализа ценовой динамики гос. облигаций на рынке ГКО-ОФЗ.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ НАСЫЩЕННОСТЬ БАНКОВСКИМИ УСЛУГАМИ

- показатель, характеризующий уровень развития в регионе банковской инфраструктуры (степень обеспеченности населения региона *кредитными орг-циями*, их филиалами и дополнительными офисами). Показатель представляет собой отношение количества кредитных орг-ций, их филиалов и дополнительных офисов в регионе к численности нас. в регионе с соответствующей величиной по РФ в целом. Информационной базой расчёта являются статистические данные о количестве кредитных орг-ций, филиалов и дополнительных офисов в регионе, а также численности его нас. Одна из составляющих *совокупного индекса обеспеченности банковскими услугами*.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА

- комплекс показателей, характеризующих институциональную структуру банковского сектора по её количественному составу, осн. типам банковских учреждений и роли иностранного капитала.

Осн. институциональные показатели банковского сектора: 1) общее количество действующих *кредитных орг-ций* на дату; общее число филиалов, дополнительных офисов и других структурных подразделений кредитных орг-ций на дату; 2) распределение кредитных орг-ций по видам лицензий на оказание банковских услуг. Осн. видами деятельности на основании вида лицензии кредитной орг-ции являются: ген. лицензия- осуществление всех банковских операций со средствами в рублях и *иностранной валюте*; лицензия по валюте операций - осуществление банковских операций со средствами в рублях или в рублях и иностранной валюте; лицензия на операции с физическими лицами- привлечение во вклады денежных средств физических лиц; лицензия для небанковских кредитных орг-ций- осуществление расчётных, депозитно-кредитных операций небанковскими кредитными орг-циями; 3) распределение действующих кредитных орг-ций по регионам; 4) количество кредитных орг-ций, контролируемых нерезидентами; 5) показатели уровня концентрации банковской деятельности: уровень концентрации банковских активов в целом по банковскому сектору и в региональном разрезе (рассчитывается путём выделения доли пяти крупнейших по величине активов кредитных орг-ций округа в совокупных активах кредитных орг-ций в целом по банковскому сектору и по регионам); количество кредитных орг-ций с капиталом более 180 млн руб.; коэффициент Херфиндаля-Хиршмана (показывает уровень концентрации банковского сектора, рассчитывается как сумма квадратов долей

кредитных орг-ций на рынке банковских услуг).

К

КАПИТАЛИЗАЦИЯ РЫНКА АКЦИЙ

- суммарное значение рыночной стоимости (капитализации) акционерных компаний, акции которых находятся в обращении на организованном фондовом рынке. Капитализация компании (акционерного общества)- произведение биржевой цены обыкновенной акции на общее количество выпущенных в обращение обыкновенных акций компании; является показателем рыночной оценки стоимости компании или акций, находящихся в свободном обращении. К.р.а. зависит как от текущей конъюнктуры рынка акций, так и от среднесрочных и долгосрочных макроэкономических показателей: текущей фазы экономического цикла (сжатие или расширение), величины денежного предложения в экономике, политики валютного курса, темпов изменения валового внутреннего продукта (ВВП), уровня фискальной нагрузки, состояния и динамики платежного баланса, уровня денежных доходов нас., склонности нас. к сбережению и т.п. Отношение показателя К.р.а. к ВВП отражает как уровень развития акционерной формы собственности в стране, так и ценовую конъюнктуру национального фондового рынка; измеряется в единицах валюты.

КАТАЛОГ ПОКАЗАТЕЛЕЙ БАНКОВСКОЙ СТАТИСТИКИ (КПБС)

- единый, создаваемый Банком России упорядоченный перечень бухгалтерских и статистических показателей и их описаний (метаданных). Работа по созданию КПБС проводится в Банке России с 2005 с учётом национальной и междунар. практики создания систем единых метаданных, потребность в которых существенно возрастает в связи со значительным

увеличением объёмов информации, содержащейся в разных хранилищах. Информационный фонд КПБС после завершения работы по его созданию должен включать описания (метаданные) всех показателей, используемых в системе Банка России, и обеспечивать гармонизацию и интеграцию информационных ресурсов на внутриведомственном (в системе Банка России) уровне, а также способствовать оптимизации информационного взаимодействия на межведомственном (в т.ч. с каталогом статистических показателей) и междунар. уровнях.

КПБС- системообразующий элемент в системе нормативно-справочной информации, применяемой в Банке России. Правила, регламентирующие формирование описаний показателей, предполагают структурирование и систематизацию показателей, а также использование общерос., ведомственных и локальных (в том числе созданных специально в целях КПБС) классификаторов и справочников. Формирование описаний показателей осуществляется по типам применяемых в Банке России первичным, сводным и аналитическим показателям. Основой описания показателей является единая информационная модель, определяющая элементы описания и устанавливающая общие правила их формирования и применения. Описания показателей представлены в информационном фонде КПБС совокупностью элементов описания, в их числе- наименование наблюдаемого явления (обобщенное наименование группы показателей, характеризующих определенное экономическое явление), реквизит- основание (наименования показателя) и совокупность реквизитов-признаков (в зависимости от их количества и содержания представленных единичными позициями, либо позициями справочников или классификаторов). Напр., при описании совокупности наблюдаемого явления «*Финансовые активы*» реквизитами-

основаниями будут являться: «Размещенные средства (кроме ценных бумаг)», «Вложения в ценные бумаги», «Срочные сделки», «Условные обязательства кредитного характера» и другие. При этом реквизиту-основанию «Размещенные средства (кроме ценных бумаг)» будет соответствовать определенный набор реквизитов-признаков: вид совершаемой операции (сделки); вид финансового инструмента; вид задолженности; вид обеспечения; срок привлечения (размещения) средств; вид кредита; вид стоимости и факторы, влияющие на ее изменение и другие. В качестве значений реквизитов-признаков будут использованы соответствующие позиции справочников: Справочник операций (сделок); Справочник учётных категорий; Справочник сроков привлечения (размещения) средств; Справочник видов стоимости и ее изменений и др.

Информационный фонд КПБС помимо описаний показателей содержит также другие метаданные, связанные с процессами сбора, обработки, хранения и использования информации.

См. также *Единая система классификации и кодирования технико-экономической информации (ЕСКК ТЭИ) Банка России.*

КОНСОЛИДАЦИОННАЯ ПОПРАВКА

- показатель, отражающий сумму расхождений в учёте взаимных обязательств и требований подсекторов, данные по которым консолидируются в целях составления денежно-кредитной и финансовой статистики. Показывается как отдельный компонент прочих статей (нетто) в составе обзоров в денежно-кредитной статистике. В денежно-кредитной и финансовой статистике для отражения взаимоотношений финансового сектора в целом или его отдельных подсекторов, по которым составляется конкретный обзор, с другими секторами

экономики и нерезидентами взаимные операции внутри анализируемого подсектора исключаются. В обзоре *кредитных орг-ций*, формируемом путем исключения всех непогашенных требований и обязательств между кредитными орг-циями-резидентами, консолидационная поправка отражает сумму несоответствия при отражении указанных сумм контрагентами. Обзор банковской системы составляется из данных, содержащихся в обзоре центрального банка и обзоре кредитных орг-ций. К.п. в обзоре банковской системы отражает суммы расхождений в отражении взаимных обязательств и требований центрального банка и кредитных орг-ций.

В Обзоре финансового сектора, который составляется Банком России на основе данных обзора банковской системы и обзора других финансовых орг-ций, К.п. отражает сумму расхождений в отражении взаимных обязательств и требований банковской системы, страховых орг-ций и негос. пенсионных фондов. В настоящее время Банк России в составе обзора других финансовых орг-ций и обзора финансового сектора не выделяет К.п. в качестве отдельного компонента прочих статей (нетто), поскольку указанные обзоры не охватывают финансовый сектор полностью и, соответственно, не представляется возможным выделить адекватные суммы расхождений в учёте.

См. также *Внутренние требования, Сектор финансовых корпораций.*

КОЭФФИЦИЕНТ МОНЕТИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

- показатель, характеризующий степень насыщенности экономики деньгами, является обратным к показателю *скорости обращения денег* и рассчитывается как отношение *денежной массы* к номинальному ВВП.

КОЭФФИЦИЕНТ ОБОРАЧИВАЕМОСТИ ЦЕННЫХ БУМАГ (КОЭФФИЦИЕНТ ОБОРОТА НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ)

отношение объёма сделок с *ценными бумагами*, совершённых на вторичных торгах за определённый период времени, к объёму ценных бумаг, находящемуся в обращении. Характеризует скорость оборота и ликвидность ценных бумаг на вторичном рынке, отражает относительную активность участников рынка; измеряется в долях (%).

КОЭФФИЦИЕНТ ПОКРЫТИЯ (ОТНОШЕНИЕ ДЕПОЗИТОВ КЛИЕНТОВ БАНКОВ К ПРЕДОСТАВЛЕННЫМ ССУДАМ)

- показатель, рекомендованный Международным валютным фондом при составлении *показателей финансовой устойчивости*. Рассчитывается как отношение депозитной базы к совокупному ссудному портфелю (за исключением межбанковских кредитов). При недостаточном объёме привлечённых депозитов, как одного из наиболее стабильных видов банковских ресурсов, по сравнению с объёмом кредитования, *кредитная организация* характеризуется большей зависимостью от менее устойчивых источников для финансирования инвестиций в менее ликвидные активы. При такой структуре банковских балансов возрастает вероятность реализации риска потери ликвидности (невыполнения обязательств) банка, чем при более стабильной депозитной базе финансирования кредитов.

КРЕДИТНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ

- лицо, которое имеет право осуществлять банковские операции, предусмотренные Законом о банках на основании специального разрешения (лицензии) Центрального банка РФ, согласно Федеральному закону «О банках и

банковской деятельности» № 395-1 от 2 дек. 1990 (далее- Закон о банках) юридическое. Осн. цель К.о.– извлечение прибыли. К.о. может принимать любую форму собственности как хоз. общество; может осуществлять отдельные операции, предусмотренные рамками лицензии полученной от Банка России. К.о. могут быть банковскими и небанковскими. Различие банковских и небанковских К.о. состоит в различных требованиях к миним. размеру капитала (собственных средств) и ограниченном спектре операций, осуществляемых небанковскими К.о.

КРЕДИТНЫЙ АГРЕГАТ

- совокупность *финансовых активов*, отражающих предоставление ресурсов одной единицей (кредитором) другой единице (заёмщику). Для обозначения совокупности *финансовых активов* в денежно-кредитной статистике используется термин «*требование*», определяющий размер средств, предоставленных кредиторами должникам. К.а. может охватывать всю экономику или ограничиваться конкретными секторами-эмитентами (напр., требования *кредитных орг-ций*), может отражать отношения отдельных секторов (напр., требования центрального банка к кредитным орг-циям, требования кредитных орг-ций к нас.). В состав К.а. входят только финансовые активы и потому не включаются условные позиции, такие как кредитные линии, обязательства по предоставлению ссуд и гарантии, которые в соответствии с международными статистическими определениями и международными стандартами финансовой отчётности финансовыми активами не являются. В состав К.а. могут включаться все финансовые активы или только определенное подмножество таких активов. В узкие показатели кредита включаются требования в форме кредитов и займов, ценных бумаг, кроме акций, и коммерческого кредита и авансов. В такие

показатели не включаются депозиты, акции и другие формы участия в капитале, производные финансовые инструменты, требования по отношению к корпорациям по страхованию жизни и пенсионным фондам в форме страховых технических резервов, а также другая дебиторская задолженность, не являющаяся частью коммерческого кредита. Широкие К.а. включают большую часть или все виды финансовых требований одной единицы по отношению к другой и потому в них входят также вложения в акции и другие формы участия в капитале.

Разбивка К.а. может производиться по видам кредитных инструментов и по секторам заемщиков. В РФ в денежно-кредитной статистике отражаются агрегированные показатели кредита, включающие требования к органам гос. управления, гос. нефинансовым орг-циям, другим нефинансовым орг-циям и другим финансовым орг-циям, нас., нерезидентам. Так, в состав требований к внутренним секторам-резидентам включаются кредиты (включая просроченную задолженность), просроченные проценты по кредитам, предоставленным органам гос. управления, нефинансовым орг-циям, другим небанковским финансовым орг-циям и нас., в валюте РФ и иностранной валюте, вложения кредитных орг-ций в долговые ценные бумаги органов гос. управления и нефинансовых орг-ций, вложения в акции и иные формы участия в капитале нефинансовых орг-ций, а также прочая дебиторская задолженность по расчётным операциям с органами гос. управления и нефинансовыми орг-циями.

См. также *Внутренние требования*.

КРЕДИТЫ И ЗАЙМЫ

- категория *финансовых активов*, которые формируются, когда кредитор предоставляет заёмщику денежные средства или иные материальные ценности на условиях возвратности с выплатой

заемщиком *процента* за пользование ссудой или на иных условиях, оговоренных в договоре. В денежно-кредитной статистике данная категория включает все виды ссуд и займов, предоставляемые различным секторам экономики со стороны орг-ций банковской системы и других финансовых орг-ций, в частности, субординированные, синдицированные, ломбардные, ипотечные, потребительские кредиты, договоры финансового лизинга и др. При этом сделки РЕПО по ценным бумагам (от англ. Repurchase agreement) рассматриваются как кредиты с залоговым обеспечением. При заключении таких сделок сторона, передающая в РЕПО ценные бумаги, сохраняет за собой рыночный риск и выгоды, связанные с правом собственности на переданные ценные бумаги, в том числе процентный доход и *холдинговую прибыль* или убыток, а полученные при этом денежные средства являются для стороны, их предоставившей, *финансовым активом* (кредитом). Стоимость кредита представляет собой величину непогашенного требования кредитора, которая включает непогашенную основную сумму долга плюс все начисленные проценты. Для целей денежно-кредитной статистики стоимостная оценка кредитов и займов не корректируется на сумму ожидаемых потерь, в отличие от *показателей финансовой устойчивости*. К. и з., которые обращаются на финансовом рынке, относятся к категории «Ценные бумаги, кроме акций».

В Обзоре центрального банка, обзоре кредитных орг-ций и обзоре других финансовых орг-ций публикуются агрегаты «Кредиты и займы» применительно к сектору нерезидентов. В других случаях кредиты и займы являются составляющей требований к соответствующим секторам экономики. В обзоре других финансовых орг-ций, кроме того, публикуется сумма кредитов и займов, полученных другими

финансовыми организациями от других секторов экономики.

См. также *Внутренние требования*.

КРИВАЯ ДОХОДНОСТИ (КРИВАЯ ПРОЦЕНТНОГО ДОХОДА)

- графическое представление временной структуры процентных ставок, изменение доходности однородных кредитно-ссудных операций или финансовых инструментов в зависимости от их срока (для облигаций- срока до погашения).

На графике по оси X откладывается дюрация/срок до погашения инструмента, а по оси Y- доходность. Анализ К.д. позволяет оценивать текущее состояние рынка, риски

инвестирования, рассчитывать размеры справедливых премий (дисконтов) к ценам/доходности и потенциальное изменение цены операций/финансовых инструментов при прогнозируемом движении процентных ставок и т.д.

Характеризует структуру процентных ставок финансовых инструментов с различными сроками погашения. Конфигурация (форма) К.д. зависит от того, как краткосрочные ставки соотносятся (меньше, равны или больше) с долгосрочными ставками. В зависимости от этого соотношения форма К.д. может быть возрастающей (положительной), горизонтальной и убывающей (инвертированной) (см. рис.1).

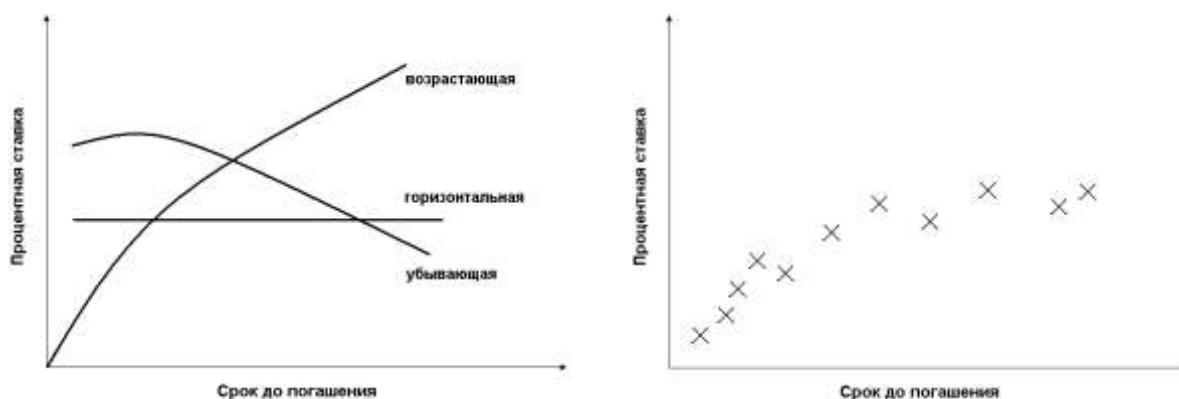


Рис. 1

Сплошные К.д. не наблюдаются на финансовом рынке в реальности, поскольку отсутствует непрерывный ряд финансовых инструментов с разными сроками погашения. В действительности имеют место разрывы во временной структуре, поэтому объектом анализа является некоторое множество отдельных точек. Для того чтобы получить непрерывную К.д., интерполируются отдельные дискретные наблюдения по финансовым инструментам. Доходность финансового инструмента зависит не только от срока до погашения, но также и от особенностей налогообложения, кредитного риска, риска ликвидности и др.

К.д. отражает текущую ситуацию, сложившуюся на финансовом рынке. Изменение рыночной конъюнктуры меняет форму и угол наклона кривой доходности, приводит к её сдвигу. В то же время К.д. может использоваться для оценки рыночных ожиданий относительно будущих (форвардных) процентных ставок. Напр., сопоставляя текущие процентные ставки по инструментам на сроки 1 и 2, можно определить ожидаемое через 1 год значение ставки по однолетнему инструменту.

Л

ЛИКВИДНЫЕ АКТИВЫ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

- *финансовые активы*, которые должны быть получены *кредитной орг-цией* и (или) могут быть востребованы в течение ближайших 30 календарных дней и (или) в случае необходимости реализованы кредитной орг-цией в течение ближайших 30 календарных дней в целях получения денежных средств в указанные сроки.

К ликвидным активам в соответствии с Инструкцией Банка России от 16 янв. 2004 № 110-И «Об обязательных нормативах банков» относятся только те финансовые активы кредитной орг-ции из числа перечисленных выше, которые в соответствии с Положением Банка России от 24 марта 2004 № 254-П «О порядке формирования кредитными орг-циями резервов на возможные потери по ссудам, по ссудной и приравненной к ней задолженности» и Положением Банка России от 20 марта 2006 № 283-П «О порядке формирования кредитными орг-циями резервов на возможные потери» относятся к I и II категориям качества, а также ссуды, вошедшие в портфели однородных ссуд I и II категории качества в соответствии с Положением Банка России № 254-П (о категориях качества ссуд).

См. также *Ссудная задолженность банковского сектора*.

М

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНВЕРГЕНЦИЯ ИЗМЕРЕНИЯ КАПИТАЛА И СТАНДАРТОВ КАПИТАЛА (БАЗЕЛЬ I, БАЗЕЛЬ II)

- опубликованный в 1988 Базельским комитетом по банковскому надзору (создан в 1974 в целях внедрения единых стандартов в сфере банковского регулирования председателями центральных банков «группы десяти»), в целях разработки единых подходов к управлению рисками

кредитных орг-ций в междунар. масштабе документ «М.к.и.к. и с.к.» (Базель I), направленный на регулирование кредитных рисков, возникающих у кредитных орг-ций, для оценки достаточности собственных средств (капитала). В 1996 издано дополнение к Базелю I, которое определило порядок включения в расчёт показателя достаточности капитала рыночного риска. В июне 2004 Базельским комитетом по банковскому надзору издана обновленная версия указанного документа- «М.к.и.к. и с.к.: новые подходы» (Базель II) (обновленная версия- июнь 2006), рассматривающая в целях оценки достаточности капитала три осн. вида риска: кредитный, рыночный и операционный. Указанный документ носит рекомендательный характер и направлен на совершенствование банковского надзора и повышение эффективности систем контроля и управления банковскими рисками. Базель II состоит из трех компонентов: минимальные требования к капиталу; надзорный процесс и рыночная дисциплина.

Н

НАЛИЧНЫЕ ДЕНЬГИ В ОБРАЩЕНИИ (НАЛИЧНАЯ ВАЛЮТА ВНЕ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ)

см. в ст. *Денежные агрегаты*.

НОМИНАЛЬНАЯ ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА

- установленная законом или договором ставка, определяющая сумму процентных выплат, подлежащую уплате по долговому обязательству в течение определённого срока. В мировой и рос. деловой практике ставки по кредитным и депозитным договорам, *векселям*, купонам *облигаций* в большинстве случаев устанавливаются в номинальном выражении; измеряется в процентах годовых. На основе Н.п.с. могут рассчитываться *реальная процентная ставка* и *эффективная процентная ставка*.

О

ОБЗОР БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ

см. в ст. *Обзоры в денежно-кредитной статистике*.

ОБЗОР ДРУГИХ ФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

см. в ст. *Обзоры в денежно-кредитной статистике*.

ОБЗОР КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

см. в ст. *Обзоры в денежно-кредитной статистике*.

ОБЗОР ФИНАНСОВОГО СЕКТОРА

см. в ст. *Обзоры в денежно-кредитной статистике*.

ОБЗОР ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА

см. в ст. *Обзоры в денежно-кредитной статистике*.

ОБЗОРЫ В ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ СТАТИСТИКЕ

- совокупность показателей денежно-кредитной статистики, позволяющих проанализировать, с одной стороны, обязательства финансового сектора и его подсекторов, а, с другой стороны, их требования по отношению к различным секторам рос. экономики и внешнему миру в разрезе финансовых инструментов; являются осн. формой представления данных денежно-кредитной статистики по финансовому сектору в соответствии с Руководством по денежно-кредитной и финансовой статистике (МВФ, 2000). В отличие от системы показателей в виде аналитических группировок и денежного и финансового обзоров в значительной мере гармонизированы с системой национальных счётов (СНС): включают разбивку в разрезе

финансовых инструментов, при представлении данных в разрезе институциональных секторов в целях соответствия СНС из частного сектора выделен *сектор домашних хоз-в*. Осн. агрегаты включают: *чистые иностранные активы* с разбивкой на активы и обязательства в разрезе финансовых инструментов, *чистые* требования к органам гос. управления, требования к другим секторам, *депозиты*, включаемые в *денежную массу*, с разделением на переводные и непереводные в разрезе институциональных секторов, депозиты, не включаемые в широкую денежную массу, *ценные бумаги*, кроме акций, не включаемые в денежную массу, *страховые технические резервы*, акции и другие формы участия в капитале, прочие статьи (нетто) с выделением *консолидационной поправки*.

Банк России публикует: «Обзор центрального банка», «Обзор кредитных орг-ций», «Обзор банковской системы», «Обзор других финансовых орг-ций» и «Обзор финансового сектора».

Обзор центрального банка- совокупность показателей денежно-кредитной статистики по органам денежно-кредитного регулирования. Используется для анализа осн. источников формирования средств Банка России и осн. направлений их вложения. Источниками информации для составления являются ежемесячный сводный бухгалтерский баланс Банка России, данные аналитического учёта и информация Минфина России о междунар. резервах Правительства РФ.

Обзор кредитных орг-ций- совокупность показателей денежно-кредитной статистики, позволяющих проанализировать, с одной стороны, обязательства кредитных орг-ций, которые входят в состав широкой денежной массы согласно национальному определению, а с другой стороны, требования кредитных орг-ций по отношению к различным секторам рос. экономики и внешнему миру. Источником

информации для формирования является ежемесячный сводный бухгалтерский баланс по кредитным орг-циям (исключая филиалы рос. кредитных орг-ций за границей), балансы филиалов иностранных банков, расположенных на терр. РФ, баланс гос. корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)».

Обзор банковской системы- совокупность агрегатов денежно-кредитной статистики в целом по банковской системе и является результатом консолидации данных Обзора центрального банка и Обзора кредитных орг-ций. Консолидация осуществляется путём вычета всех взаимных требований и обязательств между кредитными орг-циями и Банком России и суммирования их операций с другими секторами экономики и нерезидентами. Показатели Обзора банковской системы позволяют оценить роль банковской системы в экономике страны, используются для целей анализа широкой денежной массы при разработке и проведении денежно-кредитной и макроэкономической политики; публикуется на ежемесячной основе.

Обзор других финансовых орг-ций-аналитическая форма представления показателей денежно-кредитной статистики по подсектору других, кроме кредитных орг-ций, финансовых орг-ций, позволяющая оценить его роль в экономике страны. Банк

России формирует обзор других финансовых орг-ций по данным страховых орг-ций и негос. пенсионных фондов; публикуется на ежеквартальной основе. Источник информации: отчётность по формам гос. статистического наблюдения, представляемая страховыми орг-циями и негосударственными пенсионными фондами в Банк России. Кв. данные по страховым орг-циям формируются на основе выборки, состоящей из примерно 150 страховых орг-ций, на которые приходится 80% совокупных активов страховых орг-ций; годовые данные формируются по всей совокупности страховых орг-ций, имеющих лицензии на осуществление страховой деятельности. В дальнейшем по мере получения доступа к необходимой информации Банк России планирует расширять охват входящих в подсектор орг-ций при формировании Обзора других финансовых посредников.

Обзор финансового сектора- содержит консолидированные данные из Обзора банковской системы и Обзора других финансовых орг-ций, позволяет осуществлять анализ роли всего сектора финансовых орг-ций- требований и обязательств по отношению к другим секторам экономики и нерезидентам. Публикуется на ежеквартальной основе (см. табл. 1).

Таблица 1

Обзор финансового сектора, млн руб.

	01.01.2009	01.04.2009	01.07.2009
Чистые иностранные активы	12 235 531	12 911 658	13 078 911
Требования к нерезидентам	17 287 618	18 036 321	17 897 921
Обязательства перед нерезидентами	5 052 088	5 124 663	4 819 010
Внутренние требования	11 218 103	10 884 935	11 698 839
Чистые требования к органам гос. управления	-7 301 301	-8 197 831	-7 094 397
Требования к органам гос. управления	1 292 092	1 434 745	1 407 366
Обязательства перед органами гос. управления	8 593 393	9 632 576	8 501 763

	01.01.2009	01.04.2009	01.07.2009
Требования к другим секторам	18 519 404	19 082 766	18 793 236
Другие финансовые орг-ции, кроме страховых орг-ций и негос. пенсионных фондов	814 106	829 377	779 790
Нефинансовые орг-ции	13 357 789	14 064 133	14 011 661
Население	4 347 509	4 189 256	4 001 786
Наличная валюта вне финансового сектора	3 777 956	3 258 771	3 507 605
Депозиты	12 916 745	13 014 305	13 455 370
Из них: другие финансовые орг-ции, кроме страховых орг-ций и негос. пенсионных фондов	309 324	305 001	300 833
Ценные бумаги, кроме акций	513 363	419 665	397 256
Кредиты и займы	7 094	7 445	3 948
Страховые технические резервы	826 593	868 470	894 280
Акции и другие формы участия в капитале	5 445 890	5 630 177	5 881 449
Прочие ст. (нетто)	-34 008	597 760	637 840

Источник: Банк России, Бюллетень банковской статистики, № 9 (196).

Впервые данные по Обзору центрального банка, Обзору кредитных орг-ций и Обзору банковской системы в формате Руководства по денежно-кредитной и финансовой статистике (МВФ, 2000) были опубликованы по состоянию на 1 апр. 2008, динамические ряды в указанном формате доступны с 2001. Обзор других финансовых орг-ций и Обзор финансового сектора публикуются с 2006.

См. также *Резервные активы, Сектор финансовых корпораций*.

ОБОРОТ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ (ОБЪЁМ ТОРГОВ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ)

- объём сделок с *ценными бумагами*, совершённых на вторичных торгах за определённый период времени; рассчитывается как сумма цен проданных (купленных) ценных бумаг; является одной их характеристик ликвидности фондового рынка; измеряется в единицах валюты.

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПЕРЕД НЕРЕЗИДЕНТАМИ

- в денежно-кредитной статистике компонент показателя «*Чистые иностранные активы*», учитывает все пассивные операции с нерезидентами со следующими финансовыми инструментами: *депозиты, ценные бумаги, кроме акций, кредиты и займы, страховые технические резервы*, другая кредиторская задолженность. В денежно-кредитной статистике в отличие от статистики *платёжного баланса и междунар. инвестиционной позиции* участие нерезидентов в капитале *кредитных орг-ций* отражается не как обязательство перед нерезидентами, а как часть капитала (агрегат «Акции и другие формы участия в капитале»). Публикуется в составе обзоров центрального банка, кредитных орг-ций, банковской системы, других финансовых орг-ций, финансового сектора.

См. также *Обзоры в денежно-кредитной статистике*.

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПЕРЕД ОРГАНАМИ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

- в денежно-кредитной статистике компонент показателя «*Чистые требования к органам гос. управления*», включают остатки средств на счётах федерального бюджета, бюджетов субъектов РФ и местных бюджетов, *депозиты* и иные привлечённые банковской системой средства органов гос. управления РФ, финансовых органов субъектов РФ и органов местного самоуправления, гос. внебюджетных фондов, внебюджетных фондов субъектов РФ и органов местного самоуправления, а также прочую кредиторскую задолженность со стороны банковской системы по расчётам с бюджетом. Публикуется в составе обзоров Центрального банка, кредитных орг-ций, банковской системы, других финансовых орг-ций, финансового сектора. Кроме того, в РФ в соответствии с концепцией органов денежно-кредитного регулирования показатель включает в себя балансирующие статьи, соответствующие отраженной по активной стороне величине междунар. резервов Правительства РФ. Показатель «О. перед о.г.у.» применяется для целей анализа широкой *денежной массы* при разработке и проведении денежно-кредитной и макроэкономической политики.

См. также *Обзоры в денежно-кредитной статистике, Резервные активы*.

ОБЪЯВЛЕННАЯ СТАВКА ПО ПРЕДОСТАВЛЕНИЮ МЕЖБАНКОВСКИХ КРЕДИТОВ (MOSCOW INTERBANK OFFERED RATE, MIBOR)

- средняя арифметическая из ставок, по которым московские *кредитные орг-ции* намереваются предоставлять межбанковские кредиты; измеряется в процентах годовых; ежедневно рассчитывается Банком России для кредитов на стандартные сроки (1 день, 2–7 дней, 8–30 дней, 31–90 дней, 91–180 дней и 181–365 дней) на основе отчётности кредитных орг-ций. Список кредитных орг-ций, представляющих ежедневную отчётность, публикуется в официальном издании Банка России «Вестник Банка России».

Ставка MIBOR регулярно публикуется в представительстве Банка России в сети Интернет и в официальных изданиях Банка России «Вестник Банка России» и «Бюллетень банковской статистики». Ставка MIBOR используется при подготовке таких отчётных и аналитических материалов Банка России, как Годовой отчёт Банка России, Осн. направления единой гос. денежно-кредитной политики, «Обзор финансовой стабильности» и т.д.

Наряду с *объявленной ставкой по привлечению межбанковских кредитов* MIBID используется как индикатор ценовых ожиданий банков-участников межбанковского кредитного рынка. Если ситуация на межбанковском кредитном рынке сравнительно стабильна, то эти ожидания оправдываются и *фактическая ставка по предоставленным межбанковским кредитам* (MIACR) не выходит за пределы диапазона, нижняя и верхняя границы которого задаются ставками MIBID и MIBOR соответственно.

Выход фактических ставок за пределы этого диапазона, как правило, свидетельствует о неожиданных изменениях конъюнктуры денежного рынка.

Кроме того, разница между ставками MIBOR и MIBID (заявляемая процентная маржа на межбанковском кредитном рынке) используется как индикатор финансовых рисков на денежном рынке. Увеличение этого показателя может отражать снижение определенности ценовых ожиданий банков-участников рынка, рост процентного риска и риска ликвидности.

ОБЪЯВЛЕННАЯ СТАВКА ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ МЕЖБАНКОВСКИХ КРЕДИТОВ (MOSCOW INTERBANK BID RATE, MIBID)

- средняя арифметическая из ставок, по которым московские кредитные орг-ции намереваются привлекать межбанковские кредиты; измеряется в процентах годовых; ежедневно рассчитывается Банком России для кредитов на стандартные сроки (1 день, 2–7 дней, 8–30 дней, 31–90 дней, 91–180 дней и 181–365 дней) на основе отчетности кредитных орг-ций. Список кредитных орг-ций, представляющих ежедневную отчетность, публикуется в официальном издании Банка России «Вестник Банка России».

Ставка MIBID регулярно публикуется в представительстве Банка России в сети Интернет по адресу и в официальных изданиях Банка России «Вестник Банка России» и «Бюллетень банковской статистики». Ставка MIBID используется при подготовке таких отчетных и аналитических материалов Банка России, как Годовой отчет Банка России, осн. направления единой гос. денежной-

кредитной политики, «Обзор финансовой стабильности» и т.д.

См. также *Объявленная ставка по предоставлению межбанковских кредитов MIBOR.*

ОРГАНЫ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

- гос. органы, на которые возложена ответственность за проведение денежно-кредитной политики. Обычно О.д.-к.р. является центральным банком, однако некоторые функции О.д.-к.р. может выполнять та или иная единица сектора гос. управления.

В частности, на гос. единицы может возлагаться ответственность за эмиссию валюты, поддержание междунар. резервов, функционирование фондов валютной стабилизации или проведение операций с МВФ.

Правительство РФ осуществляет управление частью междунар. резервов. Через Минфин России в 1990-е гг. осуществлялось предоставление МВФ кредитов РФ. Поэтому операции О.д.-к.р. объединяют операции Банка России и Минфина России как О.д.-к.р.

См. также *Резервные активы.*

ОТЧЁТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

- часть отчетности орг-ции, составляемой в целях раскрытия информации о своём финансовом положении перед заинтересованными пользователями. О. о д.д.с. предназначен для предоставления пользователям информации о том, каким образом орг-ция создает и использует денежные средства и их эквиваленты

независимо от характера её деятельности, т.е. от того, могут ли денежные средства рассматриваться как продукция, как это имеет место в случае *кредитной орг-ции*.

Раскрытие информации о движении денежных средств перед заинтересованными пользователями предусмотрено как в междунар. практике (напр., междунар. стандартах финансовой отчётности (МСФО), так и в рос. практике. Опубликование О. о д.д.с. в соответствии с Указанием Банка России от 20 янв. 2009 № 2172-У «Об опубликовании и представлении информации о деятельности кредитных орг-ций и банковских (консолидированных) групп») является обязательным для кредитных орг-ций. Форма О. о д.д.с. для кредитных орг-ций установлена Банком России в соответствии с предоставленным ему Федеральным законом «О Центральном банке РФ (Банке России)» полномочиями Указанием Банка России от 16 янв. 2004 № 1376-У «О перечне, формах и порядке составления и представления форм отчётности кредитных орг-ций в Центральный банк РФ», в котором О. о д.д.с. присвоен код 0409814. В соответствии с положением по бухгалтерскому учёту «Бухгалтерская отчётность орг-ции», утвержденным Приказом Министерства финансов РФ, О. о д.д.с. является также обязательной формой бухгалтерской отчётности и для юридических лиц РФ, не являющихся кредитными орг-циями.

О. о д.д.с. при его использовании совместно с остальными формами отчётности орг-ции предоставляет пользователю информацию, необходимую для оценки способности орг-ции генерировать денежные средства и их эквиваленты в объёмах, необходимых для нормального ведения и развития бизнеса, обеспечения доходов своих инвесторов.

О. о д.д.с. представляет данные о движении денежных средств за период, классифицируя их в разрезе операционной, инвестиционной и финансовой деятельности. Классификация потоков денежных средств по видам деятельности обеспечивает пользователей информацией, позволяющей оценить воздействие того или иного вида деятельности на объёмы генерируемых денежных средств. Величина потоков денежных средств, возникающих в результате осн. (операционной) деятельности, является ключевым индикатором степени, в которой операции орг-ции производят достаточные потоки денежных средств для сохранения своих операционных возможностей без обращения к внешним источникам финансирования.

Примерами потоков денежных средств от операционной деятельности кредитной орг-ции являются проценты полученные (уплаченные) от предоставленных (привлеченных) кредитов (депозитов); чистые доходы от операций с финансовыми активами, предназначенными для торг., *иностранной валютой* и драгоценными металлами; прочие операционные доходы (расходы); прирост/снижение чистых денежных средств от операционных активов и обязательств.

Отдельное раскрытие движения денежных средств, возникающего в результате инвестиционной деятельности, имеет важное значение, поскольку эти потоки денежных средств характеризуют направления использования имеющихся у орг-ции финансовых ресурсов для генерирования будущего дохода. Примерами потоков денежных средств от инвестиционной деятельности кредитных орг-ций являются: приобретение (выручка от реализации и погашения) долевых и долговых инструментов других компаний и

долей участия в совместной деятельности, кроме предназначенных для торг.; приобретение (выручка от реализации) осн. средств; *дивиденды* полученные.

Отдельное раскрытие потоков денежных средств, возникающих от финансовой деятельности, имеет большое значение для раскрытия информации о будущих потоках денежных средств, влияющих непосредственно на капитал орг-ции. Примерами таких потоков являются: денежные поступления от эмиссии обыкновенных и привилегированных акций или других долевых инструментов; денежные выплаты владельцам при приобретении у них акций орг-ции.

Существуют два способа составления О. о д.д.с.- прямой и косвенный. При прямом методе составления в нём отражаются фактические поступления денежных средств в кассу и на счёта орг-ции, т.е. суммы реально оплаченных наличными денежными средствами либо путем безналичных перечислений. При использовании косвенного метода составления отчёта поступления денежных средств рассчитываются исходя из сумм, отнесенных на счёта отчёта о прибылях и убытках. Наиболее часто в междунар. практике используется прямой метод. Данный метод рекомендован для использования и Комитетом по МСФО.

II

ПАССИВЫ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

- совокупная величина обязательств *кредитной орг-ции* по расчётным, депозитным и прочим счётам юридических лиц всех форм собственности, вкладам населения, по выпущенным кредитной организацией *ценным бумагам* и собственным средствам кредитной орг-ции включая уставный капитал, созданные

резервы и фонды, прибыль прошлых лет в распоряжении кредитной орг-ции (непогашенные убытки прошлых лет), прибыль к распределению (убыток) за отчетный период, а также прочие пассивы, в т.ч. резервы на возможные потери, средства в расчётах, кредиторская задолженность и другие.

Для целей анализа в величину пассивов действующих кредитных орг-ций остатки средств на счётах, отражающих внутрибанковские операции кредитных орг-ций, включаются в сальдированном виде.

См. также *Резервы на покрытие сомнительных ссуд и иных активов*.

ПОКАЗАТЕЛИ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ БАНКА РОССИИ

- совокупность обобщающих данных, характеризующих операции с инструментами денежно-кредитного регулирования, проводимые Банком России с *кредитными орг-циями* - контрагентами в рамках единой гос. денежно-кредитной политики. В соответствии со ст. 35 Федерального закона «О Центральном банке РФ (Банке России)» осн. инструментами денежно-кредитной политики Банка России являются: 1) процентные ставки по операциям Банка России, 2) нормативы обязательных резервов, депонируемых в Банке России, 3) операции на открытом рынке, под которыми понимаются купля-продажа Банком России гос. *ценных бумаг, облигаций* Банка России, а также краткосрочные операции с указанными ценными бумагами с совершением позднее обратной сделки, 4) рефинансирование (кредитование) Банком России кредитных орг-ций, 5) валютные интервенции, 6) эмиссия облигаций от своего имени. В зависимости от динамики осн.

макроэкономических показателей и состояния финансового рынка Банк России применяет те или иные инструменты денежно-кредитного регулирования. При развитии ситуации в денежно-кредитной сфере по сценарию формирования структурного избытка денежного предложения (связанного, напр., со значительным притоком частного капитала в страну и высокими ценами на товары российского экспорта) Банк России преимущественно использует инструменты абсорбирования свободной банковской ликвидности, такие как, напр., операции со своими облигациями и депозитные операции, а при необходимости и операции по продаже гос. ценных бумаг из своего портфеля. В случае ослабления платежного баланса и формирования недостатка ликвидности в банковском секторе и устойчивого спроса кредитных орг-ций на

инструменты Банка России по предоставлению денежных средств Банк России обеспечивает необходимый уровень рефинансирования кредитных орг-ций, используя рыночные операции предоставления ликвидности (прежде всего аукционы прямого РЕПО, ломбардные аукционы) и инструменты постоянного действия (в частности, операции РЕПО и ломбардные кредиты по фиксированной процентной ставке и сделки «валютный своп»), кредиты обеспеченные нерыночными активами). Для обеспечения бесперебойного осуществления расчётов кредитные орг-ции могут также воспользоваться на ежедневной основе внутрисуточными кредитами и кредитами «овернайт». Динамику операций Банка России по предоставлению и изъятию (абсорбированию) ликвидности иллюстрирует рис. 1.



Рис. 1.

Источник: Годовой отчёт Банка России за 2008.

Формирование и публикация сводных данных о денежно-кредитных операциях Банка России является его законодательно установленной обязанностью и позволяет

обеспечить необходимый уровень прозрачности действий Банка России в области денежно-кредитной политики. Ежедневно в представительстве Банка

России в сети Интернет публикуются осн. параметры денежно-кредитных операций Банка России - сальдо операций по предоставлению (абсорбированию) ликвидности, фиксированные ставки по инструментам денежно-кредитного регулирования, ставки проведения операций на аукционной основе (ставки отсечения и средневзвешенные процентные ставки), объёмы предоставленных кредитным орг-циям внутрдневных кредитов и привлеченных в депозит Банка России средств, задолженность кредитных орг-ций по денежно-кредитным операциям Банка России. Ежемесячно пользователям предоставляется более широкая возможность анализа данных об операциях Банка России, сформированных с использованием количественных, пространственных и аналитических группировок показателей, включая характеристики кредитных орг-ций-контрагентов Банка России, характеристики операций по видам и способам проведения (объёмы, задолженность, процентные ставки, сроки предоставления или привлечения средств), данные о структуре обеспечения по операциям Банка России и др. Динамические ряды показателей денежно-кредитных операций Банка России публикуются в изданиях Банка России «Вестник Банка России» и «Бюллетень банковской статистики», размещаются в представительстве Банка России в сети Интернет, анализ указанных показателей приводится в Осн. направлениях единой гос. денежно-кредитной политики» и Годовом отчете Банка России, а также многочисленных аналитических материалах, в том числе материалах Банка России «Состояние внутреннего финансового рынка», «Денежный рынок», «Денежно-кредитная политика», «Состояние денежной сферы и реализация денежно-кредитной политики».

См. также *Резервные требования*.

ПОКАЗАТЕЛИ ИПОТЕЧНОГО ЖИЛИЩНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

- совокупность показателей, характеризующих состояние и развитие системы ипотечного жилищного кредитования. Целостная система ипотечного жилищного кредитования включает в себя предоставление кредитными орг-циями ипотечных жилищных кредитов заёмщикам-физическим лицам, а также механизм обеспечения кредитных орг-ций необходимыми для кредитования долгосрочными ресурсами. В зависимости от объекта кредитования различают три вида жилищных кредитов: на приобретение и обустройство земли под предстоящее жилищное строительство (земельный кредит), для финансирования строительных работ (строительный кредит), для приобретения жилья (кредит на приобретение жилья). К категории ипотечных жилищных кредитов относятся жилищные кредиты, предоставленные физическим лицам под залог недвижимого имущества заемщика. Основополагающими нормативными документами, лежащими в основе системы ипотечного жилищного кредитования в РФ, являются Концепция развития системы ипотечного жилищного кредитования (одобрена Пост. Правительства РФ от 11 янв. 2000 № 28), Федеральный закон от 16 июля 1998 № 102-ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)», Федеральный закон от 11 нояб. 2003 № 152-ФЗ «Об ипотечных ценных бумагах».

Ипотечное кредитование выступает существенным фактором экономического и социального развития страны, является основным способом решения жилищных проблем для осн. части работающего населения. Для надёжного и эффективного функционирования системы ипотечного кредитования огромное значение имеет наличие полноценной статистической информации. Впервые статистические

данные об ипотечных жилищных кредитах были опубликованы Банком России 15 окт. 2003 в Вестнике Банка России № 56 (708) на основании проведённого Банком России *единовременного наблюдения* рынка ипотечного кредитования РФ в 2001–02. Регулярная публикация информации о первичном рынке ипотечного жилищного кредитования началась с 2004 на основе ежеквартально представляемой кредитными орг-циями отчётности. Принимая во внимание роль ипотечного жилищного кредитования в решении социальных проблем страны, с 1 янв. 2009 в целях оценки состояния развития системы ипотечного жилищного кредитования состав представляемой кредитными орг-циями информации был дополнен информацией о вторичном рынке ипотечного жилищного кредитования, изменена периодичность представления информации. Информация об ипотечных жилищных кредитах (правах требования) представляется кредитными орг-циями ежемесячно, о досрочном погашении и рефинансировании ипотечных жилищных кредитов - с полугодовой периодичностью. Система осн. показателей рынка ипотечного жилищного кредитования включает показатели, характеризующие состояние развития первичного рынка ипотечного жилищного кредитования (объём, осн. параметры, величина просроченной задолженности по предоставленным кредитными орг-циями ипотечным жилищным кредитам), объём и источники досрочного погашения ипотечных жилищных кредитов, состояние развития вторичного рынка ипотечного жилищного кредитования (сведения о развитии механизмов рефинансирования ипотечных жилищных кредитов). Статистические данные формируются в целом по РФ, в региональном разрезе и по группам банков. Сводная информация об ипотечных жилищных кредитах публикуется в официальных изданиях

Банка России «Бюллетень банковской статистики» и «Бюллетень банковской статистики. Региональное приложение» и размещается в представительстве Банка России в сети Интернет.

ПОКАЗАТЕЛИ СОСТОЯНИЯ ПЛАТЁЖНОЙ СИСТЕМЫ

- сведения о платёжной системе и об экономической деятельности, связанной с её функционированием, содержащие информацию об экономических операциях, осуществляемых институциональными единицами (юридическими и физическими лицами) с использованием платёжной системы, о её институциональных и инфраструктурных особенностях, а также об операционных характеристиках платёжной системы.

Показатели состояния платёжной системы являются важной составной частью информационной базы, используемой для проведения экономического анализа и формирования экономической политики, в частности, разработки центральными банками мер по поддержанию стабильности национальной платёжной системы, мер денежно-кредитной политики, направлений развития банковского сектора, а также для принятия хозяйствующими субъектами обоснованных экономических решений.

На междунар. уровне ведущей орг-цией, осуществляющей разработку методологических рекомендаций в сфере статистики платёжных систем, является Банк междунар. расчётов. Его значительным достижением является разработка методологии и структуры статистических табл., характеризующих платёжные и расчётные системы стран, представленных в Комитете по платёжным и расчётным системам Банка междунар. расчётов. Их регулярная публикация осуществляется в статистическом приложении к изданию, известному как

«Красная книга». Оно содержит подробную страновую статистическую информацию и межстрановые сравнительные табл., позволяющие оценивать текущее состояние национальных платежных систем и актуальные тенденции в их развитии. Методология является открытой и может использоваться другими странами для формирования статистики платежных систем, сопоставимой на междунар. уровне. Статистику платёжной системы РФ формирует Банк России на основании отчётности, получаемой от *кредитных организаций* и терр. учреждений Банка России, а также по информации провайдеров услуг небанковского сектора. Данные позволяют формировать показатели, характеризующие деятельность платежной системы Банка России, а также частных платёжных систем как в целом по России, так и в разрезе субъектов РФ.

Осн. показатели статистики платёжной системы РФ: 1) показатели, характеризующие безналичные платежи и инфраструктуру для их осуществления- количество и объём (стоимость) безналичных платежей в распределении по видам платёжных систем (платёжная система Банка России и частные платёжные системы), расчётным документам, технологиям проведения операций, способам проведения операций, категориям клиентов-отправителей, видам валют (рос. рубли и иностранная валюта); количество счётов в распределении по различным категориям (включая способ доступа к ним), количество учреждений (категорий учреждений) банковской системы, предоставляющих платёжные услуги; 2) показатели, характеризующие развитие платежей с использованием платёжных карт и инфраструктуру для их обслуживания- количество и объём платежей в распределении по стране выпуска карты, по стране проведения операции, количество выпущенных платёжных карт (категорий платёжных

карт), количество банков, осуществляющих выпуск/эквайринг платёжных карт, количество устройств для приема карт к оплате (в т.ч. находящихся у поставщиков товаров и услуг; 3) показатели, характеризующие наличный денежный оборот- объём поступлений и выдачи наличных денег в распределении по источникам поступлений и целям выдачи, количество касс, банкоматов, терминалов для снятия и приема наличных дене

Отдельные табл., подготовленные на основании вышеуказанных сведений, публикуются в «Бюллетене банковской статистики» и размещаются в представительстве Банка России в Интернет. Кроме того, Банк России представляет статистику платёжной системы России в соответствии с методологией «Красной книги» Банка междунар. расчётов. Эта информация публикуется в общедоступном специализированном издании «Платёжные и расчётные системы», которое также размещается в представительстве Банка России в Интернет.

ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ (МАКРОПРУДЕНЦИАЛЬНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ)

- система показателей текущего состояния различных финансовых институтов страны и их контрагентов: *сектора нефинансовых корпораций, сектора домашних хозяйств*, а также рынков, на которых финансовые институты функционируют,- финансового рынка и рынка недвижимости. П.ф.у.- новая область статистики- макропруденциальная статистика, которая призвана дополнить разрыв между данными денежно-кредитной и банковской статистики на макроуровне и пруденциальными данными на микроуровне с целью оценки устойчивости финансового сектора. Рассчитываются для

использования в макропруденциальном анализе, представляющем собой оценку сильных и слабых сторон финансовой системы с целью принятия мер по повышению финансовой стабильности. Рекомендации по расчёту П.ф.у. отражены в подготовленном МВФ Руководстве по составлению показателей финансовой устойчивости (Compilation Guide on Financial Soundness Indicators). Методология Руководства базируется на междунар. стандартах- СНС- 1993, положениях Руководства МВФ по денежно-кредитной и финансовой статистике», принципах междунар. стандартов финансовой отчётности (МСФО), документа Базельского комитета по банковскому надзору «*Международная конвергенция измерения капитала и стандартов капитала*» и других стандартах Базельского комитета по банковскому надзору.

Комплекс показателей подразделяется на осн. (базовый) перечень и рекомендуемый перечень. Осн. перечень (12 показателей) включает только показатели по сектору депозитных корпораций в силу их ключевой роли в функционировании финансовой системы. В отношении данного сектора в рамках макропруденциального анализа оценивается уровень капитализации, качество и структура активов (в основном ссудной задолженности- рентабельность и структура доходов и расходов, ликвидность и чувствительность к рыночным рискам.

Рекомендуемый перечень (28 показателей) содержит как показатели по сектору депозитных корпораций (13 дополнительных показателей, раскрывающих перечисленные выше группы вопросов), так и показатели по другим финансовым орг-циям, сектору нефинансовых пр-тий, сектору домашних хоз-в, показатели ликвидности финансового рынка и рынков недвижимости.

Перечень рекомендуемых показателей включает два показателя по другим

финансовым орг-циям, отражающих их относительную значимость для экономики: соотношения активов других финансовых орг-ций с совокупными активами финансовой системы и с ВВП. В части нефинансовых корпораций осн. внимание уделяется их источникам средств и способности выполнять свои финансовые обязательства. Для оценки сектора домашних хоз-в рассчитываются соотношение общего уровня задолженности домашних хоз-в (обычно связанной с потребительскими кредитами и ипотекой) с ВВП и оценивается способность домашних хоз-в производить выплаты по долгу (процентов и осн. суммы) за счёт доходов. Состояние финансовых рынков анализируется на основе двух групп показателей: показателей по процентным ставкам (показатели, включенные в рекомендованный перечень сектора депозитных корпораций- спрэд процентных ставок по кредитам и депозитам и спрэд межбанковских ставок) и показателей ликвидности рынка ценных бумаг (осн. внимание уделено рынку гос. ценных бумаг). Для целей макропруденциального анализа также используются индексы цен на недвижимость; прямая подверженность депозитных корпораций рискам на рынках недвижимости оценивается с помощью показателей финансовой устойчивости, характеризующих кредиты на различные виды недвижимости.

См. также *Ссудная задолженность банковского сектора, Совокупный рыночный риск.*

ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ВЗНОСЫ СТРАХОВЫХ ПРЕМИЙ

- составная часть показателя *Страховые технические резервы*, публикуемого в составе Обзора других финансовых орг-ций. П.в.с.п. включают резерв незаработанной премии, образованный страховой орг-цией по договорам

страхования иного, чем страхование жизни. Резерв незаработанной премии представляет собой часть страховой премии, уплаченной страхователем в начале действия договора и относящуюся к периоду действия договора страхования, выходящему за пределы отчётного периода, поскольку период действия договора страхования часто не совпадает с отчётным периодом. П.в.с.п. определяются на основе пропорции, включающей в себя оценку риска и периода времени, покрывающего этот риск до конца действия договора страхования.

В денежно-кредитной и финансовой статистике П.в.с.п. представлены в разрезе институциональной структуры страхователей (держателей страховых полисов). П.в.с.п. являются активами страхователей и обязательствами страховых орг-ций. Для распределения по *секторам экономики* П.в.с.п. может быть использована институциональная структура уплаченных в отчётном периоде страховых премий.

ПРОЦЕНТНАЯ МАРЖА

- разница между ставками размещения и привлечения средств банком, один из осн. источников дохода банков. Различают заявляемую маржу (разницу между заявленными ставками размещения и привлечения средств) и фактическую маржу (разницу между фактическими ставками по размещенным и привлеченным средствам); измеряется в процентных/базисных пунктах.

Фактическая П.м. зависит от ряда факторов: степени конкуренции между банками на кредитном и депозитном рынках, уровня рисков в национальной экономике и т.д. Поскольку эти факторы в отличие от П.м. являются неизменяемыми, динамика П.м. может использоваться в качестве индикатора изменения названных факторов. Кроме того, фактическая П.м.- один из индикаторов рентабельности

отдельных банков или национальной банковской системы и, соответственно, привлекательности инвестиций в банковский капитал.

ПУБЛИКУЕМЫЙ БАЛАНС КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

- одна из форм отчётности *кредитных орг-ций*, подлежащих опубликованию и предназначенных для раскрытия последними информации о своей деятельности широкому кругу заинтересованных пользователей. Раскрытие кредитной орг-цией информации о своей деятельности перед широким кругом пользователей является общепринятой нормой в мировой практике. В РФ обязанность кредитных орг-ций по раскрытию информации о своей деятельности широкому кругу заинтересованных пользователей путём опубликования отчётности в открытой печати определена ст. 8 Федерального закона «О банках и банковской деятельности». В состав отчётности, подлежащей опубликованию, помимо публикуемого баланса, входят: отчёт о прибылях и убытках (публикуемая форма), информация об уровне *достаточности капитала*, величине *резервов на покрытие сомнительных ссуд и иных активов* (публикуемая форма), *отчёт о движении денежных средств* (публикуемая форма), сведения об обязательных нормативах (публикуемая форма), аудиторское заключение о достоверности публикуемой отчётности.

Формы публикуемой отчётности кредитных орг-ций установлены Банком России в соответствии с предоставленными ему Федеральным законом «О Центральном Банке РФ (Банке России)» полномочиями Указанием Банка России от 16 янв. 2004 № 1376-У «О перечне, формах и порядке составления и представления форм отчётности кредитных орг-ций в

Центральный банк РФ», где публикуемому балансу присвоен код 0409806.

В публикуемом балансе раскрывается информация об активах, пассивах, источниках собственных средств и

внебалансовых обязательствах кредитной орг-ции в разрезе осн. статей.

Структура публикуемого баланса кредитной орг-ции имеет вид:

Баланс кредитной организации

I. Актив	II. Пассив
1. Денежные средства	11. Кредиты, депозиты и прочие средства Центрального банка РФ
2. Средства кредитных орг-ций в Центральном банке РФ	12. Средства кредитных орг-ций
2.1. Обязательные резервы	13. Средства клиентов (некредитных орг-ций)
3. Средства в кредитных орг-циях	13.1. Вклады физических лиц
4. Чистые вложения в ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	14. Финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток
5. Чистая ссудная задолженность	15. Выпущенные долговые обязательства
6. Чистые вложения в ценные бумаги и другие финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи	16. Прочие обязательства
6. Инвестиции в дочерние и зависимые орг-ции	17. Резервы на возможные потери по условным обязательствам кредитного характера, прочим возможным потерям и операциям с резидентами офшорных зон
7. Чистые вложения в ценные бумаги, удерживаемые до погашения	
8. Осн. средства, нематериальные активы и материальные запасы	
9. Прочие активы	18. Всего обязательств
10. Всего активов	
III. Источники собственных средств	
19. Средства акционеров (участников)	
20. Собственные акции (доли), выкупленные у акционеров (участников)	
21. Эмиссионный доход	
22. Резервный фонд	
23. Переоценка по справедливой стоимости ценных бумаг, имеющихся в наличии для продажи	
24. Переоценка осн. средств	
25. Нераспределенная прибыль (непокрытые убытки) прошлых лет	
26. Неиспользованная прибыль (убыток) за отчетный период	
27. Всего источников собственных средств группы	
IV. Внебалансовые обязательства	
28. Безотзывные обязательства кредитной орг-ции	

29. Выданные кредитной организацией гарантии и поручительства

Источник: Указание Банка России от 16 янв. 2004 № 1376-У «О перечне, формах и порядке составления и представления форм отчётности кредитных орг-ций в Центральный банк РФ».

Структура публикуемого баланса аналогична структуре формы балансового отчёта, рекомендованного междунар. стандартами финансовой отчётности (МСФО), являющимися международно акцептованными подходами к составлению финансовой отчётности.

ПУБЛИКУЕМЫЙ БАЛАНС ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА

- сгруппированный для публикации бухгалтерский баланс центрального банка, отражающий экономические ресурсы, находящиеся под контролем центрального банка, а также обязательства и собственные средства (капитал) центрального банка на определённую дату. Обязанность центрального банка публиковать свой баланс, как правило, закреплена законодательно в целях информирования широкого круга пользователей о деятельности центрального банка, обеспечения надлежащего уровня

открытости и информационной прозрачности его работы. Для структуры публикуемого баланса любого центрального банка характерны статьи, которые отражают его осн. функции- проведение денежно-кредитной политики, эмиссия наличных денег, управление золотовалютными резервами, осуществление обслуживания счётов бюджетов органов гос. управления.

В РФ обязанность Банка России ежемесячно публиковать свой баланс установлена ст. 25 федерального закона «О Центральном банке РФ (Банке России)». Наряду с публикацией в ежемесячном издании «Бюллетень банковской статистики» публикуемый баланс Банка России включается в раздел «Финансовая отчётность» годового отчёта Банка России. Форма публикуемого баланса и группировка счётов для её составления утверждаются Советом директоров Банка России. Структура баланса Банка России (см. табл. 1).

Таблица 1

Баланс Банка России

Актив	Пассив
1. Драгоценные металлы	1. Наличные деньги в обращении
2. Средства, размещенные у нерезидентов и ценные бумаги иностранных эмитентов	2. Средства на счётах в Банке России их них
3. Кредиты и депозиты	– Правительства РФ
4. Ценные бумаги	– кредитных орг-ций- резидентов
из них:	3. Средства в расчётах
– долговые обязательства Правительства РФ	4. Выпущенные ценные бумаги
5. Прочие активы	5. Прочие пассивы
из них	6. Капитал

– осн. средства	7. Прибыль отчетного
– авансовые платежи по налогу на прибыль	
Итого по активу	Итого по пассиву

Источник: Банк России. Бюллетень банковской статистики.

С 2000, средства, размещённые у нерезидентов, и ценные бумаги иностранных эмитентов, приобретенные, гл. обр., в рамках управления валютными резервами, являются наиболее значительной статьёй актива баланса Банка России. В то же время в условиях мирового финансово-экономического кризиса все большее влияние на размер и структуру баланса Банка России оказывают средства, предоставляемые кредитным организациям через механизмы рефинансирования, отражаемые по статье «кредиты и депозиты» актива публикуемого баланса Банка России. В агрегат «драгоценные металлы» включаются запасы золота и прочих драгоценных металлов в физической форме, в агрегат «ценные бумаги» – гос. долговые обязательства, долговые обязательства прочих эмитентов, используемые Банком России при проведении операций на открытом рынке по изъятию свободной ликвидности или по предоставлению денежных средств кредитным организациям, векселя кредитных организаций, акции кредитных и прочих организаций. К прочим активам относятся осн. средства, наличные денежные средства в оборотных кассах Банка России, требования и расчёты по прочим операциям.

Одним из ключевых элементов пассива публикуемого баланса Банка России, отличающим баланс Банка России от баланса кредитной организации, является сумма выпущенных Банком России в обращение банкнот и монеты, эмиссия которых в соответствии с законодательством РФ относится к монополюбно осуществляемым Банком России функциям. Наибольший

удельный вес в пассиве публикуемого баланса Банка России занимают средства кредитных организаций на корреспондентских, депозитных счётах и счётах по учёту обязательных резервов и средства федерального бюджета, бюджетов субъектов РФ, местных бюджетов, гос. внебюджетных фондов и других клиентов на счётах в Банке России. Кроме того, в пассиве баланса выделяется статья «выпущенные ценные бумаги», по которой отражается эмиссия Банком России облигаций от своего имени, и прочие статьи, содержащие остатки по другим счётам в пассиве баланса Банка России. Отдельно показывается также важный для анализа эффективности функционирования центрального банка элемент пассива – капитал Банка России, состоящий из уставного капитала, накопленной прибыли и резервов накопленной переоценки.

Более подробная информация о структуре статей публикуемого баланса, отдельных операциях Банка России и бухгалтерских (учётных) принципах их отражения в статьях публикуемого баланса приводится в примечаниях раздела «Финансовая отчётность» годового отчёта Банка России.

См. также *Резервные активы, Резервные требования*.

Р

РЕАЛЬНАЯ ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА

– номинальная процентная ставка, скорректированная на инфляцию; используется в макроэкономических исследованиях для оценки изменения покупательной способности денежных средств, предоставленных во временное

пользование на условиях возвратности и платности; измеряется в процентах годовых. В соответствии с уравнением Фишера Р.п.с. i_r составляет:

$$i_r = \frac{1+i_n}{1+I} - 1 \approx i_n - I,$$

где i_n - номинальная процентная ставка, I- инфляция.

Р.п.с. широко применяется в макроэкономических исследованиях. Она определяет изменение стоимости финансовых инструментов (кредитов, депозитов, долговых ценных бумаг) в товарном выражении (т.е. количества товаров, которые можно приобрести за счёт текущей стоимости финансового инструмента) и, соответственно, склонность участников экономической деятельности к сбережению или к привлечению кредитов.

РЕЗЕРВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ (НОРМАТИВЫ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ РЕЗЕРВОВ)

- инструмент денежно-кредитной политики центрального банка, предусматривающий установление центральным банком ограничений на использование части ресурсов коммерческих банков в размере, определенном в процентном отношении к объёму привлеченных банками средств. Впервые Р.т. были законодательно введены во второй пол. 19 в. в США с целью минимального обязательного резервирования по депозитам банков в качестве гарантии возврата средств вкладчиков и кредиторов. Впоследствии наряду с использованием обязательных резервов для удовлетворения требований кредиторов банка в случае его банкротства все более значимой стала их функция регулирования денежного предложения и поддержания ликвидности банковской системы. В этом качестве Р.т. оказывают существенное воздействие на эмиссионные возможности банковского сектора. Увеличение Р.т. ведёт к ограничению

кредитных возможностей банков и темпов роста *денежной массы* в обращении, а их снижение, наоборот, к росту.

Применяемые центральными банками модели формирования обязательных резервов не унифицированы и характеризуются достаточным разнообразием параметров (состав включаемых в базу резервирования обязательств, нормативы резервирования, способ и порядок расчёта, период поддержания, возможность использования и т.п.), обусловленным степенью развития рыночных отношений, текущей экономической ситуацией в стране и решаемыми с помощью данного инструмента задачами. В то же время, учитывая, что изменение резервных требований оказывает достаточно резкое и прямое воздействие на банковскую систему, центральные банки используют данный инструмент с большей осторожностью, нежели операции на открытом рынке и процентную политику. Именно поэтому в ряде стран Р.т. установлены центральными банками на достаточно низком уровне.

В РФ роль обязательных резервов как одного из инструментов денежно-кредитной политики и обязанность кредитных орг-ций выполнять Р.т. закреплены законодательно. В соответствии со ст. 38 Федерального закона «О Центральном банке РФ (Банке России)» размер обязательных резервов в процентном отношении к обязательствам кредитной орг-ции, а также порядок их депонирования в Банке России устанавливаются Советом директоров Банка России. Депонирование кредитной орг-цией обязательных резервов в Банке России осуществляется на специальных счётах по учёту обязательных резервов в Банке России (путём перечисления средств на указанные счёта в безналичном порядке и (или) на корреспондентском счёте (субсчёте) кредитной орг-ции в Банке России (путём поддержания

соответствующего среднемесячного остатка денежных средств на нём, рассчитанного в соответствии с коэффициентом усреднения, установленным Банком России

Аналитическая и статистическая информация о Р.т. публикуется в осн. направлениях единой гос. денежно-кредитной политики, годовом отчёте Центрального банка РФ, официальных изданиях Банка России «Вестник Банка России» и «Бюллетень банковской статистики», а также в представительстве Банка России в сети Интернет.

См. также *Усредненная величина обязательных резервов.*

РЕЗЕРВЫ НА ПОКРЫТИЕ НЕУРЕГУЛИРОВАННЫХ ПРЕТЕНЗИЙ

- составная часть показателя *страховые технические резервы*, публикуемого в составе обзора других финансовых орг-ций. Р. на п.н.п. включают резервы убытков, формируемые страховыми орг-циями для обеспечения выполнения обязательств по договорам страхования иному, чем страхование жизни. К резервам убытков относятся резерв заявленных, но неурегулированных убытков и резерв произошедших, но незаявленных убытков. Резерв заявленных, но неурегулированных убытков отражает размер страховых сумм, подлежащих выплате для компенсации произошедшего убытка. Для обеспечения выплат по убыткам, возможно возникшим в течение отчётного периода, но о которых еще не известно страховщику, формируется резерв произошедших, но незаявленных убытков в размере определённого процента от суммы поступивших за отчётный период страховых взносов, либо на основе данных анализа выплат прошлых периодов.

В денежно-кредитной и финансовой статистике Р. на п.н.п. отражаются как *финансовые активы* страхователей в разрезе институциональных секторов и

финансовые обязательства страховых орг-ций. Для распределения Р. на п.н.п. по *секторам экономики* может быть использована институциональная структура страховых выплат отчётного периода.

РЕЗЕРВЫ НА ПОКРЫТИЕ СОМНИТЕЛЬНЫХ ССУД И ИНЫХ АКТИВОВ (РЕЗЕРВЫ НА ВОЗМОЖНЫЕ ПОТЕРИ ПО ССУДАМ И ИНЫМ АКТИВАМ)

- величина относимых на расходы отчислений *кредитной орг-ции*, отражающих риск понесения потерь по активам вследствие их обесценения в связи с неисполнением (ненадлежащим исполнением) обязательств контрагентом кредитной орг-ции либо существования реальной угрозы такого неисполнения (ненадлежащего исполнения), а также в результате неисполнения обязательств лицом, надлежащее исполнение обязательств которого обеспечивается принятым на себя кредитной орг-цией обязательством, обесценения (снижения стоимости) активов кредитной орг-ции. Порядок формирования резервов на возможные потери по ссудам, ссудной и приравненной к ней задолженности определён в Положении Банка России от 26 марта 2004 № 254-П «О порядке формирования кредитными орг-циями резервов на возможные потери по ссудам, по ссудной и приравненной к ней задолженности». Порядок формирования резервов по иным активам, условным обязательствам кредитного характера, требованиям по получению процентных доходов по кредитным требованиям и срочным сделкам определен в Положении Банка России от 20 марта 2006 № 283-П «О порядке формирования кредитными орг-циями резервов на возможные потери». Данные о размере создаваемых кредитными орг-циями резервов на возможные потери по ссудам проиллюстрированы на рис. 1:

Качество кредитного портфеля банковского сектора на 1.01.2009 (%)

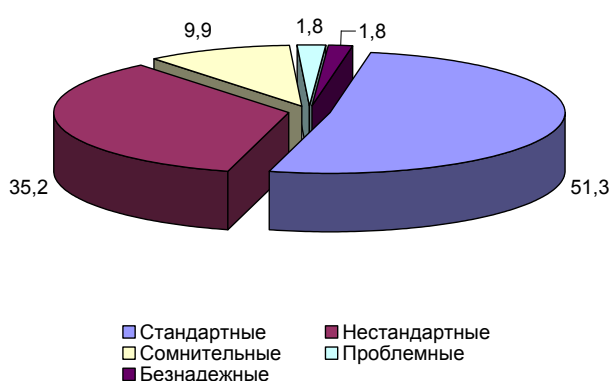


Рис. 1

Источник: Банк России, Отчёт о развитии банковского сектора и банковского надзора в 2008.

При публикации данных о *кредитах и займах* в денежно-кредитной статистике стоимостная оценка кредитов и займов на величину резервов на возможные потери по ссудам и иным активам не корректируется, за исключением случаев, когда кредиты и займы фактически списаны как не подлежащие взысканию или непогашенная сумма кредита была уменьшена путем реструктуризации долга, при этом данные о величине резервов на возможные потери могут показываться в качестве справочной статьи. Напротив, в *публикуемом балансе кредитной орг-ции* показывается чистая (скорректированная на величину резервов на возможные потери) ссудная задолженность, которая дает полезную информацию о текущей стоимости данного класса финансовых инструментов.

С

СКОРОСТЬ ОБРАЩЕНИЯ ДЕНЕГ

- показатель, отражающий взаимосвязь между *денежной массой* и рыночной стоимостью обслуживаемого ею выпуска товаров и услуг. С.о.д. рассчитывается как отношение номинального ВВП к денежной массе и показывает среднее число оборотов, совершаемое денежной единицей в течение определённого времени.

Наиболее существенный вклад в разработку понятия «С.о.д.» внесён амер. экономистом И. Фишером, который в своей книге «Покупательная сила денег» (1911) сформулировал уравнение обмена в терминах соотношения количества денег и номинальной стоимости транзакций в экономике: $MV_T = PT$, где М- количество денег в экономике, Р- средняя стоимость транзакции, Т- количество транзакций за год, $V_T = PT/M =$ транзакционная С.о.д.

Поскольку количество транзакций Т сложно измерить, уравнение обмена было переформулировано в терминах совокупного выпуска (Y): $MV = PY$, где $V = V_T/v$, v- коэффициент пропорциональности.

СОБСТВЕННЫЕ СРЕДСТВА (КАПИТАЛ) КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

- уставный капитал, эмиссионный доход, полученная прибыль по результатам деятельности текущего и прошлых лет, образованные из неё фонды, иные фонды (напр., от переоценки имущества), гибридные инструменты. Капитал *кредитной орг-ции* подразделяется на осн. и дополнительный (см. рис.1). Перечень

показателей, включаемых в осн. и 215-П «Положение о методике определения
дополнительный капитал, определён в собственных средств (капитала) кредитных
Положении Банка России от 10.02.2003 № орг-ций».

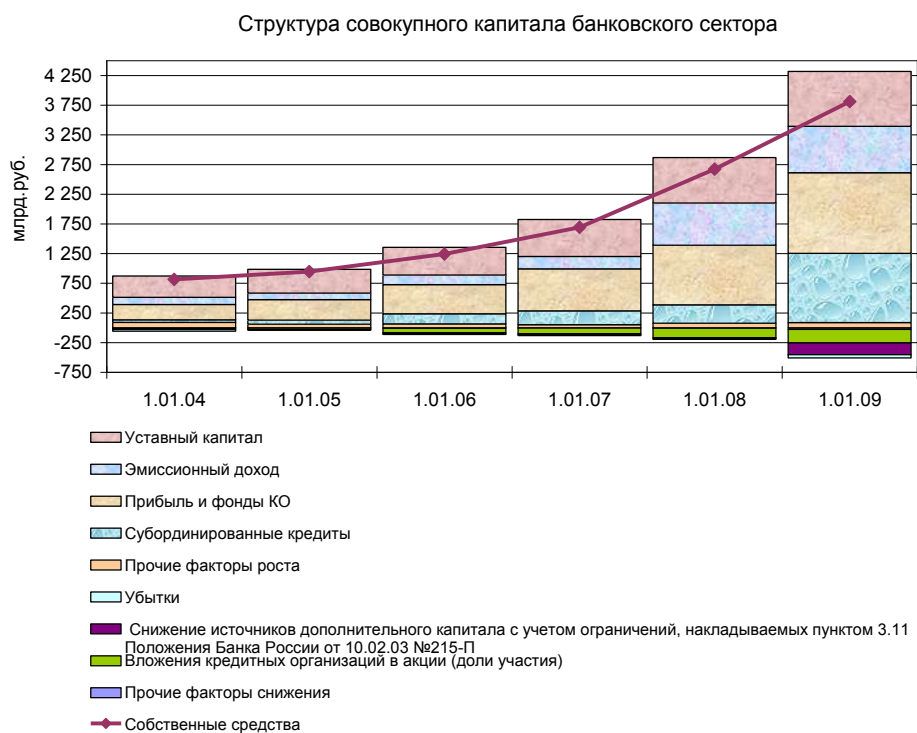


Рис. 1

Источник: Банк России, Отчёт о развитии банковского сектора и банковского надзора в 2008.

Показатель собственных средств (капитала) используется кредитными организациями в целях определения значений обязательных нормативов, лимитов открытой валютной позиции и в других случаях, когда в целях определения значения пруденциальных нормативов деятельности кредитных организаций используется показатель собственных средств (капитала) кредитной организации. Совокупная величина С.с.к.о. (капитала) РФ используется в макропруденциальном анализе в соотношении с другими показателями, характеризующими как отдельные параметры банковского сектора (такими, напр., как активы, взвешенные по уровню риска, совокупная величина крупных кредитных рисков, совокупная величина рыночного риска и др.), так и макроэкономические параметры развития РФ.

СОВОКУПНАЯ ВЕЛИЧИНА КРУПНЫХ КРЕДИТНЫХ РИСКОВ

- один из показателей финансовой устойчивости банковского сектора, характеризующий величину предоставленных кредитными организациями РФ кредитов, гарантий и поручительств в пользу одного клиента, превышающую 5% собственных средств (капитала) кредитной организации. Рассчитывается Банком России в абсолютном выражении и в процентном отношении к совокупным активам и капиталу банковского сектора и публикуется в составе аналитических показателей обзора банковского сектора РФ.

СОВОКУПНАЯ ВЕЛИЧИНА РЫНОЧНОГО РИСКА

- один из показателей финансовой устойчивости банковского сектора, характеризующий риск возникновения у

кредитных орг-ций финансовых потерь (убытков) вследствие изменения текущей (справедливой) стоимости финансовых инструментов, а также курсов иностранных валют и (или) учётных цен на драгоценные металлы. Совокупная величина рыночного риска и его составляющих - процентного, фондового и валютного рисков, определяется в соответствии с требованиями Положения Банка России от 14 нояб. 2007 № 313-П «О порядке расчёта кредитными орг-циями величины рыночного риска». Расчёт осуществляется по формуле: $PP = 12,5 \times (PP = \Phi P) + BP$, где PP- совокупная величина рыночного риска; ПР- величина рыночного риска по финансовым инструментам, чувствительным к изменениям процентных ставок (таких, напр., как долговые ценные бумаги и ряд др.); ФР- величина рыночного риска по финансовым инструментам, чувствительным к изменению текущей (справедливой) стоимости на долевые ценные бумаги (таких, напр., как обыкновенные акции, депозитарные расписки и ряд др.); ВР- величина рыночного риска по открытым кредитной организацией позициям в иностранных валютах и драгоценных металлах.

Данные о С.в.р. и его структуре предоставляются Банком России пользователям в составе публикации «Обзор банковского сектора РФ».

СОВОКУПНЫЕ АКТИВЫ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

- средства, размещённые на счётах в Банке России (на корреспондентских счётах в Банке России, обязательные резервы кредитных орг-ций по счётам в валюте РФ и иностранной валюте, депонированные в Банке России в соответствии с нормативными актами Банка России, депозиты и прочие размещённые средства), требования кредитных орг-ций к юридическим лицам всех форм собственности и физическим лицам по

кредитным операциям, вложения в ценные бумаги, приобретенные кредитными орг-циями, а также операции, связанные с обеспечением деятельности кредитных орг-ций (статьи по учёту осн. средств, капитальных вложений и других хозяйственных расходов), кассовая наличность, запасы золота и драгоценных металлов, расходы будущих периодов.

Для целей анализа в величину активов действующих кредитных орг-ций остатки средств на счётах, отражающих внутрибанковские операции кредитных орг-ций, включаются в сальдированном виде.

См. также *Резервные требования*.

СОВОКУПНЫЙ ИНДЕКС ОБЕСПЕЧЕННОСТИ БАНКОВСКИМИ УСЛУГАМИ

- комплексный показатель, характеризующий уровень развития банковских услуг в регионе по следующим направлениям: институциональный аспект развития банковской инфраструктуры в регионе, уровень концентрации банковских активов и кредитных вложений в реальный сектор экономики, степень обеспеченности спроса населения на банковские услуги. Включает в себя три составляющих: институциональную насыщенность банковскими услугами; финансовую насыщенность банковскими услугами; индекс развития сберегательного дела. Рассчитывается Банком России один раз в год. Информационной базой расчёта индексов являются «Оборотная ведомость по счётам бухгалтерского учёта кредитной орг-ции» (форма 0409101), а также статистические данные об объёме валового регионального продукта (ВРП), численности нас., денежных доходах на душу населения. Анализ индексов обеспеченности региона банковскими услугами позволяет оценить состояние рынка банковских услуг в регионе, сопоставить уровень его развития с

положением, складывающимся в других регионах и в банковском секторе в целом (индексы рассчитываются в сравнении с показателями по РФ в целом, принятыми за единицу).

СПРЕД ДОХОДНОСТИ (ОТ АНГЛ.- YIELD SPREAD)

- разница показателей доходности финансовых инструментов. Рассчитывается как: разность между значениями доходности финансового инструмента, рассчитанными по заявляемым котировкам на покупку (*Yield bid*) и на продажу (*Yield ask*) в один и тот же момент времени (*bid-ask yield spread*), используется для анализа ликвидности инструмента; разность уровней доходности различных финансовых инструментов, относящихся к одному или разным сегментам финансового рынка (*inter-market yield spread*). Измеряется в процентных/базисных пунктах, используется для сравнения доходности финансовых инструментов с различными сроками погашения и процентными ставками по купонам, отражая размер рискованной премии, связанной с инвестированием в соответствующие инструменты.

ССУДНАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА

- совокупность активов *кредитных орг-ций*, к которым относятся денежные требования и требования, вытекающие из сделок с финансовыми инструментами, признаваемыми ссудами в соответствии с Положением Банка России от 26 марта 2004 № 254-П «О порядке формирования кредитными орг-циями резервов на возможные потери по ссудам, ссудной и приравненной к ней задолженности» (напр., предоставленные кредиты (займы), размещенные депозиты, учтенные *векселя*, суммы, уплаченные кредитной орг-цией бенефициару по банковским гарантиям, но не взысканные с принципала, требования к

контрагенту по возврату денежных средств по второй части сделки по приобретению *ценных бумаг* или иных *финансовых активов* с обязательством их обратного отчуждения и т.п.). В целях определения величины *резерва на возможные потери* в связи с действием факторов кредитного риска ссудная задолженность (за исключением ссуд, сгруппированных в портфель однородных ссуд) классифицируется по 5-ти категориям качества: I (высшая) категория качества (стандартные ссуды), II категория качества (нестандартные ссуды), III категория качества (сомнительные ссуды), IV категория качества (проблемные ссуды), V категория качества (безнадежные ссуды). Информация о динамике и структуре ссудной задолженности по категориям качества включается Банком России в состав публикации «Обзор банковского сектора РФ».

СТАВКА РЕФИНАНСИРОВАНИЯ (УЧЁТНАЯ СТАВКА)

- инструмент процентной политики центрального банка. Первоначально ставка учёта (переучёта) векселей банков, являвшегося осн. формой кредитования банков центральным банком (отсюда название «учётная ставка»); одна из ставок по операциям предоставления кредитов коммерческим банкам. Уровень С.р. определяется с учётом анализа различных факторов, таких как развитие инфляционных тенденций, состояние платёжного баланса и ситуация на внутреннем валютном рынке, фаза делового цикла и кредитная активность банков и др. Значение С.р. в большинстве случаев соответствует текущей инфляционной ситуации, в отдельных случаях при установлении ставки учитывается будущая ожидаемая *инфляция*. Изменение С.р. служит информационным сигналом о намечаемом направлении денежно-кредитной политики центрального

банка. При необходимости влияния на рыночные процентные ставки в целях сдерживания инфляционных тенденций центральный банк принимает решение о повышении С.р., в случае решения задачи стимулирования кредитной активности

банков и повышения доступности кредита в экономике- о её снижении.

В РФ С.р. устанавливается с янв. 1992 советом директоров Центрального банка РФ и определяет верхнюю границу ставок по краткосрочным операциям Банка России (см. рис. 1).

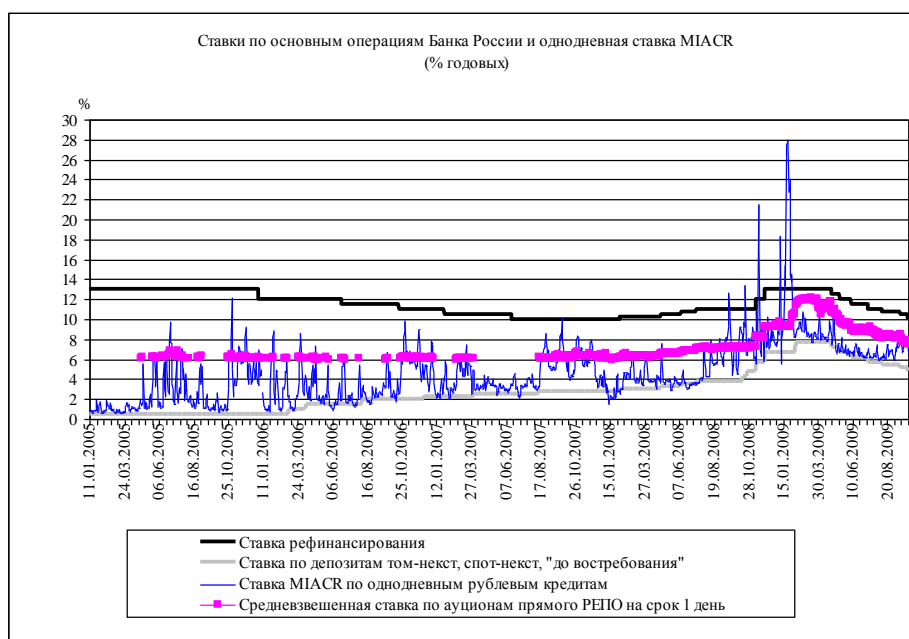


Рис. 1

Источник: «Бюллетень банковской статистики».

С.р. является ориентиром уровня ставок на межбанковском рынке и по предоставляемым банками кредитам клиентам. С.р. используется в налоговом и гражданском законодательстве РФ, напр., для определения предельного размера начисленных процентных расходов по долговым обязательствам орг-ций, включаемых в налогооблагаемую базу, для определения величины процентов, подлежащих уплате должником при неисполнении денежного обязательства, а также в гос. механизмах стимулирования развития отдельных направлений экономики путем субсидирования процентных ставок.

Данные о действующей С.р. на следующий день после её установления Советом директоров Банка России размещаются в представительстве Банка России в сети Интернет и распространяются по каналам информационных агентств, а также публикуются в изданиях Банка России «Вестник Банка России» и «Бюллетень банковской статистики».

СТАТИСТИЧЕСКИЙ УЧЁТ ЦЕННЫХ БУМАГ

В денежно-кредитной и финансовой статистике в категорию *ценных бумаг* включаются такие распространенные виды *финансовых активов* как гос. казначейские *векселя*, гос. *облигации*, векселя корпораций, депозитные сертификаты, выпускаемые *кредитными орг-циями*, входящими в понятие долговых ценных бумаг, а также ценные бумаги, подтверждающие право собственности на долю участия в капитале: акции, паи, сертификаты долевого участия (долевые ценные бумаги). Примерами менее распространенных видов ценных бумаг являются обращающиеся депозитарные расписки, секьюритизированные ипотечные ссуды, дебиторская задолженность по кредитным картам. При классификации финансовых активов в классе ценных бумаг

принимается во внимание обращаемость инструмента. В этой связи необращаемые векселя причисляются к *кредитам и займам*, а обращаемые кредиты и займы классифицируются как ценные бумаги. По операциям с ценными бумагами на возвратной основе (РЕПО) ценные бумаги, переданные по первой части операции, рассматриваются как обеспечение полученного кредита и продолжают учитываться в балансе продавца бумаг по первой части операции РЕПО.

С.у.ц.б. базируется на междунар. статистических принципах: стоимостная оценка отражается по *рыночной цене* или эквиваленту рыночной цены-справедливой стоимости, все запасы, выраженные в *иностранной валюте*, пересчитываются в национальную валюту по рыночному курсу, начисленные *проценты*, купоны по ценным бумагам включаются в состав непогашенной суммы финансового актива. Исключение в денежно-кредитной статистике составляют долевые ценные бумаги в балансе эмитента, которые отражаются в соответствующем обзоре по номиналу как составляющая капитала.

На практике странами используются различные способы ведения С.у.ц.б. Наиболее распространенным считается способ структурирования информации по ценным бумагам по принципу «security-by-security», позволяющий организовать сбор и хранение информации по каждой ценной бумаге в отдельности. В состав характеристик ценной бумаги, которые могут варьироваться в зависимости от потребностей, включаются: индивидуальный гос. регистрационный номер или ISIN (International Security Identification Number), эмитент (название, сектор, страна), валюта ценной бумаги, выплата купонов, ценовые характеристики, секторы-держатели. Напр., Банком Франции ведется база данных в разрезе обращающихся долговых и долевых ценных бумаг, куда включается детальная информация об объёме выпущенных в

обращение ценных бумагах, цене и дате выпуска, погашения, номинальной и рыночной стоимости, о выплатах купона и др. В целях формирования взаимосвязанных данных по ценным бумагам зоны евро Европейский центральный банк (ЕЦБ) инициировал процесс создания централизованной статистической базы данных ценных бумаг, которая предполагала бы включение набора данных по каждой ценной бумаге на основе имеющейся коммерческой информации и данных национальных центральных банков. Наряду с методом «security-by-security» странами применяется способ, позволяющий вести С.у.ц.б. в виде агрегированных индикаторов.

В РФ при формировании статистических показателей используется комбинированный метод С.у.ц.б. Кроме данных бухгалтерских балансов от респондентов собирается информация по ценным бумагам необходимого уровня детализации, дополнительно может использоваться подробная информация об отдельных выпусках ценных бумаг. См. также *Обзоры в денежно-кредитной статистике*.

СТРАХОВЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ РЕЗЕРВЫ

- показатель денежно-кредитной и *финансовой статистики*, отражающий размер неисполненных обязательств по договорам добровольного и обязательного страхования и пенсионного обеспечения перед страхователями и участниками пенсионных программ. С.т.р. являются активами держателей страховых полисов и обязательствами страховых орг-ций и пенсионных фондов.

С.т.р. отражаются в *финансовом счёте* в системе национальных счётов. Прирост страховых технических резервов показывается в финансовом счёте как увеличение обязательств *сектора финансовых корпораций* и прирост

финансовых активов других секторов экономики.

С.т.р. являются составляющей обзора других финансовых орг-ций и обзора финансового сектора, в соответствии с Руководством по денежно-кредитной и финансовой статистике МВФ. С.т.р. подразделяются на чистую стоимость средств нас. в резервах по страхованию жизни и пенсионных фондах.

См. также *Предварительные взносы страховых премий, Резервы на покрытие неурегулированных претензий, Чистая стоимость средств нас. в пенсионных фондах, Чистая стоимость средств нас. в резервах по страхованию жизни*.

СТРЕСС-ТЕСТИРОВАНИЕ

- оценка потенциального воздействия на финансовое состояние *кредитной орг-ции* ряда заданных изменений факторов риска (напр., снижение ВВП, изменение процентных ставок, курса национальной валюты, отток депозитов и т.п.), которые соответствуют исключительным, но вероятным событиям. Стресс-тест оценивает подверженность риску, вызванному тем или иным событием, но не вероятность реализации такого события. Включает в себя компоненты как количественного, так и качественного анализа. Количественный анализ направлен прежде всего на определение возможных колебаний осн. макроэкономических показателей (разработка сценариев) и оценку их влияния на различные составляющие активов банка. Качественный анализ акцентирован на двух осн. задачах С.- т.: 1) оценке способности *собственных средств* (капитала) *кредитной орг-ции* компенсировать возможные крупные убытки; 2) определении возможного комплекса действий, которые должны быть предприняты кредитной орг-цией для сохранения/мобилизации капитала на случай реализации стрессовых сценарных условий.

В междунар. банковской практике используются различные методики С.- т. Наиболее распространённой методикой является сценарный анализ (на основе исторических или гипотетических событий). При проведении С.- т. кредитных орг-ций РФ Банком России рассматриваются сценарии, предполагающие одновременное воздействие на банки целого ряда негативных событий, таких как существенное увеличение доли «плохих» ссуд и обесценение ликвидных активов банков, рост рыночных процентных ставок, снижение фондовых индексов, девальвация национальной валюты, а также усугубляющий ситуацию отток средств кредиторов и вкладчиков.

Со стороны регулятора существует два подхода к проведению С.- т.: «top-down» (сверху- вниз) и «bottom-up» (снизу- вверх). Подход «top- down» предполагает оценку регулятором (по собственному сценарию и на основе собственных представлений о механизмах влияния стрессовых факторов на балансы банков) возможных потерь банковского сектора в случае возникновения стресса, применяя его воздействие к балансу каждого банка. При подходе «bottom- up» оценку потенциальных потерь банки проводят самостоятельно (по собственной внутренней методике), но с применением одинакового для всех кредитных орг-ций стрессового сценария, заданного регулятором с последующей агрегацией полученных результатов.

Т

ТРЕБОВАНИЯ К ДРУГИМ СЕКТОРАМ

- компонент внутренних требований, представляющий собой совокупность требований со стороны банковской системы к другим финансовым орг-циям, нефинансовым гос. орг-циям, другим нефинансовым орг-циям и нас.

Требования к другим финансовым орг-циям включают средства, перечисленные банковской системой другим финансовым орг-циям, предоставленные этим орг-циям кредиты, а также вложения банковской системы в акции других финансовых орг-ций.

Требования к нефинансовым гос. орг-циям учитывают кредиты (включая просроченную задолженность), просроченные проценты по кредитам, предоставленным нефинансовым гос. орг-циям банковской системой в валюте РФ и иностранной валюте.

Требования к другим нефинансовым орг-циям учитывают кредиты (включая просроченную задолженность), просроченные проценты по кредитам, предоставленным банковской системой нефинансовым негос. орг-циям, в валюте РФ, иностранной валюте и драгоценных металлах, вложения в долговые и долевыми ценные бумаги сектора нефинансовых пр-тий и прочую дебиторскую задолженность.

Требования к нас. учитывают кредиты (включая просроченную задолженность), просроченные проценты по кредитам, предоставленным банковской системой индивидуальным предпринимателям и нас., в валюте РФ, иностранной валюте и драгоценных металлах.

Показатель «Т. к д.с.» используется в целях анализа факторов, влияющих на размер широкой *денежной массы* при разработке и проведении денежно-кредитной и макроэкономической политики.

ТРЕБОВАНИЯ К НЕРЕЗИДЕНТАМ

- показатель денежно-кредитной статистики, характеризующий объём операций с *нерезидентами*, публикуется в составе показателя «*Чистые иностранные активы*» обзора центрального банка, кредитных орг-ций, обзора банковской системы, обзора других финансовых орг-ций, обзора финансового сектора. В обзоре

центрального банка, обзоре кредитных орг-ций, обзоре других финансовых орг-ций учитывает операции со следующими финансовыми инструментами: *иностранная валюта и депозиты, ценные бумаги, кроме акций, кредиты и займы, акции и другие формы участия в капитале, страховые технические резервы, другая дебиторская задолженность.* В обзоре центрального банка в требованиях к нерезидентам выделяется специфический только для центрального банка и органов денежно-кредитного регулирования вид активов- *монетарное золото и специальные права заимствования (СДР).*

Методология формирования показателя для денежно-кредитной статистики гармонизирована с требованиями составления показателей статистики *платёжного баланса.*

См. также *Обзоры в денежно-кредитной статистике.*

У

УСРЕДНЁННАЯ ВЕЛИЧИНА ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ РЕЗЕРВОВ

- усреднённый остаток денежных средств на корреспондентских счётах (субкорреспондентских счётах) в Банке России, принимаемый в счёт выполнения обязательных резервов с целью предоставления *кредитным орг-циям* возможности эффективного управления ликвидностью. Расчёт У.в.о.р. осуществляется кредитной орг-цией с использованием коэффициента усреднения, не превышающего коэффициента усреднения, установленного Банком России. Для кредитных орг-ций (кроме расчётных небанковских кредитных орг-ций, расчётных центров организованного рынка ценных бумаг) коэффициент усреднения установлен в размере 0,6, для расчётных небанковских кредитных орг-ций, расчётных центров организованного рынка ценных бумаг коэффициент усреднения установлен в размере 1,0.

Информация о механизме усреднения, об У.в.о.р. публикуется в официальном издании Банка России «Бюллетень банковской статистики», а также в представительстве Банка России в сети Интернет.

См. также *Резервные требования.*

Ф

ФАКТИЧЕСКАЯ СТАВКА ПО ПРЕДОСТАВЛЕННЫМ МЕЖБАНКОВСКИМ КРЕДИТАМ

MIACR- средневзвешенная по объёмам сделок ставка, по которой московские *кредитные орг-ции* фактически предоставляли межбанковские кредиты; ежедневно рассчитывается Банком России для кредитов на стандартные сроки (1 день, 2–7 дней, 8–30 дней, 31–90 дней, 91–180 дней и 181–365 дней) на основе отчётности кредитных орг-ций. Список кредитных орг-ций, представляющих ежедневную отчётность, публикуется в официальном издании Банка России «Вестник Банка России»; измеряется в процентах годовых.

Ставка MIACR регулярно публикуется в представительстве Банка России в сети Интернет и в официальных изданиях Банка России «Вестник Банка России» и «Бюллетень банковской статистики». Ставка MIACR используется при подготовке отчётных и аналитических материалов Банка России (годовой отчёт Банка России, «Осн. направления единой гос. денежно-кредитной политики», «Обзор финансовой стабильности» и т.д.).

Фактическая ставка по предоставленным однодневным рублевым межбанковским кредитам широко применяется в экономическом анализе в качестве индикатора конъюнктуры российского денежного рынка. Рост ставки MIACR свидетельствует об увеличении спроса на рублевую ликвидность со стороны рос. банков (напр., в периоды осуществления обязательных платежей банками и их клиентами, проведения крупных аукционов

по размещению *ценных бумаг* или роста курса *иностранных валют* к рублю). Кроме того, некоторые рос. банки на основе однодневной рублевой ставки МІАСР определяют процентные ставки по текущим счётам пр-тий и корреспондентским счётам кредитных орг-ций.

Ставки МІАСР на более длительные сроки также применяются в экономическом анализе (напр., при анализе *кривой доходности* по межбанковским кредитным операциям). Однако в связи с тем, что на российском межбанковском кредитном рынке преобладают однодневные операции, наибольший интерес аналитиков и участников рынка вызывает однодневная рублевая ставка МІАСР.

ФИНАНСОВАЯ НАСЫЩЕННОСТЬ БАНКОВСКИМИ УСЛУГАМИ

характеризуется двумя показателями: первый показатель- отношение банковских активов в регионе к валовому региональному продукту (ВРП), делённое на соответствующий показатель по РФ в целом; второй показатель- отношение предоставленных в регионе кредитов *резидентам*, орг-циям и физическим лицам, к ВРП, соотносённое с соответствующей величиной по стране в целом. Информационной базой расчёта показателей являются «Оборотная ведомость по счётам бухгалтерского учёта кредитной орг-ции» (форма 0409101), а также статистические данные об объёме ВРП. Одна из составляющих *индекса обеспеченности банковскими услугами*.

ФИНАНСОВАЯ СТАТИСТИКА

- комплексный набор данных по запасам и потокам *финансовых активов* и пассивов всех секторов экономики страны; связана со счётами накопления СНС: *счётом операций с капиталом, финансовым счётом и счётом других изменений в активах*, охватывающими в т.ч. все

операции, связанные с приобретением и выбытием финансовых и нефинансовых активов и пассивов в экономике страны.

Ф.с. составляется в рамках системы национальных счётов (СНС- 1993), которая предусматривает всесторонний охват сферы произ-ва, распределения, а также всех видов нефинансовых и финансовых запасов и потоков как в национальной экономике в целом, так и в каждом из её секторов. Осн. компонентами СНС- 1993 являются счёта текущих операций, счёта накопления и балансы активов и пассивов, которые вместе представляют собой интегрированную систему измерения экономических потоков и соответствующих запасов нефинансовых и финансовых активов и пассивов.

Помимо счётов накопления Ф.с. включает данные о финансовых потоках. В полной мере развернутые отчеты о финансовых потоках являются, по существу, расширенными формами представления финансового счёта в виде трехмерных матриц, в которых отражаются операции с финансовыми активами и пассивами между секторами (подсекторами) экономики, а также между этими секторами (подсекторами) и нерезидентами. Отчёты о финансовых потоках иногда включают как финансовые операции, так и операции с капиталом, благодаря чему обеспечивается связь со счётом операций с капиталом. Отчёты о финансовых потоках также могут сопровождаться параллельным представлением данных о запасах.

Для облегчения анализа направлений и величин операций между всеми секторами экономики в детализированной форме представления финансовых потоков объединяются данные по финансовым операциям финансовых орг-ций и других секторов экономики- *сектора гос. управления, сектора нефинансовых пр-тий, домашних хоз-в сектора*, а также *некоммерческих орг-ций, обслуживающих домашние хоз-ва*. Данные о финансовых запасах могут быть представлены в виде

матрицы, идентичной детализированной форме представления финансовых потоков. В такой форме представления изменения величин финансовых запасов по сравнению с предыдущими периодами представляют совокупный объём потоков, возникающих вследствие переоценки стоимости и других изменений в объёме активов, а также операций с финансовыми активами и пассивами.

ФИНАНСОВОЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВО-

вид экономической деятельности, в процессе которой институциональная единица мобилизует средства за собственный счёт с целью приобретения *финансовых активов*. Роль финансовых посредников заключается в перераспределении средств между кредиторами и заёмщиками путем оказания им посреднических услуг. Мобилизация средств осуществляется путём принятия обязательств в форме *депозитов*, кредитов, посредством выпуска *векселей*, *облигаций* или других *ценных бумаг*. Посредники используют эти средства для приобретения финансовых активов, предоставляя авансы и ссуды другим единицам, приобретая векселя, облигации или другие ценные бумаги.

В соответствии с Общероссийским классификатором видов экономической деятельности (ОКВЭД) к Ф.п. относится деятельность, связанная с получением и перераспределением финансовых средств, кроме средств, предназначенных для целей страхования или обязательного социального обеспечения.

Согласно ОКВЭД Ф.п. осуществляют следующие орг-ции: банки и другие финансово-кредитные учреждения, принимающие депозиты, финансовые корпорации, инвестиционные фирмы, инновационные и лизинговые фирмы, благотворительные и спонсорские фонды.

ФОНДОВЫЙ ИНДЕКС (ИНДЕКС КУРСОВ АКЦИЙ)

- составной показатель курсов определённого набора акций; является измерителем дохода, который может быть получен держателем конкретного набора акций. Это численное представление движения цен набора акций относительно их базового значения на начальную дату в прошлом.

Для того чтобы Ф.и. фондовые индексы могли успешно применяться, они должны быть: 1) исчерпывающими и отражать текущие котировки/цены акций, которые реально доступны участникам рынка при нормальных рыночных условиях; 2) стабильными, т.е. состав акций, формирующих корзину, не должен меняться слишком часто, а если такие изменения все же происходят, инвесторам должны быть понятны их причины; 3) воспроизводимыми, т.е. участники рынка, используя информацию, на основе которой был рассчитан индекс, должны получать то же его значение.

Существует два осн. способа определения Ф.и. на базе цен акций корзины представительных или специально отобранных инструментов. Корзина может представлять весь рынок, т.е. иметь широкую базу, либо какой-то сегмент рынка, т.е. иметь узкую базу. Цены акций корзины приводят к среднему путём сложения (арифметический индекс), или путём перемножения (геометрический индекс). Значение усредненного показателя меняется с изменением цен акций, отражая состояние рынка или его сегмента.

При расчёте арифметического индекса цены акций складывают и делят на число акций в корзине. В процессе усреднения обычно используют взвешенные цены акций каждого эмитента с учётом количества акций в выпуске, вследствие чего орг-ции с большей капитализацией оказывают более значительное влияние на движение индекса. Такие индексы

называют еще взвешенными по рыночной стоимости. DJIA (США)- пример простого арифметического индекса, а FTSE 100 (Соединённое Королевство Великобритании и Сев. Ирландии) и Standard & Poor's 500 (США)- взвешенного арифметического индекса.

При расчёте геометрического индекса цены акций перемножаются с последующим извлечением корня n -й степени, где n - количество акций в корзине. Геометрические индексы не взвешиваются и, как следствие, нуждаются в модификации для учёта, в частности, бонусной эмиссии и эмиссии обыкновенных акций. Примерами геометрических индексов являются FT 30 (Соединённое Королевство) и Value Line (США). Арифметический и геометрический индексы, рассчитанные для одного набора акций и имеющие одинаковое начальное значение, при последующем изменении цен акций ведут себя по-разному. Геометрический индекс растёт медленнее и снижается быстрее, чем арифметический, что обусловлено методом его расчёта. Арифметические индексы лучше отображают прирост или снижение стоимости акций.

Ф.и. рассчитываются различными финансовыми институтами, фондовыми биржами, рейтинговыми и аналитическими агентствами и др; измеряются в пунктах; используются для анализа динамики цен акций на различных по протяженности временных интервалах- от внутрисуточной до многолетней; являются базовым активом для производных финансовых инструментов.

Ц

ЦЕННЫЕ БУМАГИ, КРОМЕ АКЦИЙ, НЕ ВКЛЮЧАЕМЫЕ В ДЕНЕЖНУЮ МАССУ (ИНСТРУМЕНТЫ ДЕНЕЖНОГО РЫНКА)

- показатель денежно-кредитной статистики, характеризующий объём долговых *ценных бумаг*, выпущенных кредитными орг-циями и обращаемых вне

банковской системы которые являются близкими заменителями денег, но имеют более низкую степень ликвидности по сравнению с активами, включаемыми в состав *денежных агрегатов*.

К данной категории могут относиться: краткосрочные и долгосрочные *облигации*, депозитные и сберегательные сертификаты, *векселя* и банковские акцепты, если они согласно национальному определению не включены в состав *денежной массы*. Это обычно обусловлено тем, что их обращение в деньги требует времени и связано с операционными издержками, а их стоимость подвержена колебаниям при изменении процентных ставок. В денежно-кредитной статистике РФ все долговые ценные бумаги, выпущенные кредитными орг-циями и обращающиеся на территории РФ вне банковской системы, включаются в состав показателя «Ценные бумаги, кроме акций, не включаемые в широкую денежную массу». Публикуется в составе обзора кредитных орг-ций и обзора банковской системы. В обзоре финансового сектора включается в состав показателя «Ценные бумаги, кроме акций».

Показатель «Ценные бумаги, кроме акций, не включаемые в широкую денежную массу» формируется и публикуется в составе агрегатов денежно-кредитной статистики с 1 апр. 2008 в формате представления данных денежно-кредитной статистики в форме обзоров, составляемых с учётом требований Руководства по денежно-кредитной и финансовой статистике (МВФ, 2000) (доступны данные с 2001). В более ранних публикациях (с 1995) показателю «Ценные бумаги, кроме акций, не включаемые в широкую денежную массу» соответствует показатель «Инструменты денежного рынка».

См. также *Обзоры в денежно-кредитной статистике*.

Ч

ЧИСТАЯ СТОИМОСТЬ СРЕДСТВ НАСЕЛЕНИЯ В ПЕНСИОННЫХ ФОНДАХ

- составная часть показателя *страховые технические резервы* в составе обзора других финансовых орг-ций и обзора финансового сектора. Данная категория включает резерв покрытия пенсионных обязательств и пенсионные накопления. Резерв покрытия пенсионных обязательств формируется негос. пенсионным фондом для выполнения соответствующих обязательств по выплате пенсий по договорам негосударственного пенсионного обеспечения. Пенсионные накопления формируются пенсионными фондами для обеспечения платёжеспособности по обязательному пенсионному страхованию. Хотя финансирование негос. пенсионного обеспечения и обязательного пенсионного страхования осуществляется за счёт пенсионных взносов работодателей, работников, средств федерального бюджета, а также дохода, полученного от размещения пенсионных резервов, резерв покрытия пенсионных обязательств и пенсионные накопления, составляющие чистую стоимость средств нас. в пенсионных фондах, отражаются в денежно-кредитной и финансовой статистике как активы нас. и обязательства пенсионных фондов.

ЧИСТАЯ СТОИМОСТЬ СРЕДСТВ НАСЕЛЕНИЯ В РЕЗЕРВАХ ПО СТРАХОВАНИЮ ЖИЗНИ

- составная часть показателя *страховые технические резервы* в составе обзора других финансовых орг-ций и обзора финансового сектора. Данная категория включает актуарные резервы для покрытия застрахованных рисков и резервов по страхованию с участием в прибыли (которые добавляются к сумме,

выплачиваемой по истечении срока договора с участием в прибыли или аналогичных полисов).

Резервы по страхованию жизни, формируемые страховыми орг-циями по договорам страхования жизни, являются активами застрахованных лиц и обязательствами страховых орг-ций перед нас.

В обзоре других финансовых орг-ций указанный показатель отражает размер обязательств страховых орг-ций по договорам страхования перед нас.

Изменения в Ч.с.н. в р. по с.ж. отражаются в *финансовом счёте* системы национальных счётов. Страховые премии и возмещения по страхованию жизни не показываются в счётах вторичного распределения доходов, а отражаются в сальдированном виде в финансовом счёте как прирост обязательств страховых орг-ций.

ЧИСТЫЕ ИНОСТРАННЫЕ АКТИВЫ (ИНОСТРАННЫЕ АКТИВЫ НЕТТО)

- сальдо активных и пассивных операций *резидентов* страны с *нерезидентами*. Положительная величина Ч.и.а. говорит о превышении требований к нерезидентам над обязательствами перед нерезидентами, т.е. страна является нетто- кредитором остального мира, отрицательная- о противоположной ситуации, когда страна является нетто- заёмщиком. Изменение сальдо по счёту текущих операций *платёжного баланса* приводит к соответствующему изменению размера чистых иностранных активов. В денежно-кредитной и финансовой статистике величина чистых иностранных активов рассчитывается по операциям центрального банка, *кредитных орг-ций*, прочих финансовых орг-ций, орг-ций банковской и финансовой системы. Показатель Ч.и.а. в денежно-кредитной статистике используется при анализе факторов,

влияющих на объём *денежной массы*: его величина прямо пропорциональна изменению денежной массы. Составляющие данного агрегата-иностранные активы и иностранные пассивы в значительной мере гармонизированы с данными об иностранных активах и пассивах в *международ. инвестиционной позиции*. Вместе с тем в денежно-кредитной статистике в составе иностранных пассивов не учитывается участие нерезидентов в капитале кредитных орг-ций- резидентов.

ЧИСТЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ОРГАНАМ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ (ЧИСТЫЙ КРЕДИТ РАСШИРЕННОМУ ПРАВИТЕЛЬСТВУ)

- компонент *внутренних требований*, включающий требования со стороны банковской системы к органам гос. управления РФ, финансовым органам субъектов РФ и органам местного самоуправления, гос. и другим внебюджетным фондам за вычетом *обязательств* банковской системы РФ *перед органами гос. управления*. Требования к органам гос. управления включают в себя вложения банковской системы в *ценные бумаги* Правительства РФ, органов власти субъектов РФ и органов местного самоуправления, кредиты, предоставленные банковской системой органам гос. управления РФ, финансовым органам субъектов РФ и органам местного самоуправления, гос. внебюджетным фондам РФ и внебюджетным фондам субъектов РФ и прочую дебиторскую задолженность перед органами гос. управления.

Компоненты показателя «Ч.т. к о.г.у.» непосредственно связаны с показателями статистики гос. финансов и представляют значительный интерес при анализе широкой *денежной массы* и для разработки и

проведения денежно-кредитной и макроэкономической политики.

Э

ЭФФЕКТИВНАЯ ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА

- показатель, позволяющий оценить доходность *финансовой операции*. В отечественной литературе под Э.п.с. понимается показатель, позволяющий измерить реальный относительный доход от финансовой операции, получаемый за год в целом. Т.е., эффективная ставка- это годовая ставка сложных процентов, которая даёт тот же результат, что и *m*-разовое начисление процентов по ставке j/m , где *m*- число периодов начисления в году, *j*- номинальная годовая ставка.

В случае начисления процентов в течение *m* раз за *m* равных периодов *номинальная процентная ставка* и Э.п.с. связаны соотношением:

$$i_e = \left(1 + \frac{j}{m}\right)^m - 1, (1)$$

где i_e - эффективная процентная ставка; *j*- номинальная процентная ставка; *m*- число периодов начислений в году по ставке j/m (напр., *m*=12 для ежемесячного начисления, *m*=4 для ежеквартального и т.п.).

При *m* = 1 номинальная и Э.п.с. равны, при *m* > 1 Э.п.с. больше номинальной.

В соответствии с Междунар. стандартами финансовой отчётности (МСФО) «Финансовые инструменты- признание и оценка») Э.п.с.- ставку, обеспечивающая точное дисконтирование ожидаемой суммы будущих денежных выплат или поступлений вплоть до наступления срока погашения по данному финансовому инструменту, либо, когда это уместно, в течение более короткого периода, до чистой балансовой стоимости финансового актива или финансового обязательства на дату определения. При расчёте Э.п.с. орг-ция должна определять потоки денежных

средств с учётом всех договорных условий финансового инструмента, но не принимая во внимание будущие кредитные убытки.

Э.п.с., напр., по кредиту может быть рассчитана следующим образом. Если время погашения кредита разбито на n равных периодов, то Э.п.с может быть определена путём решения относительно неизвестной IRR следующего уравнения:

$$A = \frac{CF_1}{(1+IRR)} + \frac{CF_2}{(1+IRR)^2} + \dots + \frac{CF_n}{(1+IRR)^n}, \quad (2)$$

где A - балансовая стоимость кредита; CF_i , $i = 1, \dots, n$ - объём денежного потока за соответствующий период времени (включает суммы, уплаченные заёмщиком в счёт погашения осн. долга и процентов по нему, а также другие выплаты и вознаграждения, произведенные заёмщиком и связанные с данным кредитом); n - количество периодов времени; IRR - Э.п.с. (в % за период).

Если имеются данные о датах выплат по кредиту или о продолжительности периодов времени (в днях) от даты выдачи кредита до даты выплат по кредиту, то Э.п.с. определяется путём решения относительно неизвестной IRR уравнения:

$$A = \sum_{i=1}^n \frac{CF_i}{(1+IRR)^{\frac{(d_i-d_0)}{365}}}, \quad (3)$$

где A – балансовая стоимость кредита; CF_i , $i = 1, \dots, n$ - объём i -го денежного потока; $(d_i - d_0)$ - количество дней, прошедшее от выдачи кредита до i -й выплаты по кредиту; n - количество выплат, непосредственно связанных с кредитом; IRR - Э.п.с. (в % годовых).

Уравнение (3) может быть также записано:

$$0 = \sum_{i=0}^n \frac{CF_i}{(1+IRR)^{\frac{(d_i-d_0)}{365}}}, \quad (4)$$

где: $CF_0 = -A$, где A - балансовая стоимость кредита; CF_i , $i = 1, \dots, n$ - объём i -го денежного потока; $(d_i - d_0)$ - количество дней, прошедшее от выдачи кредита до i -й выплаты по кредиту; n - количество выплат, непосредственно связанных с кредитом; IRR - Э.п.с. (в % годовых).

Указанный подход применяется для определения полной стоимости кредита, используемой для информирования заёмщиков- физических лиц при выдаче им кредитов кредитными орг-циями в соответствии с требованиями Указания Банка России от 13 мая 2008 № 2008-У «О порядке расчёта и доведения до заёмщика- физического лица полной стоимости кредита».

Подраздел 4.7. Статистика науки, технологий и инноваций

А

АССИГНОВАНИЯ НА ГРАЖДАНСКУЮ НАУКУ ИЗ СРЕДСТВ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА

- денежные средства, выделенные из федерального бюджета на развитие науки по направлениям, имеющим гражданское назначение. Вплоть до введения с 1 янв. 2005 новой бюджетной классификации (в соответствии с Федеральным законом «О внесении изменений в Федеральный закон "О бюджетной классификации РФ" и Бюджетный кодекс РФ» от 23 дек. 2004 № 174-ФЗ) указанные ассигнования ранее учитывались в составе подразделов 0601 «Фундаментальные исследования» и 0602 «Разработка перспективных технологий и приоритетных направлений научно-технического прогресса» раздела 06 «Фундаментальные исследования и содействие научно-техническому прогрессу» федерального бюджета.

К данной категории относятся все расходы федерального бюджета, предусмотренные в законе о федеральном бюджете, по подразделам классификации расходов бюджетов: фундаментальные исследования (0110); прикладные научные исследования в области общегос. вопросов (0113); прикладные научные исследования в области национальной экономики (0411); прикладные научные исследования в области жилищно-коммунального хоз-ва (0504); прикладные научные исследования в области охраны окружающей среды (0604); прикладные научные исследования в области образования (0708); прикладные научные исследования в области культуры, кинематографии, средств массовой информации (0805); прикладные научные исследования в области здравоохранения, физической культуры и спорта (0909); прикладные научные исследования в области социальной политики (1005).

Различают плановые ассигнования, установленные в соответствии с утверждённым Федеральным законом о бюджете, и фактические (действительные) расходы на основании отчёта об исполнении консолидированного бюджета и бюджетов гос. внебюджетных фондов по данным Федерального казначейства. Их анализ и сопоставления позволяют оценить структуру бюджетного финансирования науки, приоритеты гос. научно-технической политики и степень их практической реализации.

Следует отметить, что в эту категорию фактически входят ассигнования не только на *научные исследования и разработки*, но и другие расходы, хотя и связанные с ними, но в соответствии с положениями Руководства Фраскати и рекомендациями ЮНЕСКО относящиеся к категории *научно-технической деятельности* и иным видам расходов (в частности, содержание органов управления гос. АН и гос. фондами поддержки науки, орг-ций научно-технической информации, патентных служб, научно-технических музеев и библиотек, орг-ций инновационной инфраструктуры и т.п.). В связи с этим для получения международно сопоставимой информации необходимо проведение специализированных обследований.

См. также *Междунар. стандарты в статистике науки, технологий и инноваций*.

Б

БАЛАНС ПЛАТЕЖЕЙ ЗА ТЕХНОЛОГИИ

- совокупность перечислений денежных средств по всем нематериальным сделкам, связанным с обменом на коммерческой основе (торг.) знаниями, информацией и услугами технологического содержания между партнерами из разных стран.

Методологические аспекты формирования и анализа Б.п. за т. разработаны ОЭСР (Proposed Standard Method of Compiling and

Interpreting Technology Balance of Payments, 1990).

В составе Б.п. за т. статистика учитывает следующие осн. категории коммерческих сделок: соглашения о передаче результатов научных исследований и разработок (патентов на изобретения и полезные модели, беспатентных изобретений, патентных лицензий и ноу-хау); соглашения по товарным знакам и пром. образцам; договоры на оказание инжиниринговых услуг; контракты по *научным исследованиям и разработкам*, выполняемым рос. специалистами за рубежом и финансируемым из иностранных источников (экспорт) либо осуществляемым зарубежными специалистами в России и финансируемым из отечественных источников (импорт); прочие сделки, не имеющие технологического содержания, но предусматривающие оказание связанных с реализацией конкретных соглашений по обмену технологиями маркетинговых, рекламных, финансовых, страховых и иных услуг.

Осн. условиями включения соглашений в Б.п. за т. являются: междунар. характер сделок, т.е. сделки должны охватывать партнеров из разных стран; коммерческая направленность сделок (наличие сумм платежей или поступлений); объектами соглашений должны быть технологии, услуги технического характера и сопутствующие услуги.

По существу, Б.п. за т. базируется на показателях сальдированных перечислений- поступлений от экспорта и выплат по импорту технологий и услуг технологического характера.

Перечисления могут осуществляться в виде единовременных выплат, вступительных взносов, роялти и прочих платежей. К категории единовременных выплат относятся суммы, заранее обусловленные в обязательстве о выплате. Платёж в этом

случае производится единовременно, а не отдельными взносами.

Вступительный взнос выплачивается продавцу (лицензиару) при заключении или вскоре после заключения договора (соглашения), но до того, как предоставляемая технология оказывается полностью раскрытой покупателю (лицензиату). Обычно аналогичный взнос взимается с ряда различных покупателей (лицензиатов) одной и той же технологии.

К роялти относятся платежи, размеры которых определяются как функции от показателей использования технологий, предоставленных услуг, продаж товаров, прибыли либо иных результатов работы производственных единиц. Различают текущие роялти- периодически выплачиваемые суммы, исчисленные в виде процентов от продажной цены, любой иной расчетной единицы, согласованной сторонами; суммарные роялти- сумма всех роялти с учетом скидки (в случаях, когда выплата текущих роялти невозможна или нецелесообразна) и миним. роялти- согласованная в договоре миним. сумма, независимая от достигнутых результатов и выплачиваемая покупателем (лицензиатом) за каждый расчётный период.

Прочие виды платежей включают взносы и выплаты в рассрочку задолженности через определённые промежутки времени.

Б.п. за т. требует тщательной интерпретации в сочетании с другими статистическими показателями. В целом сальдо платежей за технологии служит индикатором эффективности лицензионной деятельности. Однако отрицательное сальдо платежей за технологии в ряде случаев может иметь позитивное значение для экономики страны как признак интенсивного освоения зарубежных научно-технических достижений в целях повышения технологического уровня и конкурентоспособности производства. Напротив, положительное сальдо может свидетельствовать о низкой способности

национальной экономики к адаптации новых технологий.

В отечественной статистике Б.п. за т. является частью платёжного баланса страны и составляется на основе сведений статистического наблюдения за коммерческим обменом технологиями с зарубежными странами (партнерами). Статистические данные разрабатываются в разрезе категорий соглашений, видов экономической деятельности, форм собственности орг-ций и стран- партнеров.

БИБЛИОМЕТРИЯ

- раздел наукометрии (иногда используются как синонимы), изучающий статистические закономерности опубликованной научной литературы. Термин предложен А.Причардом в 1969 в качестве замены для «статистической библиографии».

В число осн. методов Б. входят: анализ публикационной деятельности (число публикаций, хронологические закономерности их распределения); анализ цитирований (вычисление и исследование показателей цитирования и цитируемости, *импакт-факторов*, индексов Хирша и т.п., коэффициентов самоцитирования, времён полужизни цитирования и цитируемости, относительных цитатных характеристик); анализ социтирования; определение структуры соавторства; контент-анализ; выявление характеристик сетей научных публикаций, визуализация и построение карт науки; кластер- и фактор-анализ. Отдельную группу библиометрических исследований составляют работы, посвящённые закономерностям концентрации/ рассеяния литературы и цитирований (законы Брэдфорда, Лотки, Ципфа и др.).

Библиометрические методы служат для оценки результатов научных исследований на различных уровнях- применительно к отдельным учёным, исследовательским коллективам, научным организациям,

областям науки, регионам, странам. Кроме того, библиометрический анализ используется для определения научного уровня журналов, конференций, качества патентной лит. и др. В последнее время во многих странах усиливается роль библиометрических показателей как одного из инструментов при проведении масштабных оценок научной деятельности на национальном уровне и решении вопросов финансирования университетов и научных центров, поддержки конкретных проектов. В России библиометрические показатели учитываются при вычислении т.н. показателей результативности научной деятельности (ПРНД) для установления размеров оплаты труда сотрудников институтов РАН; проведении инвентаризации и оценке результативности деятельности научных орг-ций, выполняющих н.-и., опытно-конструкторские и технологические работы гражданского назначения; внедряется Б. и в практику отбора заявок отдельными отечественными фондами, осуществляющими поддержку исследовательской деятельности.

Общепризнанным источником данных для библиометрических исследований являются, как правило, междунар. *индексы цитирования*, в первую очередь- базы данных компании Thomson Reuters (Science Citation Index Expanded, Social Sciences Citation Index, Arts & Humanities Citation Index), а с 2004- также платформа Scopus (компания Elsevier).

На Б. оказывает сильное влияние развитие всемирной сети Интернет, и её новыми перспективными направлениями стали применение библиометрических методов к исследованию Интернета («вебометрия»), использование «взвешенных» цитатных индикаторов, учитывающих авторитетность цитирующего источника (по образу алгоритмов сортировки результатов поиска рядом сетевых поисковых машин), совм. анализ «формального» и «неформального» использования научных публикаций-

статистики цитирования и статистики чтения электронных документов.

См. также *Статистика науки, технологий и инноваций*.

БИОТЕХНОЛОГИИ

- охватывают применение науки и технологий к живым организмам, а также к их частям, продуктам и моделям, материалам животного или неживотного происхождения с целью создания знаний, произ-ва продуктов и оказания услуг (A Framework for Biotechnology Statistics, 2005).

Поскольку данное конвенциональное базовое определение Б. носит довольно общий характер, что явно недостаточно для статистического исследования, в дополнение принято «списочное» определение, представляющее собой следующий перечень групп биотехнологий: ДНК/РНК: геномы, фармакогеномы, генные пробы (зонды), генная инженерия, последовательность/синтез/амплификация (копирование) ДНК/РНК, определение профиля генной экспрессии, использование антисмысловой технологии; белки и другие молекулы: последовательность/синтез/инженерия белков и пептидов (включая крупные молекулы гормонов); улучшение методов доставки крупномолекулярных препаратов; протеомика, изоляция и очистка белков, передача сигналов, идентификация клеточных рецепторов; культура и инженерия клеток и тканей: культура клеток/тканей, инженерия тканей (включая тканево-клеточные каркасы и биомедицинскую инженерию), слияние (фузорморфо-генез) клеток, вакцины/иммунные стимуляторы, манипуляции с эмбрионами; методы биотехнологических процессов: ферментация с использованием биореакторов, биообработка, биовыщелачивание, биоопаллинг,

биоотбеливание, биодесульфуризация (биообессеривание), биовосстановление, биофильтрация, фитовосстановление; генные и РНК векторы: генная терапия, вирусные векторы; биоинформатика: создание баз данных геномов, белковых последовательностей, моделирование комплексных биологических процессов, в т.ч. биологических систем; нанобиотехнологии: применение инструментов и процессов нано/микропроизводства для создания устройств в целях изучения биосистем и применения для доставки препаратов, диагностики и пр.

Учитывая масштабы деятельности в сфере Б. и их значимость для решения многообразных экономических, социальных и экологических проблем ОЭСР ведёт активную работу по формированию стандартизированных подходов к статистике Б. Национальные статистические службы Австралии, Канады, США, Швейцарии и др. стран осуществляют регулярные обследования состояния и развития сферы Б. и принимают активное участие в гармонизации методологических подходов, позволяющих проводить межстрановые бенчмаркинг-исследования.

Статистические показатели научно-технической деятельности в сфере Б. группируются по блокам: финансирование научных исследований и разработок в сфере Б. (по источникам, видам работ, областям науки); персонал, занятый научными исследованиями и разработками (по категориям и уровню квалификации); патентная активность в сфере Б.; использование Б.; экспорт и импорт Б.; выявление экономических, производственных, организационных и других факторов, препятствующие использованию Б.; характеристика произ-ва товаров и услуг, созданных с использованием Б.; кооперация в сфере Б.

(с национальными и иностранными организациями).

В России Б. входят в состав приоритетного направления науки, технологий и техники и, в свою очередь, включают целый ряд критических технологий. Вместе с тем система статистического мониторинга сферы Б. в стране до сих пор отсутствует. Первым шагом к её созданию стало введение с 2006, в практику статистического наблюдения за выполнением научных исследований и разработок показателя внутренних затрат на исследования и разработки в рамках указанного приоритетного направления. В РФ ведётся разработка методологии специализированного комплексного статистического наблюдения в этой сфере.

Ж

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ПРОДУКЦИИ

- период, в течение которого пр-тием осуществлялось произ-во определённого вида продукции до момента её замены, т.е. до начала выпуска новой либо значительно модифицированной, как правило, инновационной продукции. Данный индикатор является важнейшей характеристикой инновационной активности пр-тий, свидетельствующей о степени новизны выпускаемой ими продукции и её конкурентоспособности.

Статистическое измерение Ж.ц.п. осуществляется применительно к осн. виду продукции и охватывает все стадии произ-ва (внедрения, технологического освоения масштабного выпуска новой продукции, стабилизации, снижения объёмов её произ-ва и продаж). В качестве единицы измерения выступает количество полных лет, в течение которых осуществляется произ-во продукции. В целях обобщающей оценки используется показатель средней продолжительности Ж.ц.п.

З

ЗАТРАТЫ НА ИННОВАЦИИ

- выраженные в денежной форме фактические расходы, связанные с осуществлением различных видов инновационной деятельности, выполняемой в масштабе пр-тия (вида экономической деятельности, региона, страны). Учитываются текущие и капитальные затраты. Текущие затраты, осуществляемые гл. обр. за счёт себестоимости продукции (работ, услуг), включают затраты на оплату труда работников, занятых разработкой и внедрением инноваций, отчисления на единый социальный налог, а также другие расходы, не относящиеся к капитальным затратам (приобретение сырья, материалов, оборудования и пр., требуемых для обеспечения инновационной деятельности). Капитальные вложения (долгосрочные инвестиции) представляют собой ежегодные затраты на создание, увеличение размеров и приобретение внеоборотных активов длительного пользования (св. 1 года), не предназначенных для продажи, осуществляемые в связи с разработкой и внедрением преимущественно технологических инноваций. Они состоят из затрат на приобретение машин, оборудования, прочих осн. средств, а также сооружений, земельных участков и объектов природопользования, необходимых для инновационной деятельности. В зависимости от целей учёта и анализа возможны два подхода к измерению З. на и.: расчёт З. на и., либо осуществляемые на пр-тии (в виде экономической деятельности, регионе, стране) в течение года (включая незавершенные), либо внедрённые в течение года (включая затраты прошлых лет, но исключая затраты на незавершённые инновации).

Статистика изучает З. на и. технологические, маркетинговые и организационные.

При исследовании З. на и. технологические предусмотрены классификация затрат по

видам инновационной деятельности; источникам финансирования; видам затрат (текущие, капитальные); типам технологических инноваций (продуктовые, процессные). В зависимости от видов инновационной деятельности выделяются затраты на: научные исследования и разработки, связанные с внедрением новых продуктов, услуг и технологических процессов; приобретение неовеществлённых технологий- лицензий на использование изобретений, пром. образцов, полезных моделей, прав на патенты, беспатентных лицензий (в виде документации по ноу-хау, соглашений на передачу технологий, результатов научно-технических достижений), услуг технологического содержания; производственное проектирование, дизайн и другие разработки (не связанные с научными исследованиями и разработками) новых продуктов, услуг и методов их произ-ва (передачи), новых производственных процессов, пробное произ-во и испытания; программные средства, адаптированные к требованиям новых продуктов и технологических процессов; подготовку и переподготовку персонала в связи с внедрением новых продуктов и технологических процессов (исключая прочие расходы на повышение квалификации персонала); приобретение машин и оборудования, связанных с внедрением новых или усовершенствованных продуктов и технологических процессов; маркетинговые исследования или рыночное внедрение технологических инноваций, выпуск технологически новых или усовершенствованных продуктов и услуг на рынок, включая зондирование рынка, адаптацию продукта или услуги к различным рынкам, стартовую рекламную кампанию, но исключая расходы на создание сетей распространения инновационной продукции.

З. на и. маркетинговые связаны, как правило с разработкой и внедрением

изменений в дизайне и упаковке продуктов; использованием новых методов продаж и презентации продуктов, представления и продвижения продуктов (услуг) на рынки сбыта; формированием новых ценовых стратегий. З. на и. маркетинговые касаются видов деятельности, связанных с разработкой и реализацией новых маркетинговых методов, ранее предприятием не использовавшихся. Они включают также расходы на приобретение новых технологий, машин, оборудования и других осн. средств, обучение и подготовку персонала, необходимые для реализации маркетинговых инноваций. З. на и. маркетинговые охватывают только виды деятельности, связанные с разработкой и внедрением новых маркетинговых методов, но не расходы по использованию этих методов на практике (в бизнесе) в ежедневном режиме (напр., на рекламные кампании, случайный маркетинг, спонсорство в связи с вновь внедрёнными маркетинговыми методами). В данную категорию не включаются также затраты на новые или значительно улучшенные продукты или процессы, на рыночную подготовку разработанных и внедрённых новых либо значительно улучшенных продуктов или процессов.

З. на и. организационные обусловлены разработкой и внедрением новых методов ведения бизнеса, орг-ции рабочих мест и внешних связей. Они охватывают виды деятельности, по разработке и планированию новых организационных методов, а также их реализацией. К ним относятся также расходы на приобретение новых технологий, машин, оборудования и других осн. средств, обучение и подготовку персонала, обусловленные организационными инновациями. Не включаются в данную категорию затраты на новые или значительно улучшенные продукты или процессы и затраты на исследования и разработки.

ЗАТРАТЫ НА НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

- выраженные в денежной форме фактические расходы на выполнение научных исследований и разработок. Осн. внимание в статистике уделяется учёту внутренних З. на н.и.и.р., выполненные собственными силами отчитывающейся орг-ции в течение отчётного года, независимо от источника финансирования. На их базе получают агрегированную оценку З. на н.и.и.р. в регионе, секторе науки (деятельности), стране в целом, устраняя при этом опасность повторного счёта затрат в части, выполненной сторонними орг-циями по договорам.

В составе внутренних затрат рассматриваются текущие и капитальные затраты на исследования и разработки. К внутренним текущим затратам относятся затраты на оплату труда работников списочного состава (включая работников бухгалтерии, кадровых служб, подразделений материально-технического обеспечения и др.) в денежной и натуральных формах за отработанное время, компенсационные выплаты, связанные с режимом работы и условиями труда, стимулирующие доплаты и надбавки, премии, единовременные поощрительные выплаты, оплату питания, жилья, топлива, носящие систематический характер, а также на оплату труда лиц, принятых на работу по совместительству, и работников несписочного состава, с учётом премий за производственные показатели, стимулирующие и компенсирующие выплаты (включая компенсации по оплате труда в связи с повышением цен и индексации доходов в пределах предусмотренных законодательством норм). В тоже время сюда не включаются пособия и другие выплаты за счет средств гос. социальных внебюджетных фондов либо по договорам личного и иного страхования, компенсации материальных затрат, представительские расходы, гос.

научные стипендии за счёт бюджетных средств, гранты, выданные работникам возвратные заемные денежные средства, безвозмездные субсидии и другие суммы выплат, не относящиеся непосредственно к оплате труда. В структуре общих затрат на оплату труда в сфере науки дополнительно выделяются сведения по работникам, выполняющим научные исследования и разработки (без совместителей и работающих по договорам гражданско-правового характера).

В составе внутренних текущих затрат на исследования и разработки также учитываются отчисления на единый социальный налог, затраты на приобретение оборудования за счёт себестоимости работ, другие материальные затраты (стоимость приобретаемых со стороны сырья, материалов, комплектующих изделий, полуфабрикатов, топлива, энергии, работ и услуг производственного характера и др.), прочие текущие затраты. В соответствии с рекомендациями Руководства Фраскати из состава текущих затрат исключаются амортизационные отчисления, поскольку при их суммировании с капитальными вложениями возникал бы двойной счет расходов.

Капитальные затраты охватывают затраты на приобретение земельных участков, стро-во или покупку зданий, приобретение оборудования, включаемого в состав осн. фондов, и прочие капитальные затраты, связанные с исследованиями и разработками.

Внутренние З. на н.и. и р. учитываются в разрезе областей науки, источников финансирования и социально-экономических целей. Из общего объёма внутренних затрат выделяются затраты по приоритетным направлениям развития науки, технологий и техники, включая финансируемые в рамках целевых программ. Рассматриваются следующие приоритетные направления развития науки,

технологий и техники: информационно-телеком-муникационные системы, индустрия наносистем и материалов, живые системы, рациональное природопользование, энергетика и энергосбережение, транспортные, авиационные и космические системы, финансирование которых осуществляется из всех источников, в т.ч. за счёт средств бюджетов всех уровней.

Внутренние текущие З. на н.и.и.р. группируются по видам работ (фундаментальные, прикладные исследования, разработки, а также по видам продукции и услуг по критерию назначения результатов научных исследований и разработок (продуктов, технологических процессов, систем управления и т.п.) для использования в конкретных видах экономической деятельности. Перечень и детальный состав последних определяются в соответствии с Общероссийским классификатором видов экономической деятельности (ОКВЭД).

В дополнение к внутренним затратам статистика рассматривает внешние затраты-стоимость научных исследований и разработок, выполненных сторонними организациями по договорам с отчитывающейся орг-цией.

В качестве обобщающего статистического показателя масштабов научных исследований и разработок в стране выступают валовые внутренние затраты на их выполнение на национальной терр. в течение отчётного года (включая финансируемые из-за рубежа, но исключая выплаты, сделанные за рубежом) в абсолютном выражении и в процентах к ВВП.

И

ИМПАКТ-ФАКТОР (ОТ АНГЛ.-ИМПАКТ ФАКТОР, БУКВ.-КОЭФФИЦИЕНТ ВОЗДЕЙСТВИЯ)

- один из осн. показателей, характеризующих цитируемость научного

журнала. Термин введён Ю.Гарфилдом в 1955 в отношении цитирования ст.; Ю. Гарфилдом и И. Шером в 1963- в совр. форме в отношении цитирования журналов; в 1960 близкий по сути журнальный показатель- «индекс реализованного исследовательского потенциала»- предложен Л.М. Рейзигом.

Классический И.-ф. (с двухлетним «окном цитирования») в году Y для журнала J задается выражением:

$$IF_J(Y) = [CIT_J(Y, Y-1) + CIT_J(Y, Y-2)] / [PUB_J(Y-1) + PUB_J(Y-2)],$$
 где $CIT_J(X, Y)$ - число цитирований, полученных в году X ст. журнала J, вышедшими в году Y; $PUB_J(Y)$ - число ст., вышедших в журнале J в году Y.

Т.о. И.-ф. журнала- число цитирований, которое в среднем получает в рассматриваемом году ст., опубликованная в журнале в течение двух предыдущих лет. В реальности учитываются только цитирования, сделанные некоторым ограниченным множеством журналов.

В частности, для практических целей и применения в *библиометрии*, как правило, используются готовые И.-ф., вычисленные компанией Thomson Reuters и помещённые в специализированную базу данных Journal Citation Reports (JCR). Данные по И.-ф. журналов обновляются в JCR ежегодно (в мае-июле выходят показатели за предыдущий год); в 2007 в нём были представлены 6426 журналов по естественным, техническим и медицинским наукам и 1866 журналов общественно-научного профиля (эти множества имеют пересечения; для гуманитарных журналов И.-ф. не считается). JCR позволяет упорядочить издания по И.-ф., получить сведения для журналов по отдельной дисциплине (абсолютные значения И.-ф. сильно зависят от дисциплинарной принадлежности журналов) или для дисциплины как целого и др. С 2009 в JCR добавлен ряд новых показателей, в т.ч. «пятилетний И.-ф.», рассчитываемый по

формуле, аналогичной приведённой выше, но не для двухлетнего, а для пятилетнего «окна цитирования».

Для примерно 1000 отечественных журналов имеются И.-ф., рассчитываемые Рос. индексом научного цитирования (РИНЦ) на множестве рос. изданий. Появляются также работы, вычисляющие И.-ф. журналов на основе других междунар. *индексов цитирования*, в первую очередь- базы данных Scopus.

Классический И.-ф. JCR обладает определенными недостатками: техническими (обусловленными неверной либо неполной атрибуцией библиографических ссылок в JCR), контентными (вызванными ограниченностью множества журналов, цитирования из которых учитываются JCR, причем отмечается дискриминация неанглоязычных изданий) и методологическими. Из числа последних следует отметить разницу в подходе к учёту публикаций в числителе и знаменателе формулы индекса (в числителе JCR учитывает цитирования, полученные всеми публикациями журнала, а в знаменателе- только исследовательские ст. и научные обзоры, исключая письма в редакцию, редакционные заметки и др.), анализ сразу двух лет выхода журнала (сомнительность выводов, если журнал значительно изменил свой уровень за это время) и маленькое «окно цитирования» (во многих дисциплинах журнальная ст. не успевает за два года набрать даже половины своих цитирований). Для ряда задач неудобен учёт в И.-ф. самоцитирования журнала, а также его цитирований из других областей науки (что вносит погрешность в оценку издания внутри своей дисциплины).

В качестве альтернативных подходов предлагались «дисциплинарный И.-ф.» (учитывающий только цитирования из журналов той же тематической направленности), «медианный И.-ф.» (в

качестве цитатного окна вместо двух лет берётся медиана распределения возрастов ссылок, цитирующих журнал в рассматриваемом году), «макс. И.-ф.» (рассматривается импакт, посчитанный на различной величине цитатного окна, и берётся его макс. значение), «диахронный И.-ф.» (фиксируется год публикации ст. и учитываются ссылки, полученные за несколько последующих лет). В обобщённом смысле И.-ф. могут называть любой показатель, определённый как отношение числа цитирований, полученных некоторым множеством документов, к мощности этого множества.

И.-ф. широко используется при оценке опубликованных результатов исследований и публикационной деятельности научных коллективов, в решениях о финансировании исследовательских проектов. Показатель И.-ф. журналов (определяемый по JCR), опубликовавших труды отечественных учёных, включён в состав показателей результативности научной деятельности (ПРНД) для установления размеров оплаты труда сотрудников институтов РАН.

ИНДЕКС ВЫЯВЛЕННОГО СРАВНИТЕЛЬНОГО ПРЕИМУЩЕСТВА (RCA)

- рассчитывается как отношение удельного веса экспорта продукции по определённому виду в общем объёме экспорта страны к удельному весу того же вида продукции в мировом объёме экспорта. Индекс предложен В. Balassa в 1965 с целью выявления представления о торговых преимуществах страны в отношении пром. продукции, которая, по его представлениям, наиболее полно соответствует имеющимся в странах сравнительным преимуществам: её объёмы складываются под влиянием как ценовых, так и неценовых факторов, около 75% мирового товарооборота приходится на пром. готовую продукцию, торг. данной

группой товаров наиболее либерализована, тогда как торг. сырьём в значительной мере регулируется квотированием, субсидированием, тарифными и нетарифными ограничениями и т.п. (Balassa, Bela Trade Liberalisation and Revealed Comparative Advantage. Manchester School of Economics and Social Studies, 1965). $RCA_{ij1} = (x_{ij}/X_{it}) / (x_{wj}/X_{wt})$, (1), где RCA_{ij1} - И.в.с.п., рассчитанный по экспорту продукции; x_{ij} и x_{wj} - объем поступлений от экспорта товара j для страны i и мирового экспорта товара j ; X_{it} и X_{wt} - общий объем экспорта выбранной страны и мира.

Значения индекса может меняться в пределах от 0 до 1, при отсутствии специализации в некотором секторе экономики, и от 1 до бесконечности при наличии конкурентного преимущества в нем.

На практике существует несколько подходов к расчёту индекса- помимо экспорта могут использоваться показатели импорта, а также сальдированных данных по экспорту и импорту продукции. Кроме перечисленных выше, существует показатель чистого выявленного преимущества, основанный, как и в последнем случае, на учёте импорта и экспорта страны и рассчитываемый по соотношению поступлений от экспорта и платежей по импорту продукции. Приведём некоторые из них.

Альтернативный расчёт И.в.с.п. был предложен с учётом как экспорта, так и импорта данного товара, что позволяет определить сравнительные преимущества с учётом внутриотраслевой торг. (D.Greenway, C. Milner, 1993).

$RCA_2 = (X_{ij} - M_{ij}) / (X_{ij} + M_{ij})$, (2) где M_{ij} - объём платежей по импорту товара j для страны i .

Значение данного индекса RCA находится в диапазоне от -1 (отсутствие «выявленного сравнительного преимущества») до +1

(«выявленное сравнительное преимущество»).

Однако при интерпретации данного индекса может возникнуть неопределённость, при условии, что индекс равен нулю. В этой связи Д. Гринвэй и К. Милнер предложили еще одну формулу, основанную на равенстве Баласса: $RCA_3 = (X_{ij} / X_{it}) / (M_{ij} / M_{it}) = (X_{ij} / M_{ij}) / (X_{it} / M_{it})$ (3), где X_{it} и M_{it} - объёмы платежей, соответственно, по экспорту и импорту группа товаров t для страны i .

Впоследствии было предложено вычисление натурального логарифма по показателю, соответствующему индексу RCA_4 : $RCA_4 = \ln ((X_{ij} / X_{it}) / (M_{ij} / M_{it})) * 100 = \ln ((X_{ij} / M_{ij}) / (X_{it} / M_{it})) * 100$ (4)

Преимуществом этой формулы является сопоставимость значений индекса вне зависимости от начальных величин. Так, увеличение RCA_4 на 100 всегда обозначает рост RCA_3 в 2,72 раза.

В попытке избежать неравномерность распределения значений показателя относительно нейтральной позиции между двумя названными вариантами при расчёте RCA_1 , было предложено нормировать данный показатель. Полученный индекс с симметричным распределением значений был назван симметричным И.в.с.п.:

$RSCA_{ij1} = (RCA_{ij1}-1) / (RCA_{ij1}+1)$ (5), где $RSCA_{ij1}$ - симметричный И.в.с.п. товара j для страны i .

На основе И.в.с.п. осуществляется оценка специализации страны в экспорте определенных видов высокотехнологичной продукции, экспортного потенциала страны в каком-либо регионе или мире в целом. Индекс показывает, расширяет ли страна выпуск товара, в котором заложен торговый потенциал, в противоположность случаям, когда объём произ-ва конкурентоспособных товаров неизменен. На основе данного показателя выявляют также возможных торговых партнёров страны. Напр., страны со схожей структурой экспорта не склонны развивать

торг. между собой, за исключением случаев, когда торг. осуществляется внутри отдельных отраслей.

Значения показателя, рассчитанного на основе объёмов импорта, позволяют определить сравнительное преимущество страны в каком-либо виде деятельности при преобладании в импорте товаров, необходимых для её осуществления.

Следует указать, что при использовании И.в.с.п. возникают серьёзные проблемы, т.к. изменение доли рынка, на базе которого рассчитывается индекс, отражает не только изменение внутреннего сравнительного преимущества стран-экспортеров, но также и сложившийся спрос в странах-импортерах и, следовательно, зависит от относительных цен региона, установившихся к началу торг. Этот факт рождает определённые трудности при анализе значений индекса в динамике.

ИНДЕКС ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ СПЕЦИАЛИЗАЦИИ (ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРЕИМУЩЕСТВА, RTA)

- определяется отношением удельного веса заявок (поданных в каком-либо патентном ведомстве) в общем числе патентных заявок данного ведомства по определённому разделу Междунар. патентной классификации (МПК) к удельному весу страны в общем числе патентных заявок, поданных в данное патентное ведомство.

В зависимости от целей анализа для проведения подобных расчётов обычно используется одна из междунар. патентных баз данных. Так, если ставится задача оценки соответствия национального технологического потенциала общемировым тенденциям, то И.т.с может быть рассчитан путём сопоставления совокупной структуры внешних и внутренних заявок, поданных в стране национальными заявителями, и междунар. заявок (по данным ВОИС).

Анализ национальной технологической специализации на основе патентной статистики даёт достаточно точное представление о структуре и динамике научно-технологического потенциала страны, её позициях в мире по конкретным направлениям. При проведении расчётов следует учитывать, что отличительной особенностью междунар. статистики является запаздывание детальной информации по разделам МПК на 2–3 года в связи с трудоёмкостью сбора и обработки индивидуальных данных.

С помощью И.т.с. на основе данных о патентовании иностранными заявителями в стране можно определить также области технологий, наиболее привлекательные для зарубежных предпринимателей.

Отметим, что аналогично показателю симметричный «Индекс выявленного сравнительного преимущества», RSCA),

Хэриольф Групп в 1990 ввёл индекс выявленного патентного преимущества (от англ. Revealed Patent Advantage- RPA), рассчитываемого на основе И.т.с.:

$RPA_{ij} = (RTA_{ij}^2 - 1) / (RTA_{ij}^2 + 1)$, где RPA_{ij} - индекс выявленного патентного преимущества патентной группы МПК j для страны i ; RTA_{ij} - И.т.с., или преимущества патентной группы МПК j для страны i .

ИНДЕКС ЦИТИРОВАНИЯ

- библиографическая база данных, расписывающая научные журналы (а иногда и иные типы публикаций) и индексирующая, помимо библиографических сведений о каждой ст. (с аннотациями или без них), списки цитируемой литературы, оформленные в ст. либо как пристатейный список цитирования, либо как подстрочные примечания. Индексация массива цитируемой в научных публикациях литературы позволяет проводить поиск

документов, цитируемых данной ст., и документов, цитирующих данную ст.

Исходный смысл создания И.ц. - помощь учёным в поиске библиографии по интересующим их научным проблемам, быстрое восстановление «библиографического дерева» по заданной тематике на основе одной-двух исходных публикаций, отслеживание цитирования их работ и распространения созданного научного знания. В *библиометрии* И.ц. используются для исследования закономерностей цитирования - как простых (суммарное число цитирований того или иного массива документов, вычисление *импакт-фактора* и т.д.), так и более сложных (структуры социтирования, библиографическое сочетание, фактор-анализ и др.).

Долгое время существовал только один междунар. И.ц., объединявший три тематические базы данных Ин-та научной информации (ISI, ныне принадлежат компании Thomson Reuters): Science Citation Index (сейчас в Expanded-версии ок. 6500 журналов по естественным, техническим и медицинским наукам; архивы до 1900), Social Sciences Citation Index (ок. 1900 журналов по общественным наукам; архивы до 1956) и Arts & Humanities Citation Index (ок. 1100 журналов по гуманитарным наукам; архивы до 1975). Наиболее распространенным сегодня способом доступа к этому индексу является использование Интернет-платформы Web of Knowledge, на которой три базы соединены в продукт Web of Science. В 2008 к нему были добавлены индексы по трудам конференций Conference Proceedings Citation Index (в вариантах Science и Social Sciences & Humanities). Кроме того, индексы Thomson Reuters доступны через альтернативный интерфейс SciSearch, а также публикуются на CD/DVD ROM.

В 2004 появились два новых масштабных И.ц. Компания Elsevier выпустила Интернет-платформу Scopus, которая в настоящее время охватывает более 15 тыс. журналов по всему спектру научного знания. Слабым местом Scopus является роспись библиографических списков цитирования только до 1996, хотя реферативное покрытие ряда изданий имеет гораздо более глубокий архив. Компания Google создала научную поисковую машину Google Scholar, которая обладает гл. признаками И.ц. Несмотря на широкий охват научной литературы (отслеживаются даже цитирования из монографий) и бесплатный доступ ко всем функциям системы, Google Scholar до сих пор официально находится в состоянии бета-версии: в частности, не публикует полный список расписываемых им источников, что ощутимо уменьшает его ценность и надежность для исследователей.

Целый ряд других баз данных стали использовать в своих интерфейсах элементы цитат-индексирования: поиск по ссылкам по всему либо части своего контента предоставляют службы EBSCOhost, CSA Illumina, SciFinder, CiteSeer и др. На сайте Ведомства по патентам и товарным знакам США можно получить документы, цитируемые определенным патентом, и патенты, ссылающиеся на него. Однако ограниченный круг источников во всех упомянутых системах, регулируемый либо тематическим выбором, либо особенностями контента ресурса, не позволяет считать их полноценными И.ц.

Для преодоления отмечаемой многими исследователями недостаточности покрытия неанглоязычной литературы ведущими междунар. индексами в ряде стран ведётся разработка собственных И.ц., фокусирующихся на национальных научных журналах. Наиболее развитая система сложилась в Китае, где имеются три различных индекса (два по точным и один

по общественным наукам). Поддерживают свои индексы цитирования Япония, Испания, Франция, Сербия, Тайвань. С 2005 по заказу Федерального агентства по науке и инновациям в РФ создается Российский индекс научного цитирования (РИНЦ), охватывающий на данный момент около 1,5 тыс. отечественных журналов.

ИНДЕКСЫ ПАТЕНТНОГО ЦИТИРОВАНИЯ

- отражают взаимосвязь между совр. и предшествующими им технологиями, а также между технологиями и *научными исследованиями и разработками*. И.п.ц. разделяются на два вида- индексы цитирования более ранних патентов (самоцитирование заявителей в описании изобретений в заявках и цитирование экспертов в заключениях по рассматриваемым заявкам) и индексы цитирования в патентных заявках научных ст. (соответственно, число ссылок, приходящееся на один патент или на одну ст.).

На основе индикаторов первого вида можно выявить число патентов, наиболее часто цитируемых и, следовательно, более значимых, являющихся основой для создания нескольких технологий, определить вклад или уровень (качество) патентов.

Исследование индикаторов цитирования второго вида позволяет выявить: число цитируемых научных ст.; число ст. с наибольшим цитированием, их распределение по областям науки, видам работ, странам; направления, по которым прослеживается наиболее тесная связь между научными исследованиями и технологиями; средний и наименьший период времени между опубликованием научных результатов в журналах и выдачей патентов; направления, по которым прослеживается наименьший период времени и, следовательно, наиболее тесная

связь между научными исследованиями и технологиями; журналы с наибольшими значениями *индексов цитирования*, их распределение по областям науки, видам работ, странам.

ИНЖИНИРИНГОВЫЕ УСЛУГИ

- выполнение по контракту с заказчиком инженерно-консультационных услуг по подготовке, обеспечению процесса произ-ва и реализации продукции, обслуживанию стр-ва и эксплуатации пром., инфраструктурных и прочих объектов.

Комплекс И.у. охватывает: 1) технические исследования и услуги, связанные с подготовкой производственного процесса, в частности, проведение предпроектных работ, *научных исследований и разработок*, составление технических заданий и технико-экономических обоснований стр-ва пром. и других объектов, проведение инженерно-изыскательских работ для стр-ва объектов, разработку технической документации, проектирование и конструкторскую проработку объектов техники и технологии, послепроектные услуги при монтаже и пуско-наладочных работах, а также специальные услуги, связанные с особенностями создания каждого конкретного объекта (анализ экологических проблем и пр.); 2) общее техническое содействие, обеспечивающее оптимальный процесс произ-ва на объекте, включая консультации и авторский надзор за оборудованием, консультации экономического и финансового характера, конъюнктурные и маркетинговые исследования, консультации по внедрению систем информационного обеспечения и прочее.

Жизненный цикл И.у. включает такие этапы, как инициирование проектов, организация инвестирования, проектирование, управление поставками, создание объекта и его эксплуатация.

В статистике изучаются показатели поступлений и платежей за оказание И.у. на основе междунар. лицензионных и других коммерческих соглашений с целью формирования *баланса платежей за технологии*.

ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

- вид деятельности, связанный с трансформацией идей (обычно результатов научных исследований и разработок либо иных научно-технических достижений) в технологически новые или усовершенствованные продукты или услуги, внедрённые на рынке, в новые или усовершенствованные технологические процессы или способы произ-ва (передачи) услуг, использованные в практической деятельности. И.д. предполагает целый комплекс научных, технологических, организационных, финансовых и коммерческих мероприятий, и именно в своей совокупности они приводят к инновациям. Научные исследования и разработки являются не только источником новых идей, но могут осуществляться на различных этапах инновационного процесса, будучи средством решения проблем, потенциально возможных на любой его стадии. Кроме того, обычно выделяются и другие виды инновационной деятельности: а) инструментальная подготовка и организация произ-ва, охватывающие приобретение производственного оборудования и инструмента, изменения в них, а также в процедурах, методах и стандартах произ-ва и контроля качества, необходимых для изготовления нового продукта или применения нового технологического процесса; б) производственное проектирование, дизайн и другие разработки (не связанные с научными исследованиями и разработками) новых продуктов, услуг и методов их произ-ва (передачи), новых производственных процессов. Производственные проектно-

конструкторские работы связаны с технологическим оснащением, организацией произ-ва и начальным этапом выпуска новых товаров, работ, услуг. Их содержанием может быть проектирование пром. объекта (образца), связанное с подготовкой произ-ва новых товаров, работ, услуг, другие проектно-конструкторские работы, нацеленные на определённые производственные процессы и методы, технические спецификации, эксплуатационные особенности (свойства), необходимые для произ-ва новых товаров, работ, услуг и оснащения новых процессов; в) приобретение овеществленных технологий- машин и оборудования, по своему технологическому назначению связанных с внедрением технологических и прочих инноваций; г) приобретение неовеществлённых технологий со стороны в форме патентов, лицензий (договоров) на использование изобретений, пром. образцов, полезных моделей, раскрытия ноу-хау, а также услуг технологического содержания; приобретение программных средств, связанных с осуществлением технологических инноваций; д) обучение, подготовка и переподготовка персонала, обусловленные внедрением технологических инноваций; е) маркетинговые исследования.

Осн. положения методологии статистического изучения И.д., принятые в междунар. статистической практике, сформулированы в т.н. Руководстве Осло, подготовленном ОЭСР и Евростатом.

См. также *Междунар. стандарты в статистике науки и инноваций*.

ИННОВАЦИОННАЯ ПРОДУКЦИЯ (ТОВАРЫ, РАБОТЫ, УСЛУГИ)

- продукция, подвергавшаяся в течение последних трёх лет разной степени технологическим изменениям; её состав определяется в соответствии с типами технологических инноваций. Т.о., она охватывает изделия новые (вновь

внедрённые, подвергавшиеся значительным технологическим изменениям) или подвергавшиеся усовершенствованию. Исходя из этого, определение новой (вновь внедрённой) продукции соответствует понятию радикальных продуктовых инноваций, значительно технологически изменённой- понятию инкрементальной инновации, а усовершенствованной продукции- понятию процессной инновации.

Вновь внедрённая (подвергавшаяся значительным технологическим изменениям) продукция- это продукция, основанная на новых (в т.ч. принципиально новых) технологиях либо на их сочетании с уже существующими. Для данной продукции область применения (использования), эксплуатационные характеристики, признаки, конструктивное выполнение, а также состав применяемых материалов и компонентов должны быть новыми или в значительной степени отличающимися в сравнении с ранее выпускавшейся продукцией. Примером таких инноваций радикального типа могут служить первые микропроцессоры и цифровые фотоаппараты, при произ-ве которых использовались новые технологии. Первый портативный MP3-плеер, который сочетал существующие стандарты на программное обеспечение и миниатюрные жесткие диски, стал новым продуктом, при произ-ве которого комбинировались существующие технологии; ни одно готовое изделие не выпускалось ранее.

Значительные технологические изменения в существующей продукции могут производиться с помощью изменения материалов, компонентов и других характеристик, повышающих её эффективность. В произ-ве автомобилей внедрение антиблокировочных тормозных систем, систем навигации и других усовершенствований является примером продуктовых инноваций инкрементального типа, состоящих из частичных изменений или дополнений к некоторым из многих

интегрированных технических подсистем. Использование «дышащих» тканей в произ-ве одежды является примером инкрементальных продуктовых инноваций, связанных с использованием новых материалов, повышающих эффективность продукта.

Продукция, подвергавшаяся усовершенствованию- продукция, основанная на внедрении новых или значительно улучшенных производственных методов, предполагающих применение нового производственного оборудования, новых методов орг-ции производства или их совокупности. Примеры новых производственных методов- запуск нового автоматизированного оборудования на производственной линии или систем компьютерного проектирования для разработки продукции. Как правило, это относится к уже выпускаемой на пр-тии продукции. Её определение соответствует понятию процессных инноваций.

Классификация И.п. по степени новизны осуществляется также с рыночных позиций. По типу новизны для рынка выделяются инновационные продукты, новые для мирового рынка, новые для рынка сбыта пр-тия, а также инновационные продукты, новые для пр-тия, но не новые для рынка.

Инновационные услуги- это услуги, чьи характеристики или способы использования принципиально новые либо качественно, либо технологически значительно усовершенствованы. Сюда включают также услуги, способы произ-ва или передачи которых новые либо значительно усовершенствованные.

ИННОВАЦИЯ

- конечный результат *инновационной деятельности*, получивший воплощение в виде нового или усовершенствованного продукта (товара, работы, услуги),

производственного процесса, нового маркетингового метода или организационного метода в ведении бизнеса, орг-ции рабочих мест или орг-ции внешних связей. Различаются следующие виды И.: технологические, маркетинговые, организационные, экологические.

Исследование *технологических* И. охватывает продуктовые и процессные инновации. Они рассматриваются в статистике в разрезе видов экономической деятельности (включая специальные группировки высокотехнологичных, среднетехнологичных секторов высокого и низкого уровня, низкотехнологичных секторов), регионов РФ, величины орг-ций, форм собственности.

Новейшим достижением действующих междунар. норм сбора данных об И., установленных Руководством Осло, является измерение *маркетинговых* И., подразумевающих реализацию новых или значительно улучшенных способов маркетинга продуктов и услуг и *организационных* И., охватывающих изменения в системе орг-ции и управления на пр-тиях. Впервые осуществляется статистический учёт экологических инноваций, реализуемых в рамках технологических, организационных или маркетинговых нововведений и направленных на повышение экологической безопасности как в процессе произ-ва, так и в результате использования инновационной продукции.

Технологическая И. считается осуществлённой в том случае, если инновационные продукты, услуги выведены на рынки сбыта. Новые производственные процессы, маркетинговые или организационные методы считаются реализованными, когда они реально применяются в деятельности орг-ции.

Миним. условием для отнесения того или иного явления к И. является то, что продукт, услуга, производственный

процесс, маркетинговый метод или метод организации должны быть новыми (либо значительно усовершенствованными) для пр-тия. К И. относятся как те продукты, услуги, процессы и методы, которые предприятие разрабатывает впервые, так и те, которые перенимаются им у других пр-тий.

Следует различать И. и несущественные видоизменения продуктов и технологических процессов, под которыми подразумеваются эстетические изменения в продуктах (цвете, декоре и т.п.); незначительные технические или внешние изменения в продукте, оставляющие неизменным его конструктивное исполнение и не оказывающие достаточно заметного влияния на параметры, свойства, стоимость того или иного изделия, а также входящих в него материалов и компонентов.

ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ НАУКИ И ИННОВАЦИЙ

- первичные источники денежных средств на выполнение *научных исследований и разработок* и осуществление *инновационной деятельности*; определяются по критерию прямой передачи средств от заказчика исполнителю, изначально предназначенных и фактически использованных на эти цели, применительно к текущим и капитальным затратам.

В составе источников финансирования статистика рассматривает: собственные средства орг-ций, выполняющих научные исследования и разработки или осуществляющих *инновации* (из прибыли либо за счёт себестоимости производимых товаров, работ, услуг); средства бюджетов всех уровней, в т.ч. федерального, бюджетов субъектов РФ и местных бюджетов, получаемые орг-цией непосредственно или по договорам с заказчиком; средства внебюджетных

фондов (Рос. фонда технологического развития, фондов регионального развития, отраслевых и межотраслевых внебюджетных фондов научных исследований и экспериментальных разработок, гос. экологических фондов субъектов РФ и др.); иностранные источники- средства, получаемые орг-цией (пр-тием) от юридических и физических лиц, находящихся вне политических границ государства, а также от междунар. орг-ций. К иностранным источникам помимо средств междунар. орг-ций относятся еще средства гос. орг-ций и орг-ций предпринимательского сектора зарубежных стран, прочих зарубежных орг-ций (орг-ций образования, фондов, некоммерческих орг-ций).

Применительно к научным исследованиям и разработкам статистика учитывает в качестве источников их финансирования также средства других орг-ций различных *секторов науки- гос., предпринимательского, высшего образования, некоммерческих орг-ций.* Высшие учебные заведения отчитываются дополнительно о финансировании научных исследований и разработок (в т.ч. на кафедрах) за счёт общих бюджетных ассигнований на содержание вуза. Заёмные средства (банковские, коммерческие кредиты и др.), предоставляемые на возвратной основе, в качестве первичных источников финансирования не рассматриваются.

Л

ЛИЦЕНЗИЯ

- предоставление одной стороной-обладателем исключительного права на объект интеллектуальной собственности (лицензиаром) другой стороне (лицензиату) право использования такого объекта (изобретения, товарного знака, ноу-хау и т.п.) в установленных соглашением или договором пределах.

По характеру и объёму прав, передаваемых лицензиату, различают полную, исключительную, единоличную и неисключительную лицензии. Полная Л. — в основном патентная. В соответствии с договором лицензиар предоставляет лицензиату все существенные права на использование изобретений в полном объёме на весь оставшийся срок действия охранного документа. В отличие от уступки патента, которая означает смену патентообладателя и переход всех прав, предусмотренных наличием патента, к новому патентообладателю, при передаче полной лицензии патентообладатель остается прежним. Исключительная Л. даёт лицензиату монопольное позитивное правомочие использовать в соответствующем объёме предоставленное ему одному право на определенных рынках в течение установленного срока. При этом на данной терр. и в течение данного срока лицензиар не вправе использовать предмет Л., а также предоставлять Л. другим лицам. В случае единоличной Л. только одному лицензиату предоставляется Л. на определённой терр., на которой лицензиар также сохраняет за собой право использования изобретений и прочих научно-технических достижений и услуг. При неисключительной (простой) Л. лицензиату предоставляется лишь обычное право пользования, что не исключает прав третьих лиц.

По наличию правовой охраны на предмет Л. различают патентную Л. на передачу права использования защищенных патентами объектов пром. собственности и беспатентную- напр., на использование ноу-хау.

По способу передачи и условиям использования Л. могут быть чистыми, сопутствующими, возвратными, перекрестными, принудительными, открытыми, обязательными и сублицензиями. Л. считается чистой, если целью коммерческой сделки является

передача прав на использование объектов пром. собственности в рамках самостоятельного лицензионного договора, а не в составе других торговых сделок. Торг. чистыми Л. часто сопровождается поставками оборудования, комплектующих деталей, сырья, материалов, необходимых для внедрения и использования Л. Сопутствующие Л. предусматривают передачу прав на использование объектов пром. собственности в лицензионной форме в составе других коммерческих сделок (на поставку комплектного оборудования, подрядные работы, услуги типа «инжиниринг», оказание технической помощи, производственную кооперацию, создание совместных пр-тий и др.). В данных сделках предметы Л. играют вспомогательную, сопутствующую роль, их передача осуществляется либо в рамках лицензионных договоров, являющихся приложениями к осн сделкам, либо в виде отдельных разделов контрактов по этим сделкам. Возвратная Л. предусматривает предоставление лицензиару прав на использование объекта техники или технологии, разработанных лицензиатом на основе знаний, первоначально полученных им по осн. лицензионному договору. Перекрестная Л. (кросс-Л.) означает взаимное предоставление патентных прав различными патентообладателями в тех случаях, когда они не могут осуществлять производственную или коммерческую деятельность, не нарушая прав друг друга. К перекрестным Л. относятся также Л, предоставляемые в одностороннем порядке одним патентообладателем другому с тем, чтобы обеспечить ему возможность использовать свой патент. Принудительная Л.- разрешение, выдаваемое компетентными гос. органами заинтересованному лицу на использование запатентованного изобретения, полезной модели или пром. образца в случае длительного не использования или недостаточного использования патентообладателем своей разработки, а

также отказа в продаже Л. Этими же органами устанавливаются условия использования патента и размер лицензионного вознаграждения, которое должно быть не ниже рыночной цены Л. Открытая Л.- предоставление права на использование объекта пром. собственности на основании официального заявления патентообладателя в патентное ведомство о готовности продать Л. любому заинтересованному лицу. Обязательная Л.- разрешение на использование объекта пром. собственности, выдаваемое без согласия патентообладателя по решению правительства в интересах обороны и национальной безопасности страны. Сублицензия — предоставление лицензиатом прав на использование объекта пром. собственности третьим лицам при согласии лицензиара и на условиях, которые должны быть оговорены в основном лицензионном договоре между лицензиаром и лицензиатом.

В соответствии с ГК РФ лицензионный договор заключается в письменной форме и подлежит гос. регистрации.

Лицензиат может использовать объект интеллектуальной собственности только в пределах тех прав и теми способами, которые предусмотрены лицензионным договором. Права на использование объекта интеллектуальной собственности, прямо не указанные в лицензионном договоре, не считаются предоставленными лицензиату.

В лицензионном договоре должна быть указана терр. допускаемого использования соответствующего объекта. При отсутствии в договоре данного пункта, лицензиат вправе осуществлять его использование на всей терр. РФ.

По лицензионному договору лицензиат обязуется уплатить обусловленное договором вознаграждение, если иное не предусмотрено договором.

Переход исключительного права на объект интеллектуальной собственности к новому

правообладателю не является основанием для изменения или расторжения лицензионного договора, заключенного предшествующим правообладателем.

Лицензионный договор может предусматривать: предоставление лицензиату права на использование объекта интеллектуальной собственности с сохранением за лицензиаром прав на использование этого объекта, в т.ч. и на предоставление Л. третьим лицам (неисключительная Л.); предоставление лицензиату права на использование объекта интеллектуальной собственности с сохранением за лицензиаром прав на его использование в части, не передаваемой лицензиату, но без сохранения за ним права на предоставление Л. третьим лицам (исключительная Л.).

Если в договоре не предусмотрено иное, Л. предполагается простой (неисключительной).

При письменном согласии лицензиара лицензиат может по договору предоставить право использования объекта интеллектуальной собственности другому лицу (сублицензионный договор).

По сублицензионному договору сублицензиату могут быть предоставлены права использования объекта интеллектуальной собственности только в пределах тех прав и тех способов использования, которые предусмотрены лицензионным договором для лицензиата. Сублицензионный договор, заключенный на срок, превышающий срок лицензионного договора, считается заключенным на срок лицензионного договора.

Ответственность перед лицензиаром за действия сублицензиата несёт лицензиат, если лицензионным договором не предусмотрено иное. К сублицензионному договору применяются правила о лицензионном договоре.

М

МАРКЕТИНГОВЫЕ ИННОВАЦИИ

- реализованные новые или значительно улучшенные маркетинговые методы, охватывающие существенные изменения в дизайне и упаковке продуктов; использование новых методов продаж и презентации продуктов (услуг), их представления и продвижения на рынки сбыта; формирование новых ценовых стратегий. М.и. направлены на более полное удовлетворение потребностей и расширение состава потребителей продуктов и услуг, освоение новых рынков сбыта с целью повышения объёмов продаж.

Изменения в дизайне продукта, являющиеся частью новой маркетинговой концепции, относятся к изменениям в форме и внешнем виде продукта, которые не влияют на его функциональные и пользовательские характеристики. Они также включают изменения в упаковке, например, продуктов питания, напитков, моющих средств и т.п., для которых упаковка является определяющей для их внешнего вида. Использование новых методов продаж и презентации продуктов связано с расширением продаж и не включает методы логистики (транспортировки и хранения продуктов). Использование новых методов представления и продвижения продуктов (услуг) означает применение соответствующих новых концепций. Инновации в формировании цен предусматривают использование новых ценовых стратегий для торг. продуктами и услугами фирмы.

Сезонные, регулярные или другие текущие изменения в маркетинговых инструментах, как правило, не являются М.и.

Следует различать М.и. и продуктовые, процессные инновации. Гл. критерием разграничения продуктовых и М.и. является наличие существенных изменений в функциях либо способах использования

продукта. Продукты и услуги, функциональные или потребительские характеристики которых существенно улучшены по сравнению с существующими, представляют собой продуктовые инновации. Изменение дизайна существующего продукта является маркетинговой, а не продуктовой инновацией, если его функциональные либо потребительские характеристики не претерпели значительных изменений.

Разграничение процессных и М.и. заключается том, что процессные инновации связаны с совершенствованием производственных методов (включая методы передачи продукции), направленных на снижение издержек на единицу продукции или повышение качества, в то время как маркетинговые ориентированы на увеличение объёмов продаж или модификацию цен на продукцию (с использованием новых ценовых стратегий).

М.и. должны быть новыми для орг-ции, но она не обязательно должна первой внедрять такие инновации. Не имеет значения также, были ли М.и. разработаны самой орг-цией либо другими орг-циями.

Примеры М.и.: внедрение значительных изменений в дизайн продуктов и услуг (исключая рутинные/сезонные изменения); внедрение значительных изменений в упаковку продуктов; реализация новой маркетинговой стратегии, ориентированной на расширение состава потребителей или рынков сбыта; применение новых приемов продвижения продуктов (новые рекламные концепции, имидж бренда, методы индивидуализации маркетинга и т.п.); использование новых каналов продаж (прямые продажи, Интернет-торговля, лицензирование продуктов и услуг); введение новых концепций презентации продуктов в торговле (демонстрационные салоны, веб-сайты и др.); использование новых ценовых стратегий при продаже продуктов и услуг.

МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА НАУКИ

- комплекс средств и предметов труда в сфере *научных исследований и разработок*, выступающих в материально-вещественной форме и взаимодействующих с технологией научного труда в определённой организационной форме. М.-т.б.н. является важной составляющей научного потенциала страны (наряду с трудовыми, финансовыми и информационными ресурсами), обуславливающей как саму возможность проведения научных исследований и разработок, так и их результативность. М.-т.б.н. включает осн. и оборотные средства научных исследований и разработок. К осн. фондам (средствам) научных исследований и разработок относятся: здания и сооружения; передаточные устройства; машины и оборудование, в т.ч. опытно-экспериментальные установки (включая н.-и. суда, радиотелескопы и т.д.), научные приборы, средства автоматизации и вычислительная техника и т.д.; транспортные средства; инструмент, инвентарь и прочие осн. фонды, состоящие на балансе *научных орг-ций* и их опытных баз и используемые в их осн. деятельности.

Статистика рассматривает показатели объёма, технологической и возрастной структуры осн. фондов научных исследований и разработок, их движения, износа, технического уровня, использования.

В составе осн. фондов научных исследований и разработок выделяются нематериальные произведённые активы, которые представляют собой необщедоступную информацию (результат произ-ва, прежде всего интеллектуальной деятельности), нанесённую на сравнительно малоценный материальный носитель, в т.ч.: геологоразведочные работы (информация, полученная в результате их проведения); компьютерное программное обеспечение; оригинальные произведения развлекательного жанра, лит. или искусства;

научноёмкие пром. технологии; прочие нематериальные осн. фонды (топологии интегральных микросхем, секреты производства («ноу-хау»), товарные знаки, патенты), понимаемые как результат создания информации. В составе нематериальных произведенных активов научных исследований и разработок статистика рассматривает: патенты на изобретения, пром. образцы, полезные модели, свидетельства на программы для ЭВМ, базы данных и топологии интегральных микросхем и пр., на товарные знаки и знаки обслуживания. Их следует отличать от объектов интеллектуальной собственности (исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности), не учитываемых в составе осн. фондов.

Опытная база науки- совокупность опытных произ-в, выполняющих опытные, экспериментальные работы. Опытная база науки является составной частью научного потенциала страны; её состояние и использование характеризуют способность науки осуществлять опытную проверку результатов научных исследований и разработок с целью обеспечения непрерывности инновационного процесса. Опытная база включает трудовые и материально-технические ресурсы, предназначенные для проведения опытных, экспериментальных работ.

Опытные произ-ва могут быть различных организационных форм (типов)- завод, цех, мастерская, опытно-экспериментальное подразделение, опытная станция и т.п.; иметь различное местонахождение, разную степень хоз. самостоятельности, состоя на балансе научной орг-ции или на отдельном балансе. В число опытных произ-в, состоящих на отдельном балансе, включаются все произ-ва независимо от того, выпускают они пром. продукцию на сторону или нет. Собственная опытная база научной орг-ции охватывает все подчиненные ей опытные произ-ва.

Статистика учитывает общий объём выполненных работ (произведенной продукции) опытной базы, включая объём опытных, экспериментальных работ, производство серийной продукции, работы по ремонту и обслуживанию оборудования опытной базы *научной орг-ции* и др. Обобщающим показателем использования опытной базы науки по её основному назначению, т.е. в целях научных исследований и разработок, является удельный вес опытных, экспериментальных работ в общем объёме товаров, работ, услуг опытных произ-в.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ В СТАТИСТИКЕ НАУКИ, ТЕХНОЛОГИЙ И ИННОВАЦИЙ

- комплекс рекомендаций ведущих междунар. орг-ций в области *статистики науки, технологий и инноваций*, обеспечивающих методологию их системного описания в условиях рыночной экономики и признанных в качестве междунар. статистических стандартов.

Необходимость стандартизации статистики науки и ликвидации национальных различий в практике учета показателей первоначально возникла в процессе интеграции мирового хоз-ва, развития экономического и научно-технического сотрудничества ведущих индустриальных государств. Быстрый рост ресурсов, выделяемых ими на научные исследования и разработки, потребовал развертывания работ по сбору и анализу соответствующей информации. Для координации усилий ещё в 1957 в рамках ОЭСР, до 1960- Орг-ция европейского экономического сотрудничества) была создана Рабочая группа национальных экспертов по показателям науки и технологий (Working Group of National Experts on S&T Indicators- NESTI), которая разработала рекомендации ОЭСР по статистике *научных исследований и разработок*- Руководство Фраскати, ставшее осн. междунар. стандартом в данной области,- и осуществляет развитие и

уточнение его положений на систематической основе.

Учитывая потребности в разработке специальных стандартизированных рекомендаций по вопросам статистического изучения актуальных аспектов развития науки, технологий и инноваций, их ресурсного обеспечения, результативности, влияния на экономический рост на национальном и междунар. уровнях, экспертами ОЭСР была подготовлена серия методологических руководств, образующих т.н. «Семью Фраскати», в т.ч. по: измерению и интерпретации данных *баланса платежей за технологии* (1990, уточнены в составе Руководства ОЭСР по статистике экономической глобализации); сбору данных об *инновациях*- Руководство Осло (1992, последняя версия- 2005), патентной статистике (OECD Patent Statistics Manual, 2009; первоначально- рекомендации по использованию патентных данных в качестве показателей науки и технологий- Patent Manual: Using Patent Data as Science and Technology Indicators, 1994); измерению кадровых ресурсов науки и технологий- Канберрское Руководство (совместно с Евростатом); статистике биотехнологий (A Framework for Biotechnology Statistics, 2005).

Систематический сбор статистических данных о науке, их анализ и публикацию осуществляет и ЮНЕСКО, однако, её усилия ориентированы преимущественно на развивающиеся страны и не обеспечивают межстрановой сопоставимости национальных данных. В развитие «Рекомендаций по междунар. стандартизации статистики науки и техники» (1967) было разработано «Пособие ЮНЕСКО по статистике в области научно-технической деятельности» (2002), положения которого представляли собой компромисс между подходами, принятыми в статистике стран как с рыночной экономикой, так и с

централизованным планированием. В дальнейшем была признана необходимость пересмотра данного документа на основе принципов Руководства Фраскати. Соответствующие методологические работы ведутся в созданном в 2000 Ин-те статистики ЮНЕСКО, которым предложены рекомендации для развивающихся стран по индикаторам науки и инноваций (2008–10).

Кроме того, в целях анализа квалификационной структуры *персонала, занятого научными исследованиями и разработками*, Руководство Фраскати опирается на подготовленную Междунар. стандартную классификацию образования-МСКО.

Активную роль в создании новых и уточнении существующих междунар. стандартов по статистике науки, технологий и инноваций играет Евростат-Статистическая служба Европейского Союза. В 1969 Евростатом была разработана первая редакция Номенклатуры для анализа и сопоставления научных программ и бюджетов (Nomenclature for the analysis and comparison of scientific programmes and budgets- NABS), в настоящее время действует редакция 2007), являющаяся основой для сбора данных о бюджетных ассигнованиях на научные исследования и разработки по социально-экономическим целям в странах- членах ЕС, их обобщения и подготовки регулярных аналитических докладов о состоянии сферы науки и технологий в ЕС. Классификация отражает глобальные задачи, для решения которых выделяются гос. ассигнования на научные исследования и разработки; она претерпевает изменения по мере трансформации целей гос. научно-технической политики стран- членов ЕС. Евростатом подготовлен также проект руководства по региональным аспектам статистики науки и инноваций.

Междунар. статистика инноваций, основанная на скоординированных усилиях

по стандартизации программ инновационных обследований, ведет отчёт с кон. 1980- нач. 1990-х гг., когда под эгидой ОЭСР и при участии Фонда пром. развития Скандинавских стран были сформулированы методологические принципы статистического измерения инновационной деятельности, известные как Руководство Осло. Последняя его версия была издана совм. ОЭСР и Евростатом в 2005.

На основе методологических положений Руководства Осло была подготовлена единая программа обследования инноваций для стран ОЭСР. Её назначение сводилось к двум гл. целям: во-первых, облегчить реализацию национальных обследований и, во-вторых, обеспечить возможность сравнительного анализа явлений и тенденций, связанных с инновационными процессами в этих странах. Естественно, что национальные обследования могут различаться по своим целям, методам, показателям и т.п. Тем не менее, назначение междунар. стандартов заключается в формировании подходов, обеспечивающих междунар. сопоставимость статистических данных в различных странах. Наибольшее признание в этом отношении получили программы статистических обследований инноваций в государствах ЕС (Community Innovation Survey- CIS), разработка которых осуществляется Евростатом в тесной координации с экспертами из стран- членов ЕС. Первое обследование подобного рода (CIS-1) было проведено в 1993 по итогам 1992; в нём приняли участие 12 стран ЕС и Норвегия. CIS-2 состоялось в 1997 по данным за 1996, в нём участвовали уже 15 стран ЕС и Норвегия. Третье европейское обследование (CIS-3) было осуществлено в 2001 и охватило также Государства Центральной и Вост. Европы- кандидаты на вступление в ЕС. В четвёртом раунде (CIS-4), реализованном по обновленной программе за период 2002–04, участвовали

25 стран ЕС, Исландия и Норвегия. Очередной этап европейского обследования инноваций за период 2004–06 (CIS-2006) состоялся в 2007 и охватил 27 стран ЕС, государства- кандидаты на вступление в ЕС, Исландию и Норвегию.

Обследования инноваций проводятся в России (с 1995), Японии, Канаде, Австралии, Корее, Китае, Бразилии, ЮАР и ряде других стран; в США сбор данных по отдельным показателям инноваций начнётся в 2010.

Новая программа единого европейского обследования инноваций (CIS- 2008) включает ряд новых индикаторов, необходимых для более широкого анализа различных аспектов *инновационной деятельности* пр-тий (напр., индикаторы экологических инноваций).

Стандартизация данных позволяет междунар. орг-циям регулярно проводить оценку и сопоставления индикаторов науки, технологий и инноваций в отдельных государствах, разрабатывать предложения по совершенствованию научно-технической и инновационной политики, развитию междунар. сотрудничества. Устранение существенных отличий методологии и практики отечественной статистики науки, технологий и инноваций от междунар. стандартов, отвечая совр. реалиям рос. экономики и потребностям научно-технической и инновационной политики, позволяет обеспечить объективное отражение состояния этой сферы в условиях рыночной экономики, оперировать едиными с мировым сообществом понятиями и подходами, создавая тем самым необходимую информационную базу для сотрудничества и инвестиций.

Н

НАУЧНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ

- орг-ция (учреждение, пр-тие), выполняющая *научные исследования и*

разработки в качестве осн. деятельности либо имеющая в своем составе подразделения, осн. деятельностью которых является выполнение научных исследований и разработок, независимо от её организационно-правовой формы и формы собственности.

В практике статистического наблюдения за выполнением научных исследований и разработок в качестве отчётной единицы всегда выступает орг-ция (учреждение, пр-тие), состоящая на отдельном балансе и пользующаяся правами юридического лица. Если выполнение научных исследований и разработок- осн. деятельность отчитывающейся орг-ции, то она является

как отчётной единицей, так и единицей наблюдения. В противном случае единицами наблюдения выступают входящие в состав орг-ции специализированные подразделения, основная функция которых- проведение научных исследований и разработок. В соответствии с рекомендациями Руководства Фраскати в отечественной статистике предусматривается классификация Н.о. по секторам науки и типам орг-ций, объединённым по организационным признакам, характеру и специализации выполняемых работ и т.п. (см. табл. 1).

Таблица 1

Классификация научных организаций по секторам науки и типам организаций

Сектор науки	Тип орг-ции
Гос. сектор	НИИ
	Конструкторские, проектно-конструкторские, технологические орг-ции
	Проектные и проектно-изыскательские орг-ции стр-ва
	Опытные (экспериментальные) пр-тия
	Прочие
Предпринимательский сектор	НИИ
	Конструкторские, проектно-конструкторские, технологические орг-ции
	Проектные и проектно-изыскательские орг-ции стр-ва
	Пром. пр-тия
	Опытные (экспериментальные) пр-тия
	Прочие
Сектор высшего профессионального образования	Университеты и другие высшие учебные заведения
	НИИ (центры), подведомственные высшим учебным заведениям и (или) Минобрнауки России (в части высшего профессионального образования)
	Конструкторские, проектно-конструкторские, технологические орг-ции, подведомственные высшим учебным заведениям и (или) Минобрнауки России
	Клиники, госпитали, другие медицинские учреждения при

Сектор науки	Тип орг-ции
	высших учебных заведениях
	Опытные (экспериментальные) пр-тия, подведомственные высшим учебным заведениям
	Прочие
Сектор некоммерческих орг-ций	Добровольные научные и профессиональные
	Общества и ассоциации
	Общественные орг-ции
	Благотворительные фонды
	НИИ
	Прочие

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

- систематическая деятельность, тесно связанная с созданием, развитием, распространением и применением научно-технических знаний во всех областях науки и техники. Понятие Н.-т.д. разработано ЮНЕСКО и является одной из базовых категорий междунар. стандартов в статистике науки, технологий и инноваций. В соответствии с рекомендациями ЮНЕСКО Н.-т.д. как объект статистики охватывает три её вида: а) *научные исследования и разработки*; б) научно-техническое образование и подготовку кадров; в) научно-технические услуги.

Научно-техническое образование и подготовка кадров определяются как деятельность, включающая специализированное неуниверситетское высшее профессиональное образование и подготовку, высшее профессиональное образование и подготовку, ведущие к университетской степени, послевузовское профессиональное образование, организованную непрерывную подготовку учёных и инженеров. Эти виды деятельности соответствуют в основном уровням 5а и 6 Междунар. стандартной классификации образования (МСКО). Под научно-техническими услугами понимается

деятельность, связанная с научными исследованиями и разработками и способствующая созданию, распространению и применению научно-технических знаний. Научно-технические услуги могут осуществляться в *научных орг-циях* в качестве неосн. деятельности либо в самостоятельных орг-циях, созданных для этой цели (институтах научно-технической информации, библиотеках, архивах, музеях и т.п.). К научно-техническим услугам статистика относит деятельность в области научно-технической информации; Н.-т.д. библиотек, музеев, ботанических и зоологических садов и т.п.; перевод, редактирование и издание научно-технической лит.; изыскания (геологические, гидрологические, топографические, метеорологические и др.); разведку полезных ископаемых; сбор информации о социально-экономических явлениях; технические испытания, стандартизацию, метрологию, контроль качества; консультирование клиентов по подготовке и реализации конкретных проектов (кроме научных исследований и разработок, обычных инжиниринговых услуг); патентно-лицензионную деятельность.

Н.-т.д. следует отличать от иных связанных с ней видов деятельности, в т.ч. от общего

школьного образования, обучения рабочих кадров без отрыва от произ-ва, деятельности издательств и средств массовой информации, общих и специализированных медицинских услуг, а также от *инновационной деятельности*, пром. произ-ва, распределения товаров и услуг.

См. также *Отрасли науки, Междунар. стандарты в статистике науки, технологий и инноваций*.

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЕ КАДРЫ

- в междунар. статистике определяются как человеческие ресурсы, которые на систематической основе осуществляют или могут осуществлять создание, совершенствование, распространение и использование научных и технологических знаний. Для исследования научно-технических кадров (человеческих ресурсов в сфере науки и технологий) в мировой статистической практике применяются разработанные ОЭСР и Евростатом принципы, в основе которых лежат положения Канберрского Руководства. При формировании показателей человеческих ресурсов сферы науки и технологий учитываются два осн. параметра: квалификация (полученное образование) и профессия (фактический вид занятий). К научно-техническим кадрам относятся лица, отвечающие хотя бы одному из следующих условий: законченное образование не ниже среднего специального (что соответствует программам 5B и 5A ступени 5 и ступени 6 Междунар. стандартной классификации образования) и/или занятость в сфере научно-технической деятельности, для которой обычно требуется указанная выше квалификация (что отвечает укрупнённым группам 2 и 3 Междунар. стандартной классификации занятий). Для комплексного описания научно-технических кадров в междунар. статистической практике разработана система категорий (групп) человеческих ресурсов сферы науки и

технологий, определяемых различным сочетанием профессиональных и квалификационных характеристик.

В рамках статистического исследования научно-технических кадров учитываются два главных аспекта: их наличие (численность и состав) и движение (изменение численности и состава). При изучении численности и состава человеческих ресурсов сферы науки и технологий используются различные признаки: уровень образования, направление профессиональной подготовки, статус по экономической активности, занятие, сектор деятельности, вид экономической деятельности, пол, возраст, гражданство, терр. принадлежность и др. При оценке движения научно-технических кадров рассматриваются три осн. вида соответствующих изменений: приток (по источникам), отток (в разрезе его направлений) и внутреннее движение (с учётом разнообразных форм).

Определение масштаба и характеристик человеческих ресурсов в сфере науки и технологий является весьма актуальным для РФ в условиях усиления роли высококвалифицированных кадров как существенного фактора устойчивого экономического развития. Внедрение междунар. стандартов в российскую практику обеспечит создание с учётом мирового опыта оптимальной схемы сбора, анализа и использования полной, детальной и достоверной информации об одном из важнейших аспектов кадрового потенциала научно-технической деятельности в стране. Соответствующие сведения могут стать не только основой для конкретных выводов о состоянии и тенденциях изменения ситуации в области кадрового обеспечения сферы *научных исследований и разработок*, но и применяться в междунар. сопоставлениях. Многофакторность и сложность рассматриваемого явления, взаимосвязь и взаимозависимость его

составных компонентов определяют необходимость орг-ции комплексной системы сбора данных, что требует интеграции *статистики науки, технологий и инноваций* и других отраслей социально-экономической статистики, в т.ч. статистики образования, статистики труда, статистики нас.

См. также *Междунар. стандарты в статистике науки, технологий и инноваций*; Раздел 5 подраздел 5.3. *Классификаторы профессий, направлений подготовки и специальностей в статистике профессионального образования, Международные стандарты в статистике образования.*

НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

- творческая деятельность, осуществляемая на систематической основе с целью увеличения суммы научных знаний, в т.ч. о человеке, природе и обществе, а также поиска новых областей применения этих знаний. Н.и. и р. выступают как важнейший вид *научно-технической деятельности* и осн. объект наблюдения в статистике науки, а относящиеся к ним понятия и определения занимают центральное место в Руководстве Фраскати и других рекомендациях междунар. статистических орг-ций. Н.и. и р. охватывают три вида работ: фундаментальные исследования, прикладные исследования, разработки. Под фундаментальными понимаются экспериментальные или теоретические исследования, направленные на получение новых знаний без какой-либо конкретной цели, связанной с использованием этих знаний. Их результат- гипотезы, теории, методы и т.п. Фундаментальные исследования могут завершаться рекомендациями о проведении прикладных исследований для выявления возможностей практического использования полученных

научных результатов, научными публикациями и т.п.

Прикладные исследования- оригинальные работы, направленные на получение новых знаний с целью решения конкретных практических задач. Прикладные исследования определяют возможные пути использования результатов фундаментальных исследований, новые методы решения ранее сформулированных проблем.

Под разработками понимаются систематические работы, которые основаны на существующих знаниях, полученных в результате научных исследований и (или) практического опыта, и направлены на создание новых материалов, продуктов или устройств, внедрение новых процессов, систем и услуг либо значительное усовершенствование уже выпускаемых или введенных в действие. К ним относятся: разработка определённой конструкции инженерного объекта или технической системы (конструкторские работы); разработка идей и вариантов нового объекта, в т.ч. нетехнического, на уровне чертежа или другой системы знаковых средств (проектные работы); разработка технологических процессов, т.е. способов объединения физических, химических, технологических и других процессов с трудовыми в целостную систему, производящую определённый полезный результат (технологические работы). В состав разработок статистика включает также создание опытных образцов (оригинальных моделей, обладающих принципиальными особенностями создаваемого новшества); их испытание в течение времени, необходимого для получения технических и прочих данных и накопления опыта, что должно в дальнейшем найти отражение в технической документации по применению нововведений; определённые виды проектных работ для строительства,

которые предполагают использование результатов предшествующих исследований.

Опытные, экспериментальные работы- вид разработок, связанный с опытной проверкой результатов научных исследований. Опытные работы имеют целью изготовление и отработку опытных образцов новых продуктов, отработку новых (усовершенствованных) технологических процессов. Экспериментальные работы направлены на изготовление, ремонт и обслуживание специального (нестандартного) оборудования, аппаратуры, приборов, установок, стендов, макетов и т.п., необходимых для проведения научных исследований и разработок. Помимо опытных, экспериментальных работ опытные произ-ва выполняют другие работы и услуги, не относящиеся непосредственно к Н.и. и р. (ремонтные работы, транспортные услуги и т.д.), а также осуществляют мелкосерийное производство продукции.

Наряду с классификацией по видам работ Н.и. и р. классифицируются в статистике по *секторам науки*, социально-экономическим целям, *областям науки*.

Для целей статистического наблюдения Н.и. и р. должны быть отделены от широкого спектра сопутствующих им видов научно-технической, производственной и иной деятельности. В состав Н.и. и р. не включаются: образование и подготовка кадров; научно-технические услуги; производственная деятельность (включая внедрение *инноваций*); управление и прочие виды вспомогательной деятельности. Критерием, позволяющим отличить Н.и. и р. от иных видов деятельности, является наличие в них значительного элемента новизны. В соответствии с данным критерием конкретный проект будет или наоборот не будет отнесён к Н.и. и р. в зависимости от цели проекта, его содержания (с точки зрения новизны),

использования научных методов, получения новых выводов или результатов.

См. также *Материально-техническая база науки, Междунар. стандарты в статистике науки, технологий и инноваций, Статистика науки, технологий и инноваций*.

О

ОБЛАСТИ НАУКИ

- укрупненная группа дисциплин, в которых осуществляются *научные исследования и разработки*. Они характеризуются наличием предмета исследований и сферы интересов учёных, организационных форм их кооперации, научной периодики и других изданий, системы подготовки кадров соответствующего профиля. Классификация О.н. строится по их предметным, методологическим и функциональным признакам и имеет иерархическую структуру: О.н. (первый уровень)- отрасли науки (второй уровень)- научные специальности (третий уровень). Основой классификации О.н. в статистике являются рекомендации Руководства Фраскати. В соответствии с ними в составе общей совокупности научных дисциплин выделяются шесть крупных областей науки: естественные, технические, медицинские, сельскохозяйственные, общественные, гуманитарные.

В статистике для группировки статистических показателей по О.н. используется Номенклатура специальностей научных работников. В целях приведения её в соответствие с междунар. стандартами в отечественной статистике применяется классификация, которая объединяет отрасли науки, группы специальностей и отдельные научные специальности, представленные в Номенклатуре специальностей научных работников, в крупные области науки (см. табл. 1).

Классификация областей науки

(в соответствии с номенклатурой специальностей научных работников,
утвержденной приказом Министерства образования и науки РФ
от 25 фев. 2009 № 59)

Области науки		Отрасли науки, группы специальностей, специальности
1. Естественные науки	1.1	Математика (01.01.00)
		Механика (01.02.00)
	1.2	Физика (01.04.00) Астрономия (01.03.00)
	1.3	Химические науки (02.00.00) Фармацевтическая химия, фармакогнозия (14.04.02)
	1.4	Биологические науки (03.00.00) Психофизиология (19.00.02)
	1.5	Науки о Земле (25.00.00), кроме экономической, социальной, политической и рекреационной географии (25.00.24)
2. Технические науки	2.	Технические науки (05.00.00), кроме градостроительства, планировки сельских населённых пунктов (05.23.22) и теории и истории архитектуры, реставрации и реконструкции историко-архитектурного наследия (05.23.20)
3. Медицинские науки	3.	Медицинские науки (14.00.00), кроме фармацевтической химии, фармакогнозии (14.04.02)
4. Сельскохозяйственные науки	4.	Сельскохозяйственные науки (06.00.00) Экономика сел. хоз-ва (08.00.05)
5. Общественные науки	5.1	Экономические науки (08.00.00), кроме экономики сельского хоз-ва (08.00.05)
	5.2	Юридические науки (12.00.00)
	5.3	Педагогические науки (13.00.00)
	5.4	Психологические науки (19.00.00), кроме психофизиологии (19.00.02)
	5.5	Социологические науки (22.00.00)
	5.6	Политология (23.00.00)
	5.7	Другие общественные науки:

Области науки		Отрасли науки, группы специальностей, специальности
		Экономическая, социальная, политическая и рекреационная география (25.00.24))
		Градостроительство, планировка сельских населенных пунктов (05.23.22)
6. Гуманитарные науки	6.1	Исторические науки и археология(07.00.00)
	6.2	Философские науки (09.00.00)
	6.3	Филологические науки (10.00.00)
	6.4	Искусствоведение (17.00.00) Теория и история архитектуры, реставрация и реконструкция историко-архитектурного наследия (05.23.20)
	6.5	Культурология (24.00.00)

См. также *Международ. стандарты в статистике науки, технологий и инноваций.*

ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ИННОВАЦИИ

- реализованные новые методы ведения бизнеса, орг-ции рабочих мест, внешних связей; направлены на повышение эффективности деятельности пр-тия за счёт снижения адм. и транзакционных издержек, совершенствования орг-ции рабочих мест (рабочего времени) и тем самым роста производительности труда, получения доступа к отсутствующим на рынке активам, снижения стоимости поставок.

Инновации в ведении бизнеса означают реализацию новых методов орг-ции предпринимательской деятельности. Они включают: разработку и реализацию новой или значительно измененной корпоративной стратегии; внедрение современных методов управления организацией (на основе информационных технологий); разработку и внедрение новых или значительно измененных организационных структур в орг-ции; нововведения в использовании сменного режима рабочего времени; применение современных систем контроля качества, сертификации товаров, работ, услуг; внедрение современных систем логистики

и поставок сырья, материалов, комплектующих («точно в срок» и т.п.); создание специализированных подразделений по проведению *научных исследований и разработок*), практической реализации научно-технических достижений (технологических и инжиниринговых центров, малых инновационных фирм); внедрение корпоративных систем управления знаниями; реализацию мер по развитию персонала (организация корпоративного и/или индивидуального обучения, создание/развитие структур по обучению и повышению квалификации персонала); реализацию новых форм стратегических альянсов, партнерств и иных видов кооперационных связей с потребителями продукции, поставщиками, российскими и зарубежными производителями; передачу ряда функций и бизнес-процессов специализированному подрядчику (аутсорсинг) и др.

Инновации в орг-ции рабочих мест связаны с реализацией новых методов распределения ответственности и полномочий среди сотрудников по выполнению работ в рамках отдельных

видов деятельности орг-ции и между видами деятельности (структурными подразделениями), а также новых концепций структурирования деятельности, в т.ч. интеграции различных её направлений.

Новые организационные методы во внешних связях означают реализацию новых способов орг-ции взаимоотношений с другими предприятиями: сотрудничества с заказчиками и научными организациями, интеграции с поставщиками, аутсорсинга (субконтрактных отношений) в области произ-ва, обеспечения, распределения ресурсов либо продукции, решения кадровых и вспомогательных вопросов.

К О.и. не относятся изменения в ведении бизнеса, орг-ции рабочих мест или внешних связях, которые основаны на организационных методах, уже применяемых на предприятии. Формулирование управленческих стратегий также само по себе не является инновацией. Однако организационные изменения, которые реализуются в соответствии с новой управленческой стратегией, являются инновациями, если они применяются впервые в практике пр-тия. При этом пр-тие не обязательно должно быть первым, внедрившим эти О.и.

II

ПАТЕНТНАЯ СТАТИСТИКА

- статистика технологических результатов научных исследований и разработок. В общемировой практике базируется на данных о регистрации изобретений- подаче заявок и выдаче патентов (свидетельств, являющихся охранными документами, удостоверяющими приоритет, авторство и исключительное право использования объекта интеллектуальной собственности в течение срока действия патента). В РФ и некоторых других странах сфера П.с. шире, т.к. патенты выдаются не только на изобретения, но и на полезные модели.

В зависимости от масштаба действия патентов различают следующие их виды: национальные патенты на изобретения, выданные национальными патентными ведомствами; региональные патенты, зарегистрированные, напр., в Европейском или Евразийском патентных ведомствах либо в Африканской региональной орг-ции интеллектуальной собственности и действующие в объединяемых ими государствах; междунар. патенты, полученные в соответствии с Договором о патентной кооперации (Patent Co-operation Treaty- РСТ) и распространяющиеся на те страны, которые специально указаны в поданной заявке.

Данные по регистрации заявок и выдаче патентов в национальных патентных ведомствах учитываются в разрезе стран принадлежности заявителей, а по регистрации объектов интеллектуальной собственности в региональных или междунар. патентных орг-циях- как по странам принадлежности заявителей, так и по указанным в заявке странам, в которых предполагается её охрана (переход на национальный уровень).

Патентные индикаторы среди немногих имеющихся показателей результативности научно-технической деятельности используются наиболее часто, т.к. позволяют измерить изобретательскую активность (большому числу патентных заявок и патентов соответствует рост созданных изобретений) стран, регионов, орг-ций и пр-тий и отдельных учёных.

Уникальность патентных данных заключается в том, что они характеризуют одновременно результативность исследований и разработок и потенциал инновационной деятельности, т. е. являются своеобразным мостом между наукой и инновациями. Значение патентных данных для статистического исследования обусловлено ролью, которую играют патенты как форма представления научных результатов, имеющих

коммерческую ценность и предназначаемых для использования в инновационной деятельности. Патенты не только выполняют функцию правовой защиты, но и являются уникальным источником технологической информации, поскольку сведения, содержащиеся в патентах, обычно не представлены нигде более; кроме того, патентование, как правило, на несколько лет опережая внедрение научно-технических достижений в произ-во, позволяет заранее учитывать возможность появления технологических инноваций, в т.ч. радикальных. Показатели П.с. применяются для анализа состояния и перспектив развития отдельных технологических направлений, технологического потенциала фирм и отраслей, оценки рынка технологий в стране, его привлекательности для иностранных патентообладателей и инвесторов.

Постоянно действующая система регистрации изобретений, обеспечивая непрерывность динамических рядов, делает патентные данные неоценимым источником для статистического анализа. Для внутристрановых оценок обычно используются базы данных национальных патентных служб; для анализа междунар. патентования служат базы данных ВОИС (World Intellectual Property Organisation- WIPO), а также таких орг-ций, представляющих крупнейшие технологические рынки, как Европейское патентное ведомство (European Patent Office- EPO), патентные ведомства США (United States Patent and Trademark Office- USPTO) и Японии (Japanese Patent Office- JPO), где получение патента означает выход на передовые позиции в мире.

Однако не все изобретения, даже имеющие коммерческий потенциал, патентуются в силу технологических особенностей (так, не подлежат патентованию некоторые виды программного обеспечения, методы лечения и др.) и экономических факторов, в

частности обусловленных усиливающимся значением иных способов поддержания конкурентоспособности (обеспечение коммерческой тайны, секретности ноу-хау, преимуществ перед конкурентами в сроках разработки и выпуска продукции и т.п.). Поэтому патентные данные охватывают лишь часть технологических результатов. Будучи предназначенными для количественного учёта патентных заявок и выданных патентов, такие данные не отражают качественной разнородности регистрируемых изобретений; для этого уже требуется сложный контент-анализ содержания патентной документации. Объективные различия в патентной активности в отдельных областях науки и техники, когда, напр., в химии и фармацевтике в отличие от ядерной техники и авиастроения патентуется подавляющая часть изобретений- ещё одна проблема, которая должна учитываться при сравнительном анализе патентных данных по технологическим направлениям.

В аналитических целях используются абсолютные и относительные показатели патентной активности. К абсолютным относятся такие показатели, как число патентных заявок, поданных национальными и зарубежными заявителями в стране, а также национальными заявителями за рубежом; число патентов, выданных национальным и зарубежным заявителям в стране, а также национальным заявителям за рубежом, и, кроме того, число действующих патентов, зарегистрированных в стране и за рубежом. Указанные показатели группируются по 8 разделам Междунар. патентной классификации (МПК), которые, в свою очередь, делятся на 32 технические (тематические) группы (см. табл.), классы, подклассы и т. д. (общее число рубрик превышает 60 тыс.). МПК сформирована по функционально-отраслевому принципу и используется в качестве осн. средства для единообразного классифицирования и

поиска информации об изобретениях. Каждые пять лет происходит актуализация издания МПК (выпуск новой редакции) с учётом накопленных изменений и дополнений. Т.к. эта группировка

существенно отличается от отраслевых классификаций, то актуальное значение приобретает разработка соответствующих переходных ключей.

Разделы и тематические группы Международной патентной классификации

Раздел	Подраздел	Наименование	Раздел	Подраздел	Наименование			
А	01 02 03 04 05	Удовлетворение жизненных потребностей	D	18 19	Текстиль, бумага			
		Сельское хоз-во			Текстиль и гибкие материалы			
		Пищевые продукты и табак	E	20 21	Строительство; горное дело			
		Предметы личного пользования и домашнего обихода			Строительство			
		Здравоохранение и массовые развлечения			Бурение, горное дело			
Лекарства и медикаменты	F	22 23 24 25	Машиностроение; освещение; отопление; оружие; взрывные работы					
B			06 07 08 09 10 11	Различные технологические процессы	Машины и двигатели			
					Разделение и смешивание	Узлы и детали машин; общие способы и устройства		
					Технологическая обработка I	Освещение и отопление		
					Технологическая обработка II	Оружие; боеприпасы; взрывные работы; взрывчатые вещества; спички		
					Печатное дело	G	26 27 28 29	Физика
					Транспортировка I			Приборы и инструменты I
Транспортировка II			Приборы и инструменты II					
C			12 13 14	Химия и металлургия	Приборы и инструменты III			
					Неорганическая химия			Ядерная физика; ядерная техника
					Органическая химия			
	Органические высокомолекулярные							

Раздел	Подраздел	Наименование	Раздел	Подраздел	Наименование
	15	соединения	Н		Электричество
	16	Красители, нефть, животные и растительные масла		30	Электротехника
	17	Биохимия; алкогольные напитки; микробиология; энзимология; получение мутаций; генная инженерия; производство сахара; шкуры		31	Электронные схемы общего назначения; техника электрической связи
		Металлургия		32	Прочие

Поскольку при межстрановых сравнениях данных П.с. возникает ряд трудностей, связанных со спецификой национальных правовых норм и процедур выдачи патентов, то для их устранения применяется оригинальный метод выделения т.н. патентных семейств совокупности патентов, полученных в разных странах для защиты одного и того же изобретения. Определение такой «семьи» патентов и её учёт как единого целого позволяет элиминировать влияние факторов тиражирования патентных заявок и патентов, а также различия в технологическом уровне и экономической ценности изобретений, поскольку ввиду высокой стоимости междунар. патентованию подвергаются наиболее перспективные, высококлассные изобретения. Особый интерес для анализа представляют консолидированные, напр., триадные, патентные семьи, охватывающие патенты ЕРО, USPTO и JPO, которые относятся к общим изобретательским приоритетам.

Для характеристики уровня изобретательской активности, интенсивности распространения национальных научно-технических достижений, степени технологической зависимости страны и

интернационализации создаваемых технологий в П.с. применяются следующие относительные показатели: коэффициент изобретательской активности, определяемый как число патентных заявок на изобретения, поданных отечественными заявителями в патентное ведомство страны, в расчёте на 10 тыс. чел. нас.; коэффициент самообеспеченности- отношение числа патентных заявок, поданных отечественными заявителями внутри страны, к общему числу патентных заявок, поданных в патентное ведомство страны; коэффициент технологической зависимости- отношение числа патентных заявок, поданных зарубежными заявителями в национальное патентное ведомство, к числу внутренних патентных заявок, поданных отечественными заявителями; коэффициент распространения- соотношение числа внешних патентных заявок, поданных отечественными заявителями за рубежом, и числа внутренних заявок на изобретения, поданных отечественными заявителями в национальное патентное ведомство в предшествующем году (в предположении, что продвижение национальных изобретений за рубеж требует примерно одного года, как это принято в междунар. практике).

Для оценки эффективности научной и научно-технической деятельности применяются также различные относительные показатели, представляющие соотношение результатов исследований и разработок (число заявок, поданных национальными заявителями, число патентов, выданных национальным заявителям) и необходимых для их достижения ресурсов или затрат (численность исследователей, внутренние затраты на исследования и разработки и др.).

Показатели П.с. используются для анализа результативности научных исследований и разработок, коммерческой и технологической ситуации в стране, тенденций патентования в мире по отдельным областям техники, выявления стран и фирм с наибольшим объёмом патентования изобретений, оценки состояния и прогнозирования развития техники и новейших технологий.

На основе данных по патентам оцениваются также технологическая специализация страны в глобальной инновационной системе. Взаимосвязь между совр. и предшествующими им технологиями, а также между технологиями и научными исследованиями и разработками измеряется с помощью *индексов патентного цитирования*.

При анализе показателей П.с. необходимо принимать во внимание детерминированность патентной

активности такими факторами, как макроэкономическая ситуация, соответствие структуры сложившегося научно-технологического потенциала потребностям внутреннего и внешних рынков, что во многом предопределяет целесообразность патентования тех или иных научно-технических результатов; их новизна, технологический уровень и, соответственно, принципиальная возможность удовлетворения требований патентных служб к качеству подаваемых заявок.

Осн. методологические подходы статистического исследования патентных данных в качестве индикаторов сферы науки и технологий приведены в подготовленном ОЭСР Патентном Руководстве (OECD Patent Manual).

ПЕРЕДОВЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

- технологии и технологические процессы, включающие машины, аппараты, оборудование и приборы, основанные на микроэлектронике или управляемые с помощью компьютера и используемые при проектировании, производстве или обработке продукции.

Передовые производственные технологии распределяются по 7 группам и 27 подгруппам, представленным в табл. 1.

Группы передовых производственных технологий

Коды	Наименование	Состав
1.	Проектирование и инжиниринг	
1.01	Компьютерное проектирование (КП) и/или выполнение инженерно-консультационных услуг	Использование компьютеров с целью изображения и проектирования составных частей или продукции и для анализа и тестирования спроектированной продукции или составных частей
1.02	Результаты КП, используемые с целью контроля за производственным оборудованием, машинами (КПМ)	Использование результатов КП с целью контроля за оборудованием, машинами, производящими продукцию или составные части
1.03	Цифровое представление результатов КП, используемое в заготовительной (снабженческой) деятельности	Использование результатов КП для подготовки списков продукции, материалов или составных частей. Включает использование электронных средств, обеспечивающих информацией о выпускаемых материалах, сырье, продукции и прочее
2.	Производство, обработка и сборка	
2.01	Отдельное (отдельно стоящее) оборудование (машины) (ЦУ/КЦУ)	Единичные машины как с цифровым управлением (ЦУ), так и компьютерным цифровым управлением (КЦУ) с обработкой материалов. Машины с ЦУ управляются цифровыми командами, прокомпостированными на бумаге или пластиковой ленте, тогда как машины с КЦУ с электронным управлением посредством встроенных компьютеров
2.02	Гибкие производственные элементы (ГПЭ) или системы (ГПС)	Две и более машины с автоматизированной обработкой материалов, управляемых компьютерами или с помощью программного управления с обработкой сырья одним или большим числом способов и сборкой конечной продукции в один или большее число приемов
2.03	Лазеры, применяемые для обработки материалов	Лазерные технологии, используемые для сварки, резки, обработки, записи или маркировки
2.04	Безлазерные передовые	Включают применение водяной струи,

Коды	Наименование	Состав
	резательные технологии	плазменной дуги и ультразвуческих устройств для резки
2.05	Безлазерные передовые технологии для сращивания и покраски	Включают электронные лучи для сварки и/или вакуумная пайка. Глубокое хромирование, никелировка и т.д.
2.06	Безлазерное передовое тепловое оборудование	Включает оборудование плазменное; электронное лучевое; обеспечивающее герметичное закаливание (металла), вакуумное закаливание с применением азота и высокочастотную (индукционную) закалку
2.07	Намотка волокна, реактивное литье под давлением, пултрузия и/или литье	<p>Под намоткой волокна понимается процесс непрерывного наматывания армирующего волокна или армирующей ленты на изготавливаемую форму, закрепленную на вращающемся цилиндрическом стержне.</p> <p>Реактивное литье под давлением представляет собой процесс принудительного нагнетания под высоким давлением какой-либо смеси, состоящей из двух или более реакционноспособных жидкостей, в полость литейной формы. В этих условиях в литейной форме химическая реакция протекает очень быстро, после чего получающийся в результате реакции полимер затвердевает.</p> <p>Пултрузия - процесс протягивания непрерывной арматуры сквозь ванну с расплавленным полимером и последующим протягиванием через продолговатую красильную ванну с подогревом.</p> <p>При перемещении арматуры происходит отверждение продукта</p>
2.08	Простые роботы, выполняющие операции типа «взять и положить»	Простой робот с одной, двумя или тремя степенями свободы, перемещающий изделия с места на место посредством, позиционного управления. Управление траекторией перемещения рабочего органа робота может осуществляться в незначительной степени или полностью отсутствует
2.09	Прочие, более сложные роботы, используемые для выполнения точечной или дуговой сварки	Роботы с четырьмя и более степенями свободы, сложной системой управления, значительной траекторией перемещения рабочего органа и

Коды	Наименование	Состав
2.10	Прочие, более сложные работы, используемые для выполнения монтажных работ, отделки и чистовой обработки, а также для других целей	пр.
3.	Автоматизированная транспортировка материалов и деталей, а также осуществление автоматизированных погрузочно-разгрузочных операций	
3.01	Автоматизированные системы хранения (складирования) и поиска	Оборудование с компьютерным или микропроцессорным управлением, предназначенное для выполнения автоматизированных погрузочно-разгрузочных операций, хранения и складирования материалов, деталей или готовой продукции (изделий)
3.02	Автоматически управляемые транспортные средства	Транспортные средства, оборудованные устройствами автоматического управления (наведения) с заданной программой движения по некоторому пути, вдоль которого расположены средства сопряжения с рабочими местами, предназначенными для автоматизированной или ручной погрузки и разгрузки материалов, инструментов, деталей или изделий
4.	Аппаратура автоматизированного наблюдения и/или контроля	
4.01	Аппаратура используемая для осмотра поступающих материалов или осуществления контроля в процессе работы	Состоящая из автоматизированного измерительного преобразователя (датчика) и информационных видеосистем (систем технического зрения)
4.02	Аппаратура используемая для контроля готовых изделий (конечного продукта)	Состоящая из автоматизированного измерительного преобразователя (датчика) и видеоинформационных систем (систем технического зрения)
5.	Связь и управление	
5.01	Программируемые логические контроллеры	Транзисторное устройство управления производственным оборудованием с программируемым запоминающим устройством, предназначенным для хранения команд, выполняющее функции, соответствующие тем, которые осуществляются релейной панелью или

Коды	Наименование	Состав
		транзисторной логической системой управления с наведением по кабелю (по проводам)
5.02	Локальная компьютерная сеть для обмена технической, проектно-конструкторской, технологической информацией	Использование технических средств локальной компьютерной сети для обмена технической, проектно-конструкторской, технологической информацией в пределах проектно-конструкторских отделов (бюро)
5.03	Локальная компьютерная сеть предприятия	Использование технических средств локальной компьютерной сети для обмена информацией между различными структурными подразделениями предприятия
5.04	Компьютеры, используемые для управления оборудованием, установленным в структурном подразделении предприятия	Система не допускает применения компьютеров, встроенных в машины и станки, а также компьютеров, используемых исключительно для сбора и накопления информации или для мониторинга. Она предлагает использование специальных компьютеров, которые могут быть предназначены для управления (контроля), но при необходимости могут быть перепрограммированы для выполнения других функций
5.05	Обмен электронной информацией	Межфирменная компьютерная сеть, связывающая предприятие с субподрядчиками, поставщиками и/или потребителями (клиентами)
6.	Производственная информационная система	
6.01.	Планирование потребности в сырье и материалах	Автоматизированная система минимизации материально-производственных запасов с целью исключения издержек, не способствующих получению дополнительной прибыли
6.02.	Планирование производственных ресурсов	Автоматизированная система, применяемая для планирования и управления производственными ресурсами
7.	Интегрированное управление и контроль	
7.01.	Компьютерное интегрированное производство	Полностью автоматизированное производство, в котором все производственные технологические процессы интегрированы в единую систему, и которое управляется
7.02.	Системы супервизорного управления	

Коды	Наименование	Состав
	и системы сбора и накопления информации	централизованно с помощью главного компьютера цеха или предприятия
7.03.	Технологии искусственного интеллекта и/или экспертные системы	

В статистике изучаются показатели и характеристики создания (по степени новизны- новые в стране, принципиально новые, техническому уровню) и использования (по сроку использования, степени правовой охраны) передовых производственных технологий.

При этом под созданием технологии понимается разработка технической документации, рабочих чертежей, изготовление необходимого оборудования, испытание и приемку ее в установленном порядке. Технология считается созданной и сведения о ней включаются в бланк статистического наблюдения лишь при успешном завершении испытаний и при наличии положительного решения о приемке в отчетном году.

Под использованием передовой производственной технологии понимается ее внедрение и производственная эксплуатация. Технология считается используемой лишь при производственной эксплуатации, результатом которой является выпуск продукции, оказание услуг (получение или обработка информации и прочее).

Новыми технологиями в стране считаются технологии, не имеющие отечественных аналогов. К принципиально новым относят технологии, не имеющие аналогов (отечественных и зарубежных), созданные впервые, обладающие качественно новыми характеристиками, отвечающими требованиям совр. уровня или превосходящими его.

ПЕРСОНАЛ, ЗАНЯТЫЙ НАУЧНЫМИ ИССЛЕДОВАНИЯМИ И РАЗРАБОТКАМИ

- совокупность лиц, чья творческая деятельность, осуществляемая на систематической основе, направлена на увеличение и поиск новых областей применения знаний, а также занятых оказанием прямых услуг, связанных с выполнением научных исследований и разработок. В статистике учитывается как списочный состав работников пр-тий (соответствующих подразделений высших учебных заведений, пром. орг-ций и др.), выполняющих научные исследования и разработки.

П.з.н.и. и р. подразделяется на следующие четыре категории. Исследователи-работники, профессионально занимающиеся научными исследованиями и разработками и непосредственно осуществляющие создание новых знаний, продуктов, процессов, методов и систем, а также управление указанными видами деятельности. Исследователи обычно имеют высшее профессиональное образование. В эту категорию включается также административно-управленческий персонал, осуществляющий непосредственное руководство исследовательским процессом (руководители научных орг-ций и подразделений, выполняющих научные исследования и разработки). Техники-работники, участвующие в исследованиях и разработках и выполняющие технические функции, как правило, под руководством исследователей (эксплуатацию и обслуживание научных приборов,

лабораторного оборудования, вычислительной техники, подготовку материалов, чертежей, проведение экспериментов, опытов и анализов и т.п.). В эту категорию обычно включаются лица, имеющие среднее профессиональное образование и (или) необходимый профессиональный опыт и знания. Вспомогательный персонал- работники, выполняющие вспомогательные функции, связанные с проведением исследований и разработок: работники планово-экономических, финансовых подразделений, патентных служб, подразделений научно-технической информации, научно-технических библиотек; рабочие, осуществляющие монтаж, наладку, обслуживание и ремонт научного оборудования и приборов; рабочие опытных (экспериментальных) производств; лаборанты, не имеющие высшего и среднего профессионального образования. Прочий персонал включает работников по хозяйственному обслуживанию, а также выполняющих функции общего характера, связанные с деятельностью организации в целом (работники бухгалтерии, кадровой службы, канцелярии, подразделений материально-технического обеспечения, машинистки и т.п.).

Статистика учитывает численность персонала по категориям, уровню образования (высшее профессиональное, в т. ч. имеют учёную степень доктора или кандидата наук, среднее профессиональное, прочее), его движение (с выделением принятых и выбывших работников). Численность исследователей рассматривается также по полу, возрасту, областям науки. В целях определения масштабов занятости научными исследованиями и разработками в соответствии с рекомендациями Руководства Фраскати учитывается фактическая численность лиц, выполняющих научные исследования и разработки в качестве совместителей и по договорам гражданско-правового характера, и на этой основе рассчитывается

общая численность П.з.н.и. и р., в эквиваленте полной занятости.

ПОДГОТОВКА НАУЧНЫХ И ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ ВЫСШЕЙ КВАЛИФИКАЦИИ

- кандидатов наук и докторов наук - осуществляется в системе послевузовского профессионального образования.

Выделяемое в рос. системе образования послевузовское профессиональное образование соответствует 6-й ступени Междунар. стандартной классификации образования (МСКО), представляющей второй этап третичного образования и охватывающей образовательные программы, ведущие к присуждению продвинутой научной квалификации. Послевузовское профессиональное образование может быть получено в аспирантуре (адъюнктуре), ординатуре, интернатуре и докторантуре, создаваемых в образовательных учреждениях высшего профессионального образования, образовательных учреждениях дополнительного профессионального образования и научных организациях, имеющих соответствующие лицензии, располагающих высококвалифицированными научными и научно-педагогическими кадрами, совр. исследовательской и экспериментальной базой.

Подготовка аспирантов и докторантов проводится по отраслям науки и научным специальностям в соответствии с действующей Номенклатурой специальностей научных работников. В аспирантуру принимаются лица, имеющие высшее профессиональное образование. Срок обучения в очной аспирантуре не должен превышать трёх лет, в заочной - четырёх. Докторантура является очной формой подготовки научно-педагогических кадров высшей квалификации. В докторантуру принимаются лица, имеющие учёную степень кандидата наук. Срок пребывания в докторантуре не должен

превышать трёх лет. Существует и такая форма как соискательство- прикрепление лица, подготавливающего диссертацию, к орг-ции или учреждению, которые имеют аспирантуру (адъюнктуру) и (или) докторантуру. По результатам защиты диссертации в установленном порядке выдается диплом кандидата наук или диплом доктора наук.

В статистике сведения о деятельности аспирантуры и докторантуры разрабатываются на основе федерального статистического наблюдения и представляются за календарный год юридическими лицами и их обособленными подразделениями, имеющими аспирантуру и докторантуру.

Статистическое изучение работы аспирантуры основывается на показателях общей численности аспирантов (включая ассистентов-стажеров и стажеров-преподавателей), их приёме и выпуске по отраслям науки и специальностям, половозрастной структуре, рассматривается движение численности аспирантов (в т.ч. выбывших до окончания аспирантуры и проходивших подготовку свыше установленного срока). Приводятся показатели, характеризующие численность соискателей учёной степени кандидата наук, данные о защите кандидатских диссертаций, научном руководстве аспирантами, с выделением численности научных руководителей, имеющих учёное звание и учёную степень доктора и кандидата наук. Ведётся наблюдение за численностью докторантов, их приёмом и выпуском (в т.ч. с защитой диссертации) в разрезе отраслей наук, рассматривается половозрастная структура. Учитывается численность аспирантов и докторантов, принятых по прямым договорам с физическими и юридическими лицами.

Показатель воспроизводства научных кадров- численность новых кандидатов и докторов наук, т.е. лиц, которые не только завершили подготовку в аспирантуре и

докторантуре, но защитили диссертации и прошли процедуру утверждения в учёных степенях и соответствующего оформления их диссертационных дел.

Согласно действующему положению, учёная степень доктора наук присуждается Высшей аттестационной комиссией (ВАК) Минобрнауки России на основании ходатайства диссертационного совета, принятого после публичной защиты диссертации соискателем, имеющим высшее или послевузовское профессиональное образование, и с учётом заключения соответствующего экспертного совета ВАК. Учёная степень кандидата наук присуждается диссертационным советом на основании публичной защиты диссертации соискателем, имеющим высшее или послевузовское профессиональное образование; ВАК осуществляет контроль аттестационных дел по присуждению учёной степени кандидата наук. Докторам и кандидатам наук выдаются соответствующие дипломы с указанием отрасли науки, по которой присуждается учёная степень. ВАК аккумулирует сведения о численности и составе лиц, защитивших диссертации на соискание учёной степени кандидата и доктора наук.

ПРИКЛАДНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

см. в ст. Научные исследования и разработки

Р

РАЗРАБОТКИ

см. в ст. Научные исследования и разработки

С

СЕКТОРЫ НАУКИ (ДЕЯТЕЛЬНОСТИ)

- секторы экономики, объединяющие значительное число научных орг-ций, осуществляющих научные исследования и разработки и характеризующихся

однородностью своих осн. функций и предоставляемых услуг, источников финансирования, правового статуса. Такой подход к структуризации научных орг-ций рекомендован Руководством Фраскати с целью идентификации тех областей экономики, в которых выполняется *научно-техническая деятельность*, и основан на группировке общественных потребностей, удовлетворяемых ею. Существенное внимание уделяется при этом сопоставимости с классификацией, принятой в системе национальных счетов, что позволяет сравнивать показатели научных исследований и разработок с другими статистическими данными и оценить, прямо либо косвенно, место науки в экономике страны и её вклад в экономический рост.

В отечественном науковедении в течение десятилетий в неизменном виде применялась классификация С.н., в основу которой был положен признак ведомственной подчиненности научных орг-ций, включающая академический, вузовский, отраслевой и заводской секторы. Переход на систему

национальных счетов, адаптация междунар. стандартов в *статистике науки, технологий и инноваций*, необходимость учёта тенденций развития российской науки в современных условиях и в перспективе потребовали пересмотра классификации секторов деятельности для использования в статистическом наблюдении за выполнением научных исследований и разработок (см. табл.1). Наряду с гос., предпринимательским, университетским (высшего профессионального образования) и частным *бесприбыльным* (некоммерческим) секторами, статистика рассматривает также зарубежный сектор, охватывающий орг-ции, находящиеся за пределами политических границ страны (за исключением транспортных средств и спутников, управляемых орг-циями данной страны), а также междунар. орг-ции (кроме коммерческих пр-тий). Последний учитывается лишь как один из источников финансирования тех научных исследований и разработок, которые классифицированы по вышеупомянутым четырём секторам науки (деятельности).

Таблица 1

Секторы науки (деятельности)

Секторы	Содержание
Гос. сектор	– Орг-ции министерств и ведомств, которые обеспечивают управление государством и удовлетворение потребностей общества в целом (гос. управление, оборона, общественный порядок; здравоохранение, культура, досуг, социальное обеспечение и т. п.), включая федеральные и местные органы.
	– Некоммерческие орг-ции, полностью или в основном финансируемые и контролируемые правительством, за исключением орг-ций, относящихся к высшему образованию. Эти орг-ции в первую очередь обслуживают правительство и не ставят своей задачей получение прибыли, а в основном вовлечены в исследовательскую деятельность, касающуюся общественных и административных функций.
Предпринимательс	– Все орг-ции и пр-тия, чья осн. деятельность связана с произ-вом продукции или услуг в целях продажи (отличных от

Секторы	Содержание
кий сектор	услуг сектора высшего образования), в т.ч. находящиеся в собственности государства.
	– Частные некоммерческие орг-ции, в основном обслуживающие вышеназванные орг-ции.
Сектор высшего профессионального образования	– Университеты и другие высшие учебные заведения, независимо от источников финансирования или правового статуса.
	– НИИ, экспериментальные станции, клиники, находящиеся под непосредственным контролем или управлением либо ассоциированные с высшими учебными заведениями.
	– Орг-ции, непосредственно обслуживающие высшее профессиональное образование (орг-ции системы Минобрнауки России).
Сектор некоммерческих орг-ций	– Орг-ции, не ставящие своей целью получение прибыли (профессиональные общества, союзы, ассоциации, общественные, благотворительные орг-ции, фонды); кроме фондов, более чем наполовину финансируемых государством, которые относятся к гос. сектору
	– Физические лица (частные домашние хоз-ва).

См. также *Затраты на научные исследования и разработки.*

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЦЕЛИ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ И РАЗРАБОТОК

- конечные цели, для достижения которых выполняются *научные исследования и разработки*. Классификация социально-экономических целей предназначена для оценки сложившихся приоритетов в развитии науки и служит важным инструментом формирования научно-технической политики. Классификация социально-экономических целей, применяемая в отечественной статистике науки, строится исходя из задач гос. научно-технической политики, соответствует рекомендациям Орг-ции экономического сотрудничества и развития и Евростата. В составе С.-э.ц.н.и. и р. выделяются: 1. Развитие экономики: 1.1. сел. хоз-во, лесоводство и рыболовство; 1.2. произ-во, распределение и рациональное

использование энергии; 1.3. пром-ть, в т.ч.: 1.3.1. повышение экономической эффективности и технологического уровня пром. произ-ва; 1.3.2. добыча и переработка неэнергетических минералов; 1.3.3. химическое произ-во; 1.3.4. произ-во автомобилей и прочих транспортных средств; 1.3.5. электронная пром-сть, произ-во оборудования для радио, телевидения и связи; 1.3.6. разработка средств программного обеспечения; 1.3.7. произ-во электрических машин и аппаратуры; 1.3.8. произ-во приборов; 1.3.9. произ-во других машин и оборудования; 1.3.10. произ-во одежды, текстильных и кожаных изделий; 1.3.11. произ-во пищевых продуктов и напитков; 1.3.12. прочие произ-ва; 1.4. стр-во; 1.5. транспорт; 1.6. связь; 1.7. инфраструктура и планировка гор. и сел. населённых пунктов; 1.8. сфера услуг; 2. Социальные цели: 2.1.

охрана окружающей среды; 2.2. охрана здоровья нас.; 2.3. социальное развитие и общественные структуры; 3. Общее развитие науки; 4. Исследование и использование Земли и атмосферы; 5. Использование космоса в мирных целях; 6. Другие цели.

Распределение работ по социально-экономическим целям осуществляется в статистике по критерию непосредственного целевого назначения конкретных проектов научных исследований и разработок. Для уточнения состава отдельных целей используется Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (ОКВЭД).

В соответствии с программой федерального статистического наблюдения за выполнением научных исследований и разработок внутренние затраты на исследования и разработки по социально-экономическим целям учитываются с периодичностью один раз в два года.

См. также *Международ. стандарты в статистике науки, технологий и инноваций*.

СТАТИСТИКА НАУКИ, ТЕХНОЛОГИЙ И ИННОВАЦИЙ

- отрасль статистики, изучающая количественную сторону явлений и процессов в научно-технической и инновационной деятельности. Гл. задачей С.н.т. и и. является удовлетворение потребностей общества в достоверной и надёжной статистической информации о величине, структуре и динамике ресурсов *научных исследований и разработок*-кадров и их подготовки, материально-технической базы науки, финансовых средств (в т.ч. бюджетных ассигнований), сети научных орг-ций, их распределении по секторам науки, видам экономической деятельности, регионам, областям науки, приоритетным направлениям развития науки, технологий и техники;

результативности научных исследований и разработок- патентной активности, создании передовых производственных, наукоёмких и критических технологий, их влиянии на показатели социально-экономического развития; осуществлении технологических (продуктовых и процессных), организационных и маркетинговых инноваций, затратах на инновационную деятельность, её результативности, кооперационных связях, экономических, производственных и иных факторах, препятствующих нововведениям. Предметом С.н.т. и и. является разработка определений и классификаций, системы соответствующих показателей и методологии их исчисления.

Под влиянием целей научно-технической и инновационной политики и потребностей в информации в 1993–95 осуществлён кардинальный пересмотр методологии и инструментария статистического наблюдения за выполнением научных исследований и разработок. В последующие годы методология статистики исследований и разработок продолжала совершенствоваться. В 1997–98 разработан и внедрён инструментарий статистического обследования создания и использования передовых производственных технологий, а также обмена технологиями с зарубежными партнерами.

В этот же период впервые в отечественной практике получила развитие статистика инноваций с учётом междунар. стандартов и особенностей развития науки и инновационной деятельности в условиях рыночной экономики.

С.н.т. и и. базируется на отчётности научных орг-ций о выполнении научных исследований и разработок; отчётности научных орг-ций, вузов и пр-тий об изобретениях и полезных моделях; создании и использовании передовых производственных технологий, экспорте и импорте технологий, отчетности научно-исследовательских институтов и вузов о

подготовке аспирантов и докторантов; отчётности орг-ций пром-сти и сферы услуг о технологических, маркетинговых и организационных инновациях, а также на материалах единовременных обследований (материально-технической и опытной базы науки, мотивации труда и карьеры учёных, исследователей, работавших за рубежом, результативности научной, научно-технической деятельности и др.).

Отечественная статистика инноваций постоянно совершенствуется в соответствии с модернизируемыми междунар. стандартами как в методологическом, так и в практическом плане. Методологический прогресс определяется развитием теории инновационных систем, более глубоким пониманием закономерностей и механизмов инновационных процессов, адаптацией новейших междунар. статистических стандартов. Практический аспект выражается, в частности, в постепенном охвате все большего числа отраслей экономики. Если первоначально периодическому статистическому наблюдению подлежали отрасли добывающей и обрабатывающей пром-сти, то с 1998 этот круг был расширен за счёт отраслей сферы услуг. В качестве первоочередного объекта исследования инноваций была выбрана отрасль связи, в дальнейшем обследование было распространено на финансовое посредничество (включая страхование и пенсионное обеспечение), общую коммерческую деятельность по обеспечению функционирования рынка. Кроме того, частично обследованием были охвачены другие отрасли сферы услуг, в частности торг., компьютерная деятельность, деятельность по операциям с недвижимым имуществом, деятельность в области государственного управления и обороны, коммунальные, социальные и персональные услуги. В отношении них осуществлялось пилотное статистическое наблюдение, предваряющее последующие

выборочные или сплошные обследования соответствующих отраслей сферы услуг.

Важная роль в интенсификации инновационных процессов принадлежит малым предприятиям, что обусловлено их инициативностью, гибкостью, способностью быстро приспосабливаться к новым требованиям. В условиях углубления специализации и диверсификации производства, расширения номенклатуры выпускаемой продукции, индивидуализации производства и спроса малые предприятия обеспечивают более результативное освоение и выпуск мелкосерийной инновационной продукции. С 1999 с периодичностью раз в два года осуществляется обследование технологических инноваций на малых пр-тиях пром. произ-ва.

В соответствии с новой единой европейской программой обследования инноваций (CIS-III) в РФ с 2000 также внедрена новая форма обследования технологических инноваций. Гл. её отличием от предыдущих программ является попытка более детального исследования, наряду с инновационными, пр-тий, не осуществляющих инновационную деятельность. В связи с этим был расширен состав общеэкономических показателей, включая оценки продолжительности жизненного цикла продукции, инвестиций в осн. капитал, рынков сбыта, уровня квалификации работников и др. Новейшим достижением статистики явилось изучение, помимо технологических инноваций, изменений в системе орг-ции и управления на пр-тиях (*организационные инновации*). В их числе рассматриваются разработка и реализация новой корпоративной стратегии, внедрение совр. методов управления (в частности, на основе информационных технологий), новых организационных структур, систем контроля качества, сертификации продукции (услуг), методов орг-ции труда, логистики; создание специализированных

исследовательских, технологических, инновационных, маркетинговых служб.

Дальнейшее развитие статистики инноваций в России связано с разработкой и внедрением программы четвертого европейского обследования (CIS-IV). На её основе с 2006 обеспечивался сбор статистической информации о *технологических, маркетинговых и организационных инновациях* в организациях добывающих, обрабатывающих произ-в, произ-ва и распределения электроэнергии, газа и воды, а также организациях сферы услуг, среди которых вид экономической деятельности «Связь», деятельности, связанной с использованием вычислительной техники и информационных технологий, оптовой торг.

Реализуется новая национальная программа обследования инновационной деятельности, соответствующая требованиям очередного европейского обследования инноваций- CIS-2008. Программа модернизирована и расширена за счёт охвата новых типов инноваций, в частности экологических; более детального измерения уровня новизны инновационных товаров, работ, услуг; увеличения спектра исследуемых процессных инноваций.

Т

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ИННОВАЦИИ

- конечный результат *инновационной деятельности*, получивший воплощение в виде нового либо усовершенствованного продукта или услуги, внедрённых на рынке, нового либо усовершенствованного процесса или способа произ-ва (передачи) услуг, используемых в практической деятельности. *Инновация* считается осуществлённой в том случае, если она внедрена на рынке или в производственном процессе. В пром-сти и сфере услуг различают два типа Т.и.– продуктовые и процессные. В пром-сти продуктовые инновации предполагают разработку и

внедрение технологически новых или усовершенствованных продуктов. Внедрение нового продукта определяется как радикальная продуктовая инновация, если это касается продукта, предполагаемая область применения которого, функциональные характеристики, свойства, конструктивные или использованные материалы и компоненты существенно отличают его от ранее выпускавшихся продуктов. Такие инновации могут быть основаны на принципиально новых технологиях либо на сочетании существующих технологий в новом их применении. Технологическое усовершенствование продукта (инкрементальная продуктовая инновация) затрагивает уже существующий продукт, качественные или стоимостные характеристики которого были заметно улучшены за счёт использования более эффективных компонентов и материалов, частичного изменения одной или ряда технических подсистем (для комплексной продукции).

Процессные инновации- освоение технологически новых или значительно усовершенствованных производственных методов, включая методы передачи продуктов. Инновации такого рода могут быть основаны на использовании нового производственного оборудования, новых методов организации производственного процесса или их совокупности, а также на использовании результатов исследований и разработок. Такие инновации нацелены, как правило, на повышение эффективности производства или передачи уже существующей на пр-тии продукции, но могут предназначаться также и для производства и поставки технологически новых или усовершенствованных продуктов, которые не могут быть произведены или поставлены с использованием обычных производственных методов.

В сфере услуг продуктовые инновации включают разработку и внедрение принципиально новых услуг, совершенствование существующих услуг путём добавления новых функций или характеристик, значительные улучшения в обеспечении услугами (напр., с точки зрения их эффективности или скорости).

Процессные инновации охватывают разработку и внедрение новых или значительно усовершенствованных методов произ-ва и представления услуг.

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ОБМЕН

- охватывает сделки по приобретению и передаче научно-технических знаний и опыта для оказания научно-технических услуг, применения технологических процессов, выпуска продукции, как на бездоговорной основе, так и на условиях, определенных договором, заключённым между сторонами.

Сделка по приобретению либо передаче технологии может осуществляться как в пределах одной страны, так и являться междунар. операцией, когда технология передается через национальные границы из одной страны в другую. При этом возможны различные коммерческие и некоммерческие формы реализации таких сделок.

Статистика учитывает количество приобретённых и переданных технологий или отдельных технических достижений по следующим формам приобретения (передачи): соглашения о технологиях и результатах исследований и разработок; соглашения по товарным знакам и пром. образцам; договоры на оказание инжиниринговых услуг; покупка (продажа) оборудования (в случае, если технология передается в укомплектованном виде); целенаправленный приём (переход) на работу квалифицированных специалистов; другие (напр., покупка/продажа пр-тия либо его части, вклад объектов пром. собственности в уставный фонд пр-тия,

лизинг, получение технологий в составе предоставленных инвестиций либо через организацию совместных пр-тий и т.п.).

Для измерения масштабов и структуры экспорта и импорта технологий в статистике осуществляется специальное наблюдение за орг-циями-резидентами и нерезидентами РФ, осуществляющими Т.о.

В соответствии с действующим статистическим инструментарием к резидентам РФ относятся: а) юридические лица, созданные в соответствии с законодательством РФ, с местонахождением в РФ; б) пр-тия и орг-ции, не являющиеся юридическими лицами, созданные в соответствии с законодательством РФ, с местонахождением в РФ; с) находящиеся за пределами РФ филиалы и представительства резидентов, указанных в подпунктах а) и б).

К нерезидентам РФ относятся: а) юридические лица, созданные в соответствии с законодательством иностранных государств, с местонахождением за пределами РФ; б) пр-тия и орг-ции, не являющиеся юридическими лицами, созданные в соответствии с законодательством иностранных государств, с местонахождением за пределами РФ; с) находящиеся в РФ филиалы и представительства нерезидентов, указанных в подпунктах а) и б).

Ежегодное статистическое обследование позволяет определить число осуществляемых соглашений, области назначения объектов коммерческих сделок, сроки действия; страны-партнеры; общую и чистую стоимость предмета соглашения; суммы всех поступлений и выплат по видам.

При этом областью назначения объекта соглашения является его фактическая отраслевая ориентация, определяемая на основе классификации видов экономической деятельности.

Общая стоимость предмета соглашения приведена в договоре (контракте). Чистая стоимость подразумевает продажную цену предмета соглашения за вычетом издержек, стоимости или расходов по статьям, которые, являясь либо не связанными с данной технологией, либо связанными с ней, должны быть, оплачены в рамках соглашения. Вычеты, относящиеся к лицензируемой технологии, содержат расходы на монтаж оборудования на месте использования товара. Вычеты, не относящиеся к передаваемой технологии, включают расходы на фрахт, упаковку, транспортировку, выплату страховых сумм, таможенных пошлин, налогов, коммерческие сделки.

Для оценки внутрифирменных потоков технологий в транснациональных корпорациях в статистической отчётности выделяются операции между материнскими и дочерними компаниями, расположенными в России и за рубежом: поступления по экспорту технологий, полученные совместными и иностранными предприятиями, зарегистрированными в России, от их зарубежных филиалов (представительств) либо рос. филиалами (представительствами) от зарубежных материнских компаний; выплаты совместными и иностранными пр-тиями зарубежным филиалам (представительствам) или филиалами (представительствами), зарегистрированными в России, зарубежным материнским компаниям.

Указанные статистические данные служат основой построения *баланса платежей за технологии*.

Ф

ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

см. в ст. Научные исследования и разработки.

Э

ЭКВИВАЛЕНТ ПОЛНОЙ ЗАНЯТОСТИ НАУЧНЫМИ ИССЛЕДОВАНИЯМИ И РАЗРАБОТКАМИ

- показатель, отражающий сумму долей времени, фактически израсходованных персоналом, занятым научными исследованиями и разработками, на их выполнение, и измеряется в человеко-годах. Среди занятых научными исследованиями и разработками могут быть как лица, участвующие в нескольких проектах одновременно, так и те, кто посвящает этому лишь часть рабочего времени (напр., совместители, консультанты, преподаватели высших учебных заведений и др.), поэтому учёт их численности лишь в физических лицах может привести к её переоценке. Это и вызвало необходимость введения в статистическую практику показателя, реально измеряющего деятельность по выполнению научных исследований и разработок. Напр., если один учёный занят научными исследованиями 30 % времени, второй- 50, третий- 70, а остальное время- другой деятельностью (преподаванием, управлением и т.д.), то число исследователей в эквиваленте полной занятости составит 1.5, а не 3, как в случае учёта в физических лицах.

Оценка кадров науки по объёму рабочего времени, фактически затраченного на научные исследования и разработки, наиболее распространена в статистике стран с развитой экономикой и широко применяется в международн. сопоставлениях. Первичным источником информации для расчёта Э.п.з.н.и. и р. могут служить опросы учёных, в рамках которых ими проводится самооценка времени,

затрачиваемого в течение типичной недели на фундаментальные, прикладные исследования, разработки, управление ими либо другие виды деятельности (преподавание, произ-во, консультирование и т.п.). Получение информации возможно также на основе проведения выборочных обследований научных орг-ций и высших учебных заведений, направленных на

изучение бюджета времени работников науки и профессорско-преподава-тельского персонала вузов. Разработка методики проведения указанных расчётов на систематической основе выдвигается ныне в число важных задач статистики науки.

См. *Междунар. стандарты в статистике науки, технологий и инноваций*.

Подраздел 4.8. Статистика информационного общества

3

ЗАТРАТЫ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

- выраженные в денежной форме фактические расходы орг-ции (вида экономической деятельности, региона, страны) на разработку, приобретение, внедрение и использование информационных и коммуникационных технологий (ИКТ).

Затраты на ИКТ классифицируются следующим образом: на приобретение вычислительной техники (расходы на закупку ЭВМ всех типов и их комплектующих, периферийного и сетевого оборудования, а также затраты на вычислительную технику, необходимую для разработки программного обеспечения собственными силами, и технику для оборудования учебных классов); на приобретение программных средств (покупка готовых программных средств всех типов, операционных систем, трансляторов и компиляторов, средств проектирования и разработки программного обеспечения и других вспомогательных средств, необходимых для разработки программного обеспечения собственными силами); на оплату услуг электросвязи (расходы на местную, междугороднюю, междунар. связь; радио, факсимильную и телеграфную связь; электронную почту и телеконференции; предоставление доступа к глобальным информационным сетям и возможности размещения информации в них); на обучение сотрудников, связанное с развитием и использованием ИКТ (оплата образовательных услуг сторонних орг-ций и специалистов, а также работников орг-ции, если обучение не входит в перечень их должностных обязанностей и оплачивается отдельно); на оплату услуг сторонних орг-

ций и специалистов, связанных с ИКТ (оплата услуг по ИКТ, оказанных сторонними орг-циями и физическими лицами- внешними совместителями или работниками, выполнявшими работы по договорам гражданско-правового характера, за исключением расходов на услуги связи и обучения сотрудников); прочие затраты (расходы на ИКТ, не перечисленные выше).

При учёте затрат на ИКТ включаются все стадии разработки и/или внедрения ИКТ: завершающая, когда технические средства установлены, программное обеспечение разработано, сотрудники обучены и начали использовать данную технологию для выполнения своих обязанностей; промежуточная, когда, напр., некоторые технические и стандартные программные средства приобретены, но не установлены либо ведётся разработка прикладных программных средств, не сданных в эксплуатацию.

В составе затрат на ИКТ учитываются текущие и капитальные затраты.

К текущим затратам на ИКТ, осуществляемым гл. обр. за счёт себестоимости товаров (работ, услуг), относят затраты на оплату услуг электросвязи, обучение сотрудников по использованию ИКТ, оплату услуг по ИКТ (кроме связи и обучения) сторонних орг-ций и специалистов, а также прочие затраты на ИКТ, не учтенные в других группах и не относящиеся к капитальным затратам.

Капитальные затраты на ИКТ представляют собой ежегодные расходы на создание, увеличение размеров, приобретение внеоборотных активов длительного пользования (свыше одного года), не предназначенных для продажи, и расходы, осуществляемые в связи с закупкой вычислительной техники и приобретением программных средств.

И

ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ (ИКТ)

- технологии, использующие средства микроэлектроники для сбора, хранения, обработки, поиска, передачи и представления данных, текстов, образов и звука.

Базовые понятия ИКТ, применяемые в статистической практике: веб-сайт- место в Интернете, которое определяется своим адресом, имеет своего владельца и состоит из веб-страниц. В статистическом наблюдении орг-ция (учреждение) считается имеющей веб-сайт при наличии хотя бы одной собственной страницы в Интернете, на которой публикует и регулярно (не реже одного раза в полгода) обновляет информацию о своей деятельности. При этом не имеет значения, кто именно размещает эту информацию в сети (орг-ция может выполнять эти работы собственными силами или пользоваться услугами сторонних орг-ций или специалистов), а также на каких условиях орг-ция использует это адресное пространство в сети; глобальная информационная сеть- совокупность электронно-вычислительных машин (ЭВМ), которые могут быть расположены в любых точках земного шара, связанных между собой каналами дальней связи (коммутируемыми или выделенными), предоставляемыми телефонными компаниями или другими орг-циями связи. Глобальная информационная сеть обеспечивает пользователям возможность обмениваться информацией, совместно использовать технические и программные средства, информационные ресурсы. Если компьютер может получать или отправлять информацию в электронной форме на удалённые компьютеры, расположенные вне пределов одного или нескольких соседних зданий, то он считается подсоединённым к глобальной сети независимо от используемого

оборудования, программного обеспечения, протоколов и регламентов информационного обмена. В свою очередь, глобальная информационная сеть может быть как общедоступной (Интернет), так и специализированной (корпоративной или ведомственной- Экстранет, Интранет, другая глобальная информационная сеть); Интернет- глобальное (всемирное) множество независимых компьютерных сетей, соединённых между собой для обмена информацией по стандартным открытым протоколам. В статистическом наблюдении для характеристики доступа к Интернету используются такие показатели, как макс. скорость передачи данных и вид подключения к Интернету. Скорость передачи данных исчисляется исходя из пропускной способности каналов связи, измеряемой количеством битов, передаваемых за единицу времени (бит/сек). Для характеристики вида подключения компьютера к Интернету используется локальная классификация, включающая: модемное подключение через коммутируемую телефонную линию, ISDN связь, цифровую абонентскую линию (технология xDSL и т.д.), другую кабельную связь (включая выделенные линии, оптоволокно и др.), беспроводную связь (спутниковую, радиосвязь и др.). Модем представляет собой устройство, преобразующее цифровые данные в аналоговые сигналы за счёт модуляции на передающей стороне и выполняющее обратное преобразование за счёт демодуляции на приёмной стороне, и осуществляет обмен данными при помощи телефонных линий. ISDN-связь- это цифровая сеть с интегрированными услугами, объединяющая передачу речи, данных и изображений, доступ к Интернету по коммутируемой телефонной сети общего пользования с использованием оборудования поддержки ISDN. Технология цифровых абонентских линий (технология xDSL и т.д.) обеспечивает высокоскоростную широкополосную связь

по стандартным медным проводам для телефонной связи. Наличие другой кабельной связи предполагает использование выделенных линий, оптоволокну и др. Беспроводная связь включает радио- и спутниковую связь, мобильный телефон и т.д.; Интранет-распределенная корпоративная вычислительная сеть, базирующаяся на технологиях Интернета, обладающая усиленной защитой данных и авторизованным доступом к ним, которая предназначена для обеспечения доступа сотрудников к корпоративным информационным электронным ресурсам; информационно-телекоммуникационная сеть-технологическая система, предназначенная для передачи по линиям связи информации, доступ к которой осуществляется с использованием средств вычислительной техники; локальная вычислительная сеть- соединяет две или более ЭВМ (возможно разного типа), а также принтеры, сканеры, системы сигнализации (охранной, пожарной) и другое производственное оборудование или периферийные устройства, расположенные в пределах одного или нескольких соседних зданий, и не использует для этого средства связи общего назначения. Соединение одной ЭВМ с производственным оборудованием или периферийными устройствами не является локальной сетью; персональный компьютер-микрокомпьютер универсального назначения, рассчитанный на одного пользователя и управляемый одним человеком. В статистическом наблюдении в составе персональных компьютеров учитываются персональные компьютеры любых типов, в т.ч. PC/XT, AT, Pentium и совместимые, Macintosh, блокнотные (ноутбук), портативные персональные компьютеры; открытое программное обеспечение- компьютерное программное обеспечение, предоставляемое на условиях лицензии открытого исходного кода. Лицензия

открытого исходного кода означает лицензию на компьютерное программное обеспечение, предоставляющую право пользоваться исходным кодом на условиях, разрешающих его модификацию и повторное распространение без необходимости платить авторское вознаграждение автору программного обеспечения. Такие лицензии могут иметь дополнительные ограничения, напр., требование сохранить в составе кода имя автора и информацию об авторских правах; специальные программные средства- программные средства, используемые для решения задач определенного класса, независимо от того, разработаны ли эти программные средства собственными силами орг-ции, приобретены у других разработчиков, выполнены по заказу орг-ции сторонними фирмами или специалистами либо получены в пользование на иных условиях. В их составе не учитываются программные средства общего назначения, такие как операционные системы, компиляторы, стандартные программные средства, используемые для решения определённого класса задач (напр., текстовые или графические редакторы, электронные табл., системы управления базами данных), если на их основе не разработано специальное приложение, антивирусные программы, программы электронной почты и т.п.; широкополосный доступ, который определяется видом подключения к Интернету и включает: xDSL-технологии, подключение по сети кабельного телевидения, выделенные линии (ретрансляция кадров, асинхронная передача данных, цифровое мультиплексирование), подключение по локальной сети Ethernet; подключение по оптоволоконным каналам, спутниковое подключение, расширенный фиксированный проводной и беспроводной доступ (Wi-fi подключение и др), подключение по скоростным мобильным телефонным сетям. В качестве критерия

широкополосного доступа в междунар. и рос. статистической практике используется и макс. скорость доступа к Интернету (256 Кбит/сек и выше); Экстранет- расширение Интранета, содержащее выделенные области, к которым разрешён доступ внешним пользователям. Напр., частичное предоставление внешним пользователям доступа к корпоративным данным о движении их заказов или о наличии продукции на складе; электронная почта- обмен текстовыми сообщениями в электронном виде по каналам связи. В статистике использования ИКТ в этой позиции учитывается как внутренняя электронная почта, используемая для связи между сотрудниками внутри здания орг-ции, так и внешняя, обеспечивающая обмен сообщениями с удаленными компьютерами, независимо от видов используемых для передачи сообщений технологий, протоколов и каналов связи; электронно-вычислительная машина (ЭВМ)- программируемое электронное устройство, способное обрабатывать данные и производить вычисления, а также выполнять другие задачи манипулирования символами. Наиболее распространенный вид ЭВМ- персональный компьютер.

Н

НАВЫКИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИКТ

- компетенции нас. в области применения различных видов *информационных и коммуникационных технологий* (ИКТ) (персональных компьютеров, Интернета и т.п.) по степени сложности, а также их намерения в приобретении таких знаний.

В зависимости от целей использования ИКТ выделяют две категории навыков: профессиональные: навыки специалистов, требующиеся для развития, функционирования и обслуживания информационно-коммуникационных систем (подготовки спецификаций, дизайна, разработки, установки, эксплуатации, поддержки, обслуживания,

управления, оценки и научных исследований в области систем ИКТ); пользовательские: навыки пользователей, необходимые для эффективного применения возможностей ИКТ для работы (учёбы, дома и т.п.). В свою очередь пользовательские навыки делятся на базовые, позволяющие эффективно применять стандартные программные инструменты и углубленные, дающие возможность оперировать специализированными инструментами, во многих случаях созданными для конкретных секторов и видов экономической деятельности (напр., для обеспечения более эффективной работы в орг-циях разного типа, для внедрения организационных и бизнес-процессов, а также для организации новых форм бизнеса).

ИКТ-специалисты- работники, обладающие профессиональными навыками использования ИКТ и относящиеся в соответствии с Общероссийским классификатором занятий (ОКЗ) к следующим группам: специалисты высшего уровня квалификации- разработчики и аналитики компьютерных систем (код ОКЗ 2131), программисты (2132), специалисты по компьютерам, не вошедшие в другие группы (2139), инженеры-электроники, инженеры по связи и приборостроению (2144); специалисты среднего уровня квалификации- техники-электроники и техники по телекоммуникациям (3114), техники и операторы по обслуживанию ЭВМ (3121), техники и операторы по обслуживанию компьютерных устройств (3122), техники и операторы по обслуживанию промышленных роботов (3123), техники и операторы аппаратуры для радио-, телевидения и телесвязи (3132).

К работникам, обладающим навыками использования ИКТ, относятся те пользователи, которые регулярно

применяют в повседневной производственной деятельности ИКТ для получения необходимых результатов.

Наблюдение за навыками использования ИКТ осуществляется в рамках статистики использования информационных и коммуникационных технологий, статистики образования, статистики уровня жизни.

С

СЕКТОР ИНФОРМАЦИОННЫХ И КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ (СЕКТОР ИКТ)

- совокупность орг-ций, занимающихся экономической деятельностью, связанной с производством *информационных и коммуникационных технологий* (ИКТ) и оказанием услуг в этой сфере. В основу рос. статистических исследований сектора ИКТ положено его единое определение в терминах видов экономической деятельности, принятое Рабочей группой ОЭСР по индикаторам информационного общества (РГИИО) в 1998 с уточнениями от 2002–05 (см. табл. 1). Состав сектора формируется по видам экономической деятельности на основе Общероссийского классификатора видов экономической деятельности (ОКВЭД ред. 1.1) в соответствии с междунар.и стандартами, базирующимися на третьей ред. Междунар. стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности (МСОК) (International Standard Industrial Classification of All Economic Activities (ISIC) Rev. 3.1) и соответствующей ей Статистической классификации экономической деятельности ЕС (КДЕС) (Nomenclature Générale Des Activités Économiques Dans Les Communautés Européennes (NACE) Rev. 1.1).

Это определение закреплено в статистическом инструментарии федерального наблюдения «Сведения об использовании информационных и коммуникационных технологий и произ-ве вычислительной техники, программного

обеспечения и оказания услуг в этих сферах» (форма № 3-информ).

Состав сектора ИКТ по видам экономической деятельности

Код по ОКВЭД ред. 1.1.	Наименование вида экономической деятельности
30	Произ-во офисного оборудования и вычислительной техники
31.3	Произ-во изолированных проводов и кабелей
32	Произ-во электронных компонентов, аппаратуры для радио, телевидения и связи
33.2	Произ-во приборов и инструментов для измерений, контроля, испытаний, навигации, управления и прочих целей
33.3	Произ-во приборов контроля и регулирования технологических процессов
51.43.2	Оптовая торг. радио- и телеаппаратурой, техническими носителями информации (с записями и без записей)
51.84	Оптовая торг. компьютерами, периферийными устройствами и программным обеспечением
51.86	Оптовая торг. прочими электронными деталями (частями) и оборудованием
51.87.5	Оптовая торг. производственным электрическим оборудованием, машинами, аппаратурой и материалами
64.2	Деятельность в области электросвязи
71.33	Аренда офисных машин и оборудования, включая вычислительную технику
72	Деятельность, связанная с использованием вычислительной техники и информационных технологий

Использование единого международно согласованного определения состава сектора ИКТ по видам экономической деятельности является основой междунар. сопоставимости рос. *статистики сектора ИКТ*.

С принятием и введением в междунар. статистическую практику в 2008 четвертой ред. МСОК и второй ред. КДЕС Рабочей группой ОЭСР по индикаторам информационного общества (РГИИО) совм. с другими междунар. и орг-циями и национальными статистическими службами актуализированы концептуальные принципы формирования сектора: результатами деятельности орг-ций сектора ИКТ являются товары и

услуги, предназначенные для выполнения или содействующие выполнению функции обработки информации и связи с помощью электронных средств, включая передачу и визуальное воспроизведение данных. В соответствии с этими принципами планируется пересмотр рос. группировки сектора ИКТ.

Кроме определения сектора ИКТ по видам экономической деятельности в статистической практике рассматривается его состав по товарам и услугам. Наблюдение за деятельностью орг-ций сектора ИКТ осуществляется в рамках статистики сектора ИКТ.

См. также *Товары, связанные с ИКТ, Услуги, связанные с ИКТ.*

СТАТИСТИКА ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЩЕСТВА

- новейшее направление социально-экономической статистики, нацеленное на исследование всех аспектов деятельности, связанной с производством *информационных и коммуникационных технологий* (ИКТ) и их использованием в экономике, социальной сфере, общественной и частной жизни.

В рамках С.и.о. осуществляется: сбор и обработка статистических данных на регулярной основе; обеспечение широкого круга пользователей полной, достоверной и комплексной информацией; фактологическая поддержка процессов развития ИКТ и гос. политики в области информационного развития; информационное обеспечение межстрановых сопоставлений и построения междунар. рейтингов; представление результатов посредством различных статистических, справочных и аналитических материалов.

Начало формированию этой отрасли социально-экономической статистики было положено в сер. 1990-х гг. при подготовке систематизированной терминологии статистики науки и инноваций и разработке программы статистического наблюдения за информационными технологиями в соответствии с основополагающими принципами статистики: удовлетворение потребностей заинтересованных пользователей в получении информации о развитии и распространении ИКТ; отражение специфических особенностей функционирования сферы ИКТ в условиях рыночной экономики и формирования информационного общества; соответствие национальным статистическим стандартам и учёт сложившейся практики проведения статистических обследований в России; соответствие междунар. статистическим

стандартам и достижение междунар. сопоставимости данных.

Исходные принципы её создания и развития базируются на рекомендациях ОЭСР как основополагающего органа в области методологии, оценки и анализа процессов развития сферы ИКТ и становления информационного общества, Статистической службы ЕС (Евростата), учреждений ООН, Партнёрства для анализа применения ИКТ в целях развития.

В соответствии с междунар. стандартами, разработанными рабочими группами ОЭСР по индикаторам информационного общества и Евростата по С.и.о., предметом наблюдения являются информационные и коммуникационные технологии (ИКТ). Они исследуются по трём осн. направлениям: предложение ИКТ (сектор ИКТ)- уровень развития и роль индустрии ИКТ в экономике страны (число орг-ций, занятость, номенклатура производимых товаров и услуг ИКТ, оборот, валовая добавленная стоимость и др.); техническая инфраструктура- уровень проникновения проводных и беспроводных коммуникационных сетей, обеспеченность нас. (занятых) персональными компьютерами, число Интернет-соединений и др. показатели, описывающие базовый уровень готовности страны к переходу на стадию информационного общества); спрос на ИКТ: потребители ИКТ-товаров (работ, услуг) (орг-ции, домашние хоз-ва и нас.), цели использования, уровень развития и факторы, препятствующие распространению ИКТ и интеграции страны в глобальное информационное пространство.

При разработке методологии и орг-ции наблюдений применяется системный подход, позволяющий в комплексе охватить все направления развития ИКТ и определить влияние на экономический рост и преобразования в социальной сфере. Последовательная реализация системного

подхода обеспечила выполнение ключевых требований, предъявляемых к любой информационной системе, а именно: релевантность используемых показателей, характеристик цели построения системы; полнота предоставления информации для всестороннего исследования процессов, связанных с развитием произ-ва ИКТ-товаров и оказанием ИКТ-услуг; принципиальная возможность получения значений исходных данных и обобщенных характеристик, наличие потенциальных источников информации; возможность наращивания системы, добавления в неё новых структурных элементов и взаимосвязей, т.н. масштабируемость системы; группировка информации, чёткая структурированность и координация выполняемых работ; возможность проведения междунар. сопоставлений уровня развития сферы ИКТ и информационного общества в целом; постоянство действия системы и представление в наглядной форме результатов о состоянии объекта наблюдения, тенденциях развития во времени; орг-ция широкого доступа к статистическим данным различных категорий пользователей с соблюдением требований информационной безопасности и защиты конфиденциальной информации. Впервые апробация разработанных организационно-методологических положений была осуществлена в 1996 в рамках единовременного обследования 54.3 тыс. рос. орг-ций, имеющих на своем балансе вычислительную технику (форма № 1-информатизация «Сведения об информатизации по состоянию на 1 янв. 1996 »). Следующим этапом стало проведение второго- комплексного- единовременного обследования по состоянию на 1 янв. 1999 по форме № 2-информ «Сведения об использовании информационных технологий, произ-ве вычислительной техники и программного обеспечения, оказании информационно-вычисли-тельных услуг», которое охватило

уже 96 тыс. орг-ций. В продолжение изучения сферы ИКТ в 2002 было проведено наблюдение за использованием глобальных информационных сетей по форме № 1-ГЛОБ «Сведения об использовании глобальных информационных сетей», которое охватывало 159 тыс. орг-ций восемнадцати отраслей экономики с общей численностью работавших в них 27.8 млн чел. Модульный принцип построения вопросника позволил расширить число направлений исследования до четырех: использование ИКТ в орг-циях; факторы, сдерживающие распространение глобальных информационных сетей (технологические, экономические, производственные, правовые); наличие персональных компьютеров, информационно-вычислительных сетей, специальных программных средств в орг-циях; цели и результаты использования Интернета и других глобальных информационных сетей. На базе этого обследования впервые была предпринята попытка статистической оценки уровня развития электронной коммерции в рос. экономике, проведены междунар. сопоставления по осн. показателям использования ИКТ в России и странах ОЭСР, ЕС. Результаты обследования опубликованы в статистическом сб. НИУ ВШЭ «Использование информационных сетей в рос. экономике» (2004).

В 2003 статистическое наблюдение за сферой ИКТ вышло на новый этап- ежегодного федерального статистического наблюдения по форме № 3-информ «Сведения об использовании информационных и коммуникационных технологий и производстве вычислительной техники, программного обеспечения и оказания услуг в этих сферах». В рамках этого наблюдения Росстатом ежегодно обследуется более 170 тыс. орг-ций (без субъектов малого предпринимательства) по всей терр. России. Обследование по этой форме позволяет на регулярной основе получать

информацию как о распространении ИКТ в экономике, так и о деятельности орг-ций сектора ИКТ.

Форма включает два крупных раздела: 1. Использование информационных и коммуникационных технологий и 2. Сведения о деятельности орг-ций, производящих вычислительную технику, программное обеспечение и оказывающих услуги в области информационных и коммуникационных технологий. Применяя модульный принцип построения анкеты с учётом тенденций развития ИКТ и информационных запросов потребителей статистической информации состав формы регулярно обновляется. На текущий момент первый раздел включает модули, связанные с общей характеристикой использования средств ИКТ в орг-циях; факторы, сдерживающие использование ИКТ; наличие персональных компьютеров и доступа к Интернету; цели и результаты использования Интернета; направления использования веб-сайта; затраты на ИКТ; численность работников орг-ции, в т.ч. специалистов по ИКТ; потребность орг-ции в специалистах и работниках, обладающих навыками использования ИКТ.

Второй раздел ориентирован на получение информации о деятельности орг-ций сектора ИКТ: объёме отгруженных (проданных) товаров (работ, услуг); текущих затратах; инвестициях в осн. капитал и нематериальные активы.

Сложность и комплексность объекта наблюдения- ИКТ-предопределяет необходимость взаимосвязи статистики информационного общества с другими разделами социально-экономической статистики (Системой национальных счетов, статистикой структурных обследований орг-ций, рынка труда, инвестиций, осн. фондов, финансов, внутренней и внешней торг., образования, здравоохранения, уровня жизни нас. и др.). Использование информационной базы последних позволяет полнее и точнее

отобразить сущность рассматриваемого явления и закономерности его динамики, обеспечить возможность сравнительного анализа тенденций развития сектора ИКТ и экономики в целом, уровня информатизации различных секторов экономики и социальной сферы, интегрировать статистику информационного общества в общую систему государственной статистики, принимать участие в междунар. информационном обмене данными.

Формируемая информация о деятельности орг-ций сектора ИКТ, использовании ИКТ в орг-циях, домашних хоз-вах и нас. публикуется в ежегодном статистическом сб. «Индикаторы информационного общества» (ранее «Информационные и коммуникационные технологии в рос. экономике»), подготавливаемом НИУ ВШЭ совм. с Минкомсвязи России и Росстатом. Специальные разделы издания посвящены характеристике развития информационного общества в субъектах РФ. Рассматриваемые показатели базируются на совр. методологических подходах к С.и.о. и полностью отвечают требованиям междунар. статистических стандартов, что даёт возможность представить межстрановые сопоставления по осн. показателям.

Центральные разделы С.и.о.- *статистика сектора ИКТ* и *статистика использования информационных и коммуникационных технологий*.

СТАТИСТИКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ И КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

- раздел *статистики информационного общества*, направленный на исследование всех аспектов деятельности, связанной с использованием *информационных и коммуникационных технологий* (ИКТ) в предпринимательском секторе, социальной

сфере, органах гос. и муниципального управления, домохоз-вах.

Осн. направления статистического исследования использования ИКТ в предпринимательском секторе: наличие и оснащённость средствами ИКТ (персональные компьютеры, глобальные информационные сети, веб-сайт, локальные вычислительные сети, выделенные каналы связи и др.); *затраты на информационные и коммуникационные технологии*; цели и результаты использования глобальных сетей (Интернета); факторы, сдерживающие распространение ИКТ. Специальное внимание уделяется *электронной коммерции* а также изучению квалификационного и профессионального состава специалистов по ИКТ и оценке потребностей в работниках, обладающих *навыками использования ИКТ*.

Анализ использования ИКТ в социальной сфере проводится практически по всем направлениям исследования предпринимательского сектора. В качестве специфических, в здравоохранении исследуется развитие телемедицины, использование ИКТ для создания и ведения медицинских регистров, картотек, электронного обслуживания посетителей; в культуре- наличие и использование в учреждениях электронных ресурсов (электронной картотеки, электронного каталога); в образовании- анализ оснащённости различными видами ИКТ образовательных учреждений всех уровней; условий для эффективного использования ИКТ в учебном процессе; интенсивности использования ИКТ преподавателями и обучающимися; внедрения новых методов и форм обучения на базе ИКТ и др.

Применительно к органам государственной власти и местного самоуправления изучаются параметры обеспеченности учреждений средствами ИКТ, использования ИКТ для предоставления доступа к информации, оказания гос. услуг в электронном виде юридическим и

физическим лицам; обеспечения обратной связи с хозяйствующими субъектами и нас., информационной открытости властных структур; орг-ции гос. электронных закупок и др. Для определения указанного комплекса процессов и явлений введено понятие «*электронное правительство*».

В число осн. тематических блоков, анализирующих использование ИКТ в домашних хоз-вах и нас., входят наличие и доступ к ИКТ; использование мобильных телефонов, компьютеров и Интернета (места доступа, цели и частота использования); *электронная коммерция* (активность и барьеры); навыки использования ИКТ и др.

Источниками данных являются специализированное наблюдение за использованием ИКТ (форма федерального статистического наблюдения № 3-информ «Сведения об использовании информационных и коммуникационных технологий и произ-ве вычислительной техники, программного обеспечения и оказания услуг в этих сферах») и наблюдения отраслевых статистик-образования, культуры, здравоохранения, уровня жизни нас. При этом независимо от источника данных ИКТ рассматриваются как целостный объект статистического наблюдения с единым терминологическим аппаратом.

К осн. индикаторам С.и. ИКТ относятся: удельный вес орг-ций / органов гос. власти и местного самоуправления / образовательных учреждений / учреждений здравоохранения / культуры/ домашних хоз-в (нас.), использующих персональные компьютеры (Интернет), в общем их числе; удельный вес работников, использующих персональные компьютеры / персональные компьютеры с доступом к Интернету, в общей численности работников орг-ций; удельный вес орг-ций / органов гос. власти и местного самоуправления / образовательных учреждений / учреждений здравоохранения / культуры / домашних

хоз-в (нас.), имеющих веб-сайт, в общем их числе; удельный вес орг-ций / органов гос. власти и местного самоуправления / образовательных учреждений / учреждений здравоохранения / культуры / домашних хоз-в (нас.), имеющих широкополосный доступ к Интернету (скорость доступа 256 Кбит/сек и выше), в общем их числе; распределение орг-ций / органов гос. власти и местного самоуправления / образовательных учреждений / учреждений здравоохранения / культуры / домашних хоз-в (нас.) по виду подключения к Интернету; удельный вес орг-ций, использующих Интернет для получения (передачи) заказов на товары (работы, услуги), в общем их числе; удельный вес орг-ций, использующих Интернет для взаимодействия с органами гос. власти и местного самоуправления, в общем их числе.

Данные по С.и. ИКТ публикуются в ежегодном статистическом сб. «Индикаторы информационного общества», подготавливаемом НИУ ВШЭ совместно с Минкомсвязи России и Росстатом.

СТАТИСТИКА СЕКТОРА ИКТ

- раздел *статистики информационного общества*, нацеленный на изучение всех аспектов деятельности орг-ций сектора ИКТ.

Осн. направления статистического исследования сектора ИКТ: инфраструктура ИКТ; произ-во и реализация товаров и услуг; кадровые ресурсы; материальные и нематериальные активы; финансовое состояние; инвестиции; *научные исследования и разработки; инновационная деятельность*; экспорт (импорт) товаров и услуг, связанных с ИКТ.

Исходя из направлений исследования, система статистических показателей охватывает оценку произ-ва и реализации

товаров (работ, услуг) орг-циями сектора ИКТ (валовая добавленная стоимость, созданная в секторе ИКТ, её соотношение с ВВП; оборот орг-ций); инвестиционной активности (объём инвестиций в осн. фонды и нематериальные активы, объём иностранных инвестиций в орг-ции сектора); результатов финансовой деятельности (рентабельность (убыточность), удельный вес прибыльных (убыточных) орг-ций); кадровых ресурсов (численность и квалификационная структура работников); активов (стоимость и структура осн. фондов, оборотных активов); исследований и разработок в секторе (число орг-ций, осуществляющих исследования и разработки, затраты на исследования и разработки); инновационной деятельности (совокупный уровень инновационной активности, объём инновационных товаров, работ, услуг); внешней торг. товарами и услугами, связанными с ИКТ (экспорт, импорт).

В рамках статистического исследования инфраструктуры рассматриваются показатели телекоммуникации, характеризующие развитие Интернета, телефонной, телеграфной, спутниковой связи, радиосвязи, телевидения и радиовещания.

Осн. источниками данных по сектору ИКТ являются Статистический регистр хозяйствующих субъектов Федеральной службы гос. статистики (Статрегистр Росстата), статистика пр-тий и статистика связи. В целях исследования внешнеторговых операций орг-ций сектора ИКТ используются специализированные наблюдения ФТС России и Национального статистического комитета Республики Беларусь (сведения по экспорту / импорту ИКТ-товаров), расчёты к Платёжному балансу (данные по экспорту / импорту ИКТ-услуг).

Статистические данные по ключевым показателям статистики сектора ИКТ публикуются в ежегодном статистическом

сб. «Индикаторы информационного общества», подготовливаемом НИУ ВШЭ совместно с Минкомсвязи России и Росстатом.

Т

ТОВАРЫ, СВЯЗАННЫЕ С ИКТ (ИКТ-ТОВАРЫ)

- совокупность отдельных видов товаров, удовлетворяющих одному из следующих требований: предназначены для обеспечения функционирования телекоммуникационной связи и выполнения функций обработки информации, включая её передачу и отображение; используют электронику для обнаружения, измерения и / или описания физических явлений или для контроля и управления физическими процессами; являются отдельными компонентами, предназначенными преимущественно для использования в товарах, определённых выше.

Определение ИКТ-товаров самым тесным образом связано с определением сектора ИКТ по видам экономической деятельности- в их основе лежат единые концептуальные принципы.

Превая международная классификация товаров, связанных с ИКТ, была разработана по инициативе Рабочей группы ОЭСР по индикаторам информационного общества (РГИИО) в 2003. Она базировалась на Гармонизированной системе описания и кодирования товаров (The Harmonized Commodity Description and Coding System (HS)). В соответствии с принятым подходом ИКТ-товары группируются по пяти укрупнённым категориям: телекоммуникационное оборудование; компьютеры и сопутствующее оборудование; электронные компоненты; аудио- и видеооборудование; другие продукты, связанные с ИКТ. Рос. аналог этой группировки формируется только на уровне внешнеэкономических операций на основе Товарной

номенклатуры внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД).

В 2007 междунар. сообществом по инициативе РГИИО осуществлён пересмотр концептуальных принципов определения ИКТ-товаров и услуг. Поводом для этого послужила разработка нового определения сектора ИКТ по видам экономической деятельности на основе 4 редакции ISIC и ввод в действие 2 редакции Международного классификатора основных продуктов (СРС). В соответствии с ним, к ИКТ-товарам (услугам) предлагается, относить товары (услуги), преимущественно предназначенные для выполнения или содействия выполнению функции обработки информации и связи с помощью электронных средств, включая передачу и визуальное воспроизведение данных. В соответствии с новым определением ИКТ-товаров планируется одновременно с актуализацией собирательной группировки сектора ИКТ по видам экономической деятельности уточнить действующие в рос. статистической практике принципы формирования совокупности товаров по ТН ВЭД, товаров и услуг, связанных с ИКТ, по Общероссийскому классификатору продукции по видам экономической деятельности (ОКПД).

У

УСЛУГИ, СВЯЗАННЫЕ С ИКТ (ИКТ-УСЛУГИ)

- виды услуг, обеспечивающие возможности для обработки и передачи информации с помощью электронных средств, в т.ч. связанные с торг. либо лизингом технических средств, а также непосредственным применением информационных и коммуникационных технологий (ИКТ). В рос. статистической практике используется локальный классификатор этих услуг: консультационные услуги по компьютерным техническим средствам,

связанные с их приобретением, установкой и эксплуатацией, включающие консультации по типам и конфигурации технического обеспечения во взаимосвязи с используемым программным обеспечением. Консультации обычно включают анализ потребностей и проблем пользователя, предложения и рекомендации по наиболее эффективному и экономичному решению по приобретению и использованию компьютерных комплексов и систем; консультационные услуги по программному обеспечению, включающие анализ потребностей и проблем пользователя, консультации в отношении наиболее экономичного решения и разработку необходимого программного обеспечения для реализации этого решения. Эти услуги включают также сопровождение, адаптацию, снабжение вспомогательными материалами и документирование как готового стандартного программного обеспечения, так и программного обеспечения, изготовленного по заказу потребителя, если эти услуги не являются частью договора на разработку программного средства. В этой группе не учитываются консультации по программному обеспечению, связанные с техническими средствами; консультационные услуги по информационному обеспечению и обработке данных; услуги по подготовке и вводу данных, связанные с вопросами орг-ции информационного обеспечения (системами сбора информации, входными и выходными формами, нормативно-техническим и правовым обеспечением), формирования систем описания данных (словарей и классификаторов), выработки рекомендаций по структуре построения баз данных и языкам запросов, подготовки и ввода данных, организации загрузки данных и использования машинного времени. Эти услуги включают также все виды обработки данных, Напр., полную обработку и подготовку отчётов на основе

данных, предоставленных клиентом. Сюда включаются также все виды подготовки вводимых данных, Напр., перфорирувание, запись на ленту, оптическое распознавание и т.п. Услуги могут оказываться непосредственно или через удаленные терминалы, с использованием индивидуальной программы клиента или стандартной программы, с использованием устройств по обработке данных клиента или устройств, принадлежащих другим фирмам или частным лицам; услуги по разработке автоматизированных информационных систем, систем для научных исследований, систем проектирования и управления на основе компьютерных баз данных, включающие также формирование самих баз данных. В эту группу услуг включается также разработка диагностических и экспертных систем, систем поддержки принятия решения, электронных картотек и прочих; услуги по техническому обслуживанию и ремонту электронных вычислительных машин и используемого совм. с ними периферийного оборудования, включающие также наладку и обслуживание локальных вычислительных сетей. Если такие услуги являются частью договора на поставку вычислительной техники и невозможно отделить стоимость техники от стоимости оказанных услуг, то затраты на эти услуги учитываются в ст. затрат на приобретение вычислительной техники; если услуги в договоре оцениваются отдельно, то они учитываются по ст. расходов на обучение сотрудников; услуги по разработке системных и прикладных программных средств по заказу потребителя. Системные программные средства включают операционные системы и средства их расширения, программные средства управления базами данных, средства создания и преобразования программ, программные средства интерфейса и управления коммуникациями,

программные средства орг-ции вычислительного процесса, сервисные программы и программные средства обслуживания вычислительной техники, включая тесты. Прикладные программные средства включают прикладные программы для проектирования, управления техническими средствами и технологическими процессами, решения организационно-экономических задач, обучения, моделирования и прочих задач, связанных с практической деятельностью; электронные информационно-справочные услуги, включающие предоставление информации по сетям передачи данных по заказу потребителя; услуги телематических служб и передачи данных; услуги по обучению в области информационных технологий; прочие услуги по ИКТ, включая аренду вычислительной техники и программного обеспечения.

Для анализа экспорта (импорта) ИКТ-услуг в соответствии с Временным классификатором услуг во внешнеэкономической деятельности (ВКУ ВЭД) выделяют телекоммуникационные услуги и услуги вычислительной техники и связанное с этим обслуживание.

В междунар. практике определение ИКТ-услуг базируется на пересмотренных в 2007 по инициативе Рабочей группы ОЭСР по индикаторам информационного общества (РГИИО) концептуальных принципах формирования сектора ИКТ в терминах видов экономической деятельности, ИКТ-товаров и услуг. В соответствии с ними, к услугам (товарам), связанным с ИКТ, относятся услуги (товары), преимущественно предназначенные для выполнения или содействия выполнению функции обработки информации и связи с помощью электронных средств, включая передачу и визуальное воспроизведение данных. Так же как и для ИКТ-товаров, состав ИКТ-услуг определяется в соответствии с Классификацией осн.

продукции ООН (Central Product Classification (CPC) v. 2).

В соответствии с новым определением ИКТ-услуг планируется одновременно с актуализацией собирательной группировки сектора ИКТ по видам экономической деятельности уточнить действующие в рос. статистической практике принципы формирования совокупности товаров и услуг, связанных с ИКТ.

Э

ЭЛЕКТРОННАЯ КОММЕРЦИЯ

- процессы, связанные с организацией *электронной торг.* и проведением банковских, финансовых и иных операций в электронном виде по глобальным информационным сетям.

При этом платежи/доставка необязательно должны осуществляться по информационным сетям. Для этого могут быть использованы веб-сайты либо системы автоматического обмена данными между орг-циями, органами гос. власти и местного самоуправления, нас. Обмен обычными сообщениями электронной почты, а также заказы, полученные по телефону либо факсу, в статистической оценке Э.к. не учитываются.

Объектами статистического исследования являются предпринимательский сектор, органы гос. власти и местного самоуправления, нас. К осн. показателям относятся: распределение орг-ций по удельному весу продаж (закупок) с использованием Интернета; удельный вес продаж с использованием Интернета в общем объеме реализации товаров (работ, услуг); удельный вес нас., использующего Интернет для покупки (продажи) товаров (услуг), в общей численности нас.

Э.к. исследуется в рамках *статистики использования информационных и коммуникационных технологий.*

ЭЛЕКТРОННОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО

- комплекс процессов и явлений, связанных с распространением *информационных и коммуникационных технологий* (ИКТ) во властных структурах, внедрением электронного документооборота как внутри ведомств, так и на межведомственном уровне, применением ИКТ для выполнения различных функций министерств и ведомств, включая предоставление публичной информации и услуг юридическим и физическим лицам через Интернет, организацию гос. закупок с использованием сети и т.п. Суть Э.п. состоит в использовании совр. ИКТ для совершенствования моделей оказания услуг и повышения эффективности функционирования самих органов гос. власти и местного самоуправления.

В модели «Э.п.» выделяют четыре сферы взаимоотношений: между гос. органами власти и гражданами (Government-to-Citizens (G2C)), государством и бизнесом (Government-to-Business (G2B)), гос. органами власти и их сотрудниками (Government-to-Government (G2G)), между

различными органами власти и уровнями гос. управления.

Оценка развития Э.п. осуществляется по направлениям: инфраструктура Э.п., оказание электронных гос. и муниципальных услуг, электронное межведомственное взаимодействие, охват и удовлетворенность потребителей электронными услугами. В их рамках формируются показатели наличия в органах гос. власти и местного самоуправления различных видов ИКТ, обеспеченности ими работников, распределения учреждений по уровню доступности в режиме онлайн, степени использования Интернета при оказании гос. услуг, количество базовых гос. услуг, доступных в режиме онлайн, удельный вес орг-ций (нас.), использующих Интернет для взаимодействия с органами гос. власти и местного самоуправления (по направлениям этого взаимодействия) и др. Э.п. исследуется в рамках *статистики использования информационных и коммуникационных технологий*.

Подраздел 4.9. Статистика внешнеэкономических связей

А

АКЦИОНЕРНЫЙ КАПИТАЛ

- осн. капитал акционерной компании: включает капитал отделений и филиалов, все акции дочерних и ассоциированных компаний, за исключением привилегированных «неголосующих» акций, которые рассматриваются как долговые ценные бумаги; прочие виды вкладов капиталобразующего характера. Свидетельством права собственности на А.к. капитал обычно являются акции, ценные бумаги, доли участия, депозитарные расписки и т.п. документы.

АКЦИИ ГОЛОСУЮЩИЕ

- акции компании, которые дают своим владельцам право голосовать на ежегодных общих собраниях акционеров и на всех чрезвычайных собраниях членов компании. Акции, обладающие правом голоса, что определяется уставом компании- как правило, *акции обыкновенные*.

АКЦИИ НЕГОЛОСУЮЩИЕ

- акции, обеспечивающие получение доли прибыли в виде дивидендов; не предоставляют право голоса на собрании акционеров, или существенно ограничивают реализацию такого права.

АКЦИИ КОТИРУЮЩИЕСЯ

- акции, свободно обращающиеся на фондовых биржах, их цены официально и регулярно фиксируются на фондовом рынке.

АКЦИИ НЕКОТИРУЮЩИЕСЯ

- ценные бумаги, не допущенные к официальной котировке на биржах, их вторичное обращение лимитируется в

установленном порядке. В связи с их природой рыночная оценка стоимости применима к ним не всегда и для измерения инвестиций требуется аппроксимация рыночной стоимости. Для этого имеются несколько методов: цена недавней сделки, собственные средства по балансовой стоимости, чистая стоимость активов, текущая стоимость ожидаемых поступлений, метод рыночной капитализации, распределение рыночной стоимости глобального пр-тия по местным операциям.

АКЦИИ ОБЫКНОВЕННЫЕ

- фиксированная часть акционерного капитала компании. Акции публичных акционерных компаний обычно являются объектом купли- продажи на фондовых биржах. Для инвесторов- один из важнейших видов ценных бумаг. Акции приносят *дивиденды*, которые представляют собой долю прибыли компании. В долгосрочной перспективе А.о. в среднем приносят больший доход, чем большинство иных видов ценных бумаг. Тем самым компенсируется повышенный риск, связанный с вложениями в А.о.

АКЦИИ ПРИВИЛЕГИРОВАННЫЕ

- акции компании, приносящие её владельцу скорее фиксированный процент дохода, чем *дивиденды* подверженные изменениям. А.п.- промежуточная форма ценной бумаги между *акцией обыкновенной* и облигацией акционерной компании. А.п. обычно представляют право собственности на известную часть имущества компании- в этом их сходство с обыкновенными акциями и отличие от облигаций. В случае ликвидации компании выплаты по ним менее вероятны, чем по облигациям, но более вероятны, чем по обыкновенным акциям. А.п. могут быть погашены к

фиксированной или нефиксированной дате. Они также могут быть недатированными. Иногда А.п. являются конвертируемыми. Права держателей А.п. неодинаковы у различных компаний; они определены уставом компании.

Б

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР

- один из секторов *внутренней экономики*, объединяющий всех единиц-резидентов, осн. вид деятельности которых-финансовое посредничество и которые эмитируют обязательства, включаемые в национальное определение широкой денежной массы. Наряду с коммерческими банками в Б.с. входят такие учреждения, как сберегательные банки и ссудо-сберегательные ассоциации, инвестиционные банки, кредитные союзы или кооперативы, ипотечные банки и др.

БАРТЕРНЫЕ ОПЕРАЦИИ

- прямой обмен товарами, услугами или активами, кроме наличности, между покупателем и продавцом, не опосредованный денежными платежами.

БЕЗУСЛОВНОЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВО-

1. обязательство банка предоставить определённый кредит по оговорённой ставке; 2. обязательство, подлежащее неукоснительному исполнению.

БРОКЕРСКИЕ ОПЕРАЦИИ

- гражданско-правовые сделки с ценными бумагами, осуществляемые профессиональным участником рынка ценных бумаг (брокером) по поручению и за счёт клиента.

В

ВАЛЮТНЫЕ РЕЗЕРВЫ

- часть междунар. резервов страны, кроме *монетарного золота*. Включают требования органов денежно-кредитного регулирования к нерезидентам в форме наличных денег, банковских депозитов, гос. ценных бумаг, других облигаций и долгосрочных долговых бумаг, инструментов денежного рынка, производных финансовых инструментов, ценных бумаг, обеспечивающих участие в капитале, а также нерыночных требований, возникающих на основе соглашений между центральными банками и органами управления.

ВВОЗ ТОВАРОВ И (ИЛИ) ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ НА ТАМОЖЕННУЮ ТЕРР

.- фактическое пересечение товарами и (или) транспортными средствами таможенной границы и все последующие действия с товарами и (или) транспортными средствами до их выпуска таможенными органами, предусмотренные Таможенным кодексом РФ.

ВКСЕЛЬ-

ценная бумага, удостоверяющая ничем не обусловленное обязательство векселедателя либо иного указанного в векселе плательщика (переводной вексель-тратта) выплатить определённую сумму его владельцу (векселедержателю) по наступлении предусмотренного В. срока.

ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ОБОРОТ

- сумма стоимостей экспорта и импорта страны за определённый период: мес., кв., год. В РФ оборот внешней торг. учитывается за календарный период независимо от того, в счёт торгового

соглашения и плана какого периода производится ввоз и вывоз товаров.

ВНЕШНЕГО ДОЛГА ПРОЩЕНИЕ

- добровольный отказ от части суммы или всей суммы долга, зафиксированный в форме соглашения между зарубежным кредитором и должником страны, испытывающей проблемы с *платёжным балансом*. Прощение долга охватывает как первоначальную осн. сумму, так и начисленные проценты. В.д.п. рассматривается как капитальный трансферт от кредитора должнику. Такой трансферт уравнивается записью, регистрируемой в *финансовом счёте* платёжного баланса и отражающей сокращение обязательств страны-должника.

ВНЕШНЕГО ДОЛГА РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ (РЕФИНАНСИРОВАНИЕ)

- изменение условий действующего договора и заключение нового соглашения с целью отсрочки платежей по обслуживанию этого долга. Считается, что платежи по осн. долгу и процентам, выплата которых приходится на текущий отчётный период, были произведены воевременно и финансировались за счёт новой (переоформленной) ссуды.

ВНЕШНЕГО ДОЛГА СПИСАНИЕ

- полная или частичная ликвидация долга на основе согласия кредитора (одностороннее решение) отказаться от истребования задолженности.

ВНЕШНИЕ (ИНОСТРАННЫЕ) АКТИВЫ РЕЗИДЕНТОВ

- финансовые требования к нерезидентам, *монетарное золото* и авуары в СДР (*специальные права заимствования*).

ВНЕШНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

резидентов- задолженность перед нерезидентами, осн. классификационные группы финансового счёта платёжного баланса и *международ. инвестиционной позиции* страны.

ВНЕШНИЙ ДОЛГ

- неоплаченная сумма фактических текущих безусловных обязательств, которую должны резиденты экономики нерезидентам и которая требует выплаты процентов и/или осн. суммы, на отчётную дату; является ли обязательство долгом определяется требованием осуществления платежей в будущем (осн. суммы и/или процентов), а не формой или временем этих платежей. Существуют: В.д., номинированный в иностранной валюте-долг, который подлежит выплате в валюте, отличной от национальной валюты; В.д., номинированный в национальной валюте-долг, подлежащий выплате в рос. рублях.

ВНЕШНИЙ ДОЛГ ВАЛОВОЙ

- сумма принятых резидентами данной страны перед нерезидентами, но не погашенных договорных обязательств по уплате осн. суммы долга, включая (или не включая) проценты, или выплате процентов, включая (или не включая) уплату осн. долга.

ВНЕШНИЙ ДОЛГ ГОСУДАРСТВЕННОГО СЕКТОРА

- внешние обязательства органов гос. управления, органов денежно-кредитного регулирования и тех орг-ций в банковском и прочих секторах, которые являются гос. корпорациями, т.е. корпорациями, которые контролируются органами гос. управления

и денежно-кредитного регулирования. Контроль устанавливается (напрямую или опосредованно) через собственность более половины голосующих акций или же контроля над более чем половиной прав участия в голосовании.

ВНЕШНИЙ ДОЛГ ЧАСТНОГО СЕКТОРА

задолженность любой отечественной институциональной единицы, не подпадающей под определение внешнего долга гос. сектора.

ВНЕШНИЙ СЕКТОР (ОСТАЛЬНОЙ МИР)

- состоит из всех институциональных единиц-нерезидентов, которые вступают в экономические отношения или имеют другие связи с институциональными единицами-резидентами. Сектор «остального мира»- один из счетов в *системе национальных счетов* (СНС), в рамках которого учитываются потоки ресурсов и их использование хоз. единицами-нерезидентами.

ВОЛАТИЛЬНОСТЬ

- непостоянство, изменчивость обменного курса рубля за определённый период времени. Количественными характеристиками В. могут быть амплитуда колебания, среднее квадратическое отклонение, дисперсия.

ВЫВОЗ ТОВАРОВ И (ИЛИ) ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ

с таможенной терр.- подача таможенной декларации или совершение указанных ниже действий, непосредственно направленных на вывоз товаров и (или) транспортных средств, а также все

последующие действия с товарами и (или) транспортными средствами до фактического пересечения ими таможенной границы, предусмотренные Таможенным кодексом РФ. К действиям, непосредственно направленным на вывоз товаров и (или) транспортных средств с таможенной терр. РФ, относятся: вход (въезд) физического лица, выезжающего из РФ, в зону таможенного контроля; въезд автотранспортного средства в пункт пропуска через гос. границу РФ в целях убытия его с таможенной терр. РФ; сдача транспортным орг-циям товаров либо орг-циям почтовой связи междунар. почтовых отправлений для отправки за пределы таможенной терр. РФ; действия лица, непосредственно направленные на фактическое пересечение таможенной границы товаров и (или) транспортных средств вне мест, установленных в соответствии с законодательством РФ.

ВЫПУСК ТОВАРОВ ДЛЯ СВОБОДНОГО ОБРАЩЕНИЯ

- *таможенный режим*, при котором товары, ввозимые на таможенную терр. РФ остаются постоянно на этой терр. без обязательства их вывоза с этой терр. В.т. для с.о. предусматривает: уплату таможенных пошлин и налогов в отношении товаров, внесение иных таможенных платежей; соблюдение мер экономической политики и других ограничений.

Г

ГРАНИЦЫ СФЕРЫ СТАТИСТИЧЕСКОГО НАБЛЮДЕНИЯ

- статистический порог, т.е. такое миним. значение стоимости, нетто-тоннажа, других показателей, характеризующих перемещаемые товары, ниже которой они не учитываются в таможенной статистике внешней торг. РФ. Статистическому наблюдению подлежат все декларируемые

товары, оформленные в соответствии с таможенным законодательством и подачей грузовых *таможенных деклараций*. По массе, количеству и другим показателям ограничения не установлены.

ГРАФИК ПЛАТЕЖЕЙ

- прогноз будущих операций по погашению осн. суммы кредита или займа и осуществлению процентных платежей, основанный на определённом наборе допущений, сформированный по состоянию на отчётную дату.

Д

ДЕКЛАРАНТ

- лицо, которое декларирует товары либо от имени которого декларируются товары.

ДЕПОЗИТАРНАЯ РАСПИСКА

- документ, выпускаемый депозитарием-кастодианом и отражающий право её владельца на получение определённого количества хранящихся у кастодиана ценных бумаг иностранного эмитента или всех прав по этим ценным бумагам. Д.р. обращаются на внутреннем вторичном рынке ценных бумаг одной страны при условии, что «базовые» ценные бумаги (как правило, акции) выпущены эмитентом из другой страны. Они применяются с целью орг-ции гос. надзора за национальными инвестициями в зарубежные ценные бумаги, а также предотвращают проникновение недоброкачественных финансовых инструментов на внутренний рынок ценных бумаг.

ДЕПОЗИТНЫЙ СЕРТИФИКАТ

- ценная бумага на предъявителя, свидетельствующая о наличии в банке

срочного депозита на определённую сумму. Некоторые виды этих сертификатов являются переводными и могут продаваться третьим лицам либо обращаться подобно чекам или иным средствам обращения. Д.с. подлежат оплате по требованию либо по наступлению определённого срока. В первом случае они не приносят никакого процента, а во втором- по ним выплачивается процент на уровне обычной депозитной ставки. Кроме того, срочные Д.с. содержат иногда требование уведомлять о востребовании вклада (как правило, не менее чем за 30 дней). Обязательные реквизиты Д.с.: наименование «Д.с.», указание причины выдачи сертификата, дата внесения депозита, размер депозита (прописью и цифрами), оформленного сертификатом, безусловное обязательство банка вернуть сумму, внесённую в депозит, дата востребования бенефициаром суммы по сертификату, ставка процента за использование депозита, сумма причитающихся процентов, наименование и адрес банка, подписи двух лиц, уполномоченных банком на подписание такого рода обязательств, скреплённые печатью банка.

ДЕПОЗИТЫ

- все требования к центральному банку, другим депозитным корпорациям, органам гос. управления, которые подтверждены свидетельством о вкладе в национальной или иностранной валютах. К ликвидным Д. (Д. до востребования) относятся такие, которые могут быть изъяты по первому требованию вкладчика и обменены на наличные по номиналу без к.-л. ограничений или уплаты штрафа; средства с этих счетов могут свободно переводиться путём выписки чеков или иным способом для осуществления платежей. К прочим Д.

принадлежат непередаваемые сберегательные вклады, срочные Д. и паи (депозитное свидетельство) в ссудо-сберегательных ассоциациях, кредитных союзах и других депозитных орг-циях.

ДЕПОЗИТЫ ЗОЛОТЫЕ

- ст. категории «*монетарное золото*», которая входит в состав официальных резервных активов. При управлении резервами органы денежно-кредитного регулирования часто помещают свои золотые слитки в банк, специализирующийся на операциях с драгоценными металлами и который может использовать это золото для торг. на мировых рынках золота. Фактически право собственности на золото сохраняется за органами денежно-кредитного регулирования, которые получают проценты по этим депозитам, и при наступлении срока погашения *депозита* золото возвращается органам денежно-кредитного регулирования. Д.з. часто имеют короткие сроки погашения, до шести месяцев. Для того чтобы удовлетворять критериям резервных активов, Д.з. должны допускать возможность их использования органами денежно-кредитного регулирования по их требованию.

ДЕФИЦИТ ПЛАТЁЖНОГО БАЛАНСА

- аналитическое понятие, отражающее трудности во внешнеэкономическом секторе страны; выражается в устойчивом дефиците платёжного баланса по текущим операциям. Дефицит счёта текущих операций означает, что суммарное сальдо торгового баланса, баланса услуг, доходов и текущих трансфертов является отрицательным, что свидетельствует о том, что внутренние инвестиции превышают

национальные сбережения. Д.п.б. по текущим операциям может финансироваться за счёт чистого притока финансовых средств из-за рубежа. При отсутствии внешнего финансирования страна может прибегнуть к своим резервным активам, либо к предоставлению дополнительных стимулов частным инвесторам для создания благоприятных экономических условий внутри страны, способствующих долгосрочным вложениям.

ДИВИДЕНДЫ

- чистая прибыль, распределяемая между держателями *акций, обыкновенных и привилегированных*, с долей участия, как с правом голоса, так и без права голоса, в соответствии с контрактными взаимоотношениями между данным пр-тием и акционерами различных типов, за вычетом удерживаемых налогов. В Д. не входят ликвидационные Д. и бонусные акции (являются Д. в форме дополнительных акций), которые могут быть зафиксированы на дату начисления к выплате, на дату выплаты или на другой момент времени.

ДИВИДЕНДЫ ОБЪЯВЛЕННЫЕ (ВЫПЛАЧЕННЫЕ)

- текущие обязательства, показывающие сумму, подлежащую выплате акционерам в качестве *дивидендов*, которые объявлены, но ещё не выплачены- любой доход, полученный акционером (участником) от орг-ции при распределении прибыли, остающейся после налогообложения (в т.ч. в виде процентов по *акциям привилегированным*), по принадлежащим акционеру (участнику) акциям (долям) пропорционально долям акционеров

(участников) в уставном капитале этой орг-ции.

ДИСКОНТ

- скидка, разница между номинальной стоимостью ценной бумаги и её рыночной ценой.

ДОЛГОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

- возникают в результате договорных отношений, при которых институциональная единица (заёмщик) имеет безусловное обязательство перед другой институциональной единицей (кредитором) выплатить осн. сумму, включая или не включая проценты, или выплатить проценты без осн. суммы. Такие инструменты включают долговые ценные бумаги, ссуды и займы, торговые кредиты, наличную валюту и *депозиты*. Д.и. также могут быть созданы силой закона, в частности, обязанность платить налоги или осуществлять другие принудительные платежи, а также вследствие прав и обязанностей, возникающих в результате принятия заёмщиком на себя обязательства осуществлять в будущем платежи кредитору.

ДОЛГОВЫЕ ЦЕННЫЕ БУМАГИ

- включают облигации, в т.ч. облигации акционерных компаний, коммерческие бумаги, векселя и другие свободно обращающиеся на финансовом рынке ценные бумаги. Для различных целей Д.ц.б. учитываются по номинальной и по рыночной стоимости.

ДОСРОЧНОЕ ПОГАШЕНИЕ

- частичное или полное погашение заёмщиком существующего долгового обязательства осуществляемое по соглашению сторон, до даты погашения, предусмотренной первоначальным договором.

ДОХОДЫ ОТ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ (ПРЯМЫХ, ПОРТФЕЛЬНЫХ, ПРОЧИХ)

- охватывают поступления и платежи, связанные с внешними финансовыми активами, принадлежащими резидентам, и внешними обязательствами перед нерезидентами. Компонент Д. от и.и. подразделяется на доходы от участия в акционерном капитале (в форме дивидендов, прибыли зарубежных отделений и реинвестированных доходов) и доходы по долговым обязательствам (проценты); доходы от портфельных инвестиций подразделяются на доходы от участия в акционерном капитале (дивиденды) и доходы по долговым обязательствам (проценты); доходы от прочих инвестиций включают процентные доходы по другим финансовым требованиям (активам или обязательствам). К ним относятся проценты по текущим счетам и депозитам, ссудам и займам, доходы по операциям на условиях финансового лизинга, по сделкам *РЕПО*, проценты по кредитам МВФ, проценты по авуарам *СДР*.

ДОХОДЫ РЕИНВЕСТИРОВАННЫЕ

- доля прямого инвестора пропорционально его участию в капитале: 1) в доходах, не распределяемых в форме дивидендов зарубежными дочерними и ассоциированными пр-тиями, и 2) в доходах, которые зарубежные отделения и другие некорпорированные пр-тия не

переводят своим прямым инвесторам в качестве прибыли. Величина Д.р.-предпринимательский доход зарубежного пр-тия, служащего объектом прямых инвестиций, включая любые получаемые доходы или текущие трансферты, и исключая любые доходы или текущие трансферты, подлежащие уплате (включая налоги). Если нераспределённую прибыль отделений выявить невозможно, принято считать, что вся прибыль отделений была распределена. Д.р. пр-тия, являюще-гося объектом прямых иностранных инвестиций, регистрируются по счёту текущих операций платёжного баланса как доходы прямого инвестора, обеспечиваемые его участием в капитале пр-тия, а по финансовому счёту- как доходы, реинвестированные в это пр-тие. Т.о., Д.р. увеличивают сумму иностранных активов той экономики, резидентом которой является прямой инвестор.

ДОЧЕРНЕЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

- пр-тие прямого инвестирования, в котором инвестор-нерезидент обладает более чем 50 процентами акций или голосов.

З

ЗАКЛАДНЫЕ

- ценные бумаги, гарантия платежей по которым обеспечена залогом недвижимого имущества.

ЗОЛОТО НАХОДЯЩЕЕСЯ НА ОТВЕТСТВЕННОМ ХРАНЕНИИ

- передаётся в кредитную орг-цию и учитывается на металлическом счёте ответственного хранения, который ведётся в граммах с сохранением при этом индивидуальных признаков переданного

металла (номера сертификата, количества ценностей, пробы, производителя, серийного номера и др.). Счёт заключается на условиях до востребования. По такому договору банк не имеет права распоряжаться средствами клиента. По природе такой договор- разновидность договора хранения.

И

ИМПОРТ (ЭКСПОРТ) ТОВАРОВ

- ввоз /вывоз/ товаров на/с *таможенную терр.* РФ без обязательства об обратном вывозе/ввозе. В импорт включаются ввезённые товары, предназначенные для потребления в экономике страны, товары, ввозимые на терр. государства в соответствии с режимом реэкспорта, и товары, закупаемые для отечественных орг-ций за границей, для потребления на месте. Учёт импорта товаров производится по ценам СИФ или франко-граница страны-импортера, т.е. в цену товара включаются расходы по страхованию и транспортировке товара до границы страны-импортера.

Экспорт включает вывоз из страны товаров отечественного произ-ва, а также реэкспорт товаров. К товарам отечественного произ-ва относятся также товары иностранного происхождения, ввезённые в страну и подвергшиеся существенной переработке, изменяющей осн. качественные или технические характеристики товаров. К реэкспортным товарам относятся товары, ранее ввезённые на таможенную терр. РФ, а затем вывезенные с этой терр. без уплаты или с возвратом уплаченных сумм ввозных таможенных пошлин, налогов и без применения к товарам запретов и ограничений экономи-ческого характера.

Информация по внешней торг. в соответствии с методологией платёжного баланса формируется в ценах франко-

граница страны-экспортера (ФОб), учитывающих стоимость товара и расходы по его доставке до сухопутной границы или до порта отгрузки страны-экспортера. Она включает: данные ФТС России, полученные на основе грузовых таможенных деклараций в соответствии с «общей системой учёта», заполняемых участниками внешнеторговой деятельности; данные об объёмах экспорта (импорта) товаров, не пересекающих таможенную границу РФ (рыбы и морепродуктов, добытых и отгруженных в нейтральных водах, топлива и товаров, приобретенных рос. транспортными средствами в иностранных портах), полученные на основе форм федерального статистического наблюдения Росстата, данные о взаимной торг. с Республикой Беларусь; досчёты Банка России к данным статистики внешней торг., которые производятся в соответствии с методологическими положениями платёжного баланса и включают оценку стоимости товаров, ввезённых (вывезенных) физическими лицами в пределах установленной беспошлинной квоты и в упрощенном (льготном) порядке, товары, используемые для ремонта. Переработки с последующим реимпортом/реэкспортом и другие элементы досчётов.

ИМПОРТ (ЭКСПОРТ) УСЛУГ

Услуга- полезный результат деятельности, удовлетворяющий определённые потребности, но не воплощающийся в материально-вещественной (материальной) форме. При импорте оказывается нерезидентом страны резиденту, при экспорте предоставляется резидентом нерезиденту, отражается в стоимостном выражении.

ИМПОРТНЫЕ (ЭКСПОРТНЫЕ) ПОШЛИНЫ

- косвенные налоги, взимаемые государством с товаров, провозимых через национальную границу.

ИНВЕСТИЦИИ ДОЛГОСРОЧНЫЕ И КРАТКОСРОЧНЫЕ

- традиционное деление базируется на исходном сроке погашения соответствующего финансового инструмента, установленном в контракте. К долгосрочным инвестициям относятся вложения в финансовые активы, первоначальный срок погашения которых составляет в соответствии с контрактом более одного года либо вообще не был оговорен. Краткосрочные инвестиции- вложения в финансовые активы (включая наличные деньги), имеющие в соответствии с первоначальным контрактом срок погашения не более года, либо выплачиваемые по первому требованию.

ИНВЕСТИЦИИ ПОРТФЕЛЬНЫЕ

- категория междунар. инвестиционной деятельности, связанной с обращением ценных бумаг на организованных и других финансовых рынках. В платёжном балансе И.п.- одна из осн. функциональных групп активов (обязательств) финансового счёта. К И.п. относятся ценные бумаги, обеспечивающие участие в капитале (не включённые в категории прямые инвестиций и резервные активы), и долговые обязательства. В соответствии с *Руководством по платёжному балансу МВФ* (РПБ5, РПБ6) в эту категорию также включаются производные финансовые инструменты, согласно РПБ6 последние

выделяются в самостоятельную функциональную группу.

ИНВЕСТИЦИИ ПРОЧИЕ

- одна из осн. функциональных групп активов (обязательств) финансового счёта платёжного баланса, в которую входят те финансовые инструменты и механизмы финансирования, которые не нашли отражения в *инвестициях портфельных и прямых* или в резервных активах. Они включают следующие компоненты: ссуды и займы (включая использование кредитов МВФ и ссуды, полученные от МВФ; операции, связанные с финансовым лизингом; операции по сделкам РЕПО); наличные деньги и депозиты, торговые кредиты, а также иную дебиторскую/кредиторскую задолженность.

ИНВЕСТИЦИИ ПРЯМЫЕ

- категория междунар. инвестиционной деятельности, отражающая стремление хоз. единицы-резидента одной страны приобрести устойчивое влияние на деятельность пр-тия, расположенного в другой стране. Приобретение устойчивого влияния подразумевает установление долгосрочных отношений между прямым инвестором и указанным пр-тием, а также существенную роль инвестора в управлении этим пр-тием. К числу операций, отражаемых в категории И.п., относится не только исходная операция по вложению капитала, но и все последующие операции между инвестором и пр-тием; здесь же учитываются любые потоки между филиальными пр-тиями, входящими в рассматриваемую группу. В платёжном балансе И.п.— одна из осн. функциональных групп активов (обязательств) финансового счёта. Капитал в форме И.п. подразделяется

на акционерный капитал, *доходы реинвестированные* и прочий капитал.

ИНДЕКС НОМИНАЛЬНОГО КУРСА РУБЛЯ

к иностранной валюте- рассчитывается как отношение среднего за определённый период (мес., кв., полугодие, год) номинального курса рос. рубля к этой валюте к среднему номинальному курсу рос. рубля в предыдущем аналогичном периоде.

ИНДЕКСЫ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

- исчисляются: 1. по изучаемым показателям: индексы стоимости (индексы объёмов экспорта (импорта), учитываемых в текущих ценах), индексы средних контрактных цен (индексы средней стоимости единицы товара), индексы физического объёма (индексы объёмов экспорта (импорта) в неизменных ценах); 2. по периодам сопоставления: годовые- по временным периодам (мес., кв., полугодие, год) сопоставляются данные конкретных (чистых) периодов и нарастающих итогов текущего года с данными за соответствующий период предыдущего (базисного) года, текущие- по временным периодам в пределах текущего года (мес., кв.), сопоставляются данные текущего периода с предшествующим (базисным) периодом; 3. по базе сопоставления: цепные, базисные; 4. по степени агрегирования товаров: индивидуальные, сводные. Осн. форма публикации системы индексов (табл.) издаётся с годичной периодичностью в бюллетене «Таможенная статистика внешней торг. РФ».

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ЕДИНИЦЫ-РЕЗИДЕНТЫ

- хоз. единицы, которые, размещаясь на экономической терр. данной страны, могут от своего имени владеть товарами и

активами, принимать на себя обязательства, заниматься хоз. деятельностью и операциями с другими единицами в значительных масштабах и намереваются продолжать их в течение неопределенно долгого либо определенного, но довольно продолжительного периода. Существуют два осн. вида единиц, которые могут быть определены как институциональные: 1) домашние хоз-ва, состоящие из физических лиц, семей или иных групп лиц, которые проживают совместно, полностью или частично объединяют свои доходы и имущество и совместно потребляют определённые виды товаров и услуг и/или занимаются экономическим произ-вом; 2) юридические лица или общественные орг-ции, которые от своего имени занимаются хоз. деятельностью и которые признаются законом или обществом как существующие независимо от единиц, которым они принадлежат или контролирующим их деятельность (корпорации, квазикорпорации, некоммерческие орг-ции, органы гос. управления).

И.е.-р. связаны с местом принятия финансовых решений, поэтому они включают определённые структуры, которые могут не являться самостоятельными юридическими лицами, такие как некорпорированные совместные пр-тия, отделения и товарищества.

ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ ТАМОЖЕННОЙ СТАТИСТИКИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

- сведения, содержащиеся в грузовых таможенных декларациях. В таможенной статистике внешней торг. учёт ввоза и вывоза при ж.-д., автомобильных, воздушных и водных перевозках при декларировании товара ведётся по дате выпуска товара, проставленной в грузовых

таможенных декларациях. Учёт товаров, перемещаемых трубопроводным транспортом (нефть, нефтепродукты, газ, вода и др.) и по линиям электропередач, осуществляется в связи с особенностью их декларирования по дате последнего транспортного документа, а для природного газа и электроэнергии- по дате последнего дня мес., в котором осуществлялась поставка товара.

К

КАПИТАЛИЗАЦИЯ

- 1) использование прибыли пр-тия, банка, небанковского кредитно-финансового учреждения, страховой компании или какой-либо другой орг-ции для увеличения собственного капитала; 2) оценка стоимости капитала акционерного общества через курсовую цену его акций, обращающихся на вторичном рынке (рыночная К.), или каким-либо другим способом, позволяющим максимально приблизить полученную оценку к рыночной стоимости. Контрабанда в статистике внешнеэкономической деятельности- перемещение через таможенную границу РФ товаров, совершённое помимо или с сокрытием от таможенного контроля, либо с обманным использованием документов или средств таможенной идентификации, либо сопряжённое с недекларированием или недостоверным декларированием.

КЛАССИФИКАЦИЯ ТОВАРОВ

- классификация и кодирование товаров в таможенной статистике внешней торг. РФ, с помощью классификатора «Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности РФ» (ТН ВЭД России). Десятизначный цифровой код ТН ВЭД России формируется так: 1. первые шесть цифр полностью соответствуют описанию и кодированию товаров по гармонизированной системе; 2. те же шесть цифр плюс седьмой

и восьмой знаки соответствуют описанию и кодированию товаров по комбинированной номенклатуре ЕС; 3. девятый знак предназначен для детализации товаров в интересах СНГ (ТН ВЭД СНГ); 4. десятый знак предназначен для детализации товаров в интересах РФ. Неотъемлемую часть ТН ВЭД России составляют примечания к разделам и группам, а также Осн. правила интерпретации ТН ВЭД. Эти примечания комментируют содержащиеся в ТН ВЭД России группы, товарные позиции, субпозиции и подсубпозиции и предназначены для единообразного применения классификационных группировок ТН ВЭД России.

КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ ИНФОРМАЦИИ-

использование информации о конкретных сделках, совершаемых участниками внешнеэкономических связей, предоставленной таможенным органам РФ гос. органами, пр-тиями, учреждениями, орг-циями и гражданами исключительно в таможенных целях. К.и., в соответствии с порядком, установленным законодательством РФ- другие данные и показатели, возникающие в процессе формирования таможенной статистики внешней торг.

Во избежание появления искажений статистических данных о внешней торг. РФ, вызванных применением режима конфиденциальности, а также в целях сохранения полноты охвата публикуемых данных в таможенной статистике внешней торг. используется ряд специальных технических приёмов, позволяющих не выделять К.и. в общем массиве публикуемых данных. Данные о торг. со странами- партнёрами по конкретному товару в режиме конфиденциальности

включаются (напр., по шестизначному коду ТН ВЭД России) в данные о торг. по странам- партнёрам на более агрегированном уровне классификации, который обеспечивает конфиденциальность.

КРЕДИТ

- экономическая сделка, при которой один партнёр предоставляет другому денежные средства или имущество на условиях срочности, возвратности и платности.

КРЕДИТНАЯ ЛИНИЯ

- оформленное обязательство, в соответствии с которым банк в течение оговорённого в договоре срока выделяет заёмщику кредит в пределах согласованного лимита на условиях, по экономическому содержанию отличающихся от условий договора на разовое (единовременное) предоставление денежных средств.

КУПОН

- часть ценной бумаги (чаще облигации), которая отрезается и даёт её владельцу право на получение установленного дохода за определённое время (купонный период).

КУПОННЫЙ ДОХОД НАКОПЛЕННЫЙ (КДН)

- объявляется при дополнительном размещении отдельных выпусков ценных бумаг; учитывается при обращении купонных облигаций на вторичном рынке ценных бумаг. Рассчитывается по формуле: $КДН = N \cdot r \cdot D / T \dots 100$, где N- номинал ценной бумаги; r- купонная ставка, % (объявляется эмитентом при выпуске); D-

количество дней от оплаты предыдущего купона до даты расчёта КДН; Т- купонный период.

Л

ЛИКВИДНЫЕ АКТИВЫ

- часть оборотных активов орг-ции, имеющая высокую скорость вовлечения в денежный оборот. Любая ст. в составе оборотных активов орг-ции имеет ту или иную степень ликвидности. Наиболее ликвидные активы- денежные средства и краткосрочные финансовые вложения (ценные бумаги), поскольку их ликвидность приближается к 100%. Для вовлечения их в оборот требуется миним. время.

ЛИЧНЫЕ ПЕРЕВОДЫ

- сумма следующих составляющих: личные трансферты; чистая заработная плата работников- нерезидентов (заработная плата и прочие компенсации в денежной или материальной форме, выплаченные резидентами в пользу нерезидентов, за исключением выплаченных нерезидентами социальных выплат и налогов и понесённых ими расходов, связанных с питанием, проживанием и проездом); капитальные трансферты между домашними хоз-вами.

М

МЕЖДУНАРОДНАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЗИЦИЯ

- статистический отчёт, отражающий на определённый момент времени стоимость и структуру: 1) финансовых активов резидентов экономики, являющихся требованиями к нерезидентам и золотых слитков, хранимых как резервные активы; 2) финансовых обязательств резидентов экономики перед нерезидентами. В отличие от платёжного баланса, где регистрируются потоки, в балансе

междунар. инвестиций отражаются запасы. М.и.п. отражает изменения, которые произошли в этих запасах в результате финансовых операций, стоимостных изменений (переоценки) и прочих изменений. М.и.п. относится к конкретному моменту времени, обычно концу (финансового или календарного) года или кв. Остатки конвертируются по обменным курсам на отчётную дату.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ УСЛУГАМИ

- совершение операций, относящихся к услугам, между резидентами и нерезидентами страны.

МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЗИЦИИ ОПЕРАЦИИ

- чистые изменения иностранных активов (обязательств), которые произошли в результате финансовых операций с этими активами (обязательствами) в отчётном периоде. Операции, отражённые в *международной инвестиционной позиции*, соответствуют аналогичным операциям финансового счёта платёжного баланса. В части обязательств они учитываются с одинаковыми знаками, в части активов- с противоположными.

МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЗИЦИИ ПРОЧИЕ ИЗМЕНЕНИЯ

- отражают все прочие изменения (по сальдо) в объёме активов (обязательств), не связанные с финансовыми операциями и с переоценкой. Прочие изменения могут быть вызваны переклассификацией (напр., переход от *инвестиций портфельных* к

прямым в результате увеличения доли инвестора в капитале инвестируемого пр-тия), односторонним списанием задолженности кредитором; техническим списанием задолженности по результатам выверки, другими изменениями.

МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЗИЦИИ СТОИМОСТНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ (ПЕРЕОЦЕНКА)

- отражают чистые изменения в объёме активов (обязательств) в результате изменения валютных курсов и уровня цен. Эти изменения не связаны с операциями и поэтому не учитываются в финансовом счёте платёжного баланса.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ (РЕЗЕРВНЫЕ АКТИВЫ)

- высоколиквидные внешние финансовые активы, находящиеся в распоряжении или под контролем органов денежно-кредитного регулирования; используются этими органами для прямого финансирования дефицита платёжного баланса, для косвенного воздействия на размер этого дефицита с помощью интервенций на валютных рынках, оказывающих влияние на курс национальной валюты, а также в иных соответствующих целях (поддержание доверия к национальной валюте и экономике, выполнения роли базиса для иностранных заимствований). М.р. состоят из *монетарного золота*, остатков *специальных прав заимствования* (англ.- SDR) и резервной позиции в МВФ, валюты и депозитов, ценных бумаг (включая долговые и долевыми ценные бумаги), финансовых производных и прочих требований (займов и иных финансовых инструментов).

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

- орг-ции, осуществляющие финансовое посредничество на междунар. уровне, т.е. перераспределяющие средства между кредиторами и заёмщиками из разных стран. Примеры М.ф.о.- центральный банк для группы стран (включая центральные банки валютных союзов); МВФ, Группа Всемирного банка, Банк междунар. расчётов (БМР), региональные банки развития.

МЕЖДУНАРОДНЫХ РЕЗЕРВОВ ДОСТАТОЧНОСТЬ

- междунар. резервы считаются достаточными, если отвечают принятому в экономике критерию достаточности, в качестве которого выступают: а) возможность финансирования определённого количества месяцев импорта, напр., 6–9 мес.- в условиях резкого падения доходов от экспорта; б) финансирование при необходимости гос. кратко-срочного внешнего долга; в) проведение валютных интервенций с целью поддержания стабильности национальной валюты; и др.

МНОГОСТОРОННИЕ РАСЧЁТЫ

1.- возникают при составлении региональных платёжных балансов. Отдельные операции, имевшие место между резидентами двух стран, могут приводить к изменению их активов (обязательств) по отношению к резидентам третьих стран. Напр., страны СНГ могут осуществлять платежи в иностранной валюте в пользу РФ с зачислением средств на счета резидентов РФ в банках стран дальнего зарубежья. С другой стороны, РФ может финансировать импорт товаров и услуг из стран СНГ за счёт наличной иностранной валюты. В

консолированном балансе эти позиции сальдируются и дают нулевой результат; 2.- соглашение, по которому две или более ассоциированные компании уничтожают взаимные поступления и платежи, оставляя единый чистый баланс поступлений и платежей внутри этих компаний. М.р. особенно широко используются транснациональными корпорациями для того, чтобы упростить урегулирование долговых обязательств внутри группы. Подобная форма расчётов также уменьшает риск потенциальных убытков компании от валютного курса при помощи уменьшения количества внешних покупок и продаж иностранных валют.

МОНЕТАРНОЕ ЗОЛОТО

- золото, служащее резервным активом и принадлежащее органам денежно-кредитного регулирования, либо другим учреждениям, над которыми эти органы осуществляют реальный контроль. Степень М.з. должна быть равна, по крайней мере, 995/1000. М.з. включает золото, находящееся в хранилище, в пути и на ответственном хранении. Подобно *специальным правам заимствования* (англ.- SDR), М.з. относится к тем резервным активам, для которых на стороне пассивов не существует соответствующего финансового обязательства. Операции с М.з. могут совершаться только между органами денежно-кредитного регулирования различных стран, либо между этими органами и междунар. финансово-кредитными орг-циями.

МОНЕТИЗАЦИЯ (ДЕМОНЕТИЗАЦИЯ) ЗОЛОТА

- специальный случай изменения в классификации, который возможен в отношении золотых слитков. В зависимости

от владельца или мотивации владения золотой слиток может быть финансовым активом (*монетарное золото*) или товаром (немонетарное золото). М.з.- изменение в классификации золотого слитка от немонетарного золота к монетарному, произошедшее, напр., в результате его покупки органами денежно-кредитного регулирования для своих резервных активов у резидента или нерезидента. Д.з.- изменение в классификации золотого слитка от монетарного к немонетарному золоту, произошедшее, напр., в результате его продажи органами денежно-кредитного регулирования резиденту или нерезиденту, которые не являются органами денежно-кредитного регулирования или междунар. финансовой орг-цией.

МЕЖДУНАРОДНАЯ СТАНДАРТНАЯ ОТРАСЛЕВАЯ КЛАССИФИКАЦИЯ (МСОК)

- охватывает все виды экономической деятельности. Разработчик МСОК Статистическое управление ООН, департамент междунар. экономических и социальных вопросов. МСОК используется в регистрах пр-тий, системе национальных счетов, статистической отчётности, в учётных и отчётных формах налоговой службы, в практике лицензирования видов экономической деятельности, является базовой структурой для разработки национальных классификаторов видов экономической деятельности. Структура используемого кода- четырёхзначный буквенно-цифровой десятичный код.

Н

НЕРЕЗИДЕНТ

- институциональная единица, имеющая центр экономического интереса за пределами экономической терр. страны-резидента.

НОМИНАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ ДОЛГОВЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

сумма, которую выпускающая долговые обязательства компания обещает выплатить при наступлении срока платежа.

НОМИНАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ ЦЕННОЙ БУМАГИ

- недисконтированный объём средств к оплате держателю ценных бумаг на срок их погашения; также известна как « нарицательная стоимость » или просто « номинал ». До наступления срока погашения рыночная стоимость облигации может быть выше или ниже номинала в зависимости от процента к оплате и резюмированного риска дефолта. По мере приближения даты погашения данной облигации её рыночная стоимость приближается к номинальной. Напр., если ставки по процентам выше, чем купонные ставки по данной облигации, то она реализуется с дисконтом (ниже номинала). И наоборот, если процентные ставки ниже купонных ставок, облигация продается с надбавкой (выше номинала).

НОМИНАЛЬНЫЙ ДЕРЖАТЕЛЬ

- профессиональный участник рынка ценных бумаг, который является держателем ценных бумаг от своего имени, но в интересах другого лица, не являясь владельцем этих ценных бумаг.

НОМИНАЛЬНЫЙ ОБМЕННЫЙ КУРС РУБЛЯ

к иностранной валюте- цена 1 рос. руб., выраженная в единицах иностранной валюты.

НОМИНАЛЬНЫЙ ЭФФЕКТИВНЫЙ КУРС РУБЛЯ

- обменный курс рос. рубля к корзине иностранных валют стран- осн. торговых партнеров РФ. Валюты в корзине взвешиваются в соответствии с удельным весом соответствующей страны во *внешнеторговом обороте* РФ.

О

ОБЛИГАЦИИ

- долговые ценные бумаги, которые дают их владельцу безусловное право на получение некоторого денежного дохода, сумма которого фиксирована или меняется в соответствии с условиями контракта. О. (за исключением бессрчных) предоставляют владельцу также безусловное право на получение фиксированной суммы, выплачиваемой при наступлении срока (сроков) платежа. В данную группу включаются конвертируемые О. и О., предусматривающие возможность досрочного погашения; О. с нулевым купоном и О. с глубоким дисконтом; О. с плавающей процентной ставкой; О., обеспеченные пулом закладных и другие виды О.

ОБРАТНОЕ ИНВЕСТИРОВАНИЕ

- возникает в том случае, когда пр-тие прямого инвестирования предоставляет капитал своему прямому инвестору. Такое встречное вложение капитала со стороны пр-тия прямого инвестирования в капитал прямого инвестора ведёт к взаимному участию в капитале, при этом объём встречного вложения капитала недостаточен для образования новых отношений прямого инвестирования. В тех случаях, когда участие в капитале в каждом из направлений составляет не менее 10 %,

возникает ситуация, называемая двусторонним прямым инвестированием.

ОБСЛУЖИВАНИЕ ВНЕШНЕГО ДОЛГА

- относится к платежам обоим видам- осн. суммы и процентов- за определённый период времени. Текущее О.в.д. представляет собой совокупность фактических платежей, осуществлённых с целью погашения долговых обязательств, включая выплату осн. суммы, процентов и любых других выплат, связанных с просрочкой платежей. График О.в.д.– совокупность платежей, включая выплату осн. суммы и процентов, которые требуется осуществить в течение срока действия долговых обязательств.

ОДНОСТОРОННИЕ ПОТОКИ

- операции между резидентами и нерезидентами, которые носят характер безвозмездной передачи, т.е. в результате которых не происходит обмена экономическими ценностями. Такие операции в учёте отражаются в форме особой записи- трансферта.

ОПЕРАЦИОННЫЙ ЛИЗИНГ

- аренда транспортных средств и другого движимого имущества без оператора, включая морские и воздушные суда, на условиях операционного лизинга (аренды), при котором не предусмотрен переход права собственности на предмет лизинга и предмет лизинга возвращается лизингодателю по истечении срока аренды, как правило краткосрочного.

ОПЦИОН

- контракт, дающий право покупателю О., но не обязывающий его купить (опцион «кол») либо продать (опцион «пут») определённое количество финансовых инструментов или товаров по заранее оговорённой цене (цене исполнения) в течение некоторого периода либо в установленный срок. Наиболее распространёнными О. являются валютные, процентные и товарные О., О. на акции, О. с биржевыми индексами. Покупатель О. выплачивает его продавцу некоторую сумму (премию); в свою очередь продавец обязуется продать или купить оговорённое число финансовых инструментов или товаров, на которые был выписан О., либо предоставить соответствующую денежную компенсацию. Теоретически сумма премии О. складывается из двух компонентов: цены приобретения финансового актива и платы за услуги. В тех случаях, когда это оказывается возможным, указанные суммы следует учитывать по статье финансовых услуг. В остальных случаях рекомендуется, чтобы полная сумма премии отражала в платёжном балансе приобретение финансового актива покупателем и принятие обязательства продавцом. Учёт последующих сделок, связанных с куплей-продажей О., ведётся по финансовому счёту, где регистрируется операции с базовым активом опционного контракта.

ОРГАНЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

- один из секторов *внутренней экономики*, состоит из юридических субъектов, обладающих законодательной, судебной или исполнительной властью, которая распространяется на другие институциональные единицы, расположенные в пределах экономической

терр. страны. Государство имеет полномочия вводить налоги, занимать средства, направлять товары и услуги обществу в целом или отдельным физическим лицам и перераспределять доходы. Данный сектор включает: 1. Гос. органы, функционирующие на каждом уровне управления (центральном, региональном, местном); 2. фонды социального страхования на всех уровнях управления; 3. некоммерческие орг-ции, в основном финансируемые и контролируемые О.г.у.; 4. некорпорированные пр-тия, принадлежащие О.г.у., которые управляют их деятельностью. Такие пр-тия занимаются произ-вом товаров и услуг, в т.ч. услуг, предназначенных для коллективного потребления, и товаров, поставляемых другим секторам экономики.

ОРГАНЫ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

- один из секторов внутренней экономики, включает центральный банк или любые другие учреждения или органы, осуществляющие регулирование и надзор за деятельностью финансовых корпораций и являющиеся держателями междунар. резервов. Центральный банк- национальное финансовое учреждение (или учреждения), обеспечивающее контроль важнейших аспектов финансовой системы и осуществляющее такую деятельность, как эмиссия наличных денег, управление междунар. резервами, финансовое взаимодействие с МВФ, кредитование депозитных орг-ций.

ОСНОВНОЙ ДОЛГ

номинальная сумма кредита, займа или *депозита*, не включает в себя процентных платежей или дохода.

ОСОБЫЕ ТОВАРЫ

- определённые физические объекты, отнесение которых к категории *товаров* носит спорный характер, чаще всего вследствие распространяющихся на них особых правил таможенного законодательства или внешнеторгового учёта. Примеры подобных объектов: товарное золото (*немонетарное золото*), алмазы и другие драгоценные камни и металлы; бумажные деньги и монеты, не находящиеся в данное время в обращении; ценные бумаги, выпущенные, но не имеющие пока законной силы; электроэнергия, газ и вода; почтовые пересылки; имущество мигрантов; контрабанда, в том числе обнаруженная таможенной службой; другие незарегистрированные грузы (напр., подарки), а также товары, стоимость которых меньше установленного порога статистического наблюдения.

ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ

- ограниченные терр. с особым юридическим статусом по отношению к остальной терр. и льготными экономическими условиями для национальных и/или иностранных инвесторов. О.э.з. могут быть классифицированы по выполняемым функциям: зоны свободной торг., промышленно-производственные зоны, технико-внедренческие зоны, туристско-рекреационные зоны, сервисные зоны, комплексные зоны.

ОФИЦИАЛЬНЫЕ КРЕДИТОРЫ

- кредиторы, относящиеся к гос. сектору, в т.ч. междунар. орг-ции. Внешний долг перед О.к. включает также задолженность

перед частными кредиторами-нерезидентами, гарантированную гос. органами, являющимися резидентами той же страны, что и частные кредиторы. Двусторонние О.к.– О.к. отдельных стран.

ОФИЦИАЛЬНЫЕ

МНОГОСТОРОННИЕ КРЕДИТОРЫ

- *международ. финансовые орг-ции*, учреждённые путём подписания соглашения, имеющего статус междунар. конвенции, странами- членами. Международ. финансовые орг-ции пользуются привилегиями и неприкосновенностью экстерриториальных единиц и не подпадают под юрисдикцию стран, на терр. которых они расположены. Обычно эти орг-ции предоставляют странам- членам услуги по финансовому посредничеству и перераспределению кредитных ресурсов от стран- доноров к странам- заёмщикам на нерыночных условиях.

П

ПАЙ ИНВЕСТИЦИОННОГО ФОНДА

- именная неэмиссионная ценная бумага, удостоверяющая: долю его владельца в праве собственности на имущество, составляющее паевой инвестиционный фонд; право требовать от управляющей им компании надлежащего доверительного управления; право на получение денежной компенсации при прекращении паевого инвестиционного фонда; право требовать погашения пая и выплаты соответствующей денежной компенсации; а в случае закрытого П.и.ф.- права участия в общем собрании владельцев инвестиционных паев и получения предусмотренной правилами выплаты дохода от доверительного управления имуществом. Владельцы инвестиционных фондов несут риск убытков, связанных с изменением рыночной стоимости имущества, составляющего П.и.ф. Права,

удостоверяемые П.и.ф., фиксируются в бездокументарной форме. Инвестиционный пай не имеет номинальной стоимости, выпуск ценных бумаг, производных от него, не допускается.

ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ РУБЛЯ

- соотношение между рос. рублем и долл. США, обеспечивающее равенство цены корзин гомогенных товаров в двух странах.

ПЕРЕВОЗЧИК

- юридическое или физическое лицо, использующее принадлежащее ему транспортное средство для перевозок грузов или пассажиров.

ПЕРЕОЦЕНКА В ЕДИНУЮ ВАЛЮТУ

- международ. операции могут быть совершены в разных валютах, которые необходимо выразить в единой валютной единице. Это может быть национальная валюта страны- составителя, либо любая другая валюта или стоимостная единица при условии, что она обладает большей стабильностью, для того, чтобы обеспечить наименьшую зависимость оценки объёма междунар. операций от изменения курсов валют, используемых во внешнеэкономических расчётах. В рос. учёте междунар. операций используется долл. США. Пересчёт операций, совершённых в других валютах, производится с помощью рыночного курса валют, который соответствует дате совершения операции.

ПЕРЕОЦЕНКА ПО ТЕКУЩИМ РЫНОЧНЫМ ЦЕНАМ

- учёт экономических операций между резидентами и нерезидентами

осуществляется по рыночным ценам. В тех случаях, когда невозможно установить фактическую рыночную цену приходится прибегать к определению её приблизительного значения или к поискам величины, которая могла бы использоваться вместо рыночной цены. Обычно в такой ситуации расчёт цен осуществляется по аналогии с теми известными рыночными ценами, которые сложились в предположительно схожих условиях. Так, напр., при бартерных сделках стоимостной объём операций может выражаться в ценах, которые были бы заплачены за них в случае продажи соответствующих товаров, услуг или активов на рынке.

ПЕРЕРАБОТКА ТОВАРОВ НА ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ

- *таможенный режим*, при котором иностранные товары используются в установленном порядке для переработки, без применения мер экономической политики и с возвратом сумм ввозных таможенных пошлин и налогов при условии вывоза в соответствии с таможенным режимом экспорта продуктов переработки за пределы таможенной терр. государства.

ПЕРЕРАБОТКА ТОВАРОВ ВНЕ ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ

- *таможенный режим*, при котором отечественные товары вывозятся без

применения к ним мер экономической политики и используются вне таможенной терр. государства с целью их переработки и последующего выпуска продуктов переработки в свободное обращение на таможенной терр. этого государства, с полным или частичным освобождением от таможенных пошлин и налогов.

ПЛАТЁЖНОГО БАЛАНСА КОМПОНЕНТЫ (СТАНДАРТНЫЕ КОМПОНЕНТЫ)

- классификационные ст., составляющие структуру представления данных платёжного баланса. Стандартные П.б.к.- набор типовых ст., сгруппированных в две осн. группы счетов: счёт текущих операций и счёт операций с капиталом и финансовыми инструментами. Счёт текущих операций включает категории: товары и услуги, доходы и текущие трансферты. Счёт операций с капиталом и финансовыми инструментами включает: 1) капитальные трансферты и приобретение/продажу нефинансовых произведённых активов и 2) финансовый счёт. Перечень стандартных П.б.к. разрабатывается МВФ и является обязательным для стран- членов МВФ как одно из представлений данных платёжного баланса. Кроме того, страны- составители публикуют данные платёжного баланса в разных группировках и с различной степенью детализации. Осн. ст. платёжного баланса РФ:

1. Счёт текущих операций
А. Товары и услуги
1. Товары

2. Услуги
Б. Доходы от инвестиций и оплата труда
1. Оплата труда
2. Доходы от инвестиций
В. Текущие трансферты
2. Счёт операций с капиталом и финансовыми инструментами
А. Счёт операций с капиталом
1. Капитальные трансферты
2. Приобретение/продажа произведенных нефинансовых активов
Б. Финансовый счёт
1. Прямые инвестиции
1.1. За границу
1.2. В экономику России
2. Портфельные инвестиции
2.1. Активы
2.2. Обязательства
3. Финансовые производные
3.1. Активы
3.2. Обязательства
4. Прочие инвестиции
4.1. Активы
– Наличная иностранная валюта
– Остатки на текущих счетах и депозиты
– Торговые кредиты и авансы предоставленные
– Ссуды и займы предоставленные (непросроченные)
– Просроченная задолженность
– Задолженность по товарным поставкам на основании межправительственных

соглашений
– Своевременно не полученная экспортная выручка, не поступившие товары и услуги в счет переводов денежных средств по импортным контрактам, переводы по фиктивным операциям с ценными бумагами
Прочие активы
4.2. Обязательства
– Наличная национальная валюта
– Остатки на текущих счетах и депозиты
– Ссуды и займы привлеченные (непросроченные)
– Просроченная задолженность
– Прочие обязательства
5. Резервные активы

ПЛАТЁЖНЫЙ АГЕНТ

- учреждение, действующее от имени эмитента, осуществляющее платежи в пользу держателя ценных бумаг.

целью избежать уплаты импортных пошлин. Такая деятельность не является производственной и т. о. не составляет части теневой экономики.

ПЛАТЁЖНЫЙ БАЛАНС

- статистический отчёт, где в систематизированном виде приводятся все экономические операции резидентов данной страны с резидентами других стран (нерезидентами) за определённый период времени. Данные П.б. являются корреспондирующими со счетами «Остального мира» в *системе национальных счетов* (СНС) страны.

ПОРОГ СТАТИСТИЧЕСКОГО НАБЛЮДЕНИЯ

- такое миним. значение стоимости, нетто-тоннажа, других показателей, характеризующих перемещаемые товары, ниже которого они не учитываются в таможенной статистике внешней торг. государства. Стоимостной и количественный пороги таможенного учёта товаров устанавливаются национальным законодательством с тем, чтобы обеспечить удовлетворительное качество статистических данных и ограничить нагрузку на компании- поставщиков информации. Напр., предельные значения по юридическим нормам статистики внешней торг. ЕС не включают импорт и экспорт с чистой массой, не превышающей 1 т, или стоимостью не более 1 тыс. евро.

ПОКУПКИ ФИЗИЧЕСКИМИ ЛИЦАМИ НА ПРИГРАНИЧНЫХ ТЕРРИТОРИЯХ

- деятельность, при которой частные лица покупают товары за границей вследствие низких налогов и импортируют их для личного потребления, не декларируя, с

Объём торговых операций, не превышающих пороговых значений, принятых странами-участницами, обычно бывает меньше 1% по импорту и экспорту.

ПРЕДПРИЯТИЯ ОФФШОРНЫЕ

- занятые в сфере произ-ва готовой продукции (включая сборку комплектующих, изготовленных в других местах), относят к резидентам той экономики, на терр. которой они расположены. Этот принцип применяется независимо от того, размещаются ли они в особых р-онах, освобожденных от действия таможенных правил или иных нормативных актов и льготных положений. Вышесказанное распространяется на непроизводственные операции, т.е. на деятельность финансовых и торговых пр-тий, включая т.н. пр-тия специального назначения.

ПРЕДПРИЯТИЯ АССОЦИИРОВАННЫЕ

- пр-тия, доля прямого инвестора в капитале которых составляет 50% и менее.

ПРЕДПРИЯТИЕ ПРЯМОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ

- корпорированная или некорпорированная единица, в которой прямому иностранному инвестору (резиденту другой страны) принадлежит не менее 10% обычных акций или голосов акционеров (в случае корпорированных пр-тий) либо эквивалент такого участия (когда речь идёт о некорпорированных пр-тиях). К П.п.и. относятся: дочерние пр-тия или компании, ассоциированные пр-тия, а также отд.-некорпорированные пр-тия, находящиеся в полном или совместном владении

инвесторов и непосредственно или косвенно принадлежащие прямому инвестору.

ПРЕДПРИЯТИЯ СПЕЦИАЛЬНОГО НАЗНАЧЕНИЯ

- компании, созданные по специальным схемам для осуществления прямого инвестирования.

ПРИНЦИП ДВОЙНОЙ РЕГИСТРАЦИИ

- осн. принцип, используемый при построении *платёжного баланса*, при котором каждая отражаемая в учёте операция должна быть представлена двумя записями, имеющими одинаковое стоимостное выражение. Одна из этих записей обозначается как кредит со знаком плюс, другая - как дебет со знаком минус. В соответствии с этим, по кредиту в платёжном балансе отражается экспорт товаров и услуг, доходы к получению и финансовые операции, приводящие к сокращению иностранных активов, принадлежащих резидентам данной страны, либо к увеличению их внешних обязательств. По дебету регистрируется импорт товаров и услуг, выплата доходов в пользу нерезидентов и финансовые операции, отражающие уменьшение внешних пассивов или увеличение иностранных активов. В случае безвозмездной передачи, т.е. когда обмена ценностями не происходит или когда регистрируется лишь одностороннее движение реальных или финансовых ресурсов, необходимая компенсирующая запись осуществляется в особой форме и называется *трансфертом*. Если трансферт является корректирующей записью по отношению к кредитовой проводке, то он регистрируется по дебету, и наоборот.

ПРОИЗВОДНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

- инструменты, условия функционирования которых привязываются либо к некоторым финансовым инструментам или характеристикам (таким как иностранная валюта, гос. облигации, индексы цен на акции, процентные ставки и т.д.), либо к каким-то биржевым товарам (золото, сахар, кофе и т.д.), которые могут быть куплены или проданы в более поздний срок, и обеспечивают владельцам заранее оговариваемое право на получение в установленный срок в будущем некоторого экономического блага, напр., наличных денег, первичного финансового инструмента и т.п. К числу производных финансовых инструментов относятся *опционы* (валютные, процентные, товарные и т.п.), обращающиеся финансовые фьючерсы, варранты, соглашения о валютных или процентных свопах (соглашений об обмене активов и пассивов на аналогичные активы и пассивы, с целью продления или сокращения сроков погашения или с целью повышения или снижения процентной ставки с тем, чтобы максимально увеличить доходы или минимизировать издержки финансирования).

ПРОСРОЧЕННАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

- суммы процентов и платежей по осн. долгу, которые должны быть выплачены по графику платежей в соответствии с соглашением между кредитором и дебитором, но фактически не выплачены. П.з. регистрируется в *платёжном балансе* в соответствии с методом начисления, т.е. так, как если бы они были уплачены в срок, при этом компенсирующая запись отражает возникновение нового обязательства, что

соответствует требованиям *Руководства по платёжному балансу МВФ* (РПБ5, РПБ6). В РПБ6 просроченные платежи не включаются в состав финансовых операций и будут учитываться только в *международ. инвестиционной позиции* в качестве прочих изменений.

ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА

- относительная величина процентных платежей на ссудный капитал за определённый период, как правило, за год. Рассчитывается как отношение абсолютной суммы процентных платежей за год к величине ссудного капитала. Различают П.с. фиксированные и плавающие. П.с. фиксированная, устанавливается на весь период пользования заемными средствами без права её пересмотра. П.с. плавающая-ставка по средне- и долгосрочным кредитам, складывается из двух частей: из подвижной основы, которая меняется в соответствии с рыночной конъюнктурой (напр., межбанковская ставка предложения кредитных ресурсов), и фиксированной величины, в большинстве случаев неизменной на весь срок действия кредитного договора.

ПРОЦЕНТЫ

- доход по ссудам и долговым обязательствам.

ПРОЧИЕ СЕКТОРЫ

- один из секторов *внутренней экономики*, охватывающий нефинансовые корпорации (включая частные корпорации, гос. корпорации и квазикорпорации), страховые компании, пенсионные фонды, других финансовых посредников, не относящихся

к депозитным учреждениям, а также частные орг-ции и домашние хоз-ва.

ПРОЧИЙ КАПИТАЛ

в форме прямых инвестиций- операции между прямым инвестором и пр-тиями прямого инвестирования, которые охватывают операции по привлечению заёмных средств и предоставлению кредитных ресурсов, в т.ч. в форме долговых обязательств и кредитов поставщика.

ПРЯМОЙ ИНВЕСТОР

- лицо или группа связанных лиц, которая контролирует или оказывает существенное влияние на пр-тие, являющееся резидентом другой страны. П.и. может быть индивидуальным инвестором (физическим лицом), корпорированным или некорпорированным, частным и гос. пр-тием, ассоциированной группой индивидуальных инвесторов или пр-тий, органом управления или гос. ведомством, имущественным фондом, траст-фондом или другой орг-цией.

Р

РЕАЛЬНЫЙ КУРС РУБЛЯ К ИНОСТРАННЫМ ВАЛЮТАМ

- рассчитывается как индекс номинального курса рос. рубля к иностранной валюте с учётом изменения уровня цен в РФ и той стране, к валюте которой котируется рубль.

РЕАЛЬНЫЙ ЭФФЕКТИВНЫЙ КУРС РУБЛЯ К ИНОСТРАННЫМ ВАЛЮТАМ

- индекс номинального эффективного курса рубля с учётом изменения уровней цен в РФ и в странах- осн. торговых партнёрах;

рассчитывается как взвешенное среднее индексов *реальных курсов рубля* к валютам стран- осн. торговых партнеров РФ.

РЕЗЕРВНАЯ ПОЗИЦИЯ В МВФ

- средства, которые может иметь любая страна, являющаяся членом МВФ, на счёте общих ресурсов Фонда. Она складывается из двух составляющих- накопления купленной валюты в рамках резервной доли и задолженности МВФ по отношению к данной стране (в рамках кредитного соглашения), которая может быть погашена в любой момент. Покупки в рамках резервной доли- приобретение у Фонда валюты других стран, которые могут вестись до тех пор, пока сумма национальной валюты данной страны в распоряжении МВФ не начинает превышать её квоту (за вычетом обязательств, связанных с использованием кредитов МВФ). Покупка у Фонда регистрируется как увеличение резервов страны в иностранной валюте и увеличение её Р.п.; выкуп валюты Фондом записывается соответственно как уменьшение резервов страны в иностранной валюте и увеличение её Р.п. Также члены МВФ могут прибегать к использованию ресурсов Фонда в собственных целях финансирования в рамках своей кредитной доли.

РЕЗИДЕНТНАЯ ПРИНАДЛЕЖНОСТЬ

каждой институциональной единицы- определяется экономической терр., с которой она имеет сильные связи, выраженные как центр его экономического интереса. Каждая институциональная единица- резидент только одной экономической терр. В большинстве случаев разумно исходить из того, что институциональная единица-резидент

осуществляет (или намеревается осуществлять) хоз. деятельность и экономические операции в данной стране в крупных масштабах не менее года.

РЕИМПОРТ

- импортированные отечественные товары, которые ранее были экспортированы, но не подверглись существенной трансформации в то время, когда были за пределами отечественной терр. Для включения товаров в Р. нерезидент должен их приобрести, а затем вновь продать резиденту. В *Руководстве по платёжному балансу МВФ* (РПБ6)

рекомендуется включать стоимость Р. в стандартное представление данных в качестве вспомогательного компонента.

РЕЙТИНГ ЦЕННЫХ БУМАГ

- сравнительная оценка уровней кредитного риска по ценным бумагам одного типа. Р.ц.б. оценивает риск невыполнения эмитентом своих обязательств. Соответственно, рейтинг присваивается только тем ценным бумагам, по которым эмитент несёт фиксированные обязательства перед инвесторами.

РЕМОНТ ТОВАРОВ

- ремонт таких товаров как, напр., морских, воздушных судов и других транспортных средств, выполняемый резидентами для нерезидентов и наоборот. В учитываемую стоимость при ремонтных работах включается только стоимость ремонта (уплаченные или полученные суммы), а не общая стоимость самих товаров до и после ремонта. Ремонтные работы подразделяются на Р.т. инвестиционных и Р.т. других видов, включаемый в *систему национальных счетов* (СНС) в категорию

услуг, однако на практике бывает трудно провести разграничение между двумя указанными типами ремонтируемых товаров, а также тем, что осн. объём ремонтных работ, осуществляемый в сфере междунар. услуг, приходится на инвестиционные товары. В соответствии с *Руководством по платёжному балансу МВФ* (РПБ6) данная категория должна полностью учитываться в составе услуг, тогда как согласно РПБ5 она относится к товарам.

РЕПО (ПРЯМЫЕ/ОБРАТНЫЕ)

- под сделкой РЕПО понимается соглашение о продаже ценных бумаг (прямое РЕПО) или их покупке (обратное РЕПО) по оговорённой цене с принятием обязательства или требования о последующем выкупе либо продаже этих же или аналогичных бумаг по фиксированной цене в более поздний срок или срок, устанавливаемый по усмотрению покупателя. Если продавец получает денежные средства под залог бумаг, то сделка называется прямым РЕПО. Соглашение называется обратным РЕПО, когда оно рассматривается с точки зрения покупателя ценных бумаг, т.е. стороны, предоставляющей наличные средства. В экономическом смысле операция РЕПО подобна обеспеченной ссуде. При этом право собственности в полном объёме не переходит к первоначальному покупателю, поскольку большая часть рисков и выгод остается за первоначальным продавцом. Условия сделки РЕПО часто предусматривают требование о компенсации рыночной переоценки ценных бумаг в обеспечении, т.н. Margin Call, при изменении рыночной цены на актив ниже или выше установленных договором предельных значений дисконта.

РЕЭКСПОРТ

- иностранные *товары* (товары, произведённые в других экономиках, и ранее импортированные), которые экспортируются и не подвергались существенной трансформации в той стране, куда ранее были импортированы. Для включения товаров в Р. для статистики *платёжного баланса* резидент должен их приобрести, а затем продать нерезиденту, при этом товары должны пересечь *таможенную границу*.

РОЯЛТИ И ЛИЦЕНЗИОННЫЕ ПЛАТЕЖИ

включают обмен потоками платежей между резидентами и нерезидентами за пользование на законных основаниях правами собственности и непроизведёнными нефинансовыми активами нематериального характера, которые включают: права пользования земельными участками, природными ресурсами; Л.п., патенты, «ноу-хау», товарные марки, товарные знаки; авторские права и вознаграждения за использование произведений другими лицами; контракты со спортсменами и спортклубами; регистрацию пр-тий, брокерских мест и т.д. Р. и л.п. включаются в категорию услуг счёта текущих операций *платёжного баланса*.

РУКОВОДСТВО ПО ПЛАТЁЖНОМУ БАЛАНСУ МВФ (РПБ5, РПБ6)

- междунар. методологический стандарт по составлению *платёжного баланса* и междунар. инвестиционной позиции, разработанный МВФ и действующий с 1993. Утверждена новая ред. РПБ6, разработанная МВФ с привлечением экспертов из разных стран. В 2009 начат процесс постепенного перехода на

составление платёжного баланса согласно требованиям Руководства.

РЫНОЧНАЯ СТОИМОСТЬ

- наиболее вероятная цена, по которой данный объект оценки может быть отчуждён на открытом рынке в условиях конкуренции, когда стороны сделки действуют разумно, располагая всей необходимой информацией, а на величине цены сделки не отражаются какие-либо чрезвычайные обстоятельства; стороны сделки хорошо осведомлены о предмете сделки и действуют в своих интересах; объект оценки представлен на открытом рынке посредством публичной оферты, типичной для аналогичных объектов; цена сделки представляет собой разумное вознаграждение за объект оценки и принуждения к совершению сделки в отношении сторон сделки с чьей-либо стороны не было; платёж за объект оценки выражен в денежной форме.

РЫНОЧНАЯ ЦЕНА

- сумма денег, которую покупатель готов добровольно заплатить за товар, приобретаемый у продавца, готового добровольно продать ему этот товар; обмен производится между независимыми сторонами, исходя из коммерческих соображений. Р.ц., определённую подобным образом, необходимо отличать от котировок, зарегистрированных на бирже, цен мирового рынка, текущих цен, «справедливой рыночной цены или любой другой величины, которая, по предположению, выступает в качестве некой общей характеристики цен для всех обменных операций, которые считаются идентичными. Все операции, отражаемые в *платёжном балансе*, необходимо оценивать в Р.ц. Для счетов

внешнеэкономических операций в качестве Р.ц. служит фактическая цена, согласованная между участниками операции. В условиях, когда установление Р.ц. в её буквальном смысле не представляется возможным (напр., в случае трансфертных цен, бартерных сделок, безвозмездной передачи средств в натуральной форме, финансового лизинга), применяется эквивалент Р.ц. (либо её приблизительное значение). Оценка счетов платёжного баланса, характеризующих запасы внешних требований и обязательств, основывается на Р.ц. (текущих) по состоянию на кон. отчётного периода либо их заместителях.

С

СБЕРЕГАТЕЛЬНЫЙ СЕРТИФИКАТ

- документарная ценная бумага, удостоверяющая договор вклада (фиксированной величины) между кредитным учреждением и физическим лицом (вкладчиком) и дающая право на получение по истечении установленного срока суммы вклада и процентов по нему.

СВОБОДНЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ ЗОНЫ

- *таможенные режимы*, при которых иностранные товары размещаются и используются в соответствующих терр. границах или помещениях (местах) без взимания таможенных пошлин, налогов, а также без применения к указанным товарам мер экономической политики, а отечественные товары размещаются и используются на условиях, применяемых к вывозу в соответствии с таможенным режимом экспорта, в порядке, определённом национальным законодательством государства.

СВОП

- двустороннее соглашение, в соответствии с которым участники обмениваются, напр., потоками платежей по одинаковой сумме задолженности, в течение оговоренного срока на заранее согласованных условиях. К числу наиболее распространённых СВОПов относятся процентные и валютные СВОПы. Процентные СВОПы предусматривают обмен процентными платежами в различной форме. Валютные СВОПы предполагают обмен оговоренными суммами, выраженными в двух различных валютах, с последующей выплатой осн. суммы и/или процентов. В *платёжном балансе* потоки процентных платежей, связанные со СВОПами, регистрируются на чистой основе по счёту текущих операций, а потоки осн. платежей учитываются по финансовому счёту. Валютные СВОПы между центральными банками обычно выполняют функцию инструмента валютной политики; они предполагают обмен депозитами на некоторый период и обратную сделку по обмену платежами в более поздний срок. В этом случае они причисляются к резервным активам, т.к.в результате такого обмена центральный банк приобретает активы, которые могут быть использованы для урегулирования платёжного баланса данной страны.

СЕЗОННАЯ КОРРЕКТИРОВКА

- сглаживание сезонных колебаний во временных рядах с целью фокусирования внимания на влиянии других компонент, напр., выявлении тренда или циклической компоненты. С.к. может производиться с помощью различных приёмов, получивших развитие в результате статистических исследований.

СИСТЕМА УЧЁТА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ОБЩАЯ (ОБЩАЯ СИСТЕМА ТОРГОВЛИ)

см. в ст. Системы учёта внешней торговли

СИСТЕМА УЧЁТА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ СПЕЦИАЛЬНАЯ (СПЕЦИАЛЬНАЯ СИСТЕМА ТОРГОВЛИ)

см. в ст. Системы учёта внешней торговли

СИСТЕМА УЧЁТА ГАРМОНИЗИРОВАННАЯ

- система описания и кодирования товаров (Всемирная таможенная орг-ция, Брюссель, 1996) является подробной товарной классификацией и рекомендована Междунар. конвенцией по упрощению и согласованию таможенных процедур (Киотская конвенция, май 1973) в качестве гл. товарной классификации товаров при сборе, составлении и распространении статистики междунар. торг. товарами.

СИСТЕМЫ УЧЁТА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

- учёт ввоза и вывоза товаров, ведущийся на основании общей системы учёта внешней торг.; в соответствии с понятием статистической терр. страны подразделяются на общую и специальную системы учёта.

Специальная С.у.в.т. в РФ почти не используется. Общая С.у.в.т. применяется тогда, когда статистическая терр. страны совпадает с её экономической терр. При общей С.у.в.т. импорт включает все товары, ввозимые на экономическую терр. страны статистического учёта, а экспорт- все товары, вывозимые с экономической терр. страны статистического учёта. Специальная С.у.в.т. применяется тогда,

когда статистическая терр. составляет лишь определённую часть экономической терр. страны. Учёт данных в таможенной статистике внешней торг. РФ осуществляется в соответствии с *таможенными режимами*.

При общей С.у.в.т. в таможенной статистике РФ учитываются следующие импортные товары: ввозимые для внутреннего потребления; ввозимые и помещаемые под таможенный режим реимпорта; ввозимые для переработки на таможенной терр.; ввозимые после переработки вне таможенной терр.; ввозимые в соответствии с таможенным режимом переработки для внутреннего потребления; ввозимые на таможенную терр. РФ и помещаемые на таможенный склад; ввозимые, от которых лицо отказывается в пользу государства; иностранные товары, ввозимые для реализации в магазинах беспошлинной торг.; иностранные товары, временно ввозимые на таможенную терр. РФ сроком на один год и более; ввозимые с терр. иностранных государств и помещаемые под таможенный режим свободной таможенной зоны; ввозимые с терр. иностранных государств и помещаемые под таможенный режим свободного склада; ввозимые на таможенную терр. РФ и предназначенные для предупреждения и ликвидации стихийных бедствий и иных чрезвычайных ситуаций, в т.ч. предназначенные для бесплатной раздачи лицам, пострадавшим в результате чрезвычайных ситуаций, и необходимые для проведения аварийно-спасательных, других неотложных работ и обеспечения жизнедеятельности аварийно-спасательных формирований.

К экспортируемым товарам относятся: 1) вывозимые в соответствии с таможенным режимом экспорта; 2) вывозимые с таможенной терр. РФ при завершении

действия таможенного режима переработки на таможенной терр.; 3) вывозимые с таможенной терр. РФ при завершении действия таможенного режима переработки для внутреннего потребления; 4) вывозимые для переработки вне таможенной терр.; 5) вывозимые с таможенной терр. РФ и помещаемые под таможенный режим реэкспорта; 6) российские товары, помещаемые в магазины беспошлинной торг. для реализации; 7) российские товары, временно вывозимые за пределы таможенной терр. РФ сроком на один год и более; 8) вывозимые с таможенной терр. РФ и предназначенные для предупреждения и ликвидации стихийных бедствий и иных чрезвычайных ситуаций, в т.ч. товары, предназначенные для бесплатной раздачи лицам, пострадавшим в результате чрезвычайных ситуаций, и товары, необходимые для проведения аварийно-спасательных, других неотложных работ и обеспечения жизнедеятельности аварийно-спасательных формирований.

Из товаров, учитываемых в таможенной статистике внешней торг. РФ исключаются: 1) товары, перемещаемые физическими лицами для личных, семейных, домашних и иных не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности нужд; 2) товары, ввозимые для официального пользования иностранными дипломатическими и приравненными к ним представительствами иностранных государств; 3) товары для обеспечения деятельности орг-ций РФ за границей; 4) товары (припасы) для обеспечения нормальной эксплуатации и технического обслуживания транспортных средств, осуществляющих междунар. перевозки, предназначенные для потребления пассажирами и членами экипажа, предназначенные для реализации

пассажирам и членам экипажа морских и воздушных судов; 5) предметы материально-технического снабжения и снаряжения, топливо, продовольствие и другое имущество, вывозимые за пределы таможенной терр. РФ для обеспечения деятельности рос. или арендованных (зафрахтованных) рос.и лицами судов, ведущих морской промысел; 6) продукция морского промысла, ввозимая рос.и или арендованными (зафрахтованными) рос.и лицами судами; топливо и смазочные материалы, вывозимые для бункеровки рос. или арендованных (зафрахтованных) рос.и лицами судов, находящихся за пределами таможенной терр. РФ; 7) топливо и смазочные материалы для бункеровки рос. и арендованных рос.и лицами судов, находящихся за пределами таможенной терр. РФ; 8) валюта РФ и иностранная валюта (кроме используемой для нумизматических целей), ценные бумаги; 9) товары, предназначенные для гарантийного обслуживания; 10) товары для представительских целей; 11) выставочные экспонаты; 12) рекламные материалы и сувениры; 13) товары, временно ввозимые (вывозимые) сроком до 1 года, в т.ч. по соглашениям о разделе продукции; 14) товары для зрелищных и спортивных мероприятий; 15) многооборотная тара; 16) образцы товаров; 17) товары, поставляемые по реклакации; 18) товары, поставляемые для ремонта или после ремонта; 19) российские товары, выпускаемые для свободного обращения в связи с их нереализацией в магазине беспошлинной торг.; 20) российские товары, выпускаемые для свободного обращения с таможенного склада в связи с отказом от их вывоза с таможенной терр. РФ в соответствии с таможенным режимом экспорта; 21) природный газ, поставляемый в подземные хранилища газа; 22) товары, перемещаемые трубопроводным

транспортом и необходимые для проведения его пусконаладочных работ; 23) материальные носители, разработанные на заказ, содержащие объекты интеллектуальной деятельности, в т.ч. военного, специального и двойного назначения и не предназначенные непосредственно для реализации на потребительском рынке; 24) товары, в отношении которых приостанавливается действие таможенного режима; 25) отходы, образовавшиеся в результате переработки товаров на таможенной терр. РФ и переработки для внутреннего потребления; 26) товары, поставляемые в счёт залога.

СОГЛАШЕНИЕ О РАЗДЕЛЕ ПРОДУКЦИИ

- договор, в соответствии с которым РФ предоставляет субъекту предпринимательской деятельности (инвестору) на возмездной основе и на определённый срок исключительные права на поиски, разведку, добычу минерального сырья на участке недр, указанном в соглашении, и на ведение связанных с этим работ, а инвестор обязуется осуществить проведение указанных работ за свой счёт и на свой риск. С. о р.п. определяет все необходимые условия, связанные с использованием недрами, в т.ч. условия и порядок раздела произведённой продукции между сторонами соглашения в соответствии с положениями ФЗ «О соглашениях о разделе продукции» от 30 дек. 1995 № 225.

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРАВА ЗАИМСТВОВАНИЯ

СПЗ (Special Drawing Rights, SDR)-международ. резервные активы, созданные МВФ в 1969 для пополнения междунар.

резервов государств- членов МВФ. Авуары SDR- безусловные права для приобретения валюты других стран- членов, также они могут использоваться при погашении финансовых обязательств и для предоставления ссуд. SDR не являются требованиями к МВФ, но при определённых обстоятельствах возникает требование к стране- члену выплатить полученную долю SDR вместе с накопленными процентами.

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ РЕЖИМЫ

- устанавливаются в отношении товаров, перемещаемых через *таможенную границу*: 1) вывозимых с таможенной терр. РФ и предназначенных для обеспечения функционирования посольств, консульств, представительств при междунар. орг-циях и иных официальных представительств РФ за рубежом; 2) перемещаемых через таможенную границу между воинскими частями РФ, дислоцированными на таможенной терр. РФ и за пределами этой терр.; 3) перемещаемых через таможенную границу и предназначенных для предупреждения и ликвидации стихийных бедствий и иных чрезвычайных ситуаций, в т.ч. товаров, предназначенных для бесплатной раздачи лицам, пострадавшим в результате чрезвычайных ситуаций, и товаров, необходимых для проведения аварийно-спасательных и других неотложных работ и жизнедеятельности аварийно-спасательных формирований; 4) вывозимых в государства- бывшие республики СССР и предназначенных для обеспечения деятельности расположенных на терр. этих государств лечебных, спортивно-оздоровительных и иных учреждений социальной сферы, имущество которых находится в собственности РФ или субъектов РФ, а также для проведения на

терр. указанных государств рос.и орг-циями н.-и. работ в интересах РФ на некоммерческой основе; 5) рос. товаров, перемещаемых между таможенными органами через терр. иностранного государства.

СРОК ПОГАШЕНИЯ

- дата, на которую истекает срок действия кредитного соглашения или обязательств по облигациям, а значит, заёмщик должен полностью выплатить суммы своих обязательств.

СРОК ПОГАШЕНИЯ ЦЕННОЙ БУМАГИ

- срок, в который задолженность должна быть выплачена, напр. *срок погашения переводного векселя.*

ССУДЫ И ЗАЙМЫ

- финансовые инструменты, созданные через прямое заимствование средств должником у кредитора с помощью соглашения, в котором не содержится доказа-тельств безопасности сделки, или имеется непередаваемый документ или инструмент, предоставленный эмитентом; относятся к прочим инвестициям *платёжного баланса.* В данную группу включаются ссуды, предназначенные для финансирования торговых сделок (кроме кредиторской и дебиторской задолженности), другие виды кредитов, ссуд и авансов, использование кредитов МВФ и ссуды, полученные от МВФ. Помимо этого в данную категорию входят соглашения о финансовом лизинге и операции с *РЕПО.* В платёжном балансе предусматривается деление ссуд на краткосрочные и долгосрочные.

СТАТИСТИКА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРАМИ (ТАМОЖЕННАЯ СТАТИСТИКА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ)

- экономическая статистика, удовлетворяющая ряд потребностей различных структур. Данные С.в.т.т. используются правительством, коммерческими пр-тиями, национальными и междунар. орг-циями, исследовательскими учреждениями и обществом в целом. Основные области их применения: выработка общей экономической политики, в.т.ч. вопросы налоговой, бюджетной, структурной и отраслевой политики; разработка торговой политики; анализ рынков импортёрами и экспортёрами в поисках источников снабжения или зарубежных рынков сбыта и др.

Данные С.в.т.т. вместе с другими осн. статистическими данными, такими как статистика произ-ва, стр-ва, финансов, являются исходными для составления национальных счетов и платёжного баланса.

Таможенная статистика внешней торг. учитывает торг. товарами и не затрагивает торг. услугами. В таможенной статистике внешней торг. РФ учитываются все товары, которые добавляются к запасам материальных ресурсов страны или вычитаются из них в результате их ввоза на таможенную терр. РФ или их вывоза с таможенной терр. РФ. Транзитные товары, товары, временно допущенные в РФ или временно вывозимые из неё, не включаются в таможенную статистику внешней торг. РФ, за исключением товаров, предназначенных для внутренней или внешней переработки, а также арендуемых на срок более одного года.

Таможенная статистика внешней торг.: 1) содействует развитию внешнеэкономической деятельности, расширяет внешнеторговые связи; 2) обеспечивает полный и достоверный учёт данных об экспорте и импорте РФ; 3) анализирует осн. тенденции, структуру и динамику внешнеторговых товарных потоков РФ в увязке с анализом её макроэкономической ситуации; 4) формируют внешнеторговую политику РФ; 5) содействует информационному обеспечению органов исполнительной и законодательной власти РФ данными таможенной статистики внешней торг. (далее- внешнеторговые данные) при принятии ими решений в области таможенной политики РФ и гос. регулирования внешней торг. РФ в пределах компетенции; 6) предоставляет внешнеторговые данные междунар. орг-циям в соответствии с междунар. договорами РФ и законодательством РФ; 7) обеспечивает данными таможенной статистики внешней торг. для контроля за поступлением в федеральный бюджет таможенных платежей; 8) использует внешнеторговые данные для валютного контроля в пределах компетенции таможенных органов и органов валютного контроля; 9) представляет внешнеторговые данные для разработки платёжного баланса РФ; 10) рассчитывает различного рода индексные показатели, напр., индексы цен и физического объёма и т.д.; 11) готовит исходные данные для прогнозирования макроэкономических показателей в рамках системы национальных счетов и платёжного баланса РФ; 12) обеспечивает сопоставимость данных взаимной торг. РФ и её внешнеторговых партнёров; 13) представляет внешнеторговые данные для анализа мероприятий в области тарифных и нетарифных мер гос. регулирования внешнеэкономической деятельности.

СТАТИСТИКА «ЗЕРКАЛЬНАЯ»

- данные о торговых потоках между двумя странами, предоставляемые страной-торговым партнёром. С. «з.» используется в исследованиях по согласованию данных, которые включают сопоставление данных какой-либо страны с данными её торговых партнёров и изучение любых значительных расхождений. Обмен данными может означать либо замену данных экспорта одного партнёра данными импорта другого партнёра, либо просто обмен данными между торговыми партнёрами для их сопоставления. Публикации С. «з.» осуществляются ООН, Евростатом и другими междунар. орг-циями.

СТАТИСТИЧЕСКАЯ СТОИМОСТЬ

- стоимость, приписываемая товарам составителем статистики междунар. торг. товарами в соответствии с правилами, установленными в стране статистического учёта. С.с. по структуре затрат совпадает с таможенной: включает затраты на произ-во товара и его доставку до границы. В целях обеспечения сопоставимости данных таможенной статистики внешней торг. С.с. товаров определяется: для экспортируемых товаров по типу ФОб, для импортируемых товаров- по типу СИФ. В РФ С.с. выражается в долл. США по официальному курсу, устанавливаемому Банком России на день подачи или принятия *таможенной декларации*.

СТАТИСТИЧЕСКАЯ СТОИМОСТЬ ТОВАРОВ

см. в ст. Статистическая стоимость

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ТЕРРИТОРИЯ

- экономическая терр. страны или её часть, в отношении которых осуществляется сбор статистических данных.

СТЕПЕНЬ ПОКРЫТИЯ (КОЭФФИЦИЕНТ ПОКРЫТИЯ)

- 1) коэффициент, характеризующий финансовую зависимость компании, связывает годовой доход от осн. деятельности с годовым бременем долга; 2) коэффициент, показывающий во сколько раз балансовая прибыль превышает размер обязательных дивидендов, которые должна выплачивать корпорация по привилегированным ценным бумагам.

СТОИМОСТНАЯ ОЦЕНКА ФОБ И СИФ

- методы оценки стоимости внешнеторговых товаров. Стоимость товаров в ценах ФОБ включает расходы на их транспортировку и сопутствующие расходы вплоть до прибытия товаров на *таможенную границу* страны-экспортера. Также в стоимость включаются расходы по страхованию груза от склада поставщика до пересечения таможенной границы страны-экспортера. Цены СИФ отражают стоимость *импорта* на границе страны-импортера, т.е. стоимость товара плюс расходы, понесенные вплоть до прибытия товара в порт назначения. Импортные пошлины исключаются из импорта в ценах ФОБ, поскольку эти пошлины подлежат уплате только после прибытия товара на соответствующую терр. и потому находятся вне сферы охвата *платёжного баланса*. Если экспортер товара в соответствии с условиями договора согласился уплатить импортные пошлины, то для получения цены ФОБ следует

вычесть соответствующую сумму пошлин из договорной цены.

СТРАНА- ЗАЁМЩИК

- страна, в которой заёмщик является резидентом.

СТРАНА- КРЕДИТОР

- страна, в которой кредитор является резидентом. По терминологии Парижского клуба- это официальный двусторонний кредитор.

СТРАНА- ПАРТНЁР

- в таможенной статистике С.- п. считается: при *экспорте*- страна последнего известного назначения товара; при *импорте*- страна происхождения товара.

СТРАНА НАЗНАЧЕНИЯ

- последняя страна, в которую, насколько это известно на момент вывоза, должны быть доставлены товары независимо от того, куда они были отправлены первоначально и были ли они или нет по пути в эту последнюю страну предметом любых коммерческих сделок или других операций, которые меняют их юридический статус.

СТРАНА ОТПРАВЛЕНИЯ

- (при импорте)- страна, из которой товары были отправлены в страну- импортёра без совершения в любой промежуточной стране каких-либо коммерческих сделок или других операций, которые меняют юридический статус этих товаров. Если до прибытия в страну- импортёра товары ввозятся в третью страну и становятся предметом таких сделок или операций, то С.о. будет считаться эта третья страна.

СТРАНА ПРОИСХОЖДЕНИЯ

- страна, в которой товар был полностью произведён или подвергнут достаточной переработке в соответствии с критериями или порядком, определёнными таможенным кодексом государства.

СЧЁТ ОПЕРАЦИЙ С КАПИТАЛОМ И ФИНАНСОВЫМИ ИНСТРУМЕНТАМИ ПЛАТЁЖНОГО БАЛАНСА

- счёт, в котором регистрируются чистые иностранные инвестиции или чистое кредитование/чистое заимствование данной страны по отношению к остальным странам мира в течение отчётного периода. В состав Счёта входят две осн. категории: счёт операций с капиталом и финансовый счёт. По счёту операций с капиталом регистрируются все операции, связанные с получением или выплатой капитальных трансфертов и приобретением или продажей произведённых нефинансовых активов. Финансовый счёт охватывает все операции, в результате которых происходит переход прав собственности на внешние финансовые активы и обязательства данной экономики. В данный счёт не включаются изменения, не связанные прямо с финансовыми операциями. К таким изменениям относятся: изменения в результате принципов классификации существующих активов (напр., переход *инвестиций портфельных* в категорию *инвестиций прямых*); распределение/аннулирование СДР; монетизация/демонетизация золота; различные списания, изменения, происходящие вследствие колебания цен и валютных курсов.

СЧЁТ ОПЕРАЦИЙ С КАПИТАЛОМ ПЛАТЁЖНОГО БАЛАНСА

- состоит из двух компонентов: 1) капитальные трансферты и 2) приобретение/продажа произведённых нефинансовых активов. К капитальным трансфертам относятся трансферты, предполагающие переход права собственности на осн. капитал; трансферты, включающие передачу средств, обусловленную или связанную с приобретением или продажей осн. капитала; трансферты в результате аннулирования задолженности кредиторами, не предполагающие получение взамен к.-л. стоимостного эквивалента.

К приобретению/продаже произведённых нефинансовых активов относятся операции с теми материальными активами, которые могут быть использованы или необходимы для произ-ва товаров и услуг, однако сами такие активы не являются результатом произ-ва (напр., земля и её недра), а также операции с произведёнными активами нематериального характера (напр., патенты, авторские права, торговые знаки права в системе «франчайз» и т.д., договоры о лизинге и другие рыночные контракты).

СЧЁТ ТЕКУЩИХ ОПЕРАЦИЙ ПЛАТЁЖНОГО БАЛАНСА

- охватывает любые операции с экономическими ценностями (за исключением операций с финансовыми активами и обязательствами), совершаемые между резидентами и нерезидентами в течение отчётного периода. По счёту текущих операций также учитываются операции, связанные с безвозмездным предоставлением или получением ценностей, предназначенных для текущего использования. К осн. классификационным

группам данного счёта относятся: товары и услуги, доходы, текущие трансферты. Учёт по С.т.о.п.б. ведётся на валовой основе. Сальдо С.т.о.п.б. можно представить как разность между валовой суммой внутренних сбережений и общей суммой инвестиций. Увеличение активного сальдо или сокращение дефицита сопровождается ростом внутренних сбережений относительно инвестиций во внутреннюю экономику. Связь между внутренними секторами и внешнеэкономической деятельностью можно представить: в виде разности между валовой суммой национального располагаемого дохода и расходами резидентов на товары и услуги. Из этого следует, что сальдо текущих операций равно величине валового национального располагаемого дохода за вычетом той части этого дохода, которая была израсходована резидентами.

СЧЕТА ОБЕЗЛИЧЕННЫЕ («МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ»)

- трактуются как счета, номинированные в иностранной валюте; дают право требования поставки золота в немерных (обезличенных) слитках.

Т

ТАМОЖЕННАЯ ГРАНИЦА

- пределы *таможенной терр.* государства, а также периметры свободных таможенных зон и свободных складов.

ТАМОЖЕННАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ

- заполняется на каждую партию товаров и содержит сведения: отчётный период; направление товарного потока (ввоз или вывоз); страна происхождения при ввозе; страна назначения при вывозе; статистическая стоимость; код и

наименование товара по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД); вес нетто; код и наименование дополнительных единиц измерения; количество по дополнительным единицам измерения; вид таможенного режима и т.д. Кроме статистической стоимости в Т.д. указывается также таможенная стоимость, т.е. стоимость товара на границе РФ, выраженная в рублях и являющаяся основой для начисления таможенных платежей.

ТАМОЖЕННАЯ ТЕРРИТОРИЯ

- сухопутная терр. государства, терр. и внутренние воды и воздушное пространство над ними, а также находящиеся в исключительной экономической зоне и на континентальном шельфе искусственные острова, установки, сооружения, над которыми данное государство обладает исключительной юрисдикцией в отношении таможенного дела, «терр., на которой таможенное законодательство государства действует в полной мере».

ТАМОЖЕННАЯ ТЕРРИТОРИЯ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА

- терр. РФ, Республики Беларусь и Республики Казахстан, а также исключительные экономические зоны и континентальные шельфы государств-участников таможенного союза, искусственные острова, установки, сооружения и иные объекты, в отношении которых государства-участники таможенного союза обладают исключительной юрисдикцией.

ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

- совокупность таможенных и тарифных мер, используемых в качестве национального торгово-политического инструментария для регулирования внешней торг.

ТАМОЖЕННЫЕ ОПЕРАЦИИ

- отдельные действия в отношении товаров и транспортных средств, совершаемые лицами и таможенными органами в соответствии с Таможенным кодексом РФ при таможенном оформлении *товаров* и *транспортных средств*.

ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ

- совокупность мер, осуществляемых таможенными органами РФ в целях обеспечения соблюдения законодательства РФ о таможенном деле, а также законодательства РФ и междунар. договоров РФ, контроль за исполнением которых возложен на таможенные органы РФ. Т.к. проводится должностными лицами таможенных органов РФ путём проверки документов и сведений, необходимых для таможенных целей; таможенного досмотра; учёта *товаров* и *транспортных средств*; устного опроса физических и должностных лиц; проверки системы учёта и отчётности, осмотра терр. и помещений складов временного хранения, таможенных складов, свободных складов, свободных таможенных зон, магазинов беспошлинной торг. и других мест, где могут находиться товары и транспортные средства, подлежащие таможенному контролю, либо осуществляется деятельность, контроль за которой возложен на таможенные органы РФ. Он может проводиться в других

формах, предусмотренных Таможенным кодексом РФ и иными законодательными актами РФ по таможенному делу, либо не противоречащих последним.

ТАМОЖЕННЫЙ ПОСТ

- таможенный орган РФ, являющийся правоохранительным органом и непосредственно осуществляющий таможенное дело; действует на основании положений, утверждаемых Гос. таможенным комитетом РФ. Создание, реорг-ция и ликвидация Т.п. осуществляется региональным таможенным управлением РФ.

ТАМОЖЕННЫЙ РЕЖИМ

- таможенная процедура, определяющая совокупность требований и условий, включающих порядок применения в отношении *товаров* и *транспортных средств* таможенных пошлин, налогов и запретов и ограничений, установленных в соответствии с национальным законодательством о государственном регулировании внешнеторговой деятельности, а также статус товаров и транспортных средств для таможенных целей в зависимости от целей их перемещения через *таможенную границу* и использования на *таможенной терр.* государства либо за её пределами.

ТАМОЖЕННЫЙ СКЛАД

- *таможенный режим*, при котором ввезённые на *таможенную терр.* государства *товары* хранятся под таможенным контролем без уплаты таможенных пошлин, налогов и без применения запретов и ограничений экономического характера, установленных в

соответствии с национальным законодательством о государственном регулировании внешнеторговой деятельности; товары, предназначенные для вывоза, хранятся под *таможенным контролем* на условиях, предусмотренных таможенным кодексом государства.

ТЕКУЩИЕ СЧЕТА

- банковские счета, которые служат одновременно для хранения денежных средств и осуществления расчётов.

ТОВАРНАЯ НОМЕНКЛАТУРА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ТН ВЭД)

- применяется для классификации и кодирования *товаров*, учитываемых ФТС России. Товары кодируются десятизначным цифровым кодом, первые шесть цифр которого полностью соответствуют описанию и кодированию товаров по гармонизированной системе (ГС); первые шесть цифр плюс седьмой и восьмой знаки соответствуют комбинированной номенклатуре Европейского Союза (КН ЕС); девятый и десятый знаки предназначены для детализации товаров на национальном уровне РФ и СНГ. С созданием единой таможенной терр. в составе РФ, Республики Беларусь и Республики Казахстан с 1 янв. 2010 действует ТН ВЭД Таможенного союза (ТН ВЭД ТС). ТН ВЭД и ТН ВЭД ТС содержат примечания к разделам, группам, конкретным товарным позициям, обеспечивающие единообразное понимание классификационных группировок, а также осн. правила интерпретации ТН ВЭД ТС, имеющие юридическую силу.

ТОВАРЫ

- материальные объекты, на которые существует спрос и могут быть установлены права собственности. Имущественные права на Т. могут передаваться от одной институциональной единицы другой при совершении рыночных сделок. Произ-во Т. и обмен Т.- два самостоятельных вида деятельности. Произ-во Т. обособляется от его последующей продажи или перепродажи, это свойство является экономически важной характеристикой Т., которой не обладают услуги.

ТОВАРЫ ИДЕНТИЧНЫЕ

- *товары*, одинаковые во всех отношениях с оцениваемыми товарами, в т.ч. по следующим признакам: физические характеристики, качество и репутация на рынке, страна происхождения товара, производитель. Незначительные различия во внешнем виде не могут служить основанием для отказа в рассмотрении Т.и., если в остальном они соответствуют указанным выше требованиям.

ТОВАРЫ ТРАНЗИТНЫЕ

- *товары*, ввозимые в страну или вывозимые из неё исключительно с целью их доставки в третью страну; не включаются в статистику внешней торг. товарами, поскольку не пополняют и не сокращают запасы материальных ресурсов страны, через которую они перевозятся. Товары, вывезенные из страны и ввезённые обратно после их перевозки по другой стране, также не включаются в статистику *импорта* и *экспорта* этих двух стран.

ТОВАРЫ, НАХОДЯЩИЕСЯ ПОД ТАМОЖЕННЫМ КОНТРОЛЕМ

- иностранные *товары*, ввезённые на таможенную терр. РФ, до их выпуска для свободного обращения, фактического пересечения ими *таможенной границы* при вывозе или до их уничтожения, а также российские товары при их вывозе с таможенной терр. РФ до фактического пересечения таможенной границы.

ТОРГОВЫЕ (КОММЕРЧЕСКИЕ) КРЕДИТЫ

- требования или обязательства, появляющиеся в результате того, что поставщик предоставляет кредит непосредственно покупателю товаров или услуг, либо покупатель осуществляет предварительную оплату товаров или незавершенных (либо еще не начатых) работ. В *платёжном балансе* Т.к. являются стандартным компонентом категории *инвестиций прочих*.

ТОРГОВЫЙ БАЛАНС

- сальдо операций экспорта и импорта товаров. Стоимость *товаров* учитывается в рыночных ценах на *таможенной границе* страны–экспортера, т.е. на условиях ФОБ. Если стоимость экспортированных за отчётный период времени товаров превышает стоимость импортированных, то торговый баланс является положительным и наоборот.

ТОРГОВЫЙ БАРЬЕР

- любое действие правительства, которое ограничивает свободу торг. между орг-циями своей страны с орг-циями других стран. Тарифы, квоты, эмбарго, санкции и

реструктивное законодательство являются барьерами на пути свободной торг.

ТРАНСПОРТНЫЕ ПЕРЕВОЗОЧНЫЕ ДОКУМЕНТЫ

- коносамент (документ, выписываемый перевозчиком при морских грузоперевозках), накладная или иные документы, подтверждающие наличие и содержание договора перевозки *товаров*, а также сопровождающие товары и *транспортные средства* при междунар. перевозках.

ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА

- любые морские (речные) судна: самоходные и несамоходные лихтеры и баржи, судна на подводных крыльях, судна на воздушной подушке, воздушные судна, автотранспортные средства: прицепы, полуприцепы и комбинированные транспортные средства, а также единица ж.-д. подвижного состава, используемые в междунар. перевозках для платной перевозки лиц, либо для платной и бесплатной пром. или коммерческой перевозки товаров, а также их штатные запасные части, принадлежности и оборудование, горюче-смазочные материалы и топливо, содержащиеся в их штатных баках, при перевозке вместе с Т.с.

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

- охватывают все виды транспортного обслуживания (водным, воздушным и прочими видами транспорта, в т.ч. транспортировка по суше, внутренним водам, в космическом пространстве и по трубопроводам), осуществляемого резидентами одной страны для резидентов другой страны. Такие услуги включают

пассажирские перевозки; грузовые перевозки, аренду (для перевозок по договору и чартерных перевозок) транспортных средств вместе с командой, а также связанные с этим вспомогательные и дополнительные Т.у. К категории вспомогательных и дополнительных Т.у. относятся работы (услуги) предоставляемые *транспортным средством* в портах, аэропортах, ангарах, на ж.-д. и автомобильных станциях, грузовых терминалах; услуги по управлению воздушным движением; эксплуатация взлетно-посадочных полос, автомагистралей, железных дорог, мостов и туннелей; текущий ремонт и обслуживание транспортных средств; регистрация и техосмотр транспортных средств; спасательные операции; предоставление права прохода транспорта через терр. государства в его терр. водах и воздушном пространстве; услуги (комиссии) транспортных агентств (экспедиторов), связанные с грузовыми и пассажирскими перевозками; прочие сопутствующие операции.

ТРАНСФЕРТ

- операция, в ходе которой одна институциональная единица предоставляет другой институциональной единице *товар*, услугу или актив, не получая взамен никакого эквивалента в виде другого товара, услуги или актива.

ТРАНСФЕРТЫ ЛИЧНЫЕ

- все текущие *трансферты* в денежной или материальной форме, осуществленные домашними хоз-вами- резидентами в пользу домашних хоз-в- нерезидентов, а также полученные домашними хоз-ми-резидентами от домашних хоз-в-нерезидентов. Т.о., Т.л. включают все

текущие трансферты между физическими лицами-резидентами и физическими лицами-нерезидентами.

ТРАНСФЕРТЫ ТЕКУЩИЕ/КАПИТАЛЬНЫЕ

- к категории Т.т. относятся любые *трансферты*, которые не включают: 1) передачу права собственности на осн. капитал; 2) передачу средств, обусловленных или связанных с приобретением или продажей осн. капитала; 3) аннулирование долга кредитором, которое не влечёт последующего получения в обмен к.-л. стоимостного эквивалента. Перечисленные виды трансфертов относятся к Т.к., которые регистрируются по счёту операций с капиталом, Т.т.- по счёту текущих операций.

ТРАНШИ

- доли кредита, предоставляемые на разных условиях, напр., в разных валютах и/или по разным процентным ставкам, через определённый промежуток времени в течение срока действия кредитного соглашения. В практике междунар. кредитования механизм кредитных Т. применяется кредитором для контроля с помощью специальных целевых ориентиров за использованием кредитов заёмщиком.

У

УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ

- условия, определяющие способы транспортировки, формы передачи и оплаты поставленных *товаров*, способы страхования, сроки поставок, ответственность за сохранность товаров. У.п. означают ответственность продавца и

покупателя товаров по договору купли-продажи. У.п. были стандартизированы Международ. торговой палатой, опубликованы как междунар. правила по толкованию наиболее широко используемых торговых терминов в области внешней торг. (ИНКОТЕРМС, 1980) и пересмотрены в 1990. ИНКОТЕРМС содержит 13 терминов, отражающих базисные условия в контракте купли-продажи и устанавливающих базисные цены в зависимости от того, включаются ли расходы по доставке в цену товара. Базисные условия вырабатываются Международ. торговой палатой, носят факультативный характер. Использование ИНКОТЕРМС зависит от согласия участников контракта купли-продажи. Если условия контракта не совпадают с условиями ИНКОТЕРМС, предпочтение отдается положениям, зафиксированным в контракте.

УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ ТОВАРОВ

см. в ст. Условия поставки

УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

- обязательства, по которым должно выполняться одно или более условий для того, чтобы У.о. стало текущим обязательством.

УСЛУГИ

- результат разнородной деятельности, осуществляемой производителями по заказу потребителей и обычно ведущей к изменению состояния единиц, потребляющих эти У., при этом момент завершения произ-ва У. совпадает с моментом предоставления этих У. потребителям. Реализация У. и их произ-во

неотделимы друг от друга. У. не могут принимать форму материальных объектов, на которые могли бы распространяться права собственности. Под междунар. торг. У. понимается совершение операций между резидентами и нерезидентами страны.

УСЛУГИ АУДИОВИЗУАЛЬНЫЕ И СВЯЗАННЫЕ С НИМИ

- включают следующие виды работ и услуг: создание художественных фильмов, театральных постановок, музыкальных, цирковых, радио- и телевизионных программ, запись музыкальных произведений, а также право демонстрации этих постановок и программ на телевидении, радио. По этой позиции *счёта текущих операций платёжного баланса* отражаются вознаграждения актёрам, режиссёрам, постановщикам и т.п.

УСЛУГИ В ОБЛАСТИ АРХИТЕКТУРЫ, ИНЖЕНЕРНЫЕ УСЛУГИ, УСЛУГИ В ТЕХНИЧЕСКИХ ОБЛАСТЯХ

- услуги в области архитектуры (консультационные, проектные работы, контроль над строительными работами и т.д.), инженерные услуги в области проектно-конструкторских работ, комплексные инженерные услуги, консультационные услуги в научных и технических областях (в геологии, геофизике, геохимии), смежных с инженерной областью, услуги по геодезии и картографии; в области стандартизации и метрологии; технические испытания, исследования и сертификация продукции.

УСЛУГИ В ОБЛАСТИ ИССЛЕДОВАНИЙ И РАЗРАБОТОК

- услуги по фундаментальным, прикладным исследованиям и экспериментальным разработкам в различных сферах наук: естественных и технических, общественных и гуманитарных.

УСЛУГИ В ОБЛАСТИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА, ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

- услуги по сбору урожая, услуги по обеспечению коммерческой охоты и ловли зверей, в области рыболовства, услуги по оценке лесных массивов, борьбы с пожарами и т.д.; услуги, оказываемые на нефтяных и газовых месторождениях: услуги по бурению, ремонту буровых вышек и т.д.

УСЛУГИ В СФЕРЕ КУЛЬТУРЫ И ОТДЫХА

- предоставляются резидентами одной страны резидентам других стран и подразделяются на две группы: *аудиовизуальные программы и связанные с ними услуги*, а также прочие услуги в сфере культуры и отдыха.

УСЛУГИ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ

- охватывают услуги, связанные с содержанием и функционированием посольств, консульств, военных и иных представительств, военных баз, космических полигонов, междунар. орг-ций; другие услуги, оказанные органами гос. управления.

УСЛУГИ ИНФОРМАЦИОННЫЕ

- снабжение средств массовой информации сводками новостей, фотографическим материалом и тематическими статьями; передача данных и информационное обеспечение пользователей на основе баз данных и информационно-вычислительных систем, включая специализированные информационные агентства и орг-ции по сбору коммерческих сведений (Рейтер, РИАНовости, Гарант, Консультант и т.п.), а также услуги по использованию коммерческих вебсайтов и Интернете. К У.и. относится индивидуальная подписка на книги и периодические издания.

УСЛУГИ КОМПЬЮТЕРНЫЕ

- включают операции, связанные с созданием и внедрением программного обеспечения, обработкой данных, созданием, хранением и работой с базами данных, предоставлением услуг по установке, ремонту и обслуживанию вычислительной техники.

УСЛУГИ КОНСАЛТИНГОВЫЕ И УСЛУГИ ПО СВЯЗЯМ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ

- услуги по оказанию консультационной, управленческой и оперативной помощи, касающейся политики и стратегии предпринимательства, решений финансового характера и т.д.; услуги по орг-ции, проведению и участию в семинарах, курсах повышения квалификации; экспертиза проектов, в т.ч. представленных на условиях тендера.

УСЛУГИ ПО АУДИТУ, БУХГАЛТЕРСКОМУ УЧЁТУ, ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

- услуги по проверке отчётной документации, по составлению финансовых отчётов, налоговых деклараций, таможенных документов и т.д., услуги оценщиков.

УСЛУГИ ПО ПЕРЕРАБОТКЕ ТОВАРОВ

- комплекс работ по обработке сырья, материалов на терр. страны, оплаченный нерезидентами; при этом полученный продукт не вывозится с таможенной терр. страны переработки.

УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ И СЕРВИСНОМУ ОБСЛУЖИВАНИЮ ТОВАРОВ

- включают ремонт передвижного оборудования, напр., морских, воздушных судов и других *транспортных средств*, который выполняется резидентами для нерезидентов и наоборот. В отличие от обработки товаров по данной статье регистрируется только стоимость самих ремонтных работ (полученные или выплаченные суммы), а не валовая стоимость товаров до и после ремонта.

УСЛУГИ ПО СТАТЬЕ «ПОЕЗДКИ»

- совокупность расходов на приобретение *товаров* и *услуг* физическими лицами на терр. зарубежной страны для личного потребления при осуществлении временных выездов (путешествий) с постоянного места жительства. Поездки делятся на деловые и личные. Деловые поездки охватывают поездки лиц, направляющихся за границу

для осуществления различных видов хоз. деятельности. В данную категорию попадают поездки гос. служащих, сотрудников компаний, временно выезжающих за границу по служебным делам для выполнения работ, оказания услуг; командированные работники междунар. орг-ций; экипажи судов, делающих в стране кратковременную остановку; любые другие работники, которые не считаются резидентами экономики, выступающей их работодателем. Личные поездки- поездки лиц, не преследующих деловых целей и направляющихся в зарубежные страны с туристическими, оздоровительными, познавательными, спортивными, религиозными и иными частными целями, а также поездки транзитных пассажиров.

УСЛУГИ, СВЯЗАННЫЕ С РЕКЛАМОЙ, МАРКЕТИНГОМ И ИЗУЧЕНИЕМ ОБЩЕСТВЕННОГО МНЕНИЯ

- услуги по созданию и размещению рекламы в средствах массовой информации, включая покупку времени и места; услуги по размещению наружной (уличной) рекламы (рекламные щиты, афишные тумбы, доски объявлений, электронные табло, бегущие строки, оформление витрин, реклама на транспорте и т.д.); аренда места для рекламы; спонсорство, т.е. любой вклад рекламодателя с целью рекламы своей фирмы, товаров, работ, услуг. Также к данной категории услуг относятся услуги по исследованию конъюнктуры рынка, изучению общественного мнения по социальным, экономическим, политическим и другим вопросам.

УСЛУГИ СТРАХОВЫЕ

- включают различные виды страхования, осуществляемого страховыми компаниями данной страны для зарубежных партнеров и наоборот. К таким услугам относится страхование внешнеторговых грузов (т.е. страхование экспортных и импортных товаров, находящихся в процессе транспортировки), другие виды прямого страхования (напр., страхование жизни, страхование от несчастных случаев и аварий, медицинское страхование, страхование гражданской ответственности, страхование от пожара, страхование на море и в воздухе и т.д.), а также перестрахование. В У.с. также включаются комиссионные платежи страховым агентам. Стоимость страхования внешнеторговых грузов согласуется с принципами оценки экспорта и импорта движимых товаров в ценах ФОБ. Это означает, что 1) расходы по страхованию груза от склада поставщика (экспортёра) до пересечения *таможенной границы* страны- экспортёра включаются в цены ФОБ экспортных товаров и 2) если стоимость страховки оплачивается покупателем (напр., компанией, являющейся резидентом страны- импортера), то предполагается, что экспортёр приобретает страховой полис и одновременно возмещает свои затраты, включая эти суммы в цену ФОБ, фигурирующую в счетах баланса. Страхование товаров, уже пересекших границу страны- экспортёра, которое осуществляется страховой компанией, не являющейся резидентом страны- импортера, покупатель учитывает как импорт страховых услуг. В качестве стоимости страховых услуг, предоставленных в сфере междунар. торг., выступает не валовая сумма страховых премий (взносов), а лишь плата за страховые услуги, включаемая в сумму полученных премий. Т.о., при страховании

внешнеторговых грузов, экспорто- страховых услуг, предоставляемых зарубежным партнёрам страховщиками- резидентами (кредит), вычисляется как разность между суммами полученных премий и страховых возмещений, подлежащих выплате в связи с потерей или повреждением товаров при перевозке. В расчётах импорта У.с., предоставленных резидентам данной экономики зарубежными страховщиками (дебет), используется отношение, характеризующее оцениваемую долю платежей за услуги страхования в валовой сумме страховых премий, полученных при экспорте У.с.; оценка услуг может быть получена путём умножения этого коэффициента на общую сумму страховых премий, выплаченных резидентами зарубежным страховым компаниям. При расчёте такого коэффициента используется среднесрочный или долгосрочный период. При учёте У.с., не связанных со страхованием жизни, в статье текущих трансфертов делается запись, равная общей сумме страховых премий за вычетом оценочной величины платы за услуги и страховых возмещений, подлежащих выплате. В случае услуг по страхованию жизни такая же запись должна быть сделана в статье другие инвестиции финансового счёта. Экспорт услуг по перестрахованию (кредит) обычно оценивается как сальдо всех операций, имевших место между резидентом- перестраховщиком и нерезидентом- страховщиком. Импорт таких услуг (дебет) оценивается как сальдо всех потоков платежей между страховой компанией- резидентом и перестраховщиком- нерезидентом.

УСЛУГИ СТРОИТЕЛЬНЫЕ

- включают сооружение строительных объектов и монтаж оборудования. Такие

услуги выполняются работниками пр-тия за пределами экономической терр., на которой оно находится (нерезидентами на терр. данной страны либо резидентами за границей). Как правило, время проведения работ непродолжительное; в этих случаях срок в один год, определяющий статус резидента/нерезидента, должен рассматриваться более гибко. Стоимость товаров, импортируемых пр-тием и используемых при сооружении объектов, учитывается не по счёту товаров, а по ст. «У.с.»; расходы на приобретение сырья и материалов на местах регистрируются по статье «прочие деловые услуги». Данная категория не охватывает строительные работы, осуществляемые филиалами или отделениями иностранных пр-тий- прямых инвесторов и некоторыми строительными подразделениями на местах, поскольку они рассматриваются как часть произ-ва той страны, на терр. которой они ведутся.

УСЛУГИ

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫЕ

- передача звуковой информации, изображений и других информационных потоков через системы кабельной, радиотрансляционной, релейной и спутниковой связи, включая телефонную, телеграфную связь и телекс; услуги по аренде и техническому обслуживанию сетей передачи звука, изображения и данных. К указанному виду услуг относятся услуги провайдеров- орг-ций, предоставляющих доступ в Интернет.

УСЛУГИ ФИНАНСОВЫЕ

- услуги по финансовому посредничеству и вспомогательные финансовые услуги (за исключением тех, которые относятся к деятельности страховых компаний и пенсионных фондов), оказываемые

резидентами нерезидентам (и наоборот). В стоимость У.ф. включаются комиссионные сборы и платежи, связанные с оформлением аккредитивов, кредитных линий, финансового лизинга, операциями с иностранной валютой, предоставлением потребительских и коммерческих кредитов. В У.ф. также включаются комиссионные и другие платежи по операциям с ценными бумагами; к числу таких операций относятся: брокерские сделки, размещение выпусков ценных бумаг, подписка на выпускаемые обязательства, выкуп долга, соглашения о различных формах хеджирования, комиссионные вознаграждения дилерам. Вспомогательные услуги включают организацию и регулирование работы финансовых рынков, безопасное хранение ценностей и т.д.

УСЛУГИ ЮРИДИЧЕСКИЕ

- консультирование и представительство в гражданских, уголовных и прочих делах; предоставление консультаций в связи с трудовыми спорами; консультации и советы общего характера, подготовка юридических документов, соглашений о партнерстве и аналогичных документов, связанных с созданием компании; услуги по составлению документов за печатью, завещаний, доверенностей и т.п.; услуги гос. нотариусов, арбитров, лиц, назначаемых судом для снятия свидетельских показаний, третейский судей, а также патентных поверенных.

УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

- капитал, сформированный коммерческой орг-цией, образованной в форме общества с ограниченной ответственностью или акционерного общества. У.к. общества с ограниченной ответственностью составляет из стоимости вкладов его

участников (частных вложений капиталов, гос. средств, а также ноу-хау, патентов, лицензий и т.д.), а У.к. акционерного общества- из номинальной стоимости акций общества, приобретённых акционерами. Величина У.к. определяется договором и уставом. Правовому регулированию У.к. придается особое значение, что объясняется его важными функциями. Первая функция У.к. состоит в том, что внесённое в его оплату имущество составляет материальную базу для торгово-производственной деятельности общества при его возникновении. Вторая функция У.к.- гарантийная. Акционерное общество несёт перед кредиторами ответственность в пределах принадлежащего ему имущества. Достижению этой цели служат положения законов, допускающие распределение прибыли между акционерами только в том случае, если стоимость имущества общества превышает определенный в уставе размер акционерного капитала. Распределению в качестве дивиденда подлежит лишь балансовая (чистая) прибыль, которая составляет разницу между активами и долговыми обязательствами общества (за вычетом акционерного капитала). И третья функция У.к. состоит в том, что через его посредство устанавливается доля участия каждого акционера в акционерном обществе.

УЧЁТ ПО КАССОВОМУ МЕТОДУ

- метод учёта, при котором доход признается в день поступления средств на счета в банках и (или) в кассу орг-ции, либо поступления иного имущества (работ, услуг). Расходами признаются затраты по факту их оплаты.

УЧЁТ ПО МЕТОДУ НАЧИСЛЕНИЯ

- регистрация операций в тот момент времени, когда экономическая стоимость создается, преобразуется, обменивается, передается или ликвидируется независимо от фактического времени поступления и выплаты денежных средств, связанных с ними. В соответствии с данным методом в некоторых случаях в платёжном балансе проводки выполняются даже тогда, когда реальных операций не произошло. Так, учёт доходов от инвестиций в форме процентов по методу начисления предусматривает, что на облигации и другие долговые обязательства непрерывно начисляется условный доход, который реинвестируется (капитализируется), на капитализированные проценты в свою очередь снова начисляются проценты. Инвестиционный доход фактически будет выплачен в будущий момент времени, начисленные проценты должны отражаться в каждом отчётном периоде.

УЧЁТ ТОВАРОВ КОЛИЧЕСТВЕННЫЙ

- применение в *статистике внешней торг. товарами* стандартных единиц количественного учёта, указанных в Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) и утверждённых Всемирной таможенной орг-цией.

Показатели веса учитываются в килограммах на основе веса нетто. Вес «нетто» декларируемых товаров: 1) перемещаемых в упакованном виде- масса декларируемых товаров с учётом первичной упаковки, если в такой упаковке, исходя из потребительских свойств, товары представляются для розничной продажи и первичная упаковка не может быть отделена от товара до его потребления без нарушения

потребительских свойств товаров, масса декларируемых товаров без учёта какой-либо упаковки в остальных случаях; 2) перемещаемых без упаковки (насыпью, наливом, навалом) или трубопроводным транспортом- общая масса товаров.

Под термином «упаковка» понимаются любые изделия и материалы, служащие или предназначенные для упаковки, защиты, размещения и крепления или разделения товаров, за исключением упаковочных материалов (солома, бумага, стекловолокно, стружка и т.д.), ввозимых навалом.

В необходимых случаях для сбора и обработки статистических данных ведётся параллельный У.т.к., выраженный в дополнительных единицах измерения (в штуках, в л, в куб. м и др.). Эти единицы измерения указаны в соответствующей графе ТН ВЭД России «Дополнительные единицы измерения».

Ф

ФИНАНСОВЫЙ ЛИЗИНГ

- договор об аренде товаров производственного назначения, заключаемый на весь срок (или большую часть срока) их полезной службы; согласно такому договору арендодатель ожидает, что он сможет возместить осн. часть или всю сумму расходов, связанных с *товарами*, передаваемыми в аренду, а также покрыть издержки по их эксплуатации. Ф.л. рассматривается как своеобразный метод финансирования расходов арендатора на приобретение товаров. Предполагается, что любые товары, передаваемые на условиях Ф.л., меняют своего владельца. Сумма, эквивалентная полной рыночной цене арендуемых товаров (но не суммарная величина ожидаемых арендных платежей), регистрируется в категории товаров по *счёту текущих операций*.

Соответствующая компенсирующая запись в финансовом счёте отражает сумму кредита, полученного арендатором. На протяжении последующих периодов фактические арендные платежи разделяются на выплаты процентов (регистрируемых по счёту текущих операций как доходы от инвестиций к получению/выплате) и на погашение долга (регистрируется по финансовому счёту и отражает уменьшение активов арендодателя и уменьшение обязательств арендатора).

ФИНАНСОВЫЙ СЧЁТ ПЛАТЁЖНОГО БАЛАНСА

- отражает операции с финансовыми активами и обязательствами, имевшими место между резидентами и нерезидентами в отчетном периоде. Активы образуются из финансовых требований к нерезидентам, а обязательства характеризуют задолженность перед нерезидентами. Классификация статей Ф.с.п.б. опирается на несколько базовых характеристик: функциональное назначение или вид инвестиций; тип финансового инструмента; сектор внутренней экономики; первоначальный срок погашения долгового обязательства. По функциональному признаку активы и обязательства разбиваются на пять групп: прямые инвестиции, портфельные инвестиции, финансовые производные, прочие инвестиции, резервные активы. Операции регистрируются в Ф.с.п.б. на чистой основе, т.е. чистое сокращение суммы требований и чистое увеличение обязательств регистрируются по кредиту, а чистое увеличение активов и чистое сокращение обязательств показывается по дебету. Новое требование РПБб- переход на валовую регистрацию финансовых операций на дебетовой и кредитовой сторонах. Сальдо Ф.с. отражает совокупный объём внешнего

кредитования/заим-ствования страны: положительное сальдо означает приток иностранного капитала, отрицательное - его отток.

Ц

ЦЕННЫЕ БУМАГИ ВНУТРЕННИЕ

включают: а) эмиссионные ценные бумаги, номинальная стоимость которых указана в валюте РФ и выпуск которых зарегистрирован в РФ; б) иные ценные бумаги, удостоверяющие право на получение валюты РФ, выпущенные на терр. РФ.

ЦЕННЫЕ БУМАГИ, ОБЕСПЕЧИВАЮЩИЕ УЧАСТИЕ В КАПИТАЛЕ

- любые документы и записи, которые, после того, как были удовлетворены финансовые претензии всех кредиторов, выступают в качестве требований на оставшееся имущество корпорированных пр-тий. В число ценных бумаг, удовлетворяющих имущественное право, обычно включаются акции, паи, документы, подтверждающие участие в капитале (имуществе) и аналогичные документы, напр., «Амер. депозитарные расписки» (ADR- расписки на иностранные акции, депонированные в банках США). К этой категории относятся *акции привилегированные*, дающие владельцам право на участие в распределении имущества, оставшегося после ликвидации корпорации, а также ценные бумаги, выпускаемые взаимными фондами и инвестиционными трестами.

Ч

ЧЕЛНОЧНАЯ ТОРГОВЛЯ

- относится к деятельности, при которой предприниматели покупают товары за

границей и импортируют их для перепродажи на уличных рынках или в маленьких магазинах. Часто товары импортируются без полного декларирования с тем, чтобы избежать уплаты импортных пошлин. Ч.т. обычно считается частью теневой экономики вне зависимости от того, классифицируется она как незаконная или нет.

ЧИСТАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЗИЦИЯ

- на конец определённого периода рассчитывается как разность между запасом иностранных финансовых активов и запасом внешних обязательств. Ч.м.и.п. показывает соотношение между ресурсами, которыми страна располагает, и задолженностью перед другими странами. Положительная позиция означает, что страна является чистым кредитором остального мира, отрицательная - чистым дебитором.

ЧИСТАЯ ПОЗИЦИЯ ПО ВНЕШНЕМУ ДОЛГУ

- разница между валовым внешним долгом и внешними активами в форме долговых инструментов.

ЧИСТЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ

- рассчитываются как разность между междунар. резервами РФ и обязательствами перед нерезидентами, относящимися к резервам, т.е. обязательствами органов денежно-кредитного регулирования в иностранной валюте, которые могут рассматриваться как требования нерезидентов к резервным активам экономики.

ЧИСТЫЕ ОШИБКИ И ПРОПУСКИ

- балансирующая ст. *платёжного баланса* или статистическое расхождение, которое уравнивает положительное или отрицательное сальдо, возникшее после суммирования всех зарегистрированных данных. Так, если сальдо всех операций платёжного баланса является кредитовым, то величина ошибок и пропусков показывается по дебету (и наоборот). Вследствие того, что некоторые ошибки и пропуски, допущенные в процессе составления баланса, могут погашать друг друга, их абсолютная величина не обязательно характеризует степень точности представленных данных.

ЧИСТЫЙ ВВОЗ/ВЫВОЗ КАПИТАЛА

частным сектором за отчётный период-сальдо финансовых операций *платёжного баланса*, относящихся к частному сектору, и отражает изменение его чистых иностранных активов. Под частным сектором понимается совокупность институциональных единиц, не относящихся к органам гос. управления и денежно-кредитного регулирования.

Э

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОПЕРАЦИЯ

- транзакция, учитываемая в *платёжном балансе*, результатом которой является переход прав собственности от резидента к нерезиденту (или наоборот) на реальные и

(или) финансовые экономические ценности, а также создание или ликвидация внешних финансовых активов и (или) обязательств.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕРРИТОРИЯ СТРАНЫ

географическая терр., находящаяся под юрисдикцией правительства данной страны, в пределах которой могут свободно перемещаться рабочая сила, товары и капитал; включает воздушное пространство, терр. воды и континентальный шельф, расположенный в междунар. водах, в отношении которого страна пользуется исключительными правами или имеет юрисдикцию в отношении права на рыбную ловлю или добычу топлива и минерального сырья с морского дна; терр. анклавы в странах остального мира; любые свободные зоны, либо приписные таможенные склады, либо заводы, управляемые оффшорными пр-тиями в рамках таможенного регулирования.

ЭМИССИЯ ЦЕННЫХ БУМАГ

совокупность ценных бумаг одного эмитента, обеспечивающих одинаковый объём прав владельцам и имеющих одинаковые условия эмиссии (первичного размещения).

Список литературы

Подраздел 4.1. Система национальных счетов

- Елисеева И.И., Бурова Н.В. Реформирование Европейской системы национального счетоводства. Вопросы статистики, 1999, N 11;
- Иванов Ю., Масакова И. Система национальных счетов в российской статистике. Вопросы экономики, 2000, № 2;
- Иванов Ю., Пономаренко А. Валовой внутренний продукт: определение, оценки, прогноз. Экономист, 1994, № 3;
- Кац В. Народный доход СССР и его распределение, М., 1932;
- Курс экономической статистики (под ред. Петрова А.). М., 1967;
- Методологические положения по статистике. Вып. 1. М., 1996;
- Национальные счета России в 2000-2007 гг. Статистический сборник. М., 2008;
- Национальные счета России. М., 1993;
- Национальные счета стран СНГ 2000–2005. Статистический сборник. М., 2007;
- Пономаренко А.Н. Ретроспективные национальные счета России 1961–1990. М., 2002;
- Система национальных счетов - 1993. Евростат, МВФ, ОЭСР, ООН, Всемирный банк, 1998;
- Соболь В.А. Очерки по вопросам баланса народного хозяйства. М., 1960;
- Струмилин С.Г. К схеме баланса народного хозяйства СССР. 1955;
- Студенский П. Доход нации. М., 1968;
- Хикс Дж. Стоимость и капитал. М., 1993;
- Эйдельман М.Р. Межотраслевой баланс общественного продукта. М., 1966;
- European System of Accounts. Eurostat, 1995;
- Handbook on Non-profit Institutions in the SNA. United Nations, 2003;
- Integrated Environmental and Economic Accounting. An Operational Manual, UN, N.Y., 2000;
- Kuboniwa M., Ponomarenko A. Historical National Accounts of Russia, 1961–1990. Tokio, 2000;
- Measuring the Non-Observed Economy, Handbook. OECD, IMF, ILO, 2001;
- System of National Accounts 1993.;
- System of National Accounts. N.Y., 1968;
- Update of the 1993 SNA: Full set of recommendations. Submitted by Anne Harrison, ISWGNA, 2006.

Подраздел 4.2. Статистика производителей товаров и услуг

- Битюцких В.Т. Мифы финансового анализа и управление стоимостью компании. М., 2007;
- Европейское обозрение малых и средних предприятий; Российское обозрение малых и средних предприятий. М., 2002;
- Измерение результативности компании. М., 2007;
- Каплан Р., Купер Р. Функционально-стоимостной анализ: практическое применение: Пер. с англ. М., 2008;
- Кевеш А.Л., Долгополов П.И., Коробов В.Н., Семченко Н.И. Развитие системы экономико-статистических классификаций и их внедрение в информационную систему государственной статистики, Вопросы статистики, N 7, 2006;
- Ковалев В.В. Финансовый анализ: Методы и процедуры. М., 2002;
- Методологические положения по проведению выборочного обследования организаций о составе затрат организаций на рабочую силу. М., 2005;
- Методологические положения по статистике. Вып. 1. М., 1996;
- Методологические положения по статистике. Вып. 3. М., 2000;
- Методологические положения по статистике. Вып. 4. М., 2003;
- Методологические положения по статистике. Вып. 5. М., 2006;
- Методологические рекомендации по организации учёта «местных единиц» в Генеральной совокупности объектов статистического наблюдения. М., 2001;
- Многоязычный статистический глоссарий с определениями терминов. Учёт и отчётность предприятий. 2007;
- Направления развития Статрегистра и его применение для решения перспективных задач государственных статистических наблюдений. Учебное пособие. М., 2006;
- Образцова О.И., Копейкина О.В. Система национальных счетов. Учеб. М., 2008;
- Организация государственной статистики в России. М., 2004;
- Положение о Статистическом регистре хозяйствующих субъектов от 5 июля 2005 № 122;
- Постановление Совета Министров РСФСР от 18 июля 1991г. N 406 « О мерах по поддержке и развитию малых предприятий в РСФСР»;
- Прозорина Л.В. Учебно-методологические материалы. Структурная статистика предприятий. М., 2006;
- Руководство по планированию и проведению статистических обследований предприятий. Под ред. Ада Виллебоордсе. Люксембург, 1997;
- Семченко Н.И. Об Общероссийском классификаторе видов экономической деятельности. Вопросы статистики, №10, 2002;
- Статистика предприятий. Под ред. Райха У.П. и Янке Р. Статистические очерки, 1998;
- Статистика предприятий. Статистические очерки Европейского центра повышения квалификации. Штутгарт, 1998;

- Суринов А.Е. Официальная статистика в России: проблемы реформирования. М., 2002;
- Управление финансами: бизнес-курс МВА: под ред. Дж.Л. Ливингстона и Т. Гроссмана. М., 2008;
- Федеральный закон РФ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» № 209–ФЗ от 24.07.2007;
- Федеральный закон РФ «О государственной поддержке малого предпринимательства в РФ» от 14.06.95 № 88-ФЗ;
- Хиггинс Р.С. Финансовый анализ: инструменты для принятия бизнес-решений. М., 2007;
- Экономика и статистика фирм. Под ред. С.Д. Ильенковой. М., 2000.

Подраздел 4.3. Статистика видов экономической деятельности

РУБРИКА 4.3.3. ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ СТАТИСТИКА

- Загорский Я.Т., Комкова Е.В. Границы погрешности измерений при расчётном и техническом учете электроэнергии. Электричество. 2001, № 8;
- Концепции и методы энергетической статистики в связи с расчётом энергетических показателей, Серия F, №29, ООН, Нью Йорк, 1983;
- Краткий экономический словарь, М., 1987;
- Лисицын Н.В. Анализ динамики потребления электроэнергии в России за 1990–2001 гг. Энергетик. 2003;
- Мамий И.П. Проблемы статистического изучения инновационной деятельности в энергетике (статья в сб. статей по материалам Второй Международной научной конференции «Инновационное развитие экономики России: ресурсное обеспечение»). М., 2009;
- Мамий И.П. Статистика природных ресурсов и охраны окружающей среды. Учеб. «Экономическая статистика» под ред. Иванова Ю.Н. М., 2008;
- Мамий И.П., Хоменко Т.А. Система эколого-экономического учёта (глава в учебнике «Основы международной статистики»). М., 2009;
- Мамий И.П. Комплексный подход к созданию статистической информационной базы для внедрения инновационных технологий рециклинга отходов. (статья в сб. ст. «Материалы Международной научной конференции «Структурные преобразования в экономике: переход на инновационный путь развития»). М., 2008;
- Мамий И.П. Статистика для менеджеров (учебно-методическое пособие для слушателей ИМЭБ МВА). М., 2009;

Материалы Международной научной конференции, посвященной 100-летию со дня рождения проф. Берри «Структурные преобразования в экономике: переход на инновационный путь развития». М., 2008;

Методические рекомендации по регулированию отношений между энергоснабжающей организацией и потребителями. Под ред. Б.П. Варнавского;

Методологические рекомендации к заполнению формы №24-энергетика «Электробаланс и отчёты о работе электростанций (энергогенераторных установок)»;

Образцова О.И., Копейкина О.В. Система национальных счетов. М., 2008;

Основы международной статистики: учеб. Под общ. ред. Ю.Н.Иванова. М.,2009;

ПБУ1/98 «Учётная политика организации» (Приказ Минфина России от 9 дек. 1998);

ПБУ10/99 «Расходы организации» (Приказ Минфина России от 6 мая 1998);

Постановление Правительства РФ от 28.12.2004 г. № 861 «Об утверждении Правил недискриминационного доступа к услугам по передаче электрической энергии и оказания этих услуг, Правил технологического присоединения энергопринимающих устройств (энергетических установок) юридических и физических лиц к электрическим услугам»;

Постановление Правительства РФ от 31.08.2006 г. № 530 «Об утверждении Правил функционирования розничных рынков электрической энергии в переходный период реформирования электроэнергетики» (в ред. Постановления Правительства РФ от 16.07.2007 г. № 450);

Приказ Росстата от 23.09.2008 № 235 «Об утверждении формы 1-ТЭК (бур)»;

Приложение к форме № 11-ТЭР «Сведения об образовании и использовании вторичных энергетических ресурсов»;

Промышленная энергетика и теплотехника. Справочник. Теплоэнергетика и теплотехника. Под общ. ред. А.В. Клименко и В.М. Зорина. М., 2004;

Промышленность России 2008. М., 2008;

Рекомендации ISO 13602-1 (Международная организация стандартизации);

Родштейн А.А. Статистика энергетики в промышленности, М., 1956;

Руководство по энергетической статистике, ОЭСР/МЭА, Евростат, Люксембург, 2007;

Российский статистический ежегодник 2008. М., 2008;

Федеральный закон «Об электроэнергетике» от 26 .03.2003 № 35-ФЗ;

Федеральный закон «Об электроэнергетике» от 04.11.2007 №250-93;

Федеральный закон «О государственном регулировании тарифов» от 04.11.2007 № 41;

Федин В.Т., Герасименко А.А. Передача и распределение электрической энергии. Учеб. пособие. М., 2008;

Форма N 4-ТЭР «Сведения об остатках, поступлении и расходе топлива и теплоэнергии, сборе и использовании отработанных нефтепродуктов». Приказ Росстата: Об утверждении формы от 20 июля 2009 г. N 146;

Форма № 1-ТЭК (бур) «Сведения о строительстве скважин на нефть и газ». Приказ Росстата: Об утверждении формы от 23.09.2008 № 235;

Форма № 1-ТЭК (нефть) «Сведения об эксплуатации нефтяных скважин». Приказ Росстата: Об утверждении формы от 23.09.2008 № 235;

Форма № 2-ТЭК (газ) «Сведения об эксплуатации газовых скважин». Приказ Росстата: Об утверждении формы от 23.09.2008 № 235;

Форма № 5-3 «Отчёт о затратах на производство и реализацию продукции (работу, услуг) предприятия (организации)», утверждённой постановлением Госкомстата России от 02.02.98 № 8 (кв.);

Форма №24-энергетика «Электробаланс и отчёты о работе электростанций (энергогенераторных установок)»;

Форма № 6-ТП-гидро «Сведения о работе гидроэлектростанции»;

Экономическая статистика. Учеб. Под ред. Боярского А.Я., Ясина Е.Г. М., 1986;

Экономическая статистика. Учеб. Под ред. Иванова Ю.Н. М., 2008;

Энергетическая статистика: определение, единицы измерения и коэффициенты пересчёта, Серия F, №44, ООН, Нью-Йорк, 1987;

Энергетическая статистика: руководство для развивающихся стран, Серия F, №56, ООН, Нью-Йорк, 1992.

РУБРИКА 4.3.4. СТАТИСТИКА СТРОИТЕЛЬСТВА

Акимов В.В., Макарова Т.Н., Мерзляков В.Ф., Огай К.А. Экономика отрасли (строительство). М., 2009;

Градостроительный кодекс РФ от 29.12.2004 N 190-ФЗ, в ред. от 27.07.2010 (с изменениями и дополнениями, вступающими в силу с 01.10.2010);

Дьячков М.Ф. Статистика капитального строительства. М., 1970;

Жилищный кодекс РФ от 29.12.2004 N 188-ФЗ в ред. от 31.12.2005;

Суворова А.П., Амосова Н.М., Бузырев В.В. Ценообразование и определение сметной стоимости строительства. Учеб. М., 2008;

Теория статистики. Учеб. Под ред. Р.А. Шмойловой. М., 2008;

Цехановский В.В., Советов Б.Я., Чертовской В.Д. Статистика строительства. Учеб. М, 2006;

Экономика строительства. Учеб. под ред. И.С. Степанова. М., 2007;

Экономическая статистика Учеб. Под ред. Иванова Ю.Н. М., 2008.

Интернет-сайты:

<http://www.statistika.ru>;

<http://www.statoft.ru>;

<http://www.kapst.ru>.

РУБРИКА 4.3.6. СТАТИСТИКА СВЯЗИ

http://www.leasingworld.ru/kurs_soc_econom_stat/636-mezhdunarodnye-standarty-ucheta-i-statistiki.html

http://www.gks.ru/bgd/free/B99_10/IssWWW.exe/Stg/d000/i000900r.htm

http://www.gks.ru/bgd/free/B99_10/IssWWW.exe/Stg/d000/i000900r.htm

<http://kunegin.narod.ru/ref/lec/86.htm>

http://www.gks.ru/free_doc/2007/metod_rus_fig/18-13.htm

http://www.gks.ru/bgd/free/B99_10/IssWWW.exe/Stg/d000/i000900r.htm

РУБРИКА 4.3.8 СТАТИСТИКА УСЛУГ

Белиевский И.К. Статистика рынка товаров и услуг. М, 2007;

Борисоглебская Л.Н. Государственные и муниципальные финансы: Финансирование социальных услуг. М, 2008;

Ковалев В.Б. Финансовый анализ. М., 1997;

Котлер Ф. Основы маркетинга. М., 1991;

Курс социально-экономической статистики: учеб. для студентов вузов, обучающихся по специальности «Статистика». Под ред. проф. М.Г.Назарова. 7-е изд., переработанное. М., 2009;

Лукина А.В. Маркетинг товаров и услуг. М, 2008;

Комбринская Л.А. О структуре страховых услуг. Вопросы статистики, 1998, №5;

Кузнецов В.Н. Методологические основы экономических оценок и досчетов статистических показателей платных услуг населению. Вопросы статистики, 1995, №8;

Левашова Л.А. Об организации статистического наблюдения за услугами в области рекламы, аудита, посредническими услугами в операциях с недвижимостью. Вопросы статистики, 1995, №10;

Статистический словарь. Гл. редактор Ю.А.Юрков. М., 1996;

Сфера услуг: проблемы и перспективы развития. Под ред. ак. Свириденко Ю.П. т.1
Формирование сферы услуг. М., 2000;

System of National Accounts 1993. Commission of European Communities, 1993;

Update of the 1993 SNA: Full set of consolidated recommendations, 2007.

РУБРИКА 4.3.9. СТАТИСТИКА ТУРИЗМА

Зорин И.В., Квартальнов В.А. Энциклопедия туризма. М., 2004;

Исаев Н., Капустин А., Моторин В., Смирнов С. Методический инструментарий для оценки объемных, временных и географических характеристик международных туристских прибытий в Российскую Федерацию. Вопросы статистики. 2008, N 4;

Исаев Н., Капустин А., Смирнов С. Потребительская корзина туриста. Ж. «Человек и труд», 2008, N 5;

Каурова О.В., Малолетко А.Н., Карманова Т.Е. Статистика туризма. Учебник. М., 2009;

Развитие статистики туризма. Материалы семинара-совещания по вопросам статистики туризма. М., 2005;

Соболева Е.А. Статистика туризма: статистическое наблюдение. М., 2004;

Яковлев А. Экономика и статистика туризма. Учебное пособие. М., 2007;

Central Product Classification, Version 2. N.Y. 2006;

Encyclopedia of Tourism. L., N.Y., 2000;

Family of International Economic and Social Classifications. United Nations. N.Y., 2007;

Frechtling, Douglas C. Assessing the economic impacts of travel and tourism: introduction to travel economic impact estimation. J.R. Brent Richie and Charles R. Goeldner, eds. in Travel, Tourism and Hospitality Research: A Handbook for Managers and Researchers. N. Y., 1994;

International Recommendations for Tourism Statistics 2008. United Nations and World Tourism Organization. Madrid, N.Y., 2008;

International Standard Industrial Classification of All Economic Activities, Revision 4. N.Y., 2006;

International Workshop on Tourism Statistics. Report of the Workshop. ESA/STAT/AC.118. Madrid, N.Y., 2006;

Measuring the Role of Tourism in OECD Economies: the OECD Manual on Tourism Satellite Accounts and Employment. OECD. Brussels, Luxembourg, 2000;

Recommendations on Tourism Statistics. United Nations and World Tourism Organization. N.Y. 1994;

Sinclair, M. Thea, Stabler, Mike. Economics of Tourism. L., N.Y., 1997;

Standard International Classification of Tourism Activities /Recommendations on Tourism Statistics. United Nations and World Tourism Organization. N.-Y., 1994;

System of National Accounts 1993. Commission of the European Communities, International Monetary Fund, Organisation for Economic Cooperation and Development, United Nations and World Bank. Brussels, Luxembourg, N.Y., Paris, Washington, D.C., 1993;

The Tourism Satellite Account, National Accounts and Environment Division Technical Series, No. 31. Ottawa, 1994;

Tourism Satellite Account: Recommended Methodological Framework. United Nations, World Tourism Organization, Eurostat, OECD. Luxembourg, Madrid, N.Y., Paris., 2008;

Tourism Satellite Account: Recommended Methodological Framework. World Tourism Organization, Statistical Office of the European Communities and the Organization for Economic Cooperation and Development. Vancouver, 2001.

РУБРИКА 4.3.10 СТАТИСТИКА ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

Атаманенко С.А Настольная книга потребителя жилищно-коммунальных услуг. М., 2009;

Башмаков И. Способность и готовность населения оплачивать жилищно-коммунальные услуги. Вопросы экономики, 2004, № 4;

Бронер Д.Л., Крупицкий М.Л., Филатов Н.Л. Экономика и статистика жилищного и коммунального хозяйства. М., 1972;

- Виролайнен О.В. Реформа ЖКХ и её роль в обеспечении устойчивости региональных и муниципальных бюджетов. Региональная экономика: теория и практика, 2004, № 8;
- Гуртов В. О состоянии жилищно-коммунального комплекса. Экономист, 2004, № 7;
- Коковин Н. А. Статистика городского хозяйства. М., 1959;
- Лебедев А. Жилищно-коммунальный сектор может стать прибыльным. Экономика России: XXI в., № 16;
- Некрасов А.С. Современное электро- и теплоснабжение в России. Проблемы прогнозирования, 2005, № 4;
- Постановление Правительства РФ от 17 сент. 2001 N 675 «О федеральной целевой программе «Жилище» на 2002–2010 гг.»;
- Реформа жилищно-коммунального хозяйства России. Вестник Русского экономического общества, 2002, №54;
- Российская экономика в 2004. Тенденции и перспективы. Вып. 26. М., 2005;
- Фактор собственности в проблеме реформирования жилищно-коммунального хозяйства России. Вестник Русского экономического общества, 2003, №79;
- Щепелин В. Тарифная политика в сфере ЖКХ. Экономист, 2005, № 7.

Указатель статей (от А до Я)

А

АБОНЕНТ

АБОНЕНТСКАЯ СТАНЦИЯ

АБОНЕНТСКИЙ НОМЕР

АВАРИЙНОСТЬ НА ТРАНСПОРТЕ

АГРЕГАТЫ

АГРЕГИРОВАНИЕ

АГРЕГИРОВАНИЕ НА ОСНОВЕ ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

АДДИТИВНОСТЬ

АДДИТИВНОСТЬ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ

АКТИВОВ И ПАССИВОВ БАЛАНС

АКТИВЫ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ, ВЗВЕШЕННЫЕ ПО УРОВНЮ РИСКА

АКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ

АКЦИЗ

АКЦИИ ГОЛОСУЮЩИЕ

АКЦИИ И ДРУГИЕ ФОРМЫ УЧАСТИЯ В КАПИТАЛЕ (СЧЁТА КАПИТАЛА)

АКЦИИ КОТИРУЮЩИЕСЯ

АКЦИИ НЕГОЛОСУЮЩИЕ

АКЦИИ НЕКОТИРУЮЩИЕСЯ

АКЦИИ ОБЫКНОВЕННЫЕ

АКЦИИ ПРИВИЛЕГИРОВАННЫЕ

АКЦИОНЕРНЫЙ КАПИТАЛ

АНАЛИТИЧЕСКАЯ ОСНОВА СГФ

АНАЛИТИЧЕСКИЕ ГРУППИРОВКИ СЧЁТОВ

АНАЛИТИЧЕСКИЕ КАТЕГОРИИ ДЛЯ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ

АНАЛИТИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ СГФ

АНКЛАВ

АССИГНОВАНИЯ НА ГРАЖДАНСКУЮ НАУКУ ИЗ СРЕДСТВ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА

АССОРТИМЕНТ ТОВАРОВ

АСТЕРИСКИ

Б

БАЗИС СРАВНЕНИЯ В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ

БАЗИСНАЯ ЦЕНА

БАЗИСНЫЙ МЕТОД РАСЧЁТА

БАЗИСНЫЙ ПЕРИОД

БАЗИСНЫЙ ПЕРИОД

БАЗОВОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

БАЗОВЫЙ ИНДЕКС ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН (БИПЦ)

БАЛАНС ВОДЫ ГИДРОЭЛЕКТРОСТАНЦИИ

БАЛАНС НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА

БАЛАНС ПЛАТЕЖЕЙ ЗА ТЕХНОЛОГИИ

БАЛАНС ТОПЛИВА ТЕПЛОЙ ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ

БАЛАНС ТРАНСПОРТНЫЙ

БАЛАНСИРУЮЩАЯ СТАТЬЯ

БАЛАНСОВАЯ СТОИМОСТЬ

БАЛАНСОВОЕ РАВЕНСТВО (ТОЖДЕСТВО)

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР

БАРТЕРНЫЕ ОПЕРАЦИИ

БАРТЕРНЫЕ ОПЕРАЦИИ

БЕЗУСЛОВНОЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВО-

БИБЛИОМЕТРИЯ

БИГ-МАКА МЕТОД

БИОТЕХНОЛОГИИ

БЛАГОУСТРОЙСТВО ЖИЛИЩНОГО ФОНДА

БРОКЕРСКИЕ ОПЕРАЦИИ

БЮДЖЕТ

БЮДЖЕТ ВРЕМЕНИ ПОДВИЖНОГО СОСТАВА

БЮДЖЕТНАЯ КЛАССИФИКАЦИЯ

БЮДЖЕТНАЯ ОТЧЁТНОСТЬ

БЮДЖЕТНАЯ СИСТЕМА РФ

БЮДЖЕТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ

БЮДЖЕТНЫЕ КРЕДИТЫ

БЮДЖЕТНЫЙ УЧЁТ

В

ВАЛОВАЯ ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ (ВДС)

ВАЛОВАЯ ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ ТУРИСТСКОЙ ИНДУСТРИИ

ВАЛОВАЯ ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ, ОБУСЛОВЛЕННАЯ ТУРИЗМОМ (ВДСТ)

ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ (ВВП)

ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД (ВНД)

ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ

ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД (ВНРД)

ВАЛОВОЙ ОБОРОТ

ВАЛОВОЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ (ВРП)

ВАЛОВОЙ СБОР СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР (УРОЖАЙ)

ВАЛОВОЙ СКОРРЕКТИРОВАННЫЙ РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД (ВСРД)

ВАЛЮТНЫЕ РЕЗЕРВЫ

ВВОД В ДЕЙСТВИЕ МОЩНОСТЕЙ

ВВОЗ ТОВАРОВ И (ИЛИ) ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ НА ТАМОЖЕННУЮ ТЕРР

ВВП, ИСЧИСЛЕННЫЙ С ПОПРАВКОЙ НА ИСТОЩЕНИЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

ВВП, ОБУСЛОВЛЕННЫЙ ТУРИЗМОМ (ВВПТ)

ВЕКСЕЛЬ-

ВЕСА

ВЗВЕШИВАНИЕ

ВИД СООБЩЕНИЯ

ВИДЫ БЫТОВЫХ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ

ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ, КЛАССИФИКАЦИЯ

ВИДЫ ПЛАТНЫХ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ

ВИДЫ СВЯЗИ

ВИДЫ ТРАНСПОРТА

ВНЕШНЕГО ДОЛГА ПРОЩЕНИЕ

ВНЕШНЕГО ДОЛГА РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ (РЕФИНАНСИРОВАНИЕ)

ВНЕШНЕГО ДОЛГА СПИСАНИЕ

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ЦЕНА

ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ОБОРОТ

ВНЕШНИЕ (ИНОСТРАННЫЕ) АКТИВЫ РЕЗИДЕНТОВ

ВНЕШНИЙ ДОЛГ

ВНЕШНИЙ ДОЛГ ВАЛОВОЙ

ВНЕШНИЙ ДОЛГ ГОСУДАРСТВЕННОГО СЕКТОРА

ВНЕШНИЙ ДОЛГ ЧАСТНОГО СЕКТОРА

ВНЕШНИЙ СЕКТОР (ОСТАЛЬНОЙ МИР)

ВНУТРЕННИЕ ТРЕБОВАНИЯ

ВНУТРЕННЯЯ ТЕЛЕГРАММА

ВНУТРЕННЯЯ ЭКОНОМИКА

ВОЛАТИЛЬНОСТЬ

ВРЕМЯ ОБОРОТА (РЕЙСА) ПОДВИЖНОГО СОСТАВА (СРЕДСТВА ТРАНСПОРТА)

ВРЕМЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ТУРИСТСКИХ РАСХОДОВ
ВСПОМОГАТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ
ВТОРИЧНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ
ВТОРИЧНАЯ ЭНЕРГИЯ
ВТОРИЧНОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ СЧЁТ
ВТОРИЧНЫЕ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ (ВЭР)
ВЫБОР СОПОСТАВИМЫХ ПРОДУКТОВ И ИХ ОЦЕНКА
ВЫБОРОЧНОЕ ОБСЛЕДОВАНИЕ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ НА ПОТРЕБИТЕЛЬСКОМ РЫНКЕ
ВЫБОРОЧНОЕ ОБСЛЕДОВАНИЕ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ НА РОЗНИЧНЫХ
РЫНКАХ
ВЫВОЗ ТОВАРОВ И (ИЛИ) ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ
ВЫПУСК
ВЫПУСК ТОВАРОВ ДЛЯ СВОБОДНОГО ОБРАЩЕНИЯ
ВЫПУСКА ПРОДУКЦИИ ПОКАЗАТЕЛИ

Г

ГИРИ-КАМИСА МЕТОД
ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СЕКТОР
ГОТОВАЯ СТРОИТЕЛЬНАЯ ПРОДУКЦИЯ
ГРАНИЦЫ СФЕРЫ СТАТИСТИЧЕСКОГО НАБЛЮДЕНИЯ
ГРАНИЦЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СНС
ГРАФИК ПЛАТЕЖЕЙ
ГРУЗОВЫЕ ПЕРЕВОЗКИ
ГРУЗОБОРОТ ТРАНСПОРТА

Д

ДВОЙНОЕ ДЕФЛЯТИРОВАНИЕ
ДВУСТОРОННЕЕ (ПАРНОЕ) СОПОСТАВЛЕНИЕ
ДВУСТОРОННИЙ (ПАРНЫЙ) ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

ДВУСТОРОННЯЯ ОПЕРАЦИЯ

ДЕВАЛЬВАЦИЯ

ДЕКЛАРАНТ

ДЕНЕЖНАЯ БАЗА

ДЕНЕЖНАЯ МАССА

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ И БАНКОВСКАЯ СТАТИСТИКА

ДЕНЕЖНЫЕ АГРЕГАТЫ

ДЕНЕЖНЫЙ МУЛЬТИПЛИКАТОР

ДЕНЕЖНЫЙ ОБЗОР

ДЕНОМИНАЦИЯ

ДЕПОЗИТАРНАЯ РАСПИСКА

ДЕПОЗИТНЫЙ СЕРТИФИКАТ

ДЕПОЗИТЫ

ДЕПОЗИТЫ

ДЕПОЗИТЫ ЗОЛОТЫЕ

ДЕПОЗИТЫ, НЕ ВКЛЮЧАЕМЫЕ В ШИРОКУЮ ДЕНЕЖНУЮ МАССУ
(ДЕПОЗИТЫ, ДОСТУП К КОТОРЫМ ВРЕМЕННО ОГРАНИЧЕН)

ДЕФИЦИТ ЛИКВИДНОГО ПОКРЫТИЯ

ДЕФИЦИТ ПЛАТЁЖНОГО БАЛАНСА

ДЕФЛЯТИРОВАНИЕ В СНГ

ДЕФЛЯТИРОВАНИЕ СТОИМОСТИ НЕРЫНОЧНЫХ УСЛУГ ПО ЭЛЕМЕНТАМ
ЗАТРАТ

ДЕФЛЯЦИЯ

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НЕЗАКОННАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НЕНАБЛЮДАЕМАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НЕФОРМАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ТЕНЕВОЙ (ПОДПОЛЬНОЙ) ЭКОНОМИКИ

ДИВИДЕНДЫ

ДИВИДЕНДЫ ОБЪЯВЛЕННЫЕ (ВЫПЛАЧЕННЫЕ)

ДИСКОНТ

ДИСКОНТИРОВАНИЕ

ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ

ДОГОВОР СТРОИТЕЛЬНОГО ПОДРЯДА

ДОЛГОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

ДОЛГОВЫЕ ЦЕННЫЕ БУМАГИ

ДОЛЛАР ОЭСР

ДОМАШНЕЕ ХОЗЯЙСТВО

ДОМАШНИЕ УСЛУГИ

ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ СЕКТОР

ДОСРОЧНОЕ ПОГАШЕНИЕ

ДОСТАТОЧНОСТЬ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ

ДОХОДНОСТЬ К ПОГАШЕНИЮ ЦЕННЫХ БУМАГ

ДОХОДЫ ОТ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ (ПРЯМЫХ, ПОРТФЕЛЬНЫХ, ПРОЧИХ)

ДОХОДЫ ОТ ПЕРЕВОЗОК

ДОХОДЫ ОТ СОБСТВЕННОСТИ

ДОХОДЫ РЕИНВЕСТИРОВАННЫЕ

ДОЧЕРНЕЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

ДРУГИЕ НАЛОГИ НА ПРОИЗВОДСТВО

ДРУГИХ ИЗМЕНЕНИЙ В ОБЪЁМЕ АКТИВОВ СЧЁТ

ДЮРАЦИЯ РЫНОЧНОГО ПОРТФЕЛЯ ЦЕННЫХ БУМАГ

Е

ЕВРОПЕЙСКАЯ ПРОГРАММА СОПОСТАВЛЕНИЙ

ЕВРОПЕЙСКАЯ СИСТЕМА СЧЕТОВ (ЕСС–1995)

ЕДИНАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА ПОДДЕРЖКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКА РОССИИ ПО РЕГУЛИРОВАНИЮ И РАЗВИТИЮ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА (ЕИСПД)

ЕДИНАЯ СИСТЕМА КЛАССИФИКАЦИИ И КОДИРОВАНИЯ ТЕХНИКО-
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ (ЕСКК ТЭИ) БАНКА РОССИИ

ЕДИНИЦЫ ИЗМЕРЕНИЯ В ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ СТАТИСТИКЕ

Ж

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ПРОДУКЦИИ

ЖИЛИЩНЫЙ КООПЕРАТИВ

ЖИЛИЩНЫЙ ФОНД

ЖИЛОЕ ЗДАНИЕ

З

ЗАВЕДЕНИЕ

ЗАВЕДЕНИЕ (НАЦИОНАЛЬНЫЕ СЧЕТА)

ЗАИМСТВОВАНИЕ ЧИСТОЕ

ЗАКАЗЧИК (ЗАСТРОЙЩИК)

ЗАКЛАДНЫЕ

ЗАМЕНА

ЗАПАСА КОНЦЕПЦИЯ

ЗАТРАТЫ НА ИННОВАЦИИ

ЗАТРАТЫ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАЦИОННЫЕ
ТЕХНОЛОГИИ

ЗАТРАТЫ НА НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

ЗАТРАТЫ НА ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖУ ПРОДУКЦИИ

ЗДАНИЕ

ЗЕЛЁНЫЙ ВВП

ЗОЛОТО НАХОДЯЩЕЕСЯ НА ОТВЕТСТВЕННОМ ХРАНЕНИИ

И

ИЗДЕРЖЕК НА РАБОЧУЮ СИЛУ СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ

ИЗДЕРЖЕК ПРОИЗВОДСТВА СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ

ИЗМЕНЕНИЕ ЗАПАСОВ МАТЕРИАЛЬНЫХ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ

ИЗМЕНЕНИЕ СТОИМОСТИ АКТИВОВ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО ПРИЧИНАМ
ЭКСТРАОРДИНАРНОГО ХАРАКТЕРА

ИЗМЕРЕНИЯ КОНЦЕНТРАЦИИ ПРО-ИЗВОДСТВА

ИЗНОС ОСНОВНЫХ ФОНДОВ

ИМПАКТ-ФАКТОР (ОТ АНГЛ.- IMPACT FACTOR, БУКВ.- КОЭФФИЦИЕНТ
ВОЗДЕЙСТВИЯ)

ИМПОРТ (ЭКСПОРТ) ТОВАРОВ

ИМПОРТ (ЭКСПОРТ) УСЛУГ

ИМПОРТНЫЕ (ЭКСПОРТНЫЕ) ПОШЛИНЫ

ИНВАРИАНТНОСТЬ ИНДЕКСОВ ОТНОСИТЕЛЬНО ВЫБОРА БАЗОВОЙ
СТРАНЫ

ИНВАРИАНТНОСТЬ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ
ОТНОСИТЕЛЬНО ЕДИНИЦ ИЗМЕРЕНИЯ

ИНВЕСТИЦИИ ДОЛГОСРОЧНЫЕ И КРАТКОСРОЧНЫЕ

ИНВЕСТИЦИИ ПОРТФЕЛЬНЫЕ

ИНВЕСТИЦИИ ПРОЧИЕ

ИНВЕСТИЦИИ ПРЯМЫЕ

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ

ИНВЕСТОР

ИНДЕКС

ИНДЕКС ВАЛОВОЙ ДОХОДНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ

ИНДЕКС ВЫЯВЛЕННОГО СРАВНИТЕЛЬНОГО ПРЕИМУЩЕСТВА (RCA)

ИНДЕКС КОЛИЧЕСТВА

ИНДЕКС ММВБ (MICEX INDEX)

ИНДЕКС НОМИНАЛЬНОГО КУРСА РУБЛЯ

ИНДЕКС ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН

ИНДЕКС ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

ИНДЕКС РАЗВИТИЯ СБЕРЕГАТЕЛЬНОГО ДЕЛА

ИНДЕКС РТС (RTS INDEX)

ИНДЕКС СРЕДНИХ ЦЕН (ИСЦ)
ИНДЕКС СТОИМОСТИ ЖИЗНИ (ИСЖ)-
ИНДЕКС ТАРИФОВ НА ГРУЗОВЫЕ ПЕРЕВОЗКИ
ИНДЕКС ТАРИФОВ НА УСЛУГИ СВЯЗИ ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ
ИНДЕКС ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ СПЕЦИАЛИЗАЦИИ (ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРЕИМУЩЕСТВА, RTA)
ИНДЕКС ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЁМА В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ
ИНДЕКС ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЁМА ВВП
ИНДЕКС ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЁМА ПЛАТНЫХ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ
ИНДЕКС ЦЕН БАЗИСНЫЙ
ИНДЕКС ЦЕН ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ
ИНДЕКС ЦЕН ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ
ИНДЕКС ЦЕН ЛАСПЕЙРЕСА
ИНДЕКС ЦЕН НА МАШИНЫ И ОБОРУДОВАНИЕ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В СРОИТЕЛЬСТВЕ
ИНДЕКС ЦЕН НА ПРОЧИЕ КАПИТАЛЬНЫЕ РАБОТЫ
ИНДЕКС ЦЕН ПААШЕ
ИНДЕКС ЦЕН ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ (СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫЕ РАБОТЫ)
ИНДЕКС ЦЕН СВОДНЫЙ
ИНДЕКС ЦЕН СТРОИТЕЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ
ИНДЕКС ЦЕН ЦЕПНОЙ
ИНДЕКС ЦИТИРОВАНИЯ
ИНДЕКС-ДЕФЛЯТОР ВВП
ИНДЕКС-ДЕФЛЯТОР ОБОРОТА ТОРГОВЛИ
ИНДЕКСЫ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ
ИНДЕКСЫ ПАТЕНТНОГО ЦИТИРОВАНИЯ
ИНДЕКСЫ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

ИНДЕКСЫ ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЁМА В СНГ

ИНДЕКСЫ ЦЕН НА ПРИОБРЕТЁННЫЕ ПРОМЫШЛЕННЫМИ
ОРГАНИЗАЦИЯМИ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ

ИНДЕКСЫ ЦЕН НА РЫНКЕ ЖИЛЬЯ

ИНДЕКСЫ ЦЕН ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННЫХ ТОВАРОВ (ИЦП)

ИНДЕКСЫ ЦЕН ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ
ПРОДУКЦИИ

ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

ИНДИКАТОР ОБОРОТА РЫНКА

ИНДИКАТОР РЫНОЧНОГО ПОРТФЕЛЯ

ИНЖИНИРИНГОВЫЕ УСЛУГИ

ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

ИННОВАЦИОННАЯ ПРОДУКЦИЯ (ТОВАРЫ, РАБОТЫ, УСЛУГИ)

ИННОВАЦИЯ

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЕДИНИЦА

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ НАСЫЩЕННОСТЬ БАНКОВСКИМИ УСЛУГАМИ

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ЕДИНИЦЫ- РЕЗИДЕНТЫ

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ СЕКТОР

ИНТЕГРИРОВАННЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СЧЕТА

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ УСЛУГИ

ИНФЛЯЦИЯ

ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ (ИКТ)

ИПОТЕЧНЫЙ КРЕДИТ

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СКОРРЕКТИРОВАННОГО РАСПОЛАГАЕМОГО ДОХОДА
СЧЁТ

ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ

ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РАСПОЛАГАЕМОГО ДОХОДА СЧЁТ

ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ НАУКИ И ИННОВАЦИЙ

ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ ТАМОЖЕННОЙ СТАТИСТИКИ ВНЕШНЕЙ
ТОРГОВЛИ

ИСТОЩЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ

ИСЧИСЛЕНИЕ ДИНАМИКИ СТОИМОСТИ НЕРЫНОЧНЫХ УСЛУГ С
ПОМОЩЬЮ МЕТОДА ЭКСТРАПОЛЯЦИИ

К

КАПИТАЛ ОСНОВНОЙ

КАПИТАЛА ОБОРОТНОГО ЭЛЕМЕНТОВ СИСТЕМА КЛАССИФИКАЦИЙ

КАПИТАЛА ОБОРОТНОГО ЭЛЕМЕНТОВ СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ

КАПИТАЛА ОСНОВНОГО ВИДЫ ОЦЕНКИ

КАПИТАЛИЗАЦИЯ

КАПИТАЛИЗАЦИЯ РЫНКА АКЦИЙ

КАПИТАЛЬНАЯ ОПЕРАЦИЯ

КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ ЖИЛЫХ ЗДАНИЙ

КАПИТАЛЬНЫЙ ТРАНСФЕРТ

КАТАЛОГ ПОКАЗАТЕЛЕЙ БАНКОВСКОЙ СТАТИСТИКИ (КПБС)

КВАДРАНТ МЕЖОТРАСЛЕВОГО БАЛАНСА

КВАЗИ-КОРПОРАЦИЯ

КВАРТИРА

КЛАССИФИКАТОР ПЛАТНЫХ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ

КЛАССИФИКАЦИИ РАСХОДОВ СГФ

КЛАССИФИКАЦИИ СНС

КЛАССИФИКАЦИОННЫЕ КОДЫ СГФ

КЛАССИФИКАЦИЯ ДОХОДОВ БЮДЖЕТОВ

КЛАССИФИКАЦИЯ ДОХОДОВ СГФ

КЛАССИФИКАЦИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ ПО ЦЕЛЯМ
(КИПЦ)

КЛАССИФИКАЦИЯ ИСТОЧНИКОВ ФИНАНСИРОВАНИЯ ДЕФИЦИТОВ
БЮДЖЕТОВ

КЛАССИФИКАЦИЯ НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

КЛАССИФИКАЦИЯ ОПЕРАЦИЙ С ФИНАНСОВЫМИ АКТИВАМИ И
ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМИ ПО СЕКТОРАМ

КЛАССИФИКАЦИЯ ОПЕРАЦИЙ СЕКТОРА ГОСУДАРСТВЕННОГО
УПРАВЛЕНИЯ (КОСГУ)

КЛАССИФИКАЦИЯ ПЕРВИЧНЫХ ДОХОДОВ

КЛАССИФИКАЦИЯ ПОТОКОВ И ЗАПАСОВ АКТИВОВ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

КЛАССИФИКАЦИЯ РАСХОДОВ БЮДЖЕТОВ

КЛАССИФИКАЦИЯ РАСХОДОВ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ

КЛАССИФИКАЦИЯ СЧЕТОВ В СНС

КЛАССИФИКАЦИЯ ТЕКУЩИХ ТРАНСФЕРТОВ

КЛАССИФИКАЦИЯ ТОВАРОВ

КЛАССИФИКАЦИЯ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

КЛАССИФИКАЦИЯ ФУНКЦИЙ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО
УПРАВЛЕНИЯ (КФОГУ)

КЛАССИФИКАЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ

КОЛЛЕКТИВНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

КОММУНАЛЬНЫЕ УСЛУГИ

КОНЕЧНАЯ ПРОДУКЦИЯ

КОНЕЧНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕТОД РАСЧЁТА ВВП

КОНЕЧНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЦЕНА

КОНЕЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

КОНЕЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ ТУРИСТОВ

КОНЕЧНЫЕ ПОТРЕБИТЕЛИ ЭНЕРГИИ

КОНСОЛИДАЦИОННАЯ ПОПРАВКА

КОНСОЛИДАЦИЯ

КОНСОЛИДАЦИЯ В СГФ

КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ СЧЕТА

КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ ИНФОРМАЦИИ-

КОНЦЕНТРАЦИИ АНАЛИЗ

КОНЦЕПЦИИ СНС

КОНЦЕПЦИЯ ДОХОДА ПО Д. ХИКСУ

КООПЕРАЦИЯ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

КОРПОРАЦИЯ

КОРРЕКТИРОВКА ИСХОДНЫХ ЦЕНОВЫХ ДАННЫХ ДЛЯ РАСЧЁТА
ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ ПРИ ПОМОЩИ
КВАРАНТА-ТАБЛИЦ

КОРРЕКТИРОВКА НА РАЗЛИЧИЯ В ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА ПРИ
РАСЧЁТЕ ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

КОРРЕКТИРОВКА ЦЕН НА РАЗЛИЧИЯ В КАЧЕСТВЕ ПРОДУКТОВ ПРИ
РАСЧЁТЕ ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

КОСВЕННО ИЗМЕРЯЕМЫЕ УСЛУГИ ФИНАНСОВОГО ПОСРЕДНИЧЕСТВА
(КИУФП)

КОСВЕННОЕ МЕЖСТРАНОВОЕ СОПОСТАВЛЕНИЕ

КОСВЕННОЕ СОПОСТАВЛЕНИЕ ОБЪЁМОВ

КОСМИЧЕСКИЙ МОНИТОРИНГ ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО
НАЗНАЧЕНИЯ

КОЭФФИЦИЕНТЫ ЗАТРАТ

КОЭФФИЦИЕНТ ЗАГРУЗКИ КОЛЛЕКТИВНОГО СРЕДСТВА РАЗМЕЩЕНИЯ

КОЭФФИЦИЕНТ МЕЖСТРАНОВОЙ СХОЖЕСТИ СТРУКТУР ОБЪЁМОВ

КОЭФФИЦИЕНТ МЕЖСТРАНОВОЙ СХОЖЕСТИ СТРУКТУР ЦЕН

КОЭФФИЦИЕНТ МОНЕТИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

КОЭФФИЦИЕНТ ОБОРАЧИВАЕМОСТИ ЦЕННЫХ БУМАГ (КОЭФФИЦИЕНТ
ОБОРОТА НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ)

КОЭФФИЦИЕНТ ПОКРЫТИЯ (ОТНОШЕНИЕ ДЕПОЗИТОВ КЛИЕНТОВ
БАНКОВ К ПРЕДОСТАВЛЕННЫМ ССУДАМ)

КОЭФФИЦИЕНТ ТЕХНИЧЕСКОЙ ГОТОВНОСТИ ПАРКА ПОДВИЖНОГО
СОСТАВА

КОЭФФИЦИЕНТЫ ПОЛНЫХ ЗАТРАТ

КОЭФФИЦИЕНТЫ ПРЯМЫХ ЗАТРАТ

КРАТКОСРОЧНАЯ СТАТИСТИКА ПРЕДПРИЯТИЙ

КРЕДИТ

КРЕДИТНАЯ ЛИНИЯ

КРЕДИТНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ

КРЕДИТНЫЙ АГРЕГАТ

КРЕДИТОВАНИЕ ЧИСТОЕ

КРЕДИТЫ И ЗАЙМЫ

КРИВАЯ ДОХОДНОСТИ (КРИВАЯ ПРОЦЕНТНОГО ДОХОДА)

КУПОН

КУПОННЫЙ ДОХОД НАКОПЛЕННЫЙ (КДН)

Л

ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ ЦЕН

ЛИКВИДНЫЕ АКТИВЫ

ЛИКВИДНЫЕ АКТИВЫ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

ЛИНЕЙНО-КАБЕЛЬНЫЕ СООРУЖЕНИЯ СВЯЗИ

ЛИНИИ СВЯЗИ

ЛИЦЕНЗИЯ

ЛИЧНЫЕ ПЕРЕВОДЫ

М

МАЛОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

МАРКА ТОВАРА (ТОРГОВАЯ МАРКА)

МАРКЕТИНГ

МАРКЕТИНГОВЫЕ ИННОВАЦИИ

МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА НАУКИ

МАТЕРИАЛЬНЫЕ ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА

МЕЖБЮДЖЕТНЫЕ ТРАНСФЕРТЫ

МЕЖДУНАРОДНАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЗИЦИЯ

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНВЕРГЕНЦИЯ ИЗМЕРЕНИЯ КАПИТАЛА И
СТАНДАРТОВ КАПИТАЛА (БАЗЕЛЬ I , БАЗЕЛЬ II)

МЕЖДУНАРОДНАЯ СТАНДАРТНАЯ ОТРАСЛЕВАЯ КЛАССИФИКАЦИЯ
(МСОК)

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТЕЛЕГРАММА

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ УСЛУГАМИ

МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЗИЦИИ ОПЕРАЦИИ

МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЗИЦИИ ПРОЧИЕ ИЗМЕНЕНИЯ

МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЗИЦИИ СТОИМОСТНЫЕ
ИЗМЕНЕНИЯ (ПЕРЕОЦЕНКА)

МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ (РЕЗЕРВНЫЕ АКТИВЫ)

МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ
СТАТИСТИКЕ

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ В СТАТИСТИКЕ НАУКИ, ТЕХНОЛОГИЙ
И ИННОВАЦИЙ

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЦЕНЫ В АДДИТИВНЫХ МЕТОДАХ РАСЧЁТА
ПАРИТЕТА ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

МЕЖДУНАРОДНЫХ РЕЗЕРВОВ ДОСТАТОЧНОСТЬ

МЕЖОТРАСЛЕВОЙ БАЛАНС ПРОИЗВОДСТВА И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ
ТОВАРОВ И УСЛУГ

МЕТОД «УСЛОВНЫХ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОБЪЕКТОВ» В МЕЖДУНАРОДНЫХ
СОПОСТАВЛЕНИЯХ

МЕТОД ДЕМОГРАФИИ

МЕТОД ТОВАРНО-СТРАНОВЫХ УСЛОВНЫХ ПЕРЕМЕННЫХ

МЕТОДЫ УЧЁТА

МИКРОПРЕДПРИЯТИЕ

МНОГОСТОРОННЕЕ МЕЖДУНАРОДНОЕ СОПОСТАВЛЕНИЕ

МНОГОСТОРОННИЕ РАСЧЁТЫ

МОНЕТАРНОЕ ЗОЛОТО

МОНЕТАРНОЕ ЗОЛОТО

МОНЕТИЗАЦИЯ (ДЕМОНЕТИЗАЦИЯ) ЗОЛОТА

МОНТИРОВАННАЯ ЁМКОСТЬ

МОЩНОСТЬ ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ

Н

НАБОР ТОВАРОВ- ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ

НАБОР ТОВАРОВ- ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННЫХ ТОВАРОВ

НАВИГАЦИОННЫЙ ПЕРИОД (ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ НАВИГАЦИИ)

НАВЫКИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИКТ

НАКОПЛЕНИЕ

НАКОПЛЕНИЕ ВАЛОВОЕ

НАКОПЛЕНИЕ ОСНОВНОГО КАПИТАЛА ВАЛОВОЕ

НАЛИЧНЫЕ ДЕНЬГИ В ОБРАЩЕНИИ (НАЛИЧНАЯ ВАЛЮТА ВНЕ
БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ)

НАЛОГ НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ (НДС)

НАЛОГИ НА ДОХОДЫ

НАЛОГИ НА ПРОДУКТЫ

НАЛОГИ НА ПРОИЗВОДСТВО И ИМПОРТ

НАУЧНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЕ КАДРЫ

НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

НАЦЕНКА ТОРГОВАЯ

НАЦИОНАЛЬНОЕ БОГАТСТВО

НЕЖИЛОЕ ЗДАНИЕ

НЕЗАВЕРШЁННОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО

НЕКОММЕРЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ, ОБСЛУЖИВАЮЩИЕ ДОМАШНИЕ
ХОЗЯЙСТВА (НКООДХ)

НЕКОРПОРИРОВАННЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ
НЕПРЕРЫВНОЙ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ МЕТОД
НЕПРОИЗВЕДЁННЫЕ АКТИВЫ
НЕРЕЗИДЕНТ
НЕРЫНОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО
НЕРЫНОЧНЫЕ УСЛУГИ
НЕСПЕЦИФИЧЕСКИЕ ТУРИСТСКИЕ ПРОДУКТЫ
НЕФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ
НОМИНАЛЬНАЯ ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА
НОМИНАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ ДОЛГОВЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ
НОМИНАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ ЦЕННОЙ БУМАГИ
НОМИНАЛЬНЫЕ СТОИМОСТНЫЕ ОБЪЁМЫ ПОКАЗАТЕЛЕЙ
НОМИНАЛЬНЫЙ ДЕРЖАТЕЛЬ
НОМИНАЛЬНЫЙ ОБМЕННЫЙ КУРС РУБЛЯ
НОМИНАЛЬНЫЙ ЭФФЕКТИВНЫЙ КУРС РУБЛЯ
НУМЕРАЦИЯ

О

ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ ЖИЛЬЁМ
ОБЗОР БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ
ОБЗОР ДРУГИХ ФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ
ОБЗОР КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ
ОБЗОР ФИНАНСОВОГО СЕКТОРА
ОБЗОР ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА
ОБЗОРЫ В ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ СТАТИСТИКЕ
ОБЛАСТИ НАУКИ
ОБЛИГАЦИИ
ОБОРОТ (РЕЙС) ПОДВИЖНОГО СОСТАВА (СРЕДСТВ ТРАНСПОРТА)
ОБОРОТ ОПТОВОЙ ТОРГОВЛИ

ОБОРОТ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ

ОБОРОТ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ (ОБЪЁМ ТОРГОВ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ)

ОБОРОТЫ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ

ОБРАЗОВАНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВТОРИЧНЫХ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ

ОБРАЗОВАНИЯ ДОХОДОВ СЧЁТ

ОБРАТНОЕ ИНВЕСТИРОВАНИЕ

ОБСЛУЖИВАНИЕ ВНЕШНЕГО ДОЛГА

ОБЩАЯ ПЛОЩАДЬ ЖИЛЫХ ДОМОВ

ОБЩАЯ ПЛОЩАДЬ ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ

ОБЩАЯ ПЛОЩАДЬ ЗДАНИЯ

ОБЩАЯ СТРУКТУРА СНС

ОБЩАЯ ФАКТОРНАЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ (ОФП)

ОБЩИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА И СТРУКТУРНАЯ СТАТИСТИКА ПРЕДПРИЯТИЙ

ОБЩИЕ ТОВАРЫ–ПРЕДСТА-ВИТЕЛИ ИЗ РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОДУКТОВЫХ КОРЗИН

ОБЩИЙ СТРОИТЕЛЬНЫЙ ОБЪЁМ ЗДАНИЙ

ОБЩИЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ БАЛАНС

ОБЪЕКТ БЫТОВОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ

ОБЪЕКТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ СФЕРЫ

ОБЪЕКТ ИССЛЕДОВАНИЯ СТАТИСТИКИ ПРЕДПРИЯТИЙ

ОБЪЕКТ СТРОИТЕЛЬСТВА

ОБЪЁМ ПЛАТНЫХ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ

ОБЪЁМ РАБОТ, ВЫПОЛНЕННЫХ ПО ВИДУ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ «СТРОИТЕЛЬСТВО»

ОБЪЯВЛЕННАЯ СТАВКА ПО ПРЕДОСТАВЛЕНИЮ МЕЖБАНКОВСКИХ КРЕДИТОВ (MOSCOW INTERBANK OFFERED RATE, MIBOR)

ОБЪЯВЛЕННАЯ СТАВКА ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ МЕЖБАНКОВСКИХ КРЕДИТОВ (MOSCOW INTERBANK BID RATE, MIBID)

ОБЫЧНАЯ СРЕДА МЕСТОНАХОЖДЕНИЯ
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПЕРЕД НЕРЕЗИДЕНТАМИ
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПЕРЕД ОРГАНАМИ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ
ОБЯЗАТЕЛЬСТВО
ОБЯЗАТЕЛЬСТВО
ОДНОДНЕВНАЯ ПОЕЗДКА
ОДНОДНЕВНЫЙ ПОСЕТИТЕЛЬ
ОДНОСТОРОННИЕ ПОТОКИ
ОДНОСТОРОННЯЯ ОПЕРАЦИЯ
ОПЕРАТОР СВЯЗИ
ОПЕРАЦИЙ С КАПИТАЛОМ СЧЁТ
ОПЕРАЦИОННЫЙ ЛИЗИНГ
ОПИСАНИЕ ТОВАРА-ПРЕДСТАВИТЕЛЯ ИЗ ПРОДУКТОВОЙ КОРЗИНЫ ДЛЯ
РАСЧЁТА ПАРИТЕТА ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ
ОПЛАТА ТРУДА НАЁМНЫХ РАБОТНИКОВ
ОПТОВАЯ ТОРГОВЛЯ
ОПЦИОН
ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА ПРОГРАММЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ
СОПОСТАВЛЕНИЙ ООН
ОРГАНИЗАЦИОННАЯ ФОРМА СТРОИТЕЛЬСТВА
ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ИННОВАЦИИ
ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ФОРМЫ СТАТИСТИЧЕСКОГО НАБЛЮДЕНИЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ СВЯЗИ
ОРГАНИЗАЦИЯ СТАТИСТИКИ ПРЕД-ПРИЯТИЙ, ПОДХОДЫ
ОРГАНЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ
ОРГАНЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВ-ЛЕНИЯ
ОРГАНЫ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
ОРГАНЫ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

ОСНОВНАЯ ЦЕНА
ОСНОВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОНЦЕПЦИЯ
ОСНОВНОЙ ДОЛГ
ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ
ОСНОВНЫХ ФОНДОВ ПОКАЗАТЕЛИ
ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОЙ СИСТЕМЫ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ
ОСОБЫЕ ТОВАРЫ
ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ
ОСТАЛЬНОГО МИРА ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ СЕКТОР
ОСТАТКИ, ПОСТУПЛЕНИЕ И РАСХОД ТОПЛИВА В ОРГАНИЗАЦИЯХ
ОТНОСИТЕЛЬНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПРОИЗВОДСТВА
ОТНОСИТЕЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ ЦЕН
ОТПУСК В СЕТЬ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ
ОТПУСК С ШИН ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ
ОТРАЖЕНИЕ В СНС ВОЕННЫХ ТОВАРОВ ДЛИТЕЛЬНОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ
ОТРАЖЕНИЕ В СНС РАСХОДОВ НА НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЕ ЦЕЛИ
ОТЧЁТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
ОТЧИСЛЕНИЯ НА СОЦИАЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ
ОТЧИСЛЕНИЯ РАБОТОДАТЕЛЕЙ НА СОЦИАЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ
ОФИЦИАЛЬНЫЕ КРЕДИТОРЫ
ОФИЦИАЛЬНЫЕ МНОГОСТОРОННИЕ КРЕДИТОРЫ
ОЦЕНКА СКРЫТОЙ И НЕФОРМАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА РЫНКЕ УСЛУГ
ОЧЕРЕДЬ СТРОИТЕЛЬСТВА
ОШИБКИ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ

II

ПАЙ ИНВЕСТИЦИОННОГО ФОНДА
ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ (ППС)

ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ (ППС) ТИПА ЛАСПЕЙРЕСА
ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ (ППС) ТИПА ПААШЕ
ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ (ППС) ТИПА ФИШЕРА
ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ РУБЛЯ
ПАРК ПОДВИЖНОГО СОСТАВА
ПАССАЖИРООБОРОТ
ПАССАЖИРСКИЕ ПЕРЕВОЗКИ
ПАССИВЫ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ
ПАТЕНТНАЯ СТАТИСТИКА
ПЕРВИЧНАЯ ГРУППА ДЛЯ РАСЧЁТА ПАРИТЕТА ПОКУПАТЕЛЬНОЙ
СПОСОБНОСТИ (ППС)
ПЕРВИЧНАЯ ЭНЕРГИЯ
ПЕРВИЧНОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ СЧЁТ
ПЕРВИЧНЫЕ ДОХОДЫ
ПЕРЕВОЗЧИК
ПЕРЕДОВЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ
ПЕРЕОЦЕНКА В ЕДИНУЮ ВАЛЮТУ
ПЕРЕОЦЕНКА ОСНОВНЫХ ФОНДОВ
ПЕРЕОЦЕНКА ПО ТЕКУЩИМ РЫНОЧНЫМ ЦЕНАМ
ПЕРЕОЦЕНКИ СЧЁТ
ПЕРЕРАБОТКА ТОВАРОВ ВНЕ ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ
ПЕРЕРАБОТКА ТОВАРОВ НА ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ
ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ В НАТУРАЛЬНОЙ ФОРМЕ СЧЁТ
ПЕРСОНАЛ, ЗАНЯТЫЙ НАУЧНЫМИ ИССЛЕДОВАНИЯМИ И
РАЗРАБОТКАМИ
ПЕРСОНАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ КЛАССИФИКАЦИЯ
ПЕРСОНАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ
ПЛАН СЧЁТОВ БЮДЖЕТНОГО УЧЁТА
ПЛАТЁЖНОГО БАЛАНСА КОМПОНЕНТЫ (СТАНДАРТНЫЕ КОМПОНЕНТЫ)

ПЛАТЁЖНЫЙ АГЕНТ

ПЛАТЁЖНЫЙ БАЛАНС

ПЛОТНОСТЬ СЕТИ ПУТЕЙ СООБЩЕНИЯ

ПОГОЛОВЬЕ СКОТА И ПТИЦЫ

ПОДГОТОВКА НАУЧНЫХ И ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ ВЫСШЕЙ
КВАЛИФИКАЦИИ

ПОДРЯДНЫЙ СПОСОБ СТРОИТЕЛЬСТВА

ПОДРЯДЧИК (ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПОДРЯДЧИК)

ПОДСЕКТОРЫ СЕКТОРА ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

ПОКАЗАТЕЛЕЙ СТАТИСТИКИ ПРЕДПРИЯТИЙ СИСТЕМА

ПОКАЗАТЕЛИ БУРЕНИЯ СКВАЖИН

ПОКАЗАТЕЛИ ДВИЖЕНИЯ ПЕРСОНАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

ПОКАЗАТЕЛИ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ БАНКА РОССИИ

ПОКАЗАТЕЛИ ИПОТЕЧНОГО ЖИЛИЩНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

ПОКАЗАТЕЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВРЕМЕНИ ПОДВИЖНОГО СОСТАВА

ПОКАЗАТЕЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГРУЗОПОДЪЁМНОСТИ ПОДВИЖНОГО
СОСТАВА

ПОКАЗАТЕЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПАРКА

ПОКАЗАТЕЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПАССАЖИРОВМЕСТИМОСТИ
ПОДВИЖНОГО СОСТАВА

ПОКАЗАТЕЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОБЕГА ПОДВИЖНОГО СОСТАВА

ПОКАЗАТЕЛИ ПРОИЗВОДСТВА И ПОТРЕБЛЕНИЯ ЭНЕРГИИ

ПОКАЗАТЕЛИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ АВТОМОБИЛЬНОГО ТРАНСПОРТА

ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ ВНУТРЕННЕГО ВОДНОГО ТРАНСПОРТА

ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ ВОЗДУШНОГО ТРАНСПОРТА

ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА

ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ МОРСКИХ ПОРТОВ

ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ МОРСКОГО ТРАНСПОРТА

ПОКАЗАТЕЛИ СОСТОЯНИЯ ПЛАТЁЖНОЙ СИСТЕМЫ

ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ
(МАКРОПРУДЕНЦИАЛЬНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ)

ПОКАЗАТЕЛИ ЭКСПЛУАТАЦИИ ГАЗОВЫХ СКВАЖИН

ПОКАЗАТЕЛИ ЭКСПЛУАТАЦИИ НЕФТЯНЫХ СКВАЖИН

ПОКУПКИ ФИЗИЧЕСКИМИ ЛИЦАМИ НА ПРИГРАНИЧНЫХ ТЕРРИТОРИЯХ

ПОЛЕЗНАЯ ЭНЕРГИЯ (NET ENERGY)

ПОЛЬЗОВАТЕЛЬ УСЛУГАМИ СВЯЗИ

ПОЛЬЗОВАТЕЛЬСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

ПОРОГ СТАТИСТИЧЕСКОГО НАБЛЮДЕНИЯ

ПОСЕВНЫЕ ПЛОЩАДИ

ПОСЕТИТЕЛЬ_(ПУТЕШЕСТВЕННИК)

ПОСЕТИТЕЛЬ

ПОТЕРИ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ

ПОТРЕБИТЕЛЬСКАЯ КОРЗИНА

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ РАСХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ ТОВАРЫ

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ УСЛУГИ

ПОТРЕБЛЕНИЕ ОСНОВНОГО КАПИТАЛА

ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ВЗНОСЫ СТРАХОВЫХ ПРЕМИЙ

ПРЕДМЕТ ДЕМОГРАФИИ

ПРЕДПРИЯТИЕ

ПРЕДПРИЯТИЕ ПРЯМОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ

ПРЕДПРИЯТИЙ ДЕМОГРАФИЯ

ПРЕДПРИЯТИЙ ПРИНАДЛЕЖНОСТЬ ЦЕНЗОВАЯ

ПРЕДПРИЯТИЙ СЕКТОРА ГРАНИЦЫ

ПРЕДПРИЯТИЙ СИСТЕМА КЛАССИФИКАЦИЙ

ПРЕДПРИЯТИЙ СИСТЕМА ОБСЛЕДОВАНИЯ

ПРЕДПРИЯТИЯ АССОЦИИРОВАННЫЕ
ПРЕДПРИЯТИЯ ОФФШОРНЫЕ
ПРЕДПРИЯТИЯ СПЕЦИАЛЬНОГО НАЗНАЧЕНИЯ
ПРЕЙСКУРАНТНЫЕ ЦЕНЫ
ПРИБЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ
ПРИБЫЛЬ
ПРИБЫЛЬ / УБЫТОК ХОЛДИНГОВЫЕ
ПРИВАТИЗАЦИЯ ЖИЛЬЯ
ПРИКЛАДНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
ПРИНЦИП ДВОЙНОЙ ЗАПИСИ В СНС
ПРИНЦИП ДВОЙНОЙ РЕГИСТРАЦИИ
ПРИНЦИПЫ ОЦЕНКИ В СНС
ПРИСОЕДИНЁННАЯ МОЩНОСТЬ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ
ПРОБЛЕМНЫЕ КАТЕГОРИИ В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ
ПРОГРАММА МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ ООН
ПРОДАЖА ТОВАРОВ И УСЛУГ
ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ТУРИСТСКОЙ ПОЕЗДКИ
ПРОДУКТИВНОСТЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЖИВОТНЫХ
ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ СИСТЕМА КЛАССИФИКАЦИИ
ПРОДУКЦИЯ ЖИВОТНОВОДСТВА
ПРОДУКЦИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
ПРОЕКТИРОВЩИК
ПРОИЗВЕДЁННЫЕ АКТИВЫ
ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ
ПРОИЗВОДНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ
ПРОИЗВОДСТВА СЧЁТ
ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ЕДИНИЦА МЕСТНАЯ
ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ МОЩНОСТЬ ВОДОПРОВОДА

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ЕДИНИЦЫ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ
ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ МЕТОД РАСЧЁТА ВВП
ПРОИЗВОДСТВО (ВЫРАБОТКА) ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ
ПРОМЕЖУТОЧНАЯ ПРОДУКЦИЯ
ПРОМЕЖУТОЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
ПРОПУСКНАЯ СПОСОБНОСТЬ ОЧИСТНЫХ СООРУЖЕНИЙ
ПРОСРОЧЕННАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ
ПРОСТРАНСТВЕННЫЕ КОЭФФИЦИЕНТЫ ДЛЯ РАСЧЁТА СРЕДНИХ
НАЦИОНАЛЬНЫХ ЦЕН
ПРОТЯЖЁННОСТЬ ЛИНИЙ ЭЛЕКТРОПЕРЕДАЧ И РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫХ
СЕТЕЙ
ПРОТЯЖЁННОСТЬ СЕТИ ПУТЕЙ СООБЩЕНИЯ
ПРОТЯЖЁННОСТЬ ТЕПЛОВЫХ СЕТЕЙ
ПРОЦЕНТНАЯ МАРЖА
ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА
ПРОЦЕНТЫ
ПРОЧИЕ СЕКТОРЫ
ПРОЧИЙ КАПИТАЛ
ПРЯМОЕ СОПОСТАВЛЕНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ ОБЪЁМОВ В
МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ
ПРЯМОЕ СРАВНЕНИЕ ЦЕН В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ
ПРЯМОЙ ИНВЕСТИТОР
ПУБЛИКУЕМЫЙ БАЛАНС КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ
ПУБЛИКУЕМЫЙ БАЛАНС ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА
ПУСКОВОЙ КОМПЛЕКС

Р

РАЗРАБОТКИ
РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ
РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПЕРВИЧНЫХ ДОХОДОВ СЧЁТ
РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНАЯ ОПЕРАЦИЯ
РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫЙ МЕТОД РАСЧЁТА ВВП
РАСХОД В ОРГАНИЗАЦИЯХ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ
РАСХОД ТОПЛИВА НА ОТПУЩЕННУЮ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ И
ТЕПЛОЭНЕРГИЮ
РАСХОД ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ НА СОБСТВЕННЫЕ НУЖДЫ
ЭЛЕКТРОСТАНЦИЙ
РАСЧЁТ ЕЖЕГОДНЫХ ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ
МЕТОДОМ СКОЛЬЗЯЩЕЙ ВРЕМЕННОЙ БАЗЫ СРАВНЕНИЯ
РАСЧЁТ ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ МЕТОДОМ
УЧЁТА ЦЕН ПО ЭЛЕМЕНТАМ ЗАТРАТ
РАСЧЁТА ВВП МЕТОДЫ
РАСШИРЕНИЕ ДЕЙСТВУЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ
РЕАЛИЗАЦИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ
РЕАЛЬНАЯ ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА
РЕАЛЬНЫЕ (ФИЗИЧЕСКИЕ) ОБЪЁМЫ ПОКАЗАТЕЛЕЙ В
МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯ
РЕАЛЬНЫЙ ДОХОД
РЕАЛЬНЫЙ КУРС РУБЛЯ К ИНОСТРАННЫМ ВАЛЮТАМ
РЕАЛЬНЫЙ ЭФФЕКТИВНЫЙ КУРС РУБЛЯ К ИНОСТРАННЫМ ВАЛЮТАМ
РЕГИСТРАЦИИ ОПЕРАЦИЙ МЕТОДЫ
РЕГИСТРАЦИЯ ЦЕН
РЕГУЛИРОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ
РЕГУЛИРУЕМЫЕ ЦЕНЫ
РЕЗЕРВНАЯ ПОЗИЦИЯ В МВФ
РЕЗЕРВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ (НОРМАТИВЫ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ РЕЗЕРВОВ)
РЕЗЕРВЫ НА ПОКРЫТИЕ НЕРЕГУЛИРОВАННЫХ ПРЕТЕНЗИЙ

РЕЗЕРВЫ НА ПОКРЫТИЕ СОМНИТЕЛЬНЫХ ССУД И ИНЫХ АКТИВОВ
(РЕЗЕРВЫ НА ВОЗМОЖНЫЕ ПОТЕРИ ПО ССУДАМ И ИНЫМ АКТИВАМ)

РЕЗИДЕНТ

РЕЗИДЕНТНАЯ ПРИНАДЛЕЖНОСТЬ

РЕЗИДЕНТСТВА КОНЦЕПЦИЯ

РЕИМПОРТ

РЕЙТИНГ ЦЕННЫХ БУМАГ

РЕКОНСТРУКЦИЯ

РЕМОНТ ТОВАРОВ

РЕПО (ПРЯМЫЕ/ОБРАТНЫЕ)

РЕПРЕЗЕНТАТИВНОСТЬ ПРОДУКТОВ В МЕЖДУНАРОДНЫХ
СОПОСТАВЛЕНИЯХ

РЕПРЕЗЕНТАТИВНОСТЬ РАССЧИТЫВАЕМЫХ ИНДЕКСОВ ЦЕН

РЕПРЕЗЕНТАТИВНЫЙ ПРОДУКТ

РЕСУРСНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ

РЕЭКСПОРТ

РОЯЛТИ И ЛИЦЕНЗИОННЫЕ ПЛАТЕЖИ

РУКОВОДСТВО ПО ПЛАТЁЖНОМУ БАЛАНСУ МВФ (РПБ5, РПБ6)

РУКОВОДСТВО ПО СГФ 2001 ГОДА

РЫНОК ЖИЛЬЯ

РЫНОЧНАЯ СТОИМОСТЬ

РЫНОЧНАЯ ЦЕНА

РЫНОЧНОЕ ЗАВЕДЕНИЕ НЕРЫНОЧНОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

РЫНОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

РЫНОЧНЫЕ УСЛУГИ

РЫНОЧНЫЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ

С

САЛЬДИРОВАНИЕ ПОТОКОВ И ЗАПАСОВ

САЛЬДО ПЕРВИЧНЫХ ДОХОДОВ

САТЕЛЛИТНЫЕ СЧЕТА

САТЕЛЛИТНЫЕ СЧЕТА ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

САТЕЛЛИТНЫЕ СЧЕТА ТУРИЗМА

САТЕЛЛИТНЫЙ СЧЁТ ТУРИЗМА

СБЕРЕГАТЕЛЬНЫЙ СЕРТИФИКАТ

СБОР И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОТРАБОТАННЫХ НЕФТЕПРОДУКТОВ

СВОБОДНАЯ (РЫНОЧНАЯ) ЦЕНА

СВОБОДНЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ ЗОНЫ

СВОП

СВЯЗУЮЩАЯ СТРАНА (СТРАНА МОСТ)

СДЕЛКИ С ЖИЛЫМ ФОНДОМ

СЕБЕСТОИМОСТЬ ДОБЫЧИ НЕФТИ

СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА НЕФТЕПРОДУКТОВ

СЕЗОННАЯ КОРРЕКТИРОВКА

СЕЗОННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ В ЦЕНЕ

СЕЗОННОСТЬ

СЕКТОР ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

СЕКТОР ИНФОРМАЦИОННЫХ И КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ
(СЕКТОР ИКТ)

СЕКТОРАЛЬНЫЕ СЧЕТА

СЕКТОРЫ НАУКИ (ДЕЯТЕЛЬНОСТИ)

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ПЕРЕПИСЬ

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ УГОДЬЯ

СЕМЬИ, СОСТОЯЩИЕ НА УЧЁТЕ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ЖИЛЬЯ И
УЛУЧШЕНИЯ ЖИЛИЩНЫХ УСЛОВИЙ

СЕТЬ СВЯЗИ

СИМ-КАРТА

СИММЕТРИЧНЫЕ ИНДЕКСЫ В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ

СИСТЕМА ИНДЕКСОВ ЦЕН

СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ (СНС)

СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ 2008 ГОДА

СИСТЕМА ОБСЛЕДОВАНИЙ И ИСТОЧНИКИ ДАННЫХ О РЕСУРСАХ РАБОЧЕЙ СИЛЫ И РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ ПРЕДПРИЯТИЙ

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ АКЦИОНЕРНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРОИЗВОДСТВА

СИСТЕМА УЧЁТА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ОБЩАЯ (ОБЩАЯ СИСТЕМА ТОРГОВЛИ)

СИСТЕМА УЧЁТА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ СПЕЦИАЛЬНАЯ (СПЕЦИАЛЬНАЯ СИСТЕМА ТОРГОВЛИ)

СИСТЕМА УЧЁТА ГАРМОНИЗИРОВАННАЯ

СИСТЕМЫ УЧЁТА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

СКОРОСТЬ ОБРАЩЕНИЯ ДЕНЕГ

СКОРРЕКТИРОВАННЫЙ РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД

СМЕШАННЫЕ ДОХОДЫ

СМЕЩЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ

СОБСТВЕННЫЕ СРЕДСТВА (КАПИТАЛ) КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

СОВОКУПНАЯ ВЕЛИЧИНА КРУПНЫХ КРЕДИТНЫХ РИСКОВ

СОВОКУПНАЯ ВЕЛИЧИНА РЫНОЧНОГО РИСКА

СОВОКУПНЫЕ АКТИВЫ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

СОВОКУПНЫЙ ИНДЕКС ОБЕСПЕЧЕННОСТИ БАНКОВСКИМИ УСЛУГАМИ

СОГЛАСОВАННОСТЬ ЦЕН, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ РАСЧЕТЕ ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ, С ЦЕНАМИ, ИСПОЛЬЗУЕМЫМИ В НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТАХ

СОГЛАШЕНИЕ О РАЗДЕЛЕ ПРОДУКЦИИ

СООРУЖЕНИЕ

СООРУЖЕНИЯ СВЯЗИ

СООТНОШЕНИЕ ИНДЕКСОВ ПААШЕ И ЛАСПЕЙРЕСА

СОПОСТАВИМОСТЬ ПРОДУКТОВ В МЕЖДУНАРОДНЫХ
СОПОСТАВЛЕНИЯХ

СОПОСТАВИМЫЙ УРОВЕНЬ ЦЕН

СОПОСТАВЛЯЕМЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ (АГРЕГАТ)

СОПУТСТВУЮЩИЕ ТУРИСТСКИЕ ПРОДУКТЫ

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЦЕЛИ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ И
РАЗРАБОТОК

СОЦИАЛЬНЫЕ ТРАНСФЕРТЫ В НАТУРАЛЬНОЙ ФОРМЕ

СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ

СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ СТРОИТЕЛЬСТВА

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРАВА ЗАИМСТВОВАНИЯ

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ РЕЖИМЫ

СПЛОШНОЙ УЧЁТ ОБЪЁМА РОЗНИЧНОЙ ПРОДАЖИ АЛКОГОЛЬНОЙ
ПРОДУКЦИИ

СПОСОБЫ УПРАВЛЕНИЯ МНОГОКВАРТИРНЫМИ ДОМАМИ

СПРЕД ДОХОДНОСТИ (ОТ АНГЛ.- YIELD SPREAD)

СПРОС НЕЭЛАСТИЧНЫЙ

СПРОС ЭЛАСТИЧНЫЙ

СРЕДНЕГОДОВЫЕ НАЦИОНАЛЬНЫЕ ЦЕНЫ

СРЕДНЕЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

СРЕДНИЕ ЦЕНЫ НА РЫНКЕ ЖИЛЬЯ

СРЕДНЯЯ СОПОСТАВИМАЯ ЦЕНА

СРЕДНЯЯ ЦЕНА

СРЕДСТВА РАЗМЕЩЕНИЯ ТУРИСТОВ

СРЕДСТВА СВЯЗИ

СРОК ПОГАШЕНИЯ

СРОК ПОГАШЕНИЯ ЦЕННОЙ БУМАГИ

ССУДНАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА

ССУДЫ И ЗАЙМЫ

ССЫЛОЧНЫЙ (ЗАИМСТВОВАННЫЙ) ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

СТАВКА РЕФИНАНСИРОВАНИЯ (УЧЁТНАЯ СТАВКА)

СТАНДАРТИЗОВАННАЯ ЕДИНИЦА ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ ВАЛЮТ

СТАТИСТИКА «ЗЕРКАЛЬНАЯ»

СТАТИСТИКА БЮДЖЕТА

СТАТИСТИКА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРАМИ (ТАМОЖЕННАЯ СТАТИСТИКА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ)

СТАТИСТИКА ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО ДОЛГА

СТАТИСТИКА ГОСУДАРСТВЕННЫХ ФИНАНСОВ (СГФ)

СТАТИСТИКА ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

СТАТИСТИКА ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЩЕСТВА

СТАТИСТИКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ И КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

СТАТИСТИКА НАЛОГОВ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

СТАТИСТИКА НАУКИ, ТЕХНОЛОГИЙ И ИННОВАЦИЙ

СТАТИСТИКА ПЕРЕВОЗОК ГРУЗОВ

СТАТИСТИКА ПЕРЕВОЗОК ПАССАЖИРОВ

СТАТИСТИКА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН

СТАТИСТИКА ПРЕДПРИЯТИЙ

СТАТИСТИКА ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

СТАТИСТИКА СВЯЗИ

СТАТИСТИКА СЕКТОРА ИКТ

СТАТИСТИКА СТРОИТЕЛЬСТВА

СТАТИСТИКА ТОВАРНЫХ ЗАПАСОВ И ПОТРЕБЛЕНИЯ СЫРЬЯ И МАТЕРИАЛОВ

СТАТИСТИКА ТРАНСПОРТА

СТАТИСТИКА ТУРИЗМА

СТАТИСТИКА УСЛУГ

СТАТИСТИКА ЦЕН НА РЫНКЕ ЖИЛЬЯ

СТАТИСТИКА ЦЕН ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННЫХ ТОВАРОВ

СТАТИСТИЧЕСКАЯ СТОИМОСТЬ

СТАТИСТИЧЕСКАЯ СТОИМОСТЬ ТОВАРОВ

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ТЕРРИТОРИЯ

СТАТИСТИЧЕСКИЕ ТАБЛИЦЫ ЕЖЕГОДНОЙ АНКЕТЫ СГФ

СТАТИСТИЧЕСКИЙ РЕГИСТР

СТАТИСТИЧЕСКИЙ УЧЁТ ЦЕННЫХ БУМАГ

СТАТИСТИЧЕСКОЕ НАБЛЮДЕНИЕ ЗА ФОРМИРОВАНИЕМ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРЕДПРИЯТИЙ

СТЕПЕНЬ ПОКРЫТИЯ (КОЭФФИЦИЕНТ ПОКРЫТИЯ)

СТОИМОСТНАЯ ОЦЕНКА ФОБ И СИФ

СТОИМОСТЬ МИНИМАЛЬНОГО НАБОРА ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ

СТОИМОСТЬ ФИКСИРОВАННОГО НАБОРА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ТОВАРОВ И УСЛУГ В ЦЕЛЯХ ПРОВЕДЕНИЯ МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ

СТРАНА- ЗАЁМЩИК

СТРАНА- КРЕДИТОР

СТРАНА НАЗНАЧЕНИЯ

СТРАНА ОТПРАВЛЕНИЯ

СТРАНА- ПАРТНЁР

СТРАНА ПРОИСХОЖДЕНИЯ

СТРАНОВАЯ РАВНОРЕПРЕЗЕНТАТИВНОСТЬ ПРОДУКТОВОЙ КОРЗИНЫ ДЛЯ РАСЧЁТА ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ

СТРАХОВЫЕ КОРПОРАЦИИ И ПЕНСИОННЫЕ ФОНДЫ

СТРАХОВЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ РЕЗЕРВЫ

СТРЕСС- ТЕСТИРОВАНИЕ

СТРОЙКА

СТРОИТЕЛЬНАЯ И МОНТАЖНАЯ ОРГАНИЗАЦИИ

СТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС

СТРОИТЕЛЬНЫЙ ПРОЦЕСС

СТРОИТЕЛЬСТВО

СТРОИТЕЛЬСТВО ОБЪЕКТОВ «ПОД КЛЮЧ»

СТРУКТУРА ПРОИЗВОДСТВА ПО ВИДАМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

СТРУКТУРА ЦЕНЫ

СТРУКТУРНАЯ СТАТИСТИКА ПРЕДПРИЯТИЙ

СТРУКТУРНАЯ СТАТИСТИКА ПРЕД-ПРИЯТИЙ

СУБПОДРЯДНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ

СУБСИДИИ НА ОПЛАТУ ЖИЛЬЯ И КОММУНАЛЬНЫХ УСЛУГ

СФЕРА УСЛУГ

СЧЁТ ОПЕРАЦИЙ С КАПИТАЛОМ И ФИНАНСОВЫМИ ИНСТРУМЕНТАМИ
ПЛАТЁЖНОГО БАЛАНСА

СЧЁТ ОПЕРАЦИЙ С КАПИТАЛОМ ПЛАТЁЖНОГО БАЛАНСА

СЧЁТ ТЕКУЩИХ ОПЕРАЦИЙ ПЛАТЁЖНОГО БАЛАНСА

СЧЕТА ОБЕЗЛИЧЕННЫЕ («МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ»)

СЧЁТНАЯ ЕДИНИЦА ДЛЯ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ
СОПОСТАВЛЕНИЙ

Т

ТАБЛИЦА "ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТОВАРОВ И УСЛУГ"

ТАБЛИЦА "РЕСУРСЫ ТОВАРОВ И УСЛУГ"

ТАБЛИЦА РЕСУРСОВ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

ТАБЛИЦЫ ЗАТРАТЫ-ВЫПУСК

ТАМОЖЕННАЯ ГРАНИЦА

ТАМОЖЕННАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ

ТАМОЖЕННАЯ ТЕРРИТОРИЯ

ТАМОЖЕННАЯ ТЕРРИТОРИЯ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА
ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ
ТАМОЖЕННЫЕ ОПЕРАЦИИ
ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ
ТАМОЖЕННЫЙ ПОСТ
ТАМОЖЕННЫЙ РЕЖИМ
ТАМОЖЕННЫЙ СКЛАД
ТАРИФ
ТАРИФНЫЙ ПЛАН
ТЕКУЩАЯ ЦЕНА
ТЕКУЩИЕ ОПЕРАЦИИ
ТЕКУЩИЕ СЧЕТА
ТЕКУЩИХ ОПЕРАЦИЙ СЧЕТА
ТЕЛЕГРАММА
ТЕРРИТОРИЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ
ТЕСТ НА ВНУТРЕНнюю СОГЛАСОВАННОСТЬ ДЛЯ ИНДЕКСОВ
ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЁМА
ТЕСТ НА ВНУТРЕНнюю СОГЛАСОВАННОСТЬ ДЛЯ ПАРИТЕТОВ
ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ
ТЕСТ НА ОБРАТИМОСТЬ ИНДЕКСНЫХ ФАКТОРОВ
ТЕХНИЧЕСКОЕ ПЕРЕВООРУЖЕНИЕ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ИННОВАЦИИ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ОБМЕН
ТИПЫ ТУРИЗМА
Т-ОБРАЗНЫЙ СЧЁТ
ТОВАР
ТОВАР- ПРЕДСТАВИТЕЛЬ
ТОВАРНАЯ НОМЕНКЛАТУРА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ТН ВЭД)

ТОВАРНАЯ СТРУКТУРА ОБОРОТА ТОРГОВЛИ
ТОВАРНЫЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ БАЛАНС
ТОВАР–ПРЕДСТАВИТЕЛЬ
ТОВАРЫ
ТОВАРЫ ИДЕНТИЧНЫЕ
ТОВАРЫ ТРАНЗИТНЫЕ
ТОВАРЫ, НАХОДЯЩИЕСЯ ПОД ТАМОЖЕННЫМ КОНТРОЛЕМ
ТОВАРЫ, СВЯЗАННЫЕ С ИКТ (ИКТ-ТОВАРЫ)
ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ БАЛАНС (ТЭБ)
ТОРГОВО-СКЛАДСКАЯ СЕТЬ ВНУТРЕННЕЙ ТОРГОВЛИ
ТОРГОВЫЕ (КОММЕРЧЕСКИЕ) КРЕДИТЫ
ТОРГОВЫЙ БАЛАНС
ТОРГОВЫЙ БАРЬЕР
ТРАНЗИТИВНОСТЬ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ
ТРАНСАКЦИЯ
ТРАНСПОРТ НЕОБЩЕГО ПОЛЬЗОВАНИЯ
ТРАНСПОРТ ОБЩЕГО ПОЛЬЗОВАНИЯ
ТРАНСПОРТНЫЕ ПЕРЕВОЗОЧНЫЕ ДОКУМЕНТЫ
ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА
ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА И ПУТИ СООБЩЕНИЯ
ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ
ТРАНСФЕРТ
ТРАНСФЕРТ
ТРАНСФЕРТЫ ЛИЧНЫЕ
ТРАНСФЕРТЫ ТЕКУЩИЕ/КАПИТАЛЬНЫЕ
ТРАНШИ
ТРАФИК
ТРЕБОВАНИЯ К ДРУГИМ СЕКТОРАМ

ТРЕБОВАНИЯ К НЕРЕЗИДЕНТАМ

ТУРИЗМ

ТУРИСТ

ТУРИСТСКАЯ ВАЛОВАЯ ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ

ТУРИСТСКАЯ ГРУППА

ТУРИСТСКАЯ ИНДУСТРИЯ

ТУРИСТСКАЯ ПАРТИЯ

ТУРИСТСКАЯ ПОЕЗДКА

ТУРИСТСКАЯ ПУТЁВКА

ТУРИСТСКИЕ ПРОДУКТЫ

ТУРИСТСКИЕ РАСХОДЫ

ТУРИСТСКИЕ РЕСУРСЫ

ТУРИСТСКИЙ ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ

ТУРИСТСКИЙ СПРОС

ТУРИСТСКОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

ТУРИСТСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

у

УВЯЗКА СНС И БАЛАНСА НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА

УКАЗАТЕЛИ РЕПРЕЗЕНТАТИВНОСТИ ПРОДУКТОВ (АСТЕРИСКИ)

УЛИЧНАЯ ВОДОПРОВОДНАЯ СЕТЬ

УЛИЧНАЯ КАНАЛИЗАЦИОННАЯ СЕТЬ

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ УСЛУГИ СВЯЗИ

УПРАВЛЕНИЕ СЕТЬЮ СВЯЗИ

УПУЩЕННАЯ ВЫГОДА

УРОВЕНЬ ВОЗМЕЩЕНИЯ НАСЕЛЕНИЕМ ЗАТРАТ НА ОКАЗАНИЕ
ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНЫХ УСЛУГ ПО ДЕЙСТВУЮЩИМ ТАРИФАМ

УРОВЕНЬ УСЛУГ

УРОЖАЙНОСТЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР

УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ

УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ ТОВАРОВ

УСЛОВНАЯ РЕЗИДЕНТСКАЯ ЕДИНИЦА

УСЛОВНАЯ ЦЕНА ЗА ЕДИНИЦУ ПРОДУКЦИИ

УСЛОВНО ИСЧИСЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ ЖИЛИЩНЫХ УСЛУГ,
ЗАНИМАЕМЫХ ИХ ВЛАДЕЛЬЦАМИ

УСЛОВНО ИСЧИСЛЕННЫЕ ОПЕРАЦИИ

УСЛОВНО ИСЧИСЛЕННЫЕ УСЛУГИ ПО ПРОЖИВАНИЮ В СОБСТВЕННОМ
ЖИЛИЩЕ

УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

УСЛУГА ПО ПРОПУСКУ ТРАФИКА

УСЛУГА ПРИСОЕДИНЕНИЯ

УСЛУГА СВЯЗИ

УСЛУГИ

УСЛУГИ

УСЛУГИ АУДИОВИЗУАЛЬНЫЕ И СВЯЗАННЫЕ С НИМИ

УСЛУГИ В ОБЛАСТИ АРХИТЕКТУРЫ, ИНЖЕНЕРНЫЕ УСЛУГИ, УСЛУГИ В
ТЕХНИЧЕСКИХ ОБЛАСТЯХ

УСЛУГИ В ОБЛАСТИ ИССЛЕДОВАНИЙ И РАЗРАБОТОК

УСЛУГИ В ОБЛАСТИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА, ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ

УСЛУГИ В СФЕРЕ КУЛЬТУРЫ И ОТДЫХА

УСЛУГИ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ

УСЛУГИ ИНФОРМАЦИОННЫЕ

УСЛУГИ КОМПЬЮТЕРНЫЕ

УСЛУГИ КОНСАЛТИНГОВЫЕ И УСЛУГИ ПО СВЯЗЯМ С
ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ

УСЛУГИ ПО АУДИТУ, БУХГАЛТЕРСКОМУ УЧЁТУ, ОПТИМИЗАЦИИ
НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

УСЛУГИ ПО ПЕРЕРАБОТКЕ ТОВАРОВ

УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ И СЕРВИСНОМУ ОБСЛУЖИВАНИЮ ТОВАРОВ

УСЛУГИ ПО СТАТЬЕ «ПОЕЗДКИ»

УСЛУГИ СТРАХОВЫЕ

УСЛУГИ СТРОИТЕЛЬНЫЕ

УСЛУГИ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫЕ

УСЛУГИ ФИНАНСОВЫЕ

УСЛУГИ ЮРИДИЧЕСКИЕ

УСЛУГИ, СВЯЗАННЫЕ С ИКТ (ИКТ-УСЛУГИ)

УСЛУГИ, СВЯЗАННЫЕ С РЕКЛАМОЙ, МАРКЕТИНГОМ И ИЗУЧЕНИЕМ
ОБЩЕСТВЕННОГО МНЕНИЯ

УСРЕДНЁННАЯ ВЕЛИЧИНА ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ РЕЗЕРВОВ

УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

УЧЁТ ПО ВОССТАНОВИТЕЛЬНОЙ СТОИМОСТИ

УЧЁТ ПО КАССОВОМУ МЕТОДУ

УЧЁТ ПО МЕТОДУ НАЧИСЛЕНИЯ

УЧЁТ ПО ПЕРВОНАЧАЛЬНОЙ СТОИМОСТИ

УЧЁТ ТОВАРОВ КОЛИЧЕСТВЕННЫЙ

Ф

ФАКТИЧЕСКОЕ КОНЕЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

ФАКТИЧЕСКАЯ СТАВКА ПО ПРЕДОСТАВЛЕННЫМ МЕЖБАНКОВСКИМ
КРЕДИТАМ

ФАКТОРНАЯ СТОИМОСТЬ

ФИКСИРОВАННОСТЬ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ
СОПОСТАВЛЕНИЙ

ФИНАНСОВАЯ НАСЫЩЕННОСТЬ БАНКОВСКИМИ УСЛУГАМИ

ФИНАНСОВАЯ ОПЕРАЦИЯ

ФИНАНСОВАЯ СТАТИСТИКА

ФИНАНСОВОЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВО

ФИНАНСОВОЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВО-

ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ

ФИНАНСОВЫЕ ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ

ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

ФИНАНСОВЫЙ ЛИЗИНГ

ФИНАНСОВЫЙ СЧЁТ

ФИНАНСОВЫЙ СЧЁТ ПЛАТЁЖНОГО БАЛАНСА

ФИНАНСОВЫХ КОРПОРАЦИЙ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ СЕКТОР

ФОНД И ДВИЖЕНИЕ СКВАЖИН

ФОНД РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ

ФОНДОВОООРУЖЁННОСТЬ

ФОНДОВЫЙ ИНДЕКС (ИНДЕКС КУРСОВ АКЦИЙ)

ФОНДОЁМКОСТЬ

ФОНДООТДАЧА

ФОРМУЛА ЛАСПЕЙРЕСА

ФОРМУЛА ПААШЕ

ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

Х

ХАРАКТЕРНОСТЬ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ

ХАРАКТЕРНЫЕ ТУРИСТСКИЕ ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ХАРАКТЕРНЫЕ ТУРИСТСКИЕ ПРОДУКТЫ

ХОЗЯЙСТВЕННАЯ ОТРАСЛЬ

ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ СПОСОБ СТРОИТЕЛЬСТВА

ХОЛДИНГОВАЯ ПРИБЫЛЬ РЕАЛИЗОВАННАЯ

ХОЛДИНГОВАЯ ПРИБЫЛЬ/УБЫТОК НЕЙТРАЛЬНАЯ

ХОЛДИНГОВАЯ ПРИБЫЛЬ/УБЫТОК НОМИНАЛЬНАЯ

ХОЛДИНГОВАЯ ПРИБЫЛЬ/УБЫТОК РЕАЛЬНАЯ

Ц

ЦЕЛЬ ПОЕЗДКИ

ЦЕНА

ЦЕНА НА ПЕРВИЧНОМ РЫНКЕ ЖИЛЬЯ

ЦЕНА ПРИОБРЕТЕНИЯ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

ЦЕНА ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

ЦЕНА СЕЛЬКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

ЦЕННЫЕ БУМАГИ ВНУТРЕННИЕ

ЦЕННЫЕ БУМАГИ, КРОМЕ АКЦИЙ, НЕ ВКЛЮЧАЕМЫЕ В ДЕНЕЖНУЮ МАССУ (ИНСТРУМЕНТЫ ДЕНЕЖНОГО РЫНКА)

ЦЕННЫЕ БУМАГИ, ОБЕСПЕЧИВАЮЩИЕ УЧАСТИЕ В КАПИТАЛЕ

ЦЕНТР ЭКОНОМИЧЕСКОГО ИНТЕРЕСА

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ БАНК (ЦБ)

ЦЕНЫ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

ЦЕНЫ СТАТИСТИЧЕСКАЯ СТРУКТУРА

ЦЕПНОЙ МЕТОД РАСЧЁТА

Ч

ЧЕЛНОЧНАЯ ТОРГОВЛЯ

ЧИСЛО ПОСТРОЕННЫХ КВАРТИР

ЧИСТАЯ ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ

ЧИСТАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЗИЦИЯ

ЧИСТАЯ ПОЗИЦИЯ ПО ВНЕШНЕМУ ДОЛГУ

ЧИСТАЯ СТОИМОСТЬ СРЕДСТВ НАСЕЛЕНИЯ В ПЕНСИОННЫХ ФОНДАХ

ЧИСТАЯ СТОИМОСТЬ СРЕДСТВ НАСЕЛЕНИЯ В РЕЗЕРВАХ ПО СТРАХОВАНИЮ ЖИЗНИ

ЧИСТОЙ ОТРАСЛИ КОНЦЕПЦИЯ

ЧИСТЫЕ ИНОСТРАННЫЕ АКТИВЫ (ИНОСТРАННЫЕ АКТИВЫ НЕТТО)

ЧИСТЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ

ЧИСТЫЕ ОШИБКИ И ПРОПУСКИ

ЧИСТЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ОРГАНАМ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ (ЧИСТЫЙ КРЕДИТ РАСШИРЕННОМУ ПРАВИТЕЛЬСТВУ)

ЧИСТЫЙ ВВОЗ/ВЫВОЗ КАПИТАЛА

ЧИСТЫЙ КАПИТАЛ

ЧИСТЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД

ЧИСТЫЙ РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД

ЧИСТЫЙ СКОРРЕКТИРОВАННЫЙ РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД (ЧСРД)

Э

ЭКВИВАЛЕНТ ПОЛНОЙ ЗАНЯТОСТИ НАУЧНЫМИ ИССЛЕДОВАНИЯМИ И
РАЗРАБОТКАМИ

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ САТЕЛЛИТНЫЕ СЧЕТА

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОПЕРАЦИЯ

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОПЕРАЦИЯ

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕРРИТОРИЯ СТРАНЫ

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕРРИТОРИЯ СТРАНЫ

ЭКОНОМИЧЕСКИ ЗНАЧИМЫЕ ЦЕНЫ

ЭКОНОМИЧЕСКИ ОБОСНОВАННЫЙ ТАРИФ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОТОКИ

ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОБОРОТА НА ПРЕДПРИЯТИИ СИСТЕМА
ПОКАЗАТЕЛЕЙ

ЭКСТЕРНАЛИИ

ЭЛЕКТРОБАЛАНС

ЭЛЕКТРОВООРУЖЁННОСТЬ ТРУДА

ЭЛЕКТРОННАЯ КОММЕРЦИЯ

ЭЛЕКТРОННАЯ ТОРГОВЛЯ

ЭЛЕКТРОННОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО

ЭЛТЕТЕ-КЕВЕШ-ШУЛЬЦ МЕТОД

ЭЛТЕТЕ-КЕВЕШ-ШУЛЬЦ-СЕРГЕЕВ МЕТОД

ЭМИССИЯ ЦЕННЫХ БУМАГ

ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ СТАТИСТИКА

ЭТАП СТРОИТЕЛЬСТВА

ЭФФЕКТ ГЕРШЕНКРОНА В МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЯХ

ЭФФЕКТИВНАЯ ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА

ЭФФЕКТИВНОСТЬ КАПИТАЛА